23
988

Berliner Jahrbuch

für

Handel und Industrie

Bericht

der

Ältesten der Kaufmannschaft von Berlin

Jahrgang 1903

Band II

BERLIN
VERLAG VON GEORG REIMER
1904

HF
308
B47
1903
Bd. 2

Inhalts-Verzeichnis.

* bedeutet: Tabelle geht bis 1895 oder weiter zurück.

Spezialberichte über Berliner Handel und Industrie.

I. Pflanzliche Rohprodukte und Fabrikate.

Seite

A. Landwirtschaftliche Rohprodukte.

1. Getreide 1

Ernte in Deutschland S. 1. — Saatenstands-Notierungen S. 2. — Relative Fruchtbarkeit S. 3. — Welternte S. 4. — Ein- und Ausfuhr S. 5. — Schwierigkeiten der Handels-Börsengesetzgebung S. 6. — Preise S. 7. — Versuch einer neuen Statistik der Preisbewegung seit 1895. — Schlussscheine S. 10. — Zollfrage S. 10. — Kornhausgesellschaften S. 11. — Getreidespeicher S. 11. — Weizen S. 12. — Einheimischer Weizen S. 12. — Ausländischer Weizen S. 13. — Nordamerika. — Russland. — Ostindien. — Argentinien. — Australien. — Berliner Markt S. 13. — Roggen S. 14. — Zufuhren S. 15. — Deutscher Roggen S. 15. — Vorräte S. 16. — Braugerste S. 16. — Ernte S. 16. — Erträge S. 17. — Auslandsangebot S. 17. — Bedarf S. 17. — Preise S. 17. — Futtergerste S. 17. — Neue Ernte S. 17. — Hafer S. 18. — Ernte und Absatz S. 18. — Lieferungspreise S. 19. — Mais S. 19. — Gründe des Rückgangs der Maiseinfuhr S. 20. — Einfuhr S. 20. — Bestände S. 20. — Preise S. 21. — Ernten S. 21.

* Tab. 1. Gesamterntemengen im Deutschen Reich S. 1.
* Tab. 2. Mehr- oder Minder-Erträge der deutschen Ernten gegen das Vorjahr S. 2.
Tab. 3. Saatenstandsnotierungen S. 2.
* Tab. 4. Erträge pro Hektar bebauter Fläche S. 3.
* Tab. 5. Durchschnittserträge pro Hektar bebauter Fläche S. 3.
* Tab. 6. Welternte S. 4.
Tab. 7. Schätzungsziffern für die Welt-Getreideernte S. 5.
* Tab. 8. Einfuhr in das deutsche Zollgebiet S. 6.
* Tab. 9. Ausfuhr aus dem deutschen Zollgebiet S. 6.
Tab. 10. Durchschnittspreise von Roggen und Weizen S. 7.
* Tab. 11. Preise der Landesprodukte 1895—1903 S. 8.
* Tab. 12. Getreidepreise am 5. Dezember per laufenden Monat in Berlin S. 10.
Tab. 13. Monatliche Einfuhrziffern von Weizen S. 13.
Tab. 14. Monatsdurchschnittspreise von Weizen in Berlin S. 14.
Tab. 15. Lagerbestände von Weizen in Berlin S. 14.
Tab. 16. Roggenvorräte in Berlin S. 16.
Tab. 17. Monatliche Durchschnittspreise von Roggen in Berlin S. 18.
Tab. 18. Lieferungspreise für Hafer in Berlin S. 19.
Tab. 19. Lagerbestand von Hafer in Berlin S. 19.
Tab. 20. Deutschlands Maiseinfuhr S. 19.
Tab. 21. Lagerbestände von Mais in Berlin S. 20.
Tab. 22. Maispreise S. 21.

Seite

2. Hülsenfrüchte 22
Erbsen S. 22. — Futtererbsen S. 22. — Linsen. — Bohnen S. 23.
3. Landwirtschaftliche Sämereien 24
Frühjahrsgeschäft. Rotklee S. 24. — Weissklee S. 24. — Schwedenklee. — Gelbklee. — Luzerne. — Wundklee. — Gräser S. 25. — Serradella. — Lupine S. 26. — Herbstgeschäft: Senf, Spörgel, Buchweizen, Inkarnatklee, Sandwicken, Rotklee S. 26. — Weissklee, Luzerne, Gelbklee, Schwedenklee, Wundklee, Gräser S. 27. — Serradella, Lupinen, Preise S. 28.
4. Kartoffeln 28
5. Oelsaaten (Raps und Rübsen) 30
6. Fouragehandel (Heu und Stroh) 31
7. Hanf und Flachs 31
Hanf, russischer S. 32. — ungarischer S. 32. — Konsum S. 32. — Flachs S. 32.
8. Hopfen 32
9. Handelsgärtnerei 34
Topfpflanzen S. 34. — Blattpflanzen S. 35. — Neuer Artikel. — Abgeschnittene Blumen S. 35. — Baumschulartikel S. 36. — Dekorationen S. 37. — Gemüse S. 37. — Samenhandel S. 38. — Getrocknete Blumen und Gräser S. 38.
10. Obst 38
Restbestände S. 38. — Neue Ernte S. 39.

B. Landwirtschaftliche Fabrikate.

11. Mehl und andere Mühlenfabrikate 40
a) Müllerei, Roggenmehl (Roggenmühlen, Absatz, Inländischer Roggen. — Ausländischer Roggen, Preise, Neue Ernte, Export der Ostsee-Plätze. — Aussichten für das neue Jahr, Nebenprodukte) S. 40. — Weizenmehl (Weizenmühlen. — Preise, Nebenprodukte) S. 42. — Allgemeines S. 43.
b) Mehlhandel. — Roggenmehl. — (Neue Ernte S. 44. — Preise S. 45.) — Weizenmehl (Neue Ernte, Auszugmehle S. 45.) — Allgemeines (Speicherverhältnisse S. 46.)
c) Kleiehandel S. 47.
Tab. 23. Roggenmehlnotierungen S. 45.
Tab. 24. Weizenmehlnotierungen S. 46.
Tab. 25. Kleiepreise S. 48.
12. Brotfabrikation 48
13. Cakes und Biskuit 48
14. Rüböl 49
15. Kartoffelfabrikate 50
Tab. 26. Ausfuhr von Kartoffelfabrikaten in den ersten neun Monaten S. 51.
Tab. 27. Monatliche Durchschnittspreise S. 52.
16. Zichorien und Kaffeesurrogate 52
Gedarrte Zichorienwurzeln S. 52. — Gedarrte Zuckerrüben, Fabrizierte Zichorien S. 53. — Geröstetes Getreide S. 54.
17. Konservierte Gemüse und Früchte 54
18. Zucker 55
Tab. 28. Rübenzuckerproduktion.
Tab. 29. Zuckerpreise.
19. Spiritus 58
Kartoffelernte S. 58. — Spiritus-Ring S. 59. — Verbrauch von Trinkbranntwein, denaturiertem Branntwein, Export S. 60. — Veränderung im Betrieb der Brennereien, Bestand am Beginn der Kampagne S. 61. — Berliner Spiritusnotiz S. 62. — Spirituspreis S. 63.
20. Bierbrauerei 63
Tab. 30. Dividenden der Brauereien S. 64.
21. Weinhandel 65
Allgemeines S. 65. — Bordeaux-Weine S. 67. — Südfranzösische Weine S. 68. — Rheingau, Rheinhessen, Pfalz S. 69. — Mosel, Saar, Ruwer S. 70. — Sherry S. 70.

Seite

22. Tabak und Tabakfabrikate 71
Erster Bericht S. 71. — Tabaksteuer S. 72. — Amerikanischer Tabaktrust S. 73. — Acht-Uhr-Ladenschluss, Aenderungen in den Konkurrenzverhältnissen, Tabakernte S. 74.
Zweiter Bericht S. 76. — Zigarettenindustrie, Konkurrenz der Gastwirtschaften, Ernte des Rohmaterials S. 76. — Amerikanischer Tabaktrust S. 77. — Deutscher Export S. 78.
Tab. 31. Rohtabak-Preise S. 79.
Tab. 32. Tabakanbau im deutschen Zollgebiet im Jahre 1903 S. 79.
* Tab. 33. Tabakanbau in den Vereinigten Staaten S. 79.

C. **Kolonialwaren.**

23. Kaffee 80
Perl-Santos S. 81. — Amerikanische Hausse S. 81. — Preise, Ernteschätzungen, Vorräte, Ablieferungen, Konsum, Weltvorrat S. 82.
24. Tee 83
25. Kakao und Kakaowaren 83
26. Reishandel 84
Rangoon- und Basseinreis, Japanreis, Patnareis, Javareis S. 84. Platzgeschäft, Syndikat, Ernteaussichten S. 85.
* Tab. 34. Einfuhr und Vorrat an Reis in Hamburg S. 85.
27. Südfrüchte und Dörrobst 86
Rosinen, Sultaninen, Mandeln, Apfelsinen S. 86. — Zitronen, Pflaumen S. 88. — Kalifornische Birnen und Aprikosen, Prünellen, Amerikanische Ringäpfel, Inländisches Dörrobst S. 89.
28. Speiseöl 90

II. Tierische Rohprodukte und Fabrikate (insbesondere Nahrungs- und Genussmittel).

29. Viehhandel 90
Ausländische Versorgung, Rindvieh, Schweine S. 90. — Kälber, Schafe S. 91.
Tab. 35. Preisbewegung am Berliner Viehmarkt S. 91.
30. Wildhandel 92
31. Milchhandel 92
Versorgung S. 92. — Ermittelung der Einfuhr-Preise, Milchkrieg S. 93. — Geschäftsabschluss der Zentrale, Wünsche, Hygiene S. 94.
32. Butter 95
Allgemeines, Geschäft in den einzelnen Monaten S. 95. — Preise S. 97.
Tab. 36. Durchschnittspreise der besten Qualität S. 97.
33. Schmalz 97
Spekulation, Amerika, Weltvorrat S. 98.
34. Kunstspeisefett 99
35. Margarine 99
36. Käsehandel 99
Streiks S. 99. — Emmenthaler, Bayrischer Schweizerkäse, Westpreussischer Schweizerkäse S. 100. — Tilsiter, Holländer, Weichkäse, Harzer, Quadrat-Backstein, Französischer Weichkäse (Imitationen), Wünsche S. 101.
Parallelbericht: Schweizer, Holländer, Tilsiter, Limburger S. 102. — Zentrifugenbetrieb, Romatour S. 103.
37. Eierhandel 103
Importgeschäft, Konservierte Eier S. 103. — Grossdetailgeschäft, Preise, Kalkeier, Kühlhauseier S. 104. — Einfuhr, Ausfuhr und Verbrauch Berlins S. 105.
Tab. 37. Monatsdurchschnittspreise der frischen Eier 1902 und 1903 S. 104.
Tab. 38. Durchschnittspreise der frischen Eier in den letzten fünf Jahren S. 105.
Tab. 39. Einfuhr, Ausfuhr und Konsum 1899—1903. S. 105.
38. Gänseartikel 105

Seite

39. Schinken und Wurstwaren 106
40. Amerikanischer Speck 106
41. Handel mit Fischen, Schaltieren und Kaviar 106
Fischhandel, Inländische Fische S. 106. — Auktionen, Lachse, Seefische S. 107. — Zufuhren, Heringe, Preise S. 108. — Neuer Fang, Preise, Matjes-Hering S. 109. — Sardellen, Hummer S. 110. — Austern (Holsteiner, Holländer, Englische) S. 111. — Kaviar S. 112.

III. Industrie der Steine und Erden.

42. Handel mit Baumaterialien 112
Ziegelsteine S. 112. — Produktion S. 113. — Verbrauch S. 113. Preise S. 114. — Verschiedene andere Mauersteine, Hartbrandsteine und Klinker S. 114. — Rathenower Mauersteine S. 114. — Maschinenverblendsteine S. 114. — Gelbe Verblendsteine S. 114. — Lochverblendsteine, Formsteine, Terrakotten S. 115. — Porzellanglasursteine S. 115. — Blei- und Emailleglasuren S. 115. — Dachziegel S. 115. — Eisenschmelz-Pflasterklinker, Fussbodenplatten S. 115. — Glasierte Wandplatten S. 115. — Preise S. 116. — Pflastersteine und Strassenbau S. 116. — Zement S. 117. — Mörtel S. 117. — Kalk S. 118. — Gips S. 118. — Verbrauch S. 118. — Kies und Sand S. 118. — Chamottefabrikation S. 119. — Steingutfabrikation S. 119. — Majolikafabrikation S. 119. — Säurefestes Steinzeug S. 119. — Export S. 120.
44. Ofenfabrikation 120
Arbeiterverhältnisse (Streik) S. 120. — Lohntarif S. 121.
45. Porzellanfabrikation 121
46. Glasfabrikation und Handel 121
Spiegelglas S. 121. — Syndikatsverhandlungen S. 122. — Dünnes Roh- und Drahtglas S. 122. — Spiegelglassyndikat S. 122. — Tafelglas S. 123. — Tisch- und Trinkgläser S. 123. — Fein geschliffene Krystalle S. 124. — Amerikanisches Pressglass S. 124. — Deutsches Pressglas S. 124. — Flaschenfabrikation S. 125. — Flaschenpfand S. 125. — Export S. 125.

IV. Montanindustrie.

47. Roheisen 125
Deutsches, englisches und amerikanisches Roheisen S. 125. — Inländisches Geschäft. — Preisbildung. — Produktion S. 126. — Produktion Deutschlands und Grossbritanniens S. 127. — Schwedisches Roheisen S. 128. — Walzeisen S. 128. — Verbrauch S. 128. — Aufgaben des Eisenhandels S. 129. — Geschäftsbericht S. 129. — Umschlag in Amerika S. 131. — Aufnahmefähigkeit des deutschen Marktes. — Konkurrenzkampf S. 132. — Stahlwerksverband S. 133. — Depression S. 134. — Trägergeschäft. — Verfrachtungskosten S. 136. — Handelsverträge. — Stabeisen S. 137. — Hufbeschlag und Wagenbau-Artikel S. 138.
48. Kupfer, Zink, Zinn, Blei 138
Allgemeines, Zollgesetz S. 138. — Hauptsächliche Verbraucher für Kupfer: Lokomotivenbau, Elektrizitätswerke S. 138. — Aussereuropäische Absatzgebiete. — Indien. — Verbrauch von Zinn. — Blei und Zink. — Kartelle S. 140. — Arbeiterverhältnisse S. 140. — Einzelberichte: Kupfer. — Amerikanischer Kupfertrust. — Preise S. 140. — Einfuhr S. 141. — Blei S. 141. — Zink S. 142. — Zinn S. 142.
49. Kohle 143
Kohlenbedarf im allgemeinen S. 143 — im Hausbrand S. 144 — in Gasanstalten und Elektrizitätswerken S. 145 — auf Lokomotiven und Schiffen S. 146 — in der Industrie S. 147. — Kohlenversorgung Berlins 1903 S. 147. — Steinkohlenbezug. — (Oberschlesien. — Niederschlesien S. 148. — Ruhrbezirk. —

Seite

England S. 149.—Amerika S. 150). — Braunkohlenbezug. — (Preussen. Sachsen S. 150. — Böhmen S. 151.) — Gesamtbezug an Kohlen S. 151. — Die Verdrängung der Steinkohle durch die Braunkohle S. 152. — Die Entwickelung der Braunkohlenindustrie in der Provinz Brandenburg S. 153. — Braunkohlenförderung im Deutschen Reiche 1903. — Gestehungskosten im Braunkohlenbergbau S. 158. — Braunkohlenpreise im Grosshandel S. 159. — Rückgang der böhmischen Braunkohle S. 159. — Die Konkurrenz der Steinkohlenreviere um den Berliner Markt S. 160. — Oberschlesische und Ruhrkohle S. 161. — Steinkohlenförderung im Jahre 1903 S. 162. — Grosshandelspreise für oberschlesische Steinkohle. — Sächsische und englische Steinkohle S. 163. — Die Kohlenpreise im Detailverkehr S 164. — Zweiter Bericht: Allgemeines, Absatz, Produktion S. 166. — Einfuhr S. 169. — Steinkohlen, Englische Kohlen, Englischer Gaskoks, Oberschlesische Steinkohlen S. 170. — Anthracit, Braunkohlenbriketts, Gaskoks S. 171.

Tab. 40. Kohlenverbrauch S. 143.
* Tab. 41. Verbrauch pro Kopf der Bevölkerung S. 144.
Tab. 42. Monatliche Steinkohlenzufuhr aus Oberschlesien S. 148.
Tab. 43. Monatliche Steinkohlenzufuhr aus Niederschlesien S. 148.
Tab. 44. Monatliche Steinkohlenzufuhr aus dem Ruhrbezirk S. 149.
Tab. 45. Monatliche Steinkohlenzufuhr aus England S. 149.
Tab. 46. Braunkohlenbezug aus Preussen S. 150.
Tab. 47. Braunkohlenbezug aus Sachsen S. 150.
Tab. 48. Braunkohlenbezug aus Böhmen S. 151.
Tab. 49. Gesamtbezug an Kohlen S. 151.
* Tab. 50. Braunkohlenförderung in Brandenburg S. 153.
Tab. 51. Förderung und Belegschaft der einzelnen märkischen Braunkohlengruben S. 155.
Tab. 52. Monatliche Braunkohlenförderung im Deutschen Reich und im Oberbergamts-Bezirk Halle.
Tab. 53. Braunkohlenpreise im Grosshandel S. 158.
* Tab. 54. Verbrauch böhmischer Braunkohle seit 1895.
Tab. 55. Preise böhmischer Braunkohle S. 160.
Tab. 56. Preise der oberschlesischen Stück-Würfelkohle S. 162.
Tab. 57. Preise der oberschlesischen Nusskohle II S. 162.
Tab. 58. Preise der oberschlesischen Kleinkohle S. 162.
Tab. 59. Steinkohlenförderung im Deutschen Reich S. 162.
Tab. 60. Förderung im Oberbergamts-Bezirk Dortmund S. 162.
Tab. 61. Förderung in Oberschlesien und Niederschlesien S. 163.
Tab. 62. Steinkohlenförderung für das Königreich Sachsen S. 164.
Tab. 63. Winterkohlenpreise im Detailhandel 1903/04 S. 165.
Tab. 64. Gesamteinfuhr nach Berlin und Umgebung S. 169.

V. Metallverarbeitung.

50. Eisengiesserei, Baukonstruktionen, Maschinen- und Lokomotivenbau 172

1. A. Borsig: S. 172. — Allgemeine Lage. — Lokomotivenbau S. 173.
2. Berliner Maschinenbau-A.-G. vorm. L. Schwartzkopff: S. 173. — Allgemeines. — Umsatz. — Arbeiterverhältnisse. — Löhne S. 173. — Aufträge. — Setzmaschinen. — Beteiligungen. — Strassenprojekt S. 174.
3. Berlin-Anhaltische Maschinenbau-A.-G.: S. 174. — Triebwerksteile (Transmissionen) S. 174. — Gasanstaltsbau. — Statistik S. 175.
4. Berl. A.-G. f. Eisengiesserei u. Maschinenfabrikation (früher J. C. Freund) S. 175. — Allgemeines. — Absatzverhältnisse S. 175. — Betriebsverhältnisse. — Eisengiesserei. — Maschinenbauabteilung: Eisengiesserei S. 176.

Seite

5. Fr. Gebauer: S. 176. — Maschinen für Textilindustrie S. 176. — Absatzverkehr mit Nordamerika. — Maschinen für Wolle und Halbwolle. — Abt. Hoppe. — Bergbau. — Pumpenbau- und Wasserhaltungsmaschinen. — Hydraulik S. 177. — Giesserei. — Arbeiterverhältnisse S. 178.
6. C. L. P. Fleck Söhne: S. 178. — Säge- und Holzbearbeitungsmaschinen S. 178.
7. Arthur Koppel: S. 178. — Feld- und Industriebahnen. — Deutsche Kolonien S. 178. — Auslandsabsatz. — Preise. Wünsche S. 179.
8. Hein, Lehmann & Co. A.-G.: S. 180. — Geschäftslage. — Arbeiterverhältnisse S. 180. — Export S. 181.
9. Max Hasse & Co.: S. 181. — Werkzeugmaschinenbranche. S. 181.
10. Berliner Werkzeugmaschinenfabrik vorm. L. Sentker: S. 181. — Nahtlose Stahlrohre. — Arbeiterverhältnisse S. 181.
11. Steffens & Nölle: S. 181. — Einfluss der Rohstoffverbände. S. 181. — Konsum. — Träger für Bauzwecke. — Eisenkonstruktionen S. 182.
12. G. E. Dellschau: S. 182. — Träger S. 182.
13. A.-G. H. F. Eckert: S. 183. — Geschäftslage. — Export. — Preise. — Aufträge. — Arbeiterverhältnisse S. 183.
14. Carl Beermann: S. 183. — Geschäftsgang. — Export S. 183. — Zolltarif. — Abteilung für Eisenkonstruktion und Fahrzeugbau S. 184.
15. Karl Flohr: S. 184. — Personen- und Lastaufzüge. — Krane. — Dampfmaschinen S. 184. — Dampfturbinen. — Allgemeines S. 185.
16. E. Becker: S. 185. — Preise für Rohmaterialien. — Preise für Walzeisen S. 185. — Lokomotivfabriken. — Ausschreibungen. — Bedarf S. 186. — Import von Werkzeugmaschinen und Hebewerkzeugen S. 187.
17. Gebr. Bolzani: S. 187. — Allgemeine Geschäftslage S. 187.

51. Fahrrad-Fabrikation 187
52. Schreibmaschinen-Fabrikation 187
53. Fabrikation von Wägemaschinen 188
54. Elektrizitäts-Industrie 188
1. Allgemeine Elektrizitäts-Gesellschaft S. 188. — Interessengemeinschaft S. 188. — Geschäftsverlauf S. 189. — Dynamomaschinen. — Dampfturbinen etc. — Glühlampen. Nernstlampe S. 190. — Giesserei. — Fabrikation isolierter Drähte. — Gummifabrik. — Messingwerk. — Eisen- und Stahldrahtfabrikation. — Automobilfabrikation. — Licht- und Kraftanlage S. 191. — Elektrische Bahnen. — Schnellbahn S. 192. — 2. Siemens & Halske A.-G. — 3. Siemens-Schuckertwerke G. m. b. H. S. 192. — Gründung der Siemens-Schuckertwerke. — Dynamomaschinen. — Bogenlampen. — Installationsartikel S. 193. — Schnellbahn. — Elektrischer Schiffszug. — Glühlampen. — Drahtlose Telegraphie. — Elektrischer Ferndrucker S. 194. — Rohmaterialien S. 195.
55. Elektrische Unternehmungen 195
56. Geldschränke und Tresoranlagen 197
57. Eisenwaren-Fabrikation und Handel 198
Allgemeines S. 198. — Eisengusswaren. — Bau- und Handelsguss. — Eisenöfen S. 199. — Blech-Emaille. Schwarzblech. — Eisen-Kurzwaren. — Breitewaren. — Ketten. — Baubeschlag S. 200. — Handwerkzeug. — Holzschrauben. — Mutterschrauben. — Drahtstifte S. 201. — Gezogene und Walzdrähte. — Verzinkte Drahtgeflechte. — Aussichten S. 202. — Zahlungsweise S. 202.
58. Hufnägel 203
59. Metallschrauben-Fabrikation und Façondreherei 203
Arbeitslöhne. — Preise S. 203.
60. Fabrikation von Blech-Emballage 203
Berliner Blech-Emballage-Fabrik S. 203. — Englische Einfuhr S. 204. — Auslandsgeschäft S. 206.

Seite

61. Fabrikation und Vertrieb von Haushaltungsgegenständen 206
Wirtschaftseinrichtungen. — Feuerungsrequisiten. — Petroleumöfen. — Emaillierte Kochgeschirre. — Küchenmöbel. — Eisschränke S. 206. — Gartenmöbel. — Hauswirtschaftliche Luxusmöbel. — Preise S. 207.
62. Eisenmöbel-Industrie 207
63. Fabrikation von Kupfer- und Messingwaren 208
64. Schriftgiesserei und Messinglinienfabrikation 209
Export. — Zusammenschluss S. 210. — Messinglinienfabrikation S. 210. — Absatz und Handelsverträge S. 211.
65. Lampenfabrikation 211
„Neuer Stil." — Export S. 211.
66. Bronze-Kunstindustrie 212
Geschäftsgang. — Handelsverträge S. 212. — Folgen des Metallarbeiterstreiks. — Umsatz S. 213. — Allgemeine Lage. — Preise S. 214.
67. Zinkindustrie 214
Absatz. — Zink-Luxusgegenstände. — Streik S. 215.
68. Bauklempnerei und Ornamentenfabrikation 215
69. Einrichtungen für Gasglühlicht 215
Preise. — Noriumsyndikat S. 216.
70. Be- und Entwässerungs-, Heizungs-, Lüftungs- und Beleuchtungsanlagen 216
Abschlüsse S. 216. — Gussrohrsyndikat. — Arbeiterverhältnisse. — Heizungs- und Ventilationsanlagen. — Preise S. 217. — Bauabteilung. — Beleuchtungsabteilung S. 218.
71. Gasbrennerfabrikation 219
72. Aluminiumindustrie 219
Absatz. — Rohaluminium S. 219.
73. Alfenide- und Neusilberwaren 220
Allgemeine Lage. — Kupfer, Zink, Silber S. 220.
74. Gold- und Silberwaren. Juwelen 220
Goldwaren S. 220. — Silberwaren. — Silberpreise. — Diamanten S. 221. — Perlen. — Farbige Edelsteine S. 222. — Absatz S. 222. — Stil S. 223. — Juwelenbranche. — Arbeiterverhältnisse S. 224.
Tab. 65. New-Yorker Rohkupfernotierungen S. 209.
Tab. 66. Hamburger Silberpreise S. 221.

VI. Rohstoffe und Fabrikate der pharmaceutischen, chemischen und verwandten Industrien, Fettwaren, Oele und Farbstoffe, Gasfabrikation.

75. Drogen, Chemikalien und ätherische Oele 224
Kartelle. — Drogen S. 225. — Pharmaceutische Chemikalien. — Technische Drogen und Farbwaren S. 226.
76. Handel mit Mineralwasser 227
1. Natürliches Mineralwasser. — Kurbrunnen. — Reine Tafelwässer. — 2. Künstliche Mineralwässer. — Witterung. — Preise. — Betriebe S. 227. — Unlauterer Wettbewerb S. 228.
77. Farbwarenhandel 228
Indigo, Bengal, Benares und Oude S. 228. — Madras. — Niederländisch Indien. — Guatemala. — Manila und Nicaragua. — Cochenille. — Farbhölzer S. 229. — Laguna-Campêche-Blauholz. — Yucatan- und Campêche-Hölzer. — Cuyo- und Honduras-Blauholz. — Domingo- und Jamaika-Blauholz. — St. Marc- und Aquin-Blauholzwurzeln. — Gelbholz. — Rotholz. — Quebrachoholz. — Terra-Catechu. — Gambier. — Farbholzextrakt.
78. Chemische Industrie 231
A. Im Allgemeinen. — Teerfarben. — Künstlicher Indigo. — Süssstoffe. — Sog. feine Chemikalien S. 231. — Handelsverträge. — Amerikanische Konkurrenz. — Drogen S. 232. — Seifen und Parfümerien. — Frachtverkehr mit Russland. — Verzögerungen

Seite

im Eisenbahnverkehr. — Ueberseeischer Verkehr S. 233. — B. Lack, Firnis, Lack- und Oelfarben. — Lackindustrie. — Oel- und Lackfarben. — Leinölfirnis. — C. Erdfarben S. 234. — D. Chemische Farben. — Umsatz. — Anstrichfarben. — Preise der Rohmaterialien. — Gelbblausaures Kali. — Permanentweiss S. 235. — Arbeiterverhältnisse S. 236.

79. Leinöl, Terpentinöl, Kienöl 236
80. Handel mit Petroleum 237
Produktion. — Preise S. 237. — Deutsches Petroleum. — Einfuhr. — Naphta, Benzin, Ligroin usw. S. 238. — Leere Fässer S. 239.
81. Handel mit Knochen 239
Knochenmehl und andere Düngemittel. — Knochen. — Knochenschrot S. 239. — Knochenleim. — Knochenmehl. — Superphosphat. — Floridaphosphat — Tenesseephosphat. — Algierphosphat S. 240. — Chilisalpeter. — Preise. — Hornmehl, Blutmehl. — Ledermehl. — Fleischdüngemehl. — Benzinknochenfett. — Schwefelsaures Ammoniak S. 241.
82. Seifen-, Parfümerien- und Lichtefabrikation 242
A. Hausstandsseifen. — Konsum. — Verkaufspreise. — Rohmaterialien S. 242. — Technische Neuerungen — Kartelle. — Arbeiterverhältnisse S. 243. — B. Toilettenseifen und Parfümerien. — Geschäftslage. — Extraktfabrikation S. 243. — Kokosöl. — Talg. — Andere Rohmaterialien. — Flaschen, Flaçons etc. — Arbeiter. — Export S. 244. — Rohfett. — Palmöl. — Talg und Olein S. 245. — Absatz. — Export S. 246. — Olein S. 247
83. Gasfabrikation 247
Berliner Gaswerke S. 247. — Zunahme der Gasproduktion S. 247. — Münzgasmesser S. 248. — Gaswerke und Beleuchtungsindustrie. — Gaswerk in Tegel. — Starklichter S. 249. — Preisherabsetzung. — Kleine Gasmotoren. — Koksproduktion S. 250. — Koksvertrieb. — Teerproduktion S. 251. — Ammoniakwasser. — Kohlenverbrauch. — Kohlenpreise. — Wirtschaftlicher Wert der Kohlen. — Beschaffung von Betriebs- und Baumaterialien S. 252. — Arbeiterverhältnisse. — Eisenbahn- und Schiffsverkehr. — Wasserwege S. 253. — Zolltarif.
Charlottenburger Gaswerke S. 254. — Gewinnüberschuss. — Kosten. — Absatzverhältnisse für Koks. — Rückblick auf die Entwickelung der Gaswerke S. 256. — Gasverbrauch S. 257. — Strassenbeleuchtung. — Motorenbetrieb. — Entwickelung im Betriebsjahr. — Kohlenbedarf. — Gaserzeugung. — Kokserzeugung. — Teererzeugung. — Ammoniakwasser. — Absatzverhältnisse S. 259. — Kokspreise. — Teerpreise. — Verkauf des Ammoniakwassers. — Versuchsgasanstalt S. 260. — Arbeiterverhältnisse. — Eisenbahn- und Schiffahrtsverkehr S. 261.
Rixdorfer Gaswerke S. 262. — Gasabgabe. — Lichtenberger Gas- und Wasserwerke. — Gasabgabe. — Preise. — Nebenprodukte S. 262. — Koks. — Installation. — Ueberschüsse S. 263.

Tab. 67. Verschiffungen von Indigo aus Brit.-Indien S. 229.
Tab. 68. Petroleumpreise in Berlin und Hamburg S. 238.
Tab. 69. Petroleumnotierungen in New York S. 238.
Tab. 70. Jahresdurchschnittspreise für amerikanisches Petroleum S. 238.
Tab. 71. Preise von Oelen und Fetten S. 242.
Tab. 72. Gaserzeugung in Charlottenburg S. 259.
Tab. 73. Gasabgabe in Rixdorf S. 262.

VII. Textil-Industrie.

84. Roh-Wolle 263
Allgemeines. — Deutsche Wollen S. 263. — Kolonialwollen. — Zufuhren S. 264. — Preise. — Vorräte und Verkäufe in Berlin S. 265. — Australische Schur und Schafbestand S. 266.
85. Wollene Strickgarne 266
Verkauf und Abnahme S. 266.

Seite

86. Wollgarn-Handel und -Färberei 267
Deutsche Kammgarne. — Gefärbte Zephyrgarne S. 267. — Wollgarnfärberei S. 268. — Preise. — Konditionierwesen S. 269. — Statistik S. 270.

87. Baumwollgarne 270
Schätzung der amerikanischen Baumwollernte S. 270. — Aegyptische und indische Ernte. — Hausse S. 271. — Ringbildungen S. 272. — Garnpreise. — Baumwollnotierungen. — Makogarne S. 273.

88. Rohe und gefärbte Seide 273

89. Wollene und halbwollene Stoffe und Plüsche 277
Preise für Rohmaterialien. — Verkauf in Konfektionsstoffen S. 277. — Export. — Zolltarif und Schutzzoll. — Appretur und Färberei S. 278. — Zweiter Bericht: Geschäftsgang; Preise; Konfektion; Plüsch und Krimmer S. 279.

90. Velvet 279
Nachfrage. — Exportgeschäft S. 279.

91. Shawls und Tücher 280
Preise. — Herstellung von Stapelartikeln. — Absatzverhältnisse. — Export S. 280. — Arbeitskräfte S. 281. — Blusenkonfektion. — Geschäftsgang S. 282.

92. Wollene und seidene Phantasie-Wirk- und Strickwaren 282
Allgemeine Lage S. 282. — Preise. — Arbeitsmarkt. — Strumpf- und Phantasiewaren. — Seidenfabrikate S. 283. — Italienische Konkurrenz. — Inlandsmarkt. — Tücher S. 284. — Arbeitermangel. — Risiko der Lagerdisposition. — Export S. 285. — Handelsverträge S. 286.

93. Handel mit Konfektionsstoffen und Tuchen 286
Konfektionsstoffe. — Allgemeine Lage. — Sommergeschäft S. 286. — Wintergeschäft. — Schwarze Eskimos. — Cheviot, Crewls, Lagerstoffe S. 287. — Einfluss des Marktes der Rohmaterialien. — Crimmitschauer Streik. — Welliné. — Export. — Rohstoffe. — Ueberproduktion S. 288. — Konsum. — Gesamtproduktion. — Zollpolitik. — Einfluss der Witterung S. 289.

94. Posamentenindustrie 289
Allgemeine Lage. — Stickereien. — Blenden S. 290. — Rüschen. — Gürtel. — Konfektion. — Tressen und Galons. — Export — Handelsvertragspolitik S. 291.

95. Damenkonfektion 292
Sommersaison. — Wintersaison S. 292. — England S. 293. — Kanada-Zölle S. 294.

96. Herrenkonfektion 294
Sommersaison. — Wintersaison. — Crimmitschauer Streik S. 294. Preiserhöhung. — Moderichtung. — Ergebnis der Wintersaison. — Vereinigung der Detailbranche S. 295. — Akkordschutz. — Krankenkasse. — Lohnbücher S. 296.

97. Leinenhandel 296
Preise S. 296. — Geschäftsgang. — Verteuerung der Rohmaterialien. — Flachsernte. — Garnpreise S. 297. — Produktion. — Export. — Absatz in Futterstoffen.

98. Wäschekonfektion 298
Erster Bericht S. 298. — Preise in Baumwollen, Leinen. — Damenwäsche, Hemden. — Nachthemden. — Beinkleider. — Unterröcke S. 299. — Promenadenröcke. — Matinees. — Frisiermäntel. — Kinderwäsche. — Oberhemdblusen S. 300. — Zweiter Bericht S. 300. — Hemden. — Beinkleider-Garnituren. — Bunte Wäsche. — Röcke. — Frisiermäntel. — Kinderwäsche. — Herrenwäsche. — Hemden S. 301. Kragen, Manschetten. — Strümpfe. — Taschentücher. — Tischzeug. — Handtücher, Küchenwäsche. — Bettwäsche. — Behandlung der Wäsche S. 302. — Dritter Bericht S. 302. — 1. Leibwäsche. — Frauenwäsche. — Taghemden. — Nachthemden S. 303. — Beinkleider. — Jacken. — Röcke. — Frisiermäntel und Matinees S. 304.

Seite

Untertaillen. — Männerwäsche. — Oberhemden. — Nachthemden. — Baumwollene Flanellhemden. — Knabenhemden. — Knaben-Tag- und Nachthöschen. — Herrenbeinkleider. — Sport- und Reisehemden S. 305. — Kragen. — Manschetten und Serviteurs. Kinderwäsche. — Erstlingsleibwäsche. — Windeln. — Hemden. — Beinkleider. — Nachtsäcke. — Taufkleidchen S. 306. — 2. Bettwäsche. — Bezüge. — Bettlaken. — Kuverts, Ueberlaken. — Kinderbettwäsche. — 3. Tischwäsche S. 307. — Muster. — 4. Handtücher und Küchenwäsche. — 5. Lage der Heimarbeiter. — Allgemeines S. 308. — Lohnbücher S. 309. — Vierter Bericht. — Kragen. — Oberhemden. — Damenkragen. — Hemd- und Waschblusen. — Konfektionierte Blusen S. 310. — Export. — Oesterreich S. 311

99. Seiden- und Sammetband und Putzstoffe 311
Seidenband. — Gemusterte Bänder. — Sportbänder S. 311. — Preise. — Sammetband. — Putzstoffe. — Sammete. — Manufakturwaren engros, Kleiderstoffe. — Damenkleiderstoffe. — Frühjahrssaison. — Herbstgeschäft S. 312. — Mode — Geschäftsjahr. — Baumwollene Sortimentsartikel. — Crimmitschauer Streik. — Nouveautés. — Stapelartikel. — Handelsverträge S. 313.

100. Export von Manufakturwaren 314
La Plata-Staaten. — Westküste von Südamerika. — Australien S. 314.

101. Juteindustrie 315
Preise. — Ernte S. 315.

102. Teppiche, Linoleum und Wachstuch 315
Teppiche. — Preisverhältnisse. — Aussenhandel. — Stil. — Arbeiter und Lohnverhältnisse. — Import S. 316. — Linoleum und Wachstuch. — Vereinigung der Korkstopfenfabrikanten S. 317. —

103. Möbelstoffe, Gardinen, Stickereien 317
Möbelstoffe. — Preise der Rohmaterialien. — Fabrikantenverbände. — Moquette. — Export S. 318. — Gardinen — Export. — Englische Tüllgardinen. — Preise S. 319. — Gestickte Gardinen, Stores usw. — Handarbeit. — Stickereien S. 320. —

104 Schirmfabrikation und -Handel 321
Sonnenschirme. — Regenschirme. — Mangel an Arbeitskräften S. 321. — Mode. — Schirmstöcke. — Export S. 322.

105. Hutfabrikation 323
Seidenhüte. — Wollfilzhüte. — Herrenhüte. — Preise — Export S. 323. — Herrenhüte. — Damenhüte. — Engrosgeschäft. — Detailgeschäft. — Damenhüte aus Stroh und Filz. — „Plumehut". S. 324. — Phantasiehüte — Konkurrenz S. 325.

106. Künstliche Blumen und Putzfedern 325
Künstliche Blumen S. 325. — Export. — Sommermuster. — Zahl der Berliner Blumenfabriken. — Preislage. — Zolltarif S. 326. — Rohwarenpreise, Unkosten, Arbeiterverhältnisse. — Strausfedern. — Rohware. — Arbeitskräfte, Löhne. — Preise S. 327. — Statistik. — Auktionen. — Strausfedern S. 328. — Ausfuhrwert. — Export nach Kanada. — Reiherfedern. — Ausfuhrverbote. — Phantasiefedern. — Frühjahrssaison. — Geschäftsgang S. 329. — Federboas. — Stolas. — Ausfuhr S. 330.

* Tab. 74. Preise für Kapwollen S. 266. —
Tab. 75. Preise für Rohstoffe künstlicher Blumen S. 328.
Tab. 76. Auktionen von Rohstoffen künstlicher Blumen S. 328.

VIII. Papier-Industrie.

107. Papierhandel 330
Druckpapier S. 330. — Schreib- und Druckpapier. — Packpapier. — Export von Papier S. 331.

108. Luxuspapierfabrikation 332
Allgemeine Lage. — Einzelartikel S. 332.

109. Fabrikation von Briefumschlägen 332
Papierkonvention S. 332.

Seite
110. Tütenfabrikation 333
111. Buchdruckerei 333
Arbeiterzahl S. 333. — Technik S. 334.
112. Lichtdruck 334
113. Klischeefabrikation 334
114. Tapetenfabrikation und Tapetenhandel 335
Beschäftigungsgrad. — Bautätigkeit S. 335. — Preise S. 336.
Tab. 77. Export von Papier S. 332.
Tab. 78. Die in Berliner Buchdruckereien beschäftigten Personen S. 333.

IX. Rohstoffe und Fabrikate der Leder-Industrie und Pelzwerk.

115. Rohe Häute und Felle 336
Gesalzene Rindhäute S. 336. — Kuhhäute. — Ochsenhäute. — Bullenhäute. — Fresser. — Trockene Rindhäute. — Gesalzene Kalbfelle S. 337. — Deutsche trockene Kalbfelle. — Kurische und russische Kalbfelle S. 338. — Polnische Kalbfelle. — Rohe Kipse. Gesalzene Rosshäute S. 339. — Rosshälse. — Rossschilder. — Lammfelle S. 340. — Kasaner Lammfelle. — Finnländer. — Schmaschenmarkt. — Schaffelle S. 341. — Deutsche Ziegenfelle. — Kurische Ziegen und Heberlinge. — Kasaner Heberlinge. — Zickelfelle. — Hasenfelle. S. 342. — Kaninchenfelle. — Rehfelle. — Hirschfelle.
116. Lederhandel 343
Allgemeines. — Zahmsohlleder. — Wildsohlleder. — Wildbrandsohlleder S. 393. — Vacheleder und Coupons. — Sohllederabfälle. — Vacheabfälle. — Kipsvache. — Fahlleder. — Braune und schwarze Kipse. — Oberleder. — Chromgegerbtes Leder S. 344. — Boxcalf. — Lackierte Kalbleder. — Chromgegerbte Lackkalbleder. — Chevreaux. — Farbige Kalb- und Ziegenleder. — Rossschuhleder. — Rossleder-Ausschnitt. — Schwarze Rossklauen. — Lohgare Rossklauen und Flemmen. — Buchbinder- und Portefeuilleleder S. 345. — Detailgeschäft S. 346.
117. Lederfabrikation 346
Schafleder S. 346. — Vache-Croupons und -Abfälle. — Geschirrleder. — Militärleder S. 347. — Rossleder, Klauen, lohgare und zugerichtete Spalte. — Rossspiegel. — Glacéleder. — Zickel S. 348. — Glacéleder. — Schmaschen. — Feines Schuhleder S. 349.
118. Treibriemen-Industrie 349
119. Schuhwarenfabrikation 350
Allgemeine Lage. — Preise. — Konsum-Konkurrenz S. 350. — Einfuhr. — Konkurse und Arbeiterverhältnisse. — Import und Export S. 251. — Zollverträge. — Preise für Rohmaterialien. — Filz- und Ballschuhe S. 352.
120. Engros-Schuhhandel 352
121. Detail-Schuhhandel 352
Allgemeine Lage S. 352. — Imitationen von Chevreauxleder S. 353.
122. Glacéhandschuh-Industrie 353
Fabrikation, Preise, Konkurrenz S. 353.
123. Album-, Portefeuille- und Lederwaren-Fabrikation . . . 354
Allgemeine Lage. — Absatzverhältnisse. — Ausfuhr S. 354.
124. Pelzwaren 355
Preise. — Imitationen. — Absatzgebiete S. 355.

X. Holz und Holzwaren.

125. Holzhandel 356
Kiefernes Bau- und Nutzholz S. 356. — Rundholz. — Kiefern, Mauerlatten. — Schalbretter. — Zopfbretter. — Seiten- und Kistenbretter S. 357. — Bahnschwellen-Laubhölzer S. 358. — Verkehrsstatistik. — Brennholz S. 358.

Seite

126. Bautischlerei 360
Allgemeines. — Kehlleisten. — Massive und fournierte Leisten S. 360.

127. Jalousiefabrikation 361

128. Möbelfabrikation 362
Erster Bericht. — Zimmermöbel. — Absatzgebiete. — Arbeitsverhältnisse. — Export S. 362. — Zweiter Bericht. — Arbeiterverhältnisse. — Preise. — Künstlerische Entwürfe S. 363. — Unreelle Geschäftsführung. — Stil S. 364. — Import amerikanischer Möbel. — Neues Polierverfahren. — Eisenbahntransport. — Phantasie- und Luxusmöbel S. 365. — Arbeiterverhältnisse. — Konkurrenz. — Export. — Fabrikation von Ladeneinrichtungen und Kontormöbeln S. 366. — Küchenmöbelfabrikation S. 367. —

129. Parketfabrikation 368

130. Wagenbau 369
Allgemeines. — Sportliche Veranstaltungen. — Automobilindustrie. — Export S. 369.

131. Bürstenfabrikation 369
Konkurrenz der Blindenanstalten S. 369. — Preise der Rohmaterialien. — Preise für fertige Waren. — Arbeiterverhältnisse. — Desinfektion der Borsten. — Goldleisten S. 370. — Absatz S. 371.

132. Fabrikation von Bierfässern 371
Bedarf der Brauereien Berlins. — Absatz nach der Provinz und nach dem Auslande. — Preise S. 371.

133. Kistenfabrikation 372

XI. Baugewerbe, Grundstückshandel, Hypotheken.

134. Allgemeines. Baugewerbe 372
Voraussetzungen und Aufgaben des Baugewerbes. — Zunahme der Bevölkerung S. 372. — Schwankungen nach Jahren — nach Gebietsteilen S. 373 — nach beruflicher Zusammensetzung S. 374. — Witterung. — Materialpreise S. 376. — Löhne. — Bautätigkeit S. 377. — Wohnungsmarkt S. 378. — Aussichten des Baugewerbes. Bebauungspläne etc. in Berlin S. 379 — Charlottenburg S. 381 — Schöneberg S. 383. — Rixdorf — in den übrigen Vororten (Wilmersdorf, Friedenau, Schmargendorf, Grunewald, Steglitz, Zehlendorf, Gross-Lichterfelde, Lankwitz, Mariendorf, Tempelhof, Britz, Treptow, Ober-Schöneweide, Nieder-Schöneweide, Boxhagen-Rummelsburg, Lichtenberg, Weissensee, Neu-Weissensee, Heinersdorf, Pankow, Reinickendorf, Plötzensee) S. 384.

* Tab. 79. Bevölkerungsdichte pro Hektar S. 374.
Tab. 80. Wohnort und Arbeitsort S. 375.
Tab. 81. Baumaterialien-Preise S. 376.
Tab. 82. Lohnangaben der Nordöstlichen Baugewerks-Berufsgenossenschaft S. 377.
Tab. 83. Neu- und grössere Umbauten S. 378.
Tab. 84. Leerstehende Wohnungen in Berlin S. 379.
Tab. 85. Neuerschlossenes Bauland in Berlin S 380.
Tab. 86. Hauptergebnisse des Baugewerbes in Berlin und 31 Vororten S. 391.

135. Grundstückshandel. — Hypotheken 392
Tab. 87. Freihändige Veräusserungen von Grundstücken in Berlin S. 392.
Tab. 88. Umsätze von Grundstücken in den drei Vorstädten S. 392.
Tab. 89. Zahl der Zwangsversteigerungen in den Jahren 1902 und 1903. S. 395.

XII. Verkehrsgewerbe.

136. Speditionsgeschäft 396
Stückgutverkehr. — Lagergeschäft S. 396. — Sammelverkehr. — Futterpreise, Löhne und Mieten. — Streiks. — Erschwerung des Strassenverkehrs S. 397.

Seite

137. Schiffahrtsbetrieb 398
Wasserstand. — Frachtsätze. — Schlepplöhne S. 398.
Tab. 90. Gesamtverkehr auf den Berlin-Charlottenburger Wasserstrassen in den Jahren 1899—1903 S. 399.
138. Personenverkehr auf der Berliner Stadt- und Ringbahn 400
Tab. 91. Auf der Berliner Stadt- und Ringbahn wurden während der Jahre 1898—1903 an Personen befördert S. 400.
Tab. 92. Anzahl der im inneren Personenverkehr der Berliner Stadt- und Ringbahn in zweiter Wagenklasse auf einfache und Zeitkarten zurückgelegte Fahrten S. 400.
Tab. 93. Anzahl der im inneren Personenverkehr der Berliner Stadt- und Ringbahn in dritter Wagenklasse auf einfache Zeit- und Arbeiterkarten zurückgelegten Fahrten S. 400.
139. Verkehr auf der Grossen Berliner Strassenbahn . . . 401
Tab. 94. In den einzelnen Monaten des Jahres wurden auf der Grossen Berliner Strassenbahn an Personen (in Millionen) befördert S. 401.
140. Verkehr der Hoch- und Untergrundbahn 402
Tab. 95. Anzahl der auf der Berliner Hoch- und Untergrundbahn beförderten Personen nebst Flachbahn Warschauerbrücke. Viehhof S. 402.
141. Omnibusverkehr 403
Tab. 96. Anzahl der mittels der Allgemeinen Berliner Omnibusgesellschaft beförderten Personen S. 403.
142. Droschkenverkehr 404
Tab. 97. Anzahl der Fuhren, die Droschken auf den Berliner Bahnhöfen erhielten. S. 405.

XIII. Versicherungswesen.

143. Feuerversicherung 405
144. Lebensversicherung 406
145. Transportversicherung 407
Prämieneinnahme. — Flussgeschäft S. 407. — Valorengeschäft S. 408.
146. Hagelversicherung 408
A. Gegenseitigkeitsvereine S. 408. — B. Aktiengesellschaft S. 411.
147. Unfall- und Haftpflichtversicherung 411
148. Einbruchdiebstahlversicherung 412
149. Glasversicherung 413
150. Rückversicherung 413

XIV. Verschiedene Industrie- und Handelszweige.

151. Musikalische Instrumente 414
Holz-, Blechinstrumenten- und Trommelfabrikation. — Einkäufe der Bekleidungsämter. — Löhne, Rohmaterialien. — Akkordeonfabrikation. — Export S. 414.
152. Chirurgische und medizinische Instrumente 414
Submissionswesen. — Bedarfssteigerung. — Löhne, Rohmaterialpreise. — Auslandsverkehr S. 415.
153. Gummiwaren 416
Preise des Rohgummis. — Preise für Gewebe, Löhne. — Absatz S. 416.
154. Elfenbeinhandel 416
Bedarf der Pianofortefabrikanten S. 416. — Preise für Elfenbein S. 417.
155. Knopffabrikation 417
Horn- und Steinnussknöpfe S. 417. — Büffelhornknöpfe S. 418.
156. Kurz- und Galanteriewaren 418
Export S. 418. — Inlandsgeschäft S. 419.

Seite
157. Photographische Bedarfsartikel 419
Papier-Syndikat. — Photographische Objektive. — Sogenannte Kilometerphotographie S. 419. — Photographie in natürlichen Farben S. 420.
158. Spielwaren 420
159. Lumpenhandel 420
Leinene und baumwollene Lumpen zur Papierfabrikation. — Wollene Lumpen für die Kunstwollfabrikation S. 420.
160. Buchhandel S. 421.
161. Auskunfteibetrieb S. 423.

Spezialberichte über Berlins Handel und Industrie.

Zusammengestellt aus Mitteilungen hervorragender Vertreter der einzelnen Geschäftszweige.

I. Pflanzliche Rohprodukte und Fabrikate.

A. Landwirtschaftliche Rohprodukte.

1. Getreide.

Ernte in Deutschland.

Deutschland hat im Jahre 1903 eine reich gesegnete Ernte gehabt. Sie hat in Roggen, Gerste und Hafer, die schon an und für sich glänzende Ernte des Vorjahres noch übertroffen. Abgesehen von der für Deutschland wenig erheblichen Spelzernte zeigt nur der Weizen einen Rückgang gegen das, in dieser Getreideart allerdings abnorm günstig gewesene, Vorjahr.

Die Einzelheiten treten deutlicher hervor, wenn man die Ergebnisse der deutschen Ernte nicht nur im Vergleich mit dem Vorjahr, sondern über eine längere Periode hin zusammenstellt Wir wählen als Ausgangspunkt für die Vergleichung, ebenso wie in anderen Teilen dieses Berichts, das Jahr 1895, da der Gesamtbericht über Berlins Handel und Industrie diesmal dazu dienen soll, die Möglichkeit einer Vergleichung rückwärts bis zu dem Jahre vor dem letzten grossen wirtschaftlichen Aufschwung in den verschiedenen Gebieten der Handelsentwickelung durchzuführen. Um das gesamte einschlägige Material der deutschen Erntestatistik einheitlich zu geben, vereinigen wir an dieser Stelle mit den Ziffern der Getreideernte zugleich auch die der Kartoffel- und Heuernte. Danach ergibt sich folgende vergleichende Jahrestabelle:

1. Gesamt-Erntemengen im Deutschen Reich (in Tonnen zu 10 dz.)

	1895	1896	1897	1898	1899	1900	1901	1902	1903
erweizen .	*2 921 331*	*3 186 977*	*3 036 875*	*3 379 669*	*3 628 778*	*3 604 685*	*1 927 994*	*3 636 055*	*3 002 444*
nerweizen .	*250 513*	*232 951*	*226 360*	*227 941*	*218 669*	*236 480*	*570 857*	*264 341*	*552 620*
izen zus. .	3 171 844	3 419 928	3 263 235	3 607 610	3 847 447	3 841 165	2 498 851	3 900 396	3 555 064
erspelz . .	470 736	425 239	462 520	514 151	476 095	466 347	432 190	483 121	447 982
erroggen .	*7 530 818*	*8 362 958*	*8 003 037*	*8 857 436*	*8 531 795*	*8 403 256*	*7 983 963*	*9 342 503*	*9 732 409*
nerroggen .	*194 084*	*171 079*	*167 474*	*174 739*	*143 997*	*147 403*	*178 697*	*151 647*	*172 084*
gen zus. .	7 724 902	8 534 037	8 170 511	9 032 175	8 675 792	8 550 659	8 162 660	9 494 150	9 904 493
nergerste .	2 793 974	2 727 105	2 564 439	2 829 112	2 983 876	3 002 182	3 321 102	3 100 227	3 323 639
. . . . .	6 244 473	5 969 965	5 718 644	6 754 120	6 882 687	7 091 930	7 050 153	7 467 250	7 873 385
ffeln . . .	37 786 006	32 329 046	33 776 060	36 720 609	38 486 202	40 585 317	48 687 261	43 462 393	42 901 530
en	21 881 782	23 047 803	25 303 197	25 909 781	23 767 790	23 116 276	22 370 047	26 017 083	26 355 027

Die wirtschaftliche Bedeutung der einzelnen Ernten lässt sich noch anschaulicher darstellen, wenn man nicht die Erntemenge, sondern den Mehr- oder Minderertrag gegen das Vorjahr zusammenstellt. Dies geschieht in:

Tab. 2. Mehr oder (—) Minder-Erträge der deutschen Ernten gegen das Vorjahr (in Tonnen zu 10 dz).

	1895	1896	1897	1898	1899	1900	1901	1902	190
Weizen	−164515	248084	−156693	344375	239837	−6282	−342314	1401545	−345
Winterspelz . .	−68886	−45497	37281	51631	−38056	−9748	−34157	50931	−35
Roggen	−618131	809135	−363526	861664	−356383	−125133	−387999	1331490	410
Sommergerste .	−55144	−66869	−162666	264673	154764	18306	318920	−220875	223
Hafer	−335627	−275008	−250821	1035476	128567	209243	−41777	417097	406
Kartoffeln . . .	4177112	−5456960	1447014	2944549	1765593	2099115	8101944	−5224868	−560
Wiesen	−763576	1166021	2255394	606584	−2141991	−651514	−746229	3647036	337

Wenn der amtliche Dezemberbericht erklärte, dass die Fruchtbarkeit, Winterweizen ausgenommen, seit 1893, dem ersten Jahre der Ernteermittelung nach Berichtsbezirken, nie so bedeutend war wie im Berichtsjahre, so hatten die amtlichen Saatenstandsberichte ein derartiges Ergebnis nicht erwarten lassen.

Saatenstands-Notierungen.

Die Saatenstandsnotierungen sind gewissermassen Zensuren, die dem auf dem Halme befindlichen Getreide erteilt werden. Sie bedeuten

No. 1 = „sehr gut". 2 = „gut". 3 = „mittel". 4 = „gering". 5 = „sehr gering"

Die Zwischenstufen werden in Form von Dezimalbrüchen bezeichnet.

Wir können die Saatenstandsnotierungen nicht bis zum Jahre 1895 rückwärts verfolgen, da im Jahre 1899 eine Aenderung in der Berichterstattung eingetreten ist. Aus jedem der seit damals verflossenen fünf Jahre, stellen wir aber die aufeinander folgenden Notierungen über die allmähliche Entwickelung der Saaten und der Ernteaussichten zusammen.

Tab. 3. Saatenstands-Notierungen.

	Winter-Weizen					Sommer-Weizen					Winter-Spelz					Winter-Rogger			
	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	April	Mai	Juni	Juli
1899	2 3	2.2	2.2	2.2	2.2	—	2.3	2 5	2.4	2.4	2 3	2 0	2.1	2.0	—	2 7	2.6	2 5	2 4
1900	2.7	2 7	2.6	2 4	2.5	—	2.6	2.5	2 4	2 4	2.5	2 4	2.3	2 2	—	2.9	3.2	3.1	2.9
1901	3 6	3.5	3 5	3 5	3 5	—	2 5	2.8	2 8	2 8	2.2	2 3	2 8	2 6	—	2 8	3 0	2 9	2.9
1902	2 2	2.4	2.2	2 2	2 3	—	2 7	2.4	2.4	2 5	2 0	2 4	2 0	1.9	—	2 2	2.7	2.4	2.3
1903	3 2	2.9	2.8	2 7	2.7	—	2.4	2.5	2.6	2.6	2 5	2.4	2 3	2.1	—	2.9	2.8	2 5	2 5

	Sommer-Roggen					Sommer-Gerste					Hafer					Kartoffeln			
	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	April	Mai	Juni	Juli	Aug	Mai	Juni	Juli	Aug.
1899	—	2.3	2.5	2 4	2 5	—	2.3	2.6	2.3	2 3	—	2 4	2.7	2 5	2.5	—	2 8	2.5	2 6
1900	—	2 6	2.6	2 4	2 5	—	2 6	2 4	2 3	2.4	—	2 7	2 5	2.3	2 4	—	2.5	2.2	2.3
1901	—	2 3	2.7	2 7	2.7	—	2.4	2.7	2 6	2.6	—	2.5	2.6	2 9	2.9	—	2.4	2 5	2.5
1902	—	2 6	2.4	2.4	2 4	—	2 7	2.4	2.3	2.4	—	2.8	2.4	2.6	2.5	—	2 7	2 6	2.5
1903	—	2 3	2.5	2.5	2.5	—	2.3	2.5	2 5	2.5	—	2.4	2.5	2.7	2 5	—	2 7	2.6	2.5

Nun wäre es zwar eine Unbilligkeit, den Wert einer Saatenstandsnotierung ohne weiteres nach ihrer durchschnittlichen Brauchbarkeit für die Vorhersagung des Ernteergebnisses beur-

teilen zu wollen. Denn die Ereignisse, die aus einem guten Saatenstand gleichwohl zuletzt noch eine schlechte Ernte machen können, (wie schwere Regengüsse, Ueberschwemmungen, Hagelschläge etc.) entziehen sich grösstenteils jeder Voraussage. Aber auch in dem entgegengesetzten Falle, wo die Saatenstandsnotizen bis kurz vor der Ernte noch schlecht lauteten, hat die Erfahrung gelehrt, dass die Notierungen dem Handel keine geeignete Grundlage für die Vorhersagung gewähren. Vergleicht man die Saatenstandstabelle (Tab. 3) mit den vorher abgedruckten Uebersichten der Ernteergebnisse (Tab. 1 und 2), so lässt sich einstweilen kein Anhalt dafür geben, wie aus diesen Notizen auf den wirklichen Ausfall der Ernte irgendwelche praktisch brauchbare Schlussfolgerungen gezogen werden können.

Relative Fruchtbarkeit.

Nicht nur absolut gerechnet, war die deutsche Ernte des Jahres 1903 besonders gross, auch der relative Ertrag im Verhältnis zur bebauten Fläche zeigt ein ganz aussergewöhnliches Ergebnis. Wir stellen dieses relative Ergebnis (Ertrag pro Hektar bebauter Fläche) rückwärts bis 1895 zusammen:

Tab. 4. Die Erträge pro Hektar bebauter Flächen (in Tonnen).

	1895	1896	1897	1898	1899	1900	1901	1902	1903
Winterweizen . . .	1 67	1.80	1.72	1.85	1.93	1.89	1.52	2.06	1.93
Sommerweizen . .	1 38	1.49	1.46	1.60	1.62	1.66	1 83	1.80	2 17
Winterspelz	1.39	1.32	1.42	1.57	1.47	1.47	1 37	1 55	1.49
Winterroggen . . .	1.32	1.44	1.38	1.53	1.49	1.44	1 42	1.55	1.66
Sommerroggen . .	1.03	0.98	1.00	1 12	1.07	1 09	1 01	1 10	1.18
Sommergerste . . .	1.68	1 65	1.56	1 73	1.82	1.80	1.79	1.89	1.95
Hafer	1 55	1.50	1.43	1 69	1.72	1.72	1.60	1 80	1.84
Kartoffeln	12 39	10.59	11 01	11.92	12.29	12 61	14.67	13 41	13 25
Wiesen	3.70	3.90	4.28	4.38	4.04	3.91	3.76	4.37	4.45

Die Erträge im Berichtsjahre waren also nur bei Winterweizen und Spelz geringer als im Vorjahr, in Sommerweizen, Roggen, Gerste und Hafer (zum Teil sogar ganz bedeutend) höher. Sie gestalteten sich, gegen den Durchschnitt der Jahre 1895 bis 1902 gehalten, in sämtlichen Arten höher:

Tab. 5. Durchschnittsernteerträge pro Hektar bebauter Fläche.

	1895—1902	1903		1895—1902	1903
Winter-Weizen . .	1 81	1.93	Sommer-Gerste . .	1.74	1.95
Sommer-Weizen . .	1.61	2 17	Hafer	1 49	1 84
Winter-Spelz . . .	1 44	1.49	Kartoffeln	12 36	13 25
Winter-Roggen . .	1.44	1 66	Wiesen	4 04	4.45
Sommer-Roggen . .	1.05	1.18			

Auch im Erntejahr 1902 hatte die Erntefülle den Durchschnitt der letzten 7 Jahre schon wesentlich überstiegen; infolge der zum Teil geringen Beschaffenheit mussten damals erhebliche Mengen von Brotgetreide zu Futterzwecken verwandt werden, was bei den diesjährigen, zumeist trockenen und schweren

Qualitäten um so mehr fortfiel, weil Futterstoffe infolge einer überaus reichen Gerstenernte in Südrussland und in den Balkanstaaten und grosser Maiserträge in Amerika zu billigen Preisen ersetzt werden konnten.

Welternte.

Auch bei dem für den Getreidehandel jedes Landes wichtigsten Moment, dem Verhältnis der Landesernte zur Welternte, haben wir zu betonen, dass dem Handel zuverlässige amtliche Grundlagen für seine Kalkulationen fehlen. Im Berichtsjahre ist von wissenschaftlicher Seite der Versuch gemacht worden, die Ziffern für die Hauptfrüchte in historischer Folge zusammenzustellen, soweit sie statistisch erfassbar sind. Dieser Versuch — in Calwers Jahrbuch der Weltwirtschaft (Jena, Gustav Fischer) — reicht bis zum Jahre 1902 und zeigt folgendes Bild:

Tab. 6. Welternte (in Millionen Doppelzentner).

	1895	1896	1897	1898	1899	1900	1901	1902
Weizen	660.2	645.1	571.9	735.8	739.5	687.9	761 9	776.5
Roggen	370.3	376.9	324.3	362.3	398.5	351.2	356.3	400.7
Gerste	220.0	212.3	197.8	224.3	167.2	196 3	201.2	255.5
Hafer	445 0	420 7	387 7	434.2	478 7	506.2	434 9	467.5
Mais	702.8	734 6	631.4	646.3	713.0	717.5	536.4	772.8
Zusammen	2398.3	2389.6	2113.1	2402.9	2496.9	2459.1	2290.7	2673.0

Da die Statistik der Welternte im wesentlichen für die früheren Jahre auf Angaben des österreichischen, für die neueren auf die des ungarischen Ackerbauministeriums zurückgeht, so könnte man versucht sein, für das Jahr 1903 die inzwischen bereits veröffentlichten schätzungsweisen Ziffern der letzgenannten Behörde zum Vergleich heranzuziehen. Sie geben an in Mill. dz für

Weizen	Roggen	Gerste	Hafer	Mais	Zusammen
822.6	384.5	264.3	510.3	720.3	2702.0

Die Benutzung dieser Statistik würde dazu führen, die Welternte insgesamt höher zu schätzen als im Vorjahre, während die Annahme des Handels, dass sie geringer gewesen sei, sich bis jetzt durchaus zu bewahrheiten scheint. Die Differenz geht hauptsächlich auf den für den Weltgetreidehandel wichtigsten Artikel, den Weizen, zurück, worin die Statistik einen höheren, die Handelskalkulation einen geringeren Ertrag der Welternte einsetzt; daneben ist ein gleiches nicht in demselben starken Masse in Betracht kommendes Verhältnis bei Gerste der Fall.

Es ist ein bis jetzt noch nicht vollständig ergründetes Geheimnis, worauf die Unterschiede zwischen den erstmaligen amtlichen Schätzungen der Welternte und den späteren endgültigen Feststellungen zurückgehen. Welches auch diese Ursachen sein mögen, jedenfalls scheinen die ersten schätzungsweisen Ziffern auf so wesentlich anderen Grundlagen als die endgültigen zu be-

ruhen, dass die in einem verhältnismässig frühen Zeitpunkte bekannt werdende Schätzung ganz und gar nicht mit den definitiven Zahlen vorangegangener Jahre in Vergleich gestellt werden kann. Im Berichtsjahre kommt man jedenfalls zu einem dem wirklichen Sachverhalt näher stehenden Ergebnis, wenn man die Schätzungsziffer wiederum mit den (durch die endgültigen Ziffern bereits überholten) Schätzungen der Vorjahre vergleicht. Stellt man diese Schätzungsziffern, wie sie die Waageschen Uebersichten im „Saaten-, Dünger- und Futtermarkt" ergeben, zusammen, so entsteht folgendes Bild:

Tab. 7. Schätzungsziffern für die Welt-Getreideernte
(in Millionen Doppelzentnern).
Verrechnungssätze für das Hektoliter: Weizen 76, Roggen 66, Gerste 63, Hafer 51, Mais 71 kg

	1899	1900	1901	1902	1903
Weizen	735.68	680.80	725.51	825 24	822.62
Roggen	375.21	320.09	325.59	425 46	384.53
Gersten	204.38	196.25	195.35	272 10	264.29
Hafer	578.85	557.18	494.01	502.63	510.30
Mais	709 29	699.71	518 92	770 93	720 31
Zusammen	2603.41	2454.03	2259.38	2796.36	2702.05

Diese Ergebnisse enthalten, wiewohl wir weit entfernt sind, in ihnen einen zuverlässigen Massstab zu erblicken, immerhin den Fingerzeig, dass es für den Handel in erster Linie darauf ankommt, die Schätzungsziffern im Sinne eines mehr einheitlichen, Jahr für Jahr gleichmässigen Verfahrens auszubauen. Da die Ernte in den verschiedenen Gegenden der Erde zu verschiedenen Jahreszeiten stattfindet, so wird beispielsweise eine Schätzung der Welternte im Monat August für Mitteleuropa nur einstweilige, für Südamerika bereits endgültige Ziffern einzusetzen haben; wesentlich aber wäre, dass wir es zu einer Welternteschätzung brächten, die das eine wie das andere in jedem Jahre zu demselben Zeitpunkte und in deutlich kontrollierbarer Weise tut. Von einem solchen Ziele sind wir einstweilen noch weit entfernt.

Nach den bis jetzt über das Jahr 1903 vorliegenden Nachrichten waren in den hauptsächlich für den Export in Betracht kommenden Ländern die Erträge von Weizen im Berichtsjahre höher als im Vorjahre; so in Russland, Ostindien, Argentinien und Chile. Sie waren hingegen etwas geringer in Ungarn, Kanada, Rumänien, Bulgarien, den Vereinigten Staaten, Australien und Mexiko. — In Roggen zeigte von den hauptsächlich exportierenden Ländern nur die Türkei höhere Erträge als im Vorjahre, alle übrigen Länder, besonders Russland, Ungarn, die Vereinigten Staaten, Rumänien und Bulgarien (zum Teil sogar erheblich) geringere, besonders in qualitativer Beziehung.

Ein- und Ausfuhr.

Die Ein- und Ausfuhrziffern des deutschen Getreidehandels stellen wir in den beiden folgenden Tabellen zusammen.

Tab. 8. Einfuhr in das deutsche Zollgebiet (in Tonnen).

	1895	1896	1897	1898	1899	1900	1901	1902	1903
Weizen . .	1 338 178	1 652 705	1 179 521	1 477 455	1 370 851	1 293 864	2 134 200	2 074 530	1 929 109
Roggen . .	964 802	1 030 670	856 832	914 072	561 251	893 333	863 706	976 042	813 763
Gerste . .	929 009	1 028 135	1 063 515	1 153 067	1 104 250	781 458	899 749	1 127 556	1 586 063
Hafer . . .	238 725	495 054	547 880	456 201	259 147	462 351	412 536	389 254	470 321
Mais . . .	323 828	821 351	1 266 305	1 580 586	1 626 595	1 384 157	1 193 319	900 580	953 329

Tab. 9. Ausfuhr aus dem deutschen Zollgebiet (in Tonnen).

Weizen . .	69 911	75 214	171 380	134 820	197 402	295 080	92 832	82 179	180 333
Roggen . .	35 992	38 322	106 435	129 706	123 458	76 092	92 063	104 601	209 032
Gerste . .	49 014	20 968	18 515	12 656	13 989	30 341	37 557	34 692	41 625
Hafer . . .	51 427	30 377	21 363	47 284	68 437	105 998	146 117	132 956	86 332
Mais . . .	68	71	74	52	33	44	62	66	100

Da die deutsche Ernte reichlich, die Welternte hingegen nicht durchweg gleichmässig gut war, so tritt dies in Deutschland in verminderter Einfuhr und stark vermehrter Ausfuhr hervor. Aber gerade in der einzigen Getreideart, in welcher Deutschland einen Ausfall zu verzeichnen hatte, in Weizen, ist, obgleich die Welternte sich im grossen und ganzen auf der Höhe des Vorjahres hielt, die deutsche Einfuhr nicht nur nicht gestiegen, sondern noch zurückgegangen, und es hat sich im Gegenteil die Ausfuhr gehoben. Die von agrarischer Seite ausgehenden Klagen wegen einer angeblichen Ueberschwemmung Deutschlands mit ausländischem Getreide während des Berichtsjahres, sind demnach unbegründet, es ist vielmehr nicht einmal der einzige Ausfall der deutschen Ernte (der von Weizen) durch eine entsprechende Regulierung der Einfuhr gedeckt worden. Ein Vorwurf, der sich freilich nicht gegen den Handel, sondern gegen diejenigen zu richten hat, die ihn durch eine einengende und von wirtschaftlich falschen Anschauungen ausgehende Gesetzgebung an der Erfüllung seiner Aufgaben hindern.

Schwierigkeiten des Handels. Börsengesetzgebung.

Die qualitativen Vorzüge der neuen Ernte wären vielleicht geeignet gewesen, den Berliner Getreidehandel wieder zu einer lebhaften Tätigkeit anzuspornen, wenn nicht eine Reihe von Störungen hinzugetreten wären, welche die Ergebnisse des Jahres 1903 für den Berliner Getreidehandel und die damit in Verbindung stehenden Gewerbe höchst ungünstig gestalteten.

Noch immer harrt die Novelle zum Börsengesetze, welche zum allermindesten den Lieferungshandel in Getreide zwischen Erzeugern und Verarbeitern von Getreide oder in das Handelsregister eingetragenen gewerbsmässigen Händlern solcher Ware unzweifelhaft sicher stellen soll, der Erledigung. Die Folge davon war, dass die Benutzung der grossen ausländischen Terminbörsen in immer weiterem Umfange von deutscher Seite zur Uebung wurde und die sich für den Lieferungshandel an unserem Markte interessierenden Kreise immer mehr zusammenschmolzen. Die Beiseitedrängung des Kapitals und die Unterdrückung des

freien Handels durch die Gesetzgebung macht es erklärlich, dass unsere deutschen Marktpreise sich fortlaufend für den Landwirt ungünstig zu den Weltmarktpreisen gestalteten.

Preise.

Mit Benutzung der vom Kaiserlichen Statistischen Amt ermittelten Zahlen geben wir nachstehend eine Tabelle, welche die Durchschnittspreise von Weizen und Roggen per April und Mai, also die hauptsächlichsten Geschäftsmonate vor der Ernte, und die Monate nach der Ernte August, September, Oktober enthält und zwar an denjenigen Plätzen, die für eine vergleichende Beurteilung der Wertverhältnisse des inländischen und der Preisgestaltung des ausländischen Getreides für Berlin besonders in betracht kommen.

Tab. 10. Durchschnittspreise von Roggen und Weizen.

1903	April	Mai	August	September	Oktober
			Roggen — inländische Ware		
Berlin . . .	132.34	133.96	132.11	130.61	129.24
Breslau . . .	124.—	124.30	123.05	121.70	122.40
Leipzig . . .	139.4	139.59	136.23	135.24	134.75
Magdeburg .	132.—	132.—	129.81	128.23	127.57
Posen	121.50	123.—	118.80	119.90	119.60
Danzig . . .	126.—	125.64	126.17	124.58	123.77
			unverzollte Ware		
Bremen . . .	108.50 (südr.)	108.50 (südr.)	107.— (südr.)	106.50 (südr.)	105.— (südr.)
Amsterdam .	111.86 „	111.37 „	111.10 (nordr.)	108.16 (nordr.)	111.35 (nordr.)
			Weizen — inländische Ware		
Berlin . . .	158.24	165.51	163.88	158.77	156.95
Breslau . . .	145.70	146.90	155.60	151.90	152.70
Leipzig . . .	150.63	154.83	157.25	157.78	155.—
Magdeburg .	146.66	151.14	152.35	148.15	146.99
Posen	152.40	155.90	158.—	154.30	153.70
Danzig . . .	153.45	160.13	163.06	156.48	155.55
			unverzollte Ware		
Redwinter und Kansas 2:					
Antwerpen .	136.96	137.40	136.82	135.08	133.97
Amsterdam .	132.38	132.63	135.89	134.34	134.94
Liverpool . .	139.42	142.19	137.—	134.98	132.57
Russ. Weizen:					
Liverpool . .	138.35	141.04	136.64	136.01	135.48
Antwerpen ,	136.47	138.94	135.76	133.86	133.57

Bei solchen Preisunterschieden zwischen ausländischer und inländischer Ware war es gegeben, dass der Lieferungshandel am hiesigen Markte sich wie schon seit mehreren Jahren wieder fast ausschliesslich auf den Verkehr mit inländischem Getreide beschränkte.

Versuch einer neuen Statistik der Preisbewegung seit 1895.

Um für eine zeitliche Vergleichung der Preise eine feste Grundlage zu gewinnen, ist es unmöglich, vom Locogeschäft auszugehen, da bei diesem die Qualitäten an den verschiedenen Tagen eine Verschiedenheit zeigen, die jede Vergleichung ausschliesst. Aus diesem Grunde kann der Ausgangspunkt nur in Lieferungsgeschäften gesucht werden, welche die Standardware zugrunde legen. Diese Lieferungsgeschäfte erstrecken sich auf den Mai, wo die Schiffahrt

geöffnet ist, auf den Juli, wo die Ernte beginnt, auf den September und Oktober, wo die stärksten Zufuhren eintreffen, und endlich auf den Dezember, in dem die ausländischen Ernten und der Schluss der Schiffahrt das Geschäft bestimmen. Das Geschäft, das im Mai, im Juli usw. per laufenden Monat geschlossen wird, bringt in seinem Preise den Marktwert, den die Ware am Tage des Geschäftsabschlusses hatte, genauer und vergleichbarer zum Ausdruck als die Loconotierungen. Es empfiehlt sich, einen Tag zu Anfang des Monats der Berechnung zugrunde zu legen, und zwar nicht zu nahe an den Beginn des Monats heran, sondern etwa den 5. Tag des Monats, eine Zeit, wo Einflüsse, die der Monatsbeginn möglicherweise mit sich bringen könnte, nicht mehr mitsprechen.

Demgemäss bietet die im nachfolgenden zusammengestellte Tabelle wenigstens für fünf Tage jeden Jahres vollkommen vergleichbare Ziffern der Preisentwickelung und im übrigen eine Reihe wichtiger Anhaltspunkte. Für die Zwecke dieser Berechnung kann das unter der Herrschaft der bestehenden Gesetzgebung betriebene handelsrechtliche Lieferungsgeschäft dem Zeitgeschäfte früherer Art rechnerisch gleichgestellt werden. Hingegen konnte für die Zeit,

Tab. 11. Preise der Landesprodukte 1895—1903.

Weizen (pro 1000 kg in Mark).

per: Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.
1895				
6. Mai	152.50	151.25	150.75	150.75	—
5. Juli	—	145.50	148.75	149.75	—
5. Sept.	145.50	—	134.00	136.25	140.25
5. Okt.	146.75	—	—	137.25	141.00
5. Dez.	147.25	—	—	—	142.25
1896					
5. Mai	158.25	153.00	150.50	—	—
6. Juli	—	143.50	141.25	141.50	—
5. Sept.	—	—	149.00	146.25	—
5. Okt.	—	—	—	161.25	158.75
5. Dez.	—	—	—	—	177.25
1897*)					
5. Mai	160.00	157.50	154.00	—	—
5. Juli	—	159.50	154.25	—	—
6. Sept.	—	—	184.50	—	186.
5. Okt.	—	—	—	fehlt	180.
6. Dez.	186.75	—	—	—	187.
1898*)					
5. Mai	245.00	235.00	188.00	—	—
5. Juli	—	186.50	165.50	—	—
5. Sept.	154.00	—	158.25	154.75	153.50
5. Okt.	158.00	—	—	166.25	159.50
5. Dez.	159.75	—	—	—	161.50
1899*)					
5. Mai	158.50	159.50	158.50	—	—
5. Juli	—	161.00	163.00	163.50	164.50
7. Sept.	160.00	—	151.00	152.50	155.75
5. Okt.	162.25	—	—	153.50	157.00
5. Dez.	149.50	152.00	—	—	143.00
1900					
5. Mai	152.25	156.00	158.75	--	—
5. Juli	—	160.75	163.25	163.75	159.
5. Sept.	164.00	—	154.25	156.75	158.
5. Okt.	162.50	—	—	154.00	148.
5. Dez.	157.50	160.75	—	—	149.
1901					
6. Mai	173.75	171.75	169.00	169.25	—
5. Juli	—	163.25	164.50	165.25	166.75
5. Sept.	—	—	163.75	165.25	168.25
5. Okt.	163.25	—	—	152.25	157.75
5. Dez.	171.75	172.25	—	—	170.25
1902					
5. Mai	168.75	168.00	163.00	—	—
5. Juli	—	167.50	160.75	—	159.25
5. Sept.	156.00	—	155.25	153.50	153.75
6. Okt.	155.50	—	—	150.50	152.75
5. Dez.	155.50	—	—	—	154.50
1903					
5. Mai	163.75	165.25	164.50	—	—
6. Juli	—	167.75	162.75	163.00	164
5. Sept.	—	—	162.00	162.50	164
5. Okt.	164.75	—	—	155.75	159
5. Dez.	166.50	—	—	—	164

*) Die Notierungen für die Zeit vom 5. Mai 1897 bis 5. Dezember 1899 sind nichtamtliche.

Roggen (pro 1000 kg in Mark)

per: Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.
1895				
6. Mai	131.75	133.75	135.00	—	—
5. Juli	—	120.50	126.25	127.50	—
5. Sept.	123.50	—	113.00	115.00	118.25
5. Okt.	124.00	—	—	115.25	118.25
5. Dez.	123.50	—	—	—	117.50
1896					
5. Mai	115.00	117.50	120.00	120.50	—
6. Juli	—	112.00	114.00	114.75	—
5. Sept.	—	—	117.50	—	118.50
5. Okt.	—	—	—	124.25	126.00
5. Dez.	—	—	—	—	129.75
1897*)					
5. Mai	fehlt	—	—	—	—
5. Juli	—	119.50	121.25	—	—
6. Sept.	—	—	141.75	141.50	143
5. Okt.	—	—	—	fehlt	140
5. Dez.	144.00	—	—	—	144
1898*)					
5. Mai	171.00	166.50	150.00	—	—
5. Juli	—	139.50	135.50	—	—
5. Sept.	134.00	—	136.50	135.00	134.00
5. Okt.	138.50	—	—	143.75	140.25
5. Dez.	145.00	—	—	—	147.75
1899*					
5. Mai	151.00	148.50	142.75	—	—
5. Juli	—	151.50	150.75	150.00	149.00
7. Sept.	144.25	—	148.75	147.75	145.25
5. Okt.	147.00	—	—	152.25	148.50
5. Dez.	142.50	141.00	—	—	145.75
1900					
5. Mai	151.75	149.00	147.00	—	—
5. Juli	—	—	144.75	144.25	—
5. Sept.	146.00	—	144.25	145.50	14
5. Okt.	144.75	—	—	142.25	14
5. Dez.	140.75	—	—	—	13
1901					
6. Mai	145.25	145.00	144.50	144.50	—
5. Juli	—	137.00	141.00	141.25	—
5. Sept.	—	—	136.75	138.50	141.50
5. Okt.	139.25	—	—	131.75	134.50
5. Dez.	146.75	—	—	—	142.00
1902					
5. Mai	147.75	146.75	140.25	—	—
5. Juli	—	—	138.75	137.25	136.50
5. Sept.	137.75	—	142.00	138.00	136.25
6. Okt.	138.50	—	—	—	137.50
5. Dez.	139.00	—	—	—	138.00
1903					
5. Mai	135.25	140.00	141.75	—	—
6. Juli	—	132.50	133.00	133.75	13
5. Sept.	139.50	—	130.50	132.50	13
5. Okt.	137.25	—	—	129.00	13
5. Dez.	137.00	—	—	—	13

*) Die Notierungen für die Zeit vom 6. Mai 1897 bis 5. Dezember 1899 sind nichtamtliche.

Hafer (pro 1000 kg in Mark)

per: Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.
1895				
Mai	126.50	125.50	123.00	—	—
Juli	—	128.00	125.75	125.50	—
Sept.	—	—	120.25	119.25	—
Okt.	118.25	—	—	114.00	115.75
Dez.	120.25	—	—	—	121.00
1900					
Mai	136.00	135.50	—	130.00	—
Juli	—	131.50	129.75	—	—
Sept.	—	—	—	—	—
Okt.	—	—	—	—	—
Dez.	—	—	—	—	—
1901					
Mai	—	139.75	—	—	—
Juli	—	—	—	—	129.50
Sept.	—	—	134.75	—	138.25
Okt.	—	—	—	—	137.50
Dez.	155.00	—	—	—	—

per: Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.
1896				
5. Mai	123.00	122.75	—	—	—
6. Juli	—	118.75	114.25	—	—
5. Sept.	—	—	119.75	—	118.75
5. Okt.	—	—	—	125.75	125.75
5. Dez.	—	—	—	—	129.75
1902					
5. Mai	162.50	159.75	—	—	—
5. Juli	—	163.50	—	139.50	—
5. Sept.	—	—	137.25	136.50	—
6. Okt.	135.25	—	—	133.25	—
5. Dez.	135.50	—	—	—	137.75

Die Notizen für Haferpreise in den Jahren 1897 und 1898 fehlen.

per Mai:	Juli	Sept.	Okt.	Dez.
1899*)				
5. Mai	fehlt	—	—	—	—
5. Juli	—	fehlt	—	—	—
7. Sept.	127.25	—	129.50	128.00	127.25
5. Okt.	129.50	—	—	127.50	127.75
5. Dez.	127.50	—	—	—	125.50
1903					
5. Mai	127.75	133.00	—	—	—
6. Juli	—	127.00	—	129.00	129.25
5. Sept.	—	—	128.25	—	129.75
5. Okt.	132.50	—	—	127.00	—
5. Dez.	131.00	—	—	—	128.75

*) Die Notierungen für die Zeit vom 7. September bis 5. Dezember 1899 sind nichtamtliche.

Mais (pro 1000 kg in Mark)

1895					
Mai	127.00 nom.	—	117.00	—	—
Juli	—	—	109.50	—	—
Sept.	—	—	—	103.25	—
Okt.	—	—	—	99.25	—
Dez.	93.25 nom.	—	—	—	—
1900					
Mai	—	—	—	—	—
Juli.	—	—	113.50	—	—
Sept	—	—	117.00	—	—
Okt.	—	—	—	120.00	—
Dez.	—	—	—	—	1 15.50
1903					
Mai	122.00	—	—	—	—
Juli	—	120.00	—	—	—
Sept.	—	—	—	—	—
Okt.	—	—	—	109.75	110.75
Dez.	—	—	—	—	—

1896					
5. Mai	88.25	—	92.50	93.50	—
6. Juli	—	—	88.75	—	—
5. Sept.	—	—	82.75	—	—
5. Okt.	—	—	—	88.75	90.25
5. Dez.	—	—	—	—	99.25
1901					
6. Mai	—	—	—	—	—
5. Juli	—	108.00	108.25	—	—
5. Sept.	—	—	117.50	—	—
5. Okt.	—	—	—	—	—
5. Dez.	127.00	—	—	—	137.00

In der Zeit vom 1. Januar 1897 bis 31. März 1900, in welcher die Versammlungen der Produktenhändler im Feenpalast stattfanden, sind Notierungen für Mais nicht erfolgt.

1902					
5. Mai	—	—	—	—	—
5. Juli	—	112.75	—	—	—
5. Sept.	—	—	—	—	115.00
6. Okt.	109.75	—	—	—	—
5. Dez.	111.00	—	—	—	135.00

Spiritus (70 Mark Verbrauchsabgabe mit Fass per 100 Liter à 100 %)

1895					
Mai	40.30	40.60	41.30	41.40	—
Juli	—	41.00	41.50	40.80	39.90
Sept.	39.10	—	37.70	37.90	37.90
Okt.	38.00	—	—	37.10	37.00
Dez.	38.10	38.60	39.10	—	37.40
1898*)					
Mai	fehlt	—	57.50	—	—
Juli	—	fehlt	—	50.20	—
Sept.	—	—	56.10	—	—
Okt.	44.80	—	—	53.00	—
Dez.	44.10	—	—	—	43.30

1896					
5. Mai	39.10	—	39.00	38.80	—
6. Juli	—	38.60	39.10	38.90	38.50
5. Sept.	40.60	—	39.30	39.40	39.70
5. Okt.	43.00	—	—	41.90	42.00
5. Dez.	43.10	—	44.10	—	42.20
1899*)					
5. Mai	46.50	—	46.00	—	—
5. Juli	—	45.80	46.30	—	—
7. Sept.	—	—	47.40	—	—
5. Okt.	47.80	—	—	47.30	—
5. Dez.	—	—	—	—	fehlt

1897*)					
5. Mai	fehlt	—	45.80	—	—
5. Juli	—	fehlt	45.60	—	41.20
6. Sept.	43.30	—	49.00	—	—
5. Okt.	—	—	—	45.90	—
6. Dez.	42.70	—	—	—	42.20

In den Jahren 1900 bis 1903 sind Preise für Spiritus auf Lieferung nicht notiert worden.

*) Die Notierungen für die Zeit vom 5. Mai 1897 bis 5. Oktober 1899 sind nichtamtliche.

Rüböl (pro 1000 kg mit Fass in Mark)

1895					
Mai	45.40	—	46.20	46.20	—
Juli	—	—	44.00	44.00	44.20
Sept.	—	—	43.60	43.60	43.50
Okt.	44 10	—	—	44.30	44.10
Dez.	46.40	—	—	—	46.70
1898*)					
Mai	52.50	—	—	51.30	—
Juli	—	fehlt	—	48.20	—
Sept.	—	—	fehlt	—	—
Okt.	48.50	—	—	49.50	—
Dez.	—	—	—	—	48.00
1901					
Mai	57.20	—	—	52.70	—
Juli	—	—	—	50.80	—
Sept.	53.60	—	58.50	56.30	54.40
Okt.	51.20	—	—	54.20	—
Dez.	53.00	—	—	—	54.90

1896					
5. Mai	46.20	—	—	46.30	—
6. Juli	—	46.30	—	46.20	—
5. Sept.	49.60	—	51.10	51.00	49.60
5. Okt.	53.90	—	—	54.90	54.20
5. Dez.	56.00	—	—	—	56.80
1899*)					
5. Mai	46.50	—	—	46.80	—
5. Juli	—	—	—	48 30	—
7. Sept.	47.80	—	fehlt	fehlt	—
5. Okt.	49 00	—	do.	do.	—
5. Dez.	49.50	—	—	--	49.20
1902					
5. Mai	53.40	—	—	51.60	—
5. Juli	—	53.30	—	51.60	51.40
5. Sept.	50.20	—	—	51.70	50.30
6. Okt.	49.00	—	—	49.80	49.00
5. Dez.	48.00	—	—	—	48.50

1897*)					
5. Mai	fehlt	—	—	53.30	—
5. Juli	—	ehlt	—	—	—
6 Sept.	—	—	fehlt	55.80	—
5 Okt.	54.30	—	—	57.70	—
6. Dez.	54.00	—	—	—	55.50
1900					
5. Mai	—	—	—	—	—
5. Juli	57.40	—	—	59.50	—
5. Sept.	59.20	—	—	60.70	—
5. Okt.	63.20	—	—	64.50	—
5. Dez.	61.90	—	—	—	62.10
1903					
5. Mai	48.00	—	—	48.70	—
6. Juli	—	46.70	—	47.20	47.30
5. Sept.	46.90	—	45.70	45.90	46.20
5. Okt.	47.60	—	—	46.40	46.60
5. Dez.	47.40	—	—	46.60	47.10

*) Die Notierungen für die Zeit vom 5. Mai 1897 bis 5. Dezember 1899 sind nichtamtliche.

in der es eine amtliche Produktenbörse und amtliche Notierungen überhaupt nicht gab, das entsprechende Material nur aus privaten Aufzeichnungen ermittelt werden. In die Tabelle sind gleichzeitig die Preise anderer Landesprodukte (Spiritus, Rüböl) mit aufgenommen worden.

(Tab. 11 — Seite 8—9.)

Als ein Beispiel dafür, inwieweit auf diese Art die Preisentwickelung veranschaulicht werden kann, geben wir im folgenden einen Auszug der Tabelle, der den Preis von vier Getreidearten gegen Ende des Jahres für die Zeit von 1895 bis 1903 zur Anschauung bringt.

Tab. 12. Getreidepreise am 5. Dezember per laufenden Monat in Berlin (für 1000 kg in Mark).

	1895	1896	1897	1898	1899	1900	1901	1902	1903
Weizen	142.25	177 25	187.50	161.50	143.00	149.00	170.25	154.50	164.25
Roggen	117.50	129 75	144.00	147.75	145.75	136.25	142.00	138.00	133.25
Hafer	121.00	129 75						137.75	128.75
Mais		99.25				115.50	137 00	135.00	

Schlussscheine.

Zu mehrfachen Erörterungen gaben die im hiesigen Lieferungshandel zumeist gebräuchlichen Schlussscheine Anlass. Diese sind im Hinblick auf die Höhe des Minderwertes, den eine vertragsmässig zu liefernde Ware haben darf, durchaus den hiesigen Bedingungen für den Locohandel nachgebildet, die sich seit Jahrzehnten bewährt haben und im übrigen viel schärfer sind als in den meisten anderen Grosshandelsplätzen. Sie nehmen aber doch gebührende Rücksicht darauf, dass die Güte und Beschaffenheit unseres heimischen Gewächses infolge der sehr wechselnden Boden- und Klimaverhältnisse verschiedenartig ist, und wollen dasselbe nicht durch kleine, die gute Verwertbarkeit in keiner Weise beeinträchtigende Mängel von der Lieferung ausschliessen.

Zollfrage.

Die Unsicherheit, unter der unser Handel nunmehr schon seit langer Zeit leidet, wurde in diesem Jahre weiter durch die Zollfrage vergrössert. Am 25. Dez. 1902 wurde das neue Zolltarifgesetz veröffentlicht. Doch ist mit dieser Verkündung in der Gesetzsammlung noch keine Gewissheit darüber gegeben, welche Zollsätze in Zukunft tatsächlich zur Anwendung kommen werden. Denn es soll nur der Reichsregierung der Abschluss von Handelsverträgen mit einer Ermässigung der gesetzlich festgelegten Mindestzölle verschränkt werden. Der Reichstag ist aber weder verpflichtet Handelsverträgen mit diesen Mindestsätzen zuzustimmen, noch gebunden, Verträge, die niedrigere Zölle enthalten, abzulehnen. Aber selbst wenn der Handel annehmen wollte, dass die beschlossenen Mindestzölle auch praktische Geltung bekommen werden, so fehlt ihm doch jeder Anhaltspunkt über das Inkrafttreten des betreffenden Gesetzes. Er weiss zwar, dass bestimmungsgemäss die bestehenden Handelsverträge noch ein Jahr lang nach Kündigung

in Wirkung sein sollen. Das Interesse einer ruhigen und stetigen Entwicklung des Handels aber macht es zur gebieterischen Notwendigkeit, dass durch eine bündige Erklärung der Reichsregierung alle aufkommenden Zweifel beseitigt werden und der Handel vor Ueberraschungen geschützt wird.

Unter diesen Verhältnissen wurde die Unternehmungslust sehr gehemmt; fehlten doch die Grundlagen einer soliden Berechnung für alle diejenigen Geschäfte, die zumeist erst nach Monaten zur Erfüllung kommen. Unsere Händler pflegen sich nur auf solche geschäftliche Unternehmungen einzulassen, deren Gefahren sie übersehen können, und sie müssen so handeln, weil der prozentuale Nutzen, welchen ihr Gewerbe abwirft, überaus winzig ist. Welche Gefahren der Getreidehandel gegenüber einer sehr geringen Gewinnquote einschliesst, wird durch nichts besser bewiesen, als durch die Geschäftstätigkeit vieler Kornhausgesellschaften und landwirtschaftlicher Hauptgenossenschaften.

Kornhausgesellschaften

Damit berühren wir eine Frage, die auch für unseren Platz von weitgehendstem Interesse ist, weil die Konkurrenz dieser agrarischen Einrichtungen viele Händler zur Verringerung ihrer Tätigkeit gezwungen hat, und weil dadurch langjährige Beziehungen zu unserem Platze, namentlich im Kommissionsgeschäfte, abgeschnitten wurden.

Diese Gesellschaften, welche mit dem ausgesprochenen Zwecke gegründet waren, den Ein- und Verkauf der landwirtschaftlichen Erzeugnisse und Bedarfsartikel zu leiten, sind jetzt vielfach Handelsgesellschaften geworden, die sich nicht auf die vermittelnde Tätigkeit im Kreise ihrer Genossen beschränken. Vom Staate mit Mitteln zu einem für den Kaufmann unerreichbar niedrigen Zinssatze unterstützt, bei allen staatlichen Lieferungen mit Ausschaltung jedes freien Wettbewerbes zum Nachteil der Allgemeinheit bevorzugt, von Steuerlasten befreit, haben sie ihre ursprünglichen Bahnen bei weitem überschritten. Ungedeckte Verkäufe von Mais in grösstem Umfange, gewaltige Spekulationen in ausländischen Düngemitteln, leichtfertige Kreditgewährung haben Bilanzen gezeitigt, die einen Kaufmann zur Aufgabe seines Betriebes zwingen würden. Mit solchen Unternehmungen in Wettbewerb zu treten, war den um ihre Existenz besorgten Händlern unmöglich. Nicht gegen die Genossenschaften, sondern gegen die Uebergriffe derselben richtet sich ihr Kampf und, wenn seitens des Kaufmannsstandes an den Handelsminister der Antrag gestellt ist, in solchen Fällen die staatliche vielseitige Unterstützung aufhören zu lassen, so ist dieses Verlangen ebenso berechtigt wie der Wunsch, dem Handel bei allen Staatslieferungen unter gleichen Bedingungen den Wettbewerb frei zu halten und ihn nicht zurückzusetzen.

Neben diesen allgemeinen ungünstigen Verhältnissen für den Berliner Getreidehandel wirkten auch örtliche Schwierigkeiten auf

Getreidespeicher.

seine Tätigkeit hindernd ein. Die Gelegenheit zum Lagern der notwendigsten Lebensmittel der Grossstadt und seiner Umgegend fehlt. Es sind hier grosse Speicher eingegangen, und dadurch haben sich namentlich im Hinblick auf das Anwachsen der Bevölkerung die Schwierigkeiten so gehäuft, dass viele Geschäfte aus Mangel an geeignetem Lagerraum unterbleiben müssen. Wenn wirklich solcher gefunden wird, dann sind bei den ungenügenden Ein- und Ausladevorrichtungen, bei dem fehlenden Eisenbahnanschluss etc., und den infolge dieser Verhältnisse fortwährend gesteigerten Ansprüchen der Speicherverwaltungen, die Unkosten derartig hoch, dass durch dieselben der in Aussicht genommene Nutzen entweder zumeist völlig aufgezehrt wird oder sich in direkten Schaden verwandelt. In anderen Grossstädten hat die Stadtverwaltung zum allgemeinen Nutzen für die Aufbewahrung von Massengütern Sorge getragen. Nirgends mehr als in Berlin macht sich die schleunigste Errichtung eines grossen, am Wasser und an der Bahn gelegenen Zentralspeichers mit den entsprechenden Aus- und Einladevorrichtungen und Maschinen für die Bearbeitung des Getreides als dringendes Bedürfnis fühlbar. Die amtlichen Handelsvertretungen Berlins haben der Errichtung eines Zentralspeichers schon längere Zeit ihre Aufmerksamkeit gewidmet und dafür umfassende Vorarbeiten gemacht. Wünschenswert wäre es, dass nunmehr die Anlage auch definitiv zustande kommt. Es ist zu erwarten, dass die Kosten der Lagerung und der grosse Umschlagsverkehr, der jetzt infolge der misslichen Speicherverhältnisse durch auswärtige Plätze vielfach abgelenkt wird, eine entsprechende Verzinsung des Anlagekapitals gewährleisten wird. In der Hauptsache aber würde durch den Zentralspeicher die Versorgung Berlins und seiner Umgebung in richtige Bahnen geführt werden zum Nutzen der vielen in Frage kommenden Erwerbszweige Berlins, deren Tätigkeit und Steuerkraft zu erhöhen auch für die Stadtverwaltung von direktem Interesse ist.

Weizen.

Einheimischer Weizen.

Auch in dem verflossenen Winter 1902/03 war die Witterung dem Wachstum der englischen Weizensorten nicht günstig. Der schon um Mitte Nov. 1902 einsetzende, scharfe Frost traf die Felder ohne eine schützende Schneedecke und übte etwa 2—3 Wochen lang einen schädlichen Einfluss auf die Saaten aus, wenn auch nicht annährend in dem gewaltigen Umfange der Blachfrostperiode vom Januar 1901. Die Folgen der angerichteten Schäden zeigten sich in dem amtlichen Saatenstandsberichte von Mitte April für Preussen, welcher den Stand für Weizen mit 3,3 d. i. merklich unter mittel und das umgepflügte Areal mit 17,09 % veranschlagte. Südwest- und Mitteldeutschland waren vom Wetter mehr als der Osten und Norden des Reiches begünstigt, eine Erscheinung, die sich bereits seit einer Reihe von Jahren wiederholt hat.

Ausländische Weizen.

Dass der Bedarf an fremden Weizen immerhin noch sehr stark war, hatte zum Teil seinen Grund in den geringen Beständen, welche das Jahr 1902 zurückliess. Um einen Vergleich gegen die Vorjahre zu erleichtern, geben wir nachstehend die monatlichen Einfuhrziffern nach Abzug der Ausfuhrzahlen für die Periode von Mai bis April.

Tab 13. Monatlicher Einfuhr-Ueberschuss von Weizen.

		Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Januar	Febr.	März	April	zus.
1900/01	t	69 659	115 736	155 918	89 784	54 783	109 168	48 685	58 653	111 465	49 929	76 049	138 741	1 078 570
1901/02	t	140 557	202 120	265 909	206 422	223 139	272 225	183 924	170 998	147 581	113 931	119 593	165 171	2 211 370
1902/03	t	177 161	204 629	221 839	179 979	159 944	215 877	180 183	106 505	161 225	81 460	67 126	110 151	1 866 079

Nordamerika

Im umgekehrten Verhältnisse zur deutschen Ernte entwickelte sich die nordamerikanische. Dort verlief der Winter glänzend, so dass im April die Winterweizenernte auf die gewaltige Ziffer von 589 Mill. Bushels geschätzt wurde. Die endgültige Schätzung der Regierung ergab jedoch einschliesslich des Sommerweizenertrages nur eine Gesamtmenge von ca. 637 Mill. gegen 670 Mill. in 1902 und 748,5 Mill. in 1901. Russland schätzt seine letztjährige Ernte auf 51,5 Mill. Qu. Sommerweizen und 25 Mill. Qu. Winterweizen, zusammen 76,5 Mill. gegen 75,7 Mill. 1902 und 53,2 Mill. 1901. Nach den sehr grossen Exportleistungen dieses Landes ist aber anzunehmen, dass die russische Weizenernte für das Jahr 1903 die amtliche Schätzung erheblich übertrifft. Auch Ostindien hatte 1903 eine vorzügliche Weizenernte und zwar: 7 780 000 Tonnen gegen 6 006 000 Tonnen 1902 und 6 582 000 Tonnen 1901, während bisher die grösste Ernte 7 713 000 Tonnen im Jahre 1885 war.

Russland.

Ostindien.

Argentinien.

Ueber die argentinische Ernte lauten die Berichte günstig und man erwartet einen Ausfuhrüberschuss von 2 000 000 Tonnen.

Australien.

Australien hat nach den letzten Fehlschlägen für 1903/04 eine ausgezeichnete Ernte gemacht. Die genauen Ziffern fehlen noch, doch bestätigen die stattlichen Verschiffungen das günstige Ergebnis. Die australischen Weissweizen finden auf dem Weltmarkte um so willigere Aufnahme, als die Pacific-Staaten, Kalifornien, Oregon und Washington in diesem Jahre sehr wenig leistungsfähig sind.

Berliner Markt.

Am Berliner Markte bewegte sich das Weizengeschäft im abgelaufenen Jahre in ruhigen Bahnen ohne erhebliche Schwankungen. In den ersten drei Monaten, Januar bis März, war die Preisbewegung langsam fallend, hob sich im April dann unter dem Einflusse der unbefriedigenden amtlichen Saatenstandsschätzungen, um von Juli bis Oktober wieder zurückzugehen, der Schluss des Jahres zeigte wieder eine mässige Festigkeit. Die nachstehende Tabelle der vom Kais. Statistischen Amt ermittelten Berliner Monatsdurchschnittspreise ergibt folgendes Bild:

Guter, gesunder, trockener Weizen im Normalgewichte von 755 g pro Liter.

Tab. 14. Monatsdurchschnittspreise von Weizen in Berlin.

	Januar	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Oktob.	Nov.	Dez.
1901	154.50	158.25	159.25	167.40	174.25	169.50	164.00	166.25	159.75	155.75	163.25	171.25
1902	171.50	170.75	169.00	167.00	170.25	166.75	167.25	158.25	155.04	151.50	152.75	157.24
1903	159ca.	156.20	155.61	158.24	165.51	166.17	169.12	163.88	158.77	156.95	159.33	162.66

Im Berliner Lieferungsverkehr wurde zum überwiegenden Teile inländischer Weizen gehandelt, der in grossen Mengen von der Elbe und Saale bezogen wurde. Unsere hiesigen Mühlen, die unter schleppendem Mehlabsatz zu leiden hatten, konnten den wesentlich teureren ausländischen Weizen nur in mässigem Umfange erwerben. Diese Zurückhaltung der Mühlen bezüglich der ausländischen Weizen hatte zum Teil seinen Grund in den üblen Erfahrungen, die sie im letzten Frühjahr und Sommer mit dem sonst hier so beliebten Hartwinterweizen machten. Eine Reihe von Ladungen dieser Gattung, welche in unbefriedigendem Zustande eingetroffen waren, gab Anlass zu lebhaften Klagen, die über die unzuverlässige Zertifizierung an einzelnen nordamerikanischen Seeplätzen in der Presse während des letzten Sommers veröffentlicht wurden. Nachdem die wiederholt gemachten Vorstellungen der Handelsvertretungen wegen der unzuverlässigen Zertifizierungen eine Besserung nicht herbeigeführt haben, wäre es an der Zeit, Abschlüsse laut Zertifikat überhaupt zu beseitigen und statt derselben den Handel nach Probe einzuführen.

Die letzten drei Monate des abgelaufenen Jahres brachten noch eine namhafte Einfuhr von fremdem Weizen, wobei sowohl die Schwarzmeer- und Azowhäfen, als auch zuletzt Nordrussland hervorragend beteiligt waren.

Die Läger in Berlin waren während des ganzen Jahres recht klein und stiegen nur einmal im Juli auf ca. 10 000 Tonnen; sie betrugen:

Tab. 15. Lägerbestände von Weizen in Berlin.

		1. Jan.	1. Febr.	1. März	1. April	1. Mai	1. Juni	1. Juli	1. Aug.	1. Sept.	1. Okt.	1. Nov.	1. Dez.
1902	t	10 641	8 415	6 293	5 615	4 733	3 550	1 840	2 107	421	1 561	1 685	1 472
1903	t	1 727	1 048	4 022	4 516	4 117	4 994	4 910	9 858	2 516	4 037	3 422	2 430

Die seewärts eingetroffenen Weizenzufuhren Hamburgs bringen wir wieder zum Vergleich mit dem Vorjahre, sie betrugen: 1902 666,581 Tonnen, 1903 428,308 Tonnen.

Roggen.

Roggen.

Der Roggenhandel bewegte sich während des ganzen Jahres in ruhigen Bahnen, und die Preise schwankten nur um wenige Mark nach oben oder nach unten.

Während der Monate Januar und Februar genügten die Bahnzufuhren fast vollständig dem Bedarf der Mühlen und nur ungern griffen diese auf die Lagerbestände zurück, weil deren Uebernahme ihnen erhebliche Unkosten für Träger- und Fuhrlohn verursachte. Das Angebot von Ware auf Abladung von der Warthe, Netze und Oder einerseits und von den Häfen des Schwarzen und Azowschen Meeres andererseits war reichlich und führte zu belangreichen Abschlüssen. Wie bekannt war die vorjährige Ernte unter sehr ungünstigen Verhältnissen hereingekommen und der Roggen bedurfte der Beimischung von trockener russischer Ware, um gut mahlfähig zu werden. Die Lagerbestände waren Anfang März bis auf 3000 Tonnen gesunken, nahmen aber im Laufe des Monats schon wieder um 9000 Tonnen zu, da inzwischen die Wasserankünfte den augenblicklichen Bedarf weit überflügelt hatten. Zufuhren.

Die deutschen Berichte über den Stand und die Entwickelung der Getreidesaaten waren überwiegend günstig, während von Russland viele Klagen einliefen, die sich später als durchaus gerechtfertigt erwiesen. In der Tat, je mehr unsere eigne Ernte Fortschritte machte und erkennen liess, dass sie nicht nur sehr reichlich ausfallen, sondern auch eine Ware von vorzüglicher Beschaffenheit liefern würde, desto sicherer lauteten andrerseits die Nachrichten aus Russland, dass Roggen dort strichweise missraten wäre. Zu gleicher Zeit aber versuchten die russischen Verkäufer ihre früheren Verschlüsse durch Rückkauf zur Erledigung zu bringen, was ihnen in vielen Fällen gelang. Die Müller konnten die Verwendung von russischem Roggen ausserordentlich einschränken; denn der deutsche Roggen war ungewöhnlich trocken und gut entwickelt, daher schwer und mehlreich. Deutscher Roggen.

Von gutem Wasserstande begünstigt trafen die ersten Kahnladungen mit neuem Roggen von der Warthe und Netze bereits in der ersten Hälfte des August hier ein, und bald folgten solche von der Oder. Diesem Warenandrang — es war auch gleichzeitig mit der Bahn verladen worden — folgte aber bald eine stillere Zeit; denn der Landmann muss vor allem die Ernte der sonstigen Feldfrüchte beenden und die Felder für eine neue demnächstige Ernte, durch Beackern und Säen, vorbereiten. Inzwischen hatte aber die Preisgestaltung vom Roggen in Russland und Norddeutschland die Aufmerksamkeit der skandinavischen Länder erregt, die es vorteilhafter fanden ihren Winterbedarf, statt in Russland, diesmal in Deutschland zu decken. Die Ostseehäfen, namentlich Stettin, waren lebhaft an der Ausfuhr beteiligt, indessen hat auch Hamburg viel Ware herangezogen.

Durch Stettiner Mühlen sind ziemlich erhebliche Posten Roggen von hiesigen Lägern bezogen, die in Form von Schrot nach Finland verladen worden sein sollen.

Die Wasserverladungen haben im November nachgelassen, vermutlich, weil man im Vorjahre sehr üble Erfahrungen durch den

vorzeitig eingetretenen Frost gemacht hatte. Dagegen mehrten sich in diesem Monat die Bahnzufuhren, so dass die Mühlen hinreichend versorgt wurden, und auch bis Jahresschluss vor Mangel verschont blieben.

Die Witterung im Dezember war milde, so dass die Schiffahrt bis Jahresschluss in Tätigkeit blieb und gestattete die notwendigen Verladungen vorzunehmen.

Vorräte. Die kontrollierten Vorräte an Roggen ohne diejenigen der Mühlenvorräte waren folgende:

Tab. 16. Roggenvorräte in Berlin.

		1. Jan.	1. Febr.	1. März	1. April	1. Mai	1. Juni	1. Juli	1. Aug.	1. Sept.	1. Okt.	1. Nov.	1. Dez.	31. Dez.
1902	t	9 991	6 024	4 562	4 890	2 851	5 970	3 050	1 938	1 238	7 245	3 668	2 771	6 746
1903	t	6 746	3 642	2 900	12 199	13 077	14 116	12 367	6 176	6 906	7 404	4 600	6 269	4 601

Die monatlichen Durchschnittspreise betrugen laut statistischen Angaben:

Tab. 17. Monatliche Durchschnittspreise von Roggen in Berlin.

	Januar	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.
1901	141.75	142.75	143.25	144.12	144.00	140.10	140.00	141.25	135.00	134.50	138.50	143.25
1902	144.25	148.50	147.00	145.50	149.50	146.25	150.75	140.75	140.91	140.00	138.75	137.88
1903	—	134.59	131.68	132.34	133.96	135.83	132.89	132.11	130.61	129.24	130.47	131.72

Braugerste.

Braugerste. Das Geschäft in Braugerste in den ersten Monaten des Jahres war sehr gering; es wurde nur das gekauft, was eben notwendig gebraucht wurde. Grosse Mengen für Berlin bestimmter schlesischer Gerste lagen in den Wasserstrassen eingefroren, Händler wie Brauer warteten in grosser Sorge, ob sich die Gersten während der langen Monate halten würden. Die Gersten blieben aber in über Erwarten guter Beschaffenheit, und mit dem Eintreffen der Ware nach Eröffnung der Schiffahrt war somit ein grosser Teil des Bedarfs für den Rest der alten Kampagne gedeckt. Das Geschäft verlief in den weiteren Monaten ohne jede Anregung; ebenso blieben die Preise unverändert. Die übrig bleibende Gerste musste zu Futterzwecken verkauft werden.

Ernte. Auf die neue Ernte setzte man grosse Hoffnungen. Die Einsaat der Gerste war frühzeitig erfolgt, und die Anbaufläche infolge der Auswinterung von Weizen hatte sich auf 1 705 312 ha vergrössert gegen 1 643 871 ha im Vorjahre.

Der Gerstenschnitt begann verhältnismässig recht früh, wurde aber in den einzelnen Teilen Deutschlands sehr verschieden zu Ende geführt. Das Wetter war sehr ungleichmässig, und die Ernte wurde in den einzelnen Gegenden lange durch Regen hingehalten. Gut und früh ernteten: Rheinhessen, Rheinpfalz, Franken, Westfalen, Rheinprovinz, Mark Brandenburg, Oderbruch und Sachsen. Weniger gut und auch später: Schlesien, Hessen-Nassau, Posen, West-

und Ostpreussen; ganz spät und sehr mässige Qualitäten ernteten Pommern und Mecklenburg.

Erträge.

Die quantitativen Erträge aller Gegenden sind als normal, zum Teil als noch darüber hinausgehend, zu bezeichnen; doch ist manches zu Brauzwecken nicht zu verwerten. Durch anhaltenden Regen ist ein Teil der Gersten in Schlesien, Uckermark, Ost- und Westpreussen, vor allen Dingen aber in Pommern und Mecklenburg zu Brauzwecken unbrauchbar geworden, da die Gersten vielfach speckig und hart und mit Auswuchs behaftet waren.

Auslands-Angebot.

Das sonst grosse Angebot des Auslandes wurde in diesem Jahre durch unsere eigene frühzeitige Ernte mehr zurückgedrängt; die geernteten Gersten waren bald bei guter Keimfähigkeit zu Brauzwecken verwendbar. Das Geschäft entwickelte sich dadurch recht früh und rege.

Bedarf.

Hierzu kam bald der Bedarf des Auslandes, vor allen Dingen griff England und Russland recht kaufkräftig ein. Ost- und Westpreussen und Posen sandten einen grossen Teil ihrer bedeutenden Ernte nach Russland und England, die Mark Brandenburg (Oderbruch), Pommern und Mecklenburg konnten grössere Posten über Stettin nach dem Auslande verkaufen, und so war trotz der grossen Ernte in den Monaten September, Oktober, November der Begehr für Gerste recht rege. Infolgedessen wurde die Marktlage fest, so dass Preise für alle Sorten um 3—5 Mark anzogen. Bei den stärkeren Anlieferungen im Monat Dezember büssten einige Gattungen diesen Aufschlag zwar wieder ein, doch ist die Grundstimmung für Braugerste nicht matt, da noch eine grosse Bedarfsfrage nicht nur im eigenen Lande, sondern auch namentlich in England zu decken ist.

Preise.

Die Preise für Gerste (per 1000 kg) stellten sich in Berlin von August bis Dezember 1903 wie folgt: mährische Gerste 170 bis 180 Mk., schlesische Gerste 155—165 Mk., Oderbruch-Gerste 148—166 Mk., Uckermärker Gerste 140—150 Mk.

Futtergerste.

Futtergerste.

Das Inland, welches im Jahre 1902 sehr grosse Erträge in Gerste gehabt hatte, konnte im ersten Halbjahr die minderwertige, mit Geruch behaftete Ware, die zu Brauzwecken ungeeignet war, zu verhältnismässig guten Preisen zu Futterzwecken abstossen, zumal das Ausland nur mit geringem Angebot im Markte war. Bei den Anlieferungen waren die Mark Brandenburg und Provinz Posen beteiligt, nach Schiffahrtseröffnung kamen noch grössere Zufuhren aus Schlesien. Der Absatz bewegte sich in regelmässigen Grenzen, die Bewegung der Preise war nur unbedeutend. Es wurden notiert für: schwere inländische 130—140 Mk., mittlere inländische 128—134 Mk., russische Gerste 125—128 Mk.

Neue Ernte.

Mit Beginn der neuen Ernte änderte sich die Lage. Während inländische Ware mit der zu Ende gehenden Saison sich sehr knapp

machte und schwere Futtergerste, an welche der hiesige Konsum gewöhnt ist, hohe Preise erzielte, kam Südrussland mit dringendem Angebot heraus, da die Ernte daselbst eine ganz gewaltige war. Die Folge war ein andauerndes Sinken der Preise. Der Handel in russischer Gerste gestaltete sich infolge unbefriedigender Qualitäten recht schwierig. Der Unterschied zwischen inländischer und fremder Ware erweiterte sich immer mehr, und es waren Spannungen zu verzeichnen, wie sie nur selten bei Futtergerste vorkommen. Es wurden bis Anfang Dezember für inländische Gerste 133—142 Mk. bezahlt, gegen Jahresschluss liessen die Preise infolge vermehrten Angebots einige Mark nach. Leichte russische Gerste erzielte im September etwa 128 Mk. und sank bis zum Dezember auf 106 Mk. Schwerere russische Gerste fand am Jahresschlusse zu Preisen bis 118 Mk. Abnehmer.

Hafer.

Hafer.

Die für das Jahr 1903 in Betracht kommenden inländischen Ernten von 1902 und 1903 waren in Quantität gross und machten unseren Markt fast unabhängig vom Auslande. Wenn trotzdem russischer Hafer seinen Weg nach Berlin nahm, so hat dies hauptsächlich seinen Grund darin, dass das inländische Produkt 1902er Ernte von sehr schlechter Beschaffenheit war und erst durch Mischung mit dem gesunden, trockenen russischen Hafer haltbar und leichter verkäuflich wurde.

Tab. 18. Lieferungspreise für

Lieferung per	Januar	Februar	März	April	Mai	Juni
Mai . . .	136.75—139.00	135.75—137.00	130.00—135.75	129.00—131.75	126.00—129.00	
Juli . . .	137.75—139.00	137.50—139.50	137.50—139.50	131.00—134.00	131.00—132.00	127.50—132.00
September						
Dezember.						

Ernte und Absatz.

Der Absatz war infolge der geringen Qualität anhaltend schleppend, mit Ausnahme der feinen Qualitäten die nur selten zu Markte kamen. Trotz des frühen Schiffahrtsschlusses im Jahre 1902 hat sich infolge des schwierigen Verkaufs stets ein bedeutendes Lager hier gehalten, und die Kosten, die infolge unserer so sehr verbesserungsfähigen Lagerverhältnisse damit verbunden waren, haben den berechneten Verdienst in vielen Fällen in Verlust verwandelt.

Die diesjährige Ernte hat die vorjährige nicht nur in Quantität, sondern auch in Qualität übertroffen, doch hat der Geschäftsgang keine Besserung erfahren. Namentlich war es Schlesien, das gleich bei Beginn des neuen Erntejahres grosse Abladungen in guter Ware machte. Infolge des schlechten Absatzes musste ein ansehnlicher Teil der Zufuhren zu Lager gehen. Vorteil von der schwierigen Lage zogen fast ausschliesslich die Proviantämter unserer Provinz, und es bewährte sich

in Schlesien die Geschäftspraxis, die vielfach von den Proviantämtern anderer Provinzen nicht gehandhabt wird, von Getreidehändlern zu kaufen, anstatt sich nur auf Ankäufe von Produzenten zu beschränken.

Die für den hiesigen Handel in Betracht kommenden Konsumgegenden, Provinz und Königreich Sachsen, haben in diesem Jahre eine vorzügliche Ernte gehabt, so dass an einen Versand dorthin, wie er sonst üblich ist, nicht zu denken ist. Die Preise sind dort billiger als hier; im Dezember hat Hafer vereinzelt seinen Weg von dort sogar hierher genommen.

Lieferungspreise.

Die Lieferungspreise bewegten sich fast während des ganzen Jahres nach unten; nur in den letzten Tagen des Juli zeigten sie für den laufenden Monat eine nennenswerte Steigerung, die jedoch ebenso schnell wie deren Ursache, nämlich das Hochwasser auf der Oder, das das Eintreffen grosser Hafermengen vorübergehend unmöglich machte, verschwand. Zu den anhaltend starken inländischen Zufuhren gesellten sich von Oktober bis Dezember viele nordrussische, südrussische und auch bulgarische Abladungen; diese Warenmengen wurden fast ausschliesslich für Rechnung nordrussischer Firmen angelagert, die hier Ende des Jahres ein Lager von über 10 000 t besassen.

Die Lieferungspreise (niedrigste und höchste Preise in jedem Monat) bewegten sich wie folgt:

Hafer in Berlin.

Juli	August	September	Oktober	November	Dezember	Lieferung per
						. . . Mai
126.00—137.00						. . . Juli
126.00—129.00	127.75—129.00	124.00—129.50				September
127.50—129.00	129.50—131.00	126.50—129.00	126.75—129.00	127.00—128.75	128.00—133.00	Dezember

Der hiesige Lagerbestand ergab in Tonnen am ersten des Monats:

Tab. 19. Lagerbestand von Hafer in Berlin.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	31. Dez.
1902	5 773	3 089	2 607	8 074	9 645	9 181	8 112	4 610	607	5 787	5 405	3 847	6 291
1903	6 291	5 228	4 082	9 023	9 883	11 625	10 464	11 097	8 267	12 941	14 446	12 444	17 799

Mais.

Mais.

Die rückläufige Bewegung, welche der deutsche Maisimport bereits seit 3 Jahren verfolgt, fand auch in dem grössten Teile des abgelaufenen Jahres ihren Fortgang.

20. Deutschlands Maiseinfuhr in Tonnen.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	zus.
	141 014	91 499	109 318	158 199	97 914	88 743	144 765	118 377	73 577	62 423	53 008	54 482	1 193 319
	78 183	58 827	60 148	92 002	96 469	84 716	121 642	102 844	70 479	56 568	38 805	39 797	900 480
	58 266	45 782	74 049	105 261	88 188	57 116	85 542	91 215	73 612	86 912	88 419	98 876	953 238

Gründe des Rückgangs der Maiseinfuhr.

Der Hauptgrund des Rückganges der Maiseinfuhr ist noch in der amerikanischen Missernte des Jahres 1901 zu suchen, welche die Maispreise auf einen Stand brachte, der nicht im Einklange mit denen anderer Futtermittel, wie Gerste, Hafer, Roggen, Kleie, Oelkuchen, Biertreber, Schlempe, Melasse etc. stand. Diese Artikel wurden vielfach an Stelle des zu teuer gewordenen Mais verfüttert.

Der zweite Grund war die im Jahre 1902 missratene Qualität, welche den Mais nicht genügend transportfähig machte. Nicht nur der nordamerikanische, auch der argentinische, wie der südeuropäische Mais hatten während und nach der Erntezeit unter der Ungunst der Witterung zu leiden. Die relativ hohen Preise, die in Amerika während der ersten Hälfte des Jahres 1903 bezahlt wurden, waren bei einem Ernteerträgnis von 2524 Mill. Bushels im wesentlichen auf den Mangel an versandfähiger Ware zurückzuführen. Vielfach konnte die Ernte schon die Verladung nach den amerikanischen Hafenplätzen nicht aushalten. Erst in den letzten Monaten des Berichtsjahres zeigte sich bessere Ware, aber zu spät, um vor Schluss der Schiffahrt eine Hebung des Geschäfts zu ermöglichen. Eine Zunahme der Ausfuhr trat noch in dem letzten Monate des Jahres ein.

Einfuhr.

Der Konsum suchte sich inzwischen in Argentinien und Südeuropa zu decken, obwohl auch diese Qualitäten nicht genügend trocken waren. Die Importeure litten hierdurch erheblichen Schaden. Es mag hier hervorgehoben werden, dass die Verladung von Mais für weite Transporte sich besser in Säcken als lose empfiehlt. Die Erfahrung hat gezeigt, dass der in Säcken verladene Mais dem Verderben weniger ausgesetzt ist, als der lose verladene. Die Erhitzung der Ware überträgt sich infolge der Sackung nicht so leicht von dem schlechten Teile auf die besseren als bei loser Schüttung. Nur sollten die Verschiffer auf bessere Beschaffenheit der Säcke achten, dieselben kamen meist in so defekter Qualität an, dass nicht nur grosse Gewichtsmankos entstanden, sondern auch die Umladung der Ware mit grossen Schwierigkeiten verknüpft war. Bisher ist die Verladung in Säcken nur in Argentinien üblich gewesen; es wäre auch den übrigen Exportländern zu empfehlen, sich diese Erfahrung nutzbar zu machen.

Bestände.

Am Berliner Markte waren die Bestände während des ganzen Jahres ziemlich klein; dieselben betrugen in Tonnen:

Tab. 21. Lagerbestände von Mais in Berlin.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.
1902	2450	5536	2669	2034	2517	8688	7968	8102	4662	996	1728	159
1903	515	865	1455	3185	5078	3210	2605	2640	2221	2249	3940	6118

Die Preise für unverzollten amerikanischen mixed Mais in Hamburg betrugen im Durchschnitt: Preise.

Tab. 22. Maispreise.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.
1901	90.25	87.50	88.80	92.12	97.12	96.30	94.87	108.20	115.50	114.50	118.10	124.25
1902	123.75	122.25	124.00	120.00	120.00	120.00	120.00	115.00	115.00	—	—	109.50
1903	107.80	110.25	99.87	94.75	98.00	101.75	105.50	103.50	103.80	97.40	95.75	91.33

Wenn auch diese vom Statistischen Amt berechneten Durchschnittspreise keinen Anspruch auf völlige Zuverlässigkeit erheben können, weil vielerlei Umstände, ganz besonders die Qualitätsfrage, bei der Notierung von Durchschnittspreisen ausser Betracht bleiben müssen, so zeigt sich darin doch einigermassen die geschilderte Wirkung des qualitativen Ausfalles der Ernten. Die ersten vier Monate des Jahres, in denen, wie gewöhnlich, hauptsächlich die amerikanische Ausfuhr von Mais stattfand, brachten infolge der grossen Ernte einen erheblichen Preisrückgang von ca. 15 Mk. per Tonne. Nachdem jedoch die mangelhafte Beschaffenheit des Mais den Verschiffern, wie den Importeuren grosse Verluste beigebracht hatte, liessen die Zufuhren nach, und die Preise erhöhten sich wieder um ca. 10 Mk. bis zum Juli. Von da ab trat unter dem Einflusse starker argentinischer Abladungen trotz wenig ermutigender Nachrichten über die Aussichten der neuen amerikanischen Ernte ein stetiger Rückgang ein, der sich bis zum Dezember fortsetzte. In den letzten Wochen des Jahres befestigten sich die Preise, weil über die Beschaffenheit der neuen Ernte von 1903 ungünstige Berichte eintrafen, welche für das nächstjährige Maisgeschäft wiederum schlechte Aussichten eröffnen. Diese könnten sich nur bessern, wenn ein recht kalter Winter in Nordamerika einträte, der das Korn nachträglich trocknet.

	1899	1900	1901	1902	1903
Amerikas Ernten (in Mill. Bushels):	2 078	2 105	1 523	2 523	2 244

Ernten.

Die Ernten in Südeuropa sind durchweg recht schlecht ausgefallen, weil das Wetter daselbst zu trocken war. Immerhin scheint diese Trockenheit zur Verbesserung der Qualität beigetragen zu haben, so dass zu hoffen ist, dass aus diesen Gebieten brauchbare Waren zu beschaffen sein werden.

	1901	1902	1903
Rumänien erntete:	15 500 000 Qu.	8 275 000 Qu.	10 500 000 Qu.

2. Hülsenfrüchte.

Wie alljährlich belebte sich der Handel in Hülsenfrüchten, der von November ab stets stiller wird, nach Erledigung des Weihnachtsgeschäftes sofort bei Beginn des neuen Jahres.

Erbsen. Viktoria-Erbsen wurden aus der Ernte des Jahres 1902 ausreichend von Russland und Polen angeboten, vom Inlande wurde nur wenig zugeführt. Die Preise schwankten zwischen 190 und 200 Mk. für geringere, zwischen 210 und 220 Mk. für mittlere und zwischen 230 und 240 Mk. für feinste Ware. Verhältnismässig früh, Anfang August, kam die neue Ernte an den Markt. Das Hauptkontingent stellte Nordrussland. Die Qualitäten liessen erst zu wünschen übrig, besserten sich jedoch von Woche zu Woche. Südrussisches Angebot machte, obgleich die Erbsen mit Käfern behaftet waren, der nordrussischen Ware bei den deutschen Schälmühlen starke Konkurrenz. Auch das Inland, besonders Thüringen und Westpreussen, Posen und Schleswig, hatte eine gegen die früheren Jahre gut zu nennende Ernte. Die Qualitäten waren z. T. recht gut, besonders Thüringen lieferte eine schönfarbige, grosse, gleichmässige und feinkochende Ware. Die Preise, welche anfangs für gute Durchschnittsqualität der neuen Ernte mit 230 bis 250 Mk. bezahlt werden, bröckelten, je weiter die neue Ernte vorschritt, immer mehr ab. Ende des Jahres wurden ff. Viktoria-Erbsen mit 230—240 Mk., mittlere mit 210—215 Mk. und geringe mit 185—195 Mk. und darunter notiert.

Die Bestände in kleinen Kocherbsen, welche sich zum Schluss des Jahres 1902 angesammelt, gingen bald in den Konsum über. Das Angebot liess nach, die Preise zogen für mittlere Qualitäten bis auf 195 Mk. an. Wie in den letzten Jahren, so trat auch in diesem bei Schluss der alten Kampagne eine grosse Knappheit ein. Für kleine Erbsen, mittlerer und geringer Ware wurden bis 200 Mk. bezahlt. Im Gegensatze zu Viktoria-Erbsen kamen erst ziemlich spät Zufuhren aus der neuen Ernte, die in ff. Qualität 225—230 Mk., in mittlerer 190—200 Mk. erzielten. Bei Beginn der neuen Ernte war der hiesige Markt allein auf Russland angewiesen, doch konnte sich dann das Inland, welches einen grossen Ertrag aus der diesjährigen Ernte zu verzeichnen hatte, speziell der Osten, an den Lieferungen beteiligen. Das Angebot wurde schliesslich sehr dringend, der Konsum konnte bei weitem nicht Schritt halten, so dass kleine Kocherbsen erheblich im Preise abflauten. Am Schlusse des Jahres wurden für feine Ware 205 bis 215 Mk., für mittlere 170—185 Mk. und für geringe 150—160 Mk. bezahlt.

Futtererbsen. In Futtererbsen, welche relativ hohe Preise haben, war das Geschäft recht unregelmässig. Offerten blieben häufig ganz oder teilweise aus, oft waren sie dringend. Es setzten Futtererbsen zu 145—150 Mk. ein, feinste Taubenerbsen wurden bis zu 165 Mk. bezahlt.

Die neue Ernte 1903 änderte im allgemeinen nicht viel an den Preisen, nur Taubenerbsen wurden in guten Qualitäten von Russland stärker angeboten, und deshalb gestalteten die Preise sich etwas niedriger. Das Inland kam in der neuen Ernte mehr

und mehr mit marktgemässen Offerten heraus. Die Preise gingen etwas zurück, für bessere Qualität wurde bis 148 Mk., für mittlere 140—145 Mk., für geringere noch weniger bezahlt.

Linsen.

Die Zufuhren aus der vorjährigen grossen Ernte Russlands in Linsen brachten zu Beginn des Berichtsjahres sehr niedrige Preise, so dass Linsen sehr billig einsetzten. Kleine Linsen kosteten 145—160 Mk., mittlere 170—190 Mk., grosse 220 bis 240 Mk., feinste darüber. Die Linsenernte 1903 scheint weit hinter den Erwartungen zurückgeblieben zu sein. Das Angebot der vorjährigen Ware wurde daher schwächer. Trotzdem stellten sich die Preise zu Beginn der neuen Ernte nicht bedeutend höher. Die Qualitäten waren recht gut. Allmählich erst, als sich die schwache Linsenausbeute Russlands nicht mehr in Abrede stellen liess, zogen die Preise für grosse Ware an. Von Mähren wurden kleinere Posten gehandelt. Es notierten zum Schluss: kleine Linsen 170—175 Mk., mittlere 200—220 Mk., grosse 260—280 Mk., feinste darüber.

Bohnen.

In Bohnen hatte das Geschäft sehr unter der Missernte im Jahre 1902 zu leiden. Die galizische Ware war nicht gut verwendbar; etwas besser war die ungarische; aus diesem Grunde griff man auf die mährische zurück, für die hohe Preise bewilligt wurden. Es notierten pro 100 kg kleine Bohnen 22½—23—24 Mk., Langbohnen 25 bis 26 Mk. Infolge der Steigerung der Preise und wohl noch mehr wegen der besseren indischen Qualitäten wurden von dorther kleine Rundbohnen bezogen, die aber ihrer eigentümlichen Farbe wegen (crêmefarbig) sich nicht einbürgern konnten. Auch schreckte fast noch mehr der eigentümliche Geruch der gekochten Ware die hiesigen Händler vom Erwerbe dieser Ware ab. Von Russland waren zu 23 bis 23½ Mk. kleine Rundbohnen in geringen Mengen angeboten, doch waren auch diese infolge des ungleichmässigen Ausfalls der Körner nicht immer unterzubringen. Die neue Ernte kam recht früh an den Markt. Die guten Ernteaussichten der Hauptbezugsquellen Galizien und Ungarn gaben zu Vorverkäufen Anlass, die eine erhebliche Preisreduktion nach sich zogen. Sehr bald stellte sich jedoch eine wesentliche Ueberschätzung dieser Produktion heraus, welches bis Ende November einen um ca. 6 Mk. betragenden Preisaufschlag bedingte.

Das Hauptkontingent in kleinen Bohnen stellte Ungarn zu 21¾—22½ Mk. Billige Offerten, die aus Rumänien vorlagen, führten zeitweise einen Preisdruck auf die ungarischen Angebote herbei, doch war der Markt zu aufnahmefähig, als dass ein Preisabschlag hätte lange bestehen können. Erst als Galizien mit stärkeren Zufuhren kam, wichen die Preise auf 21 Mk. zurück. Geringe galizische Qualitäten wurden bis 20½ Mk. bezahlt. Das Inland kommt in Bohnen bei Deckung des Bedarfs nicht in Betracht. Langbohnen wurden anfangs der neuen Ernte zu 24—24½ Mk.

gehandelt. Die Qualitäten waren durchweg gut. Ein vorübergehend stärkeres Angebot drückte den Preis auf 21½—22 Mk.; doch hörten die Zufuhren plötzlich auf und blieben auch ferner schwach. Die Preise stiegen in kurzem auf 26—26½ Mk., in Zeiten der höchsten Knappheit wurde sogar 27 Mk. und darüber angelegt. Erst der Schluss des Jahres brachte eine kleine Abschwächung. Es notierten Langbohnen 25½—26 Mk.; andere Sorten kamen wenig in Betracht.

Auch in diesem Jahre sind die hiesigen Händler durch schlechte Abladungen oder Nichterfüllung der Verbindlichkeiten von galizischen und mährischen Verkäufern schwer geschädigt worden. Nicht oft genug kann zu einem geschlossenen Vorgehen aller beteiligten Firmen geraten werden. Nur ein solcher Zusammenschluss dürfte geeignet sein, vor Verlusten zu schützen.

3. Landwirtschaftliche Sämereien.

Frühjahrsgeschäft. Rotklee.

a) Frühjahrsgeschäft. Der führende Artikel Rotklee hatte schon zum Schlusse des Jahres 1902 allgemein ein sehr bedeutendes Interesse erregt, da die Wahrscheinlichkeit einer schlechten Ernte frühzeitig hervortrat. Diese Wahrscheinlichkeit wurde im Januar zur Gewissheit. Die Ernte in Deutschland wie in Oesterreich-Ungarn und Russland war ungewöhnlich klein ausgefallen, und da auch Amerika nicht viel Ware für den Export übrig hatte, war es als ein Glück zu betrachten, dass Frankreich ein ausserordentlich grosses Ernte-Ergebnis zu verzeichnen hatte. Der Handel war demnach angewiesen, einen grossen Teil seines Bedarfes in diesem Lande zu decken. Die Folge davon war, dass die Preise im Dezember und Januar eine sprungweise Steigerung erfuhren. Erst Anfang Februar trat eine Ermattung ein, welche ungefähr drei Wochen anhielt, alsdann aber einer weiteren Preissteigerung Platz machen musste. Die Nachfrage nach Ware hielt ununterbrochen bis gegen Ende Mai an, und die Läger wurden vollständig geräumt. Die zuletzt bezahlten Preise waren die höchsten seit vielen Jahren.

Weissklee.

Weissklee, der kurz nach der Ernte, im September und Oktober, zu steigenden Preisen sehr lebhaft gehandelt wurde, hauptsächlich um nach Amerika exportiert zu werden, erfuhr, nachdem die Nachfrage für Export befriedigt war, einen erheblichen Preisrückschlag. Die Ernte war in Polen sehr reichlich ausgefallen und fand, da sie frühzeitig an den Markt kam und die Qualität sehr befriedigte, guten Absatz. Dagegen kam die deutsche Ernte, die sich ebenfalls als ziemlich günstig erwies, erst im Februar an den Markt und fand, nachdem der Handel sich bereits zum grossen Teile versorgt hatte, nur zu weichenden Preisen Aufnahme. Das Geschäft blieb bis zum Schluss der Saison sehr schwerfällig, und die zuletzt bezahlten Preise waren um reichlich 30 % niedriger als bei Beginn der Saison.

Schwedenklee.

Das Geschäft mit Schwedenklee, der in den Haupt-Produktionsländern Kanada und Nordamerika nach den Berichten von dort einen nur schwachen Ertrag ergeben hatte, begann mit ziemlich hohen Preisen. Die günstige Meinung für den Artikel, der schon vom Oktober ab gute Aufnahme gefunden hatte, wurde aber schon im Januar erschüttert, als neben Amerika auch das Inland als Verkäufer auftrat und der Handel sich um diese Zeit bereits gut versorgt hatte. Die Ernte war offenbar unterschätzt worden, und die Preise erfuhren vom Januar ab eine Abschwächung, die bis zum Schluss der Saison anhielt, obgleich die Läger bis auf ein Minimum geräumt waren. Das Geschäft in Gelbklee nahm einen glatten Verlauf, ohne dass Preisänderungen von irgend welchem Belang eintraten. Die Bestände haben sich gut geräumt.

Gelbklee.

Luzerne.

Ebenso haben die Preise für Luzerne während der ganzen Saison nur sehr unwesentlich geschwankt. Das Angebot genügte der Nachfrage vollkommen; die übrig gebliebenen Bestände fallen nicht sehr ins Gewicht.

Wundklee.

Wundklee war reichlich geerntet worden. Es trafen sowohl aus dem Inlande wie auch aus Russland genügende Zufuhren ein, und die Preise, die schon auf mässiger Grundlage einsetzten, gaben während der Saison noch weiter nach und schlossen auf einem sehr niedrigen Niveau. Infolgedessen sind einige Bestände für Spekulations-Zwecke aufgespeichert worden.

Gräser.

Das Geschäft in sämtlichen Grassaaten war lebhaft, und es scheint, dass der Bedarf sich von Jahr zu Jahr vergrössert. Timothee hatte in der vorhergehenden Saison bei vollständig geräumten Lägern zu ungewöhnlich hohen Preisen geschlossen. Infolge der reichlichen amerikanischen Ernte hatten die Preise auf einer mässigen Höhe eingesetzt; es fanden grosse Umsätze zu langsam anziehenden Preisen statt. Für deutsche Saat waren die Notierungen um zirka 10 Mk. per Ztr. höher als für amerikanische; infolge dieser bedeutenden Preisdifferenz war der Umsatz in dieser Provenienz verhältnismässig gering.

Englisches und italienisches Raygras. Die schon Ende des Jahres 1902 erhöhten Preise hielten sich bis Ende März. Alsdann kamen aus England billigere Offerten an den Markt, da dort noch ziemlich bedeutende Bestände übrig geblieben waren. Dieselben wurden indes vor Beginn der neuen Saison geräumt.

Knaulgras blieb während der ganzen Saison ein sehr gesuchter Artikel. Die Preise verfolgten eine langsam steigende Tendenz und schlossen auf einer Höhe, die seit langer Zeit nicht erreicht worden war. Die Läger wurden unter diesen Umständen natürlich vollständig geräumt. Fioringras und Wiesenschwingel hielten während des ganzen Frühjahrsgeschäftes ihren sehr mässigen Preisstand inne; die Läger dürften nicht ganz geräumt worden sein. Dagegen war Wiesenrispengras besser gefragt, so dass die

Preise, die schon ziemlich hoch eingesetzt hatten, noch eine kleine Steigerung erfahren haben.

Serradella. Serradella war im Inlande nicht reichlich geerntet worden, wurde dagegen in grösseren Massen aus Russland eingeführt. Diese Ware, die wegen ihrer mangelhaften Qualität nicht beliebt war, übte einen ziemlich starken Druck auf die Preise aus. Erst zum Schluss der Saison, als die Läger sich schon stark gelichtet hatten, trat wieder eine kleine Erholung der Preise ein, und die Bestände konnten ganz aufgeräumt werden.

Lupine. Lupinen wurden in den ersten Monaten der neuen Saison fast ausschliesslich in mangelhafter Qualität zugeführt. Erst vom Februar ab kamen auch bessere Qualitäten an den Markt. Die Lieferungen gaben zu vielen Ausstellungen und Aergernissen Anlass, so dass der Handel aus dem Geschäft keinen Gewinn ziehen konnte. Die Preise haben sich für gute Qualitäten auf dem vom Beginn an herrschenden mässigen Niveau behauptet, während die geringen Qualitäten zeitweise recht billig abgegeben werden mussten. Die übrig gebliebenen Bestände sind ohne Belang.

Herbstgeschäft. b) Herbstgeschäft. Der Umsatz in denjenigen Sorten, die zum Grünfutter bestimmt sind und gewöhnlich nach Aberntung der Halmfrüchte ausgesät werden, war diesmal ausserordentlich unbefriedigend. Die Heuernte wie auch der Ertrag der Futterschläge war sehr reichlich gewesen; infolgedessen wurden Senf, Spörgel, Buchweizen und Inkarnatklee nur recht wenig gebraucht.

Senf, Spörgel, Buchweizen, Inkarnatklee.

Sandwicken. Sandwicken wurden im Inlande ziemlich reichlich geerntet; da die Konsumenten demnach selbst genügenden Vorrat hatten, mag der Umsatz bei den Händlern geschmälert worden sein. Jedenfalls war das Geschäft sehr unlohnend.

Rotklee. Das Interesse für die neue Ernte wurde frühzeitig erweckt. Namentlich in Rotklee fanden schon lange vor der Ernte bedeutende Umsätze statt, die zum teil auf die Gewohnheit der nordeuropäischen Konsum-Gebiete, ihren Bedarf an Rotklee schon im Sommer einzudecken, zurückzuführen waren. In Anbetracht der hohen Preise, mit denen die letzte Saison für Rotklee geschlossen hatte, und in Berücksichtigung der vollständig geräumten Läger, wurden Preise bewilligt, die den Verkäufern im Hinblick auf die guten Ernteaussichten in den europäischen Produktionsgebieten einen lohnenden Gewinn versprachen. Die Blanko-Verkäufer wurden indes ängstlich, als Amerika seine Notierungen für Rotklee sprungweise erhöhte und dies mit den dortigen sehr schlechten Ernteaussichten begründete; tatsächlich hat sich die amerikanische Ernte in Qualität und Quantität als so ungünstig erwiesen, dass auf einen Import von dort nicht zu rechnen sein wird. Die amerikanischen Notierungen sind heute vollständig ausser Rendiment. Die in Ungarn und Russland zuerst an den Markt gekommenen Partien wurden bei recht schönen Qualitäten noch zu mässigen Preisen angeboten, die aber infolge der ameri-

kanischen Erhöhungen eine bedeutende Steigerung erfuhren. Die Konkurrenz im Einkauf war ausserordentlich gross, und die Märkte erhielten eine bedeutende Festigkeit. Die Notierungen im November bewegten sich auf derselben Höhe wie zur gleichen Zeit des Vorjahres, als man schon mit der Gewissheit einer sehr schlechten europäischen Ernte rechnen musste. Die Gründe für die Preissteigerung wurden noch verstärkt, als sich herausstellte, dass die grosse ungarische Ernte durch den Besatz von grossen Seidekörnern, welche durch Reinigung nicht entfernt werden können, für die Befriedigung des deutschen Bedarfs nicht in Betracht kommen konnte. Auch das deutsche Ernteresultat erwies sich schliesslich als wesentlich kleiner, als im Herbst erwartet wurde; zum grossen Teile kamen auch nur mangelhafte Qualitäten an den Markt. Die französische Ernte, welche der vorjährigen sowohl qualitativ wie quantitativ bedeutend nachsteht, fand dann mehr Beachtung, als die obigen Missstände bekannt wurden. Da diese Provenienz ausserdem auch einen guten Absatz nach England fand, welches infolge der amerikanischen Missernte seinen Bedarf auf dem Kontinent decken musste, so verfolgten die Preise eine fortwährend steigende Richtung; das Jahr schliesst mit einer starken Haussebewegung.

Weissklee.

Das Geschäft in Weissklee ist bis jetzt noch nicht richtig zur Entwicklung gekommen. Die Ernte stellt sich aber als günstiger dar, als im Herbst erwartet wurde, und wenn auch die Qualitäten zum grossen Teile zu wünschen übrig lassen, so fehlt es doch nicht an guter, tadelloser Ware. Die Preislage ist ungefähr 10 % höher, als am Schlusse der letzten Saison.

Luzerne.

Auch für Luzerne hat die schlechte amerikanische Ernte frühzeitig Interesse erregt; die Preise für italienische und ungarische Saaten haben schon eine sehr beträchtliche Steigerung erfahren. Die Provence hat einen sehr kleinen Ernteertrag, welcher zu hohen Preisen fast vollständig geräumt ist. Die heutigen Preise sind höher, als seit einer langen Reihe von Jahren, und haben sich bis zum Schlusse des Jahres behauptet, wenngleich das Interesse für den Artikel nach Befriedigung der Exportfrage nachgelassen hat.

Gelbklee, Schwedenklee, Wundklee.

Demgegenüber sind Gelbklee, Schwedenklee und anscheinend auch Wundklee reichlich geerntet und zu mässigen Preisen genügend angeboten.

Gräser.

Von den Gräsern hat Knaulgras in Australien und Amerika eine schlechte, in Deutschland eine sehr mittelmässige Ernte ergeben. Der Artikel ist schon jetzt recht knapp, namentlich für gute Qualitäten werden recht hohe Preise bewilligt.

Timotee ist in Amerika reichlich geerntet worden und setzte mit niedrigen Preisen ein. Die Ernte in Deutschland und Russland lässt sich bis jetzt noch nicht genügend übersehen, scheint aber ebenfalls gut ausgefallen zu sein.

Englisches und italienisches Raygras sind in guter Qualität, wenn auch nicht allzu reichlich, geerntet. Die Preise stehen ungefähr ebensohoch wie in der letzten Saison.

Französisches Raygras hat eine Mittelernte zu verzeichnen; die Preise haben sich gegen die hohen vorjährigen nicht unwesentlich ermässigt.

Für Fioringras, Wiesenrispengras und Wiesenschwingel sind die Forderungen ebenfalls als normal zu bezeichnen. Schafschwingel hat diesmal eine reichlichere Ernte ergeben; demzufolge sind die Preise gegen das vorige Jahr wesentlich ermässigt.

Serradella. In Serradella haben schon bedeutende Umsätze zu nachgebenden Preisen stattgefunden. Die Ernte ist in einigen Produktionsgebieten sehr reichlich ausgefallen, in anderen dagegen nur mangelhaft. Immerhin ist das Gesamtresultat so reichlich, dass die Preise bis Mitte Dezember beständig nachgeben konnten; seitdem aber haben sie sich auf dem niedrigen Niveau behauptet.

Lupinen. Einen sehr reichen Ertrag haben Lupinen ergeben. Das Angebot in diesem Artikel, der diesmal in sehr guter Qualität geerntet wurde, ist dringend, und die Preise haben fortwährend nachgegeben. Die letzten Notierungen können aber trotzdem als sehr niedrig bezeichnet werden. Ebenso wie für Serradella ist für Lupinen die Baissebewegung Mitte Dezember zum Stillstand gekommen.

Die Ernte ist demnach im allgemeinen in den verschiedenen Artikeln eine überaus ungleichmässige; auch schwanken die Ernteergebnisse je nach den Provinzen bedeutend. Es ist dies als die natürliche Folge der sehr unbeständigen Witterung des letzten Sommers zu betrachten.

Preise. Die Preise (guter Gebrauchswert und gute Reinheit) waren folgende pro 50 kg:

	Frühjahr 1903	Ende der Verbrauchszeit 1903	Neue Ernte Ende 1903
Inländischer Rotklee	M 68.—	M. 70.—	M. 64.—
Weissklee	„ 80.—	„ 69.—	„ 75.—
Schwedenklee	„ 70.—	„ 67.—	„ 58.—
Gelbklee	„ 24.—	„ 24.—	„ 17 —
Wundklee	„ 52.—	„ 48.—	„ 46.—
Franz. Luzerne	„ 58.—	„ 57.—	„ 66.—
Deutsch. Timotee	„ 37.—	„ 36.—	„ 30.—
Amerik. „	„ 26.—	„ 26 —	„ 21.—
Englisches Raygras	„ 20.—	„ 20.—	„ 20.—
Italienisches Raygras	„ 20.—	„ 20.—	„ 20.—
Serradella	„ 10.50	„ 10.50	„ 7.50

4. Kartoffelhandel.

Das Geschäft mit Speisekartoffeln hatte bei Beginn des Jahres mit grossen Schwierigkeiten zu kämpfen. Durch den Mitte November des Vorjahres eintretenden Frost waren die Preise wesentlich in die Höhe gegangen. Da die Umgegend von Berlin eine gute Kartoffelernte hatte, so lieferten die Bauern zu billigem Preise viel Ware nach Berlin; es entstand hierdurch für die Ber-

liner Engroshändler eine grosse Konkurrenz. Daher war das Geschäft im ersten Quartal flau bei fallenden Preisen.

Von Anfang April an entwickelte sich das Geschäft lebhafter, da die Zufuhren aus der Umgegend von Berlin wesentlich nachliessen. Als nun ausserdem sich auch grössere Nachfrage aus Holland, dem Rheinland und England einstellte, gingen die Preise in die Höhe; es war zeitweise sogar Knappheit an Ware vorhanden, so dass im ganzen Quartal April-Juni das Geschäft ziemlich flott, bei anziehenden und festen Preisen, war.

Anfang Juni begann der Import von neuen ungarischen Rosenkartoffeln, aber leider war dieses Geschäft für die Importeure mit schwerem Verlust verknüpft. Die Kartoffeln kamen viel zu klein, unreif und auch grösstenteils in verdorbenem Zustande zu Markte; die Preise erreichten daher einen nie dagewesenen Tiefstand, so dass die Kartoffeln zeitweise kaum unterzubringen und die Verluste teilweise bedeutend waren. Das Geschäft in neuen Kartoffeln aus Malta und Italien war lebhaft. Bei nicht zu grossen Zufuhren und stetiger Nachfrage blieben die Preise dauernd hoch und fest.

Die Monate Juli-September brachten, wie alljährlich, für den Berliner Kartoffelhandel ein schwaches Geschäft, da die nächste Umgegend fast den grössten Teil des Bedarfs deckte und deshalb die Zufuhren per Bahn wesentlich zurückgingen. Die neue Ernte ist zum grössten Teil als gut zu bezeichnen.

Zufuhren.

Die hauptsächlichsten Zufuhren treffen auf dem Nordbahnhof, Ostbahnhof und Hamburg-Lehrter Güterbahnhof ein und belaufen sich nach Ermittelung des Vereins der Berliner Kartoffel-Engros-Händler im 1. Quartal Januar-März auf eine tägliche durchschnittliche Zufuhr von zirka 45 Waggon (à 10 000 kg), im 2. Quartal April-Juni auf zirka 60 Waggon, im 3. Quartal Juli-September auf zirka 30 Waggon. Die Zufuhren, die auf Fuhrwerken aus der Umgegend bis zirka 4 Meilen Entfernung von Berlin und per Schiff angeliefert werden, entziehen sich der Berechnung. Aus den genannten Zufuhren wird auch der Bedarf der nächstgelegenen Vororte gedeckt.

Das letzte Quartal, 1. Oktober bis 31. Dezember 1903, brachte für den Berliner Kartoffelgrosshandel ein lebhaftes Geschäft. Von Mitte Oktober an hat sich bedeutende Nachfrage aus Holland und England eingestellt; es sind grosse Posten dorthin versandt worden und zwar in solchen Mengen, wie seit Jahren nicht. Da die Preise für Stärke, sowie für Spiritus höher gingen, so zogen auch die Preise für Speisekartoffeln stetig an und erreichten bei Jahresschluss eine Höhe, wie sie seit Jahren nicht dagewesen ist. Die Zufuhr in Berlin dürfte für die Monate Oktober bis Ende Dezember auf durchschnittlich täglich 80 Waggon à 10 000 kg zu veranschlagen sein; die Grösse der Zufuhren ist daraus zu erklären, dass aus ihnen der Winterbedarf gedeckt wird.

5. Oelsaaten (Raps und Rübsen).

Allgemeines

Von der vorigen reichlichen inländischen Ernte waren noch manche Bestände übrig, die an den Markt kamen, als gegen Ende Januar eine Steigerung der Oelpreise eintrat, die es den Mühlen ermöglichte, auch für Saaten wieder höhere Preise zu bewilligen. Man bezahlte für Rübsen 196 bis 201 Mk., für Raps 201 bis 206 Mk. per 1000 kg Parität Berlin.

Ausländische Ware.

Von Indien kam im letzten Drittel des Februar das Angebot neuer Ernte heraus. Kutnee-Raps wurde zu 170 Mk. per 1000 kg cif Hamburg unverzollt gehandelt; diese Gattung wurde recht schlecht geliefert und brachte durch ihre Oelarmut den Mühlen Verluste. Besser, aber auch nicht so gut wie im Vorjahre, fielen die Lieferungen von Cawnpore- und Ferozepore-Raps aus, während Calcutta-Raps gelobt wurde; diese letzte Gattung wird aber vorzugsweise von rheinischen, hin und wieder auch von Stettiner und Danziger Mühlen gekauft.

Anfangs März kamen die ersten Verkäufe von Cawnpore- und Ferozepore-Raps zu 177 Mk. nach neuen Bedingungen zustande, während nach alten Bedingungen die Preise sich um etwa 6 Mk. billiger stellten.

Unter dem Einfluss der weichenden Oelpreise mussten auch die Preise für Saaten nachgeben; sie stellten sich im ersten Drittel August auf 169 nach neuen und 162 Mk. nach alten Bedingungen. Trotzdem fanden die Mühlen nur recht kleinen Nutzen; Oel war schwer verkäuflich und Kuchen mussten wegen des stockenden Absatzes auf Lager gearbeitet werden.

Die Nachrichten über den sehr schlechten Ertrag der rumänischen Ernte veranlassten die Indier, ihre Forderungen wieder zu erhöhen, die Mühlen konnten dieselben aber nicht bewilligen. Infolgedessen fanden im Laufe des September nur unbedeutende Umsätze zu 170 bis 173 Mk. bezw. 163 bis 166 Mk. und 162 bis 166 Mk. für Calcutta-Raps statt.

Inländische Ware.

Recht lebhaft gestaltete sich dagegen das Geschäft in inländischen Saaten. Die Erträge waren im allgemeinen reichlich und die Qualitäten gut, besonders bei Rübsen, der bei günstigem trocknen Wetter geerntet wurde, während bei Raps häufig durch Regen beschädigte Partien vorkamen.

Frische Ware, meist noch ein wenig klamm, wurde in der zweiten Hälfte Juli mit 190—193 Mk. für Rübsen, 192—195 Mk. für Raps bezahlt. Die Nachfrage besserte sich aber bald, und im August erzielten tadellose Rübsen bis 198 Mk. und Raps bis 202 Mk. — Diese Preise behaupteten sich ziemlich unverändert, trotzdem die Oelpreise sich verschlechterten. Die Mühlen mussten sich deshalb mit dem kleinsten Nutzen begnügen, der kaum noch die Eindeckung des nötigen Materials ermöglichte.

Auch die Besserung der Oelpreise im Oktober brachte keinen günstigeren Einkauf, da die Saatforderungen noch mehr erhöht

wurden und die Vorräte sich mehr und mehr räumten. Rübsen erzielte 202, Raps 206 Mk.

Ausfuhren.

Das Jahr war für die Rüböl-Industrie wieder ein recht schwieriges und wenig Gewinn bringendes. Das glänzendste Erträgnis Deutschlands ist nicht imstande, den Bedarf der deutschen Mühlen auch nur annähernd zu decken; die kleineren Verschiffungen Indiens und die Missernte Rumäniens verhinderten daher die leichte und ausreichende Anschaffung des nötigen Materials.

Es ist daher zu befürchten, dass die ohnehin leidende Rüböl-Industrie dem gänzlichen Verfall entgegen geht, wenn die geplanten Zollerhöhungen auf Raps und Rübsen zur Einführung kommen.

Das Ende des Jahres sieht viele Mühlen ungenügend versorgt. Diese werden den Betrieb früh einstellen müssen, weil im Inlande die Saatvorräte geräumt sind und das Ausland mit seinen Forderungen viel zu teuer ist.

6. Fouragehandel (Heu und Stroh).

Das Geschäft war im Berichtsjahr als ruhig zu bezeichnen. Ansehnliche Bestände in Rauhfutter waren zu Anfang des Jahres vorhanden; die Preise hielten sich mit minimalen Schwankungen bis zum Eintreffen der neuen Ernte auf der Höhe des letzten Vierteljahres 1902.

Die Heuernte fiel in der Qualität gut, in der Quantität aber nicht recht befriedigend aus. Sie wurde in den Gegenden an der Oder, die zu den Hauptbezugsquellen des hiesigen Platzes gehören, durch Ueberschwemmung stark gemindert.

Die Heuproduzenten der Mark wenden der Kultur der Wiesen nicht die nötige Sorgfalt zu, und dieses Produkt findet in Berlin jetzt schwerer Unterkommen als früher.

Die Preise für Heu erreichten bereits im September wieder den Stand der ersten Monate des Jahres. Stroh ist reichlich geerntet; es ist eine Preisreduktion von M. 0,50 pro Zentner gegenüber den ersten Monaten des Jahres zu erwarten.

Andauernd regnerisches Wetter während des November verleidete den Hauptproduzenten in diesem Monat das Verladen, so dass gute trockne Ware zeitweise stark gefragt war. Gegen den Schluss des Jahres machte sich ein langsames, aber stetiges Anziehen der Preise für Heu bemerkbar, und das Berichtsjahr schliesst mit einer Erhöhung von 25 Pfennigen gegen den September.

7. Hanf und Flachs.

Hanf.

Im Berichtsjahre war der Hanfhandel etwas lebhafter als im vergangenen Jahre, weil die niedrigen Preise, welche die quantitativ und qualitativ gute russische Hanfernte des vergangenen Jahres veranlasst hatte, grössere Einkäufe begünstigten.

Russischer.

Die Preise für russischen Hanf waren durchschnittlich um 2—3 Mk.

per Ztr. billiger als im vergangenen Jahre, und die Qualität hat umsoweniger Anlass zu einer Bemängelung gegeben, als die strengen Vorschriften der russischen Regierung für die Bearbeitung des Hanfes die Produzenten nötigen, ihre Lieferungen in reeller Beschaffenheit herstellen zu lassen.

Ungarischer. Der Bezug von ungarischem Hanf nach dem hiesigen Platz ist geringer gewesen, weil die Preise dafür nicht in gleichem Masse der weichenden Bewegung für russischen Hanf gefolgt waren. Dagegen war in italienischem Hanf, dessen Preis zurückgegangen war, der Bezug ebenso unverändert wie für Jute und Aloehanf.

Manila. Das Geschäft in Manilahanf war nach wie vor infolge der unverändert hohen Preise sehr unbedeutend. Die indischen Hänfe haben auch in diesem Jahre, insbesondere wegen der schlechten Bearbeitung, trotz der ausserordentlich billigen Preise wenig Beachtung gefunden.

Der grosse Bedarf der Spandauer Artilleriewerkstatt in russischem Hanf fand im Berichtsjahre zu etwas billigerem Preise als im vorigen Jahre, trotz der hohen Ansprüche in Qualität, schlanke Befriedigung vom Berliner Markte.

[Konsum. Der Konsum hat sich im allgemeinen kaum vergrössert, da die Kleinseilerei mehr und mehr durch den Umstand beeinträchtigt wird, dass die grossen Fabriken an die Konsumenten von Seilerwaren direkt liefern und überdies die Verwendung von Drahtfabrikaten für Landwirtschaft, Schiffahrt und Bergwerksbetrieb in jährlich steigender Zunahme begriffen ist.

Die Angliederung einer Abteilung für Seilerei an die höhere Fachschule für die Textilindustrie in Sorau wird ohne Zweifel dem Seilergewerbe zu nutze kommen. —

Flachs. In Flachs hatte der Berliner Handel auch im Berichtsjahre nur einen Transitverkehr zwischen Russland und den Fabrikationsplätzen zu verzeichnen.

8. Hopfen.

Das Hopfengeschäft 1902er Ernte hat einen ungewöhnlichen Abschluss gefunden. War auch zu erwarten, dass sich die herrschenden Preise bis zu Ende der Kampagne wegen der knappen Vorräte aufrecht erhalten würden, so konnte man doch nicht voraussehen, dass sie mit einer beträchtlichen Preissteigerung enden würde. In den Sommermonaten stellte sich, trotz des für die Branche ungünstigen Wetters noch rege Nachfrage, von seiten der Brauerkundschaft, nach 1902er Hopfen ein, teils weil sie sich eben wegen der steigenden Preise im Spätherbst nur knapp gedeckt hatte, teils weil die ungünstigen Berichte aus Böhmen und England über den neuen Pflanzenstand zu Befürchtungen für höhere Preise in der bevorstehenden Kampagne reichlichen Anlass boten.

Die Nachfrage war so stark, dass es nicht mehr möglich

war, sie aus erster Hand zu befriedigen. Der Handel war gezwungen, die Bestände der wenigen Brauereien, die reichen Hopfenvorrat besassen, in Anspruch zu nehmen und sie zu profitablen Preisen wieder an sich zu bringen.

Die Nachrichten aus Böhmen lauteten immer trostloser, in England war auch keine bessere als die knappe 1902er Ernte zu erwarten, und so war es folgerichtig, dass die Preise für 1903er Ware in dem frühesten Geschäftsstadium höher einsetzten.

Allmählich erwies sich auch die Ernte in Süddeutschland etwas überschätzt, und wenn nicht das zumeist günstige Erntewetter eingetreten wäre, so hätte man empfindliche Ausfälle zu beklagen gehabt. Die Mehrzahl der Produzenten, welche die Geschäftslage zu ihrem Vorteil ausnützen wollten, hielt mit dem Verkauf zurück und bestand auf ihren hohen Forderungen. Insbesondere war dies in Böhmen der Fall, und die böhmischen Händler, welche die unerschwinglichen Preisforderungen für das heimische Produkt nicht bewilligen konnten, wandten sich mit aller Entschiedenheit den süddeutschen Märkten zu, wo ihnen in bezug auf Auswahl, Beschaffenheit und Preise mehr Beweglichkeit geboten war. Innerhalb weniger Tage führten sie, die geforderten Preise schlank bewilligend, eine unerwartete und beträchtliche Steigerung herbei. Diese hielt bis Mitte Oktober an. Als jedoch die auswärtigen Händler mit ihren Einkäufen zu pausieren begannen, fingen die Preise allmählich an zu weichen; die Einbussen waren bei einzelnen Sorten erheblich.

Die Geschäftslage ist jetzt aber noch keine stabile. Es ist nicht anzunehmen, dass der Preisstand noch weiter sinken wird; denn die Konsumenten sind noch lange nicht hinreichend gedeckt. Einige der wichtigsten Produktionsplätze sind bereits geräumt, und es macht sich im Einkauf der Mangel an wirklicher Primaware bereits geltend. Wenn auch die rapide Steigerung nicht gerechtfertigt war, so war es doch natürlich, dass bei übergrossem Begehr die Preise emporschnellten. Solche Erscheinungen sind aber nicht hintanzuhalten; der Handel ist hierfür nicht verantwortlich zu machen.

Später hat sich gezeigt, dass die Ernte in ganz Deutschland zu hoch bemessen war und dass die Brauereien mehr gekauft haben, als erwartet wurde. Gegen Mitte November machte sich bereits der Mangel an Primaqualitäten stärker fühlbar; zusehends erfuhren die bis dahin vernachlässigten mittleren und schlechteren Sorten erhebliche Wertsteigerungen. Diese halten auch am Anfang des neuen Jahres an, und wenn man hinzurechnet, dass die Beschaffenheit des noch vorhandenen sich bedeutend verschlechtert hat, so sind die Preise gegen den höchsten Stand im Herbst um etwa 30 % gestiegen.

Sollte die Nachfrage anhalten, so ist ein ferneres Anziehen der Preise unausbleiblich. Aber selbst wenn das Deckungsbedürfnis

nachlässt, kann, bei dem tatsächlichen Mangel und den äusserst schwachen Zufuhren, auf einen Preisrückgang nicht mehr gerechnet werden.

9. Handelsgärtnerei.*)

Topfpflanzen.

Das Weihnachtsgeschäft des Vorjahres hatte teilweise unter der Ueberproduktion einzelner Pflanzengattungen, teilweise unter dem überaus kalten und nassen Sommer gelitten. Azaleen und andere Blütenpflanzen waren wenig mit Knospen besetzt. Dies führte zu den heftigsten Reklamationen der Käufer. Ebenso wurden Hyazinthen aus Holland sehr schlecht geliefert; das war wohl der Grund, dass einige Berliner Züchter für frühe Hyazinthen gute Preise erzielen konnten. Maiblumen (Eiskeime) wurden nicht geräumt und konnten daher noch im Januar 1903 zu jedem beliebigen Preise gekauft werden, was auf den Preis der frischen, getriebenen Maiblumen ungünstig einwirken musste.

Das Januargeschäft war, wie in den früheren Jahren, wenig befriedigend. Trotzdem Hyazinthen schwach getrieben hatten, konnten sie doch nur einen geringen Preis erzielen. Tulpen waren begehrt, gingen aber zu billigen Preisen ab. Gegen Ende Januar wurden blühende Topfpflanzen verlangt und gut bezahlt. Dagegen waren Blattpflanzen, wie Palmen und Araukarien, nur schwer abzusetzen. Letztere, vor zwei Jahren noch ein guter Artikel, sanken ebenfalls infolge von Ueberproduktion im Berichtsjahre auf eine Preislage, die eine Rentabilität ausschloss.

Blühende Pflanzen, ganz besonders Flieder, gingen zu zufriedenstellenden Preisen gut ab. Flieder war aber nur in prima Qualität zu guten Preisen abzusetzen. Feinere Gewächshauspflanzen in Blüte waren, wie seit Jahren, ein gesuchter Artikel und wurden gut bezahlt.

Das Februargeschäft muss im ganzen als minderwertig bezeichnet werden. Wurden auch abgeschnittene Blumen verlangt, so erzielten sie doch keine genügenden Preise, da der Import aus dem Süden gar zu gross war. Hierdurch wurde das Geschäft in Topfpflanzen vollständig brach gelegt; erst die Frühjahrsmonate brachten etwas Leben.

Im März wurden getriebene Zwiebeln aller Art, wenn auch nur zu mässigen Preisen, gekauft. Flieder in Töpfen wurde gut bezahlt; auch von Azaleen, selbst wenn sie wenig mit Knospen besetzt waren, entnahm der Markt alles, was vorhanden war.

Für Berliner Verhältnisse ist April und Anfang Mai die Hauptgeschäftszeit, in der der Gärtner alles vorbereitet, um die Balkons und Gräber in Stand zu setzen. Pelargonien in allen Sorten, hauptsächlich Pelargonium zonale „Meteor“ und Pelar-

*) Bericht des Vereins zur Beförderung des Gartenbaus in den preussischen Staaten.

gonium peltatum, wurden sehr gekauft und waren bald vergriffen, konnten aber trotzdem keinen Preisaufschlag erzielen. Die ersten Fuchsien fanden, wie immer, leicht Abnehmer. Sonst hielt sich das Geschäft bis nach Pfingsten in mässigen Grenzen. Der Sommer ist für Berlin die geschäftslose Zeit, wo im Verhältnis zur Anzucht nur wenig verbraucht wird.

Erst das September- und Oktobergeschäft brachte wieder etwas Leben auf den Markt. Wenn auch die gelinde Witterung ein Anzieher der Preise verhinderte, so wurden doch Erica gracilis zu vielen tausenden Exemplaren verkauft, fast ausschliesslich zur Grabhügeldekoration. Aber auch kleine Eriken in Miniaturtöpfen wurden begehrt und wenigstens in den Geschäften gut bezahlt. Von dem Einkaufen von Zimmerkulturpflanzen, wie Palmen, war nicht viel zu merken. Es wird an Pflanzen und Blumen gespart; man begnügt sich mit den billigeren Blumen des Südens, auch wenn sie oftmals recht abgelagert sind.

Zum Wintergeschäft sind bereits im Frühjahr Unmassen von italienischen und belgischen Palmen gekauft worden. Diese wurden zu Anfang des Winters massenhaft auf den Markt gebracht und liessen die schädigende Ueberproduktion erkennen. Dasselbe gilt auch von Rhododendron.

Blattpflanzen.

Das Blattpflanzengeschäft ist im Berichtsjahre wenig befriedigend gewesen. Topfpflanzen fanden überhaupt den abgeschnittenen Blumen gegenüber, vorausgesetzt, dass diese lang geschnitten waren, nicht die entsprechende Beachtung. Diese Beobachtung scheint sich von Jahr zu Jahr mehr zu bestätigen.

Neuer Artikel.

Ein neuer Artikel sind Celosia cristata „Thompsoni magnifica", eine Pflanze, die sich durch einen schönen Blütenstand und eine lang anhaltende Blütezeit auszeichnet, dabei billig zu produzieren ist und somit für Sommerpflanzen vorzüglich geeignet erscheint. Sie wurde gern gekauft und gut bezahlt.

Abgeschnittene Blumen.

Die von Anfang des Jahres bis Ende Februar andauernde Geschäftsflauheit war durch die enorme Einfuhr Frankreichs und Italiens bedingt, die erst im März etwas nachliess. Eine reichliche Einfuhr traf aus Holland ein und verursachte abermals einen Geschäftsrückgang. Als aber später der Streik der holländischen Eisenbahner die Einfuhr bedeutend herabminderte, besserte sich das Geschäft sofort, und normale Preise griffen Platz. Dadurch hob sich naturgemäss der Handel mit deutschen Blumen und gestaltete sich bis September einigermassen befriedigend.

Ende September und Oktober traten die südlichen Importe wieder in die Erscheinung und übten, wie stets, einen bedauerlichen Preisdruck aus.

Für frisch getriebene und lang geschnittene Rosen wurden im April und Mai 6, 8 und 10 Mk. pro Dutzend erzielt, ein Preis, der denjenigen früherer Jahre weit übertraf. Nach Pfingsten dagegen fiel der Preis auf 4, 5 und 6 Mk.

Anfang Oktober wurden lang geschnittene Sorten von Rosen, Chrysanthemum, Maiblumen, Orchideen, Tuberosenstiele, Nelken u. s. f. gesucht und dementsprechend bezahlt. Nach Angabe der südlichen Züchter stehen die Kulturen in dieser Saison sehr gut, so dass jedenfalls unsere Schnittblumen wieder sehr darunter zu leiden haben werden.

Der Export nach Russland, Schweden, Norwegen und Dänemark wird von Jahr zu Jahr schwächer, weil die Südländer dort ebenfalls den Markt mit ihren Erzeugnissen zu beherrschen anfangen.

Baumschulartikel.

Das Baumschulengeschäft war durchschnittlich befriedigend zu nennen. Die lästige ausländische Konkurrenz ist im Laufe der Jahre stets die gleiche geblieben. Aber auch im Inlande sind grosse Anpflanzungen junger Nachzuchten vorgenommen, so dass eine Ueberproduktion zu erwarten steht.

Von den einzelnen Artikeln des Baumschulfaches wurden Obstbäume in Hoch- und Mittelstämmen zu genügenden Preisen gut abgesetzt. Birnen- und Kirschstämme wurden etwas niedrig notiert, doch erzielte man für gute Ware entsprechende Preise. — Formbäume sind von Liebhabern recht begehrt worden, doch richtete sich die Nachfrage mehr auf jüngere Ware; starke und extra starke Qualitäten bleiben leicht stehen.

Beerenobst ist, wie stets in den letzten Jahren, ein begehrter Artikel gewesen und hat im Frühjahr den Preis gut behauptet; doch schien im Herbste zuviel Ware am Markte zu sein, da zu den Frühjahrspreisen kein grösserer Auftrag abzuschliessen war.

Alleebäume in guter Qualität gingen zu normalen Preisen schlank ab. Nur nach stärkeren Linden, die in den letzten Jahren nicht zu haben waren, war die Nachfrage sehr gering und die erzielten Preise viel zu niedrig.

In Zierhölzern, Stauden, Koniferen, wurde ein flotter Absatz erzielt; wenn auch die Preise nur niedrig waren, so konnte man doch durchschnittlich damit zufrieden sein.

Die zunehmende Liebhaberei der Park- und Gartenbesitzer für schön blühende Stauden ist erfreulich und bedingt, dass die Baumschulen sich jetzt mehr als früher mit diesem Artikel befassen und zu ihrer Verbreitung beitragen, wenn auch die Preise wegen der Angebote von ausserhalb niedrig gehalten werden müssen.

Rosen haben ihren guten Preis behauptet; es wurde fast alles geräumt, und auch im Herbste hat sich der Preis noch gehalten.

Schon im Frühjahr erholten sich die Preise für Obstwildlinge, und in der Herbstsaison hielt die Steigerung und Nachfrage weiter an, so dass gute Ware bald geräumt sein dürfte.

Die im Vorjahre für geringwertige Baumschulerzeugnisse ein-

geführte Eilgutbeförderung zum Frachtgutsatze wurde mehr und mehr dankbar anerkannt.

Dekorationen

Die Lage blieb im allgemeinen die gleiche wie im Vorjahr. Das Bedürfnis nach Dekorationen für Begräbnisse, für Trauungen im Hause und in der Kirche, für Jubiläen usw. wird immer grösser; doch werden meist dafür Preise gezahlt, die künstlerische Leistungen ausschliessen.

Der gärtnerische Schmuck von Erbbegräbnissen und anderen Grabstätten kommt immer mehr in Aufnahme. Auch ersieht man an der Art der Ausführung und des verwendeten Materials, dass mit Mitteln hierbei nicht gekargt wird.

Ganz besonders ist der Schmuck der Balkons im Wachsen. Es ist erfreulich, zu sehen, mit welcher Liebe und Sorgfalt diese bepflanzt und gepflegt werden.

Der enorme Bedarf hierfür, namentlich an Pelargonien, hat nicht verfehlt, einen guten Einfluss auf den Handelsgärtnerei- und Blumengeschäftsbetrieb auszuüben.

Im allgemeinen wurden Dekorationen sehr viel verlangt, die Preise dafür waren aber grösstenteils nur mässig.

Gemüse.

Die Gemüsegärtnerei Berlins hatte im Laufe des Berichtsjahres, kurze Zeiten abgerechnet, mit wenig normalen Verhältnissen zu rechnen.

Das Ausland entwindet dem Berliner Produzenten infolge der zollfreien Einfuhr immer mehr den Absatz, so dass jeder hiesige Züchter zufrieden sein muss, wenn er nur annähernd die Produktionskosten deckt. Das gilt nicht bloss für überwinterte Gemüse, sondern auch ganz besonders für Treibgemüse.

Die späten Gemüse, wie Kohl, hatten durch zeitig einsetzenden strengen Frost sehr gelitten; der verbleibende Rest wurde ausserdem noch ungenügend wegen der ausländischen Konkurrenz bezahlt.

Die Mistbeettreiberei weist einen recht bedeutenden Rückgang auf. Deshalb muss der Gemüsegärtner sein Hauptaugenmerk auf frühe Gartengemüse richten, worin auch das Geschäft einigermassen zufriedenstellend war. Der Spargel liess wegen des nasskalten Wetters bis Mitte Mai auf sich warten, für gute Ware aber wurden gute Preise erzielt.

Die Preise für Spinat, Radies, Kohlrabi, Salat und frühen Wirsingkohl waren recht schwankend, meist mittelmässig. Kohlgemüse gedeihen bei uns sehr gut, so dass die Preise während des Sommers unverhältnismässig niedrig waren. Weisskohl wurde in derartigen Massen angeboten, dass er nur mit Mühe abzusetzen war, und diente besonders zu Einmachezwecken. Tausende von Zentnern wurden zum Preise von 70 Pfg. pro Ztr. verkauft.

Gurken und Melonen wurden infolge starker Hitze im Juli und der darauf folgenden nassen Witterung vielfach krank, so dass die Erträge nur sehr mässig waren. Das gleiche gilt von Tomaten und Spätbohnen. Die letzteren zeigten durchweg eine

schwache Entwickelung. Gute Preise hierfür deckten aber den Ausfall im Ertrage. Sämtliche Wurzelgemüse gediehen ziemlich gut, erzielten aber nur mässige Preise.

Im verflossenen Frühjahr wurde unter den Kohlrabi- und ersten Kohlgemüsepflanzen durch die Hasen grosser Schaden angerichtet, der im Sommer durch strichweise auftretende Feldmäuse noch wesentlich vermehrt wurde. Diese lästigen Nager verschonten weder Kohl- noch Wurzelgemüse und hausten in letzteren derartig, dass die Felder stellenweise schnell geräumt werden mussten, damit nicht alles verloren ging.

Samenhandel. Der Samenhandel war im allgemeinen nur mittelmässig zu nennen. Die Gemüsesamen hatten zum grössten Teil wieder einen normalen Preis erlangt; der Absatz ist hierin bis auf Bohnen, die als Stangen- und Staudenbohnen gleich stark gefordert werden, nie sehr gross. Die Stangenbohnen hatten einen sehr hohen Preis, da viele Sorten völlig missraten und infolgedessen nicht zu haben waren. Ebenso war es mit den Krupbohnen. Die Hinrichs Riesen, weiss- wie buntsamige, waren während der Saison vollständig ausverkauft. Auch der Preis der Erbsen und Kopfkohlarten hatte gut angezogen.

Die Blumensämereien bewegten sich auf der gleichen Höhe wie früher. In der Landwirtschaft behaupten die Kleearten immer noch eine unerschwingliche Höhe, während Runkelrübensamen sehr tief im Preise stehen. Die Grassamenlager leerten sich auch nicht so schlank wie in früheren Jahren, doch müssen die Preise als normal bezeichnet werden.

Getrocknete Blumen und Gräser. Im ersten Quartal des Berichtsjahres gelang es nicht, die Reste der vorjährigen Ernte an Gräsern und Blumen zu räumen, um der neuen Ernte Platz zu machen. Es blieben Bromus, Statice, Hordeum und andere Kulturgräser am Lager, ebenso Ammobium und Xeranthemum.

Dagegen wurden französische natürliche Immortellen und Kapblumen geräumt; diese beiden Arten haben auch nach der neuen Ernte eine Preissteigerung zu verzeichnen.

Das gute Wetter mit rechtzeitigem Regen und warmem Sonnenschein brachte im Herbst noch viel frische Schnittblumen; infolgedessen war das Geschäft in diesjährigen Immortellen etc. bis gegen Mitte Oktober ziemlich matt. Erst als der Frost die Freilandkulturen zerstört hatte, fing es an, sich zu entwickeln.

10. Obst.[1])

Restbestände. Der Verkauf der Restbestände des alten Berichtsjahres (es kamen hierbei lediglich Aepfel in Frage) vollzog sich zu sehr gedrückten Preisen. Erst in der zweiten Hälfte des Februar hob

[1]) Zum Teil nach d. Bericht des Vereins zur Förderung des Gartenbaus in d. preuss. Staaten, zum Teil nach dem Bericht eines hiesigen Grosshändlers.

sich das Geschäft, und es fanden alsdann die aus Italien noch eintreffenden Zufuhren zu besseren Preisen schlank Aufnahme.

Neue Ernte.

Ueber die Obsternte des Jahres 1903 ist wenig Erfreuliches zu berichten. Die Nachtfröste hatten überall beträchtlichen Schaden angerichtet; ausgenommen hiervon sind einige Landstriche in Amerika, Rumänien, Ungarn und Süd-Italien. Sommer- und Winterobst wurde gleichmässig von diesen Schäden betroffen. England hatte fast gar kein Obst und begann schon im Sommer ohne Rücksicht auf den Preis sich aus allen Ländern zu versorgen.

Reichlicher, speziell im Inlande, war die Ausbeute in Beeren-Obst. Hiervon gingen von Werder aus beträchtliche Quantitäten nach dem Auslande.

Von Steinobst ist nur in Pflaumen eine gute Ernte zu verzeichnen; infolge des starken Exports nach England gingen die Preise für diesen Artikel auf ein aussergewöhnlich hohes Niveau. Serbische, ungarische, bosnische Pflaumen trafen meistens in schlechtem Zustande ein und brachten den Importeuren grössere Verluste.

Inzwischen hat die Versorgung des Marktes mit Winterobst begonnen, wobei man hauptsächlich auf Zufuhren aus Amerika, Süd-Italien und Tirol angewiesen war. Was darin von Ungarn, Galizien, Rumänien, Serbien angeboten wurde, war meistens minderwertige Qualität. Während gute Tafelbirnen kaum in genügenden Mengen zu beschaffen war und die Preise dafür sich auf der abnormen Höhe von 40—70 Mk. per Doppelzentner bewegten, war an Aepfeln bester Qualität eigentlich kein Mangel. Die sehr bedeutenden, sich auf etwa 20 000 Fass pro Woche belaufenden, amerikanischen Zufuhren fanden stets schlankes Unterkommen. Die Preise hierfür, 15—20 Mk. pro Fass = 25—40 Mk. pro Doppelzentner, sind keineswegs exorbitant hoch.

Für Beerenobst, das in grossen Mengen auf den Markt gebracht wurde, ebenso für Kirschen und Pflaumen wurden recht niedrige Preise gezahlt. Infolgedessen sind hiervon bedeutende Mengen zu Saft verarbeitet und eingemacht worden. Das geschah auch namentlich deshalb, weil während der Kirschen- und Pflaumenernte reichliche Regengüsse fielen. Die Früchte platzten vielfach auf und wurden zum Verkaufe im rohen Zustande ungeeignet, so dass sie in der gedachten Weise verwertet werden mussten.

Der Zentner Johannisbeeren kostete durchschnittlich 8—10 Mark. Pflaumen brachten 4—6 Mk. Süsse Kirschen 10—15 Mk. und gewöhnliche Sauerkirschen zum Pressen 8—10 Mk. pro Zentner.

B. Landwirtschaftliche Fabrikate.

11. Mehl und andere Mühlenfabrikate.

a) Müllerei.

Roggenmehl.

Roggenmühlen.

Der Rückblick auf das verflossene Jahr ist für die Berliner Roggenmühlen kein erfreulicher; denn während des ganzen Jahres hatten sie mit dem drückenden Wettbewerb der Provinzmühlen zu kämpfen. Zwar reicht deren Mehl in bezug auf Feinheit meist nicht an das der hiesigen Mühlen heran; es deckt aber doch einen grossen Teil des Bedarfes, weil es wegen seines billigen Preises vielfach zum Mischen mit besseren Mehlen verwendet wird.

Absatz.

Die reiche Ernte des Jahres 1902 liess an keiner Stelle unserer Absatzgebiete regere Nachfrage aufkommen, und so blieben den Mühlen eben nur die Kreise als Abnehmer, die gewohnt sind, bessere Mehle zu verarbeiten oder sie wenigstens zur Aufbesserung der geringeren Sorten zu verwenden. Betriebseinschränkungen und somit Schmälerungen des Fabrikationsnutzens waren die unausbleiblichen Folgen des schwächeren Absatzes. Hierzu kam die Unlust der Händler, etwas zu unternehmen; denn das stets reichliche Angebot von Ware, sowie die sich recht günstig gestaltenden Aussichten auf eine abermals reichliche Ernte erstickten jede sich bietende Anregung zur Besserung schon fast im Keime.

Der strenge Frost, welcher im November 1902 die Schiffahrt vorzeitig zum Stillstand gebracht hatte, war noch vor Weihnachten milderem Wetter gewichen, und mit Beginn des neuen Jahres regte sich schon wieder emsiger Verkehr auf den Wasserstrassen. Die durch Eis zurückgehaltenen Kähne suchten möglichst ihren Bestimmungsort zu erreichen, und neue belangreiche Versendungen von Mehl wurden seitens unserer Mühlen wasserwärts vorgenommen, um, wenn möglich, die ziemlich geräumten Läger an der Elbe wieder zu füllen. Diese Umschlagplätze an der Elbe sind für die Berliner Mühlen von Wichtigkeit, weil sie ihnen bei den Verladungen nach dem Westen eine Frachtersparnis von 15—30 Pfg. für den Sack Mehl gegen reine Bahnverladung ermöglichen.

Schon Mitte Januar trat neuer Frost ein, der, weil er die Felder ohne Schnee traf, Befürchtungen für die Saaten erweckte. Jedenfalls trat eine kleine Belebung des Geschäfts ein, die zu manchen Abschlüssen führte, da die hiesigen Preise inzwischen unter Weltmarktpreise gewichen waren. Namentlich waren die Roggenmühlen gezwungen, den notwendigsten Bedarf an russischem Roggen einzudecken, den sie nicht ganz entbehren konnten.

Inländischer Roggen.

Der inländische Roggen war im Vorjahre überall in Deutschland feucht geerntet worden, und bedurfte deswegen der Aufbesserung durch trockene Ware. Das Roggenmehl der Berliner Mühlen hat sich eben nur dadurch ein so weites Absatzgebiet

und eine so feste Kundschaft erobern können, dass es sich stets zuverlässig und ergiebig in der Bäckerei gezeigt hat. Um ihrem Mehl diesen guten Ruf zu erhalten, mussten die Mühlen den trockenen russischen Roggen, trotz seines wesentlich höheren Preises kaufen; denn sie rechneten darauf, dass dieses Opfer ihnen durch die bessere Verwertung ihrer Mehle wieder eingebracht würde. In der Tat sind in diesem Jahre andauernd hohe Preisunterschiede zwischen den besseren hiesigen und den Provinzmehlen zu verzeichnen gewesen.

Ausländischer Roggen.

Auffallend war, dass der Roggen, welchen Südrussland im Frühjahr sandte, so wesentlich geringer war als derjenige aus den Ankünften des vorigen Herbstes. Der Uebergang von der alten Ernte zur neuen gestaltete sich diesmal weit leichter als im Vorjahre, weil noch immer Reste inländischen Roggens zum Vorschein kamen und auch vom Auslande willig Notwendiges zu kaufen war.

Preise.

Hatten die Roggenpreise bis dahin so ziemlich ihren Stand behauptet, so kamen sie erheblich ins Weichen, als das Angebot aus der neuen Ernte stärker wurde. Die Mehlpreise folgten stets willig der weichenden Tendenz der Roggenpreise, zeigten aber niemals Neigung zum Steigen, sobald jene sich erhöhten.

Neue Ernte.

Die im Hochsommer noch vielversprechenden Aussichten für die Roggenernte haben sich nicht ganz verwirklicht; denn die zur Erntezeit eintretende Regenperiode hat an vielen Orten Schädigungen der Qualität hervorgerufen. Diejenigen Gebiete, welche infolge ihrer Lage oder Bodenbeschaffenheit zeitig ernten konnten, haben ein in jeder Hinsicht befriedigendes Erträgnis in Roggen geliefert; namentlich Teile der Provinzen Brandenburg und Posen; dagegen kamen vereinzelt Klagen aus Pommern und Mecklenburg. Schon Mitte August trafen von der Warthe und Netze Kahnladungen mit neuem Roggen hier ein, welcher bei den Mühlen infolge seiner ausgezeichneten Beschaffenheit bereitwillig Aufnahme fand.

Das Geschäft in Kahnladungen, teils schwimmend, teils auf Abladung, war zeitweise recht lebhaft. Es wurde dagegen als Deckung Dezember-Lieferung verkauft, für die man 3—4 Mark höhere Preise erzielte als für greifbare Ware.

Die Mühlen hatten um so mehr Veranlassung das recht reichliche Angebot auszunutzen, weil Südrussland inzwischen seine Forderungen erhöhte und dadurch neue Abschlüsse verhinderte. Sie mussten deshalb mit ihren Vorräten an russischem Roggen sparsamer umgehen, was sie um so leichter konnten, weil der inländische Roggen durch seine Trockenheit und seinen Mehlgehalt ihnen Ersatz bot.

Export der Ostsee-Plätze.

Diese vorzüglichen Eigenschaften des deutschen Roggens erregten aber auch die Aufmerksamkeit der nordischen Länder, welche unseren Mühlen an ihren Bezugsquellen erheblichen

Wettbewerb im Einkauf machten. Unsere Ostseeplätze waren lebhaft am Export beteiligt und zogen Zufuhren nicht nur zu Wasser, sondern auch mit der Eisenbahn heran, wobei ihnen die billigen Exporttarife über See zustatten kamen. Wir können uns der Erwägung nicht verschliessen, dass Deutschland genötigt sein wird einen grossen Teil der Mengen von Getreide, die jetzt zu billigen Preisen ins Ausland fliessen, später zu höheren Preisen zurückzukaufen. Seit der Vernichtung der Getreidebörsen verfügt der Getreidehandel nicht mehr über die Kapitalien und den Unternehmungsgeist, der nötig ist, um solche Mengen vorzüglichen Getreides, wie in diesem Jahre in Deutschland gewonnen sind, im Inlande aufzubewahren, um sie später dem eintretenden Bedarf wieder zur Verfügung stellen zu können.

Aussichten für das neue Jahr.

Die Unsicherheit, welche jetzt, am Anfang des neuen Jahres, noch immer über dem Zeitpunkt der Einführung erhöhter Getreidezölle schwebt, erschwert den Handel mit Mühlenfabrikaten ausserordentlich. Die Aussichten, mit denen die Müller in das neue Jahr eingetreten, sind vorläufig also recht ungünstig.

Die Absatzgebiete haben sich im laufenden Jahre kaum geändert, Berlin und seine Vororte mit der stetig wachsenden Bevölkerung nehmen einen grossen Teil der Produktion vorweg, der Rest geht nach Mittel- und Süddeutschland.

Nebenprodukte.

Nach den geringen Abfallmehlen war andauernd grosse Nachfrage, zu verhältnismässig günstigen Preisen; auch Roggenkleie war stets abzusetzen, wenn auch, den Getreidepreisen folgend, Mindergebote angenommen werden mussten. Die von Russland eingeführte Kleie bereitet den deutschen Mühlen einen schweren Wettbewerb, indem diese zollfrei eingeht und infolge ihres reichen Mehlgehalts von Händlern und Verbrauchern vorgezogen wird.

Weizenmehl.

Weizenmühlen.

Auch die hiesigen Weizenmühlen klagen über unlohnendes Geschäft. Sie haben einerseits den Wettbewerb derjenigen Provinzmühlen, die nur inländischen Weizen vermahlen, zu bestehen, andererseits konkurrieren sie mit den sogenannten Hafenmühlen, die ein kleberreiches Mehl zum Verkauf bringen. Der hiesige Bäcker braucht ein Mehl, das soviel Kleber enthalten muss, dass er es zu besseren Gebäcken unmittelbar verarbeiten kann. Findet er solches bei den hiesigen Mühlen nicht, so stellt er sich selbst die gewünschte Mischung aus den kleberarmen Provinzmehlen und den kleberreichen, aus ausländischem Weizen hergestellten, auswärtigen Mehlen her. Der hiesige Müller muss deshalb, neben dem inländischen, kleberarmen Weizen stets ein angemessenes Quantum ausländischen Weizens mit hohem Klebergehalt verarbeiten.

Inländischer Weizen war stets genügend angeboten. In der zweiten Jahreshälfte kam auch häufig Sommerweizen zum Verkauf, indessen konnte derselbe die fremden Weizensorten nicht

ersetzen. Kansasweizen, der sonst hier sehr beliebt war, wurde im Berichtsjahre weniger bezogen, weil die Qualität nicht genügte; später im Sommer hörte der Bezug ganz auf, angesichts der hohen Preise von Amerika. Ersatz bot Russland, das hier starken Absatz fand.

Die in Berlin hergestellten Weizenmehle dienten grösstenteils zur Befriedigung des hiesigen Bedarfs; doch fand auch ein Versand nach Mitteldeutschland, sowie nach den Provinzen Posen und Schlesien statt.

Hinsichtlich des Preisganges wird auf den Bericht über den Mehlhandel verwiesen. Preise.

Es kommen hier so viele inländische und ausländische Futterstoffe zum Angebot, dass dadurch der Absatz der sonst so beliebten Weizenkleie und Weizenschale stark beeinträchtigt wird. Dann aber auch klagen die Weizenmüller (wie die Roggenmüller) über die Konkurrenz der vom Auslande zollfrei eingeführten mehlreichen Weizenschalen. Nebenprodukte.

Allgemeines.

Nach dem Jahresbericht, den die Müllerei-Berufsgenossenschaft für das Jahr 1902 erstattet hat, ist die Zahl der Betriebe und der in denselben angestellten Vollarbeiter abermals zurückgegangen.

Eine Zusammenstellung der Zahlen wird das nachweisen.

	Betriebe	Arbeiter
1900	34 527	71 214
1901	33 451	68 382
1902	32 678	67 033

Unter den eingegangenen Betrieben befinden sich 258 Windmühlen und 437 kleine Wassermühlen.

Innerhalb des Verbandes deutscher Müller stehen sich die Interessengegensätze noch immer so schroff gegenüber wie früher.

Die Müller in Bayern, Württemberg, Baden, auch im Königreich Sachsen beharren auf dem Verlangen, dass die Eisenbahnfrachtsätze für Mehl erhöht bezw. die für Getreide ermässigt werden, denn die bisher eingehaltene Gleichheit der Tarifsätze schädigt angeblich durch übergrosse Zufuhr von Mehl ihre Interessen.

Die Müller im Osten, einschliesslich Mecklenburgs, bekämpfen wiederum dieses Verlangen mit Entschiedenheit; denn schon durch die Aufhebung des Identitätsnachweises für Getreide, welche die Ausfuhr nach dem Auslande ermöglichte, fühlten sie sich sehr geschädigt und fürchten eine abermalige Schädigung, wenn durch Ermässigung der Eisenbahnfracht ihnen das zur Vermahlung nötige Getreide verteuert bezw. ihnen durch Erhöhung der Mehlfracht die Versendung ihrer Fabrikate erschwert wird.

Einstweilen, nachdem die ständige Tarifkommission für die Eisenbahnen Deutschlands sich für Beibehaltung des bisherigen Zustandes ausgesprochen hat, ist eine Aenderung der Frachtsätze nicht zu befürchten, indessen wird durch die fortdauernde Erörterung der Angelegenheit in dem Verbandsorgan und in den Sektionsversammlungen eine stetige Beunruhigung erzeugt.

Ein gleiches liesse sich von der Agitation zur Einführung von Schiffahrtsabgaben auf den deutschen Strömen sagen, welche ebenfalls von den süddeutschen Sektionen betrieben wird. Auch hier soll, trotz der Erklärung des Reichskanzlers im Reichstage, dass die Regierungen nicht die Absicht haben, derartige Abgaben zu erheben, immer wieder dasselbe Ziel verfolgt werden: durch

Tab. 23. Roggenmehl-

	Januar	Februar	März	April	Mai
Roggenmehl 0/1	18.30—19.80	18.00—19.60	17.50—19.10	17.30—19.10	17.20—19.00
	17.90—19.30	17.50—19.30	17.30—18.90	17.10—18.90	17.10—19.10

Verteuerung der Transportkosten den nordischen Mühlen den Wettbewerb in Süddeutschland zu erschweren oder ihn möglichst ganz auszuschalten.

b) Mehlhandel.

Roggenmehl.

Der Handel in Mehl war Anfang des Jahres ziemlich lebhaft; aus den Provinzen wurde nach Berlin zu recht billigen Preisen verkauft, da die inländischen Mühlen, besonders in Posen, Pommern, Brandenburg, sehr viel Rohmaterial zur Verfügung hatten. Im Frühjahr liess das Angebot dieser Mehle vorübergehend etwas nach, war aber immer noch reichlich genug, um eine Preisbesserung zu verhindern.

Die teilweise aus russischem Roggen hergestellten Mehle erfreuten sich noch grösserer Beliebtheit als sonst, was sich durch entsprechend höhere Preise zum Ausdruck brachte. Besondere Schwankungen waren bis zur neuen Ernte nicht zu verzeichnen; wir hatten aber im Laufe des Jahres mit einer fortgesetzt rückgängigen Bewegung zu rechnen, indem die Preise ungefähr 2 Mk. per Sack billiger schlossen, als sie anfingen. Das Geschäft war unter solchen Umständen nicht angenehm, da Verkäufer zu andauernden Preisnachlässen genötigt waren. Als sich die neue Ernte wieder verzögerte und ungünstige Witterung die Qualität bedrohte, zeigte es sich, dass der Konsum gar nicht versorgt war, so dass er zugreifen musste. Zu jener Zeit ging das Geschäft flotter, namentlich in besseren und besten Sorten, wogegen die billigen inländischen Roggenmehle vernachlässigt blieben.

Neue Ernte.

Nach der neuen Ernte kamen wieder sehr grosse Zufuhren aus dem Inland, besonders aus Brandenburg, Posen, teilweise aus Schlesien, wogegen Pommern, West- und Ostpreussen, welche grossen Export hatten, ganz versagten. Vorzüglich aussehende,

inländische Mehle waren oftmals zu trocken und gaben deshalb manchmal zu Klagen der Bäcker Veranlassung. Den Hauptanteil an der Versorgung Berlins hatten wieder die grossen Berliner Mühlen mit ihrem guten Roggenmehl, trotzdem sie wegen geringen Angebots in den letzten Monaten des Jahres nur wenig russischen Roggen mitvermahlen konnten. Infolge der grossen inländischen Zufuhren gingen auch die Preise der hiesigen Mehle langsam herunter, weil sich überall die grosse Roggenernte bemerkbar machte. In den letzten Wochen des Jahres war das Geschäft ganz besonders still.

Preise.

Die Notierungen (höchster und niedrigster Preis) im Jahre 1903 waren folgende:

Notierungen.

Juni	Juli	August	September	Oktober	November	Dezember
17.10—19.20	16.80—19.20	17.00—19.30	17.00—19.30	16.40—18.70	16.50—18.40	16.40—18.20
16.80—19.20	16.60—18.90	16.80—19.00	16.40—18.70	16.50—18.40	16.40—18.20	16.10—17.70

Weizenmehl.

Der Weizenmehlhandel verlief in den ersten Monaten des Jahres recht ruhig. Die grosse Inlandsernte brachte reichliche Mehlangebote, besonders aus Sachsen, Mecklenburg, Posen und Schlesien. Letztere Provinz erwies sich als sehr leistungsfähig und lieferte grosse Posten Mehl hierher, welche bis zum Mai zu immer gleichen Preisen verkauft wurden, obwohl zu dieser Zeit infolge ungünstiger Saatenstandsberichte eine, wenn auch nur vorübergehende, Steigerung von 6—8 Mk. für Weizen sich vollzog. Der Absatz dieser besseren inländischen Mehle gestaltete sich zeitweise wegen zu grossen Warenandranges recht schwierig, während die gewöhnlichen Schrippenmehle im Verlauf ungefähr eine Mark per Sack anzogen, ebenso wie die Hamburger Mehle, welche zu jener Zeit in sehr grossen Posten gehandelt wurden.

Im Laufe des Sommers verlief der Verkehr sehr still; es fehlte jede Anregung, ausserdem machte die schlechte Haltbarkeit namentlich östlicher Mehle die Käufer sehr vorsichtig.

Neue Ernte.

Auch der Herbst bot für das Weizenmehlgeschäft wenig Anregung. Die durch Regen in einigen Gegenden verzögerte Ernte brachte vorübergehend eine mässige Belebung des Geschäfts. Die Ernte wurde gross geschätzt und demnach lebte man wieder aus Mangel an besonderer Anregung von der Hand in den Mund. Die Mehlläger verkleinerten sich zwar vorübergehend, wurden dann aber wieder so gross, hauptsächlich auch infolge der bis zum Schluss des Jahres offenen Schiffahrt, dass manche Partie Mehl von den Speichern wegen Ueberfüllung zurückgewiesen und von den Besitzern zu niedrigeren Preisen verkauft werden musste.

Auszugmehle.

Es konnten auch noch ungarische Auszugmehle für den Winterbedarf reichlich hierherkommen; der Handel darin war im allgemeinen im Laufe des Jahres ein ruhiger und bewegte sich in

den hergebrachten Grenzen, wogegen amerikanische Auszugmehle in diesem Jahre wohl etwas weniger flott gingen, weil sie auch von den Hamburger und hiesigen Mühlen durch recht beliebte Qualitäten erfolgreich bekämpft wurden.

Im grossen ganzen schlossen die Preise der hier hauptsächlich in Frage kommenden sogenannten Schrippenmehle, hier mit Weizenmehl 00, bezeichnet, ohne wesentliche Aenderungen gegen die Anfang des Jahres herrschenden Preise. Die Hamburger Mehle gingen flott ab, von den Provinzmehlen die schlesischen und sächsischen, natürlich aber auch in grösserem Umfange die hiesigen Weizenmehle, welche für die Versorgung Berlins selbstverständlich eine grosse Rolle spielen. Im Herbst wurden auch einige Geschäfte mit Zollklausel für Frühjahrslieferung abgeschlossen, namentlich von Hamburger Mühlen; weitere Offerten fanden aber keine Nehmer.

Hoffentlich fällt endlich bald eine klare Entscheidung betreffs des Zolltarifs, damit der Handel aus den unsicheren Verhältnissen herauskommt.

Die Notierungen (höchste und niedrigste Preise) im Jahre 1903 waren folgendermassen:

Tab. 24. Weizenmehl-

	Januar	Februar	März	April	Mai
Weizenmehl 00/000 . . {	20.25—22.50	20.00—22.00	20.00—22.00	20.00—22.00	20.50—22.25
	19.75—22.00	19.75—22.00	19.75—21.25	19.75—21.50	20.00—22.00

Allgemeines.

Speicher-Verhältnisse.

Die unzureichenden Berliner Speicher-Verhältnisse machten sich im Sommer gerade beim Mehlhandel auf das empfindlichste bemerkbar. Die Mehle mussten aus Mangel an Raum in den Säcken sehr hoch und dicht aneinander gestapelt werden, was schon in Jahren normaler Ernte nicht vorteilhaft ist. Wenn aber, wie in diesem Jahre, nicht ganz trockene Weizenqualitäten der verregneten vorjährigen Ernte vermahlen werden mussten, so konnten die daraus hergestellten Mehle eine schlechte Lagerung absolut nicht vertragen. Der Handel hatte dadurch recht empfindliche Verluste. Die Lage wurde noch dadurch verschärft, dass man von allen Seiten den grossen Ueberfluss nicht ganz einwandsfreier Mehle des schnelleren Absatzes wegen nach Berlin sandte, wodurch sich gerade in der heissesten Jahreszeit bedeutende Mehlläger ansammelten. Nur die sonst so haltbaren Mehle aus ausländischem Weizen, die allerdings auch nicht vollkommen auf der Höhe waren und ebenfalls längere Lagerung nicht vertrugen, machten sich im Sommer knapp. Diese Mehle der grossen Hamburger Mühlen gewinnen hier immer mehr Boden und verdrängen, namentlich bei schlechten Inlandsernten, die sonst so beliebten polnischen und schlesischen Mehle. Mit diesen verregneten Ernten ist hier zu Lande leider häufig zu rechnen und dann dementsprechend

auch mit Mehlfabrikaten, welche eine längere Lagerung nicht vertragen. Wenn man sich unter solchen Umständen die Berliner Speicher-Verhältnisse vor Augen führt, dann kann man nicht laut genug auf die dringende Notwendigkeit der Errichtung eines neuen grossen öffentlichen Speichers in Berlin hinweisen. Die jetzt vorhandenen wenigen Mehlspeicher genügen gar nicht dem Bedürfnis, besonders da sich nicht jeder beliebige Speicher zum Mehllager eignet. Ebenso wie Getreide eine sachgemässe Bearbeitung verlangt, um vor dem Verderben geschützt zu werden, so ist dies noch in höherem Masse bei dem viel empfindlicheren Artikel Mehl der Fall. Wegen zu grosser Ueberfüllung der hiesigen Mehlspeicher, gerade in der gefährlichsten Zeit des Frühjahrs und Sommers, musste mancher Mehlhändler, ohne daran etwas ändern zu können, zusehen, wie sein Lager sich nach und nach verschlechterte. Aus Mangel an Platz konnte das Mehl nicht einmal umgestapelt, geschweige denn bearbeitet werden. Es war für den Berliner Mehlhandel eine schwere Zeit. Dass ein solcher Zustand in schreiendem Widerspruch zu dem stetig wachsenden Verkehr Berlins steht, bedarf kaum eines Beweises. Hoffentlich kommt bald der Bau eines grossen städtischen Speichers zur Ausführung;

Notierungen.

Juni	Juli	August	September	Oktober	November	Dezember
20.25—22.00	20.00—22.00	20.00—22.00	20.00—22.25	19.75—22.25	19.75—22.25	20.00—22.50
20.00—21.75	20.00—21.75	20.00—22.35	19.75—21.75	19.50—21.75		19.75—22.25

bis dahin allerdings werden noch manche Unzuträglichkeiten vom Berliner Mehlhandel erduldet werden müssen. Wie sich in Berlin aber einmal die Lage gestalten sollte, wenn unser grösster Mehlspeicher, der Victoria-Speicher plötzlich seiner jetzigen Verwendung entzogen werden sollte, ist gar nicht abzusehen.

3. Kleiehandel.

Der Kleiehandel hat fast allen Beteiligten insofern grosse Enttäuschungen gebracht, als man allgemein der Ansicht war, dass bei dem grossen Viehbestande der Konsum sehr gross sein würde. Nach übereinstimmenden Berichten ist die Ursache des geringeren Verbrauchs auf die sehr grosse deutsche Getreideernte zurückzuführen. Im Vergleich zu den Futtermitteln war Getreide billig, und es verlohnte sich für viele Landwirte nicht, dasselbe zu verkaufen und Kleie zu kaufen. Hierzu kam, dass in einzelnen Gegenden Deutschlands im Jahre 1902 minderwertiges durch Regen beschädigtes Getreide geerntet wurde und dieses fast nur zu Futterzwecken verwendet worden ist. Trotzdem konnten sich die Preise der von den Berliner Mühlen hergestellten Kleie noch ziemlich halten. Roggenkleie war am Jahresschluss noch fast zu denselben Preisen notiert wie anfangs und Mitte des Jahres; für Weizenkleie ist im Dezember sogar eine kleine Befestigung eingetreten. Dies ist in der Hauptsache darauf zurückzuführen, dass in dem

engeren Bezirk Brandenburg der Verbrauch in Kleie sehr bedeutend ist. Die Berliner Mühlen hatten stets gleichmässigen Absatz für Roggenkleie, während die Nachfrage nach Weizenkleie viel zu wünschen übrig liess.

Die Preise stellten sich wie folgt:

Tab. 25. Kleie-

	Januar	Februar	März	April	Mai
Roggenkleie	9.30—9.60	9.50—9.60	9.20—9.50	9.20—9.40	9.30—9.50
grobe Weizenkleie .	9.20—9.60	9.50—9.60	9.40—9.75	9.00—9.40	8.90—9.40

12. Brotfabrikation.

Das statistische Amt für Berlin ermittelte durch Umfrage bei 34 Bäckereien folgende Durchschnittspreise für 1 kg Brot:

Januar	23.92 Pf.	Juni	23.96 Pf.
Februar	24.15 „	Juli	23.80 „
März	24.09 „	August	23.62 „
April	24.04 „	September	23.73 „
Mai	24.01 „	Oktober	23.68 „

Die Preise der Brotfabriken sind durchweg mindestens 2 Pfg. per kg niedriger anzusetzen.

Die Preise für Roggenmehl waren von Beginn des Jahres an dauernd im Rückgang; doch liess die Qualität des Mehls zu wünschen übrig, bis mit Eintritt der neuen Ernte die Klagen aufhörten. Der Wettbewerb der einzelnen Betriebe ist noch schärfer geworden; die verhältnismässig niedrigen Preise regten zu neuen Gründungen an, namentlich von Grossbäckereien, die ihre Produkte nicht durch Wiederverkäufer vertreiben, sondern durch eigene Niederlagen an das Publikum verkaufen. Dadurch wurde die Konkurrenz noch mehr verschärft, so dass das Geschäft für alle unlohnend wurde.

Brot wird von den kleineren Bäckereien kaum noch in bemerkenswerter Weise hergestellt. Im allgemeinen ist zu konstatieren, dass der Konsum des Roggenbrots wahrscheinlich zugunsten des feineren Weizengebäcks zurückgegangen ist.

13. Cakes und Biskuit.

Der Umsatz in besserer Ware ist ungefähr derselbe geblieben wie im vorigen Jahre; jedenfalls ist er nicht zurückgegangen; in billigeren Sorten, die überhaupt den Hauptartikel dieser Branche bilden, hat sich der Konsum gegen das vorige Jahr sogar etwas vermehrt. Irgend welche Preisrückgänge für fertige Ware haben im laufenden Jahre nicht stattgefunden, was wohl zum Teil auch dem Bestehen und Wirken der Vereinigung der Cakes- und Biskuitfabrikanten Deutschlands zuzuschreiben ist.

14. Rüböl.[1])

Der Handel verlief im Berichtsjahre verhältnismässig ruhig, entsprechend den ziemlich unbedeutenden Schwankungen der Preise für Oelsaaten (Raps und Rübsen).

Anfang Januar wurde der laufende Monat zu 47,80, Mai-

Preise.

Juni	Juli	August	September	Oktober	November	Dezember
9.25—9.50	9.25—9.45	9.15—9.45	9.15—9.45	9.10—9.25	9.20—9.30	9.20—9.30
8.80—9.20	8.80—9.30	8.70—9.20	8.25—8.75	8.50—8.70	8.80—8.90	8.90—9.25

lieferung zu 47,80 und Oktober zu 48 Mk. verkauft. Die Nachfrage überflügelte aber das Angebot, so dass die Abgeber ihre Forderungen nach und nach erhöhen konnten und der Preis im letzten Drittel des Januar auf 49,10 für Januar, 49,40 für Mai und 49,60 für Oktober anzog. Damit war der höchste Wertstand in diesem Jahre erreicht.

Im Inlande lagerten noch manche Partien Oelsaaten voriger Ernte, die jetzt zum Verkaufe kamen und damit die Mühlen in den Stand setzten, williger zu verkaufen. Die Preise gaben infolgedessen wieder nach, auch bildete sich ein kleiner Report. Anfang Mai wurde dieser Monat mit 48,10 und Oktober mit 48,60 gehandelt.

Die Verbindlichkeiten für Mai wickelten sich schnell ab, teils durch Tausch gegen Ware, teils durch Schiebung auf Oktober.

Der Mai und Juni verliefen sehr still und ohne Preisschwankungen von Bedeutung.

Im Juli entwickelte sich wieder ein lebhafteres Geschäft zu weichenden Preisen, und zwar infolge nachgebender Forderungen für indische Saaten. Auch das Inland kam nun mit der neuen Ernte heraus. Da die Qualitäten schön waren und das Erträgnis befriedigte, konnten die Mühlen sich gut versorgen. Leider sanken die Rübölpreise im August und September mehr und mehr, so dass den Mühlen kaum noch ein winziger Nutzen blieb, zumal da auch Kuchen einen ungewöhnlich niedrigen Preisstand von etwa 9 Mk. per 100 kg hatten.

Besonders hatten die nahen Sichten unter der ungünstigen Geschäftslage zu leiden, so dass sich ein Report von Oktober auf Dezember bis zu 0,80 Mk., auf Mai bis zu 1,80 Mk. herausbildete.

Am 25. Sept. trat der tiefste Preisstand ein; es wurde Oktober zu 44,40 Mk. verkauft, während Dezember mit 45,30, Mai mit 46,20 Mk. bezahlt wurde. Danach trat ein Umschwung ein. Es entwickelte sich lebhafte Kauflust, die nicht ausreichend befriedigt wurde, weil Saaten nur noch spärlich und zu teuren Preisen angeboten wurden.

[1]) Vergl. auch Tab. 11 S. 8 u. 9.

Die ziemlich ansehnlichen Kündigungen Anfang Oktober fanden schnelle Aufnahme seitens der Raffineure und Kommissionäre; der Report schwand daher schnell und der laufende Monat wurde so knapp angeboten, dass er hin und wieder etwas besser bezahlt wurde als die späteren Monate. Mitte Oktober galt der Monat 48,10, November 47,70, Dezember 47,50, Mai 47,60 Mk. Der weitere Verlauf war sehr ruhig. Die Käufer wollten sich nicht bequemen, höhere Preise anzulegen; andererseits konnten die Mühlen keine neuen Saatkäufe machen; das Inland hatte so ziemlich geräumt, und für indische Saaten blieben die Forderungen schon lange unrentabel.

Bis Mitte November blieben die Rübölpreise ohne nennenswerte Aenderungen; später wurde das Angebot auf nahe Lieferung dringender, so dass die Preise dafür nachgeben mussten, während Lieferung Mai 1904 sich einigermassen behauptete. Ende November wurde Dezember mit 46,70 Mk. verkauft, während für Mai 47,20 Mark Geld blieb.

Anfang Dezember erfolgten wieder grössere Andienungen, die seitens mehrerer Kommissionshäuser empfangen wurden, was auf Dezember etwas befestigend wirkte. Die Raffineure fanden Deckung ihres Bedarfs durch reichliche Bahnzufuhren aus der Provinz. Nach Befriedigung der Empfänger blieb Dezember mit 46,80 Mk. angeboten, Mai wurde mehrfach mit 47,40 bis 47,10 Mk. verkauft, trotzdem die Saaten nur sehr spärlich und weit über Rendiment angeboten waren.

Zum Schluss blieb der Preis für Mai 1904 47,10 Mk.; auch wurde in der letzten Zeit noch der Handel per Oktober 1904 eröffnet, der Preis dafür stellte sich auf 48,30 Mk. bis 48 Mk.

Das handelsrechtliche Lieferungsgeschäft war im abgelaufenen Jahre wesentlich lebhafter. Berlin ist jetzt noch der einzige Platz in Deutschland, an welchem die Interessenten die Gelegenheit finden, sich für ihre langsichtigen Abschlüsse mit den Eisenbahnen, Behörden u. a. m. einzudecken.

15. Kartoffelfabrikate.

Die feste Stimmung für Kartoffelmehl und -Stärke, die in den letzten Monaten des Vorjahres sich zeigte, hielt auch im Januar und Februar 1903 bei ziemlich lebhaftem Geschäft an. Die Produktion von Kartoffelfabrikaten musste früher als gewöhnlich eingestellt werden, weil sich schon im Februar und März Mangel an Rohmaterial zeigte. Dies erklärte sich daraus, dass der im Oktober eingetretene Frost den Kartoffeln doch mehr geschadet hatte, als man erwartete, und daraus, dass diese schlecht überwintert waren.

Infolgedessen nahmen die Preise für Fabrikate eine steigende Richtung ein. Die erhöhten Preise für Fabrikate veranlassten den Konsum, mit dem Einkauf zurückzuhalten und nur den nötigsten

Bedarf zu decken. Auch der Export liess wesentlich nach, da Holland billiger als Deutschland nach dem Ausland offerierte.

Das Geschäft wurde dadurch sehr still, die Preise konnten ihren hohen Stand nicht voll behaupten und sind als nominell zu bezeichnen.

Das fruchtbare Wetter im Juni gab vielen Wareninhabern Anlass, mit grösseren Offerten an den Markt zu kommen, die aber nur zu erheblich niedrigeren Preisen Nehmer fanden. Im Juli trat ein Umschwung ein.

Kartoffelernte.

Die Wolkenbrüche in Schlesien, die grosse Strecken Kartoffelfelder vernichteten, und die anhaltend nasse Witterung, die einen grösseren Ausfall in Kartoffeln erwarten liess, veranlasste nicht nur zu Spekulationskäufen, sondern auch den mässig gedeckten Konsum zu grösseren Käufen und die Preise stiegen infolgedessen um zirka 1—1,50 Mk. per 100 kg bei ziemlich lebhaftem Geschäft.

Die feste Stimmung zeigte sich im September und Oktober um so mehr, als die alten Bestände fast geräumt waren und die in der neuen Kampagne zuerst fabrizierten Quantitäten, besonders von Kartoffelmehl und -Stärke vom Konsum zu weiter erhöhten Preisen aufgenommen wurden.

Als im Oktober auch Holland über eine geringe Kartoffelernte berichtete, und ausserdem verhältnismässig grosse Mengen Esskartoffeln für das Ausland verlangt wurden, entwickelte sich ein lebhaftes Geschäft in Kartoffelmehl und Stärke.

Der Monat November brachte eine weitere Steigerung der Preise für Kartoffelfabrikate. Das inländische Geschäft war zeitweise sehr lebhaft, dagegen liess der Export nach. Im Dezember schwächte sich der Markt ab; die erhöhten Preise veranlassten viele Wareninhaber, wie immer im Dezember mit Offerten an den Markt zu kommen, die aber nur zu ermässigten Preisen Unterkunft fanden.

Trotzdem der Export sehr nachgelassen hatte, war die Tendenz für Kartoffelfabrikate am Ende des Jahres fest. Die Bestände sind nicht gross; man erwartet einen frühzeitigen Schluss der Kampagne, da Kartoffeln infolge der bedeutend erhöhten Spirituspreise sehr teuer sind.

Tab. 26. Ausfuhr in Doppelzentnern in den ersten neun Monaten (1. Jan. bis 30. Sept.).

	Stärkemehl	Dextrin	Syrup-Couleur
1903	189 334	100 846	25 876
1902	370 064	105 421	60 094
1901	150 844	76 954	9 498
Davon gingen 1903 nach:			
Grossbritannien . . .	106 358	49 283	17 748
Spanien	27 747	4 699	—
Dänemark	15 517	—	—
Vereinigte Staaten von Amerika	12 938	14 447	—
Italien	10 959	3 304	—
Schweiz	8 120	5 282	6 017
Oesterreich	—	6 918	—

Tab. 27 Monatliche Durchschnittspreise für 100 kg:

	Stärkemehl	Dextrin	42er Syrup	feuchte Stärke
Januar	17.75	23.00	21.00	9.30
Februar	18.50	23.75	21.75	9.90
März	20.25	25.25	23.00	10.50
April	20.25	25.25	23.00	10.50
Mai	20.25	25.25	23.00	10.50
Juni	19.50	24.75	22.50	
Juli	18.75	24.25	22.00	
August	19.00	24.50	22.50	
September	19.75	25.00	23.00	
Oktober	21.25	26.50	24.25	12.00

16. Zichorien und Kaffeesurrogate.

Gedarrte Zichorienwurzeln.

Der Preis für gedarrte Zichorienwurzeln von 18,50 bis 18 Mk. per 100 kg ab Magdeburg, mit dem das Jahr 1902 geschlossen hatte, blieb auch für die ersten Monate des Jahres 1903 für greifbare Ware bestehen, begann aber gegen Ende März langsam abzubröckeln und wich im April auf 17—16,50 Mk., im Mai bis 15,50 Mk. per 100 kg. Es zeigte sich, dass bei den hohen Forderungen der Kultivateure im Inlande grössere Mengen gedarrter Zichorienwurzeln vom Auslande, namentlich aus Böhmen, wo die Zichorienernte 1902 besonders ertragreich gewesen war, hereingenommen waren, und da inzwischen auch Belgien und Holland ihre Preise erheblich ermässigt und ebenfalls nennenswerte Posten gedarrter Zichorienwurzeln nach Deutschland geliefert hatten, so hatten sich die meisten Fabrikanten voll gedeckt; die immer noch bedeutenden Vorräte bei verschiedenen einheimischen Kultivateuren fanden nur schwer Abnehmer. Die Folge war ein fortgesetztes Weichen der Preise im Juni auf 14,25 Mk., im August auf 13,75—13 Mk. per 100 kg gegen 16 Mk. im Vorjahre. Für Herbstlieferung aus kommender Ernte 1903 waren von Januar bis März 13,50 Mk. bezahlt worden. Auch dieser Preis behauptete sich bei den weichenden Preisen für greifbare Ware und bei den sich günstig gestaltenden Ernteaussichten nicht und wich im Mai auf 13 Mk., im Juni/Juli auf 12,75 Mk., im August auf 12,50 Mk., um schliesslich mit Beginn der tatsächlich guten Zichorienernte auf 11,50—10,50 Mk. zurückzugehen, zu welchen Preisen nun natürlich auch die restlichen Bestände aus vorjähriger Ernte nur noch unterzubringen waren gegen 17—18,50 Mk. im September 1902. Mit Anfang Oktober trat dann eine leichte Besserung ein; sofort zu liefernde Ware erzielte 10,75 Mk., während für spätere Termine 11 Mk. bezahlt wurden. Auch für Herbstlieferung 1904 sind bereits wieder Abschlüsse zu 11,75 Mk. zustande gekommen; doch zeigen die Fabrikanten sich im allgemeinen nicht geneigt, diesen Preis zu bewilligen, schon um den Anbau von Zichorienwurzeln für nächstes Jahr ein wenig einzudämmen.

Gedarrte Zuckerrüben.

Gedarrte Zuckerrüben, die in kleineren Mengen bei der Herstellung von Zichorienfabrikaten Verwendung finden, notierten für greifbare Ware in den Monaten Januar/Juli 14,50 bis 14 Mk. per 100 kg ab Magdeburg, waren aber im März schon bis auf ganz unbedeutende Bestände in erster Hand geräumt. Lieferungsware per Herbst 1903 kostete von Januar bis März 12 Mk., von April bis Juni 11,75—11,50 Mk. und im Oktober bei Beginn der neuen Kampagne 10 Mk. per 100 kg gegen 12 Mk. im Vorjahre.

Fabrizierte Zichorien.

Die Preise für fabrizierte Zichorien, die Ende 1902 14 Mk. per 100 Pack (à 500 g), für die Grundpackungen Blau-Kellerware und Fettzichorien, betrugen, vermochten nicht den erhöhten Preisen für Rohware zu folgen; doch gelang es, die massgebenden norddeutschen Fabrikanten zu einem gemeinsamen Vorgehen zu bestimmen, so dass der Preis für obige Grundpackungen auf 15 Mk per 100 Pack festgesetzt wurde und dafür allerdings Frankolieferung nach allen Bahn- und Wasserstationen der Provinzen Pommern, Schlesien, Brandenburg und Sachsen gewährt wurde, während früher nur franko Berlin, Magdeburg oder Stettin geliefert wurde. Für die Provinzen Ost- und Westpreussen wurde zum gleichen Preise Frankolieferung nur für bestimmte Knotenpunkte vereinbart, und zwar für Ostpreussen: Königsberg, Memel und Tilsit, für Westpreussen: Danzig, Elbing, Bromberg, Nakel, Schneidemühl, Usch und Konitz. Da die Frachten bisher im grossen und ganzen stets von den Empfängern getragen wurden, so bedeutete der neue Preis für die den Fabrikationsorten näher gelegenen Plätze wohl eine kleine Preiserhöhung, nach den entfernter gelegenen Orten, wo bei Bahnverladungen 2 Mk. per Ztr. und mehr an Fracht zu zahlen sind, bedeuteten die neuen Abmachungen aber eine erhebliche Preisermässigung für die Käufer. Dennoch glaubten die norddeutschen Fabrikanten dieses Opfer bringen zu müssen, um dem immer mehr fühlbar werdenden Wettbewerbe der süddeutschen Fabriken zu begegnen, die mit billigen Preisen und frachtfreien Lieferungen nach allen Plätzen sich mehr und mehr in Nord- und Mitteldeutschland einzuführen und festzusetzen suchen.

Ganz ausserhalb aller Preisvereinbarungen der Fabrikanten steht seit längerer Zeit schon Berlin, wo nicht nur alle norddeutschen, süddeutschen und schlesischen Fabrikanten vertreten sind, sondern auch kleine Fabriken sich neu aufgetan haben, die durch Schleuderpreise das Geschäft an sich zu reissen suchen. Es werden hier allseitig die grössten Anstrengungen gemacht, die Preise herunterzubringen, so dass von einem Nutzen an dem Berliner Geschäft kaum noch die Rede sein kann.

Unter solchen Umständen brachte der Rückgang der Preise für Rohzichorien gegen Mitte des Jahres den Fabrikanten wenigstens einen kleinen Ersatz für die früheren, ungünstigen Monate,

und dank dem Zusammenhalten der massgebenden Fabrikanten Norddeutschlands konnte bis jetzt der festgesetzte Grundpreis von 15 Mk. franko festgehalten werden. Zwar wurde mancher Abnehmer in den Provinzen seinem bisherigen Lieferanten durch billigere Angebote seitens der ausserhalb der Vereinigung stehenden Fabriken abtrünnig gemacht, trotzdem aber hielt man das gegebene Wort zum Segen für das ganze Zichoriengeschäft und erzielte dadurch einen kleinen Ausgleich für die ungünstigen Preisverhältnisse zwischen Rohprodukt und Fabrikat bei Beginn der Kampagne und eine Stetigkeit der Preise, die auch die Abnehmer mit Vertrauen zur Lage des Marktes erfüllte. Nachdem nun die neue Ernte billigere Preise für die nächste Kampagne bedingt, sind die Notierungen für fabrizierte Zichorien zur Lieferung vom 1. Jan. 1904 an von den massgebenden Fabrikanten entsprechend ermässigt und der Grundpreis auf 13,50 bis 14 Mk. je nach Grösse des gekauften Quantums festgesetzt worden bei frachtfreier Lieferung innerhalb der einzelnen Provinzen resp. nach den vorerwähnten Knotenpunkten.

Geröstetes Getreide.

Geröstetes Getreide (in Betracht kommt hauptsächlich nur Gerste, die auch gemälzt unter der Bezeichnung „Malzkaffee" gehandelt wird) findet als Kaffeesurrogat nach wie vor viele Liebhaber. Die Preise schwankten je nach Güte der Ware und börsenmässigem Wert für Gerste zwischen 10 und 12,50 Mk., für Malzkaffee zwischen 13,50 und 15 Mk. per Ztr. in Säcken brutto für netto inklusive.

17. Konservierte Gemüse und Früchte.

Zu Beginn des Jahres setzte das Geschäft in Gemüsen und Obstkonserven recht flott ein und hielt in dieser Weise bis in das späte Frühjahr an, so dass die vorhandenen Läger gut geräumt wurden und nur ein verschwindend kleiner Teil in die neue Saison hinübergenommen werden konnte.

Gemüseernte

Die Ernte in Gemüsen fand im Berichtsjahre nicht nur sehr spät statt, sondern war leider auch sehr mangelhaft, hauptsächlich wohl infolge des andauernden Regenwetters und der zeitweise anormalen Temperatur. Die Preise der Konserven stiegen infolgedessen, einzelne Sorten wurden so teuer bezahlt, wie seit Jahren nicht. Dies war der Fall bei Primawaren; weniger gute Fabrikate waren trotzdem stets vorhanden und billig erhältlich. Aller Wahrscheinlichkeit nach sind höhere Preise zu erwarten, da sich schon jetzt Mangel fühlbar macht; grüne Schneide- und Brechbohnen, sonst ein so untergeordneter Artikel, wurden so gering geerntet, dass Reduzierungen der Aufträge erfolgen mussten; dasselbe gilt, wenn auch nicht in gleichem Umfange, von Primaspargel, Morcheln, Schoten aller Siebungen, speziell der feinen und feinsten. Mit Steinpilzen verhielt es sich zu Anfang der Ernte fast ebenso; sie drohten gänzlich fehlzuschlagen,

der plötzliche günstige Witterungswechsel brachte aber einen vollständigen Umschwung, so dass jetzt fast von einer übernormalen Ernte gesprochen werden kann. Pfefferlinge, die ebenfalls fehlten, erholten sich zum Schluss auch noch, so dass wenigstens kein direkter Mangel besteht; jedoch sind auch hierin die Preise gestiegen. Bei den Tomaten sind wir fast gänzlich auf das Ausland angewiesen.

Die Obsternte war im grossen und ganzen noch mangelhafter. Es fehlt fast sämtliches Steinobst, namentlich Kirschen und Mirabellen, Pfirsiche und Aprikosen; das Vorhandene kann nicht als Prima bezeichnet werden. Nur Preisselbeeren, wenigstens die Sommerbeeren, auch Erdbeeren und Johannisbeeren machen eine Ausnahme. Die unter diesen Verhältnissen begreiflichen Preissteigerungen in Konserven hielten bis Schluss des Jahres an, da die Fabriken fast gänzlich geräumt hatten. Bis zum Jahresschluss hat das laue Wetter noch immer frische Gemüse gedeihen lassen, aber bei anhaltender Kälte wird sich der Mangel doppelt fühlbar machen und die Konserven werden sehr gesucht sein.

18. Zucker.

Die Brüsseler Konvention, welche am 1. September d. Js. in Kraft trat, hat eine vollständige Verschiebung der Verhältnisse hervorgerufen. Die wenigen Zahlen, die man am Jahresschluss nennen kann, da die amtliche Statistik erst im Januar erscheint, sind nur teilweise zu Vergleichen mit den früheren Jahren geeignet. Die Grundlage, auf der jetzt die Weltbestände aufgenommen werden, ist verändert, und die Abweichungen bei den einzelnen Statistikern darum grösser als sonst, selbst die Preisangaben bedürfen einer längeren Erläuterung.

Die Weltbestände erscheinen weit höher, als man erwarten durfte, aber auf diese Höhe haben Verhältnisse eingewirkt, die sich nur durch Anführung einer Reihe von Tatsachen und von Vermutungen, die allerdings eine grosse Wahrscheinlichkeit in sich tragen, erklären lassen.

Besonders erwähnenswert sind die Tatsachen, dass Kuba bald die Höhe seiner Produktion vor dem Aufstande wieder erreicht haben wird, dass mit Russland Verhandlungen wegen des Beitritts zur Brüsseler Konvention schweben, und dass die augenblicklichen Preise für den grössten Teil der in Deutschland Rüben verarbeitenden Fabriken verlustbringend sind.

Die Weltmarktpreise hielten sich bis zum Schluss der Kampagne 1902/03 nach einer kleinen Abschwächung Mitte März im wesentlichen auf der Höhe, die sie im Januar erreicht hatten. Nach dem 1. Sept., dem nunmehrigen Kampagnebeginn, wurde die Lage schwieriger. Die sichtbaren Weltbestände erschienen weit grösser als man erwartet hatte. Nachdem der erste sehr dringende Inlandsbedarf, der die Raffinerien zwang, für prompte Rohware

Ueberpreise zu zahlen, gedeckt war, und als über die Ernteaussichten für die Kampagne 1903/04 immer günstigere Berichte verbreitet wurden, erschlaffte der Markt vollständig.

Die Spekulation der Outsider, welche bei den vorjährigen niedrigeren Weltmarktpreisen erfolgreich eingegriffen hatte, fehlte fast ganz, sie verglich nur die Preise, ohne zu berücksichtigen, dass in den bisher massgebendsten Produktionsländern der Zucker durch den Wegfall der Prämien und Kartelle weit höher einsteht.

Auch der effektive Export interessiert sich wenig für neue Ware. In den Hafenplätzen waren grosse Vorräte aufgespeichert, die noch von der alten Ausfuhrvergütung profitierten. Hier fand der Export genügendes und billiges Angebot. Und als namentlich von Frankreich angeregt, etwas mehr Unternehmungslust auftauchte, wurde sie von neuem verscheucht, denn eine Anzahl Fabriken bot bereits für 1904/05 Zucker zu einem Preise aus, der einen absolut unlohnenden Report ergab.

Der Handel in raffiniertem Zucker, und nur dieser berührt den Berliner Markt, stand bis zum 1. Sept. durchaus unter dem Einfluss des Kartells.

Wie in ganz Deutschland und wohl auch in den übrigen Konventionsländern waren die Läger in Berlin am 1. Sept. vollständig erschöpft, trat doch an diesem Tage ein Preisabschlag von 18 Mk per Doppelzentner ein. Wie gross die Zurückhaltung im August und wie stark der Begehr in den Monaten September-Oktober gewesen ist, zeigt folgende Aufstellung.

Für den deutschen Inlandsverbrauch wurden abgefertigt in abgerundeten Zahlen (Doppelzentner):

	1903	1902
August	260000	675000
September	1320000	690000
Oktober	1310000	980000
November	1000000	800000

Als nun an Stelle des grossen, Raffinerien und Rohzuckerfabriken umfassenden Kartells am 1. Sept. ein reines Raffineriekartell trat, wurde auch für den Berliner Handel, der grösstenteils durch Abmachungen mit den Raffinerien gebunden war, die Lage schwieriger. Dem Kartell blieben nicht nur eine Anzahl Weisszuckerfabriken fern, es nahmen auch mehrere Rohzuckerfabriken die Anfertigung weisser Ware neu auf; das Kartell, das bis Ende Februar 1904 geschlossen war, wurde durch die aussenstehenden Fabriken arg bedrängt, es stieg auch der Import fremden Zuckers, der allerdings durch die Verhältnisse im September/Oktober besonders begünstigt war.

Es wurden in den Monaten September/Oktober folgende Zuckermengen in Deutschland eingeführt (Doppelzentner):

1903	1902	1901	1900
40477	6396	9622	3459

Als nun immer mehr Grosshändler sich von den Kartellen lossagten, fand dasselbe ein vorzeitiges Ende. Dasselbe löste sich mit Jahresschluss auf. Ob es möglich sein wird, bei der geringen Spanne, welche die Brüsseler Konvention zulässt, wieder ein gemeinsames Raffinerie- und Rohzuckerkartell zu bilden, wird die Zukunft lehren. An Versuchen dazu wird es nicht fehlen.

Die Produktion von Rüben- und Rohrzucker betrug in Doppelzentnern:

Tab. 28. Rübenzucker

		1900/1	1901/2	1902/3	1903/4 (geschätzt)
in Deutschland	nach Licht	19840000	23000000	17480000	19400000
in Europa	nach Licht	59900000	67600000	55220000	59000000
Rohrzuckerernten	nach Willet & Gray	36570000	40700000	41180000	43890000
Rübenzucker in den Ver. Staat.	nach Willet & Gray	769000	1630000	1955000	2330000
		97239000	109930000	98355000	105220000

Die Weltbestände waren Anfang September, dem jetzigen Beginn der Kampagne (nach den Angaben der Zeitschrift „Die deutsche Zuckerindustrie") in Doppelzentnern:

1901	1902	1903
10619000	20174000	19330000

Der Zuckerpreis im Jahre 1903 war per Doppelzentner in Mark:

Tab. 29

	Rohzucker Basis 88° fob. Hamburg	Brotzucker frei Berlin (Kartellpreis)
Januar	16.20	59.—
April	16.65	59.75
August	16.50	58.—
September	16.75	42.50
1/2 November	17.20	40.—
31. Dezember	16.80	39.25

Die Ausfuhr im freien Verkehr war in den Monaten September/Dezember in Doppelzentnern:

	1901	1902	1903
Rohzucker	4 288 000	3 065 000	3 276 000
davon raffiniert . . .	2 270 000	1 677 000	1 248 000
	1900/01	1901/02	1902/03

Die Ausfuhr in der Kampagne betrug:

			1. Aug. 1902 bis 31. Aug. 1903
Rohzucker	11 372 000	11 970 000	11 679 000
davon raffiniert . .	5 473 000	6 273 000	7 151 000

In den 4 Monaten September/Dezember würden für den Inlandsverbrauch in den freien Verkehr gesetzt unter Berücksichtigung des Umstandes, dass am 1. September 1903 infolge der Zollermässigung und des Eintritts der Brüsseler Konvention die unsichtbaren Inlandsbestände vollständig erschöpft waren:

	1901	1902	1903
Rohzucker	34 386 dz	30 936 dz	33 849 dz
anderer Zucker . . .	2 653 270 „	3 124 579 „	4 314 152 „

Zuckerankünfte in Berlin (in Doppelzentnern):

	1901	1902	1903
mit der Bahn . . .	178 800	141 460	143 230
zu Wasser:			
a) von Elbe u. Havel	270 635	287 746	312 550
b) von der Oder .	90 000	56 124	88 500
	539 435	485 330	544 280

Der Reziprozitätsvertrag zwischen den Vereinigten Staaten und Kuba ist Gesetz geworden und dementsprechend ist der Einfuhrzoll für Kuba-Zucker nach den Vereinigten Staaten vom vom 27. Dezember um 20% ermässigt.

Den kartellierten deutschen Raffinerien wurde anfangs Dezember gestattet, auch an das Inland im freien Verkehr Lieferung nach dem 1. Januar 1904 abzugeben. Zu einem Preise von etwa 37,50—38 für f. Brotzucker fob. Berlin entwickelte sich eine über Erwarten grosse Kauflust, welche auch den Rohzuckermarkt belebte und zusammen mit der besseren Exportnachfrage die Stimmung auf dem Weltmarkte günstig beeinflusste.

19. Spiritus.[1])

Die Spiritus-Brenn-Kampagne 1902/03 (1. Okt. 1902 bis 30. Sept. 1903) weist folgende Ziffern auf:

1. Verbrauch an Trinkbranntwein	233,4 Mill. Ltr.	
2. „ „ denaturiertem Branntwein	128,9 „ „	
3. Export	37,6 „ „	399,9 Mill. Ltr.
4. Produktion		338,3 „ „
demnach überstieg der Bedarf die Produktion um . .		61,6 Mill. Ltr.
5. Bestand an Trinkbranntwein am 30. September 1903 .		30,— „ „

Mit diesen Zahlen ist eine völlige Umwälzung der Marktlage festgestellt.

Während im vergangenen Jahre (vergl. unseren Jahresbericht für 1902 Seite 18—20) die Produktion den Bedarf um 53,2 Mill. Ltr. überstieg, ist diesmal der Bedarf um 61,6 Mill. Ltr. grösser als die Produktion. Es handelt sich also um eine Verschiebung von nicht weniger als 114,8 Mill. Ltr. Ein Ausdruck dieser Verschiebung ist auch die Bestandsverringerung, die sich (im Vorjahre betrug der Bestand 100,9 Mill. Ltr.) auf 70,9 Mill. Ltr. beläuft.

Diese Umwälzung ist in der Hauptsache auf den enormen Rückgang der Produktion zurückzuführen, die in der vorigen Kampagne 423,3 Mill. Ltr., in dieser 338,3 Mill. Ltr. betrug. Der Abschlag beläuft sich also auf 85 Mill. Ltr., ein Rückgang, der mit der Schätzung unseres vorjährigen Jahresberichtes übereinstimmt und in diesem Umfange auch nicht annähernd, soweit die bis zur Kampagne 1887/88 zurückgehende Statistik reicht, von einem Jahre zum anderen festgestellt werden kann.

Kartoffelernte.

Die Veränderung der Marktlage wurde noch dadurch verschärft, dass die diesjährige Kartoffelernte, wenn auch verschieden,

[1]) Vergl. auch Tab. 11 S. 8 u. 9.

so doch im grossen und ganzen, und insbesondere in den massgebenden östlichen Provinzen, in bezug auf die Qualität, als Folge des nassen Sommers, sich recht mittelmässig gestaltete, während andererseits die Kartoffeln für den Export und die Stärke-Fabriken lebhaft begehrt, zu Preisen Verwendung fanden, die eine Verarbeitung zu Spiritus ausserhalb des Kontingents als unrentabel erscheinen liessen.

Spiritusring.

Man hätte demnach erwarten sollen, dass die Leitung des Spiritusringes in Würdigung aller dieser Verhältnisse alles aufbieten müsste, um einen möglichsten Anreiz zu einer umfangreichen und frühzeitig beginnenden Spiritusproduktion zu bieten. Statt dessen bemühte man sich wiederum, eine Produktionsbindung durchzusetzen, die allerdings reichlicher bemessen war als im vergangenen Jahre, aber immerhin solchen Wirtschaften, welche mehr Kartoffeln zur Verfügung hatten, als zum Brennen erforderlich waren, Fesseln auferlegte und sie somit veranlasste, auf eine andere Verwertung der überschiessenden Kartoffeln bedacht zu sein.

Ferner setzte man, obschon bekannt war, dass die Kartoffelpreise einen Stand erreichten, der die Verwendung zu Spiritus kaum bei einem Preise von 45 Mk. gestattete, den Abschlagspreis Mitte Oktober auf 40 Mk. per hl r. A. fest und ermässigte Ende November, als an der Zuverlässigkeit der oben angeführten Tatsachen gar nicht mehr zu zweifeln war, den Spritpreis um 2½ Mk. Die Folgen dieser, der Sachlage nicht entsprechenden Massnahme liessen nicht lange auf sich warten. Mitte November erhöhte man das den Brennern eingeräumte Produktionsrecht um 10 % und Mitte Dezember um weitere 10 %. Ferner sah man sich genötigt, 2 Monate, nachdem der Abschlagspreis auf 40 Mk. festgesetzt war, denselben auf 45 Mk. zu erhöhen und kaum 14 Tage, nachdem man den Spritpreis um 2½ Mk. ermässigt hatte, war man gezwungen, ihn mit einem Schlage um 6 Mk., und gleichzeitig die Preise für denaturierten Spiritus um etwa 5½ Mk. zu erhöhen. Dass diese plötzliche Erhöhung bei der Konsum-Kundschaft, die sich noch nicht eingedeckt hatte, vielfach schwere Verluste und demnach grosse Erregung hervorrief, konnte naturgemäss nicht ausbleiben.

Im übrigen mussten die erwähnten Massregeln, da sie zu spät getroffen waren, sich vielfach als verfehlt erweisen oder an Wirksamkeit einbüssen. Diejenigen Brennereien, welche Kartoffeln zu hohen Preisen verkauft haben, können sie jetzt nicht mehr zur Spiritusfabrikation verwenden und diejenigen Brennereien, welche eine mangelhafte Kartoffelernte haben, werden kaum genug anderes Material haben, um das durch die Produktionsbindung ihnen eingeräumte Quantum abzubrennen und demnach von der nachträglich ihnen gewährten Erlaubnis, 20 % mehr zu brennen, keinen oder doch nur in Ausnahmefällen Gebrauch machen können.

Was nun die einzelnen Positionen der am Eingang befindlichen Statistik anbelangt, so ist folgendes zu bemerken:

Verbrauch von Trinkbranntwein.

1. Der Verbrauch an Trinkbranntwein ist wieder gesunken und zwar um 4,4 Mill. Ltr. gegenüber der Kampagne 1901/02 und um 7,5 Mill. Ltr. gegenüber der Kampagne 1900/01. Auch die Monate Oktober/November 1903 weisen bereits einen Rückgang um 2,3 Mill. Ltr. gegenüber den gleichen Monaten 1902 auf, und es ist kaum daran zu zweifeln, dass diese Verminderung des Trinkverbrauchs sich in der vor uns liegenden Kampagne erhalten wird.

Wenn auf der einen Seite der Bedarf an Trinkbranntwein zurückgeht, während der an denaturiertem Branntwein steigt, so muss sehr bald die Grenze erreicht sein, wo die Aufrechterhaltung einer Differenzierungspolitik unmöglich wird, welche die Verluste am denaturierten Spiritus aus dem Trinkbranntwein decken will.

Verbrauch von denaturiertem Branntwein.

2. Der Bedarf an denaturiertem Branntwein ist wieder gestiegen. Schaltet man die Kampagne 1901/02 aus den in unserem vorjährigen Jahresbericht dargelegten Gründen aus und zieht die Kampagne 1900/01 (116,1 Mill.) zum Vergleich heran, so ergibt sich für die beiden Jahre eine Steigerung von 12,8 Mill., d. h. 6,4 Mill. für die Kampagne. Demnach würde die Steigerung des letzten Jahres auf gleicher Höhe wie bisher geblieben sein, wenn man nicht gerade annehmen soll, dass der seitens der Zentrale bewirkte Uebergang zum Flaschenhandel die Ansammlung grösserer Bestände als früher notwendig gemacht hat. Hierüber wird erst die Zukunft vollständige Aufklärung bieten.

Export.

3. Der Export hat mit der Menge von 37,6 Mill. Ltr. eine Höhe erreicht, welche in den letzten 10 Jahren auch nicht annähernd festzustellen ist. Diese Steigerung unserer Ausfuhr würde als ausserordentlich erfreulich zu begrüssen sein, wenn über dieselbe nicht das zu wiederholen wäre, was in unserem vorjährigen Bericht über die Ausfuhr in der Kampagne 1901/02 gesagt ist. Auch diesmal handelt es sich nicht um einen auf kalkulatorischer Grundlage beruhenden Export, sondern man verkaufte die Ware um jeden Preis, zu dem sie unterzubringen war und trieb den Eifer in dieser Beziehung so weit, dass man schliesslich die zur Erfüllung der eingegangenen Verbindlichkeiten erforderlichen Mengen im Inland nicht mehr auftreiben konnte und daher darauf angewiesen war, sie in russischer und österreichischer Ware zu decken, die man dann, teils direkt vom Erzeugungsort, teils über Hamburg nach dem Auslande verschiffte. Auch der Trost versagt, dass man für die dem Export gebrachten Opfer eine Erweiterung der bisherigen Absatzgebiete und Verbindungen als dauernden Gewinn eingetauscht habe. Denn einstweilen ist gar keine Aussicht vorhanden, einen Export in dem Umfange des vorigen Jahres aufrecht zu erhalten, vielmehr muss erwartet werden, dass der Export ebenso rapide wie er gestiegen, auch

wieder sinken wird, sobald man an Stelle des Prinzips des Verkaufs à tout prix eine besonnene Kalkulation zu setzen genötigt sein wird. Schon die Monate Oktober und November 1903 weisen mit 3,9 Mill. gegenüber 9,4 Mill. der Kampagne 1902/03 eine erhebliche Abschwächung auf.

Veränderung im Betrieb der Brennereien.

4. Bisher galt es in Brennerkreisen als rationell, nach nassen Sommern, wenn die Qualität der Kartoffelernte zu wünschen übrig liess, den Brennereibetrieb in den ersten Monaten mit allen Kräften zu forcieren, um auf diese Weise die erkrankten Kartoffeln zur schnellen Verwendung in der Brennerei zu bringen und ihrer Einmietung zu entgehen. Bedauerlicherweise hat man in der vergangenen Kampagne mit diesem System gebrochen. Man fürchtete, bei einem derartig forcierten Betriebe das durch die Produktionsbindung eingeschränkte Quantum zu schnell abzubrennen und dann den Betrieb vorzeitig einstellen zu müssen. So kam es, dass der Oktober 1902 statt der im Oktober 1901 abgebrannten 25,1 Mill Ltr. nur 13,6 Mill. Ltr., der November statt 53,1 Mill. Ltr. nur 38,3 Mill. Ltr. Produktion ergaben, während die folgenden Monate ebenfalls eine starke, wenn auch allerdings nicht mehr so bedeutende Abschwächung zeigten. Als man dann im Frühjahr 1903 zu der Erkenntnis von der völlig veränderten Marktlage kam und gern den Betrieb erweitern wollte, waren die Kartoffeln für eine Mehrproduktion nicht mehr vorhanden, ja ein grosser Teil der Brennereien konnte nicht einmal das durch die Produktionsbindung eingeschränkte Quantum abbrennen, da sich herausgestellt hatte, dass ein ungewöhnlich hoher Prozentsatz der eingemieteten Kartoffeln durch Fäulnis zu Grunde gegangen und somit weder für Brennerei noch andere Zwecke verwendbar war. So vollzog sich denn im Frühjahr ein geradezu rapider Rückgang der Produktion. Während dieselbe im März noch 44,9 Mill. ergab, betrug sie im April nur noch 35,3, im Mai nur noch 22,9 und sank im Juni mit 7,8 Mill. auf einen Tiefstand, der bisher, soweit die Statistik reicht (bis 1887/88), noch nie erreicht worden war.

Die Gesundung der Marktlage ist demnach mit sehr schweren Opfern erkauft worden, und die Brenner werden von dem Erlös für den Spiritus der Kampagne 1902/03 nicht übersehen dürfen, den Betrag in Abzug zu bringen, der durch Faulen der Kartoffeln verloren gegangen ist.

Auch diese Erscheinung beweist, wie gerechtfertigt die Bedenken sind, die wir in unserem vergangenen Jahresbericht gegen die schablonenhafte Organisation einer Produktionseinschränkung geäussert haben.

Bestand am Beginn der Kampagne.

5. Ein Bestand von 30 Mill. Ltr., wie er in diesem Jahre am 1. Oktober zu verzeichnen war, galt unter früheren Verhältnissen keineswegs als ein sonderlich geringer; unter den gegenwärtigen Verhältnissen hat man aber mit dem wesentlich ge-

stiegenen Bedarf an denaturiertem Spiritus zu rechnen, und somit ist ein Bestand, wie der eben verzeichnete, am 1. Okt. angesichts einer durch eine mangelhafte Kartoffelernte bedingten schwachen Brennkampagne schon als ein bedenklich niedriger zu bezeichnen.

Wie berechtigt eine derartige Auffassung ist, geht daraus hervor, dass der vorerwähnte Bestand Ende Oktober d. J. auf 16,4 Mill. und Ende November auf 23,2 Mill. Ltr. gesunken war, ein Tiefstand, der in den letzten 10 Jahren nur einmal, im Jahre 1897, überschritten wurde, also zu einer Zeit, wo der jährliche Bedarf an denaturiertem Spiritus 88,9 Mill. Ltr., d. h. etwa 40 Mill. Ltr. weniger betrug, als in der letzten Kampagne.

Alles in allem ist nicht zu verkennen, dass die Zeit des Ueberflusses geschwunden ist und die gegenwärtige Marktlage das Gepräge eines nicht bedenkenfreien Mangels an Ware trägt.

In den Wintermonaten, wo stets mehr produziert als konsumiert wird, findet dieser Mangel allerdings nur statistischen Ausdruck; aber es ist heute schon nicht mehr daran zu zweifeln, dass er im Sommer 1904, wenn nicht ganz ungewöhnliche Verhältnisse eintreten, sich in greifbarer Weise bemerkbar machen wird. Ob dieser Mangel an Ware, der unsere Exporttätigkeit vollständig lahm legt, den Bedarf an Trinkbranntwein und voraussichtlich auch denjenigen an denaturiertem Branntwein zur Einschränkung zwingen wird, sich auch noch in nächster Kampagne geltend machen dürfte, lässt sich einstweilen noch nicht übersehen, da dies in der Hauptsache von der nächstjährigen Kartoffelernte abhängt. Immerhin muss mit dieser Möglichkeit, wenigstens für den ersten Teil der nächsten Kampagne, heute schon gerechnet werden.

Nachdem die wenigen noch ringfreien Spritfabriken fast ausnahmslos in ein Kontraktverhältnis zur Zentrale getreten sind, welches ihnen zwar ihre wirtschaftliche Selbständigkeit belässt, aber die Möglichkeit gewährt, ihr Rohmaterial von der Zentrale zu beziehen, sind in Abnehmerkreisen Interessenten für die Aufrechterhaltung der Berliner Loconotiz nicht mehr vorhanden, und so hat diese Notiz mangels eines ausreichenden Umsatzes nicht mehr stattfinden können. Auch Lieferungsgeschäfte in Spiritus sind an der Berliner Börse nicht mehr zustande gekommen. Die Berliner Spiritusbörse, einst eine mächtige, tatkräftige und blühende Organisation, die allen beteiligten Kreisen und nicht am wenigsten der Landwirtschaft die grössten Dienste erwiesen hat, ist damit zerstört.

Berliner Spiritus-Notiz.

Der Handelsstand und die Spritindustrie, insoweit sie der Zentrale angeschlossen sind, sind durch die Zerstörung des Berliner Marktes in eine vollständige Abhängigkeit gegenüber der Landwirtschaft geraten, ersterer grossenteils unter höchst ungünstigen, letztere unter Bedingungen, welche ihr bis zum Jahre

1908 eine reiche Entschädigung gewähren. Wie die Verhältnisse sich später gestalten und ob nicht auch diejenigen Kreise, welche sich augenblicklich unter der Ringherrschaft wohl befinden, das Eingeher des freien Marktes zu beklagen haben werden, wird erst die Zukunft klarstellen.

Spiritus-Preis.

Die Prima-Sprit-Preise der Zentrale für Spiritusverwertung Parität Berlin während der Kampagne 1902/03, stellten sich auf durchschnittlich 48,32 Mk., während der endgültige Verwertungspreis, den die Zentrale ihren Rohspirituslieferanten zahlte, sich auf 40,50 Mk. belief. Die Differenz betrug also 7,82 Mk., während sie für die Kampagne 1901/02 8,18 Mk., für die Kampagne 1900/01 8,68 Mk., für die Kampagne 1899/1900 8,25 Mk. betrug. Die diesmalige Verminderung der Differenz ist im wesentlichen darauf zurückzuführen, dass die Zentrale bei Beginn der Kampagne ihr grosses Lager von annähernd 100 Mill. Ltr. Spiritus mit 30 Mk. verbuchte, so dass ihr ein grosser Konjunkturgewinn hieraus erwuchs.

Wie hoch sich die Rektifikationsprämie inkl. Nebengebühren ohne Berücksichtigung der durch die Denaturierung und Ausfuhr entstehenden Verluste und der durch die hohen Aufgelder für Sprit im Osten und den Verkauf von undenaturiertem Rohspiritus erzielten Gewinne stellt, darüber hat die Zentrale einen ziffermässigen Aufschluss bisher nicht gegeben.

20. Bierbrauerei.

Nach dem erheblichen Rückgange, den die Entwickelung der Biererzeugung der Berliner Brauereien im Berichtsjahre 1901/02 erlitten hatte, ist für den inzwischen verflossenen Zeitraum erfreulicherweise wieder eine Besserung zu verzeichnen. Zwar sind die durch die allgemeine wirtschaftliche Depression bedingten, die Kaufkraft der Bevölkerung in Mitleidenschaft ziehenden Verhältnisse zurzeit noch nicht überwunden, doch hat die zweifellos freundlichere Gestaltung der Witterungsverhältnisse, besonders in den letzten Monaten, manches wieder gut gemacht, was der überaus schlechte Sommer der beiden letzten Jahre verschuldet hatte. Immerhin liess auch die erste Hälfte dieses Sommers noch manches zu wünschen übrig. Die milde, zum Teil sonnige Witterung des Herbstes bis in den November hinein hat es aber vermocht, den Bierabsatz auf einer für diese Jahreszeit nachgerade ungewohnt gewordenen Höhe zu halten.

Leider steht zu befürchten, dass diese in letzter Zeit günstiger gewordenen Konjunkturen für das beginnende neue Betriebsjahr der Brauereien paralysiert werden durch die hohen Preise insbesondere des Hopfens, die durch eine überaus rührige Spekulation bedenklich in die Höhe getrieben wurden und trotz des inzwischen erfolgten Rückschlages auf ein normaleres Niveau die Preise des Vorjahres noch erheblich übersteigen. Aller-

dings kommt vielen Brauereien wieder zugute, dass sie noch mit reichlichen billigen Vorräten ausgestattet in das neue Betriebsjahr eingetreten sind. Ob die in Aussicht stehende, vom Reichstage beschlossene erhebliche Zollerhöhung auf die Brauereirohstoffe schon in diesem Betriebsjahr zur Geltung kommen wird, ist nicht zu übersehen. Um so mehr dürfte sie aber für die späteren Jahre ins Gewicht fallen und schon jetzt einen wichtigen Faktor für die fernere Betriebskalkulation bilden.

Im allgemeinen äussert sich die teilweise gebesserte Rentabilität im nunmehr abgeschlossenen Betriebsjahr in den um diese Zeit bekannt gewordenen Dividenden der hiesigen Aktien-Brauereien, die auch den grössten Teil der hiesigen Biererzeugung darstellen. Wie die nachstehende Zusammenstellung ersehen lässt, haben fast alle Brauereien mindestens die gleiche und der grössere Teil von ihnen zirka 1 Prozent höhere Dividende in diesem Jahre gebracht.

Tab. 30.

Name der Firma	diesjähr. Dividende %	vorjähr. Dividende %	Name der Firma	diesjähr. Dividende %	vorjähr. Dividende %
A. Lagerbierbrauereien			Vereinsbrauerei Stamm-A.		
Akt.-Br. Friedrichshain	4	4	Priorit.-A.	12	12
„ Friedrichshöhe (Patzenhofer)	14	12	Viktoria-Brauerei . . .	14	14
Bergschloss-Brauerei .	20	20		4	3
Berliner Bockbrauerei	8,5	8	B. Weissbierbrauereien		
Berliner Unionsbr. . .	5	5	Berliner Weissbierbr.		
Brauerei Germania . .	5	5	Ed. Gebhardt	4	4
„ Königstadt .	6	5	Berliner Weissbierbr.		
„ Pfefferberg .	14	14	vorm. Hilsebein . .	5	5
Münchener Brauhaus .	4	5	Berliner Weissbierbr.		
Schlossbr. Schöneberg	10	9	vorm. Landré	8	8
Schultheiss-Br., A.-G.	15	14	Weissbierbrauerei		
Spandauer Berg-Br. .	7	7	vorm. Bolle	—	—

Unter den für die Entwickelung und den allgemeinen Zustand des hiesigen Brauereigewerbes bedeutsamen Verhältnissen sind besonders hervorzuheben, die nach wie vor günstige Wirkung der von den hiesigen Lagerbierbrauereien am 17. Februar 1902 vertraglich eingeführte Erhebung von Flaschenpfand, die unter dem 4. Dezember des Vorjahres durch den Beitritt der Potsdamer Brauereien noch erheblich ausgedehnt wurde. Diese Einrichtung hat in erfreulichem Masse dazu beigetragen, den für die hiesigen Brauereien und den Bierkonsum besonders wichtigen Flaschenbier-Verkehr wieder in gesunde Bahnen zu lenken, die Brauereien vor nachgerade ruinös gewordenen Verlusten zu bewahren und das grosse Publikum wieder an die Respektierung des Eigentumsrechtes der Brauereien an ihren, einen wertvollen Bestandteil ihres Betriebsinventars ausmachenden Flaschen zu gewöhnen. Diese Einrichtung hat auch nach andern Seiten hin dazu beigetragen, das gegenseitige Verhältnis der Brauereien zu einander günstig

zu beeinflussen und wird hoffentlich dereinst noch weitere Früchte zeitigen auf dem immer noch so besserungsbedürftigen Gebiete des gegenseitigen Wettbewerbes.

Auf sozialem Gebiete hat sich besonders die mit dem 1. Jan. d. Js. in Kraft getretene Vereinbarung der Brauereien mit den Organisationen ihrer Arbeitnehmer über eine sehr liberale Handhabung des § 616 BGB. zugunsten der Arbeitnehmer und über die Gründung eines Einigungsamtes bewährt. Zwar ist nicht zu leugnen, dass, wie festgestellt werden konnte, die Brauereien durch die Zugeständnisse bezüglich der Fortzahlung von Löhnen in Krankheitsfällen etc. eine erhebliche materielle Belastung auf sich genommen haben, die für manche Brauereien den beteiligten Arbeitnehmern gegenüber einer Lohnerhöhung gleichkommt. Das Einigungsamt hat in den bisher zu Verhandlung gestandenen Fällen stets zu allseitiger Zufriedenheit funktioniert.

Trotz dieser wirtschaftlich wie auf sozialem Gebiet günstiger gewordenen Verhältnisse für die Berliner Brauindustrie wird das Jahr 1903 für die Angehörigen desselben doch ein Jahr schmerzlichster Erinnerung bleiben. Am 21. Juli d. Js. hatte es den Tod seines hervorragendsten Vertreters, des Generaldirektors der Schultheiss-Brauerei, Aktiengesellschaft Herrn Kommerzienrat Richard Roesicke zu beklagen. Mit ihm ist ein Mann dahingegangen, dessen Name mit dem Aufblühen der Berliner Brauindustrie für alle Zeit unauflöslich verknüpft ist. Was die Brauindustrie nicht nur in Berlin, sondern auch darüber hinaus, als Gesamtheit und als wirtschaftlicher Faktor, wie auch in sozialer Beziehung geworden ist, verdankt sie zu einem guten Teil dem unermüdlichen Wirken ihres Vorkämpfers, Richard Roesicke, der allenthalben, vor allem auch in seiner Eigenschaft als Reichstagsabgeordneter, bemüht war, die Ehre und Würde seines Standes den anderen Interessentengruppen gegenüber zu wahren und zur Anerkennung zu bringen. Besonders auch für die Schaffung dauernd friedlicher Verhältnisse zwischen Arbeitgebern und Arbeitnehmern im Berliner Brauereigewerbe ist er der sozialpolitische Lehrmeister der hiesigen Brauerei geworden. Sein Name wird in den Kreisen seines Gewerbes immer unvergessen bleiben. —

21. Weinhandel.

Allgemeines.

In einem Bericht über die Lage des Weinhandels in Berlin ist der Erntebericht nicht der allein ausschlaggebende Faktor, es gibt andere Dinge, die auf die Lage des Weingeschäftes Einfluss üben und die für das Befinden desselben von grosser Bedeutung sind. Zumal in einer Grossstadt wie Berlin, in der das Weingeschäft eine sehr grosse Rolle spielt, in der es an Konkurrenz aus aller Welt, besonders aus ganz Deutschland, nicht fehlt, und von der aus ein grosser Teil Deutschlands versorgt wird. Wenn das Geschäft nach ausserhalb sich noch nicht so weit ausgedehnt

hat, wie das einiger anderer, von alters her bekannter Weinplätze, so ist der Umstand in erster Linie daran schuld, dass Berlin selbst eine viel zu grosse Bedeutung für den Weinhandel hat. Der Umsatz Berlins nimmt stetig zu, das geht schon aus dem Wachstum der Stadt hervor, der naturgemäss einen grösseren Konsum bedingt; es kann aber auch konstatiert werden, dass die Gewohnheit, Wein zu trinken, wenigstens in Berlin, immer mehr zugenommen hat und dass heute Kreise regelmässig Wein trinken, die früher höchstens bei feierlichen Gelegenheiten solchen auf dem Tisch sahen. Wenn das nun sehr verheissungsvoll klingt, so muss doch berücksichtigt werden, dass der Umsatz sich mehr auf billige, kleine Weine beschränkt, an denen weit weniger verdient werden kann. Dazu kommt, dass der Verkehr in mittleren und besseren Weinen sehr zurückgegangen ist und dass der Stock älterer, teurer Weine, die weniger leicht Käufer finden, noch zugenommen hat. Das ist begründet in den leider immer noch unsicheren finanziellen Verhältnissen und den grossen Verlusten an Zinsen und Dividenden, die zu Einschränkungen Veranlassung bieten.

Doch es kommen andere Verhältnisse dazu, die ungünstigen Einfluss auf das Geschäft haben. Nicht unwesentlich ist dabei die Abstinenzbewegung beteiligt, die seit einigen Jahren an Umfang zugenommen hat.

Gleichwohl ist die Anzahl der grossen Lokale, in denen nur Wein geschänkt wird, und die immer prächtiger ausgestattet werden, nicht zurückgegangen, vielmehr bürgern sich diese mehr und mehr ein. Der kleine solide Weinhändler, die gemütliche Trinkstube, verschwinden dagegen nach und nach. Das ist nicht zum Vorteil des soliden Geschäftes, das sich auf gediegener Fachkenntnis aufbaute, während die Massengeschäfte mehr durch spekulative Unternehmer hervorgerufen sind.

Die Konkurrenz im Weingeschäft ist ganz ausserordentlich gesteigert und wird immer grösser. Von ausserhalb kommen Unternehmer nach Berlin, reiche Leute, die im engeren Kreise ihrer Heimat nicht genügenden Absatz haben und für ihr Vermögen wie ihren Wagemut nicht die rechte Betätigung finden. Angelockt durch den grossen Umsatz, sind sie gern bereit, sich in grosse Unternehmungen einzulassen, unbekannt aber mit den Gefahren des hiesigen Geschäftsverkehrs und nicht genügend bekannt mit den Persönlichkeiten, denen sie ihr Vertrauen schenken müssen, teilen sie bald das Schicksal vieler Leidensgefährten, sie ziehen sich nach grossen Verlusten aus dem Geschäft zurück. Sie haben aber dazu beigetragen, die Konkurrenz bedeutend zu steigern und das Geschäft zu erschweren. Das schlimmste aber ist, dass sie auch dazu beigetragen haben, das Geschäft unsolider zu machen, weil sie grosse Summen unvorsichtig

angelegt und unsoliden Personen Mut zu weiteren Unternehmungen gemacht haben.

Mehr als das alles aber erschweren die vielen schwindelhaften Ausverkäufe das reelle Geschäft. Das ist in allen Geschäftszweigen wohl so und ein altes Uebel, gegen das es kein Mittel gibt. Es hätte deshalb hier nicht weiter erwähnt zu werden brauchen, einen Umfang aber, wie im Weinhandel, haben die Ausverkäufe wohl in keinem anderen Handelszweig angenommen. Dabei hat sich auch eine neue Spezies herausgebildet, von der hier einen Augenblick geredet werden soll. Ab und zu bricht ja ein älteres, früher vielleicht recht bekanntes Weingeschäft zusammen; meist war es wohl nur noch ein bekannter Name; seit Jahren ist schon keine ordnende Hand in ihm tätig gewesen, das gute Lager war längst verkauft und es sind nur noch die stets mitgeführten Lagerhüter vorhanden. Da diese Reste im einzelnen keine Käufer anlocken können, so wird das Lager an einen Ausverkäufer verkauft, der durch kritiklose Einkäufe die vorhandenen Reste verstärkt und für den Gebrauchsfall Abschlüsse auf Nachlieferung macht. Ein Massenverwalter bestätigt die Uebereinstimmung einiger alter Bestände mit vorgefundenen alten Büchern, ein Weinchemiker die gute Beschaffenheit einiger Weinsorten; dann wird durch reichliche Reklame, die zusammengebrochene alte Firma mit einem vielleicht nie dagewesenem Glanze umgeben, und die seltensten Weine werden spottbillig ausgeboten. Wenn nun noch einige ganz bekannte Marken, deren Einstandspreis jedermann kennt, die aber niemals im alten Lager sich befunden haben, unter dem Einstandspreis im Preisverzeichnis aufgeführt werden (sollen sie in grösseren Posten gekauft werden, so sind sie soeben vergriffen), so ist ein flottes Geschäft in Aussicht und der Verkauf geht gut. Die wertlosesten Weine werden zu guten Preisen gekauft, alles in der Voraussetzung eines billigen Gelegenheitskaufs. Das Publikum lässt sich nicht aufklären, und die vorhandenen Gesetze reichen nicht aus, auch das Gesetz gegen den unlauteren Wettbewerb nicht. Allerdings wird ja jetzt durch weiteren Ausbau dieses Gesetz verbessert; hoffentlich wird es dann möglich werden, solche Auswüchse zu bekämpfen und zu unterbinden.

Leider sind die eben geschilderten Erscheinungen keine Einzelheiten; jeder einzelne Fall schädigt den gesamten Weinhandel, nicht allein dadurch, dass er ihm Kunden wegnimmt, sondern weit mehr dadurch, dass er das Vertrauen untergräbt, ohne das kein Geschäftszweig, insbesondere aber kein reelles Weingeschäft bestehen kann.

Bordeaux-Weine.

Bordeaux-Weine. Wie in den beiden letzten Jahren hat auch im Berichtsjahre der Weinstock ein günstiges Resultat nicht gezeitigt. Starke Nachtfröste haben grossen Schaden verursacht und die frühzeitige Entwicklung des Stockes gehindert. Dazu kam ein sehr

heftiges Gewitter mit Hagelschlag, das einzelne Kommunen stark geschädigt hat. So konnte auch das sonst glückliche Wetter vor und während der Blüte den entstandenen Schaden nicht bessern und die feuchten Niederschläge und die damit verbundene kalte Temperatur des August verdarben wieder, was durch günstige Blüte gewonnen war. Erst die bessere, warme Witterung im September und Anfang Oktober liessen die Trauben wenigstens reifen, wenn ihnen auch die rechte Entwicklung und Edelreife fehlte. So ist das Resultat ein durchweg geringes Quantum. Ueber die Qualität der Weine lässt sich noch kein endgültiges Urteil abgeben, sie sind indessen besser als diejenigen von 1902 und 1901; sie haben mehr Körper, Zucker und Saft, zeichnen sich aus durch eine gedeckte, schöne Farbe und eine gewisse Rundung. Ob die Zusammensetzung des Weines eine günstige Entwicklung erhoffen lässt, steht noch dahin; vorläufig ist ein grosser Teil noch in Unruhe, zeigt zum Teil grosse Grüne und keine Festigkeit. Trotzdem hat der Handel das neue Produkt günstig aufgenommen und einen grossen Teil des Ertrages mit hohen Preisen angekauft. Zu dieser günstigen Preisbasis hat zweifellos die ungünstige Entwicklung der Ernte von 1902 beigetragen. Diese Weine werden nur zu kleinen Preisen zu verwerten sein, im Verschnitt mit südlichen Weinen, die den Mangel an Körper und Saft verdecken können. Dagegen haben die 1901er Weine sich erfreulich gebessert, ihre ganze Zusammensetzung ist gleichmässig; es sind nur leichte Weine mit einer gewissen Eleganz und feinem, lebhaftem Bukett. Wenn die Entwicklung in der Flasche weiter günstig bleibt, so werden die Weine sehr befriedigen und durch feines Bukett auffallen.

Die Jahrgänge von 1900 und 1899 haben eine gute Entwicklung; wenn die 1900er die edle Reife und Fülle der 1899er nicht erreichen werden, so haben sie eine so lebhafte und schnelle Entwicklung in der Flasche, dass sie bald in den Konsum übergehen können, um so eher, als sich im Bordeauxweingeschäft ein Teil des Publikums daran gewöhnt hat, nicht erst die volle Ausreifung in der Flasche abzuwarten. Das bezieht sich aber nur auf die leichteren billigeren Sorten, der schnellere Umsatz kommt dem Handel zugute. Im ganzen war das Geschäft lebhaft, wenn auch der Umsatz sich nur auf kleine und Mittelweine erstreckt.

Südfranzösische Weine.

Südfrankreich. Die ungünstigen Erträge des Departements Gironde haben die Weinumsätze in den südlichen Gegenden Frankreichs sehr begünstigt, die Preise dieser Weine haben stetig angezogen. Zur Aufbesserung der nur minderwertigen kleinen Bordeauxweine der letzten Jahre dient eben der grosse Alkoholgehalt, der etwas erdige Geschmack und der volle Körper dieser südfranzösischen Weine. So ist der Handel in Narbonne und Cette sehr lebhaft bei steigenden Preisen.

Ein grosser Konkurrent für diese Weine ist der Weinbau in Algier. Der französische Produzent weiss diese Weine immer mehr

für den Verschnitt vorzubereiten, so dass der Import nach Frankreich sehr bedeutend ist. Die Weine beginnen nun aber auch dem französischen Wein im Ausland Konkurrenz zu machen, wofür ihn die etwas weiche, aber volle und saftige Qualität geeignet macht.

In dem Departement Drôme wird gleichfalls über eine nur kleine Ernte geklagt, die durch ähnliche Witterungsverhältnisse wie in der Gironde entstanden ist; die schöne Witterung während der Blüte und besonders in den Herbstmonaten hat die Trauben zur Reife gebracht und eine hervorragende Qualität gezeitigt.

Durch schwere Gewitter mit Hagelschlag ist der Weinstock in der Côte d'or schwer geschädigt, so dass einzelne Lagen ganz zerstört wurden; die Weinberge von Vosne bis Gevrey, von Romanée St. Vivant und Chambertin haben fast keinen Ertrag gegeben. Von älteren Jahrgängen sind besonders 1902, 1900 und 1898 gut entwickelt, sie bilden einen grossen Stock guter Weine. Hier finden diese Weine noch nicht ganz ihre richtige Wertung.

Rheingau. Rheingau, Rheinhessen und Pfalz. Die Lesen sind im ganzen besser ausgefallen als anfänglich bei der ungünstigen Jahreswitterung angenommen werden konnte. Auch hier war die Blütezeit vom Wetter begünstigt; es kann angenommen werden, dass der bessere Ausfall allein auf sie zurückzuführen ist, denn im übrigen war das Wetter sehr ungünstig; die kühle und nasse Sommerzeit brachte den Sauerwurm, der nun schon seit Jahren die Weinberge verwüstet. Trotz alledem ist der Ausfall der Ernte im ganzen noch ziemlich günstig. Im Rheingau hat Hagelschlag und Traubenfäule stellenweise sehr geschadet; die weit auseinander liegenden Orte Rüdesheim und Rauenthal hatten das gleiche Schicksal, fast nichts zu ernten. In den mittleren Lagen war der Ertrag wesentlich besser, mehr als ein halber Herbst und etwas bessere Qualität als 1901 und 1902. Die Preise der letzten Jahre waren sehr gedrückt, so dass die Winzer Not leiden. Man sucht sich zu helfen durch Zusammenschluss, durch Gründung von Winzervereinen, die ihre Erzeugnisse direkt an den Konsumenten verkaufen, in der Hauptsache aber auf die geernteten Weine Kredit nehmen. Ob die Winzer ihr Heil dabei finden werden, ist sehr fraglich: wenn nicht hohe Preise kommen, werden sie es kaum aushalten; da sie unter sich die notwendigen Geldmittel nicht aufbringen können, so müssen sie das Geld nehmen, wo sie es bekommen, und dadurch verschulden der einzelne wie die Vereine immer mehr

Rheinhessen, Pfalz. Besser ist die Lage in Hessen und in der Pfalz. Die weicheren Traubensorten haben einen Wein gegeben, der vielleicht nicht viel besser ist als der aus 1902, aber flott zu billigen Preisen gekauft worden ist. Die Ernte war sehr ungleich, einzelne Gemarkungen haben durch Sauerwurm sehr gelitten, in anderen war

der Ertrag ca. $^2/_3$ Herbst. Ebenso in der Pfalz. Das Mostgewicht ist 70—80° nach Oechsle; man erwartet daher einen leichten, sauberen Mittelwein.

Die 1900er Pfälzer haben sehr hohe Preise erzielt und werden ohne Frage noch lange von sich reden machen. Es sind wirklich grosse Weine.

Mosel, Saar, Ruwer.

Mosel, Saar und Ruwer. Seit mehr als 10 Jahren sind an Stellen, an denen bisher kein Weinbau getrieben wurde, Weinberge angelegt worden; durch diese Neuanlagen ist die Gesamtproduktion seit ca. 5 Jahren verstärkt worden, so dass man den Ertrag eines gewöhnlichen Herbstes jetzt auf ca. 30 000 Fuder schätzen kann.

Die Ernte von 1903 hat fast durchweg einen ziemlich vollen Ertrag gegeben; nur an der Mittelmosel war die Lese weniger ergiebig. Der gute Ertrag ist dem Fehlen aller Frühjahrsfröste und dem geringeren Auftreten der sonst zahlreichen Krankheiten zu danken. Das schlechte Wetter verhinderte aber die Edelreife der Trauben. Bis spät im Jahre waren die Stöcke noch voll grünen Laubes, so dass man an dem Einernten einer auch nur brauchbaren Qualität zweifelte; aber die günstig verlaufene Blütezeit und ein kurzer, aber doch klarer Nachsommer haben ihre Schuldigkeit getan und den Wein soweit zur Reife gebracht, dass der Jahrgang, wenn auch sehr wenig reif, so doch etwas besser geworden ist, als die beiden vorhergegangenen Jahrgänge. Die Säure ist sehr stark und schwankt zwischen 1,3—1,6, der Zuckergehalt von 11—16 je nach den Lagen. Die Preise sind aussergewöhnlich niedrig. Der Handel verhält sich abwartend, und die seit 10 Jahren nicht erreichte Quantität und die geringe Qualität der letzten drei Lesen drücken auf die Preise. Im ganzen ist der Moselweinhandel recht lebhaft gewesen, wenn auch im Augenblick (Februar 1904) ein kleiner Stillstand eingetreten ist. Der gute Jahrgang von 1900 muss die besseren Sorten decken. Die Weine von der Saar und Ruwer haben sich hervorragend entwickelt, sie werden auch den Bedarf an teuren Weinen noch für längere Zeit decken müssen.

Sherry.

Jerez de la Frontera. Die letzten Ernten der Sherryweine waren schlecht. Dazu kommen die durch Phyloxera verursachten Verwüstungen der Weinberge. Dadurch ist die ganze Situation verändert worden. Während vor 5—10 Jahren fortgesetzt Auktionen stattfanden, um zu jedem Preise Sherryweine zu verkaufen, und dadurch die Preise enorm billig waren, hat sich jetzt der Markt völlig geändert, so dass sich 36 grosse Häuser vereinigt haben und eine bedeutende Preiserhöhung in Aussicht stellen. Die Produktion an Sherryweinen ist so zurückgegangen, dass die Nachfrage erheblich grösser ist als die Produktion und die Vorräte der früheren Jahre, die sehr erheblich gewesen sind, aufgezehrt sind

Konsum in Berlin.

Es wurden bei dem Berliner Hauptsteueramt verzollt:

		1902	1903
Wein im Fass	kg	6 118 943	6 666 562
Wein in Flaschen	„	115 053	156 236
Schaumwein	„	633 639	957 052

In der allgemeinen Niederlage befanden sich am 31. Dezember

		1902	1903
Wein im Fass	kg	2 929 715	2 724 200
Wein in Flaschen	„	227 737	121 407
Schaumwein	„	282 865	238 667

In den Weinteilungslägern war am 31. Dezember der Bestand:

		1902	1903
Wein im Fass	kg	3 890 477	3 670 462,20
Wein in Flaschen	„	139 607	201 309,35
Schaumwein	„	2 736	3 059

Wiederum ist eine Zunahme der eingeführten ausländischen Weine zu konstatieren. Wenn dieselbe auch nur unbedeutend zu nennen ist, so beweist sie doch, dass trotz ungünstiger Weinernten ein Rückgang nicht eingetreten ist.

Schaumwein ist erheblich mehr verzollt worden als im Jahre 1902. Das Lager ist nur unbedeutend zurückgegangen.

22. Tabak und Tabakfabrikate.

Erster Bericht.

Das Jahr 1903 ist für die Tabakfabrikation sowie für den Tabakhandel als kein besonders günstiges zu bezeichnen. Auch dieser wichtige Zweig der Industrie hatte unter den schlechten wirtschaftlichen Verhältnissen stark zu leiden. Der Umsatz vermochte mit früheren Jahren nicht gleichen Schritt zu halten, ist vielmehr in bemerkenswerter Weise zurückgegangen. Dabei sind die laufenden Unkosten für die Fabrikanten und Händler im Steigen begriffen. Geschäftsabschlüsse unter sogenannten normalen Bedingungen sind recht schwierig geworden, es werden sowohl von den Händlern wie von den Fabrikanten unverhältnismässig lange Ziele beansprucht, und unter den obwaltenden schwierigen Verhältnissen sind Fabrikanten und Händler gezwungen, solche zu gewähren. Es ist eine bekannte Tatsache, dass ausländische Firmen, welche früher jedes Geschäft über sechs Monat Ziel glatt abzuweisen pflegten, jetzt selbst Ziele von neun Monaten und darüber hinaus zu gewähren bereit sind. Es ist wohl kaum nötig, auf die Schädlichkeit solcher Verhältnisse einzugehen, die daraus entstehenden Konsequenzen liegen klar zutage. Dazu kommt noch die nicht wegzuleugnende Tatsache, dass die Ernteerträgnisse des Jahres keineswegs allgemein befriedigender Natur sind. Dieselben lassen fast durchweg qualitativ wie quantitativ zu wünschen übrig. Von allen Zweigen der Tabakindustrie werden vielleicht nur die Zigarettenfabrikanten auf teilweise befriedigende Abschlüsse zurückzublicken haben. Während der Konsum an Zigaretten, wie sich bereits ziffermässig feststellen liess, nicht

unbeträchtlich gestiegen ist, hat sich ein bedauerlicher Rückgang im Absatz von Zigarren und Pfeifentabak bemerkbar gemacht.

Tabaksteuer.

Trotz mannigfacher Beunruhigungen der Tabakindustrie, deren im nachstehenden eingehend gedacht werden soll, ist es als erfreulich zu bezeichnen, dass das Gewerbe fast bis zum Schlusse des Jahres von finanzpolitischen Plänen verschont zu bleiben schien. Doch diese dem schwer ringenden Gewerbe beschiedene Ruhe sollte eine unliebsame Unterbrechung erfahren. Ein kurzer Rückblick auf die Reichstagsverhandlungen von 1893 und 1894 wird für die Beurteilung der jetzigen Lage dienlich sein. Ursprünglich hatte damals die Regierung eine Wertsteuer vorgeschlagen, die vom Fabrikanten bei Versendung der Ware entrichtet werden sollte. Diese Steuer sollte bei Zigarren $33^1/_3$ %, bei Kau- und Schnupftabak 50 %, bei Rauchtabak $66^2/_3$ % vom Werte ausmachen, der nach periodischen Auszügen aus den Fakturenbüchern zu bestimmen war. Man konnte diese Forderung beim besten Willen nicht bescheiden nennen, und die Opposition im Parlament hatte verhältnismässig leichtes Spiel bei ihrer Bekämpfung. Als die Ablehnung des Entwurfs unmittelbar bevorstand, erscholl vom Bundesratstische die Drohung mit dem Tabakmonopol, das den letzten Weg bilde, um „aus den unhaltbaren Zuständen der jetzigen Besteuerung herauszukommen". Sie verhallte wirkungslos, und in der folgenden Session wurde der misslungene Versuch einfach erneuert. Diesmal in Form einer Tabakfabrikatsteuer. Es sollten Sätze von 25 % für Zigarren und Zigaretten, 40 % für die übrigen Spezies genügen; ja, der Schatzsekretär wollte zuletzt mit 15—18 bezw. 30 % zufrieden sein. Dagegen sollten ausländische Zigarren und Tabakfabrikate sehr hoch besteuert werden (900 statt 270 Mk. für Zigarren und 450 statt 180 Mk. für sonstige Fabrikate). Aber auch dieses Rückzugsgefecht der Regierung ging verloren, und Graf Posadowsky versicherte, die Ablehnung bedeute keineswegs eine Lösung, sondern nur eine Verzögerung der Entscheidung. Das Gefühl, dass die Regierungskreise dem Tabak gegenüber von einem dauernden, lediglich aus Opportunitätsgründen zur Zeit unterdrückten Wunsche nach Besteuerung erfüllt sind, hat das deutsche Gewerbe seitdem nicht verlassen. Der Friede hat nun nahezu 10 Jahre gewährt. Im Herbst des vergangenen Jahres fand bekanntlich in Berlin eine Konferenz der Finanzminister des Reiches und der Einzelstaaten statt. Der Zweck derselben war, Mittel und Wege zu einer durchgreifenden Reichsfinanzreform zu finden. Die Vorbesprechungen der Finanzminister haben, soweit deren Inhalt in die Oeffentlichkeit drang, zu einem greifbaren Resultat nicht geführt, eine Tatsache ist es jedoch, dass Stimmen laut wurden, die von einer höheren Besteuerung des Tabaks zugunsten einer Regulierung der Reichsfinanzen sprachen. Die Anregung zu dieser Frage sollte vom Finanzministerium Bayerns ausgehen. Wie später mitgeteilt wurde, und das sogar halb

offiziell durch den sächsischen Finanzminister, soll von einer Mehrbesteuerung des Tabaks in jener vorerwähnten Konferenz gar keine Rede gewesen sein, wenngleich von jener Stelle aus bemerkt wurde, dass, dem Beispiele des Auslandes zu folgen, zugegeben werden müsse, „der Tabak könne wohl eine höhere Heranziehung vertragen, ohne dass der Industrie ein besonderer Schaden zugefügt werden dürfte". Die Frage ist seither im Reichstage in der Rede eines Abgeordneten nur leicht gestreift worden, man hat sich mit ihr bis zum Schlusse des Jahres nicht befasst. Im Interesse des schwer geprüften Industriezweiges wäre es sehr bedauerlich, wenn das neue Jahr Beunruhigungen nach dieser Richtung hin bringen sollte.

Amerikanischer Tabaktrust.

Im Vordergrunde des Interesses stehen heute für die Vertreter der gesamten Tabakindustrie die Bestrebungen des nordamerikanischen Tabaktrustes. Diese können unter Umständen eine schwere Schädigung der ganzen deutschen Industrie herbeiführen. Die Bestrebungen der „American Tobacco Co." sind bekanntlich über die erste Etappe, den Ankauf der Georg A. Jasmatzi Zigarettenfabrik in Dresden, nicht herausgekommen. Auch dass die Gesellschaft in bemerkenswerter Weise hinsichtlich ihres Absatzes prosperiert habe, kann nicht behauptet werden. Der Eingeweihte wird sich ohne grosse Mühe Klarheit über die Gründe dieser Tatsache schaffen können. Die Gesellschaft hat bisher mit einem Grundkapital von 1½ Millionen gearbeitet. Die enorm hohen Spesen des Betriebes, des Reklamewesens, haben zu einer Erhöhung des Aktienkapitals geführt, und zwar auf, wie man sagt, zusammen 5 Millionen Mark. Es ist bis zur Stunde nicht erwiesen, ob dieser Betrag gezeichnet wurde, und wer die Aktien übernommen hat. Bei Gelegenheit der betreffenden Generalversammlung wurde, angeblich aus Raummangel, die Presse ausgeschlossen. Trotzdem drangen Nachrichten in die Oeffentlichkeit, denen zufolge deutsche Bankinstitute die Aktien übernommen haben sollten. Die Banken dementierten diese Nachrichten, und die Möglichkeit, dass die fraglichen Beträge von seiten der Amerikaner gezeichnet wurden, kann mithin als eine nahe liegende betrachtet werden. Aber auch diese Tatsache würde an und für sich nicht allzuviel bedeuten. Das Endziel der Trustbestrebungen wäre eine Monopolisierung der deutschen Tabakindustrie. Eine solche muss aber nach der Sachlage und nach menschlichem Ermessen als ausgeschlossen betrachtet werden. Die Reichsregierung würde unter keinen Umständen auf eine solche eingehen, sie würde sich eine solche Gelegenheit zu einer eingreifenden Aufbesserung der Reichsfinanzen in eigener Hand nicht entgehen lassen, und man darf auf der anderen Seite als ziemlich sicher annehmen, dass die Amerikaner, selbst bei der anerkannten Grossartigkeit ihrer Unternehmungen, sich kaum zur Opferung von ungezählten Millionen bereit finden lassen würden. Denn ungezählte Millionen würde der zur Verwirklichung solcher

Pläne notwendige Ankauf sämtlicher Fabriken in Deutschland erfordern. Es kann mithin als sicher angenommen werden, dass die Bestrebungen des amerikanischen Tabaktrustes auf oben erwähnte Endresultate nicht hinzielen; als Konkurrenzunternehmen allein bedeuten sie zweifellos eine schwere Schädigung der deutschen Industrie. Es gilt in deutschen Interessentenkreisen als erwiesen, dass der Trust durch die angeblich deutsche Firma Georg A. Jasmatzi Akt.-Ges. in Dresden gedeckt ist; diese und andere Behauptungen des „Antitrust-Vereins" sind der Gegenstand einer Klage der Firma Georg A. Jasmatzi Akt.-Ges. gegen genannten Verein geworden. Im Verlauf der Verhandlungen will die Firma den Beweis erbringen, dass sie völlig unabhängig vom Trust ist. Es hat bis jetzt ein Termin stattgefunden, irgend welche definitiven Feststellungen in diesem Sinne sind nicht zu verzeichnen. So dürfte man am Schluss des Jahres 1903 zu dem Resultat kommen, dass die Bestrebungen des amerikanischen Tabaktrustes, wenngleich dieselben zweifellos überschätzt werden, doch schon vom Standpunkt des Konkurrenzunternehmens eine ernste Gefahr für das deutsche Gewerbe in sich schliessen, und dass die weiteren Unternehmungen der Gesellschaft mit wachsamem Auge verfolgt werden müssen. Dass die Gefahren, welche dieselbe in sich birgt, nicht leicht genommen werden dürfen, liegt auf der Hand. Von seiten der Militärbehörden soll inzwischen angeordnet worden sein, in den Kasinos sowie in den Mannschaftskantinen keine Trusterzeugnisse zu verkaufen.

Acht-Uhr-Ladenschluss.

Zwei Punkte noch sind es, welche zur Kritisierung der Lage des Tabakgewerbes der Erwähnung nicht unwert erscheinen werden. Es ist das die noch schwebende Frage des 8 Uhr-Ladenschlusses, die, falls er zur Annahme käme, allerdings für die gesamte Tabakindustrie als unmittelbare Folge eine schwere, nicht zu übersehende Schädigung mit sich bringen würde. Aber auch in dieser Frage ist es zu einem greifbaren Resultat noch nicht gekommen; die schwerwiegenden Konsequenzen, welche der 9 Uhr-Ladenschluss für das Gewerbe gezeitigt hat, werden zweifellos zu einer Anspannung aller Kräfte der Interessenten gegen eine solche Massregel führen.

Aenderungen in den Konkurrenzverhältnissen.

Weiter klagt man in Fabrikantenkreisen darüber, dass den Geschäften von seiten der früheren Konsumenten auf folgende Weise nicht unerheblicher Schaden zugefügt werde: Geschlossene Zirkel von Konsumenten, vorwiegend aus der Berufsklasse der Beamten, sollen in grösseren Mengen Tabak von Rohtabakfirmen beziehen, denselben unter ihre Mitglieder verteilen, und diese sollen sich nun ihre Zigarren sogar selbst anfertigen. Ob ein solches Verfahren bereits grössere Dimensionen angenommen hat, konnte seither nicht festgestellt werden; dass die Fabrikanten berechtigt sind, von einer Schädigung ihrerseits zu sprechen, kann unter solchen Umständen nicht unberechtigt erscheinen.

Tabakernte.

Wir haben eingangs des Berichtes erwähnt, dass die Ernten

zu wünschen übrig liessen. Das ist nach zwei Richtungen hin der Fall. Dabei muss man jedoch bemerken, dass zum Teil ungerechtfertigte Forderungen an die Erträgnisse des vergangenen Jahres gestellt werden, und zwar aus folgenden Gründen. Die ungemein schwierigen Erwerbsverhältnisse, der Kampf um die Existenz ist in den letzten Jahren ein recht harter geworden; er hat fast bei allen Menschen einen Zustand von Nervosität gezeitigt, mit dem der Zigarrenfabrikant notwendigerweise zu rechnen gezwungen ist. Man verlangt in Konsumentenkreisen möglichst leichte, auch sogar qualitätslose Zigarren, deren Konsum nicht aufregend wirkt und doch das Behagen am Tabakgenuss nicht beeinträchtigt. Die Ansicht, dass nur möglichst hellfarbige Zigarren auch leicht sind, hat sich nun einmal beim Publikum eingebürgert und das Verlangen nach hellfarbigen Zigarren ist ein allgemeines geworden. Nun ist es aber eine bekannte Tatsache, dass der Tabak in völlig reifem und gut fermentiertem Zustande meist dunkele satte Farben aufzuweisen pflegt. Nur ein kleiner Teil der Ware hat die gewünschte helle Naturfarbe. Der Fabrikant steht nun vor der unangenehmen Aufgabe, zur Sicherung seines Betriebes, der selbstverständlich wieder von der Geschmacksrichtung des Publikums, also der Konsumenten, abhängt, sich hellfarbige Tabake zu verschaffen. Diese Forderung des Fabrikanten wirkt bestimmend auf den Tabakproduzenten ein. „Sorgt soviel wie möglich für helle Tabake." Die Notwendigkeit, der, wenn auch durchaus verkehrten Geschmacksrichtung der grossen Menge zu genügen, zwingt die Pflanzer, zu allerhand Manipulationen, die bereits an der frischen Pflanze in Anwendung gebracht werden und welche keineswegs vorteilhaft auf die Qualität der Ware einwirken. Der Leidtragende ist, neben dem Fabrikanten, der zu solcher Ware notgedrungen greifen muss, der Konsument.

Wie bereits bemerkt, ist das Tabakjahr 1903 kein allzu erfreuliches gewesen. Als vor einem Jahr festgestellt wurde, dass für die kommende Brasil-Ernte bei kleiner Schätzung ihres Ertrages mit höheren Preisforderungen gerechnet werden müsse, hat hier wohl niemand geglaubt, dass die Bewertung eine so hohe sein würde, wie sie im Produktionslande vorgenommen wurde. Man hat die zu erwartende Qualität eben zu hoch eingeschätzt. Als dann die Ernte selbst hier zur Begutachtung kam, konnte ihr nur zum Teil eine wirklich gute Beschaffenheit in spezifischer Leichtigkeit und Reife zugesprochen werden. So kam es, dass zu Beginn der Saison nur einige bevorzugte Marken umgesetzt wurden; das Geschäft gestaltete sich bei weichenden Preisen schleppend, erst als im Oktober recht ungünstige Witterungsberichte eintrafen, gingen die Preise herauf. Die zuletzt eingegangenen Kabeltelegramme sprechen von günstigeren Aussichten. Seedleaf-Tabak hat, wie im Jahre 1902, nur

ein beschränktes Geschäft gezeitigt, das Hauptquantum blieb in den Vereinigten Staaten. Die Domingo-Ernte war von geringer Beschaffenheit, die Preise entsprechend niedrig. Carmen-Tabak brachte kleines Geschäft. Die Havanna-Ernte lieferte in Vuelta Abajo schönes Produkt, nach Deutschland gelangten nur einige Einlagepartien, die einheimischen Fabrikanten und die Nordamerikaner zahlten zu hohe Preise. Neue Remedios von leichter Qualität und zu billigen Preisen dienten zum Teil als Ersatz für Felix-Brasil-Einlagen. Die alte Remedios-Ernte war gehaltvoller, sie fand in namhaften Partien gute Käufer. Mexiko von San Andres brachte einen kleinen Ernteertrag, Deckkraft mässig, die Farben gut. Sumatra ging reichlich und in guter Beschaffenheit ein. Paraguay: die ersten Sendungen des letzten Jahrganges, für Schneidezwecke geeignet, von leichter Beschaffenheit, wurden lebhaft gehandelt, spätere Sendungen fielen dunkel und kräftiger aus. Varinas brachte kleines Quantum. Kolumbische Tabake, Ambalema, liessen im allgemeinen zu wünschen übrig. Der neuen Kentucky-Ernte gegenüber hielten sich die Käufer reserviert. Dieselbe liess gleichfalls zu wünschen übrig. Die Tabake waren im allgemeinen schlecht fermentiert. Immerhin kann die Qualität der Ernte als brauchbar bezeichnet werden, trotzdem die besseren Spezialitäten fehlten.

Zweiter Bericht.

Die Tabakbranche ist im Berichtsjahre 1903 von dem wirtschaftlichen Aufschwung leider nur wenig berührt worden. Der Konsum, welcher sich in den letzten Jahren in unliebsamer Weise auf billige Fabrikate sehr konzentrierte, deren Herstellung oftmals unrentabel war, hat sich nur wenig gehoben. Das Detailgeschäft war nicht befriedigend.

Zigarettenindustrie.

Die Zigarettenindustrie hat sich zu einem gewaltigen Konkurrenten der Zigarrenfabrikation und des Zigarrenhandels entwickelt. Der Umsatz in Zigaretten ist auf Kosten des Zigarrenkonsums in rapider Steigerung begriffen. Wir glauben nicht zu übertreiben, wenn wir annehmen, dass viele kleinere Geschäfte in Zigaretten grössere Umsätze als in Zigarren erzielen. Die zutage tretende Neigung des Publikums für die Zigarette schädigt natürlich in erster Linie die kleinen und mittleren Betriebe der Zigarrenfabrikanten, weil der Absatz ihrer Produkte unter dem Wettbewerb der Zigaretten sehr erschwert wird.

Konkurrenz der Gastwirtschaften.

Von nachteiligem Einfluss für die Zigarrengeschäfte ist der Umstand, dass sie ihre Verkaufslokale um 9 Uhr abends schliessen müssen, während die Gastwirtschaften Zigarren und Zigaretten verkaufen dürfen, solange ihr Geschäftsbetrieb währt.

Ernte des Rohmaterials.

In bezug auf die Rohmaterialien sind wesentliche Veränderungen gegen das vorige Berichtsjahr nicht eingetreten. Für fein-

farbige, helle und matte Sumatra- und Borneo-Decktabake sind wie im Jahre 1902 wiederum horrende Preise auf den Einschreibungen in Holland bezahlt worden. Jeder Fabrikant, der derartiges Material für feine Fabrikate verwendet, hat sich der hohen Konjunktur wohl oder übel unterwerfen müssen.

Der Markt für Brasil-, Domingo-, Seedleaf- und in gewissem Grade auch für Mexiko-Tabak liegt hauptsächlich in Bremen und Hamburg. Die Preise dieser Tabake waren normal, die Qualitäten im allgemeinen genügend; dagegen hat die Ernte geringwertiges Vorstenlanden-Material gebracht, das für die Zigarrenfabrikation wenig geeignet war und höchstens für Rauchtabakzwecke verwandt werden konnte.

Von diesjähriger Havanna-Ernte sind gute Partien Einlagetabake nach Deutschland gekommen, während die Zufuhr von Havanna-Decken so gering war, dass die Herstellung von Havanna-Zigarren in Deutschland wohl noch gänzlich aufhören dürfte, wenn der Artikel in Zukunft dem deutschen Markt nicht in grösserer Auswahl zugänglich gemacht werden sollte.

Der grösste Teil dieses Deckgewächses wird von den Havanneser Fabrikanten absorbiert, und der übrigbleibende findet bei der amerikanischen Tabakindustrie Unterkommen.

Amerikanischer Tabaktrust

Das amerikanische Tabakgewerbe hat in den letzten Jahren überhaupt einen solchen Aufschwung genommen, dass es der deutschen Industrie beim Einkauf des Rohmaterials sehr bemerkbare Konkurrenz bereitet, und es darf hierbei nicht verschwiegen werden, dass die Amerikaner bestrebt sind, selbst durch ihre Fabrikate einen dominierenden Einfluss in Europa zu gewinnen. Durch die Gründung des amerikanischen Tabaktrustes, den wir in unserem vorjährigen Bericht erwähnten, ist die grosse kubanische Zigarrenindustrie zu ca. 80 % unter ihre Herrschaft gelangt. Fabriken wie Bock & Co., Henry Clay, Inclan, Carolina, Flor de Cuba, Rosa Aromatica etc. sind von dem amerikanischen Trust aufgekauft, andere Fabriken zu einer Interessengemeinschaft mit ihm gezwungen worden, so dass die Zigarrenhändler der ganzen Welt keine andere Wahl haben, als die, den Trust bei Einkauf der genannten Havanna-Marken in Anspruch zu nehmen.

Der ganze Handel in den genannten Marken steht unter Kontrolle des Trustes, welcher sich unter der Firma „American Tobacco Co." in New York konstituiert hat. Man kann, da die zum Trust gehörigen Fabriken in Havanna die ältesten und zahlreichsten sind, in gewissem Sinne schon von einem Monopol des Trustes im Zigarren-Importgeschäft sprechen, denn die Gruppe der unabhängigen Havanneser Fabrikanten, unter denen sich allerdings klangvolle Namen, wie Upmann, Partagas, Laranaga, Eden, Sol etc. befinden, ist trotz aller Leistungsfähigkeit nicht imstande, der finanziellen Stärke des Trustes die Spitze zu bieten. Ausser seinen Erfolgen in Havanna ist es ihm auch ge-

lungen, die englische Tabakindustrie in eine gewisse Abhängigkeit zu bringen, indem er sich mit einem Konsortium englischer Fabriken, genannt „Imperial Tobacco Co." fusionierte und die Händler dadurch zwang, die in England marktfähigen Fabrikate von ihm zu beziehen.

Das Streben des Trustes ist jetzt dahin gerichtet, auch die deutsche Zigarren- und Tabakindustrie mit Hilfe seines Riesenkapitals ebenso von sich abhängig zu machen, wie es ihm in Havanna und England sowie Amerika, wo zahlreiche Existenzen durch sein Vorgehen ruiniert wurden, gelungen ist. Es darf zu Ehren unserer Industrie hervorgehoben werden, dass mit Ausnahme eines Falles seine Bemühungen an der Geschlossenheit der deutschen Fabrikanten und deren nationalem Empfinden gescheitert sind. Diese Ausnahme besteht in dem Erwerb der früheren Jasmatzischen Zigarettenfabrik in Dresden, die ihr Aktienkapital im Betrage von 1½ Millionen Mark jetzt auf 5 Millionen zu erhöhen beabsichtigt, um neben der Zigaretten- auch die Zigarrenfabrikation in den Bereich ihrer Tätigkeit zu ziehen. Mit dem Dresdener Unternehmen hat der Trust anscheinend keine besonderen Erfolge erzielt. Er bedient sich einer hierzulande nicht üblichen marktschreierischen Reklame, indem er u. a. durch Gutscheine, die jedem Paket Zigaretten beigefügt sind, auf Erlangung von Zugabeartikeln beim Händlerpublikum für seine Fabrikate Stimmung zu machen sucht. Die Manipulationen haben auf den grössten Teil der Händler abstossend gewirkt.

Jedenfalls erwächst der deutschen Industrie die Pflicht, das amerikanische Unternehmen scharf im Auge zu behalten, und es muss hierbei dankbar anerkannt werden, dass der deutsche Tabakverein im Interesse der deutschen Tabakindustrie eine rege Agitation gegen den amerikanischen Trust ins Leben gerufen hat, um das Publikum durch Wort und Schrift über die letzten Ziele des Trustes aufzuklären.

Deutscher Export.

Die deutsche Zigarrenindustrie bedarf zur Unterbringung ihrer Produktion dringend der Erhaltung ihrer bisherigen ausländischen Absatzgebiete wie der Erschliessung neuer fremder Märkte.

Zu den ausländischen Abnehmern der deutschen Waren gehören in erster Linie: England und seine Kolonien, Schweden, Norwegen, Dänemark, die Schweiz, Holland und Belgien.

Der englische Zigarrenzoll von 5 sh 6 d. per engl. Pfd. ist dem deutschen Zoll gegenüber allerdings reichlich hoch, aber für gewisse Preislagen und Fabrikate kleineren Gewichts allenfalls noch erträglich. Höhere Zölle, wie sie von den Schutzzöllnern in England jetzt angestrebt werden, würden die deutsche Einfuhr wahrscheinlich unmöglich machen.

Mit den skandinavischen Ländern unterhält Deutschland keine Handelsverträge. Findet auch im wechselseitigen Verkehr mit diesen Ländern das Meistbegünstigungsrecht Anwendung, so steht

Tab 31. Für Rohtabake gestalteten sich die Preise in der Mitte des Jahres für 1 Doppelzentner:

		1901 Mk.	1902 Mk.	1903 Mk.
In Bremen netto mit Emballage 6 Monat Ziel unverzollt	Kentucky, ordinär .	62.—	62.—	65.—
	Brasil, secunda . . .	90.—	71.75	71.—
	Stengel, Virginy . .	13 —	13.—	15.—
In Hamburg 6 Monat Ziel oder bar mit 2½ % unverzollt	Domingo Deckblatt . Einl. 1 Ser. 6 kg. Tara 1 % Bast	65.—	50.—	50.—
	Brasil 2 % Tara . .	110.—	80.—	85.—
In Mannheim 6 Monat Ziel oder bar mit 1 % Sk. unversteuert	Einl.-Tabak, Pfälzer .	125.—	125.—	93.—
	Einl., Pfälzer. . . .	117.—	112.—	80.—
	Schneidgut, Pfälzer .	—	—	74.—

Tab. 32. Tabak-Anbau im deutschen Zollgebiet im Jahre 1903.
(Vorläufige Nachweisung, zusammengestellt im Kaiserlichen Statistischen Amt.)

Direktiv-Bezirke	Zahl der Tabak-Pflanzer	Zahl der mit Tabak bepflanzten Grundstücke: von weniger als 4 a Flächeninhalt	von 4 a und mehr Flächeninhalt	zusammen	Flächeninhalt der mit Tabak bepflanzten Grundstücke: 1902 ha	1903 ha	1903 mehr ha	1903 weniger ha
Ostpreussen	26 143	26 565	378	26 943	96.1	112.3	—	16.2
Westpreussen	1 241	829	1 157	1 986	492.8	507.3	—	14.5
Brandenburg	4 642	3 370	7 875	11 245	2 266 3	2 350.4	—	84.1
Pommern	2 889	1 853	4 634	6 487	1 158.2	1 212.8	—	54.6
Posen	711	625	178	803	42.0	45.9	—	3.9
Schlesien	3 072	2 991	405	3 396	71.1	103.0	—	31.9
Sachsen	666	302	644	946	90.9	84.5	6.4	—
Schleswig-Holstein . .	8	8	—	8	—	—	—	—
Hannover	2 788	1 219	2 567	3 786	257.6	445.9	—	188.3
Westfalen	4	3	4	7	0.4	0.4	—	—
Hessen-Nassau	1 150	496	927	1 423	84.2	110.7	—	26.5
Rheinland	1 861	799	1 680	2 479	210 2	226.4	—	16 2
Zus. preuss. Direktiv-Bezirke	45 175	39 060	20 449	59 509	4 769.8	5 199.6	6.4	436.2
								429.8
Bayern	10 053	1 088	17 518	18 606	2 693.2	2 621.8	71.4	—
Sachsen	4	—	4	4	0 2	0 3	—	0.1
Württemberg	3 624	2 353	2 825	5 178	291 9	323.3	—	31.4
Baden	35 094	3 652	54 621	58 273	6 724.8	7 058.8	—	334.0
Hessen	1 443	76	2 947	3 023	465.0	428 0	37.0	—
Mecklenburg	165	141	348	489	117.7	129.1	—	11.4
Thüringen	669	186	634	820	92.6	113.2	—	20.6
Oldenburg	—	—	—	—	—	—	—	—
Braunschweig	289	167	260	427	28.7	28 8	—	0.1
Anhalt	375	89	495	584	67 8	75 6	—	7.8
Elsass-Lothringen . . .	9 160	5 036	9 638	14 674	1 399 0	1 362 0	37.0	—
Luxemburg	15	15	—	15	—	—	—	—
Deutsches Zollgebiet .	106 066	51 863	109 739	161 602	16 650.7	17 340.5	151.8	841.6
								689.8

Tab. 33. Tabakanbau in den Vereinigten Staaten.

	1889	1899	1901	1902	1903
	Acres	Acres	Acres	Acres	Acres
Ohio	44 348	45 000	35 000	45 000	42 000
Wisconsin	17 251	26 400	25 000	36 173	37 000
Pennsylvanien	26 956	25 000	22 050	21 500	21 500
Neuengland-Staaten . .	8 456	14 212	16 427	17 286	17 000
New York	8 643	7 820	7 295	7 000	6 100
Südstaaten	1 236	5 750	2 600	5 400	6 000

ihnen doch das Recht zu, ihre Zölle, wie es im letzten Jahrzehnt mehrfach geschehen ist, zu jeder beliebigen Zeit zu erhöhen. Diesem ungünstigen Zustande müsste durch Abschluss fester Handelsverträge abgeholfen werden.

Von der Schweiz haben wir höhere Zölle zu gewärtigen, aber die deutsche Industrie wird sich in die neuen Verhältnisse schicken müssen, da der deutsche Zollsatz höher als der schweizerische ist. In ungünstigster Lage befindet sich die deutsche Industrie dem russischen Reich gegenüber. Dieses Land könnte nach seiner geographischen Lage und seiner Aufnahmefähigkeit der beste Konsument für die daselbst hochgeschätzten deutschen Fabrikate sein. Der ungeheure Zoll von 38 Mk. per 1 kg Zigarren gegenüber dem deutschen Zoll von 2,70 Mk. per Kilo, macht jedoch jeden legalen Verkehr nach Russland unmöglich.

Bei den Vertragsverhandlungen müsste daher mit aller Energie von deutscher Seite darauf hingewirkt werden, dass das überaus ungünstige Verhältnis, in welchem die deutsche Zigarrenindustrie Russland gegenüber sich befindet, durch erhebliche Ermässigung der russischen Zölle endlich gebessert wird. Während der deutsche Export nach Russland aus den angegebenen Gründen vollständig unterbunden ist, ermöglichen die deutschen Zollverhältnisse der russischen Zigarettenindustrie, einen grossen Teil ihrer Produktion auf den hiesigen Markt zu bringen.

C. Kolonialwaren.

23. Kaffee.

Das Jahr 1903 ist im allgemeinen für den Engros- und Detailhandel mit Kaffee etwas besser als das vorhergehende gewesen; dieses hatte dem Handel vielfache Preisschwankungen und schliesslich einen Rückgang der Preise von zirka 25 % gebracht, während in der Berichtsperiode die Preise zwar den grössten je dagewesenen Tiefstand erreichten, aber im ganzen doch nicht so verlustbringende Zustände, sondern auch ganz hübsche Gewinne brachten.

In den ersten Monaten des Jahres herrschte noch ein grosser Pessimismus. Die immensen Weltvorräte von 774 300 Tonnen am 1. Januar 1903 gegen 641 480 Tonnen am Beginn des Vorjahres und die grossen Zufuhren von Brasilien verstimmten; die Schäden, welche die Ernten von 1902/03 und 1903/04, die erste durch Trockenheit, die zweite durch Frost, erlitten haben sollten, schienen stark übertrieben gewesen zu sein; man sah für beide Erntejahre wieder grossen Erträgnissen entgegen, fast alle bedeutenden Termin-Hausse-Engagements per März oder per Mai wurden gelöst, und man glaubte, trotz der schon so billigen Preise, den Tiefstand noch lange nicht erreicht zu haben.

So zog sich das Termingeschäft schleppend, das Effektivgeschäft monatelang ruhig dahin, bis im Juli wohl die ersten Zeichen einer herannahenden Besserung auftauchten. Das Erntejahr 1902/03 ergab am 1. Juli ein Erträgnis von 12 324 000 Ballen Brasilkaffee (Rio 3 974 000, Santos 8 350 000).

Perl Santos.

Es zeigte sich nun zuerst eine gewisse Knappheit in Perl-Santos-Kaffee, jenen ganz runden Bohnen, welche oben an den Bäumen sitzen. Es schien also der Ende 1902 bereits von kompetenter Seite erwähnte, aber meist bezweifelte Frost doch der Ernte erheblichen Schaden zugefügt zu haben.

Die Perl-Santos-Kaffees stiegen sofort in wenigen Wochen von zirka 31 Pfg. per Pfund transito auf zirka 36 Pfg. im Effektivgeschäft. War die Preisbewegung dieser Sorte von Kaffee auch kein so wichtiges Moment, so liessen diese erlittenen Schäden doch der Vermutung Raum, dass die ganze Brasilernte gelitten haben könnte. Hierzu kamen die grossen Ablieferungen in den ersten 5 Monaten: in Europa und in den Vereinigten Staaten von Amerika 428 752 Tonnen gegen 364 493 Tonnen im Vorjahr. Die vom 1. Juli 1903 laufende Brasil-Santos-Ernte 1903/04, die zuerst auf zirka 8 Millionen Sack geschätzt war, wurde plötzlich auf zirka 7 Millionen Sack reduziert und die nächste Ernte 1904/05 sollte angeblich auch wieder durch Trockenheit erheblich gelitten haben.

Amerikanische Hausse.

In Amerika bildete sich eine Art von Hausse-Konsortium aus früheren Baissiers und anderen Finanzmännern, angeblich auch von der Standard-Oil-Compagnie unterstützt; dieses trieb die Terminpreise in die Höhe; Havre und Hamburg folgten zögernd. Die Preise in Hamburg wurden am Terminmarkt für good average Santos wie folgt notiert:

	Juli	Sept.	Dezb.	März 04	Mai 04		
am 4/7 03:	24½ Pf.	24¾ Pf.	25½ Pf.	26¼ Pf.	26¾ Pf.		
	Nov.					Juli 04	Sept. 04
„ 14/11 03:	30¼ Pf.		30½ „	31¼ „	31¾ „	32¼ Pf.	32¾ Pf.

In Europa, namentlich auch in Deutschland, stand man diesem Treiben auch im Effektivhandel ziemlich skeptisch gegenüber. Die letzten grossen Erntejahre in Brasilien, die vielfach unwahren brasilianischen Berichte und nicht zum wenigsten die enormen Verluste, die der Handel durch eine jahrelange Baisse erlitten hatte, hatten denselben derartig vorsichtig gemacht, dass er sich anfänglich sehr schlecht versorgte und erst nach und nach bei erhöhten Preisen zu grösseren Abschlüssen überging; auch heute noch kann man diese Bewegung mehr eine Spekulations-Hausse New Yorks nennen, der der Handel nur gezwungen folgt. Man muss bei den so grossen Weltvorräten und bei dem zurzeit schon vollständig auf längere Zeit versorgten Detailhandel in Stadt und Provinz abwarten, ob die Zufuhren dieser Brasilernte wirklich so beträchtlich gross ausfallen werden, wie vorausgesagt.

Preise. Während des Dezember 1903 haben sich die Anschauungen über den Artikel doch noch sehr zu dessen Gunsten verschoben. Die Preise für good average Santos waren am

1. Dezember 03	März 04	Mai 04	Juli 04	September 04
32¼ Pf.	33 Pf.	33½ Pf.	34 Pf.	34½ Pf.

und stiegen seit dem 17. Dez., nach kleinen Schwankungen bis Endes des Jahres auf:

Januar 04	März 04	Mai 04	Juli 04	September 04
36¼ Pf.	37 Pf.	37½ Pf.	38 Pf.	38½ Pf.

Ernteschätzungen. Es wurden Ernteschätzungen von 11¼ Millionen Sack für die laufende und von nur 10½—11½ Millionen Sack für die kommende Ernte berichtet, welche der Bewegung neuen Impuls gaben. Auch der Fachhandel bequemte sich endlich zu grösseren Käufen, wenngleich dieser selbst von der ganzen Bewegung wohl wenig Nutzen hatte.

Gestützt wurde diese Bewegung durch die abfallenden Dezember-Santos-Zufuhren von 415 000 Sack, gegen 618 000 Sack im Dezember 1902, und durch die übereinstimmenden Nachrichten, dass die nächste Ernte sehr durch Trockenheit gelitten hätte.

Vorräte. Die Vorräte betrugen am 1. Nov. in Europa und in den Vereinigten Staaten von Amerika:

1900	1901	1902	1903
277902 t	350082 t	532797 t	593829 t

Ablieferungen. Die Ablieferungen in Europa waren in 12 Monaten:

1900	1902	1903
524 570 t	540 230 t	594 320 t

und zwar im Dezember

1902	1903
44 140 t	56 950 t

Ablieferungen von Europa und den Vereinigten Staaten im Jahre

1900	1901	1902	1903
851565 t	953255 t	920226 t	1008144 t

Konsum. Die Konsumtion in Europa und Amerika betrug von Januar bis November

1900	1902	1903
597 830 t	679 000 t	737 320 t

Weltvorrat. Sichtbarer Weltvorrat am 31. Dez. war:

1900	1901	1902	1903
447810 t	639010 t	774330 t	821680 t

Dem Engroshandel und dem Detailhandel war während des ganzen Jahres reichlich Gelegenheit zu günstigem Einkauf geboten. Durch das Massen-Filialwesen und durch die vielen Konsumvereine und Warenhäuser leidet der Detailhandel im Umsatz, einen Schaden, der sich natürlich auch im Engroshandel sehr bemerkbar macht.

24. Tee.

Das Teegeschäft hat in diesem Jahre insofern eine Aenderung erfahren, als der langjährige Rückgang der Preise für sämtliche geringe Sorten sowohl von China- als auch von indischen und Ceylon-Tees nicht nur zum Stillstand gekommen ist, sondern weil auch eine ansehnliche Besserung der Werte eintrat.

Qualitäten, die im letzten Jahre 40—50 Pfg. per ½ kg unverzollt kosteten, sind jetzt nicht unter 55—65 Pfg. zu beziehen. Man scheint auch bei Tee in den Exportländern zu der Einsicht gekommen zu sein, dass bei den seitherigen niedrigen Preisen für geringe Qualitäten deren Produktion sich nicht mehr lohnt.

Mittelqualitäten und speziell feine Sorten sind auch in diesem Jahre in allen Exportländern gut bezahlt worden, und da sie in nicht zu grossen Quantitäten exportiert sind, so fanden sie zu guten nutzbringenden Preisen Nehmer.

Wenn für den kontinentalen Konsum auch in der Hauptsache immer noch der China-Tee in Frage kommt, so mag doch wiederholt erwähnt werden, dass der Konsum von Ceylon- und speziell von indischen Tees auch in Deutschland immer mehr zunimmt und namentlich der indische den China-Tees grosse Konkurrenz bereitet. Der Konsum in grünen Tees und Flowery Peccos hört dagegen immer mehr auf. Auch Java-Tees bleiben für das deutsche Geschäft bedeutungslos.

Zolländerungen.

Die Ungewissheit, ob und wann der neue niedrige Zoll auf Tee in Kraft tritt, wirkte auf den Geschäftsverkehr für den Herbst recht lähmend. Niemand kauft auf Vorrat, sondern nur für den augenblicklichen Bedarf, um nicht beim plötzlichen Inkrafttreten des neuen Zollsatzes grosse Verluste zu erleiden.

Die erwartete grosse Hebung des Teekonsums durch den niedrigen Zollsatz von 100 auf 25 Pfg. per 1 kg wird von den meisten Teehändlern nicht geteilt. Zum Tee gehört eine kräftige Nahrung, will man Genuss davon haben, zumal da Tee zehrt und Appetit anregend wirkt. Aus diesem Grunde werden die unteren Volksschichten sich nach wie vor dem Tee fern halten. Durch den neuen Zollsatz gehen dem Staat zirka 2 Millionen Mark Einnahme verloren, die durch eine andere Abgabe ersetzt werden müssen.

25. Kakao und Kakaowaren, Zuckerwaren.

Der Geschäftsgang war zu Anfang des Jahres gut, liess aber gegen Mitte des Sommers bedeutend nach. Ende des Sommers und im Herbst waren die Fabriken wieder vollauf beschäftigt. Leider besteht in der Branche eine grosse Ueberproduktion, durch welche die Verkaufspreise über Gebühr heruntergedrückt werden.

Die Kakaoernte lieferte überall genügende Erträge, so dass der Bedarf schlank gedeckt werden konnte. Die Preise hielten sich mit einigen Schwankungen auf mittlerem Niveau. Die Ein-

fuhr von Rohkakaobohnen ins Deutsche Reich war bis Ende November um zirka 1500 Doppelzentner grösser als im Vorjahre.

Durch Aufhören des Zuckerkartells vom 1. Sept. ab erfuhren die Zuckerpreise eine bedeutende Ermässigung. Naturgemäss mussten die Fabrikatpreise entsprechend ermässigt werden, sobald mit den alten Vorräten geräumt war. Am schnellsten konnte diese Ermässigung von den Zuckerwaren-Fabrikanten eingeführt werden, weil hier, abgesehen von Weihnachtsartikeln, grosse Vorräte nicht vorhanden sein können. Die Preise für Kapillarsyrup waren gegen den Herbst hin im Steigen begriffen. Mandeln und Haselnüsse wurden billiger bezahlt als im Vorjahre.

26. Reishandel.

Rangoon- und Basseinreis.

Rangoon- und Basseinreis. Der vorjährige Bericht sprach bereits die Befürchtung aus, dass die Preise anziehen würden, weil für das Jahr 1903 das von den Burmahhäfen zu verschiffende Quantum um etwa 240 000 Tonnen kleiner geschätzt wurde als das im Vorjahre verschiffte. Diese Besorgnis ist gerechtfertigt gewesen. Die gleichzeitig ausgesprochene Hoffnung, dass befriedigende Qualitäten zum Export gelangen würden, hat sich dagegen nicht erfüllt.

Die zu Anfang des Jahres noch bestehenden Aussichten auf eine qualitativ gute Ernte wurden leider durch den bald nach Eröffnung der Saison in den Produktionsländern niedergegangenen Zyklon, der von starken Regenschauern begleitet war, sehr getrübt.

Die Preise, die zu Anfang des Jahres noch relativ niedrig eröffneten, stiegen bald, wurden durch die in Japan eingetretene Missernte allmählich höher und höher getrieben und erreichten im September den höchsten Stand. Der Markt schloss dann nach einem kurzen Stillstand etwas niedriger. Rangoon glacé, der per April/Mai-Lieferung im Januar 19 Mk. per 100 kg ab Hamburg kostete, war bereits Mitte Mai unter 22,50 Mk. nicht käuflich. Rangoon-Tafelreis wurde entsprechend höher gehalten.

Japanreis.

Japanreis. Da Japan eine totale Missernte hatte, so konnte Reis in diesem Jahre überhaupt nicht exportiert werden. Die mässigen Vorräte, die noch in zweiter Hand waren, fanden in der ersten Hälfte des Jahres schlanken Absatz zu guten Preisen und räumten sich ganz.

Patnareis.

Patnareis. Die Ernte war qualitativ gut, quantitativ jedoch nicht befriedigend. Patna glacé wurde gehandelt im Januar per März/April-Lieferung mit 26,30—28,30 Mk., im September/Oktober zu prompter Lieferung mit 29—33 Mk. per 100 kg ab Hamburg. Die Vorräte waren am Schluss des Jahres sehr gelichtet.

Javareis.

Javareis. Die Ernte von 1902 war quantitativ gering; diejenige von 1903 wird jedoch noch um 30 % kleiner als die vorjährige geschätzt.

Die niederländische Regierung auf Java hat strenge Massregeln ergriffen, um den Reisexport zu beschränken und dem Lande das für die Ernährung der Eingeborenen benötigte Quantum Reis zu erhalten, indem sie den chinesischen Händlern, in deren Händen das Rohreisgeschäft liegt, entweder die geforderten Pässe in das Inland ganz verweigert, oder derartig kurzfristig ausstellt, dass ihnen, die den Javanern gegenüber das rücksichtsloseste Ausbeutungssystem verfolgen, das Geschäft möglichst erschwert wird.

Die Preise für Javareis sind seit Beginn des Jahres langsam aber stetig, und zwar um zirka 2,50 Mk. per 100 kg gestiegen. Nach Vorstehendem darf man erwarten, dass die Tendenz weiter sehr fest und steigend bleiben wird. Zwar importiert Java jährlich von Saigon grosse Quantitäten Reis, wodurch ein gewisser Ausgleich stattfindet; doch haben die Preise für neuen Java-Rohreis verhältnismässig hoch eingesetzt und sind in der Folge noch weiter gestiegen.

Die Qualität der 1902 er Ernte, aus welcher der Konsum von Beginn des Berichtsjahres bis jetzt versorgt wurde, war durchaus befriedigend. Auch die ersten Ankünfte aus neuer Ernte, die im Oktober in Europa eingetroffen sind, zeigen recht gute Qualität, und wenn die Ladungen auch etwas später als im vorigen Jahre ankommen, so darf man doch hoffen, dass die Beschaffenheit der Ware darunter nicht leiden wird.

Das hiesige Platzgeschäft vollzog sich im allgemeinen ruhig, zumal da die Grossisten wohl sämtlich in allen Provenienzen und deren Abstufungen auf längere Zeit hinaus gut versorgt waren. Schroffe Uebergänge wurden dadurch vermieden. Allerdings musste von vielen Detaillisten der Verkauf des sogenannten 15 Pfennig-Reis im Laufe des Jahres eingestellt werden. Platzgeschäft.

Die Herrschaft des Reissyndikats, das, um die einzelnen Mitglieder möglichst fest miteinander zu verbinden, die Form einer Aktiengesellschaft gewählt hat, wurde einigermassen und mit gutem Erfolge durch ein Konkurrenzunternehmen, die Hamburg-Indischen Reiswerke, beschränkt. Syndikat.

Die Aussichten für die neue Rangoon-, Japan- und Patna-Ernte sind vorläufig wesentlich besser als am Schlusse des vorigen Berichtsjahres. Ernteaussichten.

Es betrug nach Mitteilung einer Hamburger Firma in Hamburg:

34.

	1893	1894	1895	1896	1897	1898	1899	1900	1901	1902	1903
ar ca. Säcke	1 490 593	1 371 526	1 387 857	1 378 445	1 913 288	1 547 115	1 948 579	1 566 207	1 788 002	2 080 254	1 782 515
t am Jahres- ss ca. Säcke	520 000	370 000	264 000	220 500	310 000	370 500	460 000	220 000	330 000	150 000	220 000

27. Südfrüchte und Dörrobst.

Rosinen.

1. Rosinen und Sultaninen. Elemé-Rosinen waren das ganze Jahr hindurch gut gefragt, und die Preise blieben ungefähr auf gleicher Höhe wie im Vorjahre — je nach Güte zwischen 26 und 45 Mk. per 50 kg transito. Der Ertrag der neuen Ernte war nicht grösser als derjenige der vorjährigen, ca. 100 000 Ztr.; die Qualität war zufriedenstellend. Der Ausfall im Produktionsgebiete Cesmé, wo die Phylloxera grosse Verwüstungen anrichtete, wurde durch die Neupflanzungen amerikanischer Reben in Vourla ziemlich ausgeglichen.

Sultaninen.

Die diesjährige Sultaninenernte war von der Witterung begünstigt und ergab den aussergewöhnlich grossen Ertrag von ca. 850 000 Ztr. Dieser Ueberfluss wirkte jedoch ungünstig auf die Qualitäten, und wirklich feine Ware war daher selten und hoch im Preise. Die neuen Anpflanzungen amerikanischer Reben ergaben allerseits vorzügliche Resultate. Die Nachfrage namentlich für gereinigte Ware war sehr lebhaft, die Preise hielten sich 6—8 Mk. niedriger als im Vorjahre, zwischen 30 und 55 Mk. per 50 kg transito je nach Qualität.

Mandeln.

2. Mandeln. Nachdem dieser Artikel bereits Ende vorigen Jahres im Preise zurückgegangen war, setzten süsse Mandeln zu Beginn dieses Jahres flau ein, während die Preise für bittere Ware bis Ende Februar fest blieben. Auf die ersten ziemlich günstigen Berichte über die neue Ernte gingen die Preise im März weiter zurück, erholten sich vorübergehend im April auf Frost- und Sturmnachrichten aus Italien, blieben jedoch bis zur Herankunft der neuen Ernte gegenüber dem Vorjahre mässig. Die niedrigste Notiz für gewählte süsse Bari-Mandeln hatten wir im Mai mit 60 Mk. per 50 kg transito, Ende Oktober notierte gleiche Ware 66 Mk. Die Preissteigerung hielt weiter an und machte sich besonders gegen Ende des Jahres fühlbar. Die Qualität der neuen Ernte war zufriedenstellend, der Konsum bei den angemessenen Preisen gut.

Apfelsinen.

3. Apfelsinen. Zu den Schwierigkeiten mannigfacher Art, mit denen die Südfruchtbranche seit geraumer Zeit zu kämpfen hat, ist ein neues Moment hinzugetreten, das geeignet ist, das Geschäft im allgemeinen, besonders aber in Berlin, nach und nach in ganz neue Bahnen zu lenken und das Interesse der bisherigen Detailverkäufer dem Artikel immer mehr zu entfremden.

Während sich früher das Südfruchtgeschäft in der Form entwickelte, dass die betreffenden Importgeschäfte durch die hier ansässigen Agenten und Vertreter der in Frage kommenden Produzenten und Exportfirmen ihren Bedarf auf feste Rechnung deckten oder durch geeignete Bevollmächtigte die in Hamburg eingetroffenen Partien nach erfolgter Qualitätsprüfung erstehen liessen und mit kleiner, dem Risiko entsprechender Avance postenweise an Kleingrossisten begaben oder kistenweise an die De-

tailleure abliessen, hat sich infolge bedeutend vermehrter Anpflanzung von Fruchtbäumen in Sizilien und Spanien und der daraus folgenden Ueberschüttung des Marktes in den deutschen Eingangshäfen mit unbestellter, grösstenteils geringwertiger Ware eine wesentliche Aenderung vollzogen.

Infolge der bedeutenden Konsignationen, die öffentlich verkauft werden, sehen sich die Importeure seitens eines Teiles ihrer bisherigen Kundschaft nicht nur ausgeschaltet, sondern sie stehen ihr gegenüber nach zwei Richtungen hin sogar im Nachteil. Einmal müssen sie sich entsprechendes Lager halten, das mit einem gewissen Risiko verbunden ist, während die Auktionsinteressenten von der Hand in den Mund kaufen, und zweitens ist die Kundschaft bezüglich der Einstandspreise noch im Vorteil, da die Auktionsnotizen gegen die Schlusspreise vielfach erheblich divergieren. Dass die teueren Importen qualitativ entsprechend besser sind, kommt wenig in Betracht.

Analog diesen Auktionen in den Eingangshäfen entwickelt sich ein gleiches Verfahren auch in den grösseren Städten des Binnenlandes. Besonders am hiesigen Platze hat es zuerst im Markthallenverkehr, dann aber auch an anderen, mit den Markthallen und dem Strassenhandel in enger Berührung stehenden Stellen, Platz gegriffen und dem letzteren beinahe eine weit über den Rahmen des Wünschenswerten hinausgehende Monopolisierung des Fruchthandels geschaffen.

Wenn einerseits zugegeben werden soll, dass hierdurch eine erhebliche Verbrauchssteigerung eingetreten ist, so ist dieser jedoch die enorme Beeinträchtigung des soliden Detailgeschäfts entgegenzustellen, das gegen die vom Strassenhandel und auch von Warenhäusern gezeitigten Schleuderpreise unmöglich aufkommen kann.

Die Folge davon ist die Einstellung oder erhebliche Einschränkung des Verkaufs von Südfrüchten seitens der interessierten Branchen, zumal da das konsumierende Publikum an die sesshaften Geschäftsleute bei Bewilligung gleicher Preise bezüglich Qualität wesentlich andere Anforderungen stellt als an die Strassenhändler und andere Stellen.

Die neue Erscheinung drückt sich am prägnantesten in den Detailpreisen aus und zeigt zugleich auch die eingetretene Geschmacksverschlechterung an; während früher in der Hochsaison die mittelgrosse Sizil-Apfelsine (200er Packung) die gangbarste, mit 1 Mk. per Dutzend detaillierte Fruchtgattung war und grössere Früchte je nach Qualität 1,20—1,50 Mk. per Dutzend erzielten, werden jetzt meist spanische Früchte gleicher Grösse zu 60 bis 75 Pfg. per Dutzend bevorzugt, kleinere und kleinste sogar mit 50, 40 und 25 Pfg. verkauft.

Erwähnt möge noch werden, dass infolge des früher beobachteten, wenig entgegenkommenden Verhaltens der Eisenbahnverwaltung, bezügl. Wagengestellung, und zu langsamer Beförde-

rung der rollenden Ladungen die hiesigen Interessenten den Wasserweg von Hamburg benutzen, sobald und solange die Temperaturverhältnisse eine derartige Verladung gestatten; die Frachtersparnis gegen die Bahnverladung beträgt (bei etwas längerer Reisedauer) ca. 50—55 %.

Zitronen. 4. Zitronen. Auch für diesen Artikel zeigte sich im Berichtsjahre immer mehr Nachfrage nach billiger Ware. Während diesem Bedürfnis im Winter und Frühjahre entsprochen werden konnte, war es späterhin vielfach schwierig, geeignetes Material für billigen Verkauf zu beschaffen, und die Qualität der 5 Pfennig-Zitrone war zeitweise recht mangelhaft, ohne dass jedoch die Nachfrage dadurch beeinträchtigt wurde.

Für den Bedarf zum Weihnachtsgeschäft 1902 waren genügende Posten eingetroffen und grösstenteils zu normalen Preisen placiert worden; nach dem Fest sanken die Preise und hielten sich monatelang auf niedriger Basis. Auch der Osterkonsum konnte nur vorübergehend eine kleine Belebung der Preise bewirken; die reichlich gefüllten Läger wiesen nach dem Fest kaum nennenswerte Lücken auf.

Mit zunehmender Wärme stellte sich grösserer Bedarf ein und brachte eine sukzessive Preissteigerung mit sich, zumal da die Ernteaussichten für sizilianische Sommer-Zitronen nicht sehr günstig waren und für spätere Abladungen ziemlich hohe Forderungen geltend gemacht wurden.

Die an das Sommergeschäft geknüpften Erwartungen erfüllten sich bei dem vielfach unbeständigen Wetter und den grösseren Temperaturschwankungen leider nicht; mancher Importeur hätte schwere Verluste erlitten, wenn nicht die Erhöhung der Nachfrage, die durch die im Spätsommer einsetzende Wärmeperiode bedingt war, in die gefüllten Läger Bresche gelegt und die in Sizilien durch Regenmangel verursachte Verspätung der neuen Ernte die Nachfrage nach Sommer-Zitronen länger als sonst wach gehalten hätte. Grosse Saft-Zitronen waren zu dieser Zeit ein ebenso begehrter wie seltener Artikel. Die Einfuhrsteigerung der beiden vorgenannten Warengattungen zeigt sich durch nachstehende Zahlen in Doppelzentnern: 1900: 647 799; 1901: 689 071; 1902: 891 472; 1903: ca. 903 215.

Pflaumen. 5. Dörrobst. Das Pflaumengeschäft war in der ersten Hälfte des Jahres noch ziemlich rege. Der Preis der türkischen Ware ging im Frühjahr um einige Mark zurück und stellte sich Ende April für 70/75er auf 19, für 80/85 auf 17, für 95/100er auf 15½ Mk. per 50 kg verzollt Berlin bei Waggonladungen. Späterhin wurde die Ware knapp, und es fehlte namentlich an kleinstückiger Frucht, für welche böhmische und kleine kalifornische Pflaumen als Ersatz dienen mussten. Die neue Ernte in Serbien und Bosnien, den wesentlichsten Produktionsgebieten, hatte besonders in den Niederungen durch Fröste sehr gelitten; den hohen Forderungen gegen-

über verhielt man sich aber zunächst sehr abwartend, in der Annahme, dass die Gebirgsgegenden später noch hinreichende Mengen liefern würden. Schliesslich stellten sich Zustände heraus, wie solche im Pflaumenhandel selten zu verzeichnen gewesen sind. Infolge von Deckungskäufen bei tatsächlichem Mangel an Ware, ferner von Zahlungseinstellungen namhafter serbischer Exporteure stiegen die Preise ungeheuer, und zahlreiche Kontrakte blieben unerfüllt. Mitte November zahlte man bei Ladungen für 70/75er 26 Mk., für 80/85er 25 Mk., für 95/100er 23 Mk., für 110/20er 21 Mk. per 50 kg verzollt frei Berlin. Zur Deckung des starken Bedarfs wurden wieder böhmische und leidlich gut erhaltene vorjährige kalifornische Pflaumen herangezogen. Frankreich hatte eine totale Missernte, und Kalifornien kam mit neuer Frucht erst Ende November zu folgenden Preisen (per 50 kg verzollt frei Berlin) an den Markt: 30/40er: 38 Mk., 40/50er: 34 Mk., 50/60er: 31 Mk., 60/70er: 29 Mk., 70/80er: 27 Mk., 80/90er: 25 Mk. Gegen Ende des Jahres schwächte sich die Tendenz für serbische Pflaumen wegen geringer Kauflust etwas ab.

Kalifornische Birnen und Aprikosen wurden weniger geerntet als im Vorjahre. Man griff daher auch bei diesen Früchten auf noch gute 1902er Sorten zurück, um ein Innehalten des 60 Pfennig-Detailpreises zu ermöglichen, der für grösseren Konsum die höchste Grenze bildet. Neue Ware blieb bis zum Jahresschluss steigend und für den Kleinverkauf unlohnend.

Kalifornische Birnen und Aprikosen.

Prünellen kamen in diesem Jahre wenig in Betracht. Die Ernte war sehr klein, der Preis (ca. 68 Mk. per 50 kg verzollt) daher sehr hoch.

Prünellen.

Amerikanische Ringäpfel wurden auf Spekulation viel in Kühlhäusern übersommert; die Nachfrage blieb jedoch ziemlich rege, so dass die hiesigen Läger fast geräumt sein dürften. Besonders Bäcker und Konditoren verwenden diese so bequem zu verarbeitende und ergiebige Art von Aepfeln mehr und mehr. Amerika hatte 1903 wieder eine grosse Ernte; die ersten Ladungen von Ringäpfeln trafen gegen Mitte November ein, zeigten recht gute Qualität und gingen zu dem verhältnismässig niedrigen Preise von ca. 36—40 Mk. per 50 kg verzollt sofort in den Kleinhandel über. Im Dezember gaben die Preise etwas nach infolge starker Zufuhren frischer Aepfel; gegen Ende des Jahres erfolgte indessen eine kleine Erholung.

Amerikanische Ringäpfel.

Ueber inländisches Dörrobst ist nichts zu berichten, da dessen geringe Menge in kleinsten Kreisen bleibt. Es wäre daher umsomehr zu bedauern, wenn dem Volke der zum Bedürfnis gewordene Genuss der unersetzlichen ausländischen gedörrten Früchte durch Zollerhöhungen so verteuert werden sollte, dass es darauf verzichten müsste.

Inländisches Dörrobst.

28. Speiseöl.

Der Handel mit Speiseöl verlief in diesem Jahre ziemlich ruhig. Das Erdnussöl hat dem Absatz des guten Olivenöls doch etwas geschadet. Weil aber die Olivenernte nur mittelmässig gewesen war, konnten sich die Preise für gute Nizzaer Oele doch behaupten.

II. Tierische Rohprodukte und Fabrikate (insbesondere Nahrungs- und Genussmittel).

29. Viehhandel.

Das Jahr 1903 ist nach dem Berichte der Direktion des städtischen Viehhofs insofern für den Viehhandel günstig gewesen, als sich die Viehbestände im Lande ziemlich seuchenfrei gehalten haben und besonders von Klauenseuche im grossen und ganzen verschont geblieben sind, so dass Sperrmassregeln nur selten haben angewendet werden müssen. Dagegen sind die Folgen der Missernte des Jahres 1901 in den östlichen Provinzen, soweit Rinder, Kälber und Schafe in Betracht kommen, noch bei weitem nicht überwunden. Die Zufuhren in diesen Tieren zu den Märkten waren durchweg schwach und die Preise durchgehend sehr hoch; bei Kälbern und Schafen haben letztere eine vorher kaum jemals gekannte Höhe erreicht, so dass sich des Beobachters eine gewisse Sorge bemächtigt, wie es bei längerer Dauer dieser ungünstigen Verhältnisse mit der Fleischversorgung Deutschlands werden soll.

Ausländische Versorgung.

Das Ausland hat sich, soweit das mit den bestehenden gesetzlichen Vorschriften vereinbar gewesen, ausgiebiger an der Versorgung des Inlandes mit Vieh beteiligt als im Vorjahre. In der Zeit vom 1. Jan. bis 30. Sept. 1903 gingen über die Grenzen

Rindvieh.

ein 243 302 Rinder (im gleichen Zeitabschnitt 1902 217 725). Hiervon lieferte Oesterreich-Ungarn 181 154, hauptsächlich nach Süddeutschland, und Dänemark 50 221, hauptsächlich für Norddeutschland. Mehr noch als in früheren Jahren haben die Mäster der östlichen Provinzen ihren Bedarf an mageren Ochsen für die Mast aus Süddeutschland decken müssen, weil die Bestände in Ostpreussen bereits im vorigen Jahr zu stark herangezogen waren und nun nicht mehr die genügende Zahl zur Mast geeigneten Viehes liefern konnten. Der Durchschnittspreis der ersten 10 Monate des Berichtsjahres für gute Mastochsen ist um 2,73 Mk. für 50 kg Schlachtgewicht gegenüber dem Durchschnittspreis des Jahres 1902 in die Höhe gegangen.

Schweine.

Ganz anders haben sich die Verhältnisse im Handel mit Schweinen gestaltet. Hier hat die Landwirtschaft bewiesen, dass sie nach guten Ernten, dank der schnellen Vermehrungsfähigkeit und des schnellen Wachstums der Tiere, den Bedarf für die Volksernährung in verhältnismässig kurzer Zeit zu decken in der Lage

ist. Die Zufuhren zu den Schlachtviehmärkten sind seit Jahresbeginn reichlicher geworden, und die Preise haben sich auf den normalen Stand gesenkt; in einigen Monaten, Mai und Juni, sind sie sogar unter denselben herunter gegangen. Das Minderangebot an Rindern, Kälbern und Schafen bewirkte indessen, dass die starken Schweinezufuhren auf den Märkten meist willige Abnehmer fanden. Am Berliner Markt ist der Durchschnittspreis für Schweine in den ersten 10 Monaten gegen den Durchschnittspreis des Jahres 1902 um 8,92 Mk. pro Ztr. zurückgegangen.

Kälber. Wie oben bemerkt, sind die Märkte mit Kälbern durchgehends zu schwach beschickt worden, so dass der Bedarf sehr ungenügend gedeckt wurde und die Preise erheblich in die Höhe gingen.

Dies erklärt sich dadurch, dass zur Ergänzung der Rinderbestände erheblich mehr Kälber zur Aufzucht in den Ställen zurückbehalten werden mussten als in früheren Jahren. In Berlin stellte sich der Durchschnittspreis der Monate Januar bis Oktober 1903 um 3,16 Mk. höher als der Durchschnittspreis des Vorjahres.

Schafe. Die erheblichste Steigerung haben die Preise für Schafe erfahren. In Berlin ist der Preis für gute Kreuzungslämmer um 5,25 Mk. pro Ztr. in die Höhe gegangen. Die Ausfuhr nach dem Auslande, die im Jahre 1902 in der Zeit vom 1. Jan. bis 30. Sept. 132 182 Schafe betrug, ist im gleichen Zeitabschnitt des Berichtsjahres auf 128 110 Tiere zurückgegangen. Nach England gingen hiervon 53 372, nach Belgien 46 978. Der Rest ist nach der Schweiz und nach Frankreich ausgeführt worden.

Annähernd die gleichen Verhältnisse haben sich auf allen Märkten Deutschlands fühlbar gemacht.

Tab. 35. Preisbewegung am Berliner Viehmarkt 1903.

(Preis in Mark für 100 Pfund Schlachtgewicht, bei Schweinen für 100 Pfund Lebendgewicht mit 20 % Tara.)

	Rinder			Schweine			Kälber			Hammel			Lämmer	
	1902	1903		1902	1903		1902	1903		1902	1903		1902	1903
	Durchschnittspreis													
	höchst.	höchst.	niedr.	höchst.	höchst.	niedr.	höchst.	höchst.	niedr.	höchst.	höchst.	niedr.	höchst.	höchst.
Januar	64.75	70.60	48.60	62.00	58.33	52.00	77.25	83.11	52.33	56 00	66.80	55.80	61.25	74.80
Februar	64.75	67.75	49.00	62.38	55.25	49.38	75.13	79.63	51.25	53.00	65.25	54.00	59.00	72.55
März	64.40	66.25	46.50	61.33	52.13	45.63	75.89	79.13	56.13	54.80	64 00	53.00	60.80	71.00
April	64.25	67.75	49.50	60.44	51.11	45.11	77.22	83.00	57 11	55 00	63.75	53.75	61.00	70.75
Mai	64.60	66 00	47.60	60.33	48.33	42.11	79.33	83.22	55.56	59 00	63.80	55.20	64.00	69.80
Juni	65.75	71.00	50.25	58.50	49.13	41.75	76.75	79.75	53.88	63.50	67.50	59.00	67.50	72.00
Juli	67.50	72.50	50.75	61.11	51.89	45.00	72.33	75.11	53.22	66.00	71.00	61.50	70.00	75.00
August	72.00	74.00	49.80	64.78	54.89	48.56	73.56	79.89	58.67	67.60	71.20	61.20	72.80	75.20
September	72.00	75.50	52.25	64.25	54.00	47.78	78.13	84.89	64.22	68.50	71.75	61.00	75.00	76.50
Oktober	72.50	75.60	50.00	63.33	52.00	46.00	84.44	88.22	67.11	67.25	69.80	58.60	74.50	75.00
November	71.40	75.00	51.00	61.33	50.38	44.13	85.89	89.38	63.63	68.80	70.50	58.50	76.00	76.50
Dezember	71.50	74.33	47.33	59.78	48.75	41.63	85.22	84.38	57.50	66.25	66.33	58.33	74.25	75.67
Jahresdurchschnitt	67.95	71.36	49.38	61.63	52.18	45.76	78.43	82.48	57.55	62.14	67.64	57.49	68.01	73.71
1901	65.79			58.78			73.65			59.46			64.53	
1900	66.43			50.81			74 43			58.24			64.92	
1899	65.18			49.31			74.48			57.47			62.28	

30. Wildhandel.

Anfang Januar 1903 war der Wildhandel ziemlich ruhig und flau, besonders waren Hasen sehr billig, die bis Mitte Februar mit 2—2,30 Mk. gehandelt wurden. Die Zufuhren in russischem Renntierfleisch waren sehr knapp; besonders Renntierrücken wurden sehr begehrt und waren hoch im Preise. Schwedische und finnische Renntiere können hierfür keinen Ersatz bieten, weil die Qualität des Fleisches erheblich geringer ist. Russische Gänse, Wolgahühner, Schnee- und Haselhühner waren knapp und wurden mit gutem Nutzen gehandelt. Der 1. Mai, der Beginn des Abschusses auf männliches Rehwild, brachte dem Wildhandel ein flotteres Geschäft. Die Zufuhren waren reichlich, doch wurden die Bestände mit 60 Mk. pro Ztr. glatt geräumt. Rotwild war bis Ende September sehr begehrt; es wurden höhere Durchschnittspreise als im Vorjahre erzielt (35—45 Mk. per Ztr., 300—100 Pfd. abwärts). Sehr schlecht gestaltete sich der Krammetsvogelfang, der unter dem zur Zeit sehr warmen Wetter zu leiden hatte. Die Einfuhr von Feldhühnern aus Oesterreich war trotz des Einfuhrverbots vor dem 18. Aug. bedeutend. Im ganzen dürften ca. 40 000 Stück im August und September die deutsche Grenze passiert haben. Die Jagd auf Feldhühner in Deutschland war in diesem Jahr recht ergiebig; junge Hühner wurden mit 1 Mk. und alte mit 0,60 Mk. en gros gehandelt. Fasanen, die im September und Oktober reichlich an den Markt kamen, waren im November und Dezember, besonders in feinster Ware, knapp und begehrt und wurden per Stück bis 3,75 Mk. en gros gehandelt. Im Oktober und November wurde Berlin mit Rehwild überschwemmt, so dass die Preise gegen das Vorjahr um 10—15 Mk. per Ztr. zurückgingen. (Dieselben wurden mit 45—50 Mk. per Ztr. gehandelt.) Eine Polizeivorschrift, Renntierfleisch nur in ganzen Tieren mit Lunge und Leber im Fell einzuführen, dürfte für den Anfang des kommenden Jahres das Wildgeschäft sehr beeinträchtigen.

31. Milchhandel.

Versorgung.

In der Versorgung Berlins mit frischer Milch sind keinerlei Veränderungen eingetreten. Sie erfolgte wie in den Vorjahren:

1. durch eine Anzahl von Händlern, welche, in Berlin wohnhaft, die Milchproduktion einzelner Ortschaften oder Güter pachten, an geeigneten Orten sammeln, kühlen und der Stadt vorwiegend durch die Bahn zuführen,

2. durch ausserhalb wohnende Produzenten, welche die Milch meist auf eigenen Fuhrwerken zum Kleinverkauf einführen und

3. durch eine Zahl kleinerer Kuhhaltungen, die über die ganze Stadt verteilt sind.

Die Zustellung der Milch an die Haushaltungen erfolgt meist im Wege des Strassenhandels. Da auf diesem Wege die Konsumenten der grösseren Vororte, Charlottenburg, Schöneberg

und Rixdorf, vielfach durch Berliner Firmen mit Milch versorgt werden, ist es zweckmässig, bei Ermittelung statistischer Werte die Einwohnerzahl dieser Vororte zu berücksichtigen.

Abweichend von früheren zum Teil direkten Ermittelungen wurde in diesem Jahre das Quantum der eingeführten und in den Orten selbst erzeugten Milch in folgender Weise berechnet.

Ermittelung der Einfuhr.

Am 18. Febr. wurde mit Hilfe des Königlichen Polizei-Präsidiums und der Eisenbahn-Direktion die Einfuhr von Milch auf den in Betracht kommenden Güterabfertigungsstellen in Berlin, Charlottenburg, Schöneberg und Rixdorf mit 514 643 l ermittelt, während sich die Zufuhr durch Fuhrwerk am gleichen Tage auf 73 550 l belief.*)

Diese Werte dürfen erfahrungsgemäss als Durchschnittswerte für das ganze Jahr angesehen werden, und es berechnet sich hieraus die Jahreseinfuhr per Bahn auf rund 187 850 000 l, während durch Fuhrwerke 26 850 000 l eingeführt wurden. Nach den Ermittelungen am Ende des vorigen Jahres belief sich die in den Kuhhaltungen Berlins, Charlottenburgs, Schönebergs und Rixdorfs erzeugte Milch auf 44 800 000 l, so dass sich aus diesen Werten für das Jahr 1903 ein Gesamtquantum von etwa 259 500 000 l berechnen lässt.

Unter Zugrundelegung der Einwohnerzahl von Berlin mit 1 959 196, von Charlottenburg mit 210 671, von Schöneberg mit 115 614 und von Rixdorf mit 113 000 ergibt sich hieraus ein Verbrauch pro Kopf und pro Jahr von 108,2 l, oder pro Tag von 0,296 l.

Während im Frühjahr und Sommer Milch in reichlichen Mengen eingeführt wurde, nahm die Zufuhr infolge der ungünstig ausfallenden Futterernte so erheblich ab, dass im September und Oktober grosse Milchknappheit eintrat.

Preise.

Die Einkaufspreise hielten sich für Vollmilch frei Bahnhof Berlin zwischen 12 und 13½ Pfg., während die Verkaufspreise die vorjährigen blieben. Vollmilch kostete pro Liter frei Wagen beziehungsweise Laden 18 Pfg., frei Haus 20 Pfg.; für Vorzugsmilch und Kindermilch lagen die Verkaufspreise zwischen 30 und 60 Pfg. Neben der Milch wird seit Beginn des sogenannten Milchkrieges auch von entfernter liegenden Stationen dauernd pasteurisierte Sahne nach Berlin geliefert. Der Einkaufspreis richtet sich nach dem Fettgehalt der Sahne; es wurden pro Liter und pro Fettprozent frei Bahnhof Berlin 3—3,5 Pfg. bezahlt. Der Milchkrieg zwischen den vereinigten Produzenten und den Händlern hielt während des ganzen Berichtsjahres an und konnte von

Milchkrieg.

*) Diese statistischen Aufnahmen (Produktion innerhalb der Stadt Berlin, Milchzufuhr auf Landstrassen und auf Eisenbahnen) sind in der Abhandlung „Der Milchverbrauch in Berlin“ in Heft I der „Berliner Statistik, herausgegeben von dem Statistischen Amt der Stadt Berlin“ ausführlich dargestellt worden.

keiner der kämpfenden Parteien siegreich zu Ende geführt werden. Als feststehende Tatsache bleibt zu verzeichnen, dass die Erwartungen der vereinigten Produzenten, mit denen sie vor drei Jahren in den Milchkrieg zogen (sie wollten für das Liter Milch von den Händlern wenigstens den von ihnen angegebenen Erzeugungspreis von 13½ Pfg. erhalten), auch jetzt noch nicht erfüllt sind. Zwar ist mit Hilfe der Zentrale für Milchverwertung ein Quantum Milch zum Nominalpreise von 13½ Pfg. verpachtet worden, jedoch sind hiervon die Abgaben an die Zentrale mit 1½ Pfg. in Abzug zu bringen, so dass den Produzenten doch nur ein Nettoerlös von 12 Pfg. pro Liter frei Bahnhof Berlin, welcher im Durchschnitt schon vor dem Zusammenschluss der Zentrale gezahlt wurde, verbleibt.

Geschäftsabschluss der Zentrale.

Trotz der hohen Betriebsunkosten, welche pro Liter der durch die Zentrale verkauften Milch zu entrichten gewesen sind, schloss das am 30. September 1902 abgelaufene Geschäftsjahr mit einem Verlustsaldo von 385 270,79 Mk. Der Abschluss des folgenden Jahres per 30. September 1903 ergab nach Abschreibung von über 80 000 Mk. auf Inventar etc. einen Gewinn von 5506,79 Mk., wodurch der Verlust des Vorjahres auf 379 764 Mk. reduziert wurde. Ob die in der letztjährigen Bilanz aufgeführten Werte auch nur annähernd zu den Buchwerten realisiert werden können, muss dahingestellt bleiben. Der Zusammenschluss der märkischen Milchproduzenten hat zweifellos die Erwartungen seiner Mitglieder nicht erfüllt; er hat ihnen grosse Opfer und ein noch grösseres Risiko auferlegt. Nach dreijährigem, vergeblichen Bemühen sind dem Genossenschaftsregister zufolge zum 1. Okt. 1903 ca. 130 Genossen mit 7000 Anteilen (etwa $^1/_6$ der Gesamtanteile) aus dem genossenschaftlichen Verbande der Zentrale für Milchverwertung ausgeschieden. Wenn dagegen eine kleinere Anzahl, deren Anteil aus dem Register nicht ersichtlich ist, eingetreten ist, so steht deren Beteiligung in keinem Verhältnis zu der ausgetretenen Zahl von Anteilen und der durch diese repräsentierten Milchmenge.

Wünsche.

Im Interesse der konsumierenden Bevölkerung bleibt zu wünschen, dass seitens der Eisenbahnverwaltung durch Herabsetzung der Tarife die Zufuhr von Milch aus weiterer Entfernung erleichtert werde.

Massgebend für den Verkehr mit Milch ist die Polizeiverordnung vom 13. März 1902.

Hygiene.

Bezüglich der Hygiene der Milch sei es gestattet, an dieser Stelle auf die Ausführungen Behrings auf der Versammlung der Naturforscher und Aerzte in Kassel am 25. Sept. 1903 hinzuweisen. Den Ansichten Kochs entgegen, findet Behring in der Milch grosse Gefahr für die Uebertragung der Tuberkulose. Es ist aus diesem Grunde, sowie mit Rücksicht auf andere Fälle (Uebertragung von Typhus durch die Milch im Herzogtum Braunschweig)

unbedingt nötig, die Pasteurisation beziehungsweise die Unschädlichmachung etwa in der Milch vorhandener pathogener Keime auf dem Wege der Gesetzgebung oder der Polizeiverordnung im Interesse der Gesamtheit zu fordern.

32. Butter.

Allgemeines.

Während wir sonst mit grossen Beständen in das neue Jahr gingen, waren dieselben diesmal ziemlich klein.

Der Absatz war im ganzen Jahr ziemlich gut; in den letzten 4 Monaten trat eine kaum geahnte Knappheit ein, so dass, als die Läger von Sommerbutter vollständig geräumt waren, vom Auslande, namentlich von Dänemark, Russland, Holland, Oesterreich, Ungarn, grosse Posten bezogen werden mussten; unsere Produktion war nicht imstande, den Bedarf zu decken.

Wir hatten daher in den letzten Monaten viel höhere Preise als in früheren Jahren; so gut dies für die Landwirtschaft war, so hatte der Handel hierunter schwer zu leiden. In der allgemeinen Annahme, dass die Preise ihren hohen Stand nicht lange behaupten könnten, wurden die Detail-Preise nicht sofort erhöht und der in Berlin dominierende 120 Pfg.-Ausstich für feinste Qualitäten nach wie vor beibehalten, trotzdem der Einkaufspreis bereits viel höher war. Der Grossist kam seinen Abnehmern entgegen, und so haben die hohen Preise im Oktober und November dem Grossisten und Ausstecher viel Schaden gebracht.

Geschäft in den einzelnen Monaten.

Was nun die einzelnen Monate anbelangt, so war der Absatz im Januar besser als sonst. Das Geschäft setzte zwar wie immer mit Beginn des neuen Jahres recht flau ein, besserte sich aber bald; denn die Provinz kaufte gut. Von Hamburg wurden grosse Posten für den Export aus dem Markt genommen, ferner wurden als Ziehbutter geeignete Qualitäten in grösseren Mengen für den Sommer zurückgestellt. Die grosse Flauheit ging daher bald vorüber, und bereits Mitte des Monats trat eine Besserung bei steigenden Preisen ein. Der Januar begann mit einer Notierung von 100 Mk. und schloss mit 104 Mk.

Hatte nun bereits der Januar mit steigenden Preisen überrascht, so war die Ueberraschung im Februar noch viel grösser; die Kauflust war anhaltend gut, Preise stiegen und erreichten am Monatsschluss 110 Mk.

Der März begann gleich in der ersten Woche mit einer Steigerung von 2 und nochmals 2 Mk., so dass bereits am 11. die Höchstnotiz von 114 Mk. erreicht und den ganzen Monat hindurch dieser Preisstand behauptet wurde.

Der April begann mit einer guten Kauflust. Das Ostergeschäft war lebhaft, und die Preise zogen um 3 Mk. an; später konnten sich dieselben nicht halten, und es trat ein Rückgang von 117 Mk. auf 113 Mk. ein.

Der Mai, infolge des Spargelkonsum auch für das Buttergeschäft einer der besten Monate, brachte wieder einen äusserst lebhaften Absatz; infolge billigerer Preise in Hamburg mussten aber gleich zu Anfang des Monats die Notierungen ermässigt werden; der Preis sank von 113 Mk. auf 108 Mk. Die Nachfrage wurde noch lebhafter, die Zufuhren konnten sich schlank räumen, und es gelang alsdann, die Preise wieder um 2 Mk. zu erhöhen. In der letzten Woche trat aber ein vollständiger Umschwung ein; bei der für den Graswuchs überaus günstigen Witterung nahm die Produktion rapide zu, die Käufer verhielten sich in Erwartung billigerer Preise reserviert; ausserdem kam schon die Blendlingsbutter an, die unhaltbar war und deshalb schnell verkauft werden musste. Hamburg offerierte dringend und zu wesentlich ermässigten Preisen. Alles dies beeinflusste unseren Markt, und die Notierung ging von 110 auf 102 Mk. zurück.

Der Juni brachte, wie alljährlich, infolge der grössten Produktion die billigsten Preise; durch den in fast allen Provinzen so günstigen Weidestand nahm die Produktion rapide zu, die Zufuhren von allen Produktionsländern waren sehr bedeutend, und die Notierung musste gleich mit Beginn des Monats auf 95 Mk. ermässigt werden; aber dies genügte noch nicht, und es trat ein abermaliger Fall von 3 Mk. ein. Mit dieser Notierung von 92 Mk. hatten wir nun den niedrigsten Preisstand in diesem Jahre erreicht. Im Detailhandel wurden die Preise nun ebenfalls stark ermässigt, und der 1 Mk.-Ausstich brachte einen ausserordentlich guten Konsum; ferner setzte die Spekulation so stark ein, dass die Preise sofort um 6 Mk. und 2 Mk., also wieder auf 100 Mk. erhöht werden mussten. Diese Erhöhung war aber nicht geeignet, den Konsum weiter zu heben; die Spekulation liess in Erwartung billigerer Preise nach, die Läger häuften sich mehr an, und es musste wieder eine Ermässigung der Preise auf 98 Mk. eintreten.

Der Juli, im allgemeinen ein sehr schwacher Konsummonat, da ja das kaufkräftige Publikum verreist, begann mit einem lebhaften Geschäft; wenn der Bedarf auch schwach war, so nahm die Spekulation alles auf; die Zufuhren räumten sich daher schlank, und die Notierung konnte bald wieder erhöht werden; der Monat schloss mit 105 Mk.

Im August trat mit dem Ende der Schulferien und der Hauptreisezeit ein besserer Konsum ein; das Geschäft war lebhaft, und die Preise stiegen um 10 Mk., also von 105 auf 115 Mk.

Im September hatte sich sonst immer eine grosse Knappheit bemerkbar gemacht; infolge der so bedeutenden Läger von Juni- und Julibutter verlief dagegen der diesjährige September verhältnismässig ruhig, und die Notierung konnte nur eine Steigerung um 3 Mk., auf 118 Mk., erfahren.

Nachdem nun im Oktober die alten Läger fast ganz geräumt waren, trat Knappheit ein. Die Preise erreichten eine Höhe von 127 Mk.

Eine vollständige Ueberraschung brachte uns der November. Während sonst der Konsum von Gänsefett den Absatz von Butter stark einschränkt, Butterläger sich ansammeln und die Preise weichen, trat in diesem Jahre das Gegenteil ein. Es ist wohl noch nie dagewesen, dass die Konkurrenz der Gänse sich so wenig bemerkbar machte als in diesem Jahre; der Grund hierfür dürfte darin zu suchen sein, dass die Gänsezufuhren wesentlich kleiner und die Preise höher waren als in früheren Jahren. Die Produktion war sehr klein, ausserdem bestand ein grosser Teil der Zufuhren infolge der vielfachen Fütterung von Rübenblättern und Rübenköpfen aus abschmeckenden Qualitäten. Feinste reinschmeckende Ware machte sich daher im ganzen Monat recht knapp, und die Notierung erreichte den höchsten Stand in diesem Jahre mit 128. Nachdem aber mattere Berichte mit billigeren Preisen von den Exportplätzen eintrafen, mussten die Preise auch hier um 3 Mk ermässigt werden.

Der Dezember begann zuerst in einer ruhigen Stimmung. Die Preise gingen Anfang des Monats um 3 Mk. zurück. Mitte des Monats trat der Festbedarf sehr lebhaft auf, die Zufuhren konnten sich schlank räumen und die Preise gingen wieder um 2 Mk. höher. Zwischen Weihnachten und Neujahr fand, wie alljährlich, das ungünstigste Geschäft im Jahre statt; die Preise gingen am letzten Notierungstage um 10 Mark zurück.

Die Durchschnittspreise der höchsten Ia Qualität waren Preise.

Tab. 36.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahresdurchschn.
1901	109	105	105	104	106	101	102	115	116	123	120	114	110
1902	103	109	110	110	107	103	102	103	114	117	116	110	109
1903	102	109	113	115	108	97	103	110	117	124	126	121½	112

33. Schmalz.

1. Schmalz erfuhr mit kleinen Unterbrechungen einen kontinuierlichen Rückgang. — Während Western Steam Lard an der Chicagoer Börse am 1. Jan. ca. 10 Doll. notierte, schloss der Oktober mit 6,45 Doll.

Der aussergewöhnlich hohe Preis im Januar, der durch eine selten dagewesene Prämie auf greifbares Schmalz in Deutschland noch im Dezember 1902 bis zu 10 Mk. per 50 kg verschärft wurde, war lediglich der Erfolg einer Einsperrung der Vorräte durch ein Konsortium massgebender Packer.

Grosse Reports auf Verschiffung per Januar 1903 veranlasste Spekulation. im September die Spekulation, bedeutende Käufe für diesen Termin zu machen. Man war daher, als die Amerikaner das Schmalz per Dezember 1902 erst im letzten Augenblick abluden, allge-

mein überrascht, dass die grossen Januarkontrakte zu Beginn des Monats angedient wurden.

Diese Manipulation brachte dem hiesigen Markt bedeutende Zufuhren und vernichtete in wenigen Tagen die noch Ende Dezember bestehende hohe Prämie. Zu gleicher Zeit erfuhren die Preise für inländische Schweine einen Rückgang bis zu 10 Mk. per Ztr. Dieser Umstand und die reichlichen Bezüge führten eine allgemeine Stagnation herbei. Der Abzug war mässig und schwerfällig; Importe unterblieben in den ersten Monaten.

Amerika. Der Kassemarkt an der Chicagoer Börse war träge, die Weltvorräte nahmen sichtlich zu, und die Machthaber, die gleichzeitig die Inhaber der Schmalzvorräte waren, sahen sich gezwungen, ihre grossen Bestände nach dem Kontinent zu verschiffen.

In weiser Mässigung, sich des vorhandenen Bedarfs zu bemächtigen und ihre Läger abzustossen, stellten die Amerikaner ihre hiesigen Vorräte, ganz unabhängig von den Chicagoer Börsenpreisen, untersucht und verzollt dem Handel zur Verfügung.

Es entwickelte sich durch diese aussergewöhnlichen Verhältnisse ein angenehmes, solides Locogeschäft, das die Gefahren des Imports und der Untersuchung umgehen liess.

Diese Tatsache, unterstützt durch stete Zunahme des Weltvorrats (am 1. Okt. 271 500 Fass) und eine gute Maisernte, gab der berufsmässigen Spekulation Mut zu agressivem Vorgehen gegen die Haussegruppe und erzwang einen Rückgang bis 6,45 Doll., ein Preis, der panikartige Offerten für Steam Lard von 31,50 Mk. per 50 kg unverzollt loco Hamburg (= 37,75 Mk. per 50 kg verzollt Berlin) hervorrief. Unter solchen Verhältnissen setzte der Konsum seit August kräftig ein; die greifbaren Inlandsvorräte in raffiniertem Schmalz (pure Lard) genügten der Nachfrage nicht, so dass diese Sorte mit Aufgeld bezahlt wurde. In den beiden letzten Monaten war der Konsum zeitgemäss gut; die Preise variierten an der Chicagoer Börse bei fester Grundtendenz je nach Schweineauftrieb und sonstigen Faktoren, zwischen 6,20 und 7 Doll., und es notierte im hiesigen Kleinhandel Steamlard zwischen 39 bis 43 Mk. per 50 kg netto.

Weltvorrat. Man schätzt die Weltvorräte in Schmalz

Ende	1903:	146 500 Tcs.
„	1902:	112 000 „
„	1901:	192 000 „

Die Zukunft des Schmalzhandels ist von den Schweinezufuhren und den Manipulationen der vereinigten Packer abhängig, die eine Probe ihrer Macht am 15. Juli gaben, indem auf umfangreiche Deckungen, sämtliche Termine an diesem Tage einen Dollar in die Höhe schnellten, um in wenigen Tagen diese Avance zu verlieren.

2. Nach einem anderen Bericht hatte man im Berichtsjahre fast den Eindruck, dass Schmalz ein wilder Spekulationsartikel geworden sei.

Die von ausländischem Rohmaterial abhängige hiesige Schmalzproduktion erreichte im Berichtsjahr nicht den Umfang wie die vorjährige gleicher Zeit, obgleich die Chancen für den Konsum der wesentlich billigeren Preise halber viel günstiger lagen.

Der Grund für diesen Rückgang ist hauptsächlich in den gegen das Vorjahr bedeutend billigeren inländischen Schweinepreisen und den stark vermehrten Schlachtungen zu suchen, durch welche der Abzug von Schmalzfabrikaten beschränkt wurde.

Der Import von amerikanischem Rohschmalz zeigt in den ersten 10 Monaten des Jahres entsprechend auch eine kleine Abnahme.

34. Kunstspeisefett.

Für die Kunstspeisefett-Industrie lagen weiter günstige Chancen vor. Die Preise für Schmalz hielten sich von Januar bis Oktober hoch genug, um für die wesentlich billigeren, konkurrierenden Kunstspeisefette reges Interesse zu belassen. Die Industrie war daher ebenso flott beschäftigt wie im Vorjahre.

Da die amerikanische Konkurrenz, die in früheren Jahren der deutschen Industrie viel zu schaffen machte, bei gutem Absatz im eigenen Lande nicht nötig hatte, sich wieder auf Deutschland zu werfen und den Markt zu drücken, so hatte die deutsche Industrie auch über ungünstigen Preisstand nicht zu klagen.

Mit dem Oktober trat durch den starken Rückgang der Schmalzpreise eine Abschwächung im Konsum von Kunstspeisefetten ein, wodurch die Kunstspeisefett-Industrie zu gunsten der Schmalzfabrikation Einbusse erlitt; immerhin verblieb ihr aber ein guter Absatz.

35. Margarine.

Wenn auch die Margarine-Industrie die frühere Produktion an Umfang nicht ganz erreichte, so war sie doch im allgemeinen, trotz rückgängiger Preise der Fabrikate, nicht ungünstiger gestellt als in den letzten Jahren, da die Preise der Rohmaterialien, die vordem eine abnorme Höhe erreicht hatten, sich wesentlich günstiger stellten, wodurch ein besserer Nutzen ermöglicht wurde.

Die Ursache des geringeren Absatzes lag für die hiesige Margarine-Industrie in der schweren Konkurrenz mit der Naturbutter, deren sehr billige Preise bis zum Herbst hin den Konsum des Butter-Ersatzartikel Margarine teilweise beschränkten.

36. Käsehandel.

1. Das Berichtsjahr 1903 war infolge der vielen Streiks, besonders in der Provinz, für den Käsehandel wenig günstig. Dies war besonders bei Schweizerkäse recht bemerkbar, da die Preise ausserdem zu hoch waren und deshalb von dem Gros der Konsumenten refüsiert wurden. Streiks.

Emmenthaler.

Echter Emmenthaler hat schon Ende des Jahres 1902, aber noch mehr im Berichtsjahre, ganz erheblich im Konsum eingebüsst. Der Grund hierfür war, dass die Sennen die Milch zu teuer gepachtet hatten, infolgedessen die Schweizer Händler besonders hoch einkaufen mussten und natürlich nun auch wieder hohe Forderungen zu stellen gezwungen waren. Echter Emmenthaler Käse hat für Händler wie Konsumenten nur dann rechtes Interesse, wenn das Pfund mit 1 Mk. detailliert werden kann und hierbei noch ein Rendement übrig lässt.

Die Schweizer warteten nun von Tag zu Tag, dass der Konsum doch noch stärker auftreten würde, und da dies nicht geschah, bröckelten die Preise mehr und mehr ab, so dass viel vorjährige Sommer- und auch Winterware übrig blieb. Der Preisunterschied für diesjährige Sommerware und vorjährige beträgt ca. 10—15 Mk. pro Zentner.

Bayrischer Schweizerkäse.

Bayrischer Schweizerkäse profitierte von den hohen Preisen des Emmenthaler Käses der Saison 1902/1903 in erheblichem Masse: erstens hat Bayern in bezug auf die Fabrikation ganz bedeutende Fortschritte gemacht, indem es sich mehr als seit vielen Jahren den Wünschen nicht nur des eigenen Landes, sondern auch des Welthandels angepasst hat. Die bayrischen Fabrikanten fabrizieren immer mehr Schweizerkäse nicht von abgeschmandeter (abgerahmter), sondern von vollfetter Milch. Die Qualität und Lochung ihrer Käse konnte vielfach schon den Schweizer Mulchen gleichgestellt werden.

Westpreuss. Schweizerkäse.

Westpreussischer Schweizerkäse fand nicht die Beachtung, die er seit Jahren genoss: wie der Schweiz der hohe Preis schadete, so schadete Westpreussen die zu ungleichmässige Qualität. So gewann auch hierdurch wieder insbesondere Bayern. Die Bayrischen Käse waren zwar pro Zentner 4—6 Mk. teurer, aber da dieser Preis immer noch in den Hauptschnitt, d. h. in den Detailpreis von 80 Pfg. pro Pfund, passte, so vernachlässigten die Interessenten das westpreussische Produkt. Dessen Fehler liegt wohl nur in Ausnahmefällen an minderwertiger Milch, grösstenteils am Mangel ganz frischen Wassers (Gebirgs-Quellwasser) und der nicht genügend sorgfältigen Bearbeitung. Für westpreussischen Käse war der Preis gegen voriges Jahr um 10—15% billiger, hauptsächlich infolge des sehr starken Angebots übrig gebliebener echter Schweizer Produkte.

Ein grosses Uebel, welches der Produktion des westpreussischen Schweizerkäses anhaftet, ist, dass die Käse mit Gazetüchern belegt werden, was weder die Schweiz noch Bayern tut. Durch 5—6 monatliche Pflege nimmt dieses Gazetuch, welches das Platzen vermeiden soll, den ganzen Käseschmutz in sich auf; und sobald der Käse geschnitten wird, zerreist das Tuch und muss nun abgezogen werden. Das Gewicht eines solchen beträgt pro Laib ca. 1½—2½ Pfund, und da dieses als Käse bezahlt werden muss,

anderseits aber nicht mit kalkuliert werden kann, so wird die Folge davon ein weiteres Nachlassen am Interesse westpreussischen Schweizerkäses sein. Es sollte deshalb alles aufgeboten werden hierin Remedur zu schaffen, damit dieser Käse nicht noch mehr als bisher durch die Schweiz und Bayern verdrängt wird. Preis 1902: Mk. 65—68, 1903: Mk. 55—63. Jährliche Produktion circa 120 000 Zentner.

Tilsiter. Tilsiter Vollfettkäse erobert sich infolge seines Fettgehalts und des vorzüglichen Geschmacks fortgesetzt weitere Absatzgebiete. Im Laufe des Sommers schien eine Stagnation, fast ein Rückschlag, einzutreten, weil vielfach schlechte Milch in die Käsereien geliefert wurde und dadurch oft die Ware innen schimmelte. Diese Erscheinung trat in so vielen und verschiedenen Gegenden auf, dass eventuell zu untersuchen wäre, ob sich nicht ein bisher ungekannter Pilz eingefunden hat. Hauptproduktionsgebiete sind Ostpreussen, in zweiter Linie erst Westpreussen, die Preise waren normal 52—60 Mk. p. Ztr. frk.

Holländer. Holländer (Gouda-)Käse ist durch den Tilsiter Käse sehr in den Hintergrund gedrängt worden; es ist dadurch das früher grosse Interesse für diese Gattung als schwindend zu bezeichnen. Sie wird mehr als Delikatessware gehandelt, während Tilsiter schon mehr Volksnahrungsmittel ist. Die Preise waren normal; 75 bis 80 Mk. per Ztr. franko.

Weichkäse. Das Geschäft mit Weichkäse (bayerischem, Limburger, Romatour und Bierkäse) lag schon Ende 1902 ruhiger; im Laufe des Jahres 1903 gingen die Preise infolge grossen Angebots und geringer Nachfrage weiter zurück, so dass in den Sommermonaten sogar eine Deroute entstand und sie sich auch heute noch nicht wieder so recht erholen können. Die Preise sind als nominell zu bezeichnen, jedenfalls aber 5—8% niedriger als im Vorjahre.

Harzer. Im Harzkäse bestand ein reguläres Geschäft bei normalen Preisen; 2—2,50 Mk. per 100 Stück.

Quadrat-Backstein. Das Hauptproduktionsland für Quadrat-Backsteinkäse ist Schlesien. Da hier sehr wenig Milch vorhanden war, so waren die Zufuhren kaum genügend. Die früheren Preise von 18 bis 20 Mk. per Ztr. mussten um 4—5 Mk. für gute Zentrifugen-Mittelware erhöht werden. Die Fabrikation hat sich im letzten Jahre sehr gebessert, dies bezieht sich natürlich auf die nach Berlin gesandte Ware. Am Schluss des Jahres vermehrten sich die Zufuhren, und die Preise liessen nach.

Französischer Weichkäse (Imitationen). Die deutschen Imitationen französischer Weichkäse (Fromage de Brie, Camembert, Neufchâtel) haben weiteres und berechtigtes Interesse im Handel sowie bei Konsumenten erfahren.

Wünsche. Es ist zu wünschen, dass Käse als leicht verderbliches Nahrungsmittel, welches besonders durch Hitze und Kälte auf dem Transport sehr leidet und minderwertig werden kann, nunmehr Aufnahme in den Spezialtarif für bestimmte Eilgüter findet, zum

mindesten bei Waggonladungen. Der Gesamtkäsebedarf für Berliner Bezüge beziffert sich auf ca. 25—30 Millionen Mark pro Jahr.

2. Ein zweiter Bericht lautet:

Zur allgemeinen Lage des Käsegeschäfts ist zu berichten, dass die hohen Milchpreise, welche in den Hauptproduktionsgebieten Ende 1902 und für 1903 einsetzten, die Fabrikanten veranlassten, ihre Verkaufspreise höher zu stellen als in früheren Jahren; dadurch wurde der Absatz speziell in Hartkäse recht ungünstig beeinflusst, da die Konsumenten den Produkten aus Quark, also Weichkäse, den Vorzug gaben. Die kühle Witterung des Sommers 1903 begünstigte auch noch den Handel in Weichkäse.

Schweizer. Schweizerkäse in echter Ware aus der Schweiz hatte in den ersten 6 Monaten sehr hohe Preise, so dass er zum 1 Mk.-Ausschnitt nicht zu geben war. Das Geschäft war daher sehr klein, und man musste sich mit billigerer Ware aus Bayern, so gut es ging, durchhelfen. Vom August ab wurden die Offerten aus der Schweiz billiger, jedoch konnte sich das Geschäft nicht so schnell erholen und die Schweiz hatte am Schlusse des Jahres noch reichlich Lager in alter Ware, die nicht einmal zu billigen Preisen Nehmer fand. Die neue Ware aus der Schweiz wurde zu erheblich billigeren Preisen angeboten, und es ist daher für 1904 wohl wieder auf ein besseres Geschäft in dem Artikel zu rechnen. Der bayerische Schweizerkäse ist in der Qualität noch nicht genügend, im Teig gewöhnlich zu fest und im Loch zu klein; er wird daher nur ungern genommen und dann auch nur zu billigeren Preisen. Sogar unsere westpreussischen Schweizerkäse werden der bayerischen Ware vorgezogen, da die Qualität wesentlich besser und der Käse aus der Weidezeit 1903 ganz vorzüglich gelungen ist. In der neuen westpreussischen Ware setzte bei etwas reduzierten Preisen das Geschäft wieder gut ein; die drei letzten Monate des Jahres brachten ein zufriedenstellendes Geschäft, da schon gute Sachen zum 80 Pfg.-Ausschnitt gegeben werden konnten.

Holländer. Holländerkäse hatte sehr schwachen Konsum, da man aus Holland Käse in den Handel brachte, der aus weniger fetter Milch hergestellt und infolge seines trockenen, faden Geschmackes beim Publikum nicht beliebt war.

Tilsiter. Tilsiterkäse hat dagegen gewonnen; die schönen, fetten Sachen aus der Tilsiter und westpreussischen Niederung sind sehr begehrt, und haben das ganze Jahr hindurch guten Absatz gehabt. Sehr vorteilhaft für den Artikel war der stabile Preis; der vollfette Käse konnte das ganze Jahr hindurch zum 80 Pfg.-Ausschnitt gegeben werden, während der halbfette Käse zum 60 Pfg.-Schnitt willig Nehmer fand und auch gegeben werden konnte. Auch im Engrosverkehr waren die Preisschwankungen ganz minimal und betrugen pro 100 kg ca. 4 Mk. im Jahr.

Limburger. Limburgerkäse setzte im Januar mit höheren Preisen ein als in früheren Jahren; der Juni und Juli brachte grosse Preis-

erhöhungen Man war allgemein der Ansicht, dass die Herbstpreise sehr hoch sein würden, jedoch zeigte es sich, dass die Käufer nicht gewillt waren, die Preissprünge mitzumachen; man hatte in den Monaten August, September nicht den Umsatz, wie in denselben Monaten der früheren Jahre. Der Absatz stockte etwas und es zeigte sich die eigenartige Erscheinung, dass man im Oktober schon wieder billiger einkaufen konnte und sich dadurch das Geschäft für die drei letzten Monate des Jahres sehr zufriedenstellend, bei billigeren Preisen, entwickelte und man mit gutem Konsum in das neue Jahr ging.

Zentrifugenbetrieb.

Leider entwickelt sich in Bayern immer mehr der Zentrifugenbetrieb in den Käsereien; es wird schon recht viel magere geschmacklose Ware geliefert, die der guten 12 und 24stündigen Ware eine unlautere Konkurrenz macht und dem Konsum sehr schadet. Die milchwirtschaftlichen Vereine in Bayern müssten ganz energisch die Fabrikation dieser Zentrifugen-Limburger verhindern oder, wenn aus der weniger fetten Milch schon Käse gemacht werden muss, so sollte man es doch veranlassen, dass diese Käse unter dem richtigen Namen in Handel kommen, und zwar als „Quadrat-Magerkäse".

Romatour.

Romatourkäse hatten im ersten halben Jahre auch unter den hohen Preisen zu leiden, und man konnte nicht den Umsatz der früheren Jahre erreichen. Der Herbst brachte ja nicht wie in früheren Jahren, die hohen Preise, die man eigentlich erwartet hatte, aber das Geschäft konnte sich leider doch nicht so schnell erholen; erst die Monate November und Dezember zeigten wieder etwas Besserung, wozu die billigeren Preise speziell beigetragen haben. Ebenso wie bei Limburger lässt sich auch bei Romatour sagen, dass es wirklich erwünscht wäre, wenn die geringen Zentrifugen-Käse nicht unter falscher Flagge in den Handel kommen möchten.

37. Eierhandel.

Importgeschäft.

Das Jahr 1903 war für den Grosshandels-Verkehr, d. h. den Import von Eiern, äusserst ungünstig. Die Preise in den hauptsächlichsten Produktionsgegenden lagen fast andauernd über dem Niveau der hiesigen Verkaufspreise, und die unrentable Geschäftslage wurde durch wenig haltbare Qualitäten in den Sommer- und Herbstmonaten noch wesentlich verstärkt. Russland, das von grossem Einfluss auf den hiesigen Markt ist, hatte im Frühjahr und Sommer eine ziemlich schwache Produktion und infolgedessen verhältnismässig hohe Preise. Die Erwartung jedoch, dass nunmehr der Herbst erst recht Knappheit bringen würde, ist gründlich getäuscht worden, und damit wurden auch alle Berechnungen über den Haufen geworfen.

Konservierte Eier.

Die üble Lage des Marktes ist nicht am wenigsten mit durch die Ueberhandnahme der konservierten Qualitäten verschuldet.

Es werden in den Frühjahrs- bezw. Sommermonaten nachgerade so grosse Mengen von Kalk- und Kühlhauseiern — erstere im Auslande, letztere im Inlande — gelagert, dass wir dem Anscheine nach immer mehr dahin gelangen werden, dass es in der bezeichneten Jahreszeit keine billigen und im Herbst und im Winter keine hohen Preise mehr geben dürfte. Die Realisation beider konservierten Qualitäten ist im Berichtsjahre eine äusserst schleppende gewesen. Grosse Bestände namentlich von Kalkeiern sind noch in das neue Jahr übergegangen. Der Transithandel ist auch im Berichtsjahre abermals erheblich zurückgegangen.

Grossdetailgeschäft.

Im Gegensatze zu dem eigentlichen Grossverkehr bezw. Importhandel bewegt sich das Geschäft der Grossdetaillisten, d. h. derjenigen Händler, die den Verkehr zwischen den Importeuren und den Detaillisten vermitteln, in stets aufsteigender Linie. Durch die Verrechnung mit den Einfuhrhändlern gegen Qualitätsverluste und Konjunkturrückschläge geschützt, gewinnt dieser Zweig des Handels von Jahr zu Jahr an seinen Interessenten nutzbringender Ausdehnung. Dasselbe kann auch von dem Detailhandel selbst gesagt werden.

Preise.

Der Jahresdurchschnittspreis für frische Eier ist mit 3,198 fast genau auf der Höhe des Vorjahres geblieben, in welchem er 3,197 betrug. Es kommt dies daher, dass den wesentlich erhöhten Preisen in den beiden ersten Monaten des Jahres, die auch die einzigen guten waren, bedeutende Preisminderungen in fast allen übrigen Monaten, namentlich in den Herbstmonaten, gegenüber stehen.

Die Monats-Durchschnittspreise der frischen Eier stellten sich im Verhältnis zu den korrespondierenden Monaten des Vorjahres wie folgt:

Tab. 37.

(Mit + ist eine Erhöhung, mit — eine Verminderung des Monatsdurchschnittspreises von 1903 gegenüber 1902 bezeichnet.)

	Januar	Februar	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Oktob.	Nov.	Dez.
pro Schock	+71.2	+56.4	—24.1	+6.5	+3 5	—2.5	—6.3	—19.8	—8.8	—16.6	—32.8	—25.0

Kalkeier.

Die aus dem Jahre 1902 noch vorhandenen Kalkeierbestände wurden im Januar zu dem recht annehmbaren Durchschnittspreise von 3,625 gegen 2,98 im Vorjahre geräumt, dagegen erbrachten die Kalklagerungen aus 1903 von Mitte Oktober bis Ende Dezember nur 3,065 gegen 3,331 in 1902 und zwar bewegten sich die Preise statt in aufsteigender in ständig absteigender Linie (Oktober Durchschnitt 3,181, November 3,040, Dezember 2,975).

Kühlhauseier.

Die Lagerung von Kühlhauseiern kann nunmehr wohl auch an unserem Platze als eingebürgert gelten, wenn auch die Technik noch immer nicht ganz auf der Höhe zu stehen scheint. Es dürfte im Berichtsjahre ungefähr das doppelte Quantum Kühlhausware Absatz gefunden haben, im Vergleich mit dem vergangenen Jahre; doch scheint es fraglich, ob sich fernerhin solche

Mengen werden unterbringen lassen, denn der Absatz war schon diesmal schwierig. Zur Notiz gelangten Kühlhauseier mit 70 bis 77 Mk. per Kiste, was einem usanziellen Preise von 3,20—3,50 Mk. entspricht. Diese Preise sind jedoch für abfällige Qualitäten bedeutend unter- und für vereinzelte hochprima Marken wesentlich überschritten worden.

Kleine Eier schwankten im Berichtsjahre zwischen 2,20 bis 3,70 Mk. Die gegen Ende November erfolgte Einführung einer neuen Notierungsweise nach Produktionsgegend und Qualität mehr spezialisierter Preise kann in diesem Jahresberichte noch nicht zur Geltung kommen, wird aber voraussichtlich eine Umgestaltung der bisherigen Berichterstattung für das kommende Jahr nötig machen.

Einfuhr, Ausfuhr und Verbrauch Berlins.

Auf den in Berlin mündenden Bahnen wurden im Jahre 1903 28 897 172 kg = 7 705 912 Schock Eier, d. h. 290 610 Schock weniger als im Vorjahre eingeführt. Der Wert der Einfuhr stellte sich auf 24 643 506,60 Mk. gegen 25 564 880,85 Mk. im Vorjahre. Ausgeführt wurden 1 793 963 kg = 478 390 Schock, das sind 134 847 Schock weniger als im Jahre 1902. Der Verbrauch Berlins betrug demnach 27 103 209 kg = 7 227 522 Schock, d. h. 155 763 Schock weniger als im Vorjahre. Der Wert des Verbrauchs beziffert sich (zum Durchschnittspreise von 3,198 berechnet) auf 23 113 615,35 gegen 23 604 362,15 im Jahre 1902. Wenn man die ortsanwesende Bevölkerungsziffer im Jahre 1903 durchschnittlich auf 1 950 000 Seelen annimmt, so ergibt das einen Verbrauch von 222,4 Stück pro Kopf und Jahr gegen 233,2 im Vorjahre.

Die Durchschnittspreise der frischen Eier stellten sich pro Schock in den letzten 5 Jahren wie folgt:

Tab. 38.

Jahr	Januar	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Oktob.	Nov.	Dez.	Jahres-Durchschn.
1899	3.228	3.013	2.852	2.591	2.461	2.604	2.631	2.900	3.311	3.354	3.649	4.050	3.054
1900	4.759	3.890	2.932	2.725	2.578	2.500	2.492	2.813	3.050	3.334	3.622	3.947	3.220
1901	3.936	3.640	3.250	2.741	2.519	2.512	2.597	2.555	2.866	3.384	3.753	3.887	3.137
1902	3.469	3.164	3.083	2.563	2.661	2.664	2.769	3.081	3.257	3.725	4.000	3.925	3.197
1903	4.181	3.728	2.842	2.628	2.696	2.639	2.706	2.833	3.169	3.559	3.672	3.675	3.198

Tab. 39. Einfuhr, Ausfuhr und Konsum von 1899—1903.

Jahr	Einfuhr Schock	Ausfuhr Schock	Konsum Schock	Durchschnittspreis Mark	Wert der Einfuhr Mark	Wert des Konsums Mark	Konsum pro Kopf Stück
1899	7 781 244	613 682	7 167 562	3 054	23 763 919	21 889 734	238.9
1900	8 074 832	688 556	7 386 276	3 220	26 000 959	23 783 808	239.6
1901	8 064 835	696 493	7 368 342	3 137	25 299 389	23 114 489	235.2
1902	7 996 522	613 237	7 383 285	3 197	25 564 881	23 604 362	238.9
1903	7 705 912	478 390	7 227 522	3 198	24 643 506	23 113 615	222.4

38. Gänseartikel.

Eingedenk der erlittenen Verluste, die sowohl Händler wie auch Fabrikanten in der vorjährigen Saison betroffen haben, bewegte sich das Geschäft im allgemeinen in kleinerer Ausdehnung, obgleich die Witterung den Gänseartikeln günstig war.

Recht lebhaft begehrt war Gänsefett, auch Gänsepökelfleisch fand guten Absatz. Dagegen wurden Gänsebrüste nur sehr reserviert von seiten der Detaillisten gekauft.

Preise. Die Preise stellten sich ab Pommern je nach Qualität für

Gänsebrüste ohne Knochen, I. Qualität . .	pro ½ kg	M.	1,50 — 1,60
„ „ „ für geringere Ware .	„ ½ „	„	1,30 — 1,40
„ mit Knochen	„ ½ „	„	1,40 — 1,55
Gänsepökelfleisch	„ 50 „	„	48,00 — 52,00
Reines Gänsefett	„ 50 „	„	75,00 — 83,00

Ueberstand wie im vergangenen Jahr dürfte in keinem der Artikel in dieser Saison geblieben sein. Es wird wohl jeder seine Rechnung gefunden haben, wenn auch die Umsätze selbst kleiner waren als in früheren Jahren.

39. Schinken und Wurstwaren.

Der Handel mit Schinken und Wurstwaren litt unter den hohen Preisen von Schweinen und Rindern. Nur die besten und auch gut eingeführten Fabrikanten konnten den sonst gewohnten Absatz erzielen, und doch war im Spätsommer und Herbst alte Zervelatwurst noch mehr oder minder reichlich vorhanden und angeboten.

Für Schinken gilt das gleiche; nur die besteingeführten Marken konnten bei den hohen Preisen den gewohnten Absatz erzielen. Speziell von bester westfälischer Ware war die erste „Kronenmarke“ noch im Spätherbst gut gefragt.

40. Amerikanischer Speck.

Die Umsätze in amerikanischem Speck waren im Berichtsjahre noch geringer als im Vorjahre, obwohl der Speck seitdem bedeutend billiger geworden ist. Der Hauptgrund dafür lag in dem grossen Angebot von inländischem Speck. Infolge der niedrigen Schweinepreise und der grossen einheimischen Schlachtungen hatten sich starke Vorräte angesammelt, die periodisch billiger als ausländische Ware angeboten wurden und den Absatz von amerikanischem Speck sehr erschwerten.

41. Handel mit Fischen, Schaltieren und Kaviar.

Fischhandel. Obwohl das Gesamtresultat im Berliner Fischhandel im vergangenen Jahre nicht schlechter, sondern eher besser gewesen sein dürfte als im Vorjahre, so wird das Geschäft von Jahr zu Jahr schwieriger, da die Ware knapper und teurer wird. Dazu kommt, dass die grössere Konkurrenz beim Einkauf sich über- und im Verkauf unterbietet.

Inländische Fische. Das Abnehmen des Fischreichtums in unseren einheimischen Gewässern ist nicht mehr abzuleugnen. Werden auch in der Nordsee grössere Quantitäten gefangen, so ist die Grösse der einzelnen Fischsorten wieder zurückgegangen, so dass die Fische ihrer Kleinheit wegen einmal schwieriger zu begeben sind, andererseits dafür nur ein kleinerer Preis zu erzielen ist.

Man wird immer mehr gezwungen sein, Fische aller Sorten von weit her aus dem Auslande zu beziehen; dadurch wird das Risiko grösser und der Nutzen bleibt mehr und mehr aus.

Auktionen.

Ein weiterer Uebelstand liegt in einem Teil der Auktionen, die hier am Platze nicht so wie die Fischauktionen in Hamburg, Altona oder Geestemünde gehandhabt werden, da hier nicht allein solche Fische verkauft werden, die von fremden Lieferanten zugesandt sind, sondern auch eigene Ware, die dann teils freihändig, teils auktionsweise verkauft wird. Weiter tritt hinzu die Ueberladung der Auktionen, wodurch in den meisten Fällen, wenigstens bei manchen Fischarten, Preise erzielt werden, welche die Selbstkosten bei weitem nicht erreichen.

Lachse.

Besonders ungünstig war die Situation in amerikanischen gesalzenen Lachsen, die insofern eine Ausnahme bildeten, als gerade hiervon ausserordentlich reichlich für den hiesigen Platz bezogen wurde. Der hieraus entstandene Räucherlachs wurde daher zu bisher noch nicht dagewesenen niedrigen Preisen verkauft. Etwas besser hielt sich der Preis für gefrorenen amerikanischen Lachs.

Lachs von der Bornholmer Küste, auch schwedischer, ist von ganz geringer Bedeutung gewesen; nicht anders war es mit dem an unserer eigenen Ostseeküste gefangenen. Lachs in frischem Zustande aus diesen Gewässern (also ungefroren, im Gegensatz zu dem amerikanischen, der nur gefroren und dadurch minderwertig ist) war andauernd so teuer, dass er nur als Luxusartikel betrachtet werden konnte. — Räucherlachs, Ostseeware, ist schon ein sehr seltener Artikel geworden und kann dem amerikanischen gegenüber nicht konkurrieren; wenn er auch ungleich besser ist, so würde sich doch die Kalkulation desselben stets so hoch stellen, dass man dazu niemals Käufer fände.

Seefische.

Seefische aus der Nordsee sind weiter knapp und teuer geblieben bei geringer Auswahl; der hohen Preise und der geringen Beschaffenheit wegen war der Verkauf schwierig. Das gilt besonders für Schellfische, Schollen, Rotzungen, Kabeljau und greift auch auf Seezungen und Steinbutten über, die in letzter Zeit ebenso wie der frisch gefangene Lachs Artikel geworden sind, die nur der Wohlhabende, und auch dieser nur bei besonderen Gelegenheiten kaufen kann. — Ostpreussische Zufuhren haben ebenfalls nachgelassen; dadurch sind die Preise gestiegen und nur ganz ausnahmsweise bei besonders starken Zufuhren in der Laichzeit billig gewesen; dann waren sie freilich billig, ohne besonders stark gekauft zu werden; eine Beobachtung, die man im Fischhandel so häufig machen kann, dass die plötzliche periodische Billigkeit auf den Konsum ohne jeglichen Einfluss bleibt.

Die Zufuhren von Zander aus hiesigen Gewässern sind, wenn sie nicht ganz ausblieben, so doch im Verhältnis zum Gesamtkonsum, wie schon im Vorjahre, sehr unbedeutend geblieben; der Hauptlieferant hierin war und bleibt Russland.

Zufuhren.

Während nun in den ersten Monaten des Jahres der Zander sich allgemein knapp hielt und dann gänzlicher Mangel während der Schonzeit in Russland sich einstellte, sind die Zufuhren in der zweiten Hälfte des Jahres enorm gewesen; Mangel bestand fast niemals, immer hatte man mit Ueberflussware zu kämpfen. Dass infolgedessen die Preise gedrückt und oft verlustbringend waren, braucht kaum erst erwähnt zu werden. Die Karpfenbezüge aus Russland waren unerheblich, weil sie teuer waren, reichlicher diejenigen aus Rumänien, jedoch auch hier ohne günstiges Resultat.

Heringe.

1. Ein besonders in die Augen springender Wechsel ist im Heringshandel eingetreten. Auch hierin lieferte die Ostsee zum Frischverkauf das wenigste, und zwar nur sehr minderwertige kleine Ware. Auch haben die noch vor einigen Jahren so bedeutenden Heringsbezüge aus Schweden fast gänzlich nachgelassen. An seine Stelle ist der Bezug aus England, Schottland, Frankreich und Holland getreten. Aus allen diesen Bezugsquellen wird der Hering in Massen „angesalzen" oder mit wenig Eis in Kisten oder Fässern bezogen, sobald es nur die Witterung einigermassen zulässt, um teils geräuchert, teils frisch verkauft zu werden. Leider trifft das Wort Frischverkauf in vielen Fällen nicht zu, da die Ware schlechter Verpackung wegen vielfach recht wenig frisch ankommt, um dann verschleudert zu werden. Jedenfalls ist der Heringsimport im letzten Jahre wieder recht bedeutend gewesen, ohne sich gegen das Vorjahr, was das frische Eintreffen betrifft, verbessert zu haben.

2. Nach einem andern Bericht über das Geschäft mit Heringen setzte das Jahr 1903, wie schon erwartet, mit einem starken Rückgang der Preise für alle Sorten Heringe ein. Im Vorjahr hatte sich das Inland in der Erwartung höherer Preise im Frühjahr, wie dies seit einer Reihe von Jahren regelmässig eingetreten war, bereits im Herbst 1902 stark mit Heringen eingedeckt. Hierbei war aber der sehr grosse Fang nicht berücksichtigt worden und daher wiesen die Heringslager am Schluss des Jahres trotz der grossen Herbstdeckungen noch recht grosse Bestände auf. Infolgedessen war jeder bestrebt, seine Vorräte so schnell wie möglich los zu werden, was natürlich auf den Preis einen starken Einfluss ausübte. Welch gewaltige Aenderungen die Preise infolgedessen erfuhren, ist aus folgenden Notierungen zu ersehen:

Preise.

	Anfang Januar		Anfang Mai	
Schott crbrd. large Heringe . . .	M. 48	p. To.	M. 36—38	p. To.
do. fullbrand do. . . .	„ 46	„	„ 30—32	„
do. crbrd. Ihlen do. . . .	„ 30—32	„	„ 20—23	„
Emd. superior do. . . .	„ 48	„	„ 38—40	„
do. prima do. . . .	„ 38—40	„	„ 23—30	„
do. kleine do. . . .	„ 36	„	„ 22—23	„
Holl. superior do. . . .	„ 48	„	„ 36—38	„
do. prima do. . . .	„ 38	„	„ 23—26	„
do. kleine do. . . .	„ 36	„	—	

Diese niedrigen Preise hielten sich dann bis zum Beginn der neuen Saison und für alte Ware noch weit in diese hinein.

Neuer Fang.

Der neue Fang von Vollheringen begann wie üblich Ende Juni und war in bezug auf die Quantität im allgemeinen ganz zufriedenstellend. Die Fangzahlen für schottische Heringe blieben zwar hinter dem Vorjahre um etwa 100 000 Tonnen zurück, was aber durch einen Mehrfang in Holland und einen guten Fang von deutschen Heringen so ziemlich ausgeglichen wurde. Die Qualität liess besonders im Anfang manches zu wünschen übrig; namentlich fehlte grosser Hering, was auf das Sortiment grossen Einfluss ausübte, indem in die verschiedenen Sortierungen viele kleinere Heringe gepackt wurden, die eigentlich nicht in diese hineingehörten. Besonders trifft dies auch für die deutschen Prima-Heringe zu, wodurch sehr viel Unzufriedenheit bei der hiesigen Kundschaft erregt wurde, da diese Sorte, welche hier am Platze fast durchweg zum 5 Pfennig-Verkauf gebraucht wird, sehr viele Heringe enthielt, die sich wegen ihrer zu geringen Grösse nicht zu diesem Preise verwenden liessen. Das wirkte auf das ganze Geschäft erschwerend ein und auch der Konsum wurde hierdurch zurückgehalten.

Da nun noch von alten Heringen ziemlich grosse Bestände vorhanden waren und viele Inhaber bei dem starken Rückgang der Preise im Frühjahr grosse Verluste erlitten hatten, so war die Nachfrage nur gering und der Abzug blieb auch in diesem Jahre weit hinter demjenigen anderer Jahre zurück, da jeder vorsichtig war und nicht mehr kaufte, als er im Augenblick nötig hatte. Die Preise wiesen daher während der ganzen Saison trotzdem sie gleich im Anfang nur mässig eingesetzt hatten, dennoch einen permanenten Rückgang auf. Ganz besonders war dies bei den holländischen und deutschen Heringen der Fall, die fast auf denselben niedrigen Stand kamen, wie im Frühjahr. Dies geht aus folgenden Notierungen hervor:

Preise.

		Anfang August		Anfang November	
Schott. crbrd. large	Heringe . . .	M. —	p. To.	M. 40	p. To.
do. large	do. . . .	„ 46	„	„ 38	„
do. fullbrand	do. . . .	—		„ 36	„
do. fulls	do. . . .	„ 38—40	„	„ 30—32	„
do. crbrd. Ihlen	do. . . .	—		„ 24—26	„
Emd. superior	do. . . .	„ 42—44	„	„ 40	„
do. sortierte	do. . . .	—		„ 36	„
do. prima	do. . . .	„ 38—40	„	„ 27—30	„
do. kleine	do. . . .	„ 32—34	„	„ 26	„
Holl. superior	do. . . .	„ 40	„	„ 36—40	„
do. sortierte	do. . . .	—		„ 32—34	„
do. prima	do. . . .	„ 38	„	„ 26—28	„
do. kleine	do. . . .	—		—	

Matjeshering.

Der Matjesfang begann wieder im Mai, die ersten Zufuhren kamen am 16. Mai hier an. Der Fang war, was Qualität und Quantität anbetrifft, ganz zufriedenstellend. Besonders schöne und feine Sorten wurden diesmal auf den erst seit einigen Jahren be-

stehenden Downingsbay-Stationen gefangen, während die Castlebay-Heringe sehr klein fielen und auch bedeutend trockener als sonst waren, so dass sie als erstklassige Ware diesmal so gut wie gar nicht in Betracht kamen. Von Stornoway-Heringen kam sehr viel geringwertige Ware an den Markt, auch war das Stück ziemlich kleinfallend. Nur einige wenige Partieen fielen wirklich gross und schön aus. Die Preise hielten sich auf einer mittleren Höhe; es kosteten während der Hauptmatjeszeit im Juni feinste large Downingsbay-Heringe 90—120 Mk. und später 130 Mk., Castlebay large 80—90 Mk., Stornoway large 60—80 Mk. Für kleinere Matjesherige wurde je nach Grösse und Qualität zwischen 40 und 60 Mk. gezahlt.

Sardellen.

Der diesjährige Fang an Sardellen, der wie gewöhnlich im Mai und Juni stattgefunden hat, war nur sehr klein. Er beziffert sich auf ca. 7000 Anker gegen ca. 100 000 Anker im Vorjahre. Ausserdem fällt die diesjährige Sardelle so gross im Stück, dass sie für Berlin, wo nur ein kleiner, möglichst gleichmässig fallender Fisch gebraucht wird, überhaupt nicht in betracht kommt. Es sind daher mit Ausnahme ganz geringer Quanten, die wohl nur als Proben anzusehen sind, keine 1903 er Sardellen nach hier gekommen, sie werden auch gar nicht notiert. Infolge dieses Ausfalles haben denn auch die Preise für die älteren Jahrgänge etwas angezogen und wurden anfangs November wie folgt notiert:

1900 er	Sardellen	M. 48.—	p. Anker
1901 er	do.	„ 46.—	„
1902 er	do.	„ 44.—	„

Hummer.

Die Zufuhr von Hummern aus Norwegen und Schweden betrug ca. 420 000 Stück, aus Dänemark (speziell Jütland) ca. 100 000 Stück, mithin insgesamt 520 000 Stück.

Die Nachfrage war bedeutender als im Vorjahre; es wurden insbesondere grössere Hummer verlangt. Leider aber konnte die Zufuhr mit der Nachfrage nicht Schritt halten, da wenig grössere Tiere gefangen wurden. In früheren Jahren hatte es sich eingebürgert, den norwegischen und teilweise auch den dänischen Fischern ein Grössenlimit zu geben, das nicht überschritten werden durfte, da grosse Ware nicht zu plazieren war. Heute liegen die Verhältnisse gerade umgekehrt, was darin seinen Grund zu haben scheint, dass an die nordische Hummerfischerei von Jahr zu Jahr grössere Anforderungen gestellt werden und die Witterung dem schnellen Anwachsen der Tiere nicht günstig gewesen ist. Infolgedessen werden die Fangresultate mit jedem Jahr geringer und dementsprechend die Preise fortschreitend höher.

Die in Norwegen an Ort und Stelle gezahlten Preise waren folgende (ohne Fracht und Zoll):

Oktober 1902 . .	M.	1.20	bis	1.25	p. ½ kg	
November 1902 . .	„	1.25	„	1.55	„	
Dezember 1902 . .	„	1.50	„	1.75	„	
Januar 1903 . . .	„	1.65	„	1.85	„	
Februar 1903 . . .	„	1 85	„	1.90	„	
März 1903	„	1.90	„	1.95	„	
April 1903	„	1.90	„	1.20	„	Aufhebung der Schonzeit.
Mai 1903	„	1.20	„	1.45	„	
Juni 1903	„	1 60	„	1.40	„	
Juli 1903	„	1.40	„	1.80	„	ganze Schonzeit in Norwegen.
August 1903 . . .	„	1.80	„	2.20	„	
September 1903 . .	„	2.30	„	1.30	„	Aufhebung der Schonzeit.

Austern, Holsteiner.

Das Quantum der zu fischenden holsteinischen Austern war, wie im Vorjahre auf 500 000 Stück festgesetzt, konnte jedoch infolge des anhaltenden Winters nicht voll gefischt werden. Die Qualität der Austern war besser als 1901/02, da auf sämtlichen Bänken eine gute Ware gefischt werden konnte, was im verflossenen Jahre nicht überall der Fall war. Eine Veränderung im Preise gegen früher ist nicht eingetreten. Der Gesamtverbrauch Berlins an holsteinischen Austern pro 1902/1903 dürfte auf ca. 90 bis 100 000 Stück zu taxieren sein.

Holländer.

An holländischen Austern wurden nach Deutschland via Bentheim ca. 4 500 000 Stück exportiert, nach Hamburg direkt sind ca. 1 000 000 Stück versandt worden, so dass der Konsum des deutschen Marktes sich auf ca. 5 500 000 Stück beziffern dürfte. Das Ergebnis des Austernfanges in Holland während der Saison 1902/03 ist als befriedigend zu bezeichnen, wenngleich die aus Jerseke und Umgegend kommende Ware etwas mager war. Die Qualität der in der Umgegend von Bruinisse gefischten Austern war sehr gut und fand den Beifall aller Kenner. Auf den Konsum, der zuerst grösser war als im Vorjahre, wirkte die Nachricht von der Infizierung englischer Austern durch Typhusbazillen ungünstig ein, so dass schliesslich der Gesamtumsatz hinter dem der Saison 1901/1902 zurückblieb. Die Preise waren im Anfang ziemlich hoch. Nachdem aber das Publikum infolge der aus England gemeldeten Vorfälle eine gewisse Reserve zeigte, fielen die Notierungen. Für allerfeinste Ware allerdings trat ein grösserer Preisnachlass nicht ein.

Englische.

Ebenso wie im Vorjahr war auch während der laufenden Saison die Qualität der englischen Austern nicht hervorragend, obgleich die Preise gegen früher so gut wie gar keine Veränderung erfuhren. Im Konsum machte sich daher ein Rückgang bemerkbar, der veranlasste, dass den englischen Austernzüchtern ein grosser Teil der zum Verkauf bestimmten Austern in den Parks und den Bassins zurückblieb. Neuerdings scheinen sich die englischen Austern erholt zu haben, und man kann daher annehmen, dass die bevorstehende Saison besser werden wird als dies 1901/1902 und 1902/03 der Fall war. In der Zeit von September 1902 bis 1. Januar 1903 wurden 90 000 kg, vom 1. Januar bis 1. September 1903 ca. 80 000 kg englische Austern nach Deutschland eingeführt.

Da die namhaftesten Austernzüchter Englands sich vereinigt haben, um den Infektionen, die hier und dort stattgefunden haben, zu begegnen und bei der Regierung die unverzügliche Sperrung solcher Bänke zu beantragen, so ist zu hoffen, dass das Publikum in Zukunft den englischen Austern wieder sein Vertrauen zuwenden wird. Jedenfalls wird von englischer Seite alles getan, um dieses Vertrauen wieder hervorzurufen.

Kaviar. Der Kaviar-Export in der Saison 1902/1903, d. h. vom 1. Juli 1902 bis 1. Juli 1903 zeitigte folgendes Ergebnis. Es wurden erzielt: 1. an Bialuga-Malossol-Kaviar (Astrachaner Ware) im Herbst 1902 7822 Pud, im Winter 1902 1583 Pud, im Frühjahr 1903 4057 Pud, bessarabische Ware ca. 300 Pud, in Summa ca. 13 762 Pud; 2. an russischem Stör-Kaviar im Frühjahr 1903 6862 Pud, persischem Schipp-Kaviar 9477 Pud, in Summa ca. 30 101 Pud, von welchem Quantum ca. 28 600 Pud die deutsche Grenze passiert haben. Die Notierungen waren im Vergleich mit der Saison 1901/02 höher und zwar in der Herbstsaison für die Monate Aug./Sept. um ca. 15 Rubel, für die Monate Okt./Nov. um 25 Rubel, für die Monate Dez./Febr. um 5—10 Rubel, für die Monate Febr./Juli um 8—12 Rubel höher als 1901/1902. Die Fische werden immer knapper und da die Witterungsverhältnisse recht ungünstig waren, so sind die Preise für Kaviar nicht nur als fest zu bezeichnen, sondern es scheint sogar ein weiteres Steigen derselben unabweisbar, zumal da die Einkaufskonkurrenz in Astrachan mit jedem Jahre grösser und fühlbarer wird. Hinsichtlich der Qualität liess der während des Berichtsjahres erbeutete Kaviar sehr oft zu wünschen übrig. Die Ursache hierzu dürfte in der Hauptsache in den Witterungsschwankungen zu suchen sein.

III. Industrie der Steine und Erden.

42. Handel mit Baumaterialien.

Ziegelsteine. 1. Der für Hypotheken und Baugelderdarlehen äusserst günstige Geldmarkt erzeugte im Berichtsjahre in Berlin wie in den Nachbarorten Charlottenburg, Schöneberg, Wilmersdorf, Rixdorf und Lichtenberg eine über alles Erwarten lebhafte Bautätigkeit; es sind an Bauten ungefähr 75 % mehr als im Vorjahre ausgeführt worden. Die Nachfrage nach Ziegelsteinen aller Art war daher, zumal da die in Ausführung begriffenen und neu in Angriff genommenen fiskalischen und kommunalen Bauten grosse Mengen besserer Qualitäten konsumierten, das ganze Jahr hindurch äusserst rege. Demgemäss trat zeitweise, insbesondere in den Monaten Mai und Juni, als die Bestände der vorjährigen Produktion aufgeräumt waren, neues Fabrikat aber noch nicht in ausreichenden Mengen von den Ziegeleien geliefert werden konnte, eine Knappheit der Ware ein, und die Preise gingen schnell in die Höhe.

Produktion.

Die vor Eröffnung der Schiffahrt im März allgemein ausgesprochene Ansicht, dass nach Auflösung des Zentral-Verkaufs-Kontors, das bisher durch Kontingentierung der ihm angeschlossenen Ziegeleien die Produktion dem Bedarf entsprechend zu regeln bemüht gewesen war, eine Ueberproduktion an Ziegelsteinen und damit ein bedeutender Preissturz eintreten müsse, wenn gleichzeitig ein Stillstand in der Bautätigkeit erfolge, erwies sich als falsch und brachte sowohl den Produzenten, die in der Absicht, sich den Absatz für ihre Ware zu sichern, schon zeitig grosse Posten zu niedrigen Preisen verkauften, als auch den Händlern, die bemüht waren, durch billige Angebote sich die Lieferungen der vorliegenden Bauten zu sichern und dies teilweis ohne Deckung getan hatten, arge Enttäuschungen. Es zeigte sich sehr bald, dass der Bedarf an Steinen grösser wurde, als die uneingeschränkte Produktion; die Preise stiegen daher sehr schnell und erreichten bereits im Hochsommer, also zu einer Zeit, in der gewöhnlich eine Abflauung eintrat, die Preise vom Herbst 1902. Da nun auch für Herbst noch eine recht rege Nachfrage herrschte und der Bedarf gross blieb, während die Produktion teilweise infolge ungünstiger Witterung, teilweise wegen Arbeitermangel nicht allseitig die beabsichtigte Höhe erreichte, so trat für die Herbstlieferung eine noch weitere Preissteigerung ein, die gegen die Frühjahrspreise 5—6 Mk. pro Mille betrug.

In den letzten Monaten blieb der Bedarf an Ziegelsteinen infolge der anhaltend milden Witterung rege, so dass die Ziegeleien bis zum Schiffahrtsschluss schlanken Absatz für ihre Fabrikate zu den Herbstpreisen und darüber, fanden.

Der in der Weihnachtswoche eintretende Frost hat eine Einstellung der Bautätigkeit bewirkt; da jedoch eine grosse Zahl angefangener Neubauten, die bis 1. April im Rohbau fertig gestellt werden sollen, bei Eintritt milder Witterung sogleich wieder aufgenommen werden müssen, so werden die hiesigen Platzbestände sowie die Bahnankünfte, auf welche der Bedarf, solange die Schiffahrt geschlossen ist, ausschliesslich angewiesen ist, zu guten Preisen Absatz finden.

Inwieweit sich die Hoffnungen auf eine gleich gute Bautätigkeit im Jahre 1904 realisieren werden, wird allein davon abhängen, ob Hypotheken und Baugelder fernerhin billig angeboten bleiben.

Verbrauch.

Der grosse Verbrauch in Ziegelsteinen entfällt vorwiegend auf die Privatbautätigkeit; die staatliche und kommunale Bautätigkeit ist zu einem geringeren Teile daran beteiligt. Der Verbrauch an Hintermauerungssteinen dürfte auf 6 bis 700 Millionen Stück, der Verbrauch an besseren Steinen auf 2 bis 300 Millionen zu beziffern sein. Für die Ziegelindustrie und den Ziegelsteinhandel ist das abgelaufene Jahr daher als ein äusserst lebhaftes Geschäftsjahr zu bezeichnen.

2. Aus einem zweiten Bericht sei folgendes erwähnt:

Preise.

Im Frühjahre setzten Mauersteine hoch ein, erreichten Anfang April eine Höhe von 32 Mk. pro Tausend Steine frei Berlin und fielen dann im ursächlichen Zusammenhange mit der abwartenden Haltung der Konsumenten, namentlich der Behörden, mit dem Eintreffen der ersten Ladungen der diesjährigen Produktion auf dem Baumarkte rapide, so dass im Mai mit zirka 25 Mk., im Juni mit zirka 24,50 Mk., im Juli und Anfang August 23,50 Mk. pro Tausend Steine frei Berlin von Händlern gekauft wurde.

Aber schon Mitte August stieg der Preis infolge des ungemein gesteigerten Bedarfes, da mit dem Beginne vieler Bauten so lange, bis die Mauersteine billiger geworden waren, gezögert worden war. Die Nachfrage nach dem gewöhnlichen Steinmaterial wurde im Herbst noch reger; infolgedessen ging der Preis nach und nach immer mehr in die Höhe. Es wurden für Hintermauerungssteine gezahlt: Ende August und September zirka 24,50 Mk., Oktober zirka 25 Mk., November zirka 28,50 Mk. und im Anfang Dezember zirka 28,75 und 29 Mk.; später, als die Schiffahrt offiziell geschlossen war, für Bahnsteine zirka 30 Mk.

Verschiedene andere Mauersteine. Hartbrandsteine und Klinker.

Hartbrandsteine und Klinker, die nächst den Hintermauerungssteinen die meistgebrauchten Baumaterialien sind, machten die Preisbewegung der letzteren, wenn auch nicht in so sprungweisem Tempo, mit. Der Durchschnittspreis stellte sich für Hartbrandsteine auf 28—29 Mk., für Klinker auf 31—32 Mk.; die Schwankungen nach oben wie nach unten betrugen nicht mehr als 1—2 Mk. pro Tausend. Es trat manchmal die Erscheinung zutage, dass Hartbrandsteine, auch Klinker, im Vergleich mit dem Preisstand der Hintermauerungssteine, denen gegenüber sie doch ein besseres und wertvolleres Material bilden, ungünstig notierten, da sie zeitweilig nur wenig teurer als diese waren.

Rathenower Mauersteine.

Rathenower Mauersteine fanden schlanken Absatz, namentlich die besseren Sorten, die auch in diesem Jahre wieder, infolge der Vorliebe vieler Architekten für Handstrichverblendsteine, vielfach für Bauten im mittelalterlichen, jetzt wieder neuzeitlichen Backsteinstil verwendet wurden.

Maschinenverblendsteine.

Rote $^4/_4$ Maschinenverblendsteine, die vor einigen Jahren, als die für die Handstrichverblendsteine günstige Bewegung einsetzte, vernachlässigt waren, verschafften sich wieder Eingang. Es wurden bedeutende Mengen verbraucht, für den Neubau des städtischen Gaswerks VI in Tegel allein zirka 4 Millionen Stück. In einem Berliner Steingeschäft wurde von diesen Steinen das 4½fache des vorjährigen Absatzes verkauft.

Gelbe Verblendsteine.

Gelbe $^4/_4$ Verblendsteine waren dagegen wenig gefragt, der Verbrauch war gering, und die Fabriken, die sie herstellten, sahen sich genötigt, andere Artikel anzufertigen, wie Schornsteinsteine und Deckensteine, die guten Absatz hatten.

¼, ½ und ¾ Lochverblendsteine, ferner Formsteine und Terrakotten wurden, da die zur Zeit tonangebenden Architekten noch immer anderes Material bevorzugen, nur sehr wenig verwendet; es leiden die in Frage kommenden, meist schlesischen Werke sehr unter der für sie ungünstigen Geschmacksrichtung dieser Architekten, die neben Handstrichverblendung Putz- oder Sandsteinfassaden bevorzugen. Trotzdem ist der Bedarf pro 1903 über 100% grösser als 1902 gewesen. Lochverblendsteine, Formsteine, Terrakotten.

Die weissen Porzellanglasursteine fanden dagegen wie bisher schlanken Absatz. Ihre Vorzüge — Haltbarkeit und Sauberkeit — sind ja auch so einleuchtend, dass diese Steine sich immer mehr einbürgern und mannigfaltiger verwendet werden. Sie werden in ganz hervorragender Qualität hergestellt und sind unbedingt wetter- und säurebeständig; sie werden zur Verblendung von Fassaden, Hoffronten, Tresoren, Fluren, Koch- und Waschküchen, Maschinen- und Kesselräumen, Schlachthäusern, Badeanstalten, Säurebassins, Luft- und Lichtkanälen etc. verwendet. Eine Berliner Firma lieferte diese weissen Porzellanglasursteine für die Allgemeine Elektrizitätsgesellschaft, die in Havanna auf Kuba ein Kraftwerk baut, dorthin; es ist erfreulich, dass das deutsche Fabrikat, das aus dem ersten schlesischen Werke stammt, den Sieg gegen konkurrierende amerikanische und englische Erzeugnisse davongetragen hat, und dass deutsche Unternehmerfirmen das heimische Fabrikat, wenn irgend möglich, auch im Auslande bevorzugen und unsere Industrie dadurch fördern. Es werden noch immer ab und zu weisse Bleiglasuren und sog. Emailleglasuren, die nicht die Widerstandsfähigkeit besitzen wie die Porzellanglasuren, verwendet, obgleich eine Preisersparnis dabei nicht vorliegt. Porzellanglasursteine. Blei- und Emailleglasuren

Von Dachziegeln hatten naturrote Biberschwänze den bedeutendsten Absatz, neben roten und glasierten Falzziegeln und einer neuen Dachziegelart, dem „kombinierten Mönch-Nonnenziegel", der eine Verbindung der mittelalterlichen Mönche und Nonnen zu einem Ziegel ist, der ineinandergreifende Falze hat. Eisenschmelz-Pflasterklinker hatten geringen, Fussbodenplatten dagegen besseren Absatz, obwohl den letzteren in den künstlichen Fussböden (Torgament, Xylopal, Lapidon, Terralith etc.) eine neue Konkurrenz neben Zementplatten und Terrazzo erwachsen ist und in den Höfen der besseren Häuser grösstenteils Gärten angelegt werden, um die Hinterwohnungen besser und leichter zu vermieten Dachziegel. Eisenschmelz-Pflasterklinker. Fussbodenplatten.

Glasierte Wandplatten sind in ausgedehnterem Masse verwendet worden. Viel mag dazu beigetragen haben, dass die Wandplattenfabriken sich endlich entschlossen haben, geschmackvolle und dem neuzeitlichen Geschmacke entsprechende Dessins auf den Markt zu bringen, welche die Kauflust anregen. Glasierte Wandplatten.

Preise.

Wir lassen nunmehr die durchschnittlichen Preise, die sich pro Tausend frei Ufer bezw. frei Bahnhof Berlin verstehen, folgen:

Rathenower Mauersteine	M.	37.— bis M.	40.—
desgl. Dachsteine	„	36.— „ „	38.—
rote 4/4 Maschinenverblendsteine			
I. Klasse	„	46.— „ „	50.—
II. Klasse	„	42.— „ „	45.—
gelbe 4/4 Vollverblender von Sommerfeld etc.			
II Klasse	„	53.— „ „	55.—
III. Klasse	„	47.— „ „	50.—
desgl. von Wittenberg, Schmiedeberg, Poley etc.			
I.—III. Klasse	„	75.— „ „	50.—

Lochverblend- und Profilsteine.

		Lochverblendsteine 1/4	1/2	3/4	4/4	Profilsteine 1/2	3/4	4/4
rote I. Klasse	M.	25	50	75	100	63	95	125
„ II. Klasse	„	22	44	66	88			
(schlesische) gelbe I. Klasse	„	31	55	85	105	75	115	155
„ II. Klasse	„	28	50	75	95			
(lausitzer) „ I. Klasse	„	25	42	65	80	60	90	115
„ II. Klasse	„	22	37	55	70			
lederfarbige I. Klasse	„	33	66	99	132	80	120	160
„ II. Klasse	„	29	58	87	116			
braune und grüne Glasursteine	„	55	97	145	195	115	170	230

Weisse garantiert wetter- und säurebeständige Porzellanglasursteine.

in Spaltvierteln geliefert		1/8	1/4	1/2	3/4	4/4 scharfe Ecken 2seitig glasiert	1/2	1/4	1/4	1/2	3/4 runde Ecken
I. Kl.	M.	47.50	69.50	129	213.50	293	137	81.50	89.50	175	228.50
II. „ soweit als	„	38.25	56.50	105	173.50	238	111	66.50	72.50	145	185.—
III. „ vorrätig	„	32.50	45.—	85	145.—	195	95	53.—	59.—	120	140.—

Glasuren in blau, grün, gelb, rotbraun, dunkelbraun etc. zu denselben Preisen.

Dachziegel.

		naturrot	braun-,	grünglasiert
Biberschwänze	‰	M. 38 bis M. 45	M. 60 bis M. 65	M. 150 bis M. 175
Dachfalzziegel	‰	„ 110 „ „ 125	„ 150 „ „ 160	„ 250 „ „ 300

Pflasterklinker.

		40 mm	55 mm	65 mm
braune Eisenklinker	pro qm M.	3.50	4.50	5.50

Fussbodenplatten.

gelbe	M.	4.—	bis M.	5.50	pro qm
weisse	„	5.—	„ „	8.—	„ „
bunte	„	6.50	„ „	14.—	und darüber pro qm.

Pflastersteine und Strassenbau.

Der Handel mit Strassenbau-Materialien (Pflastersteine) war im Jahre 1903, wie im Vorjahre, nicht lebhaft, obwohl die Hochbautätigkeit sich äusserst rege zeigte. Dieser anscheinende Widerspruch erklärt sich daraus, dass in den Vororten Berlins eine grosse Anzahl von fertigen Strassen, aus früheren Jahren der Hochbautätigkeit zur Verfügung stehen und neue Strassenanlagen jetzt meist nur geschaffen werden, wenn diese sofort angebaut werden können oder müssen. Der grösste Abnehmer von Pflastersteinen, der Magistrat von Berlin, hat aus Ersparnisgründen seinen

Etat für Pflastersteinbeschaffungen und für Strassenumbauten wesentlich eingeschränkt und infolgedessen im Jahre 1903 so geringe Mengen von Pflastersteinen verlangt wie noch nie zuvor. Die allgemeine Depression, die auf den meisten Gebieten des Erwerbs- und Geschäftslebens liegt, macht sich seit Jahren, am stärksten aber im Berichtsjahre, auch auf dem Gebiete des Handels mit Strassenbaumaterialien geltend. Der Absatz blieb selbst hinter den mässigsten Erwartungen zurück. Infolgedessen waren die Materialpreise im Berichtsjahre äusserst gedrückt. Auch auf die Preise für die vertragsmässige Herstellung von Strassen drückte die ungünstige Geschäftslage sehr empfindlich. Das Jahr 1904 scheint noch keine Besserung zu bringen.

Zement.

Das Jahr 1903 begann für die Zementindustrie mit einer sehr regen Verkaufstätigkeit, die sich auch im Verlaufe des Jahres erhalten hat. Der Bedarf an Zement war in Berlin so enorm, dass es zeitweise nicht möglich war, ihn ganz zu decken. Dabei lagen die Preise merkwürdigerweise immer noch unter den Selbstkosten. Die vielen Versuche, die gemacht worden sind, eine Preisvereinbarung zwischen den Zementfabriken zu erzielen, blieben lange Zeit erfolglos. Aus diesem Grunde arbeiteten die Zementfabriken, mit Ausnahme weniger, besonders günstig gelegener Werke, ohne Verdienst. In den letzten Monaten des Jahres sind beachtenswerte Verkaufsvereinigungen von Zementfabriken neu gebildet worden. Es ist ein Syndikat süddeutscher Zementfabriken entstanden, und es haben auch die westfälischen und rheinischen Fabriken sich zu einer Verkaufsvereinigung zusammengeschlossen. Beide Vereinigungen werden in ihren Bezirken zweifellos eine Hebung der Verkaufspreise herbeiführen. Für Berlin jedoch bleiben diese Vereinigungen ohne Bedeutung, da hier eine Einigung vorläufig nicht zu erzielen ist.

Die Arbeiterverhältnisse sind in den um Berlin gelegenen Werken durchaus günstig gewesen. Streiks haben nicht stattgefunden, und die Löhne hielten sich annähernd auf derselben Höhe wie im Vorjahre.

Der Export an Zement nach Nordamerika ist besonders in den ersten 6 Monaten des laufenden Jahres sehr rege gewesen. Er ist dann aber infolge der in Amerika augenblicklich obwaltenden ungünstigen Verhältnisse erheblich zurückgegangen und hat bis jetzt (Anfang 1904) fast gänzlich aufgehört.

Portland-Zement kostete pro Tonne = 3 Säcke = 170 kg 4,75—5,50 Mk. frei Bau.

Mörtel.

Es wurde im Jahre 1903 zirka 10 % Mörtel mehr fabriziert als im Vorjahre. Der Geschäftsgang war also ein guter zu nennen. Die Preise waren infolge neuentstandener Mörtelwerke rückgängig. Auch unter den Bauunternehmern waren zum Teil weniger zuverlässige Elemente vorhanden als in den letzten Jahren. Durch diese beiden Umstände wurde der Reingewinn gemindert. Für

das nächste Frühjahr scheint die Bautätigkeit gleichfalls eine rege zu werden.

Kalk. Auch Kalk wurde etwas mehr geliefert als in den letzten Jahren; der Preis war gleichfalls etwas niedriger als früher, auch der Nutzen geringer.

Gips. Die Gipsindustrie war auch im Jahre 1903 ausserordentlich lebhaft beschäftigt. Infolge der starken Bautätigkeit im Frühjahre wie im Herbst war es zeitweise schwierig, den Bedarf an Gips zu decken. Durch die Billigkeit des Materials, sowie die immer mehr zunehmende Verwendung des Gipses zu Dielen, Rabitzwänden und Decken ist der Konsum auf eine bisher nicht erreichte Höhe gestiegen, so dass im Jahre 1903 von einer Ueberproduktion nichts zu merken war.

Die Bestrebungen des Deutschen Gips-Vereins, zu Anfang des Jahres eine Preiskonvention zustande zu bringen, scheiterten an der Uneinigkeit einiger grösserer Harzer Fabriken. Trotzdem gelang es einigen Firmen, die Preise um ein ganz geringes zu steigern. Im grossen und ganzen verstanden weder Fabrikanten noch Händler, die sehr günstige Konjunktur auszunutzen, obwohl es bei den seit Jahren wenig Nutzen bringenden Preisen wohl angebracht gewesen wäre, durch Zusammenschluss diese Industrie zu kräftigen.

Die Verwendung des Estrichgipses zur Herstellung von fugenlosen Fussböden findet, dank seiner Vorzüglichkeit und seiner Eigenschaft als beste Unterlage für Linoleum, immer weitere Verbreitung, hauptsächlich bei behördlichen Bauten, während der Konsum bei Privatbauten noch steigerungsbedürftig ist.

Verbrauch. Der Verbrauch an Gips in Berlin für das Jahr 1903 wird auf 8000 bis 9000 Doppelwaggons geschätzt, von denen zirka 5500 Doppelwaggons die Werke in Sperenberg (Kreis Teltow), den Rest dagegen die Gipswerke am Harz lieferten.

Kies und Sand. Bei den enormen Quantitäten von Kies und namentlich Sand, welche bei der Ausschachtung des Teltower Kanals gewonnen wurden, konnte es nicht ausbleiben, dass die Preise etwas gedrückt wurden, da man solche Quantitäten nicht erst aufspeichern konnte, sondern direkt mit niedrigen Preisen an die Konsumenten brachte.

Die Befürchtung, dass die im vorigen Jahre am Baumarkt fühlbar gewordene Flauheit anhalten würde, hat sich nicht bestätigt. Es hat sich im Gegenteil eine Bautätigkeit (namentlich in den Vororten, besonders in Rixdorf) entwickelt, wie wir sie lange nicht gehabt haben.

Der Konsum für Strassenpflasterungen hat abgenommen, da in den letzten Jahren stark vorgearbeitet worden war und bei den Umpflasterungen wenig neues Material gebraucht wird.

Die Preisnotierungen blieben dieselben wie im Vorjahre.

43. Chamotte-, Steingut-, Majolikafabrikation.

Chamotte-fabrikation.

1. Die Chamottefabrikation konnte im Jahre 1903 wieder lebhafter aufgenommen werden. Wenn auch für die beiden ersten Monate des Jahres keine bedeutenden Aufträge einliefen, so entwickelte sich doch das Geschäft für die weiteren Monate in erfreulicher Art, so dass zeitweise sogar die Fabrikation recht flott betrieben werden konnte. Leider aber waren bessere Preise als im Vorjahre nicht zu erzielen. Es musste wegen der grossen Konkurrenz in der Provinz, namentlich für Aufträge, die in Submission vergeben wurden, besonders vorsichtig in der Preisabgabe vorgegangen werden.

Steingut-fabrikation.

In der Steingutfabrikation haben sich die Verhältnisse gegen das Vorjahr ebenfalls gebessert, es war eine stärkere Nachfrage nach Fabrikation für den Hausbedarf sowie für den technischen Bedarf eingetreten. Namentlich gingen seit Frühjahr wieder reichliche Aufträge auf Artikel für die elektrische Industrie ein. In den Preisen hat keine weitere Reduktion stattgefunden.

Majolika-fabrikation.

Bei der Majolikafabrikation ist seit den letzten Jahren in den Spezialartikeln, wie rohgebrannten Vasen, Tellern, Platten etc. für die Majolika-Malerei, sowie in den zu dieser Malerei erforderlichen Metallfarben eine wesentliche Aenderung nicht eingetreten. Nachfrage, Umsatz und Preise sind fast unverändert geblieben.

Säurefestes Steinzeug.

2. Ueber den Gang des Geschäfts in säurefestem Steinzeug schreibt eine Fabrik:

Es herrscht bei uns eine grosse Stetigkeit der Produktion und des Absatzes, begründet durch die Vielseitigkeit unserer Artikel, und der Bedürfnisse der chemischen und technischen Industrie. Ausserdem ist das Geschäft nicht im besonderen Masse von Marktpreis-Schwankungen oder Konjunkturen der Rohmaterialien abhängig, weil wir keinen eigentlichen Massenartikel herstellen und die Rohmaterialien, wie üblich, selbst fördern, mit Ausnahme der Kohlen.

Andererseits haben wir aber auch unter den ungünstigen allgemeinen Verhältnissen gelitten und sind daher gezwungen, den andauernden Preisdruck und die stetig steigenden Lohnansprüche durch vergrösserten Umsatz wieder wett zu machen, zumal da eine zeitweise Herabsetzung der Löhne bei uns nicht möglich erscheint.

Die Arbeiterverhältnisse sind ziemlich gut, da sich die Arbeit auf das ganze Jahr nahezu gleichmässig verteilen lässt und andererseits eine geschlossene Fachorganisation unter unseren Arbeitern noch nicht existiert im Hinblick auf die Zerstreutheit und verhältnismässige Kleinheit der Betriebe.

Der andauernde Preisdruck hatte zu einer Fusion mit Konkurrenzfabriken geführt. Diese Vereinigung hat sich in gewisser Beziehung bewährt, indem sie auf die Prinzipien der Geschäftsführung, insbesondere des Vertriebes, günstig eingewirkt hat und

der Erfolg des Unternehmens nicht mehr so ausschliesslich von der Tätigkeit des Handwerkers, als vielmehr von der des Kaufmanns abhängig geworden ist.

Export. Hiermit geht Hand in Hand eine früher nicht möglich gewesene Ausdehnung des Exports, auf welchen wir wegen der besonders gedrückten Inlandspreise angewiesen sind und welcher uns über Wasser halten dürfte, solange das Ausland in der Fabrikation unserer Artikel noch nicht auf dieselbe Höhe gelangt sein wird. — Dessenungeachtet leiden wir unter den hohen Zöllen Nordamerikas und ferner von seiten der nächst gelegenen Länder, speziell Oesterreichs und Belgiens, durch billige Konkurrenz ausserordentlich, da wir letzteren Ländern gegenüber nicht geschützt sind, während die ausländische Fabrikation die hier erworbenen Kenntnisse benutzt und in Anbetracht der geringeren sozialen Belastung leicht gegen uns zur Anwendung bringen kann. Hieraus ergibt sich der ungesunde Zustand, dass die deutschen Fabrikanten unter schwierigsten Verhältnissen einen Markt im weiteren Ausland erobern müssen.

44. Ofenfabrikation.

Im allgemeinen war das Ofengeschäft in der ersten Hälfte des Jahres wieder zufriedenstellend, wurde aber schon im Sommer ruhiger. Infolgedessen waren die nach dem vorjährigen Geschäft und den vom Oktober 1902 ab bewilligten Lohnerhöhungen zu erwartenden höheren Preise für die Stapelware (gewöhnliche weisse Oefen) nicht zu erzielen.

Arbeiterverhältnisse. Streik. Dazu trat im Herbstgeschäft für die Fertigstellung der diesjährigen Neubauten eine grosse Störung durch die Veltener Arbeiter. Die Arbeiter in Velten hatten den bis zum 1. Oktober des Berichtsjahres geschlossenen Tarifvertrag gekündigt. Sie verlangten höhere Löhne und eine Verkürzung der Arbeitszeit von 10 auf 9 Stunden. Als ihnen dies von den Fabrikanten nicht bewilligt wurde, legten sämtliche Arbeiter in den 38 dortigen Fabriken, ungefähr 18—1900 an Zahl, die Arbeit nieder.

Bei sämtlichen Lohnarbeiten sind die Löhne seit länger als 20 Jahren immer nur gestiegen. Damals betrugen sie 1,75 Mk. bei elfstündiger Arbeit, seit 1. Okt. 1902 2,70 Mk. und mehr bei 10stündiger Arbeitszeit. Die Akkordlöhne sind seit Oktober 1902 höher als je zuvor. Es werden in Velten überhaupt die höchsten Löhne unter allen deutschen Ofenfabrikorten gezahlt.

Der Streik in Velten ist nach wiederholten Verhandlungen Ende des Jahres dadurch beendet worden, dass den Wochenarbeitern eine Lohnerhöhung von 90 Pfg. pro Woche, den Kutschern 50 Pfg. pro Woche und den Akkordarbeitern 3% auf einige Arbeiten bewilligt wurde. Die Arbeit hat am 2. Januar 1904 in allen Fabriken wieder begonnen.

Lohntarif.

Auch mit den hiesigen Töpfern ist ein neuer Lohntarif ab 1. Januar 1904 vereinbart worden. Die Töpfermeister waren genötigt, um eine Einstellung der Arbeit zu verhindern, verschiedene höhere Lohnsätze zu gewähren.

45. Porzellanfabrikation.

Nach einem Bericht der Königlichen Porzellan-Manufaktur hat im Jahre 1903 ein befriedigender Absatz von deren Erzeugnissen stattgefunden. Die Geräte zu chemischen und technischen Zwecken sind nach wie vor auf dem Weltmarkte als die besten anerkannt und werden neben ihrer Verwendung im Laboratorium von Jahr zu Jahr mehr auch in die Grossbetriebe der chemischen Industrie eingeführt, in denen die gesteigerten Anforderungen an die Reinheit der Produkte mehr und mehr auf die Verwendung dieses feuerbeständigen Materials hinweisen. Die Folge davon ist, dass die Manufaktur sich die Herstellung grösserer Gefässe und komplizierter Apparate, die Wissenschaft und Technik fordern, angelegen sein lässt und dadurch zu immer grösserer Leistungsfähigkeit auf diesem Gebiete gelangt.

Neben diesen Geräten aus Hartporzellan finden Schutzrohre zu Pyrometern und elektrischen Heizapparaten aus einer schwer schmelzbaren Masse, welche in der der Manufaktur angeschlossenen Versuchsanstalt hergestellt wird, immer ausgedehntere Verwendung.

Der Verkauf von Kunstgegenständen und dekorierten Tafelgeschirren, wofür auch Formen und Dekorationen in neuer Kunstrichtung hergestellt wurden, war durchaus befriedigend, und die von der Manufaktur vorgeführten neuen Arbeiten in Weichporzellan fanden allgemein reges Interesse.

Gegenwärtig sind die künstlerischen wie die technischen Kräfte der Manufaktur mit Arbeiten für die Weltausstellung in St. Louis beschäftigt, wo es gilt, den alten Ruf durch eine vornehme Vorführung ihrer Erzeugnisse von neuem zu bewähren.

46. Glasfabrikation und -Handel.

Spiegelglas.

Schon der Spätsommer 1902 brachte eine allmähliche Abflauung des Bedarfs in diesem Artikel; eine Beunruhigung des Marktes trat im Herbste stärker auf durch erneuerte billige Angebote aus Belgien, die das deutsche Syndikat veranlassten, willkürliche Ermässigungen überall da eintreten zu lassen, wo man glaubte, hierdurch der Konkurrenz zu begegnen. Diese Beunruhigung wurde dann aber durch die billigeren Verkäufe des Syndikats, zunächst an die Grosshändler Rheinlands und Westfalens, bald auf die östlichen Gebiete Deutschlands übertragen, da die Händler im Westen jetzt wesentlich billiger nach dem Osten offerierten. Die Folge war, dass alle Grosshändler zunächst ihre

Läger räumten, und das Syndikat mehrere Monate lang nur im äussersten Notfalle Spezifikationen für Lagermaasse erhielt.

Syndikatsverhandlungen.

Im Januar und Februar 1903 suchte das Syndikat von den Grosshändlern wieder durch Versprechung einer kleinen Treu- und Umsatzprämie die schriftliche Garantie zu erlangen, dass sie ihren Bedarf ausschliesslich vom Verein beziehen würden, um hierdurch den Import und eine gesunde Konkurrenz zu unterbinden und auf Kosten der Konsumenten die Preise künstlich hochhalten zu können. Als die Verhandlungen sich aber zerschlugen, da das Syndikat die Gegenforderungen der Grosshändler ablehnte, fing ein Teil von ihnen an, aus Belgien Ware zu beziehen; denn es lagen von dort so ausserordentlich günstige Bedingungen vor, dass ein Bezug sehr lohnend war. Das deutsche Syndikat setzte infolgedessen im März seine Preise bis zu 25 % herab; trotzdem konnte man in Belgien, trotz des sehr hohen Zolles, noch günstig kaufen. Da die Grosshändler aber auf die Dauer ebensowenig die deutschen Fabriken entbehren können, wie diese die grossen Abnehmer, so kam schliesslich eine Verständigung zustande. Die Preise blieben aber auf der niedrigen Stufe stehen, weil Belgien fortwährend zu billigen Preisen anbot; die Fabriken konnten daher an keine Erhöhung denken. Der Verbrauch hat sich in diesem Jahre nicht wesentlich gehoben, sondern blieb ungefähr auf derselben Höhe wie im Vorjahre. Das Herbstgeschäft war im grossen und ganzen auch nicht stärker als im Vorjahre.

Dünnes Roh- und Drahtglas.

Der Verbrauch in dünnem Rohglase hat hingegen stark abgenommen, ausgenommen in Sachsen, und an seine Stelle ist überall das Drahtglas getreten, worin sich mehrere Fabriken sehr starke Konkurrenz machen; infolgedessen sind auch hier die Preise heruntergegangen. Im Oktober kam dann eine vorläufige Einigung der Rohglas fabrizierenden Fabriken zustande; das Ergebnis war eine sofortige Preiserhöhung von zirka 25%. Ob dies aber dauernd durchzuführen ist, muss die Zukunft lehren.

Spiegelglassyndikat.

Der geschäftliche Verkehr der ständigen Kundschaft mit dem Spiegelglas-Syndikate gestaltete sich wenig angenehm, da letzteres seine Abnehmer in keiner Weise schützte, sondern, wo es nur Gelegenheit fand, direkt an Privatleute zu Originalhütten-Preisen offerierte und auch lieferte, wodurch schwere Schädigungen in der ganzen Branche hervorgerufen wurden. Trotz wiederholter Vorstellung der Geschädigten ist man in Köln aber diesem eigentümlichen Prinzip, welches allen kaufmännischen Grundsätzen widerspricht, bis heute treu geblieben; es dürften deshalb die Gegenmassregeln im nächsten Jahre nach Ablauf des Treuscheines seitens der Geschädigten wohl nicht ausbleiben.

Die Preise in Amerika sind im Oktober um 10 % ermässigt worden, um dem drohenden Importe aus Belgien nach dort einen Riegel vorzuschieben. Auch soll ein neues Kartell der belgischen Spiegelglas-Hütten für 10 Jahre im Entstehen begriffen sein, das

auch schon an den deutschen Verein mit Vorschlägen herangetreten ist.

Tafelglas.

In der ersten Hälfte des Jahres hielten sich die Preise für Tafelglas im allgemeinen auf derselben Basis, wie im Vorjahre; auch der Bedarf war so ziemlich derselbe. Die rheinländischen Hütten litten aber an starker Ueberproduktion, da der Export fast ganz in belgischen Händen lag; deshalb machten sie periodisch grössere Ausnahmeverkäufe in den Ostprovinzen, um sich etwas Luft zu schaffen. Hierdurch sahen sich wieder die sächsischen und schlesischen Hütten veranlasst, auch ihre Preise herabzusetzen, und es entstand so der wohl seit langen Jahren nicht beobachtete Fall, dass die Preise zum Herbste nicht unerheblich sanken. An der Schuld hierfür hatte zweifellos die Ueberproduktion Anteil, besonders in Sachsen, da dort fortwährend Vergrösserungen der Betriebe stattgefunden hatten. Zum Herbste entstanden dann auch in der Lausitz neue Hütten, und es werden noch jetzt mehrere neue Anlagen gemacht, so dass voraussichtlich das Jahr 1904 eine weitere, starke Herabsetzung der Preise zeitigen dürfte, wenn nicht ein unerwartet grosser Bedarf sich einstellen sollte, wovon bis jetzt leider noch keine Anzeichen vorhanden sind. Der Umsatz im Herbste war dem des Vorjahres ziemlich gleich; die Aufträge konnten im allgemeinen ziemlich prompt effektuiert werden. Mangel an Glas, wie er in früheren Jahren im Herbste stets zu fühlen war, trat nirgends ein, trotzdem einige bedeutende Werke durch Umbauten und andere interne Ursachen für längere Zeit gerade im Herbste an der Produktion behindert waren.

Die Aussichten für 1904 sind bis jetzt nicht sehr vertrauenerweckend, da die starke Ueberproduktion grössere Beunruhigung am ganzen Markte hervorrufen dürfte.

Nachdem sich die Verhandlungen des deutschen Spiegelglassyndikates mit den belgischen Fabriken zerschlagen haben, hat das erstere am 1. Januar 1904 seine Preise um fernere 10—15% herabgesetzt, damit ein Import des belgischen Glases unmöglich gemacht wird. Hierdurch werden die Grosshändler und alle Konsumenten gezwungen, wieder ausschliesslich vom deutschen Syndikate zu kaufen; denn der hohe Eingangszoll von 60—75% vom Werte macht einen Import jetzt unmöglich. Innerhalb eines Jahres sind die Preise des Spiegelglases um ca. 40% gefallen, und grosse Beträge an den Lägern verloren worden.

Tisch- und Trinkgläser.

Das Geschäft in Tisch- und Trinkgarnituren ist in mässigem, aber stetigem Steigen begriffen, so dass sich die Preisaufschläge in vollem Umfange halten konnten und bei der anhaltenden, lebhaften Nachfrage auch wohl für die nächste Zukunft gesichert erscheinen. Der Verkauf von Tisch- und Trinkgläsern in einfach glatter, sowie auch in fein und tief geschliffener Ausführung war von demselben Umfange wie im Vorjahre. In besseren Qualitäten wurden auch, der modernen Kunstrichtung folgend, neue

und schöne Schliffs gebracht, die guten Abgang fanden. Allerdings wurden die Preise für mittlere und einfache Garnituren nicht unerheblich gedrückt, da das Verfahren einzelner Kristallfabriken, aussortierte, also minderwertige Ware massenhaft durch Schliff, Glanzgravur oder Aetzung zu veredeln, der guten Ware empfindliche Konkurrenz machte. Dies war für die gesamte Glas-Industrie, sowie für den reellen Handel ein grosser Nachteil, da der Qualitätsunterschied, durch solche Bearbeitung verschleiert, dem Konsumenten nicht sehr auffällig war.

Feingeschliffene Kristalle.

Die Leidenschaft, kostbare Gläser besonders in Römerform mit farbigen Ueberfängen zu sammeln, ist noch im Zunehmen begriffen, und die Mode, fein geschliffenes Kristall, ausser in Trinkgarnituren, auch zum Schmuck der Tafel zu verwenden, hat sich auf der bisherigen Höhe erhalten, so dass es sich auch für die Folge empfiehlt, diesem Artikel besondere Sorgfalt zu widmen.

Mit fein geschliffenen Kristallen tritt auch die amerikanische Industrie mehr und mehr in den Wettbewerb ein und bringt, hinsichtlich der Reinheit des Kristalls wie der exakten Ausführung der meist sehr reichen und geschmackvollen Schliffmuster, tadellose Ware auf den Markt. Die Preise sind heute noch entsprechend hoch; jedoch hat bei der Rührigkeit der Amerikaner die heimische Industrie alle Ursache vor dieser neuen Konkurrenz auf der Hut zu sein.

Amerikanisches Pressglas.

Das amerikanische Pressglas hat sich in Deutschland schon ein weites Feld erobert, weil es viele schöne Eigenschaften besitzt. Es ist kristallklar und von schönem Feuer. Die Formen sind so scharf an den Kanten, dass sich ihre Muster nur wenig von den Schliffs unterscheiden, und dabei sind auch die glatten Flächen von Schlieren und Unebenheiten ziemlich frei. Es wäre zu wünschen, dass die deutschen Pressglashütten in ihren lobenswerten Bestrebungen, den amerikanischen den Rang abzulaufen, nicht ermatten; denn bei gleicher Qualität wird wohl jeder Händler das deutsche Erzeugnis vorziehen.

Deutsches Pressglas.

Es ist auch der Umsatz in deutschem Pressglas, besonders in Bierseideln, Wasserbechern, Schalen und Tellern und in gewöhnlichem Hohlglas gegen das Vorjahr anscheinend stetig gestiegen; jedoch sind die Preise so niedrig, dass ein Gewinn für die Hütten kaum in Frage kommt. Deshalb wünschen diese sehr eine Herabsetzung des Zolles auf calc. Soda und Pottasche, bezw. eine Erhöhung des Einfuhrzolles auf farbiges, weiss durchsichtiges oder überfangenes Glas, welches nicht gepresst, geschliffen und poliert ist. Eine kleine Preisermässigung, welche die französischen und belgischen Hütten bei ihren Einkäufen von Rohware verzeichnen konnten, kam auch bei dem Verkaufe ihrer Fabrikate an die Händler in angenehmer Weise zum Ausdruck. Ein guter Export entwickelte sich in diesem Jahre für fein geschliffene Kristall-Trinkgarnituren besonders nach Russland.

Ueber die Lage der Flaschenindustrie ist, ebenso wie im Vorjahre, nur Ungünstiges zu berichten. Die Preise haben einen Tiefstand erreicht, der abnorm zu nennen ist und in Rücksicht auf die vorhandenen Vorräte noch längere Zeit andauern dürfte, was um so bedauerlicher ist, als die Produktion des letzten Jahres vollständig abgesetzt werden konnte. Flaschenfabrikation.

Die Nachwirkungen der Einführung des Flaschenpfandes in Berlin machen sich zwar immer noch bemerkbar; indessen hat sich doch in verschiedenen Brauereien wieder ein entsprechender Bedarf eingestellt. Sicherlich wäre trotz des Flaschenpfandes ein wesentlich höherer Bedarf vorhanden gewesen, wenn das abgelaufene Jahr nicht ebenso wie das Vorjahr unter den Unbilden der Witterung zu leiden gehabt hätte. Flaschenpfand.

Berlin, als besonders aufnahmefähiger Platz, zieht auch solche Flaschenfabriken als Verkäufer an, die in Rücksicht auf ihre geographische Lage und auf die enormen Frachten eigentlich für die hiesige Gegend gar nicht in Betracht kämen. Trotzdem werden von solchen Fabriken Offerten abgegeben, die weit hinter den Gestehungskosten zurückbleiben. Auf diese Weise hat sich gerade für Berlin und Umgegend eine Preisschleuderei herausgebildet, wie sie noch nicht dagewesen ist. Viele Interessenten werden dadurch ganz unsicher gemacht und sehen von Abschlüssen deshalb ab, weil sie die Möglichkeit voraussetzen, noch billiger kaufen zu können.

Ein Zusammenschluss der Flaschenfabrikanten behufs Regelung der Preisfrage war bisher leider nicht möglich, so dass die Fabriken bei der gegenseitigen Bekämpfung sowohl ihren Abnehmern als auch ihren Lieferanten, die beide vielfach als Einkaufs- resp. Verkaufsvereinigungen auftreten, vollständig in die Hände gegeben sind.

Der Export nahm im abgelaufenen Jahre nicht unwesentlich zu. Kanada versorgte sich vor der Zollerhöhung noch reichlich mit deutschen Flaschen. Bis auf weiteres wird mit Kanada nur in ganz beschränktem Masse und zu sehr niedrigen Preisen zu arbeiten sein, falls nicht durch den Zollkrieg das ganze Geschäft unmöglich gemacht wird. Export.

IV. Montanindustrie.

47. Roheisen.

1. Auch in der abgelaufenen Berichtsperiode war es wiederum die Entwickelung des amerikanischen Eisengewerbes, welche unseren Markt in hervorragender Weise beeinflusste und die gespannte Aufmerksamkeit der Interessenten in Handel und Industrie anhaltend auf sich zog. Während in den ersten Monaten des laufenden Jahres Amerika bei uns als Käufer auftrat und dem Deutsches, englisches und amerikanisches Roheisen.

Markte eine kräftige Stütze bot, blieben die amerikanischen Aufträge von etwa Mitte des Jahres ab nicht nur aus, sondern Amerika begann sogar bald als ein scharfer Konkurrent am Weltmarkt aufzutreten und auch das Inlandgeschäft durch die — wenn auch voraussichtlich unbegründete — Furcht vor einer zukünftigen amerikanischen Invasion zu beunruhigen. Wenn trotzdem das inländische Geschäft in Giesserei-Roheisen im grossen ganzen lebhaft bleiben und sich befriedigend entwickeln konnte, so ist dies einerseits und in der Hauptsache der lebhaften und stetig sich bessernden Beschäftigung der Eisengiessereien zu danken, andererseits aber auch der Erneuerung der verschiedenen Roheisensyndikate, die den Konsumenten vielfach Anlass bot, sich durch Abschlüsse in Roheisen auf längere Termine zu decken.

Inländisches Geschäft.

Die Preisbildung war in der abgelaufenen Berichtsperiode keine einheitliche. Während die Preise für deutsches Qualitätsroheisen (Hematite oder Giessereieisen I), wofür eine direkte Konkurrenz des Auslandes weniger in Betracht kommt, sich langsam aber stetig bessern konnten, waren die Preise für lothringisch-luxemburgisches Roheisen und für deutsches Roheisen No. 3 parallel mit dem durch die amerikanischen Verhältnisse besonders beeinflussten englischen Markte lebhaften Schwankungen ausgesetzt. Der Import von englischem Giessereieisen hielt sich indes, nachdem die Mehrzahl der deutschen Eisengiessereien sich an die ausschliessliche Verwendung deutschen Materials gewöhnt haben, in sehr engen Grenzen; schottisches Eisen wird in Deutschland längst nur noch vereinzelt verarbeitet, und amerikanisches Roheisen kam überhaupt nicht an den deutschen Markt. Die Verkaufspreise franko Waggon bezw. franko Ufer Berlin stellten sich pro Tonne (1000 kg)

Preisbildung.

	Anfang 1903	Mitte 1903	15. Nov. 1903
Deutsches Qualitäts-Roheisen I .	M. 6.95	M. 7.15	M. 7.45
„ Hematite I	„ 7.05	„ 7.25	„ 7.55
„ Giesserei-Roheisen III	„ 6.50—6.70	„ 6.50	„ 6.30
Lothring.-Luxemburger III . .	„ 6.40—6.60	„ 6.20—6.30	„ 6.—
Englisches Roheisen III	„ 6.60—6.80	„ 6.50—6.40	„ 6.15

2. Die Firma S. Elkan & Co. in Hamburg sagt in ihrem Jahresbericht folgendes: Der Geschäftsgang ist während des Jahres wesentlich lebhafter geworden, was sich auch in der gesteigerten Produktionsziffer ausdrückt, indem die Roheisen-Produktion Deutschlands, einschliesslich Luxemburgs, sich in 1903 auf ca. 10 000 000 Tonnen stellt, d. i. ca. 1½ Millionen Tonnen mehr als im vorhergehenden Jahre. Wenn man dabei berücksichtigt, dass die Nachfrage von Amerika, die 1902 grössere Beschäftigung brachte, seit der zweiten Hälfte des Jahres 1903 sich zurückgezogen hat, so ist das Ergebnis, dass der Konsum in Deutschland wieder aufsteigend ist, während das gefürchtete Amerika sich auf absteigender Linie bewegt. Das verflossene Jahr ist in dieser Beziehung lehrreich gewesen und hat bewiesen, dass die Verhält-

Produktion.

nisse in Amerika sich genau so entwickeln wie überall und dass auch in Amerika die Ebbe der Flut folgt. Wenn es auch nicht zweifelhaft sein konnte, dass der enormen Ausdehnung der Produktion während der letzten Jahre eine Reaktion naturgemäss folgen musste, so wurde doch vielfach angenommen, dass in Amerika, dem Lande der Ueberraschungen, die Leistungsfähigkeit unbegrenzt wäre, und dass Amerika schliesslich eine Gefahr für Deutschland und England werden würde. Wie der Gang der Ereignisse gezeigt hat, ist diese amerikanische Gefahr zu hoch eingeschätzt worden, die Roheisen-Produktion ist erheblich eingeschränkt und dürfte 1903 mindestens 25% weniger betragen als im Jahre vorher. Während Deutschland sich aufsteigend und Amerika sich absteigend bewegte, haben sich die Verhältnisse in Grossbritannien eigentlich nicht verändert; wir erleben zum erstenmal, dass die Produktion Deutschlands diejenige Grossbritanniens um ca. 1½ Millionen Tons überflügelt hat. Noch in den Jahren 1886 bis 1890 betrug die durchschnittliche jährliche Roheisen-Produktion in Grossbritannien 7 883 000 Tons, in Amerika 7 193 000 Tons, in Deutschland 4 215 000 Tons, so dass Grossbritannien damals noch an der Spitze der Eisen produzierenden Länder marschierte. Heute, nach einem Zeitraum von 13 Jahren, steht Grossbritannien erst an dritter Stelle, indem Amerika und Deutschland ihre Produktion mehr als verdoppelt haben. Der Grund des Zurückbleibens Grossbritanniens mag teilweise in den sich erschöpfenden Erzlägern des Cleveland-Distrikts zu suchen sein. Diese wurden früher für unerschöpflich gehalten, während jetzt Stimmen laut werden, die diese Erzvorräte auf höchstens noch für 10 bis 15 Jahre reichend angeben. Vielleicht ist diese Ansicht zu pessimistisch, aber immerhin wird Grossbritannien die solange inne gehabte Suprematie in absehbarer Zeit nicht zurückgewinnen können. Die Produktion in Schottland hat sich um 7000 Tons verringert, während die des Middlesbro-Distrikts mit einer Erhöhung von ca. 98 000 Tons eingeschätzt wird. Die Erzeugung im West-Cumberland-Distrikt beträgt 48 200 Tons weniger als in 1902.

Produktion Deutschlands und Grossbritanniens.

Der Konsum von schottischem Eisen ist von 1 342 977 Tons in 1902 auf 1 247 369 Tons in 1903 zurückgegangen. Dagegen haben die Verschiffungen von Middlesbro im vorigen Jahr eine Zunahme von ca. 74 000 Tons gegen 1902 erfahren und da die Vorräte bei den Fabrikanten nicht wesentlich verändert sein werden, so dürfte der Abfall in Glasgow durch die Zunahme in Middlesbro ausgeglichen sein.

Die Vorräte in den öffentlichen Warrantslägern betrugen Ende Dezember in Glasgow 9290 Tons, in Middlesbro 100 095 Tons, in West-Cumberland 13 033 Tons, zusammen 122 418 Tons oder 48 877 Tons weniger als in 1902. Dagegen haben die Vorräte

bei den Fabrikanten im Glasgow-Distrikt um 63 319 Tons und im West-Cumberland-Distrikt um 60 874 Tons zugenommen.

Der Preis von Middlesbro Warrants stieg von 46 sh 4½ d im Januar auf 53 sh 0½ d im März und erreichte am 3. Dezember den niedrigsten Stand des Jahres mit 41 sh 3½ d, um Ende Dezember mit 42 sh 8 d zu schliessen.

Schwedisches Roheisen.

3. Das Geschäft in schwedischem Roheisen ist im Berichtsjahre gut zu nennen; der Bedarf war erheblich grösser als im vorigen Jahre. Die Preise sind noch weiter zurückgegangen und werden aller Voraussicht nach noch weiter weichen. Es wurden erzielt 9—12 Mk. per 100 kg cif Rotterdam.

Walzeisen.

4. Walzeisen. Da die Betriebe, die sich mit der Verfeinerung von Roheisen in verbrauchsfähige Erzeugnisse befassen, ihre natürliche Stätte im Produktionsbezirke des Rohstoffes haben, bietet der hiesige Platz für diesen Rohstoff selbst keine umfangreichere Handelsmöglichkeit, und eine Ausnahme hiervon machen lediglich diejenigen Mengen an Giesserei-Roheisen, die in den direkten Verbrauch der am hiesigen Platze befindlichen Eisengiessereien übergehen. Um so[1]) umfangreicher und bedeutungsvoller dagegen ist angesichts der hier domizilierenden Verfeinerungsindustrien die Umsatztätigkeit des hiesigen Eisenhandels in fertigen Walzwerksprodukten, also in Bauträgern, Walzeisen und Blechen, welche in enormen Mengen durch Vermittelung der hiesigen Eisen-Grosshändler teils in den hiesigen Verbrauch übergehen, teils aber ihren Weg bis in die entferntesten Kanäle des deutschen und ausländischen Verkehrslebens nehmen.

Verbrauch.

Die Verbrauchsziffern des hiesigen Platzes an Walzwerkprodukten sind in genauem Umfange schwer zu ermitteln. Nach der Statistik der Güterbewegung auf deutschen Eisenbahnen sind im zuletzt nachgewiesenen Jahre 1902 allein auf dem Schienenwege an Stab- und Fassoneisen sowie Eisenblechen etc. am hiesigen Platze ca. 155 000 t eingegangen (in 1901 152 000 t), an welcher Versorgung der rheinisch-westfälische Industriebezirk mit ca. 60 000 t, der oberschlesische Industriebezirk mit ca. 30 000 t, das Saarrevier mit ca. 20 000 t, das sächsische Industriegebiet mit ca. 10 000 t beteiligt waren.

Hierzu treten aber die sehr wesentlichen Mengen, welche den hiesigen Platz auf dem Wasserwege erreichen. Leider stehen uns genaue ziffermässige Angaben über die auf dem Wasserwege nach dem hiesigen Platze bezogenen Mengen an Walzware bis jetzt nicht zur Verfügung. Indes glauben wir nicht irre zu gehen, wenn wir dieselben gleich hoch wie die auf dem Bahnwege eingegangenen veranschlagen. Es ist zu berücksichtigen, dass speziell die Transporte in schwerer Walzware vom Westen und Süden

[1]) Von hier bis S. 137 nach einem Bericht der Verkaufsvereinigung oberschlesischer Walzwerke.

Deutschlands behufs Erzielung billigerer Frachtkosten vornehmlich unter Ausnutzung des Wasserweges über die Nordsee und Hamburg ihren Eingang nach Berlin nehmen, und dass auch Mengen aus dem oberschlesischen Industriebezirk auf dem Oderwege nach dem hiesigen Platze bezogen werden. Unter Berücksichtigung dieser Verhältnisse glauben wir nicht fehl zu gehen, wenn wir den Gesamtverbrauch des hiesigen Platzes und seiner Umgebung, soweit dieselbe durch die hiesigen Läger Deckung finden kann, auf 250 000—300 000 t veranschlagen, welche Mengen einen Geldwert von etwa 35—40 Millionen Mark hatten. Diese Ziffern illustrieren die weitgespannte Aufgabe, die der Eisen-Grosshandel am hiesigen Platze zu erfüllen hatte.

Aufgaben des Eisenhandels.

Unter dieser so umfangreichen Einfuhr ist das Walzeisen insonderheit für die Tätigkeit des hiesigen Eisen-Grosshandels von hervorragender Bedeutung, nachdem dieser Artikel zufolge seines ausserordentlich umfangreichen Sortenprogramms sich für den direkten Verkehr zwischen fremden Produzenten und den hiesigen Konsumenten nicht eignet und deshalb der vermittelnden Tätigkeit des Eisengrosshandels in keinem Falle entraten kann, während andererseits Eisenbleche vielfach Gegenstand des direkten Verkehrs zwischen Erzeuger und Verbraucher gewesen sind, ob zum Nutzen der letzteren, soll allerdings bei dieser Gelegenheit dahingestellt bleiben.

Vorstehende Ziffern erweisen, welch ausserordentlich umfangreiche Tätigkeit der hiesige Eisen-Grosshandel für die Bewältigung der ihm gesetzten Aufgabe auch im verflossenen Jahre zu entfalten genötigt war. Es ist zu erwägen, dass speziell der Walzeisenverbrauch sich laufend auf viele hunderte von verschiedenen Sorten und Abmessungen verteilt, und dass es von hervorragender Wichtigkeit für eine exakte Funktion des Eisen-Grosshandels ist, die betreffenden Anforderungen der Verbraucher an diese verschiedenartigsten Sortimente jederzeit prompt und in zuverlässiger Qualität befriedigen zu können, auch aus dem Grunde, um hierdurch mit dazu beizutragen, dass die hiesigen Eisen-Verfeinerungsindustrien und sonstigen Grossverbraucher durch prompte und exakte Erfüllung der ihnen vorliegenden Aufträge konkurrenzfähig bleiben. Vor allem gehört hierzu das ständige Halten umfangreicher Sortenläger, was nur unter Aufwendung entsprechend grosser Kapitalien durchführbar ist.

Trotz dieses grossen Umfanges des hiesigen Walzeisengeschäftes und trotz der vielen Mühe und Arbeit, die auf dasselbe auch im verflossenen Jahre gewandt werden musste, ist dennoch im Berichtsjahre der Verlauf des Geschäftes für den hiesigen Handel kein befriedigender gewesen. Allerdings eröffnete das Jahr auch für unseren Artikel unter verhältnismässig günstigen Anzeichen. Der Konkurrenzkampf, den die grossen deutschen Erzeuger im verflossenen zweiten Halbjahre miteinander

Geschäftsbericht.

geführt hatten, und mit dem eine leider recht umfangreiche Entwertung der hiesigen Walzeisenläger verknüpft war, erschien gegen Beginn des Berichtsjahres beigelegt, und es hatte den Anschein, als ob die Preislage für Walzware wiederum aufsteigende Richtung annehmen wollte. Der Handel setzte auf diese schliessliche Wendung der industriellen Verhältnisse zum Bessern um so grössere Hoffnungen, als damit der fortdauernden Entwertung seiner umfangreichen Lagerbestände ein Ziel gesetzt und wieder eine günstigere Möglichkeit des Verschleisses derselben gegeben erschien. Hierzu kam, dass auch zu Jahresbeginn die Aussichten für die Bausaison, deren Umfang im hiesigen Eisengeschäft von weittragender Bedeutung ist, recht günstige blieben, und so war man denn allerorten zu Beginn des Berichtsjahres bemüht, die Läger in den vorhandenen Lücken zu komplettieren und sich für eine entsprechende Bedarfszunahme vorzubereiten. Der Walzeisen-Verkaufspreis der Werke hatte zu Jahresbeginn eine Aufhöhung erfahren, und es schien, als ob nach dem intensiven Darniederliegen des Walzeisengeschäftes seit dem Umschlage der Jahre 1900/01 den Werken wiederum bessere Chancen für die Verwertung ihrer Fabrikate und damit auch dem Handel bessere Aussichten auf Gewinn gegeben seien. Leider brachte schon der Verlauf des I. Quartals des Berichtsjahres hierin eine arge Enttäuschung, indem sich eine Preisaufbesserung am hiesigen Platze nicht durchführen liess, obwohl die Ankaufspreise für den I. Quartals-Bedarf zufolge der festeren Haltung der Werke bei Jahresbeginn eine Steigerung erfahren hatten. Immerhin lagen die Verhältnisse für diesen Artikel am hiesigen Platze noch derartig, dass bei dem Umsatze der angekauften Ware mit einem gewissen, wenn auch nur bescheidenen Nutzen gerechnet werden konnte. Schliesslich setzte dann auch das Frühjahrsgeschäft, wenn auch etwas verspätet, so doch in dem erhofften Umfange ein, und so konnte denn der Absatz während der ersten Monate des Berichtsjahres vor allem in quantitativer Hinsicht als ein durchaus befriedigender bezeichnet werden.

Die Stimmung auf dem deutschen Walzeisenmarkte war dann bis zum Wechsel des I. und II. Quartals eine immer freundlichere geworden, und zwar unter dem Eindrucke, den die umfangreichen und immer mehr zunehmenden Ansprüche des amerikanischen Bedarfes in erster Reihe für Halbzeug, dann aber auch für fertige Walzware auf die europäischen Märkte überhaupt und auf den deutschen Markt im speziellen im Gefolge hatten. Dieses Zurückgreifen der amerikanischen Unternehmungen auf die kontinentalen Märkte ist insbesondere in Deutschland um diese Zeit intensiv zum Ausdruck gekommen, und die Folge davon war eine recht beträchtliche Zunahme des Exportes für Halbzeug und Fertigware aus den für die Ausfuhr zur Uebersee günstig gelegenen westdeutschen und süddeutschen Industriebezirken nach Amerika. Diese früher nie vorhanden gewesene und im Quantum ausser-

ordentlich umfangreiche Ausfuhrmöglichkeit hatte die grossen westlichen Werke von der Sorge um die Begebung eines umfangreichen Teiles ihrer Fabrikation entlastet, und wie erklärlich, hierdurch auch auf dem deutschen Markte zu einer festeren Haltung geführt, die in steigender Preistendenz für Walzeisen ihren Ausdruck fand. Der starke Abzug besonders von Halbzeug nach Amerika um das erste Viertel des Berichtsjahres hatte sogar die Besorgnis erzeugt, dass sich in den west- und süddeutschen Industriebezirken, die hierdurch in erster Reihe berührt werden, eventl. eine gewisse Halbzeugnot entwickeln könne, und diese Befürchtung hatte dazu beigetragen, die deutschen Interessenten im Fertigeisenmarkte und damit auch den hiesigen Eisen-Grosshandel zu veranlassen, zur möglichst weitgehenden Sicherung ihres Walzeisenbedarfes für die nächsten Monate zu schreiten. Der Handel brachte, um sich zu sichern, grössere Abschlussmengen unter Anlegung der werkseitigen Mehrforderungen zu Buche. Trotz dieser von aussen her in das Geschäft hineingetragenen Belebung aber war es den einsichtsvollen und erfahrenen Interessenten am Eisenhandel niemals unklar, dass eine tatsächliche Gesundung des deutschen Eisenmarktes, soweit sie nicht durch eine Verständigung der gesamten deutschen Walzeisen-Erzeuger über den Umfang des Absatzes und die Höhe der Preise erzielt werden konnte, nur in einer umfangreicheren Tätigkeit aller Eisen verarbeitenden Industrien erblickt werden könne, und die Entwickelung der Dinge in diesen Industrien wurde naturgemäss in Interessentenkreisen mit steigender Aufmerksamkeit verfolgt. Es war hierbei nicht zu übersehen, dass tatsächlich im allmählichen Verlauf des Berichtsjahres die sämtlichen Eisen verbrauchenden Industrien eine allmähliche Besserung ihrer geschäftlichen Tätigkeit zu verzeichnen vermochten, wenn auch zunächst noch zu alten ungünstigen Preisen, was indes nicht befremdete, da erfahrungsmässig eine Preisaufwärtsbewegung um so langsamer vor sich geht, je weitreichender die Verfeinerung der Produkte ist. Andererseits aber fehlte doch manchem der deutschen Industriezweige damals noch die Anregung für einen weitgehenderen Aufschwung in der Arbeitstätigkeit, und besonders die elektrischen Unternehmungen hatten im Verlaufe des I. Semesters immer noch über unbefriedigende Tätigkeit Klage zu führen. Hierzu kam, dass das Zurückgreifen des amerikanischen Verbrauchs auf das deutsche Erzeugnis bereits im Monat April v. J. durch die ziemlich unerwartet in Amerika eingetretene Wendung der Verhältnisse zum Ungünstigeren eine unangenehme Einschränkung erfuhr, indem sich von nun ab ein empfindliches Nachlassen der amerikanischen Exportanfragen und Exportaufträge bemerkbar machte. Hierdurch wurde der Aufwärtsbewegung der deutschen Eisenmärkte ihre kräftigste Stütze entzogen, und das hieraus resultierende vermehrte Arbeitsbedürfnis derjenigen deutschen Werke, die für derartigen Export in erster Reihe in Frage kamen,

Umschlag in Amerika.

hat sich, wie zu erwarten stand, in einem stärkeren Arbeitsangebot auf dem deutschen Markte bemerkbar gemacht. Die deutsche Kundschaft aber war zufolge dieser Wahrnehmungen wieder zurückhaltender geworden, besonders nachdem die seinerzeit in Erscheinung getretenen Befürchtungen einer eventl. Halbzeugnot vollständig geschwunden schienen, und diese Verhältnisse hinderten den Handel an einer gewinnbringenden Ausnutzung seiner, unter den vorgeschilderten Eindrücken erhöhter Tätigkeit, eingegangenen grösseren Transaktionen. Das Inlandsgeschäft nahm nicht ganz den erwarteten Verlauf, und der hiesige Eisen-Grosshandel wurde von diesen Verhältnissen um so empfindlicher getroffen, als er sich seinerzeit genötigt sah, seinen Eisenbedarf für die erste Hälfte des Berichtsjahres mit Preisaufschlägen zu bezahlen, die sich im Weiterverkauf der Ware nicht mehr herausholen liessen.

Trotzdem war schon damals nicht zu verkennen, und es muss immer wieder darauf hingewiesen werden, dass die deutsche Aufnahmefähigkeit zwar eine langsame, aber doch stetige Besserung erfährt. Es ist dies eine vollständig natürliche Folge des enormen Rückschlages im Verbrauche der Vorjahre. Während nach den statistischen Ermittelungen des Vereins Deutscher Eisen- und Stahlindustrieller der Eisenverbrauch pro Kopf der Bevölkerung zu Beginn des verflossenen Konjunkturaufstieges, also im Jahre 1895, sich auf nur 71,9 kg stellte, war derselbe, getrieben durch die schliesslich einsetzende wilde Spekulation bis zum Gipfel der Konjunktur, also im Jahre 1900, auf 131 kg, also um nahezu 100 %, gestiegen. Es ist erklärlich, dass diese Steigerung keine Folge einer naturgemässen Entwickelung war, und ebenso erklärlich ist es deshalb, dass mit dem Umschlage der Konjunktur im Jahre 1900 im Eisenverbrauch ein rapider Rückschlag eintreten musste, der sich alsdann im Jahre 1902 nur noch auf 76 kg pro Kopf der Bevölkerung belief. Nachdem nun aber unzweifelhaft feststeht, dass im Verlaufe der letzten 8—9 Jahre eine wesentliche natürliche Mehrung des Eisenverbrauchs Platz gegriffen hat, erweist sich der Rückgang als ein zu intensiver und muss zum Ausgleich des Missverhältnisses naturgemäss wieder einer allmählichen Verbrauchszunahme Platz machen.

Aufnahmefähigkeit des deutschen Marktes.

Es ist deshalb mit Sicherheit anzunehmen, dass der Eisenmarkt einer langsamen, aber stetigen Besserung entgegengeht, und auch der hiesige Grosshandel hätte mit vollem Vertrauen eine weitere Zunahme nutzbringender Tätigkeit erwarten können, wenn ihn nicht ein Zwist in seinem eigenen Lager für lange Zeit hinaus um die Früchte seiner angespannten, die weitgehendsten Ansprüche an Kapital und Arbeit stellenden Tätigkeit gebracht hätten. Während die alteingesessenen, teilweise seit mehr als hundert Jahren bestehenden Firmen der Branche und auch die grossen, in späterer Zeit aufgekommenen Unternehmungen stets

Konkurrenzkampf.

das Prinzip verfolgten, miteinander im Frieden zu leben, und eine jede Firma sich die Pflege ihrer eigenen Beziehungen unter Respektierung der geschäftlichen Verbindungen des Nachbars zur Aufgabe gemacht hatte, hat sich im Verlaufe des Berichtsjahres durch das Auftreten kleinerer, bisher nicht eingeführter Firmen auf dem hiesigen Platze ein Konkurrenzkampf entwickelt, der die Tätigkeit des hiesigen Grosshandels zu einer verlustbringenden gestaltete. Diese Störungen waren um so schwerwiegender, als dieselben schliesslich Verkaufspreise zur Folge hatten, die unter den Erstehungspreisen der Ware lagen, während andererseits die Verkäufer der Ware, also die Produzenten, zu derselben Zeit Schritte taten, um sich für die Zukunft zu einem festgeschlossenen Verbande zu vereinigen, dessen Zweck eine Regulierung des Verhältnisses zwischen Angebot und Nachfrage und die Erzielung angemessener, nutzbringender Erlöse für alle Eisen- und Stahlfabrikate war, so dass also dem hiesigen Handel für die Zukunft höhere Einstandspreise in sicherer Aussicht standen. Es handelt sich hier um die damals ins Leben getretene Idee der Gründung eines allgemeinen deutschen Stahlwerksverbandes.

Stahlwerksverband.

Angesichts der steten Gefahr, die die grossen amerikanischen Trustbildungen in der Eisenbranche für die kontinentalen industriellen Unternehmungen, besonders während solcher Zeitperioden, wo die Aufnahmefähigkeit des amerikanischen Marktes für die Absorbtion der Produktion nicht hinreicht — in sich bergen, sowie in anbetracht der ruinösen Erlöse, die die zügellose Konkurrenz der deutschen Werke untereinander für den grössten Teil der Eisen- und Stahlfabrikate im freien Verkehr im Gefolge hatte, sind die führenden westdeutschen Erzeuger in der Stahl- und Eisenbranche dazu übergegangen, den Versuch zu machen, zu einem fest geschlossenen, alle Erzeugnisse der deutschen Eisen- und Stahlindustrie in sich vereinigenden Verbande zusammenzutreten. Die grossen Schwierigkeiten eines derartigen, die ganze deutsche Industrie umfassenden Zusammenschlusses liegen zu klar auf der Hand, als dass sie in Interessentenkreisen nicht von vornherein gewürdigt worden wären. Immerhin war man allseitig der Meinung, dass der für die Erfüllung des angestrebten Zieles tatsächlich vorliegende ernste Wille der massgebenden Faktoren schliesslich doch zu der projektierten Verständigung führen dürfte, und es ist erklärlich, dass diese Wendung der Dinge auch für den Eisen-Grosshandel von hervorragender Bedeutung war, in anbetracht der Bestrebungen, die sich in den letzten Jahren in verschiedenen deutschen Produzentenkreisen — unter Verkennung der Bedeutung und der Aufgaben des Grosshandels — dahin geltend machen, beim Verschleisse der Erzeugnisse unter Umgehung des Grosshandels tunlichst mit den Konsumenten direkt zu verkehren. Wenn der hiesige Handel auch durchaus von der Ueberzeugung durchdrungen ist, dass

die Eisen-Grossindustrie beim Verschleisse ihrer Produkte in ihrem eigenen Interesse des Grosshandels in keiner Weise entraten können wird, ja dass sie im Falle eines Zusammenschlusses aller Teile mehr denn je auf die mühevolle und die finanziellen Transaktionen leitende Tätigkeit desselben angewiesen sein dürfte, blieb doch andererseits das Vorhandensein entgegengesetzter Auffassungen nicht unbekannt, und deswegen sieht man in hiesigen Kreisen auch heute noch der Fortentwickelung der Frage dieser Verbandsbildung mit Spannung entgegen. Der hiesige Handel anerkennt durchaus die Solidarität seiner Interessen mit denjenigen der deutschen Eisen-Grossindustrie und ist weit davon entfernt, irgend etwas zu unternehmen, was der letzteren zum Schaden gereichen könnte, indes beansprucht derselbe die Anerkennung des gleichen Prinzips auch von seiten der Produzenten und zweifelt nicht, dass sich eine dahingehende Ueberzeugung schliesslich unter dem Zwange der Verhältnisse von selbst zum Durchbruch verhelfen wird.

Depression.

Im übrigen war das Projekt dieses grossen Zusammenschlusses der Erzeuger nicht imstande, die Depression, die auf unserem Markte seit Beginn des zweiten Jahresviertels lastete, zu beseitigen. Sowohl in Grosshandels- als auch in Grossverbraucherkreisen erkannte man sehr wohl die weitgehenden Schwierigkeiten der Durchführung des Planes und erachtet die letztere als noch in so weiter Ferne liegend, dass es nicht angezeigt erschien, aus diesem Projekte zunächst irgendwelche Schlussfolgerungen für die demnächstige Entwickelung des Marktes zu ziehen, dies um so weniger, als das Angebot der einzelnen Werke im Verlaufe des zweiten Jahresviertels immer dringender wurde. Besonders die grossen westdeutschen Werke bemühten sich um diese Zeit, tunlichst umfangreiche Abschlüsse hereinzubringen, indes blieben die Nachfrage und der Verbrauch unter diesen Umständen stockend, und es gelang dem Grosshandel nicht, das Arbeitsbedürfnis der Werke auch nur zum grösseren Teile zu befriedigen. Erst zu Beginn des vierten Jahresviertels wurde das hiesige Geschäft wieder etwas lebhafter, nachdem die Abnehmer bei der lang andauernden Zurückhaltung ihre Vorräte völlig erschöpft hatten und gezwungen waren, selbst Ankäufe zu tätigen. Unter dem Einflusse der vorgeschilderten zügellosen Konkurrenz am hiesigen Platze aber boten auch diese Geschäfte dem hiesigen Handel gar keinen oder nur ganz verschwindenden Nutzen. Nach Deckung dieses dringenden Bedarfes trat alsbald wieder in der Geschäftstätigkeit ein Zustand der Ruhe ein, der schliesslich von neuem zur Zurückhaltung selbst dringlichen Bedarfes führte. Das Bestreben der Einschränkung der Bezüge auf ein Mindestmass hielt dann während des Restes des letzten Jahresviertels vor, und da diese Zurückhaltung nicht nur seitens des hiesigen Eisenhandels, sondern aller Orten im Lande geübt wurde, so gestalteten sich

hierdurch für die Produzenten gegen Jahresende die Beschäftigungsverhältnisse recht ungünstig. Die in üblicher Weise in der ersten Dezemberhälfte seitens des Grosshandels vorgenommenen Inventuren verhinderten noch im besonderen den Bezug von Walzware in grösserem Umfange, und erst gegen Jahresschluss, nach Beendigung dieser Aufnahmen, konnten handelsseitig den Werken behufs Ausfüllung der bei dieser Gelegenheit konstatierten Lagerlücken und in Vorbereitung auf grössere Ansprüche des Frühjahrsgeschäftes wieder umfangreichere Bestellungen erteilt werden. Immerhin war eine starke Reserve hinsichtlich neuer grösserer Engagements auch bis Berichtsschluss noch vorhanden. Der sich hierin ausdrückende Mangel an Vertrauen seitens des Grosshandels zu einer besseren Gestaltung des Eisenmarktes war vor allem auf den Umstand zurückzuführen, dass die bereits im vorstehenden erörterte Frage der Stahlverbandsgründung nicht diejenige Entwicklung nahm, die man beim Aufrollen der Frage und bei der Aufnahme der Arbeiten für dieselbe nicht nur in Kreisen der Produzenten, sondern auch in Kreisen des hiesigen Grosshandels erwartet hatte. Es stellte sich sehr bald heraus, dass die Schwierigkeiten der Lösung dieser grossen Aufgabe, obwohl dieselben von vornherein seitens der massgebenden Faktoren nicht allzugering veranschlagt worden sind, doch noch grössere waren, als dies vorhergesehen werden konnte. Die aus der Uneinigkeit der Produzenten in der Quotenfrage resultierenden mühevollen Verhandlungen konnten selbst bis zum Schlusse des Berichtsjahres nicht zum Abschlusse gebracht werden; auch noch im Augenblick des Schlusses dieses Berichtes steht diese Frage leider noch nicht vor ihrer endgültigen Lösung. Es muss an dieser Stelle ausdrücklich nochmals betont werden, dass nicht nur die deutschen Produzenten, sondern auch der deutsche Eisenhandel und Eisenkonsum an dieser Verbandsgründung das grösste Interesse haben, indem Handel und Konsum von diesem weit umfassenden Zusammenschlusse aller Erzeuger eine längere Periode der Stabilität in den Verhältnissen des deutschen Eisenmarktes erwarten, welche allen Interessenten gleichmässig zugute kommen würde. Hoffentlich gelingt es den Führern in diesen Bestrebungen doch noch, die sich auftürmenden ungeheuren Schwierigkeiten zu lösen, in allererster Reihe auch im Interesse der in dieser Industrie ihr Brot findenden Bevölkerung. — Solange diese Frage aber nicht begründete Aussicht auf günstige Lösung hat, vermag der Eisenhandel zu der Fortentwicklung des deutschen Eisenmarktes kein rechtes Vertrauen zu hegen. Die enorme Ausdehnung der Eisenproduktion in den letzten Jahren — die Menge deutscher Erzeugung pro Kopf der Bevölkerung ist seit dem Beginn der Hochkonjunktur im Jahre 1895 bis 1902 von etwa 100 auf 150 kg und darüber hinaus gestiegen —, verbunden mit dem Fortfall der früheren umfangreichen Exportmöglichkeiten, lässt im Falle des defini-

tiven Scheiterns der Stahlverbandsgründung einen zügellosen Kampf der Produzenten um den Inlandsverbrauch voraussehen, der den Eisenhandel zwingt, trotz des regen Inlandsgeschäftes seine Vorräte und Engagements laufend so niedrig wie möglich zu bemessen. Es ist dieser Zustand auch aus dem Grunde bedauerlich, weil die inländische Aufnahmefähigkeit dauernd eine ständige, in letzter Zeit sogar lebhafte Zunahme zeigt und auch für das kommende Frühjahrsgeschäft einen umfangreicheren Verbrauch als früher erwarten lässt. —

Trägergeschäft.

Lediglich das Geschäft in Bauträgern nahm während der ganzen Dauer des Berichtsjahres einen befriedigenden Verlauf, dank der vorzüglichen und straffen Organisation, die die bewährte Leitung des Träger-Syndikats bezgl. des Verschleisses dieser Ware ins Leben gerufen hat, auf der einen und dank der befriedigenden Bautätigkeit im Berichtsjahre auf der anderen Seite. Mit dem Ergebnisse dieses Teiles des Geschäftes in Walzfabrikaten konnte der Grosshandel deshalb auch zufrieden sein.

Verfrachtungskosten.

Aber auch in anderen Beziehungen hatte der hiesige Handel im Berichtsjahre mit Schwierigkeiten zu kämpfen, so z. B. in der Frage der Erzielung billiger Verfrachtungskosten bei kurzer Transportdauer. Es ist selbstverständlich, dass der Grosshandel darauf bedacht sein muss, seine Ware mit möglichst niedrigen Frachtkosten nach den Stapelplätzen zu beziehen. Es ist deshalb kein natürlicher Zustand, wenn die Frachtbelastung für die Produkte der Eisenindustrie bei Bahntransporten, soweit fertige Walzware in Frage kommt, sich bei Bezügen nach dem hiesigen Platze auf etwa 15 % des Durchschnittswertes der Ware, die doch immerhin noch als Rohmaterial anzusprechen ist, stellt. Eine derartige Frachtbelastung verteuert den hiesigen Verfeinerungsindustrien wesentlich den Bezug ihres Rohstoffes und macht sie in ihren Fertigfabrikaten gegen das Ausland, das für alle seine Rohmaterialien in der Hauptsache mit billigen Wasserfrachtsätzen rechnet, konkurrenzunfähig. Nun ist ja zwar der hiesige Handel in der Lage, aus den west- und süddeutschen Bezirken durch Benutzung des Umweges über die Nordsee-Hamburg Massentransporte gleichfalls auf dem Wasserwege nach hier zu bewirken; indes stellen sich die Kosten hierfür angesichts der grossen, zu durchfahrenden Strecke immer noch relativ hoch, und lediglich die Durchführung des Projektes des Mittelland-Kanals kann hier eine Abhilfe schaffen, indes auch nur für die Bezüge aus dem Westen. Bezüge aus dem Osten (Schlesien), auf die der hiesige Grosshandel zufolge der Eigenart seines Geschäftes zum Teil angewiesen ist, und die sich im übrigen auf Jahrzehnte lange Beziehungen der Parteien stützen, lassen sich auf dem Wasserwege heute nur in Ausnahmefällen und deshalb für einen nur geringen Teil des Gesamtbedarfes bewirken. Die Wasserverhältnisse auf der Oder haben trotz der

Aufwendungen, die dafür bereits gemacht worden sind, eine durchgreifende Besserung bis jetzt noch nicht erfahren, und es bedarf einer energischen Bearbeitung dieser Frage und weiterer grosser Aufwendungen, um in dieser Hinsicht der schlesischen Industrie zu ihrem unzweifelhaft vorliegenden Rechte zu verhelfen. Nur ein Grossschiffahrtsweg auf der Oder von Cosel beginnend, im eigentlichen Sinne des Wortes, durch einen entsprechend umfangreichen Ausbau der ganzen Strecke kann hier Abhilfe schaffen. Geschieht dies nicht, so wird die an sich schon ziemlich schwierige Situation der schlesischen Industrie dem Westen gegenüber nur noch weiter verschärft. Eine weitere Vorbedingung für eine Besserung in dieser Hinsicht ist die Erstellung ermässigter Vorfrachten zu den Umschlagsstationen. Auch in dieser Hinsicht ist speziell für oberschlesische Bezüge noch nichts getan, vielmehr müssen durchweg auch für Odertransporte die vollen tarifmässigen Bahnfracht-Sätze bis zur Umschlagsstelle gezahlt werden.

Handelsverträge.

Von ebenso grosser Bedeutung für den hiesigen Grosshandel ist erklärlicherweise die zukünftige Gestaltung der handelsvertraglichen Beziehungen zu unseren Nachbarstaaten. Auch in dieser Hinsicht ist unzweifelhaft eine vollkommene Solidarität der Interessen zwischen dem Grosshandel und den Produzenten vorhanden. Der Grosshandel betrachtet es als eine seiner vornehmsten Aufgaben, durch seine Tätigkeit mit beizutragen zum Wohle der vaterländischen Industrie und kann sich deshalb den betr. Wünschen der deutschen Industriellen hinsichtlich der Ausgestaltung der Handelsverträge nur in vollem Umfange anschliessen. Hoffentlich wird es möglich sein, diesen Wünschen bei den Vertragsabschlüssen Rechnung zu tragen. Der Grundsatz hierbei ist derjenige der absoluten Parität zwischen denjenigen vertragschliessenden Teilen, die die Eisen- und Stahlerzeugung in grossem Umfange betreiben, vor allen Dingen also in Gleichartigkeit in der Zollbemessung der Erzeugnisse zwischen Deutschland und Oesterreich-Ungarn auf der einen und zwischen Deutschland und Russland auf der anderen Seite. Beide mächtigen Nachbarreiche haben sich unter dem Schutze der für sie ebenso günstigen, wie für Deutschland mit Bezug auf die Eisen- und Stahlindustrie unvorteilhaften alten Handelsverträge zu mächtigen Industriestaaten entwickelt, die eines ferneren besonderen Schutzes Deutschland gegenüber in keiner Weise mehr bedürfen.

Stabeisen.

5. Das Resultat des Stabeisen-Geschäftes pro 1903 liess, obwohl der Eisenbedarf in Berlin und seinen Vororten nicht unerheblich war, viel zu wünschen übrig. Während in den Jahren 1900—1902 die vereinigten Berliner Eisen-Engrosfirmen durch Festsetzung bestimmter Verkaufspreise beruhigend und kräftigend auf den Markt einwirkten, gab in diesem Jahre die Uneinigkeit der betreffenden Händler zu fortwährenden gegenseitigen Unterbietungen

Veranlassung, so dass der Nutzen auf ein Minimum heruntergedrückt wurde.

Die Werknotierungen hielten sich von Beginn 1903 bis zum Ende des 3. Quartals auf gleicher Höhe und erfuhren Anfang Oktober eine kleine Steigerung, wogegen die Berliner Verkaufspreise Ende des ersten Vierteljahres um 50 Pfg. per 100 kg fielen und Anfang Juni wiederum um 50 Pfg. per 100 kg zurückgingen. Wenn nun auch das Geschäft in der zweiten Hälfte des Jahres etwas lebhafter geworden ist, und man aus diesem Grunde auf eine baldige Besserung der Lage schliessen müsste, so ist doch ein wirklicher Aufschwung mit Rücksicht auf die oben geschilderten Umstände kaum zu erwarten.

Hufbeschlag- und Wagenbau-Artikel.

6. Das Geschäft in Hufbeschlag- und Wagenbau-Artikeln bewegte sich während des ganzen Jahres in ruhigen Bahnen und wich mit Bezug auf den Umsatz von 1902 nicht ab, hingegen haben sich die Verkaufspreise, z. B. für Hufeisen, Hufnägel, Lastwagenachsen etc., obwohl seitens der betr. Fabrikanten nur unerhebliche Reduktionen vorgenommen wurden, wesentlich verschlechtert.

48. Kupfer, Zink, Zinn, Blei.[1])

Allgemeines. Zollgesetz.

Die Beunruhigung, welche durch die Bestrebungen auf den Import von Kupfer, Zink, Zinn und Blei einen Zoll zu legen, in den interessierten Kreisen hervorgerufen wurde, ist glücklicherweise durch Annahme des Zolltarifgesetzes vom 25. Dez. 1902 beseitigt. Nach diesem Gesetze bleibt die zollfreie Einfuhr dieser Rohmetalle bestehen, während auf der anderen Seite unsere heimische Industrie vor der Einfuhr fremder Fabrikate durch die unveränderten bisherigen Einfuhrzölle geschützt bleibt. Es ist dies besonders erfreulich, weil im ganzen Deutschen Reich der eigene Verbrauch bedeutend zugenommen hat. Insbesondere kann man dies bei dem Berliner Platz konstatieren. In Berlin selbst sowohl wie in seinen Vororten haben die in den letzten Dezennien errichteten Fabriken, welche sich mit der Verarbeitung von Rohkupfer — sei es in reinem Zustand für elektrolytische Drähte, für Rundkupfer oder dergl. oder sei es auch mit der Verarbeitung zu Kupferschmiedefabrikaten — befassen, sich ganz bedeutend entwickelt. Eine leitende Stellung in der deutschen Kupferindustrie haben sich die Lokomotivbau-Anstalten und die Elektrizitätswerke erworben, deren Ruf weit über die Grenzen des deutschen Vaterlandes hinausgeht. Infolge dieses enormen industriellen Aufschwunges hat sich der Verbrauch von Rohkupfer speziell in Berlin in den letzten zehn Jahren etwa verzehnfacht. Durch diesen bedeutenden inländischen Konsum ist es gelungen, eine Massenfabrikation einzuführen, durch welche die allgemeinen Betriebskosten sich trotz teurer Arbeitslöhne, hoher Kohlenpreise etc., nicht nur nicht gesteigert,

Hauptsächliche Verbraucher für Kupfer: Lokomotivenbau, Elektrizitätswerke.

[1]) Nach einem Bericht von Aron Hirsch, Berlin.

sondern in manchen Fällen sogar verringert haben. Im Gegensatz hierzu ist es den ausländischen Fabriken nicht gelungen, sich eine derartige gigantische Massenfabrikation zu sichern, und einen grossen Teil des Welthandels an sich zu reissen, weil dort die teuren Fabrikationskosten auf die einzelnen Gewichtsteile reduziert, mehr zum Ausdruck kamen und die Preise somit ungünstig beeinflussten.

Aussereuropäische Absatzgebiete.

Es ist ferner erfreulich, dass der Absatz der Fabrikate der deutschen Elektrizitätsgesellschaften sich auch auf aussereuropäische Gebiete ausgedehnt hat, wie es auch den deutschen Lokomotivfabriken gelungen ist, sich in Japan und Indien Aufträge zu sichern. Ganz besonders erwähnenswert und von Interesse ist das Ereignis, dass in Indien, einem englischen Kolonialland, die deutsche Industrie Eingang gefunden hat. Es liegt dies alles zum wesentlichen an der überaus grossen Leistungsfähigkeit der deutschen Lokomotivfabriken und Elektrizitätswerke, denen es bei ihren vorzüglichen Einrichtungen und ihrem trefflich geschulten Personal möglich ist, auf äusserst kurze Lieferungsfristen einzugehen und so in Fällen, in denen ein dringender Bedarf vorliegt, stets den Sieg über die Konkurrenz davonzutragen.

Indien.

Verbrauch von Zinn.

Im Gegensatz zu der enormen Steigerung des Kupferkonsums ist der Verbrauch von Zinn ziemlich stationär geblieben und nur ein langsames Steigen machte sich im Laufe der letzten Jahre bemerkbar. Es ist dies auch erklärlich, da ja bei den aus diesem Metall hergestellten Fabrikaten bei weitem kein so grosser Absatz wie bei denjenigen aus Kupfer in Frage kommt. — Dagegen ist der Verbrauch von Blei und Zink ganz bedeutend im Steigen begriffen, da namentlich die Elektrizitätswerke und Verzinkereien einen erheblich grösseren Bedarf in diesen Metallen haben als früher.

Blei und Zink.

Bei Blei spielt ferner noch der Absatz an Akkumulatorenwerke und zum Verbleien von Kupferdrähten eine grosse Rolle.

Kartelle.

Kartelle und Handelssyndikate existieren nur für einzelne Spezialartikel, für die bis jetzt nur wenige Fabrikanten vorhanden sind, während in der Hauptsache für die aus obengenannten Metallen hergestellten Fabrikate eine freie Konkurrenz herrscht. Diese wirkte ganz besonders nachteilig auf den Handel bezw. auf die Preise für Kupfer- und Messingbleche ein. Alle Bestrebungen, auch für diese Artikel eine Preisvereinigung zu schaffen, scheiterten bisher stets an den Widerspruch einzelner Fabrikanten, welche über den ihnen normal zukommenden Anteil hinaus noch eine Beteiligungsquote forderten, deren Annahme undurchführbar war. Es ist dies um so bedauerlicher, als durch den freien Wettbewerb die Preise für diese Fabrikate gegenseitig derartig heruntergedrückt wurden, dass sie für die Fabrikanten absolut unrentabel wurden. Auf der anderen Seite geben auch die Abnehmer dieser Fabrikate es ganz offen zu, dass ihnen diese Unsicherheit in der

Preisfestsetzung weit unangenehmer und nachteiliger ist, als wenn durch Konventionen eine gewisse Stabilität in der Preisfestsetzung vorhanden wäre, in welchem Falle sie gern etwas mehr bezahlen würden.

Arbeiterverhältnisse.

Mit einer gewissen Genugtuung kann man sagen, dass ausser dem Gürtlerstreik in der Metallwaren-Branche glücklicherweise kein weiterer Streik stattgehabt hat; mit einer gewissen Genugtuung konstatieren wir dies, weil nach allen bisherigen Erfahrungen, Streiks zwar etwas störend für die Industriellen — nachteiliger und schädigender aber gewöhnlich für die Arbeiter selbst sind, deren Wohl dem Arbeitgeber stets am Herzen liegen soll.

Eine vollkommene Beruhigung der Industrie bezüglich der Ausfuhr, die sich im Laufe der Zeit als unbedingt notwendig erwiesen hat und stets notwendiger wird, wird erst dann eintreten, wenn wir befriedigende Handelsverträge mit dem Ausland abgeschlossen haben. Es ist dies nicht nur der dringende Wunsch, sondern eine wichtige Lebensfrage der gesamten Industrie, dass sich die Handelsverträge mit den betreffenden Ländern keinesfalls ungünstiger als bisher gestalten.

Einzelberichte: Kupfer.

Das Kupfergeschäft hat sich in diesem Jahre in weit ruhigeren Bahnen als in den vergangenen Jahren bewegt, indem es nicht so stark unter Manipulationen des amerikanischen Kupfertrustes zu leiden hatte. Scheinbar haben die Leiter des amerikanischen Kupfertrustes die Ueberzeugung gewonnen, dass die stossweise allzu grosse Steigerung der Kupferpreise ihnen selbst wenig Vorteil bringt, denn die Konsumenten, welche über diese Manipulationen sich im Laufe der Zeit Aufklärung geschafft haben, sind jetzt selbstverständlich bei derartigen sprungweisen Steigerungen von 20 bis 30 Mark misstrauischer und zurückhaltender als früher, und die Folge davon ist, dass sich in solchen Fällen die Vorräte in den Händen der Trustgruppen bis zu einer erschreckenden Höhe ansammeln. Dann gibt es natürlich kein Zurück mehr und die einzige Möglichkeit, diese enormen Vorräte zu reduzieren, liegt für die Amerikaner jedesmal darin, auch die niedrigen Preise zu grossen Verkäufen zu benutzen. Natürlich wird hierdurch der Gewinn, der ihnen an den Verkäufen zu guten Preisen geblieben ist, imaginär, denn diese Verkäufe erstrecken sich immer nur auf ein verhältnismässig geringes Quantum, während der grösste Teil der Vorräte zu niedrigen Preisen abgestossen werden muss. Dies hat sich zweifellos gebessert.

Amerikanischer Kupfertrust.

Preise.

Im Gegensatz zum Jahre 1902, in dem die Preise für Rohkupfer bis auf 100 Mk. zuzeiten gesunken waren, konnte Kupfer im Berichtsjahre ein stabileres Niveau behaupten, das nur mit wenigen Ausnahmen eine Grenze von 120 Mk. unterschritten hat. Dies war zunächst im Januar, der noch unter der Einwirkung des Vorjahres stand, der Fall, indem in diesem Monat Elektrolytkupfer etwa 115 Mk. notierte. Nicht lange

dauerte dies jedoch, und der Preis erhob sich — bereits im Februar — auf etwa 126 Mk. per 100 kg. Den höchsten Stand in diesem Jahre erreichte darauf Kupfer im März mit einem Preise von 140 Mk. per 100 kg, der allerdings nur vorübergehend war und sehr bald einem Rückgang bis auf 125 Mk. — im Juni — Platz machen musste. Seit dieser Zeit hat sich dieses Niveau mit Schwankungen von wenigen Mark nach oben oder unten bis jetzt behauptet. Im November stieg der Preis infolge von Schliessung aller Bergwerke der Amalgamated Copper Company im Montana-Distrikt bis 129 Mk., fiel dann für kurze Zeit auf 115 Mk. bei Wiedereröffnung der Bergwerke, um bei Jahresschluss wieder auf 120 Mk. zu steigen. Einige nachfolgende statistische Zahlen über Einfuhr, Verbrauch etc., dürften von Interesse sein, doch ist schon jetzt vorauszuschicken, dass die für das Berichtsjahr in Betracht kommenden Zahlen selbstverständlich nur eine Angabe bis zum Monat November darstellen, da bis jetzt nur bis zu diesem Monat die Reichsstatistik vorliegt.

Einfuhr.

Die Einfuhr in Deutschland von Rohkupfer hielt sich in den ersten 11 Monaten mit 75 066 t etwas über das Vorjahr, in welchem in dem entsprechenden Zeitraum die Einfuhr 70 226 t betrug, während das Jahr 1901 infolge der im vorjährigen Bericht erwähnten kritischen Erscheinungen nur eine Einfuhr von 54 774 t aufwies. Es ist interessant, dass an der Einfuhr in den letzten beiden Jahren die Vereinigten Staaten von Nordamerika mit ca. 58 000 resp. 55 000 t beteiligt waren und somit reichlich die Hälfte sämtlicher Zufuhren Nordamerikas nach Europa allein von Deutschland verbraucht worden ist.

Blei.

Auch Blei war mit Ausnahme des Monats März keinen grossen Preisschwankungen unterworfen und notierte im allgemeinen zwischen 22 und 24 Mk. per 100 kg. Eine grosse Dürre im australischen Brokenhill-Gebiete im Monat März, und der hieraus resultierende erhebliche Produktionsausfall hatte zur Folge, dass der Bleipreis im Monat März auf etwa 28 Mk. per 100 kg. stieg. Allerdings war dies nur eine vorübergehende Erscheinung, in den nächsten Monaten sanken die Preise allmählich wieder auf den oben genannten Stand, da sich die Verhältnisse durch später eingetretenen Regen wieder zum Normalen änderten. Wie bereits gesagt, liess sich sonst in diesem Jahr eine nennenswerte Preisschwankung auf dem Bleimarkt nicht konstatieren.

Deutschland hat sich im Laufe der Zeit zu einem der grössten Blei konsumierenden Länder entwickelt; so wird beispielsweise der diesjährige Verbrauch in Deutschland eine Höhe von etwa 170 000 t erreichen, während der Konsum im Vorjahre nur etwa 156 000 t betrug. Trotz der enormen heimischen Bleiproduktion, welche in diesem Jahr wohl eine Höhe von 140/150 000 t erreichen wird, kann diese somit den Bedarf nicht allein decken, und war man wie immer auf den Import von fremdländischem Blei ange-

wiesen, der in diesem Jahre bis Ende November etwa 47 432 t betrug, während in derselben Zeit 26 421 t Blei exportiert wurden.

Trotz des grossen Erz-Reichtumes der inländischen Bleibergwerke musste man doch zu einem recht bedeutenden Import fremder Bleierze greifen, die auf deutschen Hütten raffiniert wurden. Bei den ausserordentlich vorteilhaften Einrichtungen der deutschen Hütten ist es diesen möglich, billiger als das Ausland die Bleiproduktion vorzunehmen. Bis Ende November d. J. wurden 64 108 t fremdländische Bleierze eingeführt, an denen Britisch-Australien allein mit 42 986 t partizipierte. Dadurch, dass die Einfuhr dieser Erze meist in Schiffen, die für Wolle gechartert sind, die die Erze nur als Beiladung mitnehmen, stattfindet, kommen natürlich sehr billige Schwergut-Frachtsätze in Betracht, was auf die cif deutscher Häfen sich ergebenden Preise der Erze äusserst günstig wirkt.

Zink. Auf dem Zinkmarkt zeigt sich ein ähnliches Bild wie auf dem Bleimarkt. Die Preise waren in diesem Jahre nur sehr mässigen Schwankungen unterworfen und bewegten sich im allgemeinen zwischen 40 und 44 Mk. per 100 kg. Nur die Monate März und April brachten ein etwas lebhafteres Geschäft, das ein Steigen der Preise bis auf 47 Mk. ermöglichte. An der deutschen Zinkproduktion, die in diesem Jahre bis auf eine Höhe von etwa 180 000 t steigen dürfte, ist — wie bereits in dem vorjährigen Bericht erwähnt ist — in der Hauptsache Schlesien beteiligt. Aus dem Umstande, dass in diesem Jahr die Vorräte auf den Hütten knapper als sonst sind, geht hervor, dass der Bedarf in diesem Jahre erheblich zugenommen hat. Dies ist ferner auch aus der in diesem Jahre nur verhältnismässig geringen Ausfuhr von Zink zu ersehen, die bis Ende November nur eine Höhe von 55 363 t gegen 62 968 t im Vorjahre erreicht hat und trotzdem sind die Bestände recht gering. Im Gegensatz zu Kupfer und Blei ist die Einfuhr von Zink eine sehr unerhebliche und darf in diesem Jahr nur unwesentlich über 20 000 t geschätzt werden. In dieser Einfuhr ist Belgien stets mit etwa 15 000 vertreten, welches Quantum zum Teil aus hochfeinen, absolut reinen Zinksorten, die Belgien herstellt, besteht. Die vorstehend erwähnten 15 000 t werden in der Hauptsache von den belgischen Zinkhütten in der Umgegend von Lüttich produziert, und verbleibt hiervon ein nicht unbedeutender Teil im benachbarten deutschen Industriegebiet, in das es im nahen Grenzverkehr eingeführt wird.

Zinn. Zinn wird in Deutschland nur in ganz geringen Mengen produziert und zwar ein kleiner Teil im sächsischen Erzgebirge aus deutschen Erzen und auch in Todstedt bei Harburg aus fremden Erzen. Somit ist Deutschland in der Hauptsache, und zwar zu 95 % seines Bedarfes, auf die Einfuhr fremden Zinns angewiesen, das in grossen Quantitäten in den Straits-Settlements und in Australien und auch im englischen Cornwall-Distrikt gewonnen

wird. Eine führende Rolle für die Preisfestsetzung dieses Artikels hat der Londoner Markt, der dies Jahr keine so erheblichen Schwankungen wie im Vorjahre durchgemacht hat. Die Ursache hiervon liegt darin, dass sich in diesem Jahre kein so lebhaftes Spekulationsgeschäft entwickelt hat. Im Januar d. J. notierte Zinn etwa 240 Mk. per 100 kg. Der Preis stieg dann bis auf etwa 280 Mk. im Monat März und wich dann wieder bis auf 240 Mk. bis 250 Mk. —, welches Niveau sich seitdem bis zum Jahresschluss behauptet hat.

In Berlin und dessen Vororten beschränkt sich der Zinnbedarf in der Hauptsache auf Legierungszwecke, da die Industrie der Zinnfoliefabrikation und der Verzinnung von Eisenblechen mehr in Schlesien und in den Rheinlanden zu Haus ist.

Im allgemeinen ist zuzugeben, dass die erwähnten Metallindustrien in diesem Jahre zwar keine hervorragend glänzende Resultate erzielt haben, doch ist es immerhin wertvoll, dass sich dieselben in ruhigen Bahnen bewegt haben, die allen Industriezweigen eine gute nützliche, sowie auch lohnende Beschäftigung gebracht haben.

Die Zollverhältnisse sind bereits am Anfang des Berichtes beleuchtet worden. Es ist dabei nur zu wiederholen, dass die Wogen der Erregung in den beteiligten Kreisen durch die Einführung des Zolltarifgesetzes vom 25. Dezember 1902 niedergeschlagen worden sind.

49. Kohle.

Kohlenbedarf im allgemeinen.

I. Wie im Reich überhaupt, so hat auch in Berlin unter dem Einfluss der allmählichen industriellen Besserung der Verbrauch an Kohle wieder zugenommen. Indes ist die Zunahme in Berlin nicht ebenso stark gewesen, wie im Durchschnitt des Reiches überhaupt. Im Reich betrug (in Tonnen)

Tab. 40.

	1902		1903	
Steinkohle.				
Produktion . . .	107 448 534		116 664 367	
Einfuhr	6 766 513		6 425 658	
zusammen . .	114 215 047		123 090 025	
ab Ausfuhr . . .	17 388 149		16 101 141	
bleibt Verbrauch .		96 826 898		106 988 884
Braunkohle.				
Produktion . . .	43 313 122		45 955 558	
Einfuhr	7 882 010		7 962 123	
zusammen . .	51 195 132		53 917 681	
ab Ausfuhr . . .	21 766		22 499	
bleibt Verbrauch .		51 173 366		53 895 182
Gesamtverbrauch an Kohle		148 000 264		160 884 066

Aus diesen Ziffern ergibt sich für das Reich im Jahre 1903 ein Verbrauch von 160,9 Mill. t gegen 148 im Vorjahre, also eine Steigerung von 8,7 %. In Berlin dagegen haben — nach

den unten ausführlicher gegebenen Ziffern — die Zufuhren von Kohle im Jahre 1903 4 193 545 t betragen gegen 4 008 729 im Vorjahre; die Steigerung betrug also nur 184 186 t oder 4,6 %.

Diese Erscheinung ist keine Eigentümlichkeit des Berichtsjahres. Greifen wir bis auf 1895, das Jahr vor dem Beginn des letzten wirtschaftlichen Aufschwunges zurück, so stellt sich der Verbrauch pro Kopf der Bevölkerung[1]) in Kilo wie folgt:

Tab. 41.

	1895	1896	1897	1898	1899	1900	1901	1902
Deutsches Reich .	2028	2152	2273	2347	2465	2662	2667	2565
Zunahme	—	124	121	74	118	197	5	—102
Berlin	1293	1404	1406	1360	1326	1474	1539	1396
Zunahme	—	111	2	— 46	— 34	148	65	—143

Da die Krisis in Berlin früher und schärfer einsetzte, als im übrigen Reich, so leitete sie sich mit einem Rückgange des Kohlenverbrauchs zu einer Zeit ein, als im übrigen Deutschland die Zunahme noch in lebhaftem Gange war: 1898/99, dann weiter 1900. Und der Abfall von 1901 auf 1902, der im Reich 102 kg auf den Kopf betrug, hat sich in Berlin auf 143 erstreckt. Die einzige dazwischenliegende Ausnahme, die kräftige Berliner Steigerung des Jahres 1901 gegenüber einer sehr winzigen im Reichsdurchschnitt, ist auf rein örtliche Ursachen[2]) zurückzuführen.

Wie aus den obigen Ziffern hervorgeht, gehört Berlin überhaupt nicht zu den Gegenden mit stärkstem Kohlenverbrauch. Während es in Deutschland weite Strecken gibt, die, wie in Rheinland-Westfalen und in Oberschlesien, ausschliesslich industriell sind, tritt der Charakter Berlins, als eines Platzes mit weitgehender Mannigfaltigkeit der Erwerbszweige und mit besonders grosser Bedeutung des Handels neben der Industrie, auch darin hervor, dass die Kohle hier nicht die allbeherrschende Bedeutung für das Wirtschaftsleben hat. Immerhin hat seit dem Jahre 1901 der jährliche Kohlenverbrauch Gross-Berlins 4 Mill. Tonnen überschritten, ein, absolut genommen, sehr stattliches Quantum.

im Hausbrand,

Da für Berlin der Konsum von Hausbrandkohle eine ausschlaggebende Rolle spielt, so hängen die Schwankungen sehr erheblich vom Einfluss der Witterung während des Winters ab. Ein strenger Winter lässt hier den Kohlenverbrauch ebenso rasch ansteigen, wie ein besonders milder Winter ihn rückgängig macht. Nun waren die Wintermonate, die in das Jahr 1903 fallen, ausnahmsweise milde, erheblich milder als die entsprechenden Monate des Jahres 1902, deren Temperatur auch schon ein wenig über der der

[1]) Als Bevölkerungsziffer von Berlin ist die mittlere fortgeschriebene Bevölkerung der Stadt Berlin und der Vororte zu Grunde gelegt, die nach den Angaben der Eisenbahndirektion in den Verkehrsbezirk Berlin einbezogen sind. Dieses Gebiet hatte 1895 eine Bevölkerungszahl von 1 848 293, 1900 von 2 137 006 Einwohnern.

[2]) S. u. S. 145[1].

winterlichen Monate von 1901 gestanden hatte. Stellt man aus unserer Witterungs-Tabelle[1]) die Temperatur der Monate Januar bis März und Oktober/Dezember zusammen, so ergeben sie für 1902 eine durchschnittliche Wintertemperatur von 2,6° C., für 1903 aber gar von 4,6° C., während im Jahre 1901 der Durchschnitt 2,5° C. ergeben hatte. Die Witterung begünstigte also eher eine Abnahme des Kohlenverbrauchs als eine Steigerung. Trotzdem hat gerade in den Brennmaterialien, die hauptsächlich für den Hausbrand in Betracht kommen, in den Briketts, nicht nur keine Abnahme der Zufuhr, sondern sogar eine beträchtliche Zunahme während des Jahres 1903 stattgefunden. Auch abgesehen von dem Einfluss der Witterung spielen für die Gestaltung des Berliner Konsums in Hausbrandkohle noch andere Faktoren eine Rolle. So bewirkt auch der Dauerbrand-Ofen und das immer mehr in den neubebauten und vornehmeren Gegenden an Ausbreitung gewinnende Zentralheizungssystem eine kleine Verschiebung in der Verwendung der einzelnen Kohlensorten. Der Bedarf an Briketts für den Hausbrand steigt weniger stark, als es bei der Einzelheizung der Zimmer mit Kachelöfen der Fall wäre, da für die veränderten Heizsysteme andere Sorten, vornehmlich Koks und Anthrazit, bevorzugt werden.

in Gasanstalten und Elektrizitätswerken,

Der Kohlenkonsum von den Anstalten, die der Berliner Bevölkerung Kraft und Licht liefern, also vor allem der Gasanstalten und Elektrizitätswerke, zeigte auch im Jahre 1903 steigende Richtung. Die Ausbreitung des elektrischen Lichtes, so schnell sie auch erfolgt, hat in Berlin bis jetzt der Entwickelung des Gasverbrauchs keinen Einhalt zu tun vermocht. Allerdings nimmt der Gasverbrauch nicht mehr in den Dimensionen zu, wie das beim Verbrauch von elektrischem Strom der Fall ist. Während in Berlin im Jahre 1892/93 eine Gesamtabgabe von 102 432 000 cbm Gas stattfand, war er im Jahre 1901/02 auf 161 160 000 cbm angewachsen, die Steigerung betrug also 58 728 000 cbm oder 57 %. Pro Kopf der Bevölkerung ist allerdings — und darin kommt die starke Entwickelung des elektrischen Lichtes zum Ausdruck —, der Gaskonsum nicht gestiegen, sondern zurückgegangen. Während er 1892/93 noch 83 cbm betrug, war er 1901/02 auf 82 gefallen. — Ein ganz anderes Bild zeigt die Entwickelung des Verbrauches von elektrischem Strom. Im Jahre 1896/97 betrug der verbrauchte Nutzstrom ohne den Selbstverbrauch der Elektrizitätswerke in Tausenden H. W. St. 142 698, im Jahre 1901/02 dagegen 788 027, die Steigerung in den 5 Jahren betrug also 645 329 oder 412 %. Während im Jahre 1896/97 auf den Kopf der Bevölkerung noch ein Stromverbrauch von erst 87 H. W. St. ent-

[1]) S. o. Bd. I, S. 38. Aus derselben Tabelle ergibt sich die ganz ungewöhnliche Kälte der Monate Januar und Februar im Jahre 1901, die durch den starken Mehrbedarf an Hausbrand die oben (S. 144[2]) erwähnte Steigerung hervorrief.

fiel, betrug diese Ziffer im Jahre 1901/02 schon 400. — Diese Verschiebung in der Beleuchtungsart und in der Versorgung mit Kraft hat zur Folge, dass der Kohlenverbrauch der Gasanstalten sehr viel weniger stark zunimmt, als der Verbrauch der Elektrizitätswerke. Da nun im allgemeinen angenommen werden darf, dass die Elektrizitätswerke einen höheren Nutzeffekt aus ihrem Kohlenverbrauch erzielen, als die Gasanstalten, so wirkt die beschriebene Verschiebung auf die Zunahme des Kohlenverbrauchs an und für sich etwas mässigend. Immerhin bleiben die Gasanstalten noch sehr bedeutende Konsumenten im Berliner Kohlengeschäft. Im Jahre 1900/01 betrug der Kohlenverbrauch der öffentlichen Gaswerke in Berlin 519 600, in Charlottenburg 83 600 t, im Jahre 1901/02 sind die entsprechenden Ziffern 527 500 und 88 700 t. In den ersten neun Monaten des Jahres 1903 sind 382 404 t Kohlen gegen 362 073 t in der entsprechenden Zeit des Jahres 1902 verwendet worden. Der Verbrauch ist also nicht unerheblich gestiegen, obwohl die Ausbeute aus einer Tonne Kohlen infolge von betriebstechnischen Massnahmen sich von 287 auf 320 cbm Gas erhöht hat. Während in den ersten Dreivierteljahren die Gasproduktion eine Zunahme von 8 % aufweist, sind nur 5,7 % Kohlen mehr verbraucht worden. Die Gasanstalten in Charlottenburg haben in den ersten neun Monaten 1903 an Kohlen 66 226,35 t verbraucht. Der Kohlenverbrauch der Gasanstalten war 1903 jedenfalls steigend (wie dies sogar selbst in den Jahren des gewerblichen Niederganges der Fall war).

auf Lokomotiven und Schiffen,

Einen ziemlich belangreichen Teil der nach Berlin eingeführten Kohle beanspruchen weiter die Eisenbahnen und dann auch die Dampfschiffahrt. Leider fehlen für den Konsum dieser Abnehmer fast alle ziffernmässigen Nachweise. Die Statistik über die im Betriebe befindlichen Eisenbahnen Deutschlands macht, so ausführlich sie auch sonst gehalten ist, keine Angaben nach Eisenbahndirektionsbezirken, sondern gibt die Ziffern nur für den gesamten Bereich der vereinigten preussischen und hessischen Staatseisenbahnen. Auch wird der Kohlenverbrauch nicht für sich aus dem statistischen Material ausgeschieden, sondern zusammen mit Schmier-, Putz- und sonstigen Betriebsmaterialien verbucht. Immerhin spielt in dieser Rubrik der Kohlenverbrauch die hauptsächlichste Rolle. Es wäre eine dankenswerte und nicht schwer zu bewerkstelligende Verbesserung, wenn auf Grund des statistischen Urmaterials der Kohlenverbrauch der in Berlin stationierten und während der Reise in Berlin Kohlen fassenden Lokomotiven festgestellt und diese Ziffer für die nähere Kenntnis des Kohlenverbrauchs in Berlin verwertbar gemacht würde. Nicht so ganz nebensächlich, wie es auf den ersten Blick scheinen könnte, ist der Kohlenkonsum in der Berliner Schiffahrt. Die Zahl der angekommenen Dampfschiffe betrug im Jahre 1902 nicht weniger als 22 400 mit einer Tragfähigkeit von 74 161 t.

Was an Kohle von den bisher erwähnten Konsumentengruppen nicht aufgenommen wird, und was ausserdem nicht auf Lager geht, das stellt in der Hauptsache den Verbrauch der Industrie dar, der hauptsächlich im Maschinenbau, in der Metallverarbeitung, in der Nahrungsmittel- und der Textilindustrie, weniger schon in den polygraphischen Gewerben, in der Papier-, Holz-, Fettwaren- und Lederindustrie wesentlich ist. Wenn man annimmt, dass, von Hausbrand abgesehen, gerade während der Zeit der Krise der Verbrauchsrückgang an Kohle in Berlin auf den Industriekonsum entfällt, während, wie wir oben ausgeführt haben, die übrigen Konsumentengruppen entweder eine normale Steigerung ihres Verbrauches trotz der Krise oder doch keine erhebliche Abnahme zu verzeichnen hatten, so darf man nach allen Anzeichen schliessen, dass die merkliche — wenn auch im Vergleich zum Reichs-Durchschnitt nicht bedeutende — Zunahme des Kohlenverbrauchs von Berlin während des laufenden Jahres hauptsächlich auf die Industrie entfällt. in der Industrie.

Der Kohlenkonsum Berlins deckt sich zwar nicht völlig mit der Kohlenversorgung, da in einem Jahre mehr, in einem anderen weniger auf Lager bleibt. Aber bei dem Mangel einer Aufnahme der jährlichen Lagerbestände an bestimmten Stichtagen muss man Kohlenkonsum und Kohlenversorgung gleich setzen. Berlin bezieht seinen Kohlenbedarf teils durch die Eisenbahn, teils auf dem Wasserweg, was die getrennte Aufnahme der Zufuhren notwendig macht. Die Verarbeitung geschieht in der amtlichen Statistik über die Kohlenversorgung Berlins gemeinsam. Diese Statistik gibt allmonatlich einen Ueberblick getrennt nach Weichbild und Vororten. Als Vororte sind hierbei bezeichnet: Kohlenversorgung Berlins 1903.

a) die Eisenbahnstationen: Adlershof, Alt-Glienicke, Charlottenburg, Cöpenick, Grunewald, Halensee, Lichtenberg, Friedrichsfelde, Nieder-Schöneweide, Pankow, Schönhausen, Reinickendorf, Rixdorf, Rummelsburg Rgb., Schönholz, Spandau, Spindlersfeld, Tegel, Tempelhof (Rangierbahnhof Rgbhf.), Wilmersdorf-Friedenau.

b) die Schiffahrtsstationen: Charlottenburg, Cöpenick, Nieder-Schöneweide, Rummelsburg, Spandau, Spindlersfeld, Tegel, Treptow.

Im allgemeinen wird man annehmen können, dass in den Vororten der Verbrauch an Industriekohle einen stärkeren Anteil am Gesamt-Kohlenverbrauch hat als im Weichbild von Berlin. Allerdings ist dabei zu beachten, dass die Vororts-Stationen keineswegs bloss dem Bedürfnisse der Vororte dienen (und umgekehrt), und dass unter den wechselnden Industrie- und Bebauungsverhältnissen Gross-Berlins auch in dieser Beziehung beständige Verschiebungen eintreten. Dass der einzelne Monat einen zu kurzen Zeitraum darstellt, um aus seiner Zufuhrziffer allein einen Rückschluss auf die damalige Lage des Kohlenbedarfs zu gestatten,

ist selbstverständlich; allein eine durch eine gewisse Reihe von Monaten sich fortsetzende Hebung oder Senkung darf doch eine gewisse Bedeutung für sich in Anspruch nehmen. Trotz dieser Vorbehalte darf also doch den Unterscheidungen der amtlichen Statistik auch für Handelszwecke ein nicht unbedeutender Wert beigemessen werden. Die Einzelheiten dieser Statistik stellen sich wie folgt.

Steinkohlenbezug.

An der Versorgung Berlins mit Koks, Briketts und Steinkohlen ist ausser den deutschen Kohlenrevieren auch der englische Kohlenbergbau beteiligt, in den letzten Jahren wurden sogar auch geringe Posten amerikanischer Kohle angefahren. Von den deutschen Kohlenrevieren

Oberschlesien.

liefert Oberschlesien den weitaus grössten Teil an der Gesamtzufuhr. Die Zufuhr von Steinkohlen, Koks und Briketts aus Oberschlesien betrug nämlich abzüglich des Versands von Berlin während der einzelnen Monate des laufenden und vorhergehenden Jahres in Tonnen:

Tab. 42.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Ja
Weichbild 1902	69 302	73 106	81 630	123 185	79 369	71 057	98 692	110 237	70 199	89 607	81 099	67 790	1 01
1903	75 200	74 249	101 118	102 055	71 230	87 417	85 658	89 114	87 001	108 428	125 886	68 781	1 07
Vororte 1902	30 855	17 221	47 176	76 770	61 844	68 375	79 765	99 654	57 322	54 880	50 681	22 512	66
1903	30 663	30 018	51 039	60 772	55 947	58 268	62 247	67 487	69 570	61 123	39 678	40 516	63

Im ersten Quartale des laufenden Jahres waren die Zufuhren aus Oberschlesien nicht unbeträchtlich höher als im Jahre 1902. Es gilt dies sowohl für die Zufuhren nach dem Weichbild von Berlin, als auch nach den Vororten. Im April trat ein auffallender Umschlag ein, die Zufuhren gingen um rund 20 % während dieses Monats zurück und blieben auch noch im Mai weit hinter dem Vorjahre zurück. Nur im letzten Monat des zweiten Quartals überstieg die Zufuhr in das Weichbild die Menge des Vorjahres. In den zwei ersten Monaten des dritten Quartals blieb die Versorgung wieder merklich hinter dem Vorjahre zurück, ganz besonders beträchtlich im August. Im September belebte sich die Zufuhr aus Oberschlesien und nahm einen solchen Umfang an, dass sie die Ziffern des Vorjahres überstieg. Insgesamt aber blieb in den ersten dreiviertel Jahren des laufenden Jahres die oberschlesische Zufuhr wesentlich hinter dem Vorjahre zurück. Die Zufuhren in das Weichbild von Berlin gingen von 776 777 Tonnen auf 773 042 im Jahre 1903, die Zufuhren in den Vororten von 548 982 auf 486 006 Tonnen zurück. Der Hauptverlust entfällt also auf die Kohlenversorgung der Vororte.

Niederschlesien.

An zweiter Stelle von den deutschen Kohlenrevieren steht für Berlin noch immer das niederschlesische, das allerdings hart vom westfälischen bedroht wird. Seine Zufuhren nach Berlin waren insgesamt im Jahre 1903 grösser als 1902. Doch entfällt die Steigerung ausschliesslich auf die Zufuhren nach dem inneren Berlin, während die Vororte einen nicht unerheblichen Verlust aufzuweisen haben. Es betrug nämlich die Zufuhr von Steinkohlen, Koks und Briketts aus Niederschlesien (abzüglich des Versands) während der einzelnen Monate des laufenden und vorhergehenden Jahres in Tonnen:

Tab. 43.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Ja
Weichbild 1902	20 317	14 990	14 782	16 455	17 460	15 900	18 536	17 037	20 247	24 483	24 295	26 619	231
1903	32 566	30 614	25 678	11 235	13 924	13 915	16 697	24 037	23 905	26 572	17 574	30 824	267
Vororte 1902	8 306	8 301	7 669	12 873	12 420	10 406	10 237	9 959	12 442	5 498	5 355	5 054	108
1903	6 013	5 659	5 494	4 579	8 744	10 272	10 233	13 900	11 830	8 255	12 469	8 202	105

Ganz im Gegensatz zu der Zufuhr aus Oberschlesien steigerte sich während des ersten Vierteljahres der Bezug aus Niederschlesien ganz beträchtlich. Allerdings resultiert die Mehrzufuhr ausschliesslich aus

dem Bezuge des Weichbilds von Berlin. Im zweiten Quartal ging die Zufuhr auch für das Weichbild von Berlin beträchtlich hinter die Zufuhr des Vorjahres zurück. Auch noch im Juli hielt die rückläufige Bewegung an, dagegen stieg im August die Zufuhr um nicht weniger als ca. 50 % gegenüber dem Vormonat; nicht viel weniger stark war die Zufuhr im Vergleich zum August 1902. Auch in den Vororten war die Entladung von niederschlesischer Kohle im August besonders bedeutend; es war der einzige Monat in den ersten dreiviertel Jahren, in dem der Bezug von niederschlesischer Kohle grösser war als im Jahre 1902. In den übrigen acht Monaten blieb die bezogene Menge stark hinter dem Vorjahre zurück. Am allerbeträchtlichsten im April, wo über 8000 Tonnen weniger nach Berlin kamen, als im Jahre 1902 mit einem Bezug von 12 873 Tonnen.

Ruhrbezirk.

Eine wesentlich günstigere Entwicklung zeigt die Zufuhr von Steinkohle, Koks und Briketts aus dem rheinisch-westfälischen Kohlenrevier. Sie zeigt eine Steigerung sowohl in dem Weichbild von Berlin wie in den Vororten, und zwar ist die Steigerung beträchtlich. Während sie im Jahre 1902 in den drei ersten Quartalen in dem Weichbild von Berlin 123 419 t und in den Vororten 57351 t betrug, ist sie in der gleichen Zeit des laufenden Jahres auf 140 108 resp. 70 533 Tonnen gestiegen. In den einzelnen Monaten betrug sie abzüglich des Versands in Tonnen:

. 44.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahr
ichbild 1902	8 592	11 398	11 776	10 543	13 011	14 768	17 619	18 016	16 688	18 661	15 223	12 116	169 419
1903	24 113	10 273	14 732	15 390	15 509	13 762	14 276	14 401	17 652	10 646	11 307	17 218	179 279
'ororte 1902	5 127	2 409	6 117	3 900	8 162	8 145	9 345	7 284	6 882	5 069	4 010	3 483	69 904
1903	7 860	6 494	3 681	8 642	7 849	10 189	10 254	7 927	7 637	9 446	12 162	14 100	106 241

Gleich im Januar setzten die Zufuhren aus Rheinland-Westfalen mit einer stattlichen Ziffer ein, die die Ziffern des Vorjahres um mehr als das doppelte übertrifft. Bis zum Juni war dann die Zufuhr in jedem einzelnen Monat grösser als im Jahre 1902. Allerdings treten während dieser Monate in dem Bezug des inneren Berlins und der Vororte häufiger Schwankungen ein, die aber das Gesamtresultat einer erheblich steigenden Zufuhr nicht beeinträchtigen können. Nur in den Sommermonaten liess die Zufuhr nach dem inneren Berlin etwas nach, während die Steigerung nach den Vororten andauerte. Im September machte sich aber für das gesamte Versorgungsgebiet wieder eine allgemeine Steigerung geltend. Charakteristisch bleibt für die gesamte Berichtszeit die verhältnismässig stärkere Zufuhr nach den Vororten. Da in den Vororten der Verbrauch von Industriekohle besonders erheblich ins Gewicht fällt, so ist aus dieser Bewegung der Zufuhr (wenn auch mit einem gewissen Vorbehalt wegen der obenerwähnten Schwankungen) zu schliessen, dass das rheinisch-westfälische Revier in immer stärkerem Masse sich noch an der Versorgung Berlins mit Industriekohle beteiligt.

England.

Einen harten Kampf um ihren Absatz kämpft die englische Kohle in Berlin. Schon im Vorjahre hatte sie den Rückgang des Kohlenkonsums am empfindlichsten zu büssen. In diesem Jahre ist die Zufuhr englischer Kohle wieder etwas gestiegen. Es betrug nämlich während des laufenden Jahres die Zufuhr von englischen Kohlen in das Weichbild von Berlin 342 601 t gegen 324 734 im gleichen Zeitraum des Vorjahres. Nach den Vororten kamen in der nämlichen Zeit 88 469 t gegen 81 543 im Jahre 1902. In den einzelnen Monaten betrug die Zufuhr in Tonnen:

'45.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahr
ıbild 1902	3237	375	11 417	36 085	56 846	45 177	48 195	41 450	35 934	31 548	14 273	197	324 734
1903	5352	3559	12 292	22 728	50 907	49 705	52 559	43 589	34 698	34 468	25 533	7 211	342 601
ıorte 1902	2637	2623	2 182	10 372	9 774	20 710	15 280	6 973	6 571	2 295	1 814	312	81 543
1903	1873	2194	9 244	9 498	11 895	16 510	9 985	6 821	8 475	5 210	3 986	3 778	88 469

Ueberblickt man diese Zufuhrziffern während der einzelnen Monate im Jahre 1903, so ergibt sich in den ersten drei Monaten eine starke Steigerung gegenüber dem Vorjahr. Im April, Mai und September dagegen tritt gegenüber dem Vorjahre ein Rückgang ein, der April und Mai so beträchtlich ist, dass er das Plus der übrigen Monate in ein merkliches Minus verwandelt. Die Monate Juni und Juli zeigen zwar für das Weichbild von Berlin eine Zunahme, die aber durch die Abnahme der Zufuhr in den Vororten kompensiert wird.

Amerika. Eine Zufuhr amerikanischer Kohle hat im Jahre 1903 nicht stattgefunden. Im Jahre 1902 wurden im ganzen 4050 Tonnen, in den Monaten Januar, April, Mai und Juni eingeführt. Bei dieser Einfuhr handelte es sich in der Hauptsache um Anthrazitkohlen, von denen übrigens wieder ein Teil nach Amerika zurückverkauft wurde, was bei der Lage des amerikanischen Kohlenmarktes im Herbste vorigen Jahres ein gewinnbringendes Geschäft darstellte.

Braunkohlenbezug. Einen lebhafteren Verlauf nahmen die Zufuhren von Braunkohle resp. Braunkohlenbriketts während des laufenden Jahres. Die statistischen Nachweisungen unterscheiden hier der Herkunft nach böhmische, preussische und sächsische Kohle (während man im Handel unter „sächsische“ vielfach die gesamte „inländische“ [Königreich Sachsen, Prov. Sachsen, sächsische Fürstentümer, Niederlausitz etc.] begreift), werfen aber in den vorläufigen Angaben bei der preussischen und sächsischen Herkunft Braunkohlen und Braunkohlenbriketts zusammen. Die Zufuhren aus Preussen sind natürlich prozentual die stärksten und weisen, namentlich soweit die Vororte in Betracht kommen, im Jahre 1903 eine starke Steigerung auf. Es betrug nämlich die Zufuhr preussischer Braunkohlen und Braunkohlenbriketts abzüglich des Versands während der einzelnen Monate des laufenden und vorhergehenden Jahres in Tonnen:

Preussen.

Tab. 46.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jah
Weichbild 1902	76 526	73 868	65 307	77 475	61 785	56 109	71 748	92 910	85 753	101 564	99 644	113 995	976
1903	104 254	68 351	73 362	75 870	61 973	59 927	79 335	97 549	81 672	98 779	89 248	101 373	991
Vororte 1902	19 033	17 554	23 104	19 887	15 207	16 675	24 474	35 243	30 769	35 773	27 938	31 363	290
1903	29 810	17 673	46 997	24 124	20 188	22 853	29 475	36 468	34 426	37 278	30 942	28 401	330

In sämtlichen vier Quartalen stieg die Zufuhr in das Weichbild von Berlin von 976 684 t im Jahre 1902 auf 991 693 t im Jahre 1903. Relativ noch stärker war die Zufuhr in die Vororte, wo sie von 290 243 auf 330 185 t ging. Die Steigerung kommt hauptsächlich und am konsequentesten bei den Zufuhren in die Vororte zum Ausdruck; hier ist während der ersten drei Quartale kein einziger Monat zu verzeichnen, in dem die Zufuhr hinter dem Vorjahr zurückgeblieben wäre, wohl aber sind Steigerungen zu verzeichnen, die über eine Verdoppelung des vorjährigen Bezuges hinausgingen: im April betrug die Zufuhr 46 997 gegen 23 104 t. Der Bezug des inneren Berlins zeigte zwar auch meist gegenüber dem Vorjahr steigende Ziffern, doch blieben die Bezüge im Februar, April und merkwürdigerweise auch im September hinter dem Vorjahre zurück.

Sachsen. Auch die Zufuhr sächsischer Kohlen und Briketts zeigt im laufenden Jahre eine Zunahme, die freilich weniger erheblich ist, als bei den preussischen Braunkohlen. Der Anteil sächsischer Kohlen an der Kohlenversorgung Berlins fällt überhaupt nur wenig ins Gewicht. Er betrug in den ersten dreiviertel Jahren für das Weichbild von Berlin 7283 t gegen 6153 im Vorjahre. Eine stärkere Zunahme des Bezugs zeigen die Vororte, wo die Zufuhr von 7474 t auf 10 609 im laufenden Jahre stieg. In den einzelnen Monaten des Jahres waren die Bezüge abzüglich des Versands folgende:

Tab. 47.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jah
Weichbild 1902	1 258	560	842	541	450	1 823	74	375	230	550	920	667	8 2
1903	489	675	829	537	735	565	1 175	1 013	1 265	726	450	372	8 8
Vororte 1902	1 234	2 622	3 491	750	1 595	150	848	70	115	115	330	920	8 8
1903	455	1 105	1 142	407	1 742	1 315	1 323	1 614	1 832	4 323	374	1 395	17 1

Während in den ersten Monaten des Jahres die Bezüge fast durchweg schwächer waren, als im Jahre zuvor, traten wesentliche Steigerungen, die die Bezüge des Vorjahres weit überholten, erst in den Sommermonaten ein.

Böhmen.

Im Gegensatz zu den preussischen und sächsischen Braunkohlen haben die Bezüge aus Böhmen eine nicht unerhebliche Abnahme zu verzeichnen. In den Vororten konnte zwar die böhmische Braunkohle um einige Punkte vordringen. Statt 13 831 wurden 1903 fast 15 000 t bezogen. Dagegen ist der Rückgang der Zufuhren in das Weichbild von Berlin um so erheblicher. Sie gingen von 21 861 t im Jahre 1902 auf 16 728 im Jahre 1903 zurück. In den einzelnen Monaten gestaltete sich die Zufuhr wie folgt:

48.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahr
chbild 1902	2 095	2 011	2 857	1 459	1 127	1 088	1 251	1 325	2 093	2 247	1 597	2 711	21 861
1903	1 850	1 381	1 177	906	785	839	815	1 317	2 129	2 056	1 603	1 869	16 728
ororte 1902	1 093	745	1 600	1 590	995	862	1 211	1 356	1 663	1 442	1 017	1 159	13 831
1903	936	1 102	3 255	1 463	931	1 005	1 197	1 649	985	737	960	1 708	14 983

Gesamtbezug an Kohlen.

Fasst man die Zufuhren von sämtlichen Arten von Kohle und Kohlenprodukten aus allen Kohlenrevieren zusammen, so ergibt sich während der einzelnen Monate des laufenden Jahres im Vergleich mit dem Vorjahre folgendes Bild der Kohlenversorgung von Gross-Berlin.

). 49.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahr
1902 t	239 952	227 783	279 980	392 880	340 745	331 245	397 275	441 889	346 360	392 787	318 233	289 898	4 008 729
1903 t	331 434	253 347	350 040	338 206	324 374	345 542	375 229	406 986	383 947	409 022	384 063	326 909	4 193 545
ıahme t	+ 91 482	+ 25 564	+ 70 060	− 54 674	− 16 371	+ 11 297	− 22 046	− 34 903	+ 37 587	+ 16 235	+ 65 830	+ 37 011	+ 184 816

Im Gegensatz zum Jahre 1902 waren also die Zufuhren im ersten Quartal des laufenden Jahres ganz aussergewöhnlich stark. Im Januar betrug die Mehrzufuhr 91 482 und im März rund 70 000 t. Im ersten Vierteljahr zusammen wurden rund 186 000 t mehr nach Berlin gebracht als 1902. Diese starken Zufuhren sind keineswegs durch den augenblicklich stärkeren Bedarf Berlins bedingt gewesen, hingen vielmehr einmal mit der vorübergehend strengen Witterung zusammen, die im Dezember 1902 einen ziemlich starken Verbrauch an Hausbrand verursacht hatte, dann mit dem Bedürfnis des Handels, die Kohlenlager wieder zu füllen. Auch dürfte die verschiedene Gestaltung der Schiffahrtsverhältnisse in den beiden zum Vergleich stehenden Jahren viel zu der gegensätzlichen Gestaltung der Kohlenzufuhr beigetragen haben. Die starken Zufuhren auf Lager hatten zur Folge, dass im zweiten Quartal die Einfuhr nicht nur nachliess, sondern sogar stark hinter den Vorjahrsziffern zurückblieb. Gleich der April setzte mit einem Ausfall von 54 674 t ein; der weniger bedeutende Ausfall im Mai wurde einigermassen durch die Steigerung der Zufuhren im Juni ausgeglichen. In den Sommermonaten Juli und August blieben die Zufuhren wieder hinter den Vergleichsmonaten des Vorjahres zurück, und zwar im August, einem Monat mit starker Kohlen-

zufuhr, um nicht weniger als rund 35 000 t. Von September ab setzt dann ein neuer Aufstieg im Kohleneinfuhrgeschäft ein, der den Schluss nahe legt, dass trotz der erheblichen Zufuhr im ersten Quartal 1903 der Verbrauch stark genug war, um die aufgestapelten Lagervorräte so zu lichten, dass neue stärkere Zufuhren als im Jahre 1902 notwendig wurden. Fassen wir sämtliche zwölf Berichtsmonate zusammen, so ergibt sich, dass insgesamt im Berichtsjahr 4 193 545 t zugeführt wurden gegen 4 008 729 t im Jahre 1902. Für das Berichtsjahr ergibt sich also eine Zunahme von 184 816 t. Das ist keine grosse Steigerung gegenüber dem Vorjahr, aber in Anbetracht der Verbrauchsgestaltung immerhin eine Besserung, die auch für Berlin den Schluss nahe legt, dass der Tiefpunkt der Krisis als überwunden gelten darf.

Von der Gesamtzufuhr an Steinkohlen, Koks, Braunkohlen und Briketts während der Monate Januar bis Oktober 1903 entfielen auf Steinkohlen, Koks und Steinkohlenbriketts 2 361 738 t gegen 2 363 131 im gleichen Zeitraum des Vorjahres. Die Zufuhr hat also in diesen Brennmaterialien um 1393 t abgenommen.

Die Verdrängung der Steinkohle durch die Braunkohle.

Ganz entgegengesetzt gestaltete sich die Kohlenversorgung Berlins mit Braunkohle, die hauptsächlich in Form von Briketts verbraucht wird. Hier wurden in der nämlichen Zeit 1 120 835 t bezogen gegen 1 037 467 im Jahre 1902. Die Zunahme gegenüber dem Vorjahre betrug also 83 368 t. Die Annahme, dass in Berlin der Gipfelpunkt für eine Verbrauchsvermehrung der Braunkohlenbriketts schon überschritten sei, indem die zunehmende Verwendung des Gases für Heiz- und Kochzwecke sowie die steigende Verbreitung der Niederdruckheizungen und der Dauerbrandöfen den Briketts von Jahr zu Jahr grösseren Abbruch bereite, wird durch die steigenden Ziffern der Braunkohlenzufuhr hinlänglich widerlegt. Die Braunkohle und die daraus bereiteten Briketts finden eben nicht nur zur Erwärmung der Wohnungen einen sichern und fortgesetzt noch steigenden Markt, sie werden auch in industriellen Betrieben immer mehr verwendet. So haben z. B. die Braunkohlenbriketts in den Brauereien sich schon ein ziemlich grosses Absatzgebiet erobert.

Für die Gestaltung der Kohlenversorgung Berlins spielen aber nicht sowohl die Bedürfnisse des Konsums, sondern vielmehr oft noch in weit höherem Grade die Förderungsverhältnisse, die Marktlage und die Preispolitik in den Kohlenrevieren, aus denen Berlin sein Feuerungsmaterial bezieht, eine ausschlaggebende Rolle. Das Vordringen der Braunkohle und zwar speziell der preussischen Braunkohle vor allem liegt in der gewaltigen Steigerung der Braunkohlenförderung und der Brikettproduktion begründet, die zu einem scharfen Wettbewerb um den reichshauptstädtischen Markt führt.

In nicht weiter Entfernung von Berlin hat sich eine Braunkohlenindustrie entwickelt, deren Förderung viel rascher und mächtiger gewachsen ist als in jedem anderen deutschen Braunkohlen-

Die Entwicklung der Braunkohlenindustrie in der Provinz Brandenburg.

distrikt. Die Braunkohlenindustrie in der Provinz Brandenburg folgt jetzt unmittelbar auf die der Provinz Sachsen. Die Entwickelung der Braunkohlenindustrie im niederrheinischen Revier, von der in den letzten Jahren soviel die Rede war, ist lange nicht so schnell vor sich gegangen wie die in der Provinz Brandenburg. Von der deutschen Braunkohlenförderung entfallen schon rund 25 % auf Brandenburg. Seit dem Jahre 1895 hat sich die Braunkohlenförderung in der Provinz Brandenburg beinahe verdoppelt, wie dies aus nachstehender Tabelle hervorgeht. Es betrug

Tab. 50

	1895	1896	1897	1898	1899	1900	1901
Zahl der Werke	104	105	103	106	105	104	109
Braunkohlenförderung in 1000 t	6102,7	6939,5	7941,6	8525,0	8659,1	10346,8	11730,8
Wert in 1000 M.	12019	12855	14618	15465	15729	20380	24335
Mittlere Belegschaft Köpfe	8443	9236	10167	10543	10421	12336	15065

Trotz des allgemeinen Rückgangs des Kohlenverbrauches im Jahre 1902 ist die Förderung in Brandenburg noch weiter gewachsen, und zwar auf rund 13 Millionen Tonnen. Vor allem ist es die Niederlausitz, wo sich die Entwickelung am stärksten vollzog. Bei einer derartigen Zunahme der Förderung musste eine Stockung des Absatzes sich schon bald bemerkbar machen. Schon 1901 waren auf fast allen Werken des Niederlausitzer Bezirkes sowie den bedeutenderen Abnahmeplätzen grosse Lager entstanden, im Jahre 1902 nahmen diese noch weiter zu. Der Absatz von Briketts litt unter der ungünstigen Witterung sowie dem geringen Verbrauch an Heizungsmaterial in den nicht gut beschäftigten Industriezweigen und führte zu vorzeitigen Stapelungen sowohl auf fast allen Werken als auch bei den Händlern. Die schon wesentlich heruntergedrückten Preise erfuhren einen weiteren Rückgang, der bisher nicht gekannte Dimensionen annahm. Das Fehlen ausreichenden Absatzes nötigte zu Arbeiterentlassungen, Lohnreduktionen, Einlegung von Feierschichten und grösseren Betriebseinschränkungen. Ein für kurze Zeit stärkerer Absatz konnte nur durch weitere Einbusse an den schon sehr reduzierten Preisen erzielt werden. Aber auch dieses Mittel versagte gegen den Herbst hin fast vollständig, so dass sich enorme Lagerbestände ansammelten. Eine vierwöchentliche Kälteperiode am Schlusse des Jahres 1902 ermöglichte nur einem Teil der Werke die Abstossung grösserer Lagerbestände, ohne dass für die Gesamtheit ein merklicher Nutzen entstand. Eine Anzahl kleiner und kleinster Betriebe stellte die Förderung ein, ohne dass dadurch indessen die Gesamtförderung herabgedrückt worden wäre.

Obgleich nun die Absatzschwierigkeiten im Anfang des Jahres 1903 sich noch weiter verschärften und auf vielen Werken Feierschichten eingelegt werden mussten, so nahm doch im grossen und ganzen die Förderung nicht ab, sondern stieg

vom Frühsommer des laufenden Jahres ab ganz beträchtlich. Es wurde wieder voll gearbeitet, die Arbeitszeit sehr häufig bis zu 13 und 14 Stunden ausgedehnt. Auf manchen Werken, namentlich in der Gegend von Sorau, war den Arbeitern gestattet, soviel Ueberstunden zu machen, wie sie wollten. Dabei wurden und werden die Anlagen bestehender Werke noch erweitert, ja sogar auch neue Gruben in Betrieb genommen.

Wenn auch die Mehrförderung der vergrösserten und neuen Anlagen nicht allzu stark ins Gewicht fällt, so wirkte sie doch insofern schon verschärfend, als die meisten Werke trotz vorübergehender Einschränkungen im grossen und ganzen mehr förderten als im Jahre 1902. Im Gegensatz zum rheinischen Braunkohlendistrikt sind die Gruben in Brandenburg nicht syndiziert, sie fördern nach eigenem Ermessen und meist ohne Rücksicht auf das Ergehen der anderen Betriebe. Bei den billigen Gestehungskosten auf den brandenburgischen Gruben[1]) haben sie ja auch eine so vorzügliche Ausnahmestellung auf dem Markt, dass ihr Risiko weit geringer ist als das der Produzenten in anderen Braunkohlenbezirken. Auch der Umstand, dass die Grossbetriebe noch nicht ausschlaggebend sind, vielmehr die mittleren und kleinen Betriebe noch vorherrschen, wirkt zuweilen produktionssteigernd.

Diese ganze mächtige Entwickelung hat bisher noch nicht entfernt die Beachtung gefunden, die ihr zukommt. Wenn man von bergbautreibenden Distrikten Deutschlands spricht, so denkt niemand dabei an die Provinz Brandenburg. Um ein Bild von dem Umfange zu geben, in welchem sich der Braunkohlenbergbau auf märkischem Boden entwickelt hat, stellen wir im folgenden

(Tab. 51)

eine Uebersicht der Werke zusammen, die im Jahre 1903 eine durchschnittliche Förderung von mehr als 1000 hl täglich hatten. Dabei ist das Jahr zu 300 Arbeitstagen angenommen. Unter „Belegschaft" ist die durchschnittliche Zahl der im Jahre beschäftigten Arbeiter und Aufsichtspersonen gegeben.

Braunkohlenförderung im Deutschen Reiche 1903.

Alle jene Umstände haben dazu mitgewirkt, die Braunkohlenförderung in der Provinz Brandenburg verhältnismässig noch stärker zu vermehren als in den übrigen deutschen Braunkohlendistrikten. Zwar kennen wir die Förderziffern für die Braunkohlengruben in Brandenburg noch nicht, da in den vorläufigen statistischen Nachweisungen nur die Förderziffern für die einzelnen preussischen Oberbergamtsbezirke gegeben werden. Die brandenburgischen Gruben zählen zum Oberbergamtsbezirk Halle, dem Oberbergamtsbezirk, dem auch der Braunkohlenbergbau der Provinz Sachsen untersteht. Die Förderziffern der beiden stärksten deutschen Braunkohlenreviere werden daher in den vorläufigen Veröffentlichungen nicht getrennt. Nur aus gelegent-

[1]) S. u. S. 158.

Tab. 51.

No.	Namen der Werke	Förderung	Belegschaft
	I. Bergrevier Frankfurt a. Oder.		
1	Berliner Bergbau-Gesellschaft m. b. H. in Berlin für die Braunkohlengruben:		
	Förder. Blgsch.		
	a) „kons. Rauensche Gruben" bei Rauen 2 000 83		
	b) „ Mit Gott" bei Pilgram 800 49		
	c) „ Vaterland" bei Frankfurt a. Oder . . . 3 100 145		
	d) „ Preussen" bei Jahnsfelde 1 800 100		
	e) „ Freienwalde" bei Freienwalde 1 000 78	8 700	455
2	Gewerkschaft „Gnadenreich" in Petersdorf	2 200	101
3	Reichenwalder Braunkohlenwerke Skerl, Weinholz & Co. in Frankfurt a. Oder für die Braunkohlengrube „kons. Hermania" bei Reichenwalde	3 100	108
4	Gewerkschaft „Bach" bei Ziebingen	2 100	97
5	„Vereinigte Zielenziger Kohlenwerke" in Zielenzig	2 300	88
6	Gewerkschaft „Schwiebuser Kohlenwerke" in Schwiebus	1 900	105
7	„Wutschdorfer Kohlenwerke" bei Wutschdorf (bisher Gewerkschaft „Der Berggeist" in Starpel)	5 100	154
8	Gewerkschaft „konsol. Grube Guben und Feller" in Germersdorf für die Braunkohlengruben:		
	Förder. Blgsch.		
	„konsol. Guben und Feller" bei Germersdorf . . 100 5		
	„Am nassen Fleck" bei Guben 3 200 123	3 300	128
9	Niederlausitzer Kohlenwerke, Aktiengesellschaft in Fürstenberg [1]) für die Braunkohlengrube „Präsident" bei Schönfliess . . .	7 400	291
	II. Bergrevier Ost-Cottbus.		
1	Offene Handelsgesellschaft Kriebel & Co. in Zilmsdorf für die Braunkohlengrube „Antonie" bei Zilmsdorf	1 900	78
2	Braunkohlengrube „Conrad" bei Gr. Kölzig	5 800	147
3	Offene Handelsgesellschaft H. Witte zu Brandenburg a. H. für die Braunkohlengrube „Ferdinand" bei Ober-Ullersdorf	1 200	29
4	Braunkohlengrube „Franz" bei Kl. Kölzig	2 300	88
5	Gräflich von Witzleben-Altdöbern'sche Werke für die		
	Förder. Blgsch.		
	Braunkohlengruben „Glückauf" bei Triebel . . . 600 33		
	„ „Helene" bei Bukoka . . . 1 900 50	2 500	83
6	von Dobschütz'sche Kohlenwerke in Döbern für Braunkohlengrube „Providentia" bei Döbern	6 600	146
7	Braunkohlengrube „Vereinigte Amalie-Wilhelmine" bei Kl. Teuplitz	2 100	74
8	„Vereinigte Lohter Werke", A. Meyer & Co. in Kunzendorf	3 100	115
9	Aktiengesellschaft „Braunkohlenwerke Theodor bei Kromlau" in Hamburg	4 800	166
10	Braunkohlengrube „Anna" bei Pulsberg	2 900	83
11	„Eintracht", Braunkohlenwerke und Brikettfabriken, Aktiengesellschaft in Berlin [2]) für die Braunkohlengruben		
	Förder. Blgsch.		
	„Clara" bei Welzow 27 000 480		
	„Clara II" bei Gosda 12 300 226	39 300	706
12	Gewerkschaft Spremberger Kohlenwerke in Pulsberg für die Braunkohlengrube „Konsul" bei Pulsberg	2 300	59
13	Braunkohlengrube „Felix" bei Bohsdorf (Pächterin ist die Gesellschaft m. b. H. „Tonwerke Gross-Kölzig")	4 800	157
14	National-Hypotheken-Kredit-Gesellschaft, eingetragene Genossenschaft mit unbeschränkter Haftpflicht in Berlin für die Braunkohlengrube „Gotthelf" bei Dubranke	1 400	38

[1]) Die Niederlausitzer Kohlenwerke besitzen noch eine Braunkohlengrube im Bergreviere West-Cottbus, s. daselbst No. 14.

[2]) Die Aktiengesellschaft besitzt noch eine Braunkohlengrube im Bergreviere West-Cottbus, s. daselbst No. 20, sowie 2 dergl. im Bergreviere Ost-Halle, Provinz Sachsen.

Noch Tab. 51.

No.	Namen der Werke	Förderung	Belegschaft
15	Kommanditgesellschaft F. W. Mueller & Co. in Spremberg für die Braunkohlengrube „Gustav Adolph“ bei Terppe	2 200	57
16	Braunkohlengrube „Julius“ bei Wolfshain (Friedrichshain)	3 200	59
17	„ „ „Merkur“ (früher „Volldampf“) bei Drebkau	12 300	354
18	Gewerkschaft des Braunkohlengewerkes „Elster“ bei Horlitza	4 900	116
19	„Ilse“ Bergbauaktiengesellschaft zu Grube Ilse [3]) für die Braunkohlengruben „Anna Mathilde“ bei Sedlitz (Förder. 9 800, Blgsch. 321) „ „ „Ilse“ bei Bückgen (Förder. 19 000, Blgsch. 374)	28 800	695
20	Braunkohlengrube „Guerrini“ bei Vetschau	2 500	68
21	Kauscher Werk, Knobbe in Kausche, für die Braunkohlengrube „Mariannensglück“ bei Kausche	20 500	435
22	Anhaltische Kohlenwerke, Aktiengesellschaft in Frose in Anhalt [4]) — Zweigniederlassung in Senftenberg —, für die Braunkohlengrube „Marie“ bei Reppist	18 100	448
23	„Henckels Braunkohlenwerke“ in Senftenberg (Elzer Grubengewerkschaft zu Limburg a/Lahn)	16 300	352
24	Brikettfabrik Grube Marie bei Senftenberg für die „Reschke'sche Braunkohlenwerke“ daselbst	10 800	253
	III. Bergrevier West-Cottbus.		
1	Handelsgesellschaft Schoeppenthau & Wolff in Senftenberg für die Braunkohlengrube „Friedrich Ernst“ bei Senftenberg	7 000	175
2	„Meurostolln“ bei Senftenberg, Gesellschaft m. b. H.	8 900	263
3	Offene Handelsgesellschaft Stadtgrube Dittrich & Co. in Senftenberg für die Braunkohlengrube „Stadtgrube“ daselbst	9 400	219
4	Senftenberger Kohlenwerke, Aktiengesellschaft in Berlin, für die Braunkohlengruben „Elisabethsglück“ bei Senftenberg (Förder. 10 200, Blgsch. 197) und „Hansa“ bei Tröbitz (Förder. 14 100, Blgsch. 335)	24 300	532
5	G. Hartwig & Co. Nachf. in Senftenberg für die Braunkohlengrube „Hörlitz“ bei Hörlitz	4 100	148
6	Fr. Hoffmann, Gesellschaft m. b. H. in Gr. Räschen für die Braunkohlengruben „Viktoria“ bei Gr. Räschen (Förder. 12 900, Blgsch. 404) und „Bertha“ bei Sauo (13 300, 311)	28 200	715
7	Anhaltische Kohlenwerke (u. s. w. s. Bergrevier Ost-Cottbus No. 22) für die Braunkohlengrube „Marie-Nordwestfeld“ bei Kl. Räschen	20 600	424
8	„Ilse“ (u. s. w. s. Bergrevier Ost-Cottbus No. 12) für die Braunkohlengruben „Renate“ (Förder. 27 300, Blgsch. 321) und „Eva“ bei Dobristroh (26 600, 356)	53 900	677
9	F. C. Th. Heye, Braunkohlenwerke in Annahütte für die Braunkohlengrrube „Heyce“ bei Särchen	22 700	358
10	Gewerkschaft Germania zu Freudenstadt in Württemberg für die Braunkohlengrube „Waidmannsheil“ bei Särchen	7 000	119
11	Braunkohlen- und Brikett-Industrie, Aktiengesellschaft in Berlin, für Braunkohlengrube „Bismarck I“ bei Särchen (die derselben Gesellschaft gehörigen Braunkohlengruben „Milly“ und „Emanuel“ liegen im Bergrevier Ost-Halle, Provinz Sachsen)	12 400	289
12	Braunkohlengrube „Felix“ bei Clettwitz	8 500	154
13	Clettwitzer Werke, J, Treuherz in Berlin, für die Braunkohlengrube „Wilhelminensglück“ bei Clettwitz	26 700	418

[3]) Die Gesellschaft Ilse besitzt noch Braunkohlengruben im Bergrevier West-Cottbus (s. daselbst No. 8); die Grube „Anna Mathilde“ bei Sedlitz war bis 1902 im Besitz der Handelsgesellschaft Schoeppenthau & Wolff in Senftenberg.

[4]) Die Anhaltischen Kohlenwerke besitzen noch eine Braunkohlengrube im Bergrevier West-Cottbus (s. daselbst No. 7).

Noch Tab. 51.

No.	Namen der Werke	Förderung	Belegschaft
14	Niederlausitzer Kohlenwerke (u. s. w. s. Bergrevier Frankfurt a/O., No. 9) für die Braunkohlengrube „Anna“ bei Zschipkau . . .	6 900	422
15	Braunkohlengrube „Alwine“ bei Costebrau	5 300	126
16	Braunkohlenindustrie- und Handelsgesellschaft, Aktiengesellschaft in Berlin, für die Braunkohlengrube „Friedrich Wilhelm I“ bei Costebrau	6 400	165
17	Costebrauer Brikettwerke, Aktiengesellschaft in Costebrau, für die Braunkohlengrube „Unser Fritz“ daselbst	1 800	83
18	Gewerkschaft Alwine in Dortmund für die Braunkohlengrube „Ferdinand I“ bei Zschornegosda	9 700	165
19	Braunkohlengrube „Gotthold“ bei Sallgast	6 200	124
20	„Eintracht“ (u. s. w. s. Bergrevier Ost-Cottbus No. 11) für die Braunkohlengrube „Henriette“ bei Sallgast	12 200	275
21	Handelsgesellschaft „Grube Hildegard“ Gesellschaft m. b. H. in Lichterfeld	3 000	121
22	Braunkohlengrube „Pauline“ bei Schönborn	5 900	137
23	„ „Ida I“ bei Rückersdorf	2 900	101
24	„ „Elfriede“ bei Gohra	2 200	48

lichen Mitteilungen und vereinzelten tatsächlichen Angaben ist der Unterschied im Tempo der Förderung innerhalb der genannten beiden Bergbaureviere für das Berichtsjahr zu entnehmen. Zunächst geht aus den Förderziffern soviel hervor, dass die Mehrförderung an Braunkohle im Jahre 1903 im Vergleich mit dem Vorjahre im Oberbergamtsbezirk Halle grösser war als in sämtlichen deutschen Braunkohlenrevieren zusammengenommen; denn es betrug während der einzelnen Monate die Braunkohlenförderung (in tausend Tonnen):

ab. 52.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahr
)eutsches Reich 1902	3 708	3 296	3 196	3 140	3 115	3 291	3 508	3 432	3 624	4 278	4 110	4 194	43 304 586
1903	4 065	3 493	3 581	3 179	3 340	3 418	3 572	3 724	3 819	4 428	4 219	4 266	45 955 558
Bezirk Halle 1902	2 457	2 204	2 130	2 267	2 248	2 265	2 433	2 391	2 485	2 871	2 738	2 761	29 250 019
1903	2 684	2 327	2 390	2 248	2 415	2 350	2 601	2 545	2 686	2 933	2 769	2 794	30 792 966.

Die stärkere Förderung im Oberbergamtsbezirk Halle während der einzelnen Monate des Jahres 1903 tritt in diesen Ziffern scharf hervor. Es ist nun mit hoher Wahrscheinlichkeit anzunehmen, dass von dieser Mehrförderung wiederum der grössere Teil auf die Braunkohlengruben der Provinz Brandenburg entfällt. Die beträchtliche Zunahme der Förderung musste, da der Artikel nicht unbeschränkt transportfähig ist, zur Folge haben, dass das Angebot von Braunkohle und Briketts, vor allem aus dem brandenburgischen Revier, sich während des Jahres 1903 besonders stark auf dem Berliner Markt bemerkbar machte. Die Konkurrenz musste für die brandenburgischen Gruben um so günstiger ausfallen, als sie in der Preisgestaltung sich viel weitere Grenzen nach unten setzen können als die Gruben der anderen Distrikte, ohne dass dabei mit Verlust gearbeitet werden müsste.

Gestehungskosten im Braunkohlenbergbau.

Neben den zum Teil günstigeren Abbauverhältnissen sind es namentlich die im Gegensatz zu anderen Braunkohlendistrikten niedrigen Löhne, die die Gestehungskosten für brandenburgische Braunkohle und Briketts herabdrücken. In den Gruben wird fast durchweg im Gedinge gearbeitet. Hauer- und Förderlöhne von über 4 Mk. täglich kommen selten vor. Häufiger sind Löhne von 2,50—3 Mk. Es gibt auch erwachsene Arbeiter, die nur 2 Mk. im Gedinge verdienen. Die Folge der niedrigen Löhne ist ein ausserordentlich starker Arbeiterwechsel, aber der Zufluss billigster Arbeitskräfte ist hier wie unerschöpflich. Aus dem landwirtschaftlichen Teile der Mark, Schlesiens und Posens kommen haufenweis Landarbeiter zu den Werken, um Gruben- oder Fabrikarbeit zu verrichten. Sobald die Zuzügler einige Zeit tätig gewesen sind, wenden sie sich den westlicher gelegenen Revieren mit den besseren Löhnen und der kürzeren Arbeitszeit zu. Tritt trotzdem

Tab. 53. Grosshandelspreise in

	Januar	Februar	März	April	Mai	Juni
Salonbriketts 1902	12.00—16.00	11.50—14.50	11.50—14.50	11.50—13.00	11.50—13.00	11.50—13.00
1903	10.50—13.50	10.50—13.50	10.00—12.50	10.00—12.50	10.00—12.50	10.00—12.50
Industriebriketts 1902	11.00—13.50	10.50—12.50	10.50—12.50	10.00—11.00	9.50—11.00	9.50—11.00
1903	9.50—11.00	9.50—11.00	9.50—10.50	9.50—10.50	9.50—10.50	9.50—10.50

einmal ein Mangel an heimischen Arbeitern ein, so werden Polen angeworben, die in einigen Bezirken das deutsche Element schon überwiegen. Da im Bergbau die Löhne einen ziemlich hohen Teil der Gestehungskosten ausmachen, so ist es erklärlich, dass in dieser Beziehung die Braunkohle in Brandenburg ungemein günstig abschneidet. Nach den Angaben der offiziellen Statistik betrug der Wert der durchschnittlich geförderten Kohle am Erzeugungsort für das Jahr 1900 pro Tonne im:

Hessische Braunkohlenreviere (Grossherzogtum Hessen und Provinz Hessen-Nassau)	4,15
Westpreussen, Posen, Pommern, Grossherzogtum Mecklenburg-Schwerin	4,14
Königreich Bayern	3,83
Provinz Schlesien	3,76
Herzogtum Braunschweig und Provinz Hannover	3,18
Herzogtum Anhalt	2,88
Königreich Sachsen	2,80
Thüringen, Sachsen-Weimar, Sachsen-Altenburg (Meuselwitzer Revier) Schwarzburg-Rudolstadt, Reuss j. L.	2,48
Provinz Sachsen	2,46
Niederrheinisches Braunkohlen-Revier (Provinz Rheinland)	2,29
Provinz Brandenburg	1,97
Deutsches Reich	2,43

Der Wert der Kohle am Erzeugungsort ist also in Brandenburg der weitaus niedrigste. Im Jahre 1901 hat er sich zwar bis auf 2,07 Mk. pro Tonne erhöht, während der beiden letzten Jahre dürfte er dagegen analog wie in den übrigen Distrikten, ja vielleicht noch etwas mehr, wieder zurückgegangen sein.

Billige Gestehungskosten, verhältnismässig geringe Fracht und infolgedessen niedrige Verkaufspreise in Berlin bewirkten zusammen, dass der Absatz nach Berlin ganz besonders auch im laufenden Jahre sich so wesentlich vergrössert hat. Die Notierungen der „Grosshandelspreise" für Brandenburger Braunkohle und Briketts beziehen sich zwar nicht auf den Bezug direkt von der Grube durch Grosshändler und Grossverbraucher. Immerhin zeigen diese Notierungen, in welcher Richtung sich die Preise bewegen. Sowohl der Menge als der Qualität nach spielen die Niederlausitzer Briketts für die Berliner Kohlenversorgung eine massgebende Rolle. Wir lassen daher für sie die Notierung der Grosshandelspreise in Berlin (also einschl. Fracht) während der einzelnen Monate des Jahres 1902 und 1903 folgen und geben getrennt die Preise für die Briketts für den Hausbrand und für den Industriekonsum. Pro Tonne wurden in Mark offeriert:

Braunkohlenpreise im Grosshandel.

Berlin (einschl. Fracht).

Juli	August	September	Oktober	November	Dezember		
11.50—13.00	11.50—13.00	11.50—13.00	10.50—13.50	10.50—13.50	10.50—13.50	1902	Salonbriketts
10.00—12.50	12.00—13.00	12.50—13.50	10.50—13.50	10.50—13.50	10.50—13.50	1903	
9.50—11.00	9.50—11.00	9.50—11.00	9.50—11.00	9.50—11.00	9.50—11.00	1902	Industriebriketts
9.50—10.50	9.50—10.50	9.50—10.50	10.00—11.00	10.00—11.00	10.00—11.00	1903	

Der steigende Absatz von Braunkohle und Braunkohlenbriketts aus Brandenburg hat schon seit Jahren zu einer Verdrängung der böhmischen Braunkohle vom Berliner Markt geführt. Im Jahre 1891 wurden in Berlin noch 187 865 t böhmischer Braunkohle verbraucht. Seit diesem Jahre geht der Verbrauch aber ständig ziemlich stark zurück. Er betrug in Tonnen:

Rückgang der böhmischen Braunkohle.

Tab. 54.

1895	1896	1897	1898	1899	1900	1901	1902	1903
110 502	102 742	93 930	75 875	62 447	47 024	42 427	34 692	31 711

Von diesem gewaltigen Rückgang, der sich in den einzelnen Jahren ausdrückt, ist auch im Jahre 1903 keine Erholung eingetreten. Die Zufuhrziffern und damit der Verbrauch bleiben sogar noch hinter 1902, wenn auch nicht allzu erheblich, zurück. Der Rückgang des Verbrauchs von böhmischer Braunkohle in Berlin fällt im Berichtsjahre um so mehr auf, als in anderen deutschen Städten, namentlich in München, Nürnberg, Dresden, Hamburg, sowie im Deutschen Reich überhaupt, wieder ein stärkerer Verbrauch von böhmischer Braunkohle als 1902 zu konstatieren ist.

Seit Beginn des Jahres gestaltete sich der Export böhmischer Braunkohle nach Deutschland auf der Elbe wie folgt:

In Wagen zu 10 t: Januar 6000 (gegen 1902 + 4000), Februar 14 000 (+ 10 900), März 30 600 (+ 6500), April 27 000 (+ 6000), Mai 24 000 (— 2200) Juni 15 100 (— 8700), Juli 21 100 (+ 4900), August 24 300 (+ 4600), September 16 900 (— 900), Oktober 26 700 (+ 5100), zusammen 205 700 (+ 30 200).

Die Braunkohlenverschiffungen umfassten somit in den verflossenen zehn Monaten 205 700 Wagenladungen, gleich 30 200

Wagen mehr als in derselben Zeit des Vorjahres. Im direkten Bahnverkehr hat sich dagegen der Kohlenexport abgeschwächt. Das geht aus den Ausweisungen der sächsischen Staatsbahnen hervor, die in den abgelaufenen 10 Monaten 306 720 Wagen zu 10 t böhmische Braunkohlen befördert haben gegen 314 900 Wagen gleichzeitig im Vorjahre. Der Ausfall beträgt somit rund 8200 Wagen.

Der Rückgang des Verbrauchs an böhmischer Braunkohle in Berlin ist nicht ausschliesslich auf die steigende und erfolgreiche Konkurrenz der deutschen Braunkohle zurückzuführen, sondern zu einem Teile auch auf den Umstand, dass in Oesterreich selbst der Inlandverbrauch von böhmischer Braunkohle ganz beträchtlich wächst und deswegen diejenigen ausländischen Absatzgebiete, die, wie Berlin, nicht mehr wertvoll genug für den Markt der böhmischen Braunkohle sind, verlustlos aufgegeben werden können. Während noch im Jahre 1890 der Inlandverbrauch an böhmischer Braunkohle 45, im Jahre 1896 51,7 % betrug, stellte er sich im Jahre 1900 schon auf 55 % und steigerte sich in jedem folgenden Jahre bis 1902 um je ein volles Prozent, so dass im Auslande der Verbrauch von 55 % im Jahre 1890 auf 43 % im Jahre 1902 zurückging. Ein Prozent der jährlichen Braunkohlenförderung Böhmens ist aber schon bedeutend mehr als die Verbrauchsziffer für böhmische Braunkohle in Berlin im Jahre 1895 betrug. — Zu den besonderen Ursachen aber, die den Verbrauch an böhmischer Braunkohle auch im Jahre 1903 noch weiter zurückgehen liessen, gehört auch der im Vergleich zu den Braunkohlen aus preussischen Bezirken ziemlich hohe Preisstand der böhmischen Kohle. Sie ging, soweit die notierten Grosshandelspreise in Frage kommen, viel weniger zurück, als die Preise für Braunkohlen anderer Provenienz. Im Gegensatz zum Jahre 1902 stellten sich nämlich während der einzelnen Monate des Berichtsjahres die Preise pro Tonne in Mark frei Bahnhof Berlin:

Tab. 55.

	Januar	Februar	März	April	Mai	Juni
1902	15.50—15.50	15 50—15.50	15 50 – 15 50	15.00—15.50	15.00—15.50	15.00—15.50
1903	15.00—15.50	15.00—15.50	15.00—15.50	15.00—15 50	15.00—15.50	15.00—15.50

Der ziemlich starke Preisunterschied zwischen böhmischer und preussischer Braunkohle wird durch die Verwertbarkeit der böhmischen Braunkohle nicht mehr in dem Grade gerechtfertigt, wie dies bisher der Fall war. Fortschritte in der Heizungstechnik haben dazu geführt, dass auch die deutsche Braunkohle zu solchen Zwecken Verwendung finden kann, für die früher wegen ihrer Qualität ausschliesslich böhmische Kohle verbraucht wurde.

Die Konkurrenz der Steinkohlenreviere um den Berliner Markt.

Während die Braunkohle nicht nur während der letzten Jahre, sondern auch ganz besonders im Berichtsjahr ein immer grösseres Absatzgebiet in Berlin sich erobert hat, bleibt der Steinkohlenkonsum ziemlich stabil oder zeigt nur geringe Fortschritte. In der Hauptsache entfällt die aus dem Bevölkerungszuwachs und

der industriellen Entwickelung sich ergebende Zunahme des Kohlenverbrauchs auf die Braunkohle. Wenn trotzdem der Menge nach der Steinkohlenverbrauch noch etwa um die Hälfte grösser ist, als der von Braunkohle, so rührt dies daher, dass für den Steinkohlenabsatz in Berlin zwei feste Konsumentengruppen in Frage kommen, bei denen Braunkohle entweder überhaupt nicht in Frage kommt, wie dies bei den Gasanstalten der Fall ist, oder nur wenig verwendet wird, wie es bei der Lokomotiv- und Schiffsheizung geschieht. Ohne diese Konsumentengruppen würde sich der Steinkohlenkonsum nicht auf seiner den Braunkohlenverbrauch überwiegenden Höhe halten können.

Oberschlesische und Ruhrkohle.

Auch für Steinkohle hat Berlin sein besonderes Kohlenrevier, das durch seine natürliche Lage das Hauptquantum an Steinkohlen zu liefern gewohnt ist: das ist Oberschlesien. Freilich ist der oberschlesischen Steinkohle der Berliner Markt nicht konkurrenzlos überlassen geblieben; es haben namentlich die englische, in gewissem Grade auch die sächsische und dann neuerdings die Ruhrkohle den Kampf um den Absatz in Berlin mit der oberschlesischen Steinkohle mehr oder weniger scharf aufgenommen. Und zwar datiert die schärfere Konkurrenz, unter der die oberschlesische Kohle einigermassen zu leiden hat, seit Anfang der 90er Jahre. Die Wirkungen dieser Konkurrenz ersieht man aus dem Rückgang des Anteils, den die oberschlesische Kohle bei der Steinkohlenversorgung Berlins aufzuweisen hat. Während nämlich im Jahre 1890 die oberschlesische Kohle mit 72,58 % an der Steinkohlenversorgung der Stadt Berlin beteiligt war, ist dieser Anteil bis auf 57,62 % im Jahre 1902 zurückgegangen. Die Gründe für diesen Rückgang, der sich auch im Jahre 1903 fortgesetzt hat, sind verschiedener Natur. Einmal spielt für die oberschlesischen Gruben das Absatzgebiet in Berlin keine allzu bedeutende Rolle; die Folge ist, dass die Gruben wenig Geneigt-

Juli	August	September	Oktober	November	Dezember	
15.00—15.50	15 00—15 50	15 00—15 50	15.00—15.50	15.00—15.50	15.00—15.50	1902
15.00—15 50	15.00—15.00	15.00—15.00	15.00—15.00	15.00—15.00	15.00—15.00	1903

heit zeigen, dem Grosshandel durch Preisermässigung entgegen zu kommen. Während z. B. im Jahre 1903 der Grosshandel oberschlesische Steinkohle niedriger anbieten musste, wurden seitens der Gruben doch keine Preisermässigungen bewilligt, so dass der Grosshandel die Lust verlieren musste, im Interesse der Gruben Opfer zu bringen. Wenn Oberschlesien seinen Absatz in Berlin halten will, so muss es ausreichende Preisherabsetzungen gerade für das von verschiedenen Kohlenrevieren heiss umstrittene Kampfgebiet der Provinz Brandenburg gewähren. Nicht der grössere Bedarf an rauchschwacher Kohle, sondern der billigere Preis hat den Bezug von westfälischen und niederschlesischen Kohlen stark vergrössert. Sofern die oberschlesischen Kohlengruben sich diesen Tatsachen gegenüber länger verschliessen, wird

mit einem noch weiteren Rückgang auf dem Berliner Markte zu rechnen sein. — Der gefährlichste Konkurrent der oberschlesischen Kohle in Berlin ist die Ruhrkohle, deren Absatz sich auch im Jahre 1903 wieder vergrössert hat. Die starke Konkurrenz der Ruhrkohle hängt im Jahre 1903 mit der im Vergleich zum Konsum viel stärkeren Förderung im rheinisch-westfälischen Steinkohlenbergbau zusammen.

Tab. 56. Preise der Oberschlesischen

		Januar	Februar	März	April	Mai	Juni
Frei Bahn Berlin	1902	22.25	22.25	22.25	21.50—22.00	21.50—20.00	21.50—22.00
	1903	22.00—22.50	22 00—22.50	22.00 – 22 50	21.50—22 00	21 50 – 22.00	21.50—22 00
zu Wasser	1902			19.00	18.00—18.50	18.00—18 50	18 00—18.50
	1903			19.00—19.50	18.50—19.00	18.50—19.00	18.50—19.00

Tab. 57. Preise der Ober-

		Januar	Februar	März	April	Mai	Juni
Frei Bahn Berlin	1902	20.25	20.25	20 25	19.50—20.00	19.50—20.00	19.50—20.00
	1903	19.75—20.25	19.75—20.25	19.75 - 20 25	18.30—18.80	18.30—18.80	19.25—19.75
zu Wasser	1902			17.00	16 00—16.50	16 00—16.50	16.00—16.50
	1903			16.50—17.00	16.00—16.50	16.00—16.50	16.00—16.50

Tab 58. Preise der Ober-

		Januar	Februar	März	April	Mai	Juni
Frei Bahn Berlin	1902	19 00	19.00	19.00	18.50—19 00	18 50—19.00	18.50—19.00
	1903	18 50—19.00	18.50—19.00	18.50—19.00	18.30—18.80	18.30—18.80	18.30—18.00
zu Wasser	1902			16 00	15 00—16.00	15.00—16.00	14.75—15.00
	1903			15.00—15.50	14.50—15 00	14.50—15.00	14.50—15.00

Steinkohlenförderung im Jahre 1903.

Betrachten wir nämlich die Steinkohlenerzeugung für ganz Deutschland im abgelaufenen Jahre, so ergibt sich im Gegensatz zum Jahre 1902, dass die Förderung in jedem einzelnen Monat das Vorjahr überragt.

Es betrug die Steinkohlenförderung im ganzen Reich (in 1000 t):

Tab. 59.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	zus.
1902	8 706	8 182	8 177	8 751	8 550	8 611	9 236	9 092	9 214	10 060	9 174	9 361	107 448
1903	9 863	8 948	9 490	8 893	9 445	8 830	10 378	10 070	10 145	10 716	9 936	9 934	116 664

Zu dieser Mehrförderung hat der Ruhrkohlenbergbau am meisten beigetragen. In den einzelnen Monaten der beiden Jahre wurden im Oberbergamtsbezirk Dortmund folgende Mengen gefördert (in 1000 t):

Tab. 60.

	Jan.	Febr	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	zus.
1902	4 683	4 405	4 393	4 680	4 727	4 767	5 005	4 975	4 984	5 462	4 955	5 052	58 088
1903	5 334	4 854	5 144	5 034	5 326	4 995	5 829	5 638	5 651	5 918	5 502	5 535	64 759

Von der Mehrförderung im ganzen Reiche in Höhe von rund 8,19 Millionen Tonnen entfallen 5,54 Millionen auf Rheinland-Westfalen. Dagegen beträgt die Mehrförderung in Oberschlesien

und Niederschlesien zusammengenommen nur 1,12 Millionen Tonnen. Es betrug hier nämlich die Förderung in den einzelnen Monaten:

Tab. 61.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.
1902	2369	2234	2185	2403	2224	2227	2502	2493	2519	2721	2485	2518
1903	2677	2387	2534	2164	2342	2189	2643	2603	2665	2791	2593	2529

Stück-Würfelkohle.

Juli	August	September	Oktober	November	Dezember		
21.50—22.00	21.50—22.00	22.00—22 50	22 00—22.50	22 00—22.50	22.00—22.50	1902	Frei Bahn Berlin
21.50—22.00	21.50—22.00	22.00—22 50	22 00—22 50	22.00—22.50	22.00—22.50	1903	
18.00—18 50	18 00—18 50	18 50—19.50	18 50—19 50	19.00—20.00	19.00—20.00	1902	zu Wasser
18.50—19.00	18.50—19 00	18.50—19.00	19.00—19.50	19.00—19.50	19.00—19.50	1903	

schlesischen Nusskohle II.

Juli	August	September	Oktober	November	Dezember		
19.50—20.00	19.50—20.00	19.75 – 20 25	19.75—20 25	19.75 – 20.25	19.75 – 20.25	1902	Frei Bahn Berlin
19.25—19.75	19.25—19 75	19.75—20 00	19.75—20.00	19.75 – 20.00	19.75—20.00	1903	
16.00—16.50	16 00—16 50	16 50—17.00	16.50—17.00	16.50—17.00	16.50—17.00	1902	zu Wasser
16.00—16.50	16.00—16.50	16.00—16 50	16.50—17.00	16.50 – 17.00	16.50—17.00	1903	

schlesischen Kleinkohle.

Juli	August	September	Oktober	November	Dezember		
18.50—19 00	18.50—19.00	18 50—19.00	18 50—19 00	18.50 – 19.00	18.50—19.00	1902	Frei Bahn Berlin
18.30—18 80	18.30—18.80	18.30 – 18.80	18.30 – 18 80	18.30—18.80	18.30—18 80	1903	
14 75—16 00	14 50—15.50	15.00—15 50	15.00—15.50	15.00 – 15.50	15.00—15.50	1902	zu Wasser
14.50—15.00	14.50—15.00	14.50—15.00	15.00—15.50	15.00—15.50	15.00—15.50	1903	

Für den Absatz der Ruhrkohle musste bei der mächtig ansteigenden Förderung intensiver gearbeitet werden, als für den Absatz oberschlesischer Kohle, weswegen sich auch die Konkurrenz der Ruhrkohle in Berlin abermals verschärft hat. Um Berlin in höherem Grade zu gewinnen, wird auch zu erheblicheren Preiskonzessionen gegriffen, die bei der oberschlesischen Kohle wegfielen. Die Preise für oberschlesische Kohle sind gegenüber dem Vorjahre nur ganz unerheblich zurückgegangen, beim Bezug zu Wasser trat sogar eine nicht unerhebliche Verteuerung gegenüber dem Vorjahre ein. Für die hauptsächlichsten in Frage kommenden Kohlensorten stellten sich die Grosshandelspreise während der einzelnen Monate der beiden letzten Jahre in Mark pro Tonne (siehe Tab. 56—58 auf Seite 162).

Grosshandelspreise für oberschlesische Steinkohle.

Bei der Ruhrkohle gibt es für Berlin keine zuverlässige Preisnotierung. Die Preise sind vielmehr noch immer von dem Bestreben diktiert, mit Berlin die Beziehungen enger und umfangreicher zu gestalten.

Neben der schlesischen und Ruhrkohle kommt noch die sächsische und englische Kohle in Betracht. Es betrug die Steinkohlenförderung für das Königreich Sachsen:

Sächsische und englische Steinkohle.

Tab. 62.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.
1902	359	330	361	384	363	364	381	379	394	417	407	396
1903	413	392	390	363	380	367	392	384	403	406	402	404

Die englische Kohle hat eine erhebliche Abnahme zu verzeichnen. 1901 hatte der Verbrauch englischer Kohle in Berlin seinen Höchststand mit 431 457 t erreicht. 1902 und 1903 tritt aber gerade bei der englischen Kohle der schärfste Rückgang ein. Infolge scharfer Konkurrenz waren die bei den Grosskonsumenten, wie Gasanstalten, Zementfabriken und sonstigen Betrieben erzielten Preise so schlecht, dass trotz der im allgemeinen niedrigen Flussfrachten die Verkäufer durchschnittlich recht ungünstig abgeschnitten haben. Sehr unbequem machte sich auch der Exportzoll auf englische Kohlen, in Höhe von 1 sh pro ton, bemerkbar; eine Reihe von Geschäften, die früher in englischer Ware getätigt wurden, und welche die Importeure im ersten Jahre des Kohlenausfuhrzolles noch unter grossen Opfern gehalten hatten, in der Hoffnung, dass der Zoll bald wieder aufgehoben würde, sind in die Hände der Schlesier übergegangen. Bisher ist keine Aussicht vorhanden, dass der Ausfuhrzoll in absehbarer Zeit wieder aufgehoben werde, da die Finanzen des britischen Reiches andauernd so wenig günstig sind, dass die Regierung wohl auf eine so grosse Einnahmequelle kaum verzichten wird. Die Richtpreise für englische Kohlen waren durchschnittlich um 5 Pfg. pro Ztr. billiger als im Vorjahre, jedoch mussten sich die Importeure sehr häufig zu weiteren wesentlichen Reduktionen bequemen, um die zugeführten Quantitäten zu placieren.

Die Kohlenpreise im Detailverkehr.

Was den Verkehr zwischen Konsumenten und Zwischenhandel betrifft, so ist — speziell in Briketts — leider die Tatsache zu konstatieren, dass durch dauernde Preisunterbietung das Geschäft auf einer geradezu ungesunden Basis angelangt ist. Dieser Zustand ist einesteils darauf zurückzuführen, dass viele Händlerfirmen noch schlussmässige Abnahmeverpflichtungen aus dem für das Kohlengeschäft so glänzenden Jahre 1901 hatten und für deren Absatz bemüht waren. Andernteils liegt ein Grund darin, dass verschiedene, speziell neu begründete Kohlengeschäfte nur durch ganz billige Verkaufspreise ins Geschäft kommen zu können glaubten. Eine Nachkalkulation ergibt, dass offenbare Verlustverkäufe gemacht wurden. Der Konkurrenzkampf, der auf diese Weise ausgebrochen ist, bringt aber nur den Konsumenten Vorteil, und diese wissen die Situation auch ausserordentlich gut auszunutzen; sie sehen dem Kampf lächelnd zu und ziehen daraus ihren Vorteil. In einzelnen Fällen konnten mit Konsumenten, die sonst alljährlich ihren Bedarf sich schlussmässig zu sichern pflegten, feste Abschlüsse überhaupt nicht erzielt werden, da einfach die Notwendigkeit eines festen Abschlusses nicht hervortrat, was wieder dadurch begründet wird, dass die andauernden

Offerten aus Kohlenhändlerkreisen stets Unterbietungen von vorher schon für unmöglich gehaltenen Preisen aufwiesen.

Aber auch einer anderen Erscheinung, welche das reguläre Detailgeschäft in Berlin auch während des Berichtsjahres ungünstig beeinflusste, möchten wir hier Erwähnung tun, und zwar derjenigen des gemeinschaftlichen Einkaufs von Brennmaterial seitens des Publikums. Nicht nur Familien schliessen sich zusammen, um durch waggonweisen Bezug speziell in Briketts direkt vom Werk sich ihren Bedarf billiger einzudecken, und nicht nur zahlreiche Genossenschaften sind zum Zwecke des gemeinschaftlichen Einkaufs ins Leben gerufen worden, sondern es hat sich auch unter dem Schutze der Behörden eine grosse Vereinigung von Beamten gebildet, die bei ihrem grossen Bedarf dem Kohlenzwischenhandel bedeutende Quantitäten entzieht.

Die für den Konsum günstige Marktlage ist aber nur einem Teil der Verbraucher zugute gekommen. Für Hausbrandkohle sind die Preisherabsetzungen im Vergleich zum Vorjahr nicht erheblich. Aus nachstehender Uebersicht ergeben sich die Detailpreise für die einzelnen Kohlen- und Brikettsorten je nach den Abstufungen des bezogenen Quantums. Es betrugen die

Tab. 63. Winterkohlenpreise im Detailhandel 1903/1904

	Einschl. Fuhrlohn u. Abtragen. Keller Boden der Ctr. 5 Pf. das Hktl. 10 Pf. mehr				
	Bei 200 Ctr. und mehr	unt. 200 bis 60 Ctr.	unter 60 bis 30 Ctr.	unter 30 bis 10 Ctr.	unter 10 Ctr.
A. Kohlen und Koks.					
Steinkohlen, O.-Schl. Würfel- oder Nuss- . . . . . p. Ctr.	1.30	1.35	1.40	1.45	1.55
Steinkohlen, O.-Schl. Erbs- . „ „	1.25	1.30	1.35	1.40	1.50
Anthracit, Englisch:					
Nuss II für alle Arten Dauerbrandöfen . . . . . „ „	2.20	2.25	2.30	2.40	2.50
Nuss III (Erbs) für Cadé-Oefen . . . . . „ „	2.20	2.25	2.30	2.40	2.50
Anthracit, Westfälisch:					
Nuss II für alle Arten Dauerbrandöfen . . . . . „ „	2.05	2.10	2.15	2.25	2.35
Nuss III (Erbs) für Cadé-Oefen . . . . . „ „	1.90	1.95	2.00	2.10	2.20
Schwarzkohlen, Böhmische . „ „	1.10	1.15	1.20	1.25	1.35
Braunkohlen . . . . . „ „	1.05	1.10	1.15	1.20	1.30
Grude-Koks, für Grude-Oefen „ „	—	—	1.40	1.50	1.60
	Bei 60 Hktl. u. mehr	unter 60 bis 30 Hktl.	unter 30 bis 10 Hktl.	unter 10 Hktl.	
Gas-Koks, grob . . . . p. Hektoliter	1.—	1.10	1.20	1.30	
„ zerkleinert . „ „	1.10	1.20	1.30	1.40	
Holzkohlen . . . . . „ „	—	—	—	2.40	
B. Presskohlen. 1. Nach Gewicht.					
Salonbriketts: Qualität I . . p. Ctr.	0.90	0.95	1.—	1.05	1.10
„ II . . „ „	0.85	0.90	0.95	1.—	1.05
„ III . . „ „	0.80	0.85	0.90	0.95	1.—
Würfel od. Halbsteine (Industriebriketts):					
Qualität I . . . . . p. Ctr.	0.80	0.85	0.90	0.95	1.—
„ II . . . . . „ „	0.75	0.80	0.85	0.90	0.95

Noch Tab. 63.

2. Nach Stück.	Einschliessl. Fuhrlohn u. Abtragen. Keller, Packen, Boden das 1000 50 Pf. mehr			
	Bei 10 000 u. mehr	unter 10 000 bis 5000	unter 5000 bis 1000	unter 1000 Stück
Qualität I, Grösse I . . . p. Tausend	9.—	9.25	9.50	10.—
„ I, „ II . . . „ „	7 75	8.—	8.25	8.75
„ II, „ I . . . „ „	8.50	8.75	9 —	9.50
„ II, „ II . . . „ „	7.50	7.75	8.—	8.50
„ III, „ I . . . „ „	8.—	8.25	8 50	9.—
„ III, „ II . . . „ „	7.—	7.25	7.50	8.—

Im Gegensatz zu den Winterpreisen 1902/03 betragen die Ermässigungen durchschnittlich nur bis zu 5 Pfg. pro Ztr. Die Sommerpreise, die bis 15. September gelten, waren dagegen durchschnittlich um weitere 5 Pfg. niedriger als die Winterpreise 1902/03. Den Konsumenten von Hausbrandkohle und Briketts sind die Preisverschiebungen nur wenig fühlbar geworden.

Ausserdem veröffentlichen wir im Folgenden einen zweiten uns zugegangenen Bericht über den Berliner Kohlenhandel.

Allgemeines.

2. Das Kohlengeschäft im Jahre 1903 ist ohne belebenden Einfluss geblieben, und hat einen sehr ruhigen Verlauf genommen. Die im November 1902 plötzlich eingetretene strenge Kälte hielt nicht lange an, das Geschäft in Hausbrandkohlen flaute infolgedessen anfangs des Jahres sehr ab und war gegen Ende des ersten Quartals vollständig leblos. Während der Sommermonate trat ein weiterer, naturgemässer Rückgang des Konsums ein; auch das Herbstgeschäft verlief sehr ruhig, und da bis Ende des Jahres nur unbedeutende Frosttage gewesen, so war der Hausbrandbedarf im ganzen Berichtsjahr ein überaus schwacher.

Absatz.

Der Absatz in Industriekohlen hat eine Vergrösserung leider nicht erfahren, vielmehr machte sich die Ungunst der wirtschaftlichen Verhältnisse in dem schwachen Geschäftsgange unserer Industrie für den Kohlenhandel im allgemeinen sehr fühlbar.

Produktion.

Die Produktion der Gruben überstieg den Absatz und machte Einschränkungen der Förderungen notwendig. Trotzdem erwies die Industrie sich auch hierfür noch nicht in gewünschtem Masse aufnahmefähig, und so traten auf den Gruben in Oberschlesien von Monat zu Monat sich verschärfende Kalamitäten im allgemeinen ein, speziell wegen ungenügenden Absatzes der kleinen Körnungen. Da die Grubenpreise eine Ermässigung gegen das Vorjahr nicht erfahren haben, abgesehen von dem alljährlich während der Sommermonate für die groben Sorten geltenden Preisabschlag von 50 Pfg. pro Tonne, so nutzte die Braunkohlen-Brikettindustrie, deren Produktion in den letzten Jahren sich — leider zu stark — vergrössert hatte, das Festhalten der Preise der oberschlesischen Kohle zu ihren Gunsten aus, und verschaffte sich einen permanent zunehmenden Absatz ihrer Fabrikate bei fast allen Industrie-

Absatz.

zweigen und Kesselanlagen. Und wenn in Berlin und nächster Umgebung im Jahre 1903 der Bezug gegen das Jahr 1902 bei oberschlesischen Steinkohlen nur um 2 %, bei Braunkohlenbriketts dagegen um 4½ % zugenommen hat, so ist dies ein beredter Beweis für den Rückgang an Industriekohlen aus dem oberschlesischen Gebiet, gegenüber der Verwendung von Braunkohlenbriketts, um so mehr, wenn berücksichtigt wird, dass für Haushaltungszwecke eine verstärkte Nachfrage nach Briketts, infolge der milden Witterung und der in Berlin und Vororten immer mehr in Aufnahme kommenden Gaskochapparate nicht vorliegt. Jedenfalls ist die oberschlesische Kohlenindustrie durch das Festhalten an den hohen Preisen für Industriekohlen in ihrem Absatz schwer geschädigt worden; denn während, wie schon gesagt, die Zunahme der Einfuhr von Oberschlesien nach Berlin und Umgebung mit 2 % eine unerhebliche ist und eher einen Rückgang bedeutet, zumal der Konsum an oberschlesischen Gaskohlen eine von Jahr zu Jahr sich steigernde Vergrösserung erfahren hat, so hat, neben der Braunkohlen-Brikettindustrie, auch Westfalen und Niederschlesien sich diesen Vorgang zunutze gemacht und gegen 1902

a) Westfalen . . . 20 %
b) Niederschlesien . . 10 %

Kohlen mehr eingeführt.

Für englische Kohlen ist der Absatz im hiesigen Gebiet um ca. 6 % gestiegen. Wenn aber in Betracht gezogen wird, dass die Einfuhr von Anthrazit eine erhebliche Steigerung erfahren, auch hier der Gaskohlenbedarf sich vergrössert hat, sowie ferner, dass schottische Kohlen in kleinen Sortierungen für Hausbrandzwecke des billigeren Preises wegen den oberschlesischen Kohlen in nicht unbeträchtlichen Mengen vorgezogen wurden, so bedeutet das laufende Jahr eine Abnahme der Einfuhr englischer Industriekohlen.

Während also Westfalen und Niederschlesien der ungünstigen Marktlage Rechnung getragen und sich durch entsprechende Preisreduktionen, speziell für den hiesigen Bezirk, den Absatz hierher wesentlich erweitert haben, ist Oberschlesien diesem Vorgange nicht gefolgt, und hat sich nicht nur in seinem angestammten, natürlichen Absatzgebiet zurückdrängen lassen, sondern insofern auch den Grosshandel in empfindlichster Weise geschädigt, als derselbe das sicher verkleinerte Absatzgebiet nur unter grossen Schwierigkeiten und Opfern, unter Hintenansetzung fast jeden Nutzens, resp. durch teilweise Verlustgeschäfte, für oberschlesisches Material sich erhalten konnte. Es ist nicht zu verkennen, dass der Bedarf an rauchschwachen Kohlen mit dazu beigetragen hat, den Konsum westfälischer und niederschlesischer Kohlen zu vergrössern, doch war dies nicht allein der Grund, sondern auch

der billigere Preis, der die Industrie zu stärkerem Bezuge dieser Kohlen veranlasste.

Sofern die oberschlesischen Kohlengruben diesen feststehenden Tatsachen gegenüber sich länger verschliessen, wird der Kampf Westfalens und Niederschlesiens sowohl, als auch der Braunkohlen-Brikettindustrie gegen Oberschlesien sich im Berliner Absatzgebiet immer mehr verschärfen und die Produktion der oberschlesischen Gruben stetig ungünstig beeinflussen, zumal nicht unterschätzt werden darf, dass das Absatzgebiet für Braunkohlenbriketts sich überall ständig erweitert und dieses Material nicht nur in der Provinz Brandenburg, sondern auch in den übrigen nordöstlichen und östlichen Provinzen Preussens und im Königreich Sachsen zum Nachteil der böhmischen Braunkohlen und zum Schaden oberschlesischer Steinkohlen für Industrie und Haushaltungszwecke fortwährend steigende Aufnahme und Verwendung findet.

Es kann deshalb Oberschlesien nur durch ausreichende Preisreduktionen gelingen, das verlorene Terrain wieder zu gewinnen, das bedrohte Gebiet sich zu erhalten und hierdurch die Absatzfähigkeit der Gruben zu stärken.

Das Geschäft in westfälischen und niederschlesischen Kohlen hat sich, wie ausgeführt, im hiesigen Bezirk ausgedehnt und dem Handel — dank dem Entgegenkommen der Werke — auch einen entsprechenden Nutzen gelassen.

Der Absatz sächsischer Steinkohlen kommt hier kaum noch in Frage und ist, nachdem derselbe 1903 um weitere 50 % gegenüber 1902 zurückgegangen ist, mit seinem insgesamt nicht mehr 10 000 t betragenden Quantum ohne besonderes Interesse.

Ebenso verschiebt sich die Verwendung böhmischer Braunkohlen bei Industrie und Haushalt fort und fort zu Gunsten der inländischen Braunkohlenbriketts; die Einfuhr ist 1903 gegen 1902 um weitere 10 % zurückgegangen. Auch hier ist es nur eine Frage der Zeit, wie lange noch die früher in hohem Ansehen gestandenen und in bedeutenden Mengen eingeführten böhmischen Braunkohlen sich überhaupt behaupten werden.

Was den Handel in Braunkohlenbriketts anbelangt, so muss, aus der nachstehenden Zusammenstellung der nach Berlin und Umgebung eingeführten Mengen, zunächst in die Augen fallen, dass mit einem Plus von 54 951 t das grösste Mehrquantum gegenüber allen übrigen Kohlen aufgewiesen wird, wenngleich Westfalen und Niederschlesien einen höheren Prozentsatz der Mehreinfuhr erreichten, denn Westfalen hat nur 46 197 t und Niederschlesien nur 33 520 t mehr eingeführt als im Jahre 1902.

Es muss wiederholt werden, dass durch Neubau und Vergrösserung von Fabriken die Produktion dem Konsum vorangeeilt ist, und dass hierdurch ein Konkurrenzkampf der verschiedenen Marken untereinander herbeigeführt wurde, unter welchem in erster

Reihe der Grosshandel schwer zu leiden hat und der auch auf die Werke insofern nachhaltig ungünstig wirkt, als sie gezwungen werden, entweder ihren Generalabnehmern Erleichterungen einzuräumen, oder — sobald der Grosshandel an belangreichen Abschlüssen wegen des damit verbundenen zu grossen Risikos kein Interesse mehr hat — den Verkauf der Produktionen in eigene Regie zu übernehmen und die ganze Last des Vertriebes mit den dadurch erwachsenden sehr erheblichen Unkosten und Verlusten, welche letztere bei den schwachen wirtschaftlichen Verhältnissen der meisten in Betracht kommenden Abnehmer nicht ausbleiben, sich selbst aufzubürden.

Dank der Rührigkeit des Grosshandels hat sich das Absatzgebiet für Braunkohlenbriketts in nie geahnter Weise erweitert, und es sind infolgedessen im allgemeinen, mit Ausnahme von einigen Fabriken und Händlern, die vorhandenen Bestände nicht gerade beängstigend.

Aber dringend wünschenswert erscheint es, dass in nächster Zeit keine weitere Vergrösserung in der Brikettproduktion stattfindet, damit der Handel wieder eine gewisse Stabilität erlangt und auch die Früchte seiner Arbeit geniessen kann.

Jedenfalls haben die Braunkohlen-Brikettfabriken dadurch, dass sie ihr Material durch Herstellung von Würfel- und Nussbriketts den Industriezwecken angepasst haben, eine bedeutende und — was mehr sagen will — Sommer und Winter fast gleich bleibende Absatzquelle sich erschlossen, welche für die Brikettindustrie von allergrösster Bedeutung geworden ist.

Erwähnt zu werden verdient, dass die Brikettindustrie und der Grosshandel sich die Reklame durch Zeitungsannoncen und mehr oder weniger künstlerische Plakate nutzbar zu machen sucht und auf diesem, allerdings recht kostspieligen Wege an dem Ausbau der Branche mit Erfolg arbeitet. Ein Mittel, welches seither für die Verbreitung keines anderen Brennmaterials in dem Umfange angewendet worden ist.

Die Gesamteinfuhr nach Berlin und Umgebung betrug in Tonnen: Einfuhr.

Tab. 64.

	1902	1903	Mehr- bezw. Weniger-Einfuhr 1903
Englische Steinkohlen	406 277	431 070	+ 24 793
Westfälische „	239 323	285 520	+ 46 197
Sächsische „	18 355	9 771	— 8 584
Oberschlesische „	1 681 325	1 714 463	+ 33 138
Niederschlesische „	339 671	373 191	+ 33 520
Böhmische Braunkohlen	35 692	31 711	— 3 981
Braunkohlen-Briketts	1 266 927	1 321 878	+ 54 951
Preuss. u. Sächs. Braunkohlen	17 109	25 941	+ 8 832
zusammen	4 004 679	4 193 545	+188 866

Die Gesamtzunahme der Kohleneinfuhr pro 1903 ergibt somit 4½ % und ist bei dieser nicht beträchtlichen Vergrösserung

zu berücksichtigen, dass die Läger bei den Fabriken und Händlern ganz besonders mit Steinkohlen und bei den Händlern auch mit Briketts für Haushaltungszwecke ausreichend versorgt sind. In Briketts für Industriezwecke dagegen sind weder bei Fabriken noch bei Händlern Bestände vorhanden.

Steinkohlen.

In Steinkohlen sind die Bestände durch das Eintreffen der kurz vor Schiffahrtsschluss noch abgefertigten Kahnladungen sogar ganz bedeutend geworden. Der grösste Teil dieser Mengen war in Konsignation abgefertigt worden und fand nur unter den erschwerendsten Umständen Abnehmer. Es ist durch diese Quantitäten nur die Einfuhrziffer nach Berlin zugunsten der oberschlesischen Steinkohlen verschoben worden, während die Konsummenge sich keineswegs günstiger gestaltete gegenüber dem Vorjahre. Jedenfalls werden diese grossen Quantitäten alle erst pro 1904 zur Verwendung gelangen, und da sie die Bestände an der Jahreswende vermehrt haben, voraussichtlich die Einfuhrziffer des Jahres 1904 ungünstig beeinflussen.

Der Wasserstand auf der oberen Oder war, mit geringen Abweichungen, im allgemeinen als zufriedenstellend zu bezeichnen, dagegen waren die Kohlenfrachten wider Erwarten durchschnittlich etwas höher, als in früheren Jahren, namentlich im Vergleich zu den anhaltend niedrigen Kohlenfrachten von Hamburg und Stettin.

Englische Kohlen.

Die Einfuhr englischer Kohlen hat gegenüber dem Vorjahre, eine nennenswerte Veränderung nicht erfahren, und auch die Preise hielten sich auf ungefähr der gleichen Höhe wie in 1902, jedoch eher etwas nach unten neigend. Den Hauptimport bildeten Gaskohlen und Anthrazit, dagegen waren Fabrik- und Hausbrandkohlen in groben Sorten infolge des englischen Ausfuhrzolles im regulären Geschäft nicht konkurrenzfähig. Soweit solche dennoch zur Lieferung gelangten, geschah es hauptsächlich in Konsignationsware, die zeitweise recht flott herankam, weil der Markt in Hamburg häufig überlastet war. Eine kleine Zunahme im Absatz hatten steam small-Kohlen zu verzeichnen, für welche ein Ausfuhrzoll in England nicht zu zahlen ist, und die sich infolge der meist niedrig gewesenen See- und Flussfrachten günstig im Preise stellten.

Englischer Gaskoks.

Englischer Gaskoks, welcher in früheren Jahren in bedeutenden Mengen bezogen wurde, ist im Berichtsjahre mangels Rendiment überhaupt nicht zur Einfuhr gelangt.

Oberschlesische Steinkohlen.

Oberschlesische Steinkohlen erfuhren aus den klar gelegten Umständen im Handel fast überall Preisrückgänge, obgleich solche seitens der Gruben nicht eintraten und die Wasserfrachten das Durchschnittsniveau überstiegen. Eine Aenderung dieses ungesunden Zustandes muss erstrebt werden; der Grosshandel kann ohne den seiner Arbeit und seinem Risiko gebührenden Nutzen nicht bestehen, es darf ihm nicht zugemutet werden, im Interesse

der Gruben Opfer zu bringen, damit nur die Förderungen plaziert werden. Die verhältnismässig geringen Preisnachlässe für Lieferungen nach dem sogenannten Küsten- und Ferngebiet genügen nicht, um den Gruben die Absatzgebiete zu erhalten und dieselben zu erweitern, es sind hierzu allgemeine und ausreichende Preisherabsetzungen erforderlich, wenn anders Oberschlesien in dem von Westfalen, Niederschlesien, England und der inländischen Braunkohlen-Brikettindustrie heiss umstrittenen Kampfgebiet, der Provinz Brandenburg, nicht unterliegen soll.

Anthrazit.

Das Anthrazitgeschäft wickelte sich im allgemeinen in denselben Bahnen ab wie im vorigen Jahre. Eher ist es etwas lebhafter gewesen und zwar infolge der mehr und mehr in Betrieb kommenden Sauggasanlagen, für welche auch viel deutscher Anthrazit, speziell aus westfälischen Zechen, zur Verwendung kam. Die Zechen in Westfalen sind denn auch bereits so stark beschäftigt, dass sich eine Knappheit für das erforderliche Material bemerkbar macht. Für Hausbrandzwecke wird nach wie vor englischer Anthrazit, auf deutschen Werken gebrochen und aufbereitet, am Berliner Markt bevorzugt. Da England für Rohanthrazite etwas günstiger notierte, konnten dem hiesigen Handel auch entsprechende Konzessionen gemacht werden und wurde notiert für Erbs ca. $^{10}/_{22}$ mm 32—36 Mk., Nuss ca. $^{22}/_{42}$ mm 33—37 Mk. für 1000 kg frei Kahn Berlin.

Braunkohlenbriketts.

Die Preise für Braunkohlenbriketts sind im Berichtsjahre weiter gewichen und waren infolge der Ueberproduktion und des Ausbleibens kalter Witterung so niedrig, dass ein Unterschied gegenüber den vor 10 Jahren dafür gezahlten Preisen kaum besteht. Briketts sind deshalb das einzige Brennmaterial, welches auf dem früheren billigen Preisstand wieder angelangt ist. Eine Erholung des Briketthandels und der Preise kann nur dann eintreten, wenn die Fabrikation sich dem Absatz für die Zukunft besser anpasst.

Gaskoks.

In Gaskoks wurde der Bedarf für den Herbst und Winter seitens der Grosshändler verhältnismässig früh eingedeckt, weil sich infolge der Kälte im November und Dezember 1902 ein sehr lebhaftes Geschäft darin entwickelt hatte. Aber auch im Frühjahr und Sommer war dasselbe aussergewöhnlich rege, weil grosse Quantitäten Gaskoks nach ausserhalb geliefert worden sind, während die Einfuhr von auswärtigen Gasanstalten gegen die Vorjahre wesentlich zurückblieb. Von grossem Einfluss auf das Gaskoksgeschäft sind die mehr und mehr zur Einführung gelangenden Zentralheizungen gewesen.

Die Preise, zu welchen gegen Anfang des Sommers der diesjährige Winterbedarf an Gaskoks eingedeckt wurde, waren nicht hoch, sie sind infolge der flotten Abnahme bis zum Herbst nicht unerheblich gestiegen und gingen dann infolge Ausbleibens kalter Witterung wieder etwas zurück. Die Vorräte auf den hiesigen

Gaswerken sind nicht bedeutend, und der grösste Teil der Produktion ist fest verkauft.

Der hiesige Kohlenhandel ist im Jahre 1903 sonach weder für den Grosshandel noch für den Kleinhandel im Durchschnitt erfreulich gewesen, und die Aussichten für das künftige Jahr sind bedauerlicherweise auch keine günstigen, falls nicht eine Besserung in den gesamten Verhältnissen unseres wirtschaftlichen Lebens, oder besondere Anregungen für einen Umschwung eintreten.

V. Metallverarbeitung.

50. Eisengiesserei, Baukonstruktionen, Maschinen- und Lokomotivenbau.

1. Die Firma A. Borsig, Tegel b. Berlin, schreibt:

Allgemeine Lage.

Die Lage der Maschinenbauindustrie gestaltete sich im laufenden Geschäftsjahre insofern etwas günstiger, als die seit 1900 seitens der Verbraucher geübte Zurückhaltung in der Erteilung von Aufträgen sich offenbar auch bei grösster Sparsamkeit nicht länger durchführen liess. Die Nachfrage nach den Erzeugnissen im Lokomotiven-, Maschinen- und Dampfkesselbau ist zwar eine lebhaftere geworden, jedoch stehen die erzielten Preise auch heute noch lange nicht im richtigen Verhältniss zu den Materialpreisen und den Arbeitslöhnen. Die im grossen und ganzen nur schwach beschäftigten Konkurrenzwerke, namentlich in den Provinzen, haben ihre Anstrengungen noch vermehrt, die zu vergebenden Aufträge in Dampfkesseln und Maschinen an sich zu reissen; eine Besserung der Preise für die Fertigfabrikate ist dadurch leider zur Unmöglichkeit geworden. Die Preise der Rohmaterialien werden durch Verkaufsvereinigungen hochgehalten und die Arbeitslöhne sind im allgemeinen unverändert wie in der Hochkonjunktur geblieben.

Die vom Staate, von den städtischen Verwaltungen und der Privatkundschaft zu vergebenden Aufträge genügten nicht annähernd, um die vorhandenen Werke, die ihre Leistungsfähigkeit während der Hochkonjunktur vergrösserten, ausreichend zu beschäftigen. Die Preise eines jeden auf den Markt kommenden Objektes wurden durch den scharfen Wettbewerb, besonders bei den Lieferungen, welche von Staats- und städtischen Behörden in öffentlichen oder engeren Submissionen zur Vergebung ausgeschrieben wurden, bis unter die Selbstkosten gedrückt. Es ergab sich leider in recht vielen Fällen, in denen bei der Preisfestsetzung von einem Gewinn von vornherein abgesehen war und nur die Herstellungskosten eingesetzt wurden, dass die Forderungen einzelner Bewerber die gestellten Preise wesentlich unterboten.

Das laufende Jahr hat danach wohl eine Belebung, aber keine Besserung des Geschäftes gebracht. Zur Zeit ist auch noch keine

Aussicht vorhanden, grössere Aufträge zu gewinnbringenden Preisen zu erlangen.

Lokomotivbau. Im Lokomotivbau liegen die Verhältnisse nicht ganz so ungünstig. Ausser den alljährlich erfolgten Bestellungen der preussischen Staatsbahnen ist es infolge angestrengter Bemühungen gelungen, Auslandsaufträge auf Lokomotiven hereinzuholen, wodurch die Lokomotivbauabteilung einigermassen ausreichende Beschäftigung erhielt.

2. Die Direktion der Berliner Maschinenbau-Aktien-Gesellschaft vormals L. Schwartzkopff berichtet über das XXXIII. Geschäftsjahr vom 1. Juli 1902 bis 30. Juni 1903 in dem Geschäftsbericht folgendes:

Allgemeines. Die im Eingange unseres vorjährigen Berichtes geschilderten Verhältnisse haben auch während des ganzen verflossenen Geschäftsjahres angehalten. Wir konnten zwar nahezu das gleiche Arbeitsquantum zur Ablieferung bringen wie im Vorjahre, hatten aber in einigen Fabrikationszweigen, insbesondere im Lokomotivbau, mit ermässigten, bei einzelnen Aufträgen sogar mit verlustbringenden Preisen zu rechnen.

Der dadurch bedingte Rückgang unseres Fabrikationsgewinnes wurde ausgeglichen durch den Ueberschuss gegenüber den Buchwerten, den die Liquidation unserer Filiale Venedig erbracht hat und den wir auf Gewinn- und Verlustkonto eingesetzt haben. Wir haben unter diesen Umständen die Abschreibungen ebenso reichlich wie im Vorjahre bemessen und bringen die gleiche Dividende wie im Vorjahre, 10 %, in Vorschlag.

Umsatz. Es beträgt der Umsatz im abgelaufenen Geschäftsjahr 11 292 352,21 Mk. gegen 1901/1902 11 874 951,94 Mk. und der verteilbare Reingewinn 1 171 113 Mk. einschliesslich des Vortrages vom 1. Juli 1902 15 931,72 Mk., in Summa 1 187 044,72 Mk., gegen insgesamt 1 192 340,94 Mk. im Vorjahre.

Das Gebäudekonto Wildau erfuhr weitere Zugänge: durch den Neubau von 2 Zweifamilienwohnhäusern für Meister und einem Stallgebäude mit Kutscherwohnungen und Feuerwehrdepot, sowie durch Nachträge zu den früher abgerechneten Bauten im Gesamtbetrage von 91 479 Mk..

Arbeiterverhältnisse. Noch in der Ausführung begriffen ist zur Zeit nur ein Beamtenwohnhaus, das im laufenden Geschäftsjahre fertiggestellt und abgerechnet wird. Von den im vorigen Geschäftsbericht vorgesehenen Bauten steht alsdann noch aus: Eine Speisehalle für Beamte und Arbeiter, die noch nicht in Angriff genommen werden konnte, weil die bezüglichen Erwägungen und Projekte noch nicht abgeschlossen sind.

Löhne. Der Durchschnitt der gezahlten Löhne pro Mann und Woche einschliesslich der Lehrlinge und der Hof- und Handarbeiter beträgt für das abgelaufene Geschäftsjahr 27,22 Mk.

Aufträge. Zur Zeit dieses Berichtes haben wir an Aufträgen nahezu 8 000 000 Mk. verbucht. In dieser Ziffer kommt die Zurückhaltung zum Ausdruck, welche wir uns angesichts des ungünstigen Preisniveaus bei der Uebernahme neuer Bestellungen aufzuerlegen hatten.

Aus den zur Zeit schwebenden Lokomotivvergebungen der Reichs- und Staatsbahnen und aus sonstigen Geschäftsverbindungen erwarten wir — zum Teil schon in nächster Zeit — einen solchen Zuwachs an Beschäftigung, dass wir auch in diesem Geschäftsjahre auf ein befriedigendes Ergebnis hoffen.

Setzmaschinen. Eine Belebung können wir in unserer Abteilung für Setzmaschinen konstatieren, wo der reichliche Eingang an Aufträgen in letzter Zeit die Annahme gestattet, dass die geschäftliche Depression, unter welcher auch diese Abteilung zu leiden hatte, nunmehr überwunden ist.

Beteiligungen. Um unseren Abteilungen für Elektrotechnik und Kleinmaschinenbau neue Arbeit zuzuführen, haben wir uns, im Einverständnis mit unserem Aufsichtsrate, an der Bildung der Vacuum Reiniger G. m. b. H., hierselbst, in der an anderer Stelle dieses Berichtes angegebenen Höhe beteiligt. Die Gesellschaft hat das Boothsche Patent auf Entstaubung mittelst Saugluft für Deutschland erworben und unsere Abmachungen mit der Gesellschaft sichern uns die Lieferung sämtlicher von ihr benötigten Maschinen. Wir rechnen hieraus auf einen angemessenen Zuwachs an Beschäftigung für unsere vorhandenen Einrichtungen. Die Gesellschaft ist am 16. Mai d. J. konstituiert worden.

Von der uns in unserer letzten Generalversammlung erteilten Ermächtigung, die private Bautätigkeit behufs Schaffung vermehrter Wohnungsgelegenheit in Wildau durch die Hergabe von Darlehen gegen hypothekarische Sicherheit oder in Form von Amortisationshypotheken zu fördern, haben wir bisher Gebrauch nicht gemacht, da die Verhandlungen mit den in Frage kommenden Unternehmern noch zu keinem Ergebnis führten.

Strassenprojekt. Die Durchführung des von uns zur Aufschliessung unseres Grundstückes Chausseestrasse aufgestellten Strassenprojektes ist inzwischen durch den in der Sitzung der Stadtverordnetenversammlung vom 14. Mai d. J. gefassten Beschluss sicher gestellt, dass nur noch die durch das Gesetz vorgeschriebene Feststellung der Fluchtlinien erübrigt.

3. Berlin-Anhaltische Maschinenbau-A.-G.:

Triebwerksteile (Transmissionen). Das Geschäft in Triebwerksteilen gestaltete sich in der zweiten Hälfte des Jahres lebhaft, so dass eine Erhöhung des Umsatzes bei unserer Gesellschaft stattfand, ebenso konnten wir mit grösserem Auftragsbestand in das neue Jahr gehen als zur gleichen Zeit des Vorjahres. Die Preise wurden durch Unterbieten seitens der Konkurrenz teilweise unter die Selbstkosten geworfen. Wir konnten nur durch vorsichtiges Zurückhalten und Ablehnen

grösserer Aufträge zu unauskömmlichen Preisen dafür sorgen, dass wir, als die Nachfrage lebhafter wurde, durch kurze Liefertermine, welche die Konkurrenz nicht mehr stellen konnte, uns einen besseren Durchschnittspreis sichern konnten.

Gasanstaltsbau.

Die Nachfrage im Gasanstaltsbau war auch im Jahre 1903 lebhaft. Es wurde eine grosse Reihe neuer Gasanstalten gebaut, insbesondere bauen jetzt auch kleinere Städte von 3000 Einwohnern Gasanstalten, da sich bei den billigen Baupreisen heute eine angemessene Rente für diese kleinen Werke erzielen lässt. Der Umfang der Bauten, die wir im Jahre 1903 ausgeführt haben, ergibt sich aus beifolgender Zusammenstellung. Es fanden Ausführungen von Gasanstaltsneubauten und Lieferungen für Gasanstaltsneubauten im Jahre 1903 in folgenden Orten statt:

Statistik.

Inowrazlaw, Dudweiler, Neustadt a. Dosse, Bolkenhain, Erkner, Fürstenberg a. Od., Güsten, Kirchhain N.-L., Lautenburg, Sehma, Johanngeorgenstadt, Soldau O.-P., Schwaan i. Mecklb., Wilsnack, Zoppot, Zöblitz, Jarotschin, Wollin, Bad Sulza, Heddernheim, Vlotho a. Weser, Oberlind b. Sonneberg, Cranz, Doberan, Blaubeuren, Bornim b. Potsdam, Delsberg (Schweiz), Mengede, Flensburg, St. Gallen (Schweiz), M.-Gladbach, Nürnberg, Berlin-Tagel, Danzig, Hamburg, Rixdorf, Passau.

4. Berliner Akt.-Ges. für Eisengiesserei und Maschinenfabrikation (früher J. C. Freund & Co.):

Allgemeines.

Die Beschäftigung unserer Betriebsstätten war im ersten Quartal 1903 sehr schwach, da die allgemein bekannte, ungünstige Lage der Eisen- und Maschinenindustrie sich auch für unsere Branchen schwer geltend machte. Im zweiten und dritten Quartal trat für unsere Eisengiesserei eine Besserung ein, die auch gegenwärtig noch anhält und einen normalen Betrieb wieder zuliess. Produziert wurden in der Zeit vom 1. Jan. bis Ende Dez. 1903 11 830 Tonnen Gusswaren mit einer durchschnittl. Arbeiterzahl von 350 gegen 324 im Jahre 1902. Die Verkaufspreise haben sich von ihrem tiefsten Standpunkte etwas gehoben, sind aber für viele Kategorien noch sehr unlohnend. Der Maschinenbaubetrieb lässt die Besserung aber noch vermissen, und es bietet sich auch noch keine Aussicht auf eine Belebung dieser Branche. Die an den Arbeitsmarkt gelangenden Objekte werden fast durchweg von wenig beschäftigten Fabriken zu Preisen angeboten, welche in den meisten Fällen die Selbstkosten nicht decken.

Im einzelnen lautet der Bericht über das Geschäftsjahr 1902/1903:

Absatzverhältnisse.

Unser am 30. Juni cr. abgeschlossenes zweiunddreissigstes Geschäftsjahr hatte noch längere Zeit unter den in unserem vorjährigen Bericht beklagten ungünstigen Absatzverhältnissen zu leiden, da es äusserst schwierig war, für unsere Werkstätten zur lohnenden Aufrechterhaltung des Betriebes genügende Beschäftigung herbeizuschaffen.

Bei dem starken Angebot vieler Bewerber für die an den Arbeitsmarkt gelangten Objekte wurde der Preisstand derart herabgedrückt, dass in vielen Fällen die Generalunkosten nicht hereingebracht werden konnten.

Wir haben es im Interesse unseres Werkes für richtiger gehalten, keine verlustbringenden Geschäfte zu machen und lieber etwas weniger arbeiten zu lassen.

Eine allgemeine Besserung machte sich allmählich und zwar erst in den letzten Monaten bemerkbar und hat unser Jahreserträgnis etwas erhöht, so dass wir in die Lage gekommen sind, bei gleich hohen Abschreibungen wie in früheren Jahren und ohne Schmälerung unserer Reserven die Verteilung einer Dividende von 8 % in Vorschlag zu bringen.

Betriebsverhältnisse.

Ueber die Betriebsverhältnisse unseres Werkes berichten wir, dass die Eisengiesserei 12 029 Tonnen gusseiserne Röhren, Rohrformstücke und andere Gussarten, gegen 11 983 Tonnen im Jahre vorher, produziert und 13 030 Tonnen im Werte von 1 952 128 Mk. gegen 12 731 Tonnen im Werte von 1 987 610 Mk. im vorhergehenden Jahre abgesetzt hat.

Eisengiesserei.

Maschinenbauabteilung.

Die Maschinenbauabteilung mit Kesselschmiede hatte weniger zu tun als im Vorjahre.

Die fakturierten Arbeiten dieser Abteilung belaufen sich auf 651 650 Mk. gegen 831 757 Mk. in 1901/02, und bestanden hauptsächlich aus Maschinenanlagen für Wasserversorgung und Kanalisation verschiedener Städte, Apparaten für Asphaltfabriken, Apparaten für Malzerzeugung, und zwar Keim- und Darrtrommeln nach dem patentierten System Galland, für welche wir das alleinige Ausführungsrecht im Deutschen Reiche besitzen, und nach welchem in 157 Anlagen über 1500 Trommeln für Verarbeitung von jährlich ca. 450 000 Tonnen Gerste zu Malz ausgeführt worden sind.

Ueber den Geschäftsgang im laufenden Betriebsjahr lassen sich bestimmte Aussichten noch nicht machen.

Eisengiesserei.

Der Eisengiessereibetrieb ist seit Beginn des neuen Rechnungsjahres in recht befriedigender Entwickelung geblieben, und auch die Absatzverhältnisse haben sich günstiger gestaltet.

Maschinenbau.

Von der Maschinenbauabteilung können wir das leider noch nicht bestätigen; für diese Branche mangelt es noch immer an ausreichender Beschäftigung. Es befinden sich zwar die Projekte für eine grössere Anzahl umfangreicher maschineller Anlagen in Bearbeitung und ist zu hoffen, dass mehrere derselben zur Erteilung des definitiven Auftrages führen werden, indessen verzögern sich die Entscheidungen ungewöhnlich, so dass nicht abzusehen ist, bis wann die eine oder andere dieser im Stadium der Verhandlungen befindlichen Vorlagen abschlussreif sein wird.

5. Fr. Gebauer, Maschinenfabrik:

Maschinen für Textilindustrie.

Ueber Maschinen für Textilindustrie (Abteilung: Baumwolle und Leinen) lautet ein Bericht von Fr. Gebauer: Trotz

der ungünstigen Baumwoll-Konjunktur, die eine kaum dagewesene Preissteigerung des Roh- und Fertigfabrikates zur Ursache hatte und auf den Geschäftsgang einen geradezu lähmenden Einfluss ausübte, hat sich die Nachfrage in Maschinen wieder etwas gehoben. Der frühere normale Bedarf ist zwar nach den Jahren grösserer Rückhaltung noch nicht wieder voll zur Geltung gekommen, doch stellt sich ein regelmässiger natürlicher Bedarf ein, der eine Steigerung des Absatzes namentlich im Inlande zur Folge hat. Der Absatz nach dem Auslande ist dagegen etwas zurückgegangen; Russland, Italien und Oesterreich sind wesentlich im Konsum deutscher Textilmaschinen gegen die Vorjahre zurückgeblieben. Absatz.

Wünschenswert für die Maschinenindustrie der Textilbranche wäre ein regerer Verkehr mit Nordamerika. Wiewohl Nordamerika auf dem Gebiet der Textilmaschinenindustrie in Konstruktion und Ausführung weit hinter dem deutschen und englischen zurücksteht und ein grosses Absatzgebiet für deutsches Fabrikat bieten würde, ist ungünstiger Zollverhältnisse wegen eine lebhafte Entwickelung und ein regelmässiges Geschäft ausgeschlossen. Ein Wandel in den Zollverhältnissen würde der deutschen Industrie einen lohnenden Absatz zuführen. Verkehr mit Nordamerika.

Die Abteilung der Maschinen für Halbwolle und Wolle der berichterstattenden Firma war in ihren Spezialitäten zufriedenstellend und besser als im Vorjahre beschäftigt. Der Aufschwung scheint in mässigen Grenzen auch anzuhalten. Von allgemeinerem Interesse dürfte sein, dass England in Textilmaschinen für Baumwollwaren, neuerdings auch für Wollwaren regelmässiger Abnehmer moderner Konstruktionen und Neuerungen geworden ist. Maschinen für Wolle und Halbwolle.

Sowohl in der Privatindustrie, wie bei den Behörden werden schwebende und neue Projekte vielfach vertagt und wenngleich eine Besserung und ein höherer Auftragsbestand als im Vorjahre zu verzeichnen ist, so lässt sich noch kein grosser Zug im Geschäftsgang erblicken. Abt. Hoppe.

Für den Bergbau sind grössere Anlagen nur vereinzelt zur Ausführung gelangt. Bessere Aussichten bieten sich, sofern die elektrischen Zentralanlagen, mit welchen die Bergwerksindustrie ausrüstet, zur Durchführung gelangt sind. Ebenso verhält es sich mit dem Pumpenbau und den Wasserhaltungsmaschinen. Die Elektrizitätsindustrie nimmt vorläufig einen grossen Bestand von Ordres, auch in Bergwerksmaschinen und Pumpenbau für sich in Anspruch und tut namentlich den Anlagen von Dampffördermaschinen und Dampfpumpen grossen Abbruch. Jedoch ist vorauszusehen, dass mit der kommenden besseren Beschäftigung der Elektrizitätsindustrie die Ausführung des mechanischen Teiles wieder den Maschinenfabriken im vollen Umfange zufällt. Bergbau. Pumpenbau- und Wasserhaltungsmaschinen.

In der Hydraulik war der Betrieb zufriedenstellend, wenngleich die Verhältnisse hier ähnlich wie bei den Bergwerk- Hydraulik.

maschinen liegen und die Hydraulik vielfach durch die Elektrizität verdrängt wird und damit zugleich eine durchgreifende Umgestaltung der Konstruktionen und Modelle erforderlich macht.

Allg. Maschinenbau.

Im allgemeinen Maschinenbau liegen die Verhältnisse nach wie vor ungünstig.

Giesserei. Arbeiterverhältnisse.

Die Giesserei war gleichmässig voll besetzt. — Die Arbeiterverhältnisse haben eine grössere Stetigkeit als in den früheren Jahren aufzuweisen, die Löhne erhoben sich einige Prozent über das Niveau des Vorjahres.

Die Aussichten für das neue Geschäftsjahr liegen keineswegs günstiger als für das verflossene Jahr. Man wird mit mässiger Beschäftigung und sehr mässigen Preisen rechnen müssen.

6. C. L. P. Fleck Söhne:

Säge- und Holzbearbeitungsmaschinen.

Das Geschäft in Säge- und Holzbearbeitungs-Maschinen hat sich allerdings im Berichtsjahre etwas gehoben, doch sind die Preise ausserordentlich stark gedrückt. Es ist auch noch nicht abzusehen, wann eine Aufbesserung der Preise eintreten könnte, da immer noch mehr Angebot als Nachfrage vorhanden ist, wohingegen bereits teilweise eine Preiserhöhung der Rohmaterialien und des Halbfabrikates stattfindet.

Verhältnismässig umfangreiche Lieferungen für das Ausland ermöglichten die Aufrechterhaltung eines annähernd normalen Betriebes.

Feld- und Industriebahnen.

7. Die Firma Arthur Koppel berichtet über Feld- und Industriebahnen:

Das Jahr 1903 hat wie erklärlich einen lebhaften Aufschwung noch nicht gebracht. Es ist aber gelungen, durch grosse Anstrengung auf den verschiedenen Gebieten den Umsatz in Feld- und Kleinbahnmaterial nicht nur auf der bisherigen Höhe zu erhalten, sondern ihn auch noch weiter auszudehnen. Allerdings sind infolge der ausserordentlich scharfen Konkurrenz die Preise oft unlohnend gewesen. Der Export nach dem europäischen Ausland war befriedigend. Das Geschäft in Deutschland selbst hielt sich in mässigen Grenzen. Die Bestellungen neuer Anlagen unterblieben in Rücksicht auf die noch immer herrschende Ruhe in den verschiedenen Industrien. Grosse Erdarbeiten, wie die am Teltow-Kanal, ferner die Beförderung der Materialien aus den durch den plötzlichen Frost im letzten Winter in grossen Mengen auf der Oder eingefrorenen Kähnen und andere Fälle boten Gelegenheit für Absatz resp. Vermietung von Feldbahn-Materialien. Sollte die Kanalvorlage zur Entscheidung kommen, so ist es zweifellos, dass auch diese ein lebhaftes Interesse für die bei solchen Bauunternehmungen speziell gebrauchten Sorten, Wagen, Lokomotiven und Gleise, bringen wird.

Deutsche Kolonien.

In den deutschen Kolonien hat das Interesse für Kleinbahnen erheblich zugenommen und es bleibt nur zu hoffen, dass auch der Reichstag sich den dringenden Bedürfnissen der Kolonien nach

Verkehrsmitteln entgegenkommender zeigt. Es ist dies um so mehr erforderlich, als unsere Nachbarkolonien in aller Stille mit grossen Bahnbauten vorgegangen sind und so den Verkehr von unseren Kolonien abziehen. Während die Usambara-Bahn weiter ausgebaut wird, ist der Bau der Otavi-Bahn, welche zur Beförderung der in den Kupferminen von Otavi und Tsumeb geförderten Kupfererze nach der Küste dienen soll, einer deutschen Firma übertragen worden. Es handelt sich hierbei um eine Bahn von 600 mm Spurweite und ca. 600 km Länge, die längste derartige Bahn der Erde.

Auslandsabsatz.

Im überseeischen Ausland haben die Bestellungen im allgemeinen ebenfalls nicht nachgelassen. Besonders wurden zahlreiche Bestellungen nach den Vereinigten Staaten ausgeführt, welche natürlich durch die inzwischen dort eingetretene Krisis zum Abschluss und wohl auch zum dauernden Stillstand gekommen sind. Das Geschäft nach Australien lag infolge der dort herrschenden schlechten Lage sehr darnieder. Die erhofften Bestellungen aus Südafrika haben sich bisher ebenfalls noch nicht eingestellt, da die Gruben daselbst schwer unter dem Arbeitermangel leiden und an eine volle Aufnahme des Betriebes noch nicht denken können. In Südamerika hielt sich das Geschäft in mässigen Grenzen, doch wurden, wo Bedarf vorlag, die deutschen Materialien anderen Angeboten vorgezogen, nachdem sie sich seit langen Jahren dort als zuverlässig bewährt haben.

Preise.

Was die Preise der Materialien anlangt, so sind dieselben im November d. J. ungefähr auf den Standpunkt zurückgekehrt, welchen sie Anfang desselben eingenommen haben, nachdem sie in der Zwischenzeit eine kleine Erhöhung erfuhren. Der Eisenmarkt befindet sich in keiner besonders günstigen Lage, da die Produktion den Konsum noch immer etwas übersteigt und die bedeutenden Exporte, welche nach England und Amerika auch im letzten Jahre gemacht worden sind und zu einer Erleichterung wesentlich beigetragen haben, allmählich aufhören dürften. Da nun Gebiete wie Oesterreich-Ungarn und Russland uns ganz und gar verschlossen sind und England und die Kolonien ebenfalls beginnen, die Frage der Schutzzölle zu diskutieren, und schon heute für Regierungsbestellungen nichts mehr von Deutschland beziehen, so könnte nur die baldige Inangriffnahme von Kanalbauten in Deutschland und von Bahnen in den Kolonien einerseits und die Erschliessung anderer Absatzgebiete durch Beteiligung der deutschen Finanzwelt an überseeischen Unternehmungen andererseits den Eisenmarkt vor einem weiteren Rückgang und Verfall schützen, sofern nicht durch die zurzeit im Werden befindlichen Syndikate gewaltige Produktionseinschränkungen vorgenommen werden.

Wünsche.

Die Aussichten für das nächste Jahr sind unter den vorgenannten Umständen nicht als besonders günstig zu bezeichnen.

8. Hein, Lehmann & Co., A.-G., Reinickendorf-Berlin, Fabrik für Eisenkonstruktionen und Wellblechbauten:

Geschäftslage.

Die Geschäftslage in dem Berichtsjahre war ebensowenig erfreulich wie die in dem vorhergegangenen. Insofern war eine kleine Besserung zu bemerken, als die Arbeitsgelegenheit eine reichere geworden ist gegenüber den Vorjahren, so dass wir, zumal in der letzten Hälfte des Jahres, gezwungen waren, Tag- und Nachtschichten einzurichten, um die Menge der vorliegenden Aufträge erledigen zu können. Leider waren jedoch die Preise noch äusserst gedrückt, da zumal die auswärtige Konkurrenz ganz bedeutende Anstrengungen machte, um den Berliner Firmen die hier zur Vergebung kommenden Aufträge wegzuschnappen.

Die Berliner Eisenindustrie befindet sich in der ungünstigen Lage, dass sowohl die schlesische, ganz besonders die rheinische gleichartige Industrie, ohne gegenüber den Berliner Preisen Frachtvergütung eintreten lassen zu müssen, konkurrieren kann. Bei Vergebung von Brücken, Eisenkonstruktionen und ähnlichen Arbeiten für die königliche Eisenbahndirektion fällt dies noch ganz besonders schwer in die Wagschale, da die Eisenbahndirektion die fertigen Konstruktionen frachtfrei Herstellungsort verlangt, sich selbst dann zwei Drittel der Fracht hinzurechnet, um die Eisen frei Verwendungsstelle zu erhalten. Da nun die Berliner Firmen gezwungen sind, ihr Rohmaterial vom Rhein oder von Schlesien zu beziehen, für dieses aber die volle Fracht zahlen müssen, sind sie natürlich gegenüber den rheinischen oder schlesischen Werken wesentlich im Nachteil bei allen Arbeiten, die in Berlin und Umgebung ausgeführt werden. Wir haben in Berlin zwar bei dem Bezug von Material insofern einen kleinen Vorteil gegenüber den anderen Werken, als bei der Berechnung der Fracht des Rohmaterials, d. h. also des Stabeisens und der T- und U-Eisenträger, ein Ausnahmetarif zur Geltung gelangt, der ca. 20—30 Pfg. niedriger ist als der des zugehörigen Spezialtarifs. Diese Differenz kommt uns zwar bei Lieferung für Private zugute, jedoch, wie erwähnt, nicht bei den Lieferungen für die königlichen Eisenbahndirektionen. Beschäftigt waren wir, und auch die anderen Fabriken gleicher Branche, im allgemeinen gut, hatten aber Ursache, über die wenig lohnenden Preise zu klagen. Erschwerend für unsere Industrie waren die vielfachen Schwierigkeiten mit unseren Arbeitern, die oft wegen der kleinsten Kleinigkeiten einen für beide Teile in seinen Folgen verhängnisvollen Kampf heraufbeschworen.

Arbeiterverhältnisse.

Die Zahl unserer Arbeiter konnte bedeutend vergrössert werden, und hoffen wir, auch für das nächste Jahr weiter gleich stark beschäftigt zu sein. Unser Beamtenpersonal musste auch wesentlich verstärkt werden. Wir waren genötigt, mehr technische Beamten einzustellen, da ganz besonders viele Anfragen

kamen, die grosse und kostspielige Projektionsarbeiten erforderlich machten.

Exportiert haben wir in diesem Jahre so gut wie gar nichts, mit Ausnahme einiger Arbeiten nach Dänemark, Norwegen und Serbien, nach dem aussereuropäischen Auslande überhaupt nichts. Von Amerika gingen vielfach Anfragen ein, die eingereichten Offerten blieben aber ohne Erfolg. Export.

9. Max Hasse & Co., Maschinenfabrik:

In der Werkzeugmaschinen-Branche ist die Lage nach wie vor noch sehr schlecht. Die meisten industriellen Werke, sowie die königlichen Militär- und Eisenbahnwerkstätten vermeiden nach Möglichkeit Neuanschaffungen; ebenso ist der Export sehr gering. Infolgedessen sind bei dem geringen Bedarf die Preise sehr gedrückt und decken meist nur die Selbstkosten. Aussicht auf Besserung ist auch immer noch nicht vorhanden. Das Verhältnis zu den Arbeitern war ein gutes; Störungen sind nicht vorgekommen. Werkzeugmaschinenbranche.

10. Berliner Werkzeugmaschinenfabrik vorm. L. Sentker:

Die Lage der Werkzeugmaschinenbranche war im Berichtsjahre nach wie vor vollkommen ungenügend und schlecht. Die eingehenden Aufträge reichten nicht aus, um den Arbeiterstamm zu beschäftigen. Wenn auch bis Juli einschliesslich eine steigende Konjunktur Platz griff, so trat in den folgenden Monaten wieder ein Rückschritt ein. Die Preise sind zum Teil verlustbringend, während ein geringer Teil einen bescheidenen, durchaus nicht normalen Nutzen zulässt. Im allgemeinen muss die Lage jedoch etwas günstiger als im Vorjahre beurteilt werden.

In der Fabrikation nahtloser Stahlrohre liegen die Verhältnisse noch schlechter als im Vorjahre. Die herrschende Ueberproduktion drängt zu immer weiteren Preisnachlässen, so dass auch hier die Marktlage eine absolut ungesunde ist. Nahtlose Stahlrohre.

Das Verhältnis zu den Arbeitern war gut, Störungen kamen nicht vor. Arbeiterverhältnisse.

11. Steffens & Nölle berichten:

Das gesamte Eisengeschäft des Jahres 1903 wurde von der Unsicherheit beherrscht, die wegen Verlängerung oder Aufhebung der Rohstoffverbände während des ganzen Jahres bestand. Wer heutzutage vor einem grösseren Einkauf in Eisen steht, hat nicht mehr, wie früher, seine Chancen hauptsächlich nach dem Verhältnis der Produktion zum Konsum zu prüfen, sondern nur zu fragen, ob der betreffende Artikel syndiziert ist oder demnächst syndiziert wird, und wie lange er dieses im Falle vermutlich bleiben wird. Von den in Betracht kommenden Syndikaten ist aber nur das Kohlensyndikat, und dieses auch nur wenige Tage vor Jahresschluss verlängert worden, und wenn damit auch die Grundlage für die Gründung des geplanten Stahlverbandes bezw. Erneuerung der demnächst zu ihm gehörigen Unterverbände der Eisenindustrie Einfluss der Rohstoffverbände.

gegeben ist, so ist das letzte Wort über all dieses auch heute noch nicht gesprochen. Unter diesen unsicheren Verhältnissen hat naturgemäss auch der Handel schwer gelitten, weil dabei eine ausgesprochene Tendenz nach oben oder nach unten nicht aufkommen konnte, und alle Welt eine abwartende Haltung einnahm.

Konsum.

Der inländische Konsum selbst hat sich dabei zweifellos erhöht, aber nicht annähernd in dem Masse, um der enorm gestiegenen Produktionsfähigkeit der Werke zu entsprechen. Es ist vielmehr als wahrscheinlich anzunehmen, dass fernerhin ca. 40 % der deutschen Eisenproduktion nach dem Ausland geliefert werden müssen, um den Werken die Beschäftigung zu gewähren, deren sie zur Aufrechterhaltung eines rationellen Betriebes bedürfen.

Träger für Bauzwecke.

Der Bedarf in Trägern für Bauzwecke in Berlin und Vororten ist gegen das Vorjahr um ca. 20% gestiegen. Die Verkaufspreise des Berliner Träger-Verkaufskontors, das den Verkauf dieses Artikels für den Grosshandel vermittelt, sind ebenso unverändert geblieben wie die Preise des Deutschen Träger-Verbandes, nach denen sich die hiesigen Verkaufspreise richten. Für Stabeisen wurde eine ähnliche Organisation erstrebt; sie scheiterte im letzten Augenblick an der unerfüllbaren Forderung in der Quotenfrage. Seitdem herrschen auf diesem Gebiete für alle Händler Verlustpreise. Aber ein Händlersyndikat für Stabeisen wäre zurzeit der damaligen Verhandlungen auch immerhin etwas problematisch gewesen, weil ein solches Syndikat seiner Natur nach des Schutzes der Werke sicher sein muss, um sich gegen die auswärtige Konkurrenz halten zu können, ein solcher Schutz damals aber in Ermangelung eines deutschen Walzwerkverbandes nicht zu haben gewesen wäre. Es ist wohl anzunehmen, dass im Anschluss an den Deutschen Stahlverband auch der Deutsche Walzwerkverband demnächst neu ersteht, und es ist zu hoffen, dass unter dem Druck dieses Verbandes, der an angemessenen Verkaufspreisen seiner Fabrikate auch seitens des Handels ein natürliches Interesse hat, die Verhandlungen zur Einigung unter den Berliner Stabeisen-Händlern wieder aufgenommen und unter Gewährung des Werkschutzes, analog wie er für Träger besteht, zu einem befriedigenden Resultat geführt werden.

Eisenkonstruktionen.

Der Bedarf an Eisenkonstruktionen hat sich quantitativ ebenfalls gehoben, wenngleich neue Fabrikanlagen verhältnismässig noch sehr wenig vorkamen. Die Preise für derartige Arbeiten haben sich gegen das Vorjahr, in dem sie auf der ganzen Linie geradezu verlustbringend waren, etwas gebessert, aber bei weitem noch nicht den Stand erreicht, um dem Unternehmer bei den erforderlichen Abschreibungen, Steuern etc. einen auch nur bescheidenen Nutzen zu lassen.

12. Die Firma G. E. Dellschau teilt folgendes mit:

Träger.

In Trägern wurde dank der lebhaften, bei der milden Witterung selbst im letzten Winter nicht unterbrochenen Bautätigkeit

ein sehr guter Absatz erzielt, wie aus gleichem Grunde auch die Beschäftigung der für das Baufach arbeitenden Konstruktionswerkstätten recht befriedigend war. Im Trägergeschäft blieben die Preise während des ganzen Jahres konstant.

13. Aktien-Gesellschaft H. F. Eckert:

Geschäftslage. Die Geschäftslage im allgemeinen hat sich im laufenden Jahre zu unserer Zufriedenheit gestaltet. — Unser Gesamtumsatz in eigenen Fabrikaten hielt sich ungefähr auf dem Stand des Vorjahres, während er in unseren Handelsartikeln eher etwas zurückgegangen sein dürfte. — Es befriedigten uns namentlich unsere Erfolge im Exportgeschäft, während im Inlande die Erwartungen auf eine gute Ernte sich nur teilweise bestätigten, was eine verminderte Kauflust zur Folge hatte. Hierzu kommt ferner noch die Wassernot, von welcher die Provinzen Schlesien und Posen heimgesucht wurden. — An unserem Export war natürlich wieder Russland hauptsächlich beteiligt, es wird dort auch fernerhin noch grosser Bedarf vorhanden sein, wenn der drohende neue Zolltarif unsere Beteiligung an diesem Geschäft nicht illusorisch macht. Rumänien hat sich noch nicht genügend erholt, um grössere Aufträge geben zu können, dagegen waren wir für Italien und Spanien, aber auch für Frankreich besser beschäftigt als in den letzten Jahren. — Von den überseeischen Ländern hat Südafrika die Hoffnungen, die man an die Beendigung des Krieges knüpfen durfte, noch nicht erfüllt, dagegen haben die gebesserten Verhältnisse in Südamerika das Geschäft nach dort wieder sehr belebt.

Export.

Preise. Unsere Preise haben eine nennenswerte Aenderung im Berichtsjahre nicht erfahren, gleichwie in den Preisen der Rohmaterialien Schwankungen von Belang nicht zu verzeichnen gewesen sind. — Im allgemeinen Maschinenbau gingen die Aufträge. Aufträge wieder nur spärlich ein, in der Giesserei waren wir, angesichts unserer bedeutend erweiterten Anlage, nur mässig beschäftigt und zu weniger lohnenden Preisen als früher. — Unser Arbeiterstand hielt sich auf gleicher Höhe wie im Vorjahre, über Arbeiterverhältnisse. äussere Unzufriedenheit oder Unruhen unter unseren Arbeitern, ebenso über Arbeitseinstellungen irgendwelcher Art haben wir keine Klage zu führen.

14. Fabrik für landwirtschaftliche Maschinen und Fahrzeuge von Carl Beermann:

Geschäftsgang. Der Geschäftsgang des Berichtsjahres unterschied sich von dem des vorigen Jahres wenn auch nicht sehr wesentlich, so doch im allgemeinen in vorteilhafter Weise. Dass das Geschäft im Inlande nicht gut zu nennen war, liegt wohl noch immer an der Ueberproduktion der Vorjahre. Jedoch berechtigen die letzten Monate zu der Annahme, dass der Geschäftsgang wieder ständiger und flotter werden wird. Auch im Exportgeschäft ist erfreulicherweise ein Aufschwung gegen das vergangene Jahr zu verzeichnen.

Export.

Nach Russland und den skandinavischen Staaten hielt sich

die Ausfuhr auf der Höhe der Vorjahre, während nach Spanien, Italien, Südafrika und Südamerika sie sich wesentlich gehoben hat. Nach Oesterreich-Ungarn war leider ein Export wegen der hohen dortigen Eingangszölle nicht möglich. Es wäre wünschenswert, wenn hier Wandel geschaffen werden könnte. Um die mit vielen Unkosten verknüpften, mühsam errungenen Absatzgebiete im Ausland, und besonders in Russland, den deutschen Fabrikanten landwirtschaftlicher Maschinen auch fernerhin zu erhalten, wäre es unbedingt notwendig, falls der Handelsvertrag in diesem Jahre gekündigt werden sollte, dass in dem Zolltarif für möglichst freie Einfuhr landwirtschaftlicher Maschinen nach Russland gesorgt würde, um so mehr, da durch die enormen Fortschritte, die die russische Industrie in den letzten Jahren gemacht hat, dem deutschen Markt sowieso eine schwere Konkurrenz entstanden ist.

Zolltarif.

Die Abteilung für Eisenkonstruktion und Fahrzeugbau war auch in diesem Jahre wieder durchaus befriedigend beschäftigt.

Abteilung für Eisenkonstruktion und Fahrzeugbau.

15. Karl Flohr, Maschinenfabrik:

Personen- und Lastaufzüge.

Personen- und Lastenaufzüge: Der Umsatz im Jahre 1903 hat sich in erfreulicher Weise gehoben, wenn er auch die Höhe der guten Jahre 1899/1900 noch nicht erreichte. Zu bedauern ist es nur, dass die Preise sehr gedrückt bleiben und einen angemessenen Gewinn aus der sonst guten Beschäftigung nicht zulassen. Entstanden sind diese niedrigen Preise durch das Bestreben der minder gut beschäftigten Konkurrenz, nur Aufträge heranzuziehen und es ist nicht zu bezweifeln, dass die in der Fabrikation nicht so vorteilhaft eingerichteten Werke der Branche schwerlich Gewinne erzielt haben. Illustriert ist dies durch die veröffentlichten Abschlüsse mehrerer Aktiengesellschaften, die sowohl im vorigen Jahre als auch in diesem Jahre mit erheblichen Verlusten gearbeitet haben. Nach wie vor ist es zu beklagen, dass der ausländischen Konkurrenz das Eindringen durch vielerlei Faktoren so leicht gemacht wird, während im Gegensatz das Hinausführen deutschen Fabrikates in dieser Branche nach dem Auslande immer mehr erschwert wird. Auch leidet das Geschäft durch die Unsicherheit darüber, wie sich die russischen Verhältnisse infolge des neuen Handelsvertrages gestalten werden.

Krane.

Krane: Auch in dieser Branche war die Beschäftigung im laufenden Jahre eine gute. Speziell hat bei inländischen Häfen und bei Lieferungen für Eisenbahnen und anderen Behörden im Reiche die Firma erfreuliche Erfolge erzielt.

Dampfmaschinen.

Dampfmaschinen: Die Beschäftigung in dieser Branche belebte sich namentlich in den letzten Monaten dieses Jahres, leider sind aber die finanziellen Erfolge, die im Dampfmaschinenbau bei der gewaltigen Konkurrenz ohnehin schon mehr als mässig waren, noch weiter herabgemindert.

Neuerdings sind es die Dampfturbinen und Sauggasanlagen, welche den Verkauf von Dampfmaschinen erschweren, weil man bei Bedarf sich entweder abwartend verhält, oder sich direkt schon diesen Neuerungen anvertraut. Dampfturbinen.

Im allgemeinen ist indessen eine Besserung der Gesamtverhältnisse in der Maschinenindustrie gegen die Vorjahre unverkennbar, und wenn auch hier in Berlin speziell ein Streik der Metallarbeiter den in heutiger Zeit schwer erringbaren Verdienst durch Kampfverluste geschmälert hat, so ist doch nach jetzt erfolgtem bedingungslosem Siege der Fabrikanten zu erwarten, dass auch in dieser Richtung vorläufig wieder grössere Stetigkeit eintritt. Allgemeines.

16. E. Becker, Maschinenfabrik, Spezialität: Hebewerkzeuge aller Art:

Im allgemeinen ist das ungünstige Bild, welches das Vorjahr bot, nicht wesentlich verändert worden. Im Anfang des Jahres 1903 schien zwar ein frischerer Luftzug durch die deutsche Industrie zu wehen und namentlich auch auf die Maschinenfabrikation belebend zu wirken, indessen blieben die Erfolge doch erheblich hinter den Hoffnungen zurück.

Einen guten Massstab für den Gang jeder Industrie bilden naturgemäss die Preise der Rohmaterialien; steigen dieselben, so folgert man daraus im allgemeinen auf eine Hebung derjenigen Industrie, die sich mit der Verarbeitung solcher Rohmaterialien beschäftigt, fallen sie, so schliesst man auf Stagnation oder Niedergang derselben. Sind solche Folgerungen für sich allein, ohne Betrachtung von Nebenumständen, auch nicht ganz richtig, so gewähren sie doch, namentlich in bezug auf die Preise des deutschen Eisens, ein nicht zu gering anzuschlagendes Fundament. Preise für Rohmaterialien.

Nun war gegen Ende des Jahres 1902 der Grundpreis für Walzeisen, das durch hiesige Händler bezogen wurde, für % kg 13 Mk. loco Berlin, und es wurde anfangs des Jahres 1903 eine baldige Steigerung desselben erwartet. Dieser Fall trat aber nicht ein, sondern es gelang nur diesen Preis noch bis Ende Mai 1903 aufrecht zu erhalten, während er vom 1. Juli ab auf 12 Mk. heruntergedrückt wurde. Glücklicherweise ist der Preis an Walzeisen nicht allein massgebend für die Preise fertiger Maschinen, sondern er vermag nur einen kleinen Einfluss darauf zu üben, immerhin beweist dieser Niedergang, dass die schon gedrückte Lage der Eisenwalzwerke noch schwieriger geworden war, und dass von einem so hervorragenden Käufer an Maschinen aller Art Neubeschaffungen in nächster Zeit kaum zu erwarten sein würden. In der Tat hielten auch die Walzwerke, mit Ausnahme weniger, die sehr durch örtliche Lage und billige Produktionskosten begünstigt waren, mit ihren belangreichen Aufträgen zurück. Auch die Verwaltungen unserer deutschen Städte, die unter dem Druck verminderter Steuereinkünfte standen, verhielten sich vielfach abwartend, nicht minder Preise für Walzeisen.

private Werke auf allen Gebieten der Industrie, namentlich solche, welche die Beschaffung von Werkzeugmaschinen und Hebewerkzeugen nach der lang andauernden Geschäftsstille als notwendig hätten ins Auge fassen müssen. Der preussische Staat aber, mit seinem grossen Getriebe, den Eisenbahnen, den Kanalbauten, den Brücken und Wegen, konnte nicht ferner zurückhalten und die verschiedenen Ressorts hatten ausserdem den Auftrag der Minister, möglichst alle erforderlichen Neubeschaffungen bald ins Leben zu setzen, um die Beschäftigung in der Industrie zu stützen. So dankenswert dieser Entschluss war, so entstand doch auch ein grosser Vorteil für den Staat, denn er kaufte überall billig, ja zu billig, wie die öffentlichen oder auch die beschränkten Ausschreibungen beweisen.

Lokomotivfabriken.

Den meisten Nutzen hatten davon die Lokomotivfabriken, deren Zahl für Deutschland, im Vergleich mit anderen Spezialwerken, als nicht zu gross bezeichnet werden kann, die auch in der Lage waren, durch ihre gegenseitigen Abkommen die Preise auf einem Niveau zu halten, das ihnen einen mässigen Gewinn abwarf. Diese Werke hatten, wie die Schiffswerften, noch den grossen Vorteil unerwartet billiger Beschaffung der sehr bedeutenden Rohmaterialien und da sie fast ausnahmslos alter Begründung waren und in guten Geschäftsjahren ihre Anlagekapitalien erheblich abgeschrieben und grosse Reservefonds geschaffen hatten, so steht zu erwarten, dass sie unter dem Druck des industriellen Niederganges nicht viel leiden werden.

Ausschreibungen.

Anders liegen die Verhältnisse in denjenigen Fabriken, die den allgemeinen Maschinenbau, den Bau von Werkzeugmaschinen und den von Hebewerkzeugen betreiben; sie können sich nicht zusammenschliessen zum Zweck der Preisbestimmung, sondern waren, namentlich im Jahre 1903, abhängig von Ausschreibungen, die durch den Staat, durch Gemeinden oder durch Private veranlasst werden. Um ein Bild der Resultate solcher Ausschreibungen zu geben, sei hier erwähnt, dass sich die Angebote, die von anerkannt guten Werken auf den gleichen Gegenstand nach Musterzeichnungen abgegeben wurden, der Preisstellung nach, oft wie 1 zu 2 verhielten. Es lässt sich demnach nur annehmen, dass Werke, die ihre Fabrikate zu so niedrigen Preisen anboten, zu wenig Aufträge hatten und das Angebot weit unter ihren Herstellungskosten abgaben, um ihren Betrieb aufrecht zu erhalten. Dieser Zustand dauert in gleicher Weise schon einige Jahre an und dürfte in nächster Zeit auch nicht überwunden werden.

Bedarf.

Immerhin ist nicht zu verkennen, dass im Jahre 1903 der Bedarf an Werkzeugmaschinen und Hebewerkzeugen nicht unwesentlich grösser war, als im Jahre 1902, dass aber der steigende Konsum noch nicht genügte, um allgemein die Preise auf eine Höhe zu bringen, die einen mässigen Gewinn an der geleisteten Arbeit sichern. In den Jahren des industriellen Aufschwunges hatte fast

jedes Werk Erweiterungen in seinem Betriebe vorgenommen, die natürlich eine grössere Produktionsfähigkeit erzielten und bei dem wesentlich eingeschränkten Bedarf in den Zeiten des Niederganges, seit dem Jahre 1901, doppelt belastend wirkten.

Import von Werkzeugmaschinen und Hebewerkzeugen.

Bemerkenswert ist noch, dass der Import von Werkzeugmaschinen und Hebewerkzeugen, der in den guten Jahren, namentlich aus Amerika, den deutschen Markt fand, jetzt sehr bedeutend zurückgegangen ist, und kaum noch die inländische Produktion drückt. Es lässt sich wohl erwarten, dass bei wachsendem einheimischen Bedarf und bei dem Abschluss von Handelsverträgen, die eine lange Dauer haben und der deutschen Maschinenindustrie nicht nachteilig sind, bald eine Belebung derselben eintreten wird. Der Zeitpunkt für solchen Uebergang lässt sich aber noch nicht annähernd bestimmen.

17. Bericht von Gebr. Bolzani:

Allgemeine Geschäftslage.

Der Umsatz hat sich, was die Menge der Fabrikate anbelangt, fast wieder bis zum Stande von 1899 und 1900, den besten Jahren im Maschinenbau gehoben; die Verkaufspreise sind jedoch so billig, wie nie zuvor. Es sind dies lediglich Kampfpreise; dies ist die Ursache, dass teilweise zu etwas reduzierten aber nicht schlechten Löhnen z. Z. gearbeitet wird. Die Anormalität: steigender Absatz im Quantum bei sinkenden kaum noch erträglichen Verkaufspreisen, erklärt sich durch das Vorgehen einer nach ihrem Geschäftsabschlusse sehr in Nöten befindlichen Aktiengesellschaft und durch das Entstehen neuer Konkurrenz. Der Export ist weiter gestiegen, nur die Vereinigten Staaten von Amerika sind infolge des sehr hohen Zolles verschlossen; andernfalls könnte Deutschland sehr gut dorthin konkurrieren und grossen Absatz erzielen

51. Fahrrad-Fabrikation.

Die Aktien-Gesellschaft, vorm. Frister & Rossmann schreibt:

In diesem Artikel konnte zwar im laufenden Jahre eine kleine Erhöhung des Absatzes erzielt werden, doch wird wiederum der Nutzen durch die weiter reduzierten Preise beeinträchtigt. Das billige Rad beherrschte den Markt, während nach besseren Rädern verhältnismässig geringe Nachfrage war. Die Preise der Fahrradbestandteile gingen ebenfalls wieder etwas herunter.

52. Schreibmaschinen-Fabrikation.

Die Aktien-Gesellschaft, vorm. Frister & Rossmann schreibt:

Auch hierin war in diesem Jahre ein kleiner Mehrumsatz festzustellen, dessen Erreichung stetes Ankämpfen gegen die überhandnehmende und mit massloser Reklame arbeitende amerikanische Konkurrenz erforderte. Leider wird die letztere selbst von Behörden zum Schaden der deutschen Industrie noch immer bevorzugt, während der Bedarf an Schreibmaschinen in Deutschland

in einheimischen Fabrikaten vollauf zu decken wäre, sowohl hinsichtlich der Quantität wie auch der Qualität. Auch der niedrige Eingangszoll kommt weiterhin der amerikanischen Konkurrenz zu statten.

53. Fabrikation von Wägemaschinen.

Wie anfangs des Jahres vorausgesehen, war das Jahr 1903 bis Ende Oktober nicht sehr gut.

Im Gegensatz zum Vorjahr, in dem die Behörden mit Ausschreibung von Submissionsterminen, zur Deckung ihres Bedarfs an Wagen, etwas zurückhaltend waren, um die Entwickelung der Lage abzuwarten, fanden bis Ende Oktober sehr viele Termine statt, bei denen, der schlechten Konjunktur entsprechend, Preise abgegeben wurden, die höchstens nur die Selbstkosten darstellen konnten.

Die Privatindustrie war ebenso zurückhaltend, wie im Vorjahre. In der Wagenfabrikation ist, nach der Ansicht der Fabrikanten von dem schon mehrfach angekündigten Wiedereintritt besserer Zeiten recht wenig zu merken. Rohmaterialien und Löhne hielten sich ungefähr auf der alten Basis.

54. Elektrizitäts-Industrie.

Interessengemeinschaft.

1. In dem Bericht der Allgemeinen Elektrizitäts-Gesellschaft über das Jahr 1903 heisst es:

In unserem letzten Geschäftsbericht war gesagt: „Welche Mittel zu ergreifen sein werden, um unsere Industrie zu konsolidieren, haben wir wiederholt ausgesprochen. Ein engeres Zusammenschliessen der grossen Firmen wird sich kaum vermeiden lassen, wenn die Verkaufspreise der Erzeugnisse wieder auf ein der Fabrikation lohnendes Niveau gebracht werden sollen."

Es konnte nicht fehlen, dass dieser Prognose Zweifel, Einschränkung und Widerspruch auch von berufener Seite entgegentraten. Die Ereignisse des abgelaufenen Jahres aber scheinen unsere Auffassung zu bestätigen. Der erste Schritt in der Richtung, die wir stets als die wünschenswerte bezeichneten, ist geschehen: die vier bedeutendsten Unternehmungen unserer Industrie sind heute zu zwei Gruppen vereinigt, die mehr als drei Viertel der Gesamtproduktion repräsentieren.

Die bisher zumeist bekannten und betretenen Wege industrieller Konsolidierung, Bildung von Kartellen, Syndikaten und Verkaufsvereinigungen sind für die Elektrotechniker aus zwei Gründen schwerer gangbar: einmal, weil die Fabrikation in zahllose Gattungen von Erzeugnissen verschiedenster Konstruktion und Bewertung sich spaltet, sodann, weil nicht Zwischenprodukte, sondern für den Einzelkonsum bestimmte Endprodukte hergestellt werden, und nicht der weiterverarbeitende Fabrikant, sondern der Verbraucher selbst in der Hauptsache die Kundschaft unserer

Industrie bildet. Das kaufende Publikum aber wünscht nicht auf die Auswahl konkurrierender Produkte zu verzichten und entschliesst sich ungern, von einer monopolisierenden Organisation seinen Bedarf zu beziehen.

Unsere Unternehmungen sind daher darauf angewiesen, organisatorische Ersparnis durch gruppenweise Zusammenfassung anzustreben und die bisher dutzendfach geleistete Projektierungsarbeit, Propaganda und Verkaufstätigkeit auf eine drei- oder vierfache zu beschränken. Dass daneben allgemeine Verständigungen über Auswahl der Typen, Auslandsgeschäfte, allgemein geschäftliches Vorgehen und mannigfache Einzelgebiete durch Zusammenschlüsse dieser Art erleichtert werden, liegt auf der Hand.

Auch sind Syndizierungen solcher Produkte keineswegs ausgeschlossen, bei denen die individuelle Nuanzierung wenig bedeutet, und bei denen geringe Korrekturen der Verkaufspreise über Gewinn und Verlust bei der Fabrikation entscheiden. Dies zeigt das Zustandekommen der Verkaufsstelle Vereinigter Glühlampenfabriken.

Im gemeinsamen Interesse wünschen und hoffen wir, dass die zentralisierende Bewegung in der Elektrotechnik andauert und, unterstützt vom guten Einvernehmen der leitenden Persönlichkeiten, die Erfolge zeitigt, deren, wenn auch nicht alleinige, Voraussetzung sie bildet.

Die Transaktion, durch die diese Bewegung eingeleitet wurde, unsere Interessengemeinschaft mit der Union Elektrizitätsgesellschaft, wurde in der Generalversammlung vom 7. April d. J. beschlossen und begann am 1. Juli. Sie berührt das Ergebnis des abgelaufenen Geschäftsjahres somit noch nicht. Seither ist die vorgesehene Verschmelzung der Verwaltung, insbesondere auch in den deutschen Zweigniederlassungen, und eine Arbeitsteilung im Werkstattsbetrieb durchgeführt, welche sich zu bewähren scheint.

Der gleiche Wunsch nach Konzentration führte zu unserer Mitwirkung bei Umwandlung der bekannten Firma Gebr. Körting-Hannover in eine Aktiengesellschaft mit einem Grundkapital von 16 000 000 Mk., an dem wir uns mit 1 100 000 Mk. beteiligten. Die elektrotechnische Abteilung wurde von uns übernommen und als G. m. b. H. insbesondere zum Zweck der Herstellung von Generator-Gasanlagen für elektrische und andere Betriebe organisiert.

Ein Ergebnis weiterer Verständigung ist das Zusammenwirken mit der Aktiengesellschaft Siemens & Halske zur technischen und kommerziellen Ausgestaltung der Funkentelegraphie nach den Systemen Slaby-Arco und Braun, und neuerdings die gemeinsame Beteiligung am Bau eines grossen Unternehmens in Valparaiso für Licht-, Kraft- und Bahn-Betrieb.

Geschäftsverlauf.

An Aufträgen nahm die A. E. G. ins neue Jahr eine höhere Ziffer herüber als pro 1901/02, die inzwischen noch erheblich ge-

stiegen ist. Die Zahl der Arbeiter und Angestellten war am 1. Okt. 18 278 gegen 14 897 am gleichen Tage des Vorjahres.

Der Umsatz in der Maschinenfabrik Brunnenstrasse stieg um mehr als ein Viertel. Zahl und Grösse der fabrizierten Dynamomaschinen und Elektromotoren exkl. Transformatoren sind aus folgenden Vergleichsziffern ersichtlich: 1902/03 22 443 Stück von 217 077 KW = 294 941 PS Leistung, 1901/02 15 283 Stück von 155 929 KW = 211 861 PS Leistung, 1900/01 21 850 Stück von 197 327 KW = 268 100 PS Leistung.

Dynamomaschinen.

Dynamomaschinen wurden in jeder Grösse bis 6000 PS Leistung gebaut und neue Serien von Oel- und Lufttransformatoren in den Verkehr gebracht. Für Bergwerksanlagen gelangten Hauptschacht-Fördermaschinen in sehr grossen Dimensionen zur Ablieferung.

Dampfturbinen etc.

Die Konstruktion von Dampfturbinen mit den ihnen zugehörenden Nebenmaschinen und Nebenapparaten hat sich weiter entwickelt, und die hierbei erzielten günstigen Ergebnisse haben die Gesellschaft bestimmt, die Fabrikation dieses für stationäre Betriebe und die Seeschiffahrt gleich wichtigen Motors, welcher ein hervorragendes Organ auch der elektrischen Stromerzeugung zu werden verspricht, in grossem Umfange zu betreiben.

Auch in der Apparatefabrik stiegen die Umsatzziffern erheblich; besonders lebhafter Nachfrage begegneten Bogenlampen und Elektrizitätszähler.

Glühlampen. Nernstlampe.

Die Fabrik für Glühlampen und Nernstlampen hat gut gearbeitet und durch Verbesserung ihrer Spezialmaschinen trotz steigender Produktion eine Verminderung des Personenstandes erzielt. Die Nernstlampe wurde in Bezug auf Haltbarkeit und Lebensdauer der Brenner noch vervollkommnet und liefert besonders für höhere Spannungen, wie sie in modernen Anlagen fast allgemein sind, sehr günstige Resultate. Eine neue Type für 250 NK und ein als Kerze ausgebildetes Modell, ferner Lampen für Projektionszwecke wurden in den Handel gebracht.

Die Gesellschaft ist mit ihrer Produktion an Glühlampen einer internationalen Vereinigung beigetreten, zu deren Errichtung als G. m. b. H. mit dem Sitz in Berlin sich alle massgebenden Glühlampenfabriken des Kontinents zusammenfanden. Aufgabe der Verkaufsstelle ist die Regelung des seit Jahren stetig und systemlos gesunkenen Preises in solcher Weise, dass bei geringer Belastung des Verbrauchers den Fabrikanten der notwendige Fabrikationsgewinn erhalten bleibt.

Kabelwerk Oberspree.

Im Kabelwerk Oberspree hat der Bedarf an Kupfer mit nahezu 10 000 tons die grösste Höhe seit Bestehen des Kabelwerkes erreicht. Die Beschäftigung des Werkes ist im allgemeinen zufriedenstellend gewesen. In mehreren Betrieben war zeitweise Nachtarbeit erforderlich, um die vorliegenden Aufträge in den vorgeschriebenen Fristen ausführen zu können.

Giesserei.

In der Giesserei ist durch Aufstellung neuer Oefen die Möglichkeit geschaffen, Kupferdrähte und Abfälle in rationeller und ökonomischer Weise wieder verwendungsfähig zu machen.

Fabrikation isolierter Drähte.

Für die Drahtfabrikation kommt in Betracht, dass die Preise isolierter Drähte im Gegensatz zu den höheren Notierungen der Rohmaterialien bei einem scharfen Wettbewerb auf ein niedriges Niveau gesunken sind.

Gummifabrik.

In der Gummifabrik ist gegen Schluss des Geschäftsjahres die Anfertigung von Papierrohr für Installationen aufgenommen.

Messingwerk.

Ueber die neuen Betriebe der Firma kann Günstiges berichtet werden. Das Messingwalzwerk ist Ende des Winters dem Betriebe übergeben worden, und es liegen bereits genügende Aufträge zu seiner Beschäftigung vor.

Eisen- und Stahldrahtfabrikation.

Die Herstellung von Eisen- und Stahldrähten hat sich für die Betriebe gleichfalls als nützlich erwiesen, obschon die Verkaufspreise, speziell der Eisendrähte, gering sind. Die Fabrikation von Stahldrähten hat die Leistungsfähigkeit in Drahtseilen, welche die Firma durch ihre Metallwerke Oberspree verkauft, wesentlich gehoben.

Automobilfabrikation.

Die Automobilfabrik, in die die A. E. G. die entsprechende Abteilung der Firma Kühlstein Wagenbau, Charlottenburg, übernommen hat, wird sich hauptsächlich mit Ausbildung von Spezialtypen befassen und der Herstellung von Lastwagen besondere Beachtung schenken. Aufträge auf Fahrzeuge liegen in reichlicher Menge vor.

Licht- und Kraftanlagen.

Aus der grossen Anzahl fertiggestellter und in Ausführung befindlicher Licht- und Kraftanlagen werden ihrer besonderen Ausdehnung wegen erwähnt: 50 Anlagen für Behörden, Eisenbahnhöfe und deren Werkstätten, 25 Anlagen für Schiffe, 50 Anlagen für Berg- und Hüttenwerke, Schiffshäfen und Reedereien, 25 Anlagen für Zuckerfabriken und Textilfabriken, 10 Anlagen für Theater, sowie die Hafenanlagen in Table Bay-Capetown, Barcelona und St. Petersburg.

Ausser Erweiterungen der Berliner Elektrizitätswerke wurden 57 Elektrizitätswerke und Erweiterungen bestehender Anlagen mit einer Gesamtleistung von 48 265 PS (im Vorjahr 30 100 PS) und einer Kabellänge von 595 km hergestellt. Von grösseren Anlagen werden benannt Potsdam, Plauen, Strassburg, Dortmund, Halle, Heidelberg, Magdeburg, Rheinfelden, Braunschweig, sowie im Auslande Manchester, Groningen, Wilna, Jägerndorf, Rosario, Tsingtau, Tripolis (Griechenland), Brüssel, Sevilla, Barcelona, ferner Valencia, Santiago de Chile, Craiova, Baku.

Erheblich grösser sind die vorliegenden Aufträge für Errichtung und Erweiterung von 40 Elektrizitätswerken mit einer Gesamtleistung von 67 540 PS und 769 km Kabellänge.

Die Erträgnisse der in Craiova (Rumänien) und im Rheingau — letzteres mit dem Sitz in Eltville — betriebenen Elektrizitätswerke haben sich erhöht.

Auf dem Gebiete elektrischen Bahnbaues macht sich eine, wenn zunächst auch noch geringe Besserung der Verhältnisse bemerkbar. Ausser einigen Erweiterungen bestehender Anlagen geringeren Umfanges erhielt die A. E. G. Auftrag auf Ausführung bezw. Umbau der städtischen Strassenbahnen in Köpenick, Troppau und Hildesheim, des Tranvia Metropolitano in Buenos-Aires, sowie zusammen mit der Union Elektrizitäts-Gesellschaft der Strassenbahn in Valparaiso.

Elektrische Bahnen.

Die Verwaltung der Abteilung für elektrische Bahnen ist inzwischen mit der der Union Elektrizitäts-Gesellschaft vereinigt worden.

Die durch diesen Zusammenschluss bewirkte Entlastung der Fabriken hat Veranlassung gegeben, den Bau von Eisenbahnsignal- und Sicherungsanlagen aufzunehmen, der in Rücksicht auf die bevorstehende Ausdehnung des elektrischen Betriebes auf Vollbahnen eine natürliche und aussichtsreiche Ergänzung der sonstigen Fabrikationszweige bilden wird. Zu dem Zwecke hat sich die A. E. G. im laufenden Geschäftsjahre an der auf diesem Gebiete erfolgreichen Eisenbahnsignal-Bauanstalt A. Harwig, Köslin, beteiligt, mit dem Rechte, ihre Konstruktionen und Patente auch für ihre eigenen Ausführungen zu verwenden.

Die Bahnbetriebe in eigener Verwaltung zeigten trotz des allgemeinen Niederganges im Verkehrswesen ein zufriedenstellendes Ergebnis. Der Verkehr auf der von uns im Vorjahre eröffneten Bahn Halle-Merseburg entwickelte sich weiter günstig, so dass schon im ersten Betriebsjahre nach angemessenen Abschreibungen eine mässige Verzinsung des Anlagekapitals erzielt werden konnte.

Die elektrischen Schnellbahnversuchsfahrten auf der Strecke Berlin-Zossen konnten im Berichtsjahre nur in beschränktem Umfange fortgesetzt werden, weil die Beschaffung des zur Anwendung höherer Geschwindigkeiten erforderlichen stärkeren Oberbaues sich verzögerte. Es wurden deshalb bis zum November 1902 die Versuchsfahrten mit Geschwindigkeiten bis zu 125 km in der Stunde zur Anstellung von Beobachtungen fortgesetzt und alsdann zugleich mit dem Einbau des neuen Oberbaues an eine Verbesserung der Schnellbahnwagen auf Grund der bisher gesammelten Erfahrungen gegangen. Bis zum Schlusse des Berichtsjahres waren die Arbeiten soweit vorgeschritten, dass die Wiederaufnahme der Versuchsfahrten noch im laufenden Herbste gesichert war. Diese haben inzwischen auch zur Erreichung der erstrebten Fahrgeschwindigkeit von mehr als 200 km in der Stunde geführt, wobei sich die mechanischen und elektrischen Einrichtungen der Versuchsbahn als betriebstüchtig und zweckentsprechend bewährten.

Schnellbahn.

2. Die Firmen Siemens & Halske A.-G. und Siemens-Schuckertwerke G. m. b. H. teilen folgendes mit:

Im Jahre 1903 ist der Absatz unserer Werke gegen das Vorjahr erheblich gestiegen, aber mit der erhöhten Nachfrage ging

nicht eine entsprechende Erhöhung der Preise Hand in Hand; für einen Teil unserer Fabrikate gelang es, etwas vorteilhaftere Preise zu erhalten als im Vorjahr, auf anderen Gebieten aber trat eine weitere Preissenkung ein.

Gründung der Siemens-Schuckertwerke.

Die neu gegründete Gesellschaft Siemens-Schuckertwerke G. m. b. H., welche — kurz gesagt — die früheren Starkstromabteilungen der beiden Mutterfirmen in sich vereinigt, trat am 1. April d. J. in Tätigkeit; sie ist im gleichen Sinne wie die Schwachstromabteilungen der Firma Siemens & Halske A. G. bemüht gewesen, durch stetige Weiterentwickelung der Technik den Bedürfnissen des Marktes gerecht zu werden. Verbesserungen der Werkstatteinrichtungen und Vereinfachungen der Fabrikationsmethoden haben es möglich gemacht, die Erzeugungskosten noch weiter zu verbilligen.

Dynamomaschinen.

Im Dynamomaschinenbau ist man einerseits zu immer grösseren Maschineneinheiten, und andererseits zu erheblich erhöhten Umdrehungszahlen geführt worden. In erster Linie sind hier die direkt mit Dampfturbinen gekuppelten Generatoren zu nennen, die bei Leistungen von 500 PS und mehr bis auf 3000 Umdrehungen in der Minute und bis zu Umdrehungsgeschwindigkeiten von 70 bis 80 m in der Sekunde gebracht werden müssen. Die Verwendung der elektrischen Energie im Berg- und Hüttenwesen hat gleichfalls neue Gesichtspunkte für den Bau der Dynamomaschinen und ihrer Nebenapparate ergeben; insbesondere kann die Aufgabe, die Hochofengichtgase zum Antrieb grosser Gasmotordynamos zu verwenden, jetzt als befriedigend gelöst angesehen werden.

In den ausgedehnten Kraftübertragungen und Ueberlandzentralen gelangten Betriebsspannungen bis zu 44 000 Volt zur Anwendung, und es werden bereits Anlagen gebaut, in denen Hochspannungskabel bis zu 25 000 Volt Verwendung finden. Derartige Anlagen bedingten eingehende Untersuchungen über die Gefahr des Durchschlagens, und auf Grund der tieferen Kenntnis, welche dadurch gewonnen wurde, kann man nunmehr die Anordnungen und Apparate, welche zum Schutz gegen atmosphärische Entladungen und innere Schwingungen dienen, als befriedigend ansehen.

Bogenlampen.

Auf dem Gebiete der Bogenlampentechnik wurden wesentliche Erfolge, sowohl bezüglich der Lichtausbeutung und Brenndauer, als auch in bezug auf Unterteilung des Bogenlichtes in kleine Einheiten erzielt. Besonderen Anklang fanden die in diesem Jahre neu auf den Markt gekommenen Liliputbogenlampen, die trotz der kurzen Dauer ihres Bestehens schon viel Nachahmung gefunden haben.

Installationsartikel.

Besondere Aufmerksamkeit wurde auch den Installationsartikeln gewidmet; die Nachfrage nach unseren Universalpatronensicherungen ist immer noch gestiegen; neu aufgenommen wurde die Fabrikation der Peschelschen Rohrsysteme.

Schnellbahn.

Auf dem Gebiete des Bahnwesens war unsere Aufmerksamkeit schon seit langer Zeit dem Vollbahnbetrieb und der Steigerung desselben zum Schnellbahnbetrieb zugewendet. Die grundlegenden Fragen, welche es zu lösen galt, bezogen sich einesteils auf den Oberbau, anderenteils auf die Zuführung einer grossen Energiemenge zu einem schnell bewegten Fahrzeug. Insbesondere die letztere Frage, die Energiezuführung, wurde vorbereitet durch Experimente auf unserer Lichterfelder Versuchsbahn, welche zu dem Ergebnis führten, dass die Lösung in der Anwendung einer Luftleitung mit hoher Spannung und eines bügelförmigen Abnehmers zu suchen sei, wobei die angewandte Stromart von geringem Belang ist. Nachdem dreijährige Vorversuche alle erforderlichen Anhaltspunkte ergeben hatten, wurden die Schnellfahrten auf der Strecke Marienfelde-Zossen unternommen, die zu dem bekannten glänzenden Abschluss geführt haben: Es wurde nachgewiesen, dass die Energiezufuhr in der oben angegebenen Art durchführbar sei und dass für den Oberbau gewöhnliche schwere Schienen mit passender Verstärkung genügen.

Elektrischer Schiffszug.

Für die elektrische Schleppschiffahrt wurden neue Einrichtungen hergestellt, um die Versuche aus früheren Jahren wieder aufzunehmen und das System zu vervollkommnen.

Glühlampen.

Auf dem Glühlampenmarkt, dessen zunehmende Verrottung in den letzten Jahren offenkundig war, ist eine bedeutende Wendung eingetreten durch die im September erfolgte Gründung eines Glühlampensyndikates, welches alle wichtigen Fabriken Mitteleuropas umfasst; die Wirkung desselben bleibt abzuwarten, da die bislang verflossene Zeit zu kurz gewesen ist, um über seine Leistungen ein Urteil zu gewinnen.

Drahtlose Telegraphie.

Zum Zwecke der Konzentration der wissenschaftlichen und technischen Kräfte, die im Deutschen Reich auf dem Gebiete der drahtlosen Telegraphie arbeiten, wurde die uns nahestehende Gesellschaft für drahtlose Telegraphie (System Professor Braun und Siemens & Halske G. m. b. H.), mit der entsprechenden Abteilung der Allgemeinen Elektrizitäts-Gesellschaft (System Slaby-Arco), zu einer gemeinschaftlichen „Gesellschaft für drahtlose Telegraphie“ vereinigt.

Elektrischer Ferndrucker.

Von Interesse, besonders für die Berliner Handelswelt, dürfte die Eröffnung der vom Reich und der Stadt Berlin konzessionierten Ferndruckerzentrale sein, die von uns für die uns nahestehende Gesellschaft „Elektrischer Ferndrucker G. m. b. H.“ in Berlin errichtet worden ist. Durch diese Zentrale wird nicht nur die schnelle gleichzeitige Verbreitung wichtiger Nachrichten an die Abonnenten vermittelt, sondern auch der direkte telegraphische Verkehr zwischen den Abonnenten mittels einfacher Apparate, die wie eine Schreibmaschine gehandhabt werden, ermöglicht, und dadurch ist ein neues, bisher noch nirgends dargebotenes Verkehrsmittel geschaffen.

Was die Rohmaterialien angeht, so hat Kupfer im Laufe des Jahres unregelmässige Schwankungen erlitten; Metalle im allgemeinen zeigten im Dezember 1902 den niedrigsten Stand, stiegen bis zum März 1903 stark an und schwächten sich von da an allmählich wieder ab. Stabeisen gab im Dezember 1902 eine Mark und im Juni 1903 eine weitere Mark nach. Eine bemerkenswerte Knappheit besteht im Glimmer, augenscheinlich infolge der indischen Ueberschwemmungen. Rohmaterialien.

55. Elektrische Unternehmungen.

Der Vorstand der „Elektrischen Licht- und Kraftanlagenaktiengesellschaft" berichtet über das Geschäftsjahr vom 1. Okt. 1902 bis 30. Sept. 1903 an die Aktionäre u. a. folgendes:

Das abgelaufene sechste Geschäftsjahr brachte für unsere Gesellschaft eine erfreuliche Besserung in den Ergebnissen. Es war uns möglich, einerseits durch die Abwickelung von Konsortialgeschäften, andererseits durch Effektenverkäufe Gewinne zu erzielen.

Zu einigen neuen Beteiligungen an elektrischen Unternehmungen, sowie zur Vergrösserung bereits bestehender Beteiligungen an solchen hatten wir Gelegenheit. Sodann waren wir zwecks Erzielung besserer Zinserträgnisse unserer flüssigen Mittel weiter bestrebt, einen Teil derselben in Staatsrenten und sonstigen jederzeit leicht verkäuflichen Werten anzulegen. Der Besitz an solchen Werten am 30. September belief sich auf ungefähr 10 000 000 Mk.

Unser Besitz an Aktien der Gesellschaft für elektrische Hoch- und Untergrundbahnen vergrösserte sich um 700 000 Mk., so dass unser jetziger Bestand 1 500 000 Mk. beträgt.

Von unserm Bestande an Aktien der Siemens & Halske Aktiengesellschaft verkauften wir einen Teil, so dass bei Schluss des Geschäftsjahres unser Bestand auf 854 000 Mk. ermässigt war.

Die Brasilianische Elektrizitätsgesellschaft verteilt für ihr am 30. Juni abgelaufenes Geschäftsjahr wieder die der letztjährigen gleiche Dividende von 5 %. Auf das bisher mit 50 % eingezahlte Aktienkapital von 5 000 000 Mk. wurde am 1. Juli die Vollzahlung geleistet. Die Unternehmungen der Gesellschaft in Rio de Janeiro, Telephonanlage und Strassenbahn Villa Isabel, befinden sich in stetig steigender Entwickelung. Auf den ca. 40 km betragenden Breitspurlinien des letzteren Unternehmens ist die Gesellschaft im Begriff, den elektrischen Betrieb einrichten zu lassen. Für die bevorstehenden Bauaufgaben der Gesellschaft haben wir uns zu einer Erhöhung unseres Vorschusses verpflichtet. An dem Kapital der Gesellschaft sind wir mit 1 280 000 Mk. beteiligt, nachdem wir im verflossenen Geschäftsjahre zu unserm bisherigen

Bestande von 1 250 000 Mk. Aktien noch weitere 30 000 Mk. erwarben.

Unsere Beteiligung an der Strassenbahn Carris Electricos in Bahia in Höhe von 706 000 Mk. erbrachte die für das dritte Betriebsjahr von der Betriebspächterin gewährleistete Rente von 7 %. Seit dem 1. Januar hat das Syndikat den Betrieb für eigene Rechnung übernommen und unserer Gesellschaft die Verwaltung des Unternehmens übertragen. Das Ergebnis des laufenden Geschäftsjahres dürfte nach den bis jetzt vorliegenden Resultaten zwar die vorjährige Rente nicht erreichen, indessen befriedigend ausfallen.

Die Rheinisch-Westfälische Bahngesellschaft, von deren Aktien wir 2 375 000 Mk. besitzen, verteilte für das am 31. Okt. 1902 abgelaufene Geschäftsjahr wieder 4½% Dividende. Das Unternehmen befindet sich in stetig fortschreitender Entwickelung, und für das am 31. Oktober zu Ende gehende Geschäftsjahr darf wiederum ein befriedigendes Ergebnis erwartet werden.

Der von uns an die Russische Elektrotechnische Werke Siemens & Halske Aktiengesellschaft in St. Petersburg gewährte Vorschuss von 650 000 Mk. besteht unverändert weiter.

Die Deutsche Telephonwerke R. Stock & Co., Gesellschaft mit beschränkter Haftung arbeitete auch im verflossenen Jahre befriedigend. Unsere Beteiligung beträgt 1 035 000 Mk.

Die Voigt & Haeffner Aktiengesellschaft in Frankfurt a. M. brachte eine Dividende für das dritte Geschäftsjahr infolge ungünstiger Geschäftslage ihrer Industrie nicht zur Verteilung. Die Aussichten der Gesellschaft sind durch Zunahme des Beschäftigungsgrades indes wieder in der Besserung begriffen. Von dem 2 000 000 Mk. betragenden Kapital der Gesellschaft besitzen wir unverändert 240 000 Mk.

Zu unserm im vorigen Geschäftsberichte ausgewiesenen Anteil an dem der Gesellschaft für elektrische Beleuchtung vom Jahre 1886 in St. Petersburg und Moskau von einem Konsortium gemachten Vorschuss erwarben wir eine weitere Beteiligung von 500 000 Rubeln, so dass wir an dem Geschäft nunmehr mit 2 265 000 Rubeln beteiligt sind. Die Erträgnisse der Gesellschaft blieben auch im abgelaufenen Geschäftsjahr erfreulich steigende. In der Generalversammlung der Gesellschaft vom 2./15. Juni 1903 wurde die Schaffung von Vorzugsaktien zur Beseitigung des Vorschusses beschlossen.

Bei der Gesellschaft für den Bau von Untergrundbahnen, Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Berlin, sind wir wie bisher mit 50 000 Mk. beteiligt. Das Erträgnis des letzten Geschäftsjahres war recht befriedigend.

Die Elsässische Maschinenbaugesellschaft, Mülhausen i. E., von deren Aktien wir 30 Stück im Nennbetrage von 120 000 Frs.

oder 96 000 Mk. besitzen, verteilte für das abgelaufene Geschäftsjahr 7% Dividende gegen 6% im Vorjahre.

Zu unserer bisherigen Beteiligung an dem Syndikat der Underground Electric Railways Company of London in Höhe von 10 000 Lstr. übernahmen wir eine weitere von 10 000 Lstr. 5% Profit Sharing Secured Notes derselben Gesellschaft.

An dem Aktienkapital von 5 000 000 Mk. der kurz vor Schluss unseres Geschäftsjahres unter vereinigter Mitwirkung der ersten deutschen Banken und Elektrizitätsfirmen neu gegründeten Gesellschaft Elektrische Strassenbahn Valparaiso Aktiengesellschaft beteiligten wir uns mit 250 000 Mk., auf welchen Betrag die erste Einzahlung von 25 % durch uns geleistet wurde. Ausserdem verpflichteten wir uns der Gesellschaft gegenüber zur Leistung eines Vorschusses in Höhe von 2 500 000 Mk.

Unsere Beteiligung an der Bergmann-Elektrizitätswerke Aktiengesellschaft haben wir mit Gewinn veräussert.

Anzeichen einer lebhafteren Entwickelung auf dem elektrotechnischen Geschäftsgebiete sind vorhanden, und wir zweifeln daher auch nicht, weitere Gelegenheit zu lohnender Entfaltung unserer Tätigkeit zu finden.

56. Geldschränke und Tresoranlagen.

Die Geschäftslage dieses Industriezweiges zeigt kein einheitliches Bild.

Der Bericht der einen Firma lautet:

Die schon im Vorjahre gemachte Erfahrung, dass der allgemeine Rückgang in der Beschäftigung der industriellen Werke rückwirkend auf die Unternehmungslust der Banken in Erscheinung tritt, hielt auch in diesem Jahre an. Es sind daher nur einige wenige grössere Anlagen von Tresoren im deutschen Staatsgebiete in diesem Jahre gebaut worden und bei der grossen Konkurrenz, welche gerade in unserer Branche vorherrscht, waren die Preise, zu denen die wenigen grossen Projekte abgeschlossen werden konnten, ganz ungewöhnlich niedrige.

Die Preise sind gegenüber den vor 3 Jahren noch erzielten um ca. ein Drittel zurückgegangen. Alle Werke der Branche gleichmässig hatten damit zu rechnen, à tout prix Geschäfte zu machen, um ihren Betrieb aufrecht erhalten zu können. Die natürliche Folge war, dass sich die grossen deutschen Werke der Tresorbaubranche mit ihren Bestrebungen, Aufträge hereinzuholen, auf das Ausland warfen und dort mit mehr oder weniger Erfolg tätig waren. Die höheren Preise, welche von ausländischen Banken noch heute bezahlt werden (siehe Skandinavien, Russland, Balkanstaaten, Italien) enthalten doch gegenüber den heimischen Preisen keinen höheren Gewinn, da Fracht, Zoll, höhere Montagespesen, Agentenprovision etc. einen grossen Teil des Preisaufschlages bedeuten.

In denjenigen Ländern, welche selbst über eine leistungsfähige Industrie in unserer Branche verfügen, wie Holland, Belgien, Frankreich, England, ist es der deutschen Konkurrenz fast unmöglich, Orders hereinzuholen oder nur mit geringem oder gar keinem Nutzen.

Demgegenüber spricht sich eine andere Firma dahin aus, dass die geschäftliche Unlust von den vergangenen Jahren auch in den ersten Monaten des Jahres 1903 angehalten hat. Im April trat jedoch eine Aenderung zum bessern ein, so dass die Aufträge namentlich aus Deutschland sich in erfreulicher Weise mehrten, und diese günstige Wendung hat sich bis heute gehalten. Es schien wirklich, als ob das Versäumte der letzten Jahre auf einmal nachgeholt werden sollte, und da fast alle deutschen Geldschrankfabriken gleichmässig an diesem Umschwung zum bessern teilnahmen, so wurden teilweise auch lohnendere Preise erzielt.

Auch die Aufträge aus Russland haben wieder zugenommen, so dass die Arbeiterzahl wieder auf der Höhe vor der Krisis angelangt ist, ja teilweise sogar eine Vermehrung erfahren hat.

57. Eisenwaren-Fabrikation und Handel.

Allgemeines.

Der geringe aber stetige Aufschwung der Eisenindustrie, in der letzten Hälfte des Jahres 1902, gab der Hoffnung auf eine weitere Besserung des Marktes für das Jahr 1903 Raum. Wenn nun auch nicht alle Wünsche erfüllt worden sind, so kann doch festgestellt werden, dass wenigstens teilweise, namentlich was den Absatz betrifft, ein weiterer Schritt zur Besserung gemacht worden ist. Das Berliner Geschäft setzte schon mit Beginn des Jahres etwas lebhafter ein, um sich im März und April durchschnittlich recht befriedigend zu gestalten. Während der Sommermonate trat die alljährlich wiederkehrende Abflauung ein, die aber in kürzerer Zeit als befürchtet, überwunden wurde. Bereits gegen Ende August erfolgte allenthalben stärkere Nachfrage, welche sich bald erheblich steigerte, und den Geschäftsgang recht flott gestaltete. Sehr viel trug die in Berlin und Umgegend herrschende Bautätigkeit zur Belebung bei, und auch das Provinzgeschäft gestaltete sich aus demselben Grunde für den Eisenwarenhandel recht befriedigend. Dürften nun die Werke im allgemeinen bessere Resultate zu verzeichnen haben, so ist solches bei den Grossisten nur in geringem Masse der Fall. Die Erhöhungen der Preise seitens der Werke haben dem Handel bisher nicht nur keinen Nutzen gebracht, sondern schmälerten im Gegensatz noch den Verdienst der Grossisten, indem diese wohl die Aufschläge bezahlen mussten, höhere Preise aber, trotz flotten Absatzes, infolge der unverständigen Konkurrenz nicht erzielen konnten. Sehr viel tragen auch die immer mehr gesteigerten Ansprüche der Detaillisten dazu bei, die Unkosten der Grossisten zu erhöhen. Erstere wollen ein möglichst kleines Lager unterhalten, verlangen dann

aber stets prompte Ausführung der Aufträge, was sich bei der Vielseitigkeit der Artikel, Sorten und Nummern, und der häufig sehr langsamen Lieferung der Werke, oft nur unter weiterer Schmälerung des Verdienstes ermöglichen lässt. Als fernerer Faktor kommt für das Provinzgeschäft die seit der zweiten Hälfte des Jahres von verschiedenen Seiten eingeführte Transport- und Bruchversicherung durch Versicherungsgesellschaften in Betracht. Von den Werken der Gusswaren-Branche wird die Versicherung in Anrechnung gebracht, während die Grossisten, von welchen ebenfalls diese gefordert wird, die Kosten hierfür für den Versand an die Händler übernehmen sollen. Es wird dies von einigen Firmen als Lockmittel zur Gewinnung von Kundschaft und zur Erzielung grösserer Aufträge benutzt. Von dem Verein Deutscher Eisengiessereien sind vor längerer Zeit bereits an entsprechender Stelle geeignete Schritte eingeleitet worden, auf Einführung einer Versicherung gegen Beschädigung von Eisengusswaren durch die Eisenbahn. Ein Bescheid seitens der zuständigen Behörden steht noch aus.

Eisengusswaren.

Für Eisengusswaren ist seit Beginn des Jahres eine lebhafte Tätigkeit zu verzeichnen. Bereits im Frühjahr kamen die Werke mit Erhöhungen heraus, die beim Einkauf in Sanitäts-Utensilien und sonstigen emaillierten Artikeln, nicht ohne Einfluss blieben. Auch für Abflussröhren trat im Juli eine Preisaufbesserung von 50 Pfg. per 100 kg ein. Hierin war der Absatz als recht befriedigend zu bezeichnen, mit Ausnahme der Sommermonate. Im September und Oktober setzte die Nachfrage in verstärktem Masse wieder ein, und hielt auch bis gegen Ende des Jahres an. Trotz der erwähnten Preiserhöhungen aber waren die Verkaufspreise in der Röhrenbranche, und den dazu gehörigen Sanitätsutensilien, nachdem am 1. Jan. 1903 die bis dahin bestandene Preiskonvention der Grossisten auseinander gegangen war, infolge Auftretens neuer Firmen und heftigen Konkurrenzkampfes niedriger als im Vorjahre. Die erzielten Preise deckten nicht die Spesen, und eine Aufbesserung derselben war nur vereinzelt zu ermöglichen, trotzdem der Absatz, wie schon gesagt, sehr flott, und Waren von den Werken oft schwer rechtzeitig zu erhalten waren. Für den Beginn des Jahres 1904 sind bereits wieder bestimmte Erhöhungen seitens der Werke festgesetzt worden. Ob aber der Grosshandel diesem Vorgehen wird folgen können, ist zweifelhaft.

Bau- und Handelsguss.

Bau- und Handelsguss wurde gleichfalls stärker verlangt; doch auch hier konnten die wiederholten, wenn auch geringen Preissteigerungen der Werke, im Verkauf nicht wieder hereingeholt werden.

Eisenöfen.

Anfang Oktober trat eine lebhafte Nachfrage nach eisernen Oefen ein, welche sich jedoch im November, infolge der warmen Witterung ganz erheblich abschwächte. Der Umsatz er-

reichte deshalb hier nicht die Höhe des Vorjahres. Ueberdies beschränkte sich das Geschäft fast ausschliesslich auf die billigsten Sorten. Auch hier ist der Nutzen noch weiter zurückgegangen, seitdem einzelne Warenhäuser diesen Artikel aufgenommen haben.

Blech-Emaille. Für Blech-Emaillewaren sind Preisänderungen während des ganzen Jahres kaum eingetreten, trotzdem die Werke bei den jetzigen Preisen nur schwer ihre Rechnung finden dürften. Der Bedarf in Stapelartikeln hat erheblich zugenommen; auch die kleineren Werke sind ziemlich stark besetzt gewesen. Den Hauptabsatz bringen immer noch die billigsten Qualitäten; es machen sich aber auch vielfach Wünsche nach Primaware bemerkbar.

Für Haus- und Küchengeräte ist erfreulicherweise ein grösserer Umsatz zu verzeichnen; jedoch zeigt sich auch hier ganz besonders die Konkurrenz der Warenhäuser. Ueberdies bringen die mehr verlangten minderwertigen Fabrikate die Preise sehr herunter.

Schwarzblech. In Schwarzblech-Artikeln sind die Preise sehr zurückgegangen, was auf den Kampf des Feinblech-Syndikats gegen die aussenstehenden Werke mit zurückzuführen ist. Eine Besserung darin ist vorläufig noch nicht abzusehen. Sehr gross war der Bedarf von Ofenrohren und Knieen, welcher bis in den Dezember hinein angehalten hat.

Eisen-Kurzwaren. Eisen-Kurzwaren erlitten im Laufe des Jahres, bei teilweise recht gutem Absatz, nur unbedeutende Preisermässigungen, und dürften die gegenwärtigen Notierungen wohl den niedrigsten Tiefpunkt erreicht haben. Einige syndizierte Artikel, als Heu- und Dunggabeln, wie Patent-Stiefeleisen, erfuhren infolge der stärker hervortretenden Konkurrenz der Aussenwerke einen recht erheblichen Rückgang, während die Preise für Messingguss-, Zinn- und Zinkwaren infolge der steigenden Konjunktur in Metallen erheblich anzogen.

Breitewaren. Breitewaren-Artikel, wie Schaufeln, Pfannen etc., erfuhren nur unbedeutenden Rückgang; auch hierin darf der Bedarf als befriedigend gelten.

Ketten. Die Notierungen pro 1902 für Ketten behielten im laufenden Jahre Geltung, und liessen bei gutem Bedarf einen entsprechenden Nutzen.

Baubeschlag. Für Baubeschlag-Artikel sind die Preise angesichts des niedrigen Standes, den sie bereits im Werte erreicht hatten, nur geringen Preisschwankungen ausgesetzt gewesen. Trotzdem haben einige Artikel, deren Fabrikanten sich zu Konventionen zusammengeschlossen haben, Preiserhöhungen, wenn auch unwesentliche, erfahren. Diese Konventionen bemühen sich, nachdem sie sämmtliche grösseren Fabrikanten zum Beitritt gezwungen haben, die Preise in die Höhe zu bringen. Ob dies gelingen wird, ist fraglich, da selbst grosse Aufträge in erstaunlich kurzer Zeit zur Ausführung gelangen, und ausserdem einige kleinere Fabri-

kanten, die ausserhalb der Konvention stehen, die Preise unterbieten.

Handwerkzeug.

Der Verbrauch in Handwerkzeugen war grösser als im Vorjahre, jedoch war die Nachfrage nicht gleichmässig; sie liess öfter nach, um dann plötzlich wieder lebhafter zu werden. Gleichmässig und andauernd gut wurden Bauhandwerkzeuge gebraucht, weniger befriedigend jedoch die für elektrischen Betrieb und Maschinenbau, aber immerhin stärker als im Jahre 1902. Die Preise hielten sich auf gleicher Höhe wie im Vorjahre.

Holzschrauben.

Holzschrauben hatten während des ganzen Jahres ungemein flotten Absatz, so dass die Fabriken stets auf Monate hinaus ausverkauft waren. Trotzdem beharrte der Artikel auf seinem niedrigen Preisniveau.

Mutterschrauben.

Im Gegensatz hierzu lag das Geschäft in Mutterschrauben, Muttern, Nieten etc. Es wurden die schon im vorigen Jahre äusserst niedrigen Preise noch weiter heruntergedrückt, so dass die Fabrikanten teils ohne jeden Nutzen, teils sogar mit Verlust arbeiten mussten; diese Verhältnisse haben sich bis jetzt nur sehr wenig gebessert. Einzelnen Fabriken gingen im 2. und 3. Quartal einige grössere Ordres für Konstruktionswerkstätten, Brückenbau-Anstalten und Maschinenfabriken zu. Allgemeiner hat sich aber erst in den letzten Monaten ein etwas lebhafterer Bedarf geltend gemacht. Hält derselbe an, so ist es vielleicht möglich, zum Frühjahr die Preise wieder auf eine etwas gesundere Basis zu heben.

Drahtstifte.

In Drahtstiften war der Absatz nicht gleichmässig, was durch die quartalsweisen Verkäufe entsprechende Erklärung findet. Das erste Quartal erzielte eine flotte Abnahme, und erfolgte der Verkauf für das zweite Quartal bereits Ende Februar. Die Quanten blieben zwar erheblich gegen das erste Quartal zurück, was aber nicht von allzugrosser Bedeutung, weil erfahrungsgemäss sich die Verbraucher in den ersten Verkaufsmonaten über ihren Bedarf eindecken. Das Geschäft hielt sich dann bis Mitte Mai mit geringen Schwankungen fast unverändert, steigerte sich aber dadurch, dass in der zweiten Hälfte des Monats schon Aufträge zur Lieferung im dritten Vierteljahr aufgenommen wurden. Die Verkaufsziffer stellte sich infolgedessen auch höher als im gleichen Monate des Vorjahres. Im Juni und Juli nahm der Verkauf in stetig ruhiger werdender Weise seinen Fortgang. Im August wurde seitens der Kundschaft bei den Einkäufen grössere Zurückhaltung beobachtet, bis in den letzten Tagen der Verkauf pro viertes Quartal erfolgte. Die Verkäufe stiegen im September um ca. 50 % über denjenigen des August und waren auch wesentlich höher als im September 1902. Der Grund für die Belebung des Verkaufsgeschäftes lag wohl darin, dass die Kundschaft endlich aus ihrer Zurückhaltung heraustreten und darangehen musste, wenigstens den allernötigsten Bedarf für die nächsten Monate einzudecken. Im Oktober trat

dann wieder Abschwächung ein, weil die Kundschaft sich sehr beschränkte. Die Stille hielt auch im November an, und warteten die Verbraucher anscheinend auf Herausgabe der Preise für das erste Vierteljahr 1904. Im Durchschnitt war der Absatz befriedigend, und dürfte sich etwas höher als im Vorjahre stellen. Allerdings muss hierbei auch der ziemlich starke Export in Betracht gezogen werden, welcher zeitweise den Inlandsbedarf erheblich überstieg. Die Preise gingen im Laufe der ersten drei Quartale nur unbedeutend in die Höhe, erlitten indessen gegen Mitte des vierten Quartals einen Rückgang von 75 Pfg. per 100 kg, und der Stiftverband war bei den inzwischen getätigten Schlüssen pro erstes Vierteljahr 1904 gezwungen, die Notierungen um weitere 1,25 Mk. zu ermässigen. Zu diesem recht bedeutenden Rückgang war der Verband durch die immer stärker hervortretende Konkurrenz der vielen Aussenwerke gezwungen, und die Umsätze liessen in jüngster Zeit bei wenig nutzbringenden Preisen viel zu wünschen übrig.

Gezogene und Walzdrähte.

Ueber gezogene und Walzdrähte ist nicht viel zu sagen. Die Preise hielten sich bis zum April unverändert; später traten nur geringe Schwankungen ein. Der Nutzen ist jedenfalls nur ganz minimal. Die Drahtwalzwerke waren in den ersten Monaten des Jahres ausreichend beschäftigt. Bereits Mitte Mai erfolgte der Verkauf für das dritte Quartal, jedoch wurde im Juli ein Abkommen mit den aussenstehenden Werken dahingehend getroffen, bis Ende August Abschlüsse nicht über das dritte Quartal hinaus zu tätigen, andernfalls sollte die Produktion etwas eingeschränkt werden, um Ueberfüllungen zu verhindern. Vom August an lag das Geschäft wenig günstig, und beschränkte sich hauptsächlich auf den Auslandsbedarf zu wenig lohnenden Preisen.

Verzinkte Drahtgeflechte.

Verzinkte Drahtgeflechte blieben gegen das Vorjahr wenig verändert und liessen bei flottem Bedarf, dank der Vereinigung der deutschen Grosshändler, entsprechenden Nutzen.

Aussichten.

Die Aussichten für das neue Jahr können im allgemeinen bisher nicht als gut bezeichnet werden. Wenn auch verschiedene Werke schon im Dezember mit Erhöhungen herausgekommen sind und andererseits solche in Aussicht stehen, so hängt doch vor der Hand vieles von der Gründung des in Aussicht genommenen Stahlwerkverbandes ab. Die Befürchtung, dass dieser grossartig angelegte Plan, trotz der vielseitigen Anstrengungen, doch nicht ins Leben treten dürfte, und die Besorgnis, dass mit dem Scheitern desselben die verschiedenen bestehenden Verbände und Syndikate fallen könnten, hemmt zurzeit jede grössere Kauflust.

Zahlungsweise.

Die Zahlungsweise war in den verschiedenen Zweigen der Eisenindustrie nicht überall gleich. Mit wenigen Ausnahmen wird jedoch über langsame Regulierung geklagt. Ferner fällt es auch sehr ins Gewicht, dass die Kleinhändler und Konsumenten

die Zinsen, für nach Fälligkeit der Posten gegebene Wechsel, nicht mehr bezahlen wollen. Die Ausfälle hielten sich ungefähr in den Grenzen des Vorjahres.

58. Hufnägel.

Für das erste Halbjahr ist weder in bezug auf Preisverhältnisse für Rohmaterial und Fabrikat noch auf den Absatz über eine wesentliche Aenderung zu berichten. Dagegen ist das Geschäft in Hufnägeln im Laufe des 3. und 4. Quartales dieses Jahres durch das Auftreten zahlreicher kleiner Fabriken in Schweden, Norwegen, England, Frankreich, der Schweiz, Italien und Spanien, die sich untereinander die heftigste Konkurrenz, zum Teil zu geradezu verlustbringenden Preisen, machen, erschwert worden. Die seit Jahren eingeführten bekannten Marken haben indes bis jetzt nur geringe Einbusse an Absatz erfahren. Die Unterbietungen haben von mehreren Seiten 25—50 % gegen die Preise bei Anfang des Jahres betragen.

Die Preise für die Rohmaterialien, also hauptsächlich schwedisches Eisen, Kohlen und Koks, sind gegen das vorige Jahr unverändert geblieben, so dass die Ursache der Preisrückgänge darin nicht zu suchen ist.

Das Verhältnis zwischen den Arbeitgebern und Arbeitnehmern ist fortdauernd befriedigend; es hat weder eine Lohnherabsetzung noch eine Entlassung von Arbeitern oder Verkürzung der Arbeitszeit stattgefunden.

59. Metallschrauben-Fabrikation und Façondreherei.

Der Geschäftsgang in der Metallschrauben-Fabrikation und Fassondreherei war im ersten Halbjahr wie in den vergangenen Jahren noch überaus träge, so dass der Betrieb zeitweise nur mit beschränkter Arbeitszeit aufrechterhalten werden konnte. Seit Juli ist jedoch ein erfreulicher Aufschwung zu verzeichnen und zurzeit liegen genügend Aufträge vor, um wieder mit voller Betriebszeit arbeiten zu können.

Arbeitslöhne.

Der Durchschnittsverdienst der Arbeiter ist auf gleicher Höhe wie bisher geblieben, da die Akkordsätze unverkürzt gehalten werden konnten. Demzufolge war auch das Verhältnis zwischen Arbeitgeber und Arbeitnehmer durchschnittlich ein gutes zu nennen. Die Zahl der Arbeiter hat sich im letzten Vierteljahr um ca. 25 % erhöht.

Preise.

Die Preise für Rohmaterialien sind seit längerer Zeit bemerkenswerten Schwankungen nicht unterworfen.

60. Fabrikation von Blech-Emballage.

Berliner Blech-Emballage-Fabrik.

Die Signatur der Geschäftskampagne der Blechemballage-Fabrikation im Jahre 1903 bedeutet bessere Beschäftigung wie

im Vorjahre, aber unter Ausschluss der Möglichkeit einer genügenden Erhöhung der Preise. Sie stand weiterhin unter dem Zeichen der, unserer Branche aufgenötigten Abwehr des Weissblech-Verbraucher-Verbandes gegen die in engem Kartell-Zusammenschluss von dem Verkaufssyndikate geführten 5 deutschen Weissblechwerke. Die Produktion der letzteren, welche im Jahre

		Mengen 1000 tons	Wert 1000 M.	
1891	Weissbleche in Quantit. von	23,5	8298	erreicht,
1896	auf	34,2	9344	stieg,
1898		35,3	9434	betrug
1900	sich auf	30,7	11 053	bezifferte,

und Ende des Jahres 1903 etwa 35 000 t betragen dürfte, genügt nachgewiesenermassen nicht den Weissblechbedarf Deutschlands zu decken, eine Tatsache, welche die Dillinger-Werke s. Z. dennoch nicht abgehalten hat, zum Schutze ihrer Industrie und zum Schaden unserer Branche, eine wesentliche Zollerhöhung zu beantragen!

In erfolgreicher Bekämpfung dieser Zollerhöhungsbestrebung haben die Weissblech-Verbraucher unter anderem darauf hingewiesen, dass die der deutschen Kundschaft gegenüber bislang geübte Geschäftspraxis des Syndikates die Behauptung gerechtfertigt erscheinen lasse, dass das Bestreben jener Zentralstelle zu sein scheine, die deutschen Konsumenten von Weissblechen in bestimmte Abhängigkeit von dem Syndikate zu bringen. Bei dem geringen Entgegenkommen, welches die zu einer Interessengruppe zusammengeschlossenen Weissblechverbraucher seitens des Kartells bislang fanden, haben die Weissblechfabrikanten im Berichtsjahre wiederum einen wesentlichen Teil ihres Bedarfs in England gedeckt, und es bestand vorübergehend sogar die Absicht, dem Syndikat der Weissblechwerke ein Syndikat der Weissblechverbraucher, also einem Verkaufskontor ein Einkaufskontor gegenüberzustellen!

In jedem Falle gehen die Bestrebungen der Mitglieder des Verbandes bereits dahin, die Feststellung von Konventionsbedingungen zu erreichen, an welche bei dem Einkaufe englischer Weissbleche Käufer und Verkäufer gleichmässig gebunden sein sollen, Festsetzungen, welche im Gegensatz zu der bisherigen Uebung im Verkehr mit den deutschen Weissblechwerken und der dort bislang beobachteten Norm, den Käufern mannigfache Erleichterungen im Bezuge von Weissblechen gewähren sollen.

Englische Einfuhr.

Die englische Einfuhr von Weissblechen nach Deutschland 1901, 99 492 Dz betragend, hat sich 1902 auf 166 912 Dz erhöht und erreichte schon ultimo September 1903 einen Import von 137 279 Dz, also 1903 bereits ca. 20 000 Dz mehr, als in der gleichen Epoche des Vorjahres. Je mehr nun Amerika seine Weissblecherzeugung forciert, — sie betrug, soweit zuverlässige Zusammenstellungen vorliegen, z. B. 1897 256 598 long tons (à 1016 kg), 1898 326 915 long tons (sie ist seitdem nicht unwesentlich von Jahr zu Jahr gewachsen) — und also mit einer solchen Produktion die

Weissblechfabrikation Englands, 1898 von beispielsweise 250 956 Tons, überflügelte, desto grössere Bemühungen machten die englischen Werke, ganz unabhängig von der drohenden Gefahr des Exportes amerikanischer Weissbleche, sich durch konziliante Behandlung der deutschen Käufer und qualitativ einwandsfreie Lieferungen den Weissblechverbrauchern zu nähern, im Gegensatze zu den heimischen Werken, welche ein solches Entgegenkommen wohl nicht für zweckentsprechend erachteten, denn anders würde die Haltung, welche das deutsche Syndikat den Weissblechverbrauchern gegenüber bislang beobachtete, um so weniger zu erklären sein, als letztere bei ihren Verhandlungen mit der Zentralstelle ausdrücklich darauf hingewiesen hatten, es läge der dringende Wunsch vor, die heimischen deutschen Weissblechwerke bei den Bezügen — ceteris paribus — zu bevorzugen. — Inmitten solcher Anstrengungen der Interessenten unserer Branche und bei den Bemühungen englischer Weissblechwerke den deutschen Markt tunlichst weit zu erobern, sind Weissblechpreise im Berichtsjahre nach und nach billiger geworden. Nur vorübergehend schien eine Aufwärtsbewegung möglich, als Ende August die vereinigten Weissblech-Fabrikanten von Süd-Wales, welche $^4/_5$ der englischen Betriebe beherrschen, ihre Arbeiter infolge von Lohnstreitigkeiten auf unbestimmte Zeit aussperrten. Aber diese Reibereien waren von kurzer Dauer und die Wiederaufnahme der Betriebe brachte neuen Preisrückgang, welchem die deutschen Weissblechwerke begreiflicherweise nur sehr widerwillig folgten, die aber doch, namentlich in den schwächsten Nummern ein Preisniveau im Dezember 1903, wie es seit Jahren nicht bestanden hat. Bei solcher Beunruhigung des Weissblechmarktes war die so dringend notwendige Erhöhung der Preise der Fertigfabrikate nicht zu erzielen und wenn auch das Bestreben obwaltet, einem weiteren Abbröckeln der Verkaufspreise entgegenzuarbeiten, so hindert doch die teilweise vorhandene Ueberproduktion diese Bestrebung überhaupt und namentlich im Home trade erfolgreich durchzuführen.

Auslandsgeschäft.

Etwas besser wie im Vorjahre lag das Auslandsgeschäft; der Verkehr nach Belgien und England zeigte eine Zunahme, der Absatz nach Aegypten hat sich gehoben, die deutschen Exporteure Hamburgs haben durch manche Order ihrer Ueberseekundschaft uns bessere Beschäftigung gegeben, während andere Länder, wie beispielsweise Russland und Italien uns nach wie vor fast ganz verschlossen sind und der Absatz nach Frankreich immer mehr zurückgeht.

Die Gestaltung der Zukunft der Branche ist in nicht unwesentlichem Umfange abhängig von dem Resultate der bevorstehenden Zollvertrags-Verhandlungen. Soweit bislang bekannt, lassen die neuen Zolltarife der Schweiz, Oesterreich-Ungarns und Russlands leider eine Erschwerung im Handelsverkehr befürchten. Insbesondere erscheinen diese Zollmassnahmen bedrohlich für die

Spielwaren-Industrie, namentlich auch in Berücksichtigung der einschlägigen niedrigen Eingangszölle des neuen deutschen Tarifs. Der Spielwaren-Industrie liefern wir aber einen grossen Teil des von Jahr zu Jahr steigenden Bedarfs in farbig dekorierten Blechen, wir haben also ein akutes Interesse daran, dass die Ausfuhrzölle sich in sehr bemessenen Grenzen bewegen und die zollpolitische Lage eine baldige Klärung erfährt.

61. Fabrikation und Vertrieb von Haushaltungsgegenständen.

Der Geschäftsgang im Jahre 1903 kam dem des Vorjahres ungefähr gleich.

Die Umsätze bis zum Herbste bewegten sich im gleichen Verhältnis wie die des Vorjahres, während alsdann und zu Weihnachten ein lebhafterer Geschäftsverkehr zu konstatieren war.

Wirtschaftseinrichtungen.

Bei der Auswahl vollständiger Wirtschaftseinrichtungen macht sich im Vergleich zu früheren Jahren der Wunsch zu sparen bemerkbar. Die Wirtschaftsräume sind vielfach für die Frauen nicht mehr der Gegenstand des gleichen Interesses wie ehedem und werden häufig nur mit dem durchaus Notwendigen ausgestattet.

Feuerungsrequisiten.

Der Verkauf von Feuerungsrequisiten befriedigte; die inländischen Fabriken hatten auf diesem Gebiete wiederum zahlreiche geschmackvolle und preiswerte Muster an den Markt gebracht, welche leicht Abnahme fanden.

Petroleumöfen.

Petroleumöfen sind, da sie von den Warenhäusern forciert wurden und somit niemals billig genug sein konnten, hinsichtlich ihrer Qualität stark zurückgegangen. Gute amerikanische Modelle wurden mangelhaft nachgeahmt, obgleich für einen Artikel wie Petroleumöfen beste Arbeit Bedingung sein sollte. Durch den im Herbst ausbrechenden Metallarbeiterstreik wurde dann das Geschäft in Petroleumöfen für die laufende Saison gänzlich verfahren.

Emaillierte Kochgeschirre.

Der Verkauf von emaillierten Kochgeschirren guter Qualität war recht befriedigend. Hierneben wurden auch zahlreich schwere verzinnte sowie Nickel- und Aluminiumgeschirre gekauft, da weite Kreise der Konsumenten neuerdings eine, wenn auch unberechtigte, Abneigung gegen Emaillegeschirr besitzen.

Küchenmöbel.

Der Absatz von Küchenmöbeln war wiederum unbefriedigend. Teuere Modelle wurden wenig verlangt, wobei zweifellos der bereits vorstehend erwähnte Umstand mitspricht, dass auf gefälliges Aussehen der Küche im bürgerlichen Haushalt im allgemeinen nicht mehr der gleiche Wert wie früher gelegt wird.

Eisschränke.

Der Absatz von Eisschränken war, wie im Vorjahre, erheblich, doch sind die Preise dadurch sehr gedrückt, dass die Warenhäuser aus dem Eisschrank einen Lockartikel gemacht haben, der mit minimalem Nutzen verkauft wird. Ob die Qualität der

Eisschränke sich hierdurch in gleicher Weise verschlechtern wird, wie das in ähnlichen Fällen häufig geschehen, bleibt abzuwarten; vorläufig ist dies noch nicht der Fall.

Gartenmöbel.

Das Geschäft in Gartenmöbeln kam demjenigen des Jahres 1902 ungefähr gleich. Die für den Haushalt hauptsächlich in Betracht kommende Art: Möbel aus Rohrgeflecht, wurde gleichfalls verschiedentlich von Waren- und Kaufhäusern als Saisonartikel ausgenutzt und das Geschäft hierin geschädigt.

Hauswirtschaftliche Luxusartikel.

Die Umsätze in hauswirtschaftlichen Luxusartikeln waren recht zufriedenstellend. Es wird Nickel, Zinn, versilbertes Metall und Rotkupfer, sowie neuerdings dieses letztere vielfach in Verbindung mit Messing, und namentlich mattes, etwas gebräuntes Kupfer verwandt, aus welchem zahlreiche Tafelgeräte in neuer kunstgewerblicher Ausführung in den Verkehr kamen.

Ein vor 2—3 Jahren unter grosser Anpreisung neu erschienenes Metall — auf Kupfer gewalztes Aluminium — welches in der Kochgeschirrfabrikation Verwendung fand, ist bereits wieder vom Markt verschwunden, während reines Aluminium, wie oben bemerkt, mehr abgesetzt wurde.

Preise.

Hinsichtlich der Erstehungspreise traten einige Aenderungen ein.

Waren aus Zink erfuhren eine geringe Erhöhung von 3—5 %, desgleichen einfache Lampen.

Um 5—10 % wurden die Preise verschiedener Holzwaren und einiger Zinnfabrikate heraufgesetzt.

Die Notierungen von Perlmutter- und Gummiwaren wurden um 10 %, von Holzschliffwaren um 15 % erhöht, während die Preise von Gegenständen, welche Borsten enthalten, einen Aufschlag von 10—25 % erfuhren.

Der Porzellanring liess seinen Aufschlag von 10 % weiter bestehen.

Nickelwaren wurden um 7½ % billiger.

Im Bezuge ausländischer Waren trat eine Aenderung nicht ein.

62. Eisenmöbel-Industrie.

Entgegen den Erwartungen, ist auch in diesem Jahre eine Besserung der Verhältnisse nicht eingetreten. Grössere Lieferungen für Behörden, wie sie in den vorhergehenden Jahren zu verzeichnen waren, blieben in diesem Jahre aus und auch die Händlerkundschaft zeigte sich in der Erteilung grosser Aufträge sehr zurückhaltend. Sehr unangenehm fühlbar machte es sich, dass verschiedene Nähmaschinen- und Fahrradfabrikanten, welche bereits im vergangenen Jahre die Eisenmöbel-Fabrikation aufnahmen, auch in diesem Jahre in die Erscheinung traten und aus Unkenntnis der Geschäftslage mit den Preisen schleuderten und so der Branche vielen Schaden zufügten. Kleinere, ältere Fabrikanten der Eisenmöbelbranche, welche nicht ganz besonders gut fundiert waren, konnten

diese ungesunden Verhältnisse nicht aushalten und mussten die Fabrikation einstellen.

Verschärft wurde die allgemeine ungünstige Lage durch andauernde Streiks, verkürzte Arbeitszeit und erhöhte Arbeitslöhne, während sich die Kundschaft der beabsichtigten Erhöhung der Preise für Fertigware ablehnend gegenüberstellte. Von Mitte September an hat sich der Bedarf wieder etwas gehoben, obgleich in Händlerkreisen den Verhältnissen noch nicht das rechte Vertrauen entgegengebracht wird.

Der Handel nach dem Auslande ist von je ein unbedeutender, da England durch seine billigeren Rohmaterialien und durch seine günstig liegenden Häfen in den Stand gesetzt ist, Fertigware billiger zu liefern und jede Konkurrenz aus dem Felde zu schlagen. Es wäre daher dringend notwendig, wenn der Eingangszoll für englische Eisenmöbel wesentlich erhöht würde, um wenigstens in Deutschland dieser Konkurrenz wirksam begegnen zu können und die heimatliche Eisenmöbel-Industrie zu heben.

63. Fabrikation von Kupfer- und Messingwaren.

1. Die Lage der Messingwerke hat sich in der Berichtszeit nicht gehoben. Der Konsum von Messingblech und -drähten ist ungefähr derselbe geblieben, wie im Vorjahre bis auf den Monat Oktober, in welchem, wenigstens in Berlin, ein erheblicher Minderverbrauch eintrat. Dieser war eine Folge des Arbeiterausstandes der Gürtler und der hierdurch hervorgerufenen Aussperrung einer sehr grossen Anzahl von Arbeitern aus den Messing verbrauchenden Fabriken. Die Preise waren weiter bis aufs äusserste gedrückt. Wiederholte Bestrebungen, eine allgemeine Vereinigung der deutschen Messingwerke zwecks Erzielung angemessener Preise zu schaffen, blieben in den Vorjahren resultatlos. Der Preis für best selected Kupfer (Kassapreis) war an der Londoner Börse zu Anfang des Jahres 57 Lstr. 10 sh., stieg dann langsam bis Mitte März auf 71 Lstr., fiel bis Mitte Juni auf 61 Lstr. 15 sh., stieg bis Ende August auf 64 Lstr. und fiel dann wiederum stetig bis 60 Lstr. 15 sh., welcher Preis am 23. Oktober erreicht wurde. Deutsches, zur Messingwalzwerksfabrikation geeignetes Kupfer war zu Anfang des Jahres für etwa 112 Mk. per 100 kg erhältlich, stieg bis Ende März auf etwa 143 Mk., fiel dann langsam bis Mitte August auf etwa 125 Mk. und verflaute wieder bis Mitte Oktober auf etwa 120 Mk. Ende Oktober fand eine Steigerung bis auf etwa 124 Mk. statt. Der Preis für raffiniertes Zink in Platten schwankte zwischen 40 und 42,50 Mk.

Die Zollverhältnisse in anderen Ländern, namentlich in Russland und Oesterreich, sind gleich ungünstig geblieben wie im Vorjahre. Hauptabnehmer blieben, wie in früheren Jahren, die Lampen-, Schrauben- und Bijouterie-Fabriken und die elek-

trische Industrie. Der Bedarf der letzteren hat sich in den letzten Monaten bedeutend gehoben.

Der Ausstand der Arbeiter in den Berliner Metallwarenfabriken hat auf die Messingwerke nicht übergegriffen, vielmehr war das Verhältnis zu den Arbeitern zufriedenstellend, auch war das Angebot an Arbeitskräften ausreichend.

2. Ein anderer Bericht schildert das Jahr 1903 folgendermassen:

In den Verhältnissen der Messingindustrie ist leider auch in diesem Jahre keine Wendung zum besseren eingetreten. Der Bedarf war zwar ziemlich bedeutend, allein die scharfe Konkurrenz, andererseits die vielfachen Schwankungen auf dem Kupfermarkte lassen ein befriedigendes Erträgnis kaum erwarten. Geradezu als eine Kalamität wird in letzterer Hinsicht das gänzliche Fehlen von Produktions- und Absatzziffern seitens des nordamerikanischen Kupferringes seit langem empfunden, auch die Notierungen sind nur nominell, wodurch eine grosse Unsicherheit entsteht und eine verlässliche Beurteilung der Marktlage überhaupt ausgeschlossen wird. Die Preisveränderungen kommen daher meist unerwartet und scheinen einer gewissen Willkür unterworfen. Die sehnlichst erwartete Verständigung unter den Messingwerken ist nicht zustande gekommen und der Verein Deutscher Messingwerke mit dem 31. Dezember cr. endgültig aufgelöst. Die Aussichten für die nächste Zeit sind daher äusserst schlechte und hängt die weitere Gestaltung nicht zum wenigsten von dem Abschlusse der neuen Handelsverträge ab, weil die Messing konsumierenden Branchen in der Hauptsache exportieren.

Als günstiges Moment ist vielleicht der neuerliche Aufschwung in der Elektrizitätsindustrie anzuführen.

Wir geben nachstehend noch die höchsten und niedrigsten Londoner und New Yorker Notierungen eines jeden Monats wieder: Notierungen.

65.

		Januar	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.
ıdon:	höchste L.	547/8	595/16	665/8	641/4	631/4	593/4	573/4	601/4	59.—	601/4	591/4	571/8
	niedrigste L.	5213/16	55.—	593/4	591/4	591/8	553/4	557/8	57.—	54.—	533/8	541/2	543/4
York:	höchste Cts.	12.45	13.25	15.—	15.25	14.87	14.87	14.32	13.75	13 85	14.—	14.—	12.62
	niedrigste Cts.	11.95	12.45	13.37	14.50	14.50	14.32	13.—	13.—	13.—	13.—	12.50	12.—

Ueber die Kupferindustrie ist noch zu bemerken, dass die Lage auch dort viel zu wünschen lässt, namentlich hat sich der Kupferblechverband nicht zu halten vermocht und andere Verbände stehen auf sehr schwachen Füssen.

64. Schriftgiesserei und Messinglinienfabrikation.

1. Im Vergleich zu dem Vorjahre war insofern eine Besserung des Geschäftes zu verzeichnen, als der Bedarf an Schriftgiessereierzeugnissen wieder zugenommen hat. Dieser grössere Eingang

an Orders hatte indes keine Hebung, sondern eher einen Rückgang des Nutzens im Gefolge, weil die Bestellungen zu sehr gedrückten Preisen erfolgten. Der Grund hierfür ist der, dass auch die Abnehmer infolge der riesigen Konkurrenz in dem Druckgewerbe nur äusserst niedrige Preise erzielten und deshalb darauf sehen mussten, ihren Bedarf an Schriften etc. möglichst vorteilhaft zu decken. Zu statten kam unserer Branche, dass die Metalle schon gegen Ende 1902 eine rückgängige Bewegung zeigten, und auch während des ganzen Geschäftsjahres sich auf dem gleichen Niveau hielten. Erst im Monat November zeigte sich plötzlich eine kurze Hausse in Kupfer, welche ein Anziehen einiger mit Kupfer legierter Metalle im Gefolge hatte, doch scheint es, als wenn dieses nicht von Bestand sein dürfte.

Export.

Der Export nach dem überseeischen Auslande bewegte sich auch in diesem Jahre nur in bescheidenen Grenzen, da einesteils die unsicheren politischen Zustände einiger Länder, andernteils aber auch die ungesunden klimatischen Verhältnisse (gelbes Fieber) eine grössere Entfaltung des Handels nicht aufkommen liessen. Auch der Export nach dem europäischen Auslande liess sehr zu wünschen übrig und wurde ungünstig davon beeinflusst, dass sich momentan noch gar nicht absehen lässt, in welcher Weise die zu erneuernden Handelsverträge abgeschlossen werden. Von einigen Ländern des europäischen Auslandes sind vorläufig derartige Erhöhungen des Zolles in Aussicht genommen, dass, falls durch die Handelsverträge die Zölle nicht wieder auf die im bisherigen Zolltarife vorgesehenen Sätze ermässigt werden sollten, der Export nach jenen Ländern vollständig unterbunden werden würde.

Zusammenschluss.

Alles dieses hat inzwischen schon zu einem engeren Zusammenschluss der Schriftgiessereien geführt. Es haben sich die deutschen Schriftgiessereien zu einer Vereinigung zusammengefunden, um, sei es durch die Bildung eines Kartells, sei es durch eine gemeinsame Verabredung der Preise oder sonstige Massnahmen, zu versuchen, das Geschäft rationeller zu gestalten.

2. Aus einem zweiten Bericht ist folgendes entnommen:

Messinglinienfabrikation.

Die im letzten Quartal des Jahres 1902 eingetretene Besserung des Geschäftsganges hat auch in der diesjährigen Berichtsperiode für den inländischen Markt angehalten, wenngleich sie den lebhaften Verkehr früherer Jahre noch nicht wieder zurückrufen konnte. Dies ist aber wohl zum Teil darauf zurückzuführen, dass auch in andern Gewerben der frühere Umsatz noch nicht wieder erreicht ist. Die für unsere Branche in betracht kommenden Metalle Blei, Antimon, Zinn und Kupfer haben eine nennenswerte Erhöhung gegenüber dem Vorjahre nicht erfahren. Die gefürchtete Konkurrenz der Zeilengiessmaschine ist zwar im Berichtsjahre nicht wesentlich grösser geworden. Dennoch macht sie sich weiter dadurch unliebsam bemerkbar, dass sie die Preise der sogenannten Brotschriften (Buch- und Zeitungsschriften) nach wie vor an-

dauernd nachteilig beeinflusst. Die Notwendigkeit, fortgesetzt Neuheiten zu schaffen, um die Kauflust anzuregen und dem aufs höchste angespannten Wettbewerb zu begegnen, erhöht die Produktionskosten und vermindert den Gewinn gegen früher immer mehr, besonders dadurch, dass diese Neuheiten schneller veralten und in verhältnismässig kurzer Zeit ertragsunfähig werden.

Absatz und Handelsverträge.

Der Absatz nach dem Auslande hat eine Steigerung nicht erfahren. Viel wird davon abhängen, welche Gestalt die neuen Handelsverträge annehmen, ob sie in erster Linie die alten Absatzgebiete erhalten und Gelegenheit geben, neue zu erschliessen. Dazu gehören auch Verträge über Musterschutz mit denjenigen Ländern, welche ein solches Gesetz noch nicht besitzen, und eine Revision unseres Musterschutzgesetzes, welches einen wirklichen Schutz noch nicht gewährt oder die Erlangung eines solchen doch von Prozessen unendlicher Dauer abhängig macht, — eine Wahrnehmung, die manche Firma abhält, ihre Rechte gegen unbefugte Nachahmer geltend zu machen.

Das Verhältnis zwischen Arbeitgeber und Arbeitnehmer ist im Berichtsjahre durch Streiks etc. nicht getrübt worden; die Löhne sind zwischen beiden Parteien durch Tarifkonvention noch auf längere Jahre festgelegt.

65. Lampenfabrikation.

„Neuer Stil".

In den letzten Jahren hatte neben der wirtschaftlichen Krisis besonders auch die Unsicherheit der Stilarten und das Misstrauen gegenüber dem „neuen Stil" mit seinen Auswüchsen die Abnehmer zu grösserer Vorsicht und Enthaltsamkeit im Einkaufen veranlasst. Inzwischen ist im Jugendstil die Phantasie auf massvollere Linien und Formen zurückgegangen, die dem Stil bereits ein breiteres Publikum gewinnen konnten, so dass die Nachfrage nach Beleuchtungsgegenständen im neuen Stil fast allgemein war. Selbst die Ladeninhaber des Inlandes sahen sich infolgedessen gezwungen, ihr Lager durchgehends zu ergänzen, so dass sich bereits im Frühjahr eine gehobenere Kauflust geltend machte und ein besseres Geschäftsergebnis erwartet werden konnte als in den Jahren vorher.

Export.

Auch das Ausland blieb in seinen Bezügen treu. Allerdings mussten die Türkei und die Balkanstaaten aus der Reihe der Kunden fast ausgeschaltet werden, da dort wohl Waren abzusetzen waren, aber Regulierung nur mit grosser Mühe erreicht werden konnte.

Leider wurde das aussichtsreiche Geschäft durch zwei aussergewöhnliche Ereignisse gestört. Im Frühjahr sah sich eine der ältesten und angesehensten hiesigen Firmen der Branche veranlasst, zu liquidieren, gewiss ein schlagender Beweis dafür, wie unrentabel das Geschäft unter den jetzigen wirtschaftlichen Verhältnissen und der übermässigen Konkurrenz geworden ist! Durch

diese Auflösung wurde nicht nur ein alter Arbeiterstamm und ein grösseres Personal brotlos, sondern durch den Ausverkauf der Lagerbestände wurde auch ein Uebermass von Waren auf den Markt geworfen, wodurch das reguläre Geschäft Abbruch litt.

Eine weitere unerwartete Störung erlitt das Geschäft durch den am 14. September ausgebrochenen Streik der Metallarbeiter.[1]) Die Fabrikation wurde dadurch bis Mitte November vollständig lahm gelegt. Gleichwohl sahen sich die Streikenden in ihren Erwartungen getäuscht; denn das Geschäft konnte, dank der grossen Vorräte und der weitgehendsten Rücksichtnahme der Abnehmer bis ins Privatpublikum hinein mit guten Erfolgen weitergeführt werden. Nach Beendigung des Streiks trat zur Füllung entstandener Lücken naturgemäss eine erhöhte Kauflust ein.

66. Bronze-Kunstindustrie.

Eine einzelne Firma berichtet:

Geschäftsgang.

Die Beleuchtungskörperbranche zeigte bis zum Juli nach wie vor denselben schleppenden Gang wie in den letzten beiden Berichtsjahren und die Preise blieben dauernd äusserst gedrückte, trotzdem die Hauptrohmaterialien wie Kupfer und Blech erheblich im Preise angezogen hatten.

Vom Ausland gingen schon in der ersten Hälfte des Jahres ziemlich belangreiche Exportorders ein, in den letzten Monaten der Berichtszeit (d. h. Juli, August, September, Oktober) nahm das Geschäft ein wesentlich lebhafteres Tempo an; es gingen erheblich grössere Aufträge als in den Vergleichsmonaten des Vorjahres ein. Ganz besonders hat sich der Umsatz mit Russland gehoben und es scheint, dass dort die jahrelang anhaltende Krisis in der Hauptsache als überwunden zu betrachten ist. Die Belebung der Geschäfte ist so gross, dass sich die Gesamtumsätze gegen die entsprechende Zeit des Vorjahres, welche in den ersten Monaten sogar etwas zurückgeblieben war, auf die ganzen ersten neun Monate berechnet, um ungefähr 25 % gehoben haben. Die Preise der Fertigfabrikate sind allerdings noch immer die denkbar ungünstigsten.

Die Aussichten für die Zukunft der Industrie sind abgesehen von den Schwierigkeiten, welche die Arbeiterfrage bereitet, anscheinend recht gute, da die Grossindustrie, welche neben dem Auslande die Hauptauftraggeberin für unsere Artikel ist, einer erheblichen Besserung entgegenzugehen scheint.

Handelsverträge.

Als weiterer dunkler Punkt ausser der Arbeiterfrage ist allerdings die Unsicherheit bezüglich der kommenden Handelsverträge zu betrachten. Infolge der wesentlichen Erhöhung der Lebensmittelzölle sind seitens der meisten fremden Staaten sehr hohe Retorsionszölle in Aussicht gestellt und unsere Industrie wird hierdurch im höchsten Grade beunruhigt, zumal es unmöglich ist, grössere Dispositionen auf maschinelle Anschaffungen etc. zu treffen,

[1]) S. Bd. I, S. 66—70.

solange nicht einmal bekannt ist, wie lange die z. Z. gültigen Handelsverträge in Kraft bleiben. Ein Definitivum, selbst auf ungünstigerer Basis als bisher, wäre dieser Unsicherheit unter allen Umständen vorzuziehen.

Zu bemerken ist aber, dass speziell im Verkehr mit Russland eine weitere Erhöhung der russischen Zölle fast gleichbedeutend mit einer Unterbindung des Exportes dahin wäre. Absolut unmöglich ist der Export nach den Vereinigten Staaten, solange nicht eine wesentliche Einschränkung der z. Z. gültigen Zölle eintritt.

Folgen des Metallarbeiterstreiks.

Nach Beendigung des Metallarbeiterstreiks machten sich die Folgen im Geschäftsleben fühlbarer als während der Dauer desselben, da die Läger während der Streikzeit vollkommen ausgeliefert waren und die vorhandenen Halbfabrikate bei dem notdürftig aufrecht erhaltenen Betrieb auch in den meisten Fabriken aufgebraucht waren, so dass sich im November und Dezember eine grosse Schwierigkeit in bezug auf die Lieferungsfähigkeit bei den meisten Firmen herausgestellt hat, und die Umsätze in den Schlussmonaten hierdurch sehr beeinträchtigt wurden. Andererseits sind hierdurch grosse Aufträge in das neue Jahr übernommen worden, trotzdem sehr viele Bestellungen, die von Berlin nicht ausgeführt werden konnten, leider in Süddeutschland und Sachsen plaziert worden sind. Es ist daher zu befürchten, dass ein Teil der dem Berliner Platz bisher treuen Kundschaft verloren gegangen ist und erst mit grossen Opfern wieder erobert werden muss.

Auch nach einem anderen Bericht hatte die Bronze-Kunst-Industrie in den Jahren 1900—1902 recht zu leiden:

Umsatz.

Mit dem Beginn dieses Jahres trat eine kleine Besserung ein. Wenn sie sich auch in den ersten Monaten wenig bemerkbar machte, so war die Besserung doch anhaltend und stieg der Umsatz von Monat zu Monat. Die Käufer sahen zwar immer noch auf billige Waren, jedoch machte sich auch hierin ein Umschwung bemerkbar. Mit den Monaten April, Mai trat auch das Ausland und namentlich Amerika als grösserer Käufer auf wie bisher und verlangte auch bessere Waren. In Deutschland selbst war das Geschäft bis Ende Juni weniger gut und trat erst im zweiten Halbjahr auch hier eine Besserung ein.

Das Geschäft wäre für das Jahr 1903 ein entschieden gutes geworden, wenn nicht am 14. Sept. der bekannte Streik der Berliner Metallarbeiter ausgebrochen wäre.

Die Preise für rohe Metalle haben sich, von kleinen Schwankungen abgesehen, in gleicher Höhe gehalten, obwohl sie höher sind als in früheren normalen Zeiten.

Der Aufwand, welchen die Fabrikanten für Anschaffung neuer Modelle zu machen haben, ist noch ein zu grosser im Verhältnis zu den gezahlten Preisen und zum Umsatz. Es entsteht dieser Uebelstand durch die Sucht nach immer Neuem.

Dritter Bericht:

Allgemeine Lage. Man könnte einfach auf die Vorjahre verweisen, es ist beim alten geblieben, nur noch etwas schlechter geworden, der Gewinn geringer, wenn überhaupt davon die Rede sein kann. Eine gesunde Entwickelung ist bei solchen Verhältnissen ausgeschlossen. Die schlechten Verhältnisse zwischen Arbeitgeber und Arbeitnehmer, welche sich zu einem Streik der Metallarbeiter zugespitzt hatten, richteten wohl nirgend mehr Schaden an als in der Kunstindustrie.

Es ist daher in absehbarer Zeit gar nichts weiter zu berichten, die Geschäfte liegen still, die Hauptgeschäftszeit für dieses Jahr ist vorüber und für Berlin verloren.

Vierter Bericht:

Das Geschäftsergebnis war im allgemeinen zufriedenstellend, wenn auch mit einzelnen Einschränkungen. Sowohl kunstgewerbliche Gebrauchsgegenstände wie auch figürliche Bronzen wurden nicht nur im Inlande sondern auch vom Auslande, namentlich den Vereinigten Staaten, gut gekauft und auch angemessene Preise bezahlt. Speziell im Absatz figürlicher Bronzen glauben wir konstatieren zu können, dass im Inlande das Vorurteil für französische Fabrikate im Schwinden begriffen ist, dass sich namhafte Künstler in letzter Zeit mehr als früher dazu herbeiliessen, ihre Werke zur Vervielfältigung und in den Handel zu bringen, und erfreulicherweise auch ein guter Nachwuchs von jüngeren Bildhauern vorhanden ist, der mit Geschmack und ernstem Streben den Meistern folgt.

Preise Die Preise für sogenannten Lohnguss, d. h. für Bronzegüsse, speziell von Denkmälern, sind infolge der grossen und schweren Konkurrenz und der in betracht kommenden grösseren Objekte sehr gedrückt, so dass oft ganz ohne Verdienst gearbeitet werden muss.

67. Zinkindustrie.

Die Ungunst der Verhältnisse, unter denen die Zinkindustrie in den letzten Jahren zu leiden hatte, besteht auf dem inländischen Markt noch fort und hat wenig Besserung erfahren. Durch die jahrelange Erzeugung grosser Mengen minderwertiger Fabrikate, sogenannter Bazarwaren, sowohl in Gebrauchs- als auch in Dekorationsartikeln, ist der Absatz in besseren Zinkgusswaren, deren Herstellung für alle Beteiligten, Arbeitgeber und Arbeiter, lohnender ist, ungünstig beeinflusst worden.

Dasselbe, was über den inländischen Markt gesagt ist, gilt auch für einen Teil des Auslandes, namentlich Spanien und Südamerika, die früher gute Abnehmer für bessere Fabrikate waren, die heute aber zum grossen Teil nur allerbilligste Ware kaufen.

Absatz. Der Absatz nach anderen für Zinkgusswaren aufnahmefähigen Ländern war zufriedenstellend und hat namentlich nach Nord-

amerika und Russland eine erhebliche Zunahme erfahren. Der Bedarf dieser beiden Länder in elektrischen Beleuchtungsartikeln hat der Branche zum Teil eine andere Richtung gegeben und deren ungünstige Lage, die durch verminderten Bedarf im Inlande entstanden war, gebessert. Die Einkaufspreise waren keinen grossen Schwankungen unterworfen. Für Rohzink wurde je nach Marke 40—44 Mk. p. 100 kg bezahlt. Die Löhne der Arbeiter waren im Durchschnitt normal. Bei neun bis zehnstündiger Arbeitszeit beträgt der Verdienst eines gelernten Arbeiters 4,50—9 Mk. pro Tag.

Die Verkaufspreise waren infolge der inländischen und der französischen Konkurrenz gedrückt und nur bei besonderen Spezialartikeln lohnend und ergiebig.

Zink-Luxusgegenstände.

Der Absatz von Zink-Luxusgegenständen war im allgemeinen befriedigend, im 3. Quartal sogar recht gut. Doch kamen hierbei in der Hauptsache billige Fabrikate in betracht. Das Geschäft war sowohl im Inland wie im Ausland gleichmässig gut; die Preise sehr gedrückt.

Der Metallarbeiterstreik hat auch auf diesen Betriebszweig ungünstig eingewirkt.

68. Bauklempnerei und Ornamentenfabrikation.

Das Geschäftsjahr 1903 kann im allgemeinen als ein gutes gelten.

Auch im Berichtsjahr hatten die Uebelstände, welche im Submissionswesen geltend gemacht werden, keine Besserung gezeigt. Das Zinkblech war im Preise sehr den Schwankungen unterworfen, es stieg namentlich Mitte des Jahres ganz bedeutend, um jedoch bald wieder zu fallen. Desgleichen schwankte, wenn auch in geringerem Masse, Kupferblech im Preise.

Streik.

Am 1. April traten sämtliche Bauklempner Berlins in den Ausstand, der 6 Wochen dauerte. Die Forderungen wurden teilweis bewilligt, so z. B. eine Lohnaufbesserung der jüngeren Leute, während die älteren, da sie den geforderten Minimallohn schon vor dem Streik erhielten, leer ausgingen.

69. Einrichtungen für Gasglühlicht.

Im laufenden Jahre hat wiederum eine ständige Verbrauchszunahme an Glühkörpern etc. stattgefunden. Dementsprechend ist die Beschäftigung in diesem Fabrikationszweige durchweg eine ziemlich rege. Die Verkaufspreise haben sich im allgemeinen in denselben Grenzen wie im Vorjahre gehalten, obwohl durch das stetige Steigen der Rohmaterialien, sowie der Arbeitslöhne eigentlich eine allgemeine Preissteigerung hätte erwartet werden müssen. Die Preise sind in den letzten 2 Monaten, in welchen der Umsatz im Verhältnis zum Vorjahre schwächer war, sogar gefallen, anscheinend bedingt durch teilweisen Ausfall der im Vorjahre so

Preise.

überaus starken Nachfrage des englischen Marktes und erfolgten bedeutenden Vergrösserung der Leistungsfähigkeit seitens verschiedener Firmen der Industrie.

Thoriumsyndikat.

Das schon früher gegründete Syndikat der bedeutendsten Fabrikanten für Thorium besteht noch weiter. Die Preise der Angebote in Thorium seitens der ausser der Konvention stehenden Fabrikanten bleiben nur unwesentlich hinter den Syndikatspreisen zurück. — Ausserdem sind die nicht dem Syndikat angehörenden Firmen nicht in der Lage, grössere Lieferungen in Thorium zu machen, sowie überhaupt die Verpflichtung auf Lieferung grösserer Quantitäten einzugehen, da ihnen der Bezug des zur Fabrikation des Thoriums gehörigen Urstoffes, des Monacit-Sandes, durch die Abmachungen der Konvention teilweise unterbunden ist. Die angebliche Unsicherheit in der Beschaffung des zur Herstellung von Thor notwendigen Monacitsandes hat dem Syndikat Veranlassung gegeben, die Preise ihrer Thor-Präparate weiter zu erhöhen. Die Differenz beträgt gegen das Vorjahr ca. 33—35 %. Weitere Preissteigerungen sind noch in Aussicht genommen. Ob und wieweit solche gerechtfertigt sind, vermögen wir nicht zu beurteilen. Es scheint uns jedoch, dass die angebliche Unsicherheit in der Beschaffung des Monacitsandes, welche seitens der Thorium-Fabrikanten vorgeschützt wird, nur als Mittel dient, die Preise in die Höhe zu schrauben und die Situation auszunützen, da diese Firmen sicherlich mit den Besitzern der Monacitsand-Läger Abmachungen getroffen haben und wahrscheinlich auf längere Zeit hinaus für ihren Bedarf gedeckt sein dürften. Je nach Qualität der Waren wurden gezahlt für

	1902	1903
Rohstrümpfe in Baumwollgarn	v. 30.00—50.00 M. p. 1000 St.	v. 25.00—45.00 M. p. 100
Rohstrümpfe in Ramigarn	v. 30.00—65.00 M. p. 1000 St.	v. 30.00—50.00 M. p. 100
Thoriumnitrat inkl. 1 % Cer-Nitrat . . .	v. 30 50—34.00 M. p. kg	v. 40.00—43.00 M. p. kg

70. Be- und Entwässerungs-, Heizungs-, Lüftungs- und Beleuchtungsanlagen.

Abschlüsse.

1. Die vergebbaren Aufträge waren auch in diesem Jahre nur in geringer Zahl vorhanden. Infolgedessen konnten nur zu sehr schlechten Preisen Abschlüsse getätigt werden. Namentlich machten sich auch die kolossalen Unterbietungen der Konkurrenten untereinander, wie in früheren Jahren, sehr fühlbar, da teilweise Preise abgegeben wurden, bei denen nicht die geringsten Geschäftsunkosten berücksichtigt worden sind. Es sind sogar viele Firmeninhaber gezwungen gewesen, Aufträge zu den schlechtesten Preisen anzunehmen, nur um damit in ihrem Betriebe zu tun zu haben.

Preise.

Die Materialpreise haben sich im allgemeinen gegen diejenigen des Jahres 1902 nicht geändert, nur ist in diesem Jahre das Gussrohrsyndikat zustande gekommen, welches die Preise bedeu-

Gussrohrsyndikat.

tend erhöht hat. Dies hat für viele Unternehmer von Wasserwerksanlagen usw. sehr nachteilige Folgen, weil die Bildung des Syndikats und die damit verbundene Preiserhöhung sehr überraschend kam und jetzt für die Materialien, welche zu den zu niedrigen Preisen übernommenen Aufträgen erforderlich sind, die Preisdifferenzen von den Installationsfirmen getragen werden müssen, da die auftraggebenden Behörden für Nachbewilligungen nicht zu haben sind.

Arbeiterverhältnisse.

In den Arbeiterverhältnissen hat sich nichts wesentlich verändert. Die Löhne für Monteure und Helfer sind in gleichen Höhen bestehen geblieben, wie sie bei Beendigung des vorjährigen Streiks vereinbart worden sind. Dieser Streik hat sich in diesem Jahre nur insofern noch fühlbar gemacht, als man die den Arbeitern zugestandene Lohnerhöhung nicht in gleicher Weise auf die Verkaufspreise übertragen konnte und viele Firmen am Jahresschlusse nicht nur nichts verdient, sondern noch Unterbilanz haben werden.

Es hat allerdings den Anschein, als wenn das Jahr 1904 Besserung bringen würde, inwieweit sich dies jedoch bewahrheiten wird, muss abgewartet werden.

Heizungs- und Ventilationsanlagen.

2. Die im vorjährigen Bericht in Aussicht gestellte Besserung des Geschäftes hat sich wenigstens insoweit eingestellt, als in der Berichtszeit eine Anzahl recht bedeutender Aufträge einlief, deren Realisierung allerdings, wie dies in dieser Branche ja selbstverständlich ist, zum grossen Teil erst in den Jahren 1904/05 erfolgen wird. Die Preise, zu welchen diese Aufträge hereingeholt wurden, lassen immer noch zu wünschen übrig. Dagegen scheint es zur Zeit, als ob die Konjunktur ihren Tiefstand erreicht hätte und eine berechtigte Hoffnung besteht, dass für spätere Aufträge mit einer etwas gesunderen Kalkulationsbasis gerechnet werden kann. Immerhin wurde auch im abgelaufenen Jahre eine grosse Anzahl Aufträge vor allen Dingen bei städtischen Submissionen zu entschieden verlustbringenden Preisen hereingenommen. Eine Erklärung hierfür dürfte nur darin zu finden sein, dass eine Anzahl Firmen keine genügende Beschäftigung hat und die Arbeiten nur deshalb übernimmt, um einen gewissen Bestand gut geschulter Monteure durchhalten zu können.

Preise.

Die Preise für Rohmaterialien haben im abgelaufenen Jahre eine Schwankung nach oben oder unten nicht erfahren. Auch ist Ende September das Röhren-Syndikat erneuert worden und die Preise für diesen wichtigen Bestandteil der Heizungsanlagen werden voraussichtlich auch in absehbarer Zeit nicht geändert werden, es sei denn, dass eine ausserordentlich schlechte Konjunktur in Amerika unseren Markt zum Nachgeben in diesen Preisen veranlasst.

Die Arbeiterschaft der Branche, welche im vorigen Jahr gestreikt hatte, hat inzwischen mit den Arbeitgebern einen festen Lohnvertrag geschlossen und sich an die Bedingungen desselben

selbstverständlich halten müssen. Dieser Vertrag läuft im Oktober 1904 ab und es wird eines festen Zusammenschlusses der Arbeitgeber bedürfen, um immer weitergehenden Forderungen der Arbeiterschaft entgegentreten zu können.

Bauabteilung.

3. Ueber den gleichen Industriezweig berichtet die Akt.-Ges. Schäffer und Walcker: dass die Bauabteilung, welche den Bau von Heizungs-, Lüftungs-, Be- und Entwässerungsanlagen betreibt, im laufenden Jahre gut beschäftigt und der Umsatz dieser Abteilung infolge der gesteigerten Bautätigkeit ein grösserer, wie im Vorjahre gewesen ist.

Im Auslandsgeschäft, speziell nach Russland und dem Orient, ist der Umsatz etwas zurückgegangen, da in diesen Ländern ausser der dort einheimischen, auch die englische Konkurrenz an Boden gewonnen hat. Das Geschäft ist dort nicht mehr lohnend zu nennen, da bei geringerem Verdienst mit hohem Risiko gerechnet werden muss. Der verbleibende Gewinn ist auch in diesem Jahre, infolge der durch die grosse Konkurrenz sehr gedrückten Preise auf dem gleichen Prozentsatz geblieben wie im Vorjahre. Der Verband deutscher Zentralheizungs-Industrieller ist bestrebt, bei Konkurrenzen eine Einigung über einzuhaltende Minimalpreise zu erzielen. Man erhofft von dieser Massregel eine Verbesserung der Preise.

Die Marktpreise der für Heizungs- etc. Anlagen erforderlichen Bestandteile waren fest, sie blieben das ganze Jahr hindurch auf gleicher Höhe. Auch haben die Löhne für Monteure und Helfer gemäss der Ende vorigen Jahres getroffenen Vereinbarung keine weitere Steigerung erfahren.

Beleuchtungsabteilung.

Das verflossene Geschäftsjahr zeigte in der Beleuchtungsabteilung gegen das Vorjahr wenig Veränderung.

Von den Wiederverkäufern wurde hauptsächlich billige Marktware verlangt, deren Herstellung grösstenteils in Händen kleiner Fabrikanten ruht, welche, um den Betrieb aufrecht zu erhalten, zu jedem Preise verkaufen. Dazu tritt der Umstand, dass sich schon seit Jahren bei der Engroskundschaft eine Uebersättigung in Beleuchtungskörpern fühlbar macht, deren Entstehen auf die fast in jedem Jahre neu hinzutretenden kleineren Fabrikanten zurück zu führen ist.

Aus vorstehenden Gründen blieben die Preise im allgemeinen sehr gedrückt; durch das immer mehr eingeführte Submissionswesen seitens der Behörden etc. wird mehr der Billigkeit als der Qualität Rechnung getragen und die solide arbeitenden Fabrikanten, deren Arbeiter nur an gute Arbeit gewöhnt sind, werden gezwungen, mit den Preisen der billigen Fabrikanten zu konkurrieren. Die Hoffnungen, welche auf die Hauptsaison gesetzt waren, wurden arg enttäuscht, weil durch einen neunwöchentlichen, mutwillig vom Zaun gebrochenen Streik der Gürtler und Drücker die Be-

stellungen nicht effektuiert und neue Aufträge mit kurzer Lieferfrist nicht aufgenommen werden konnten.

Erst am 14. November nahmen die Arbeiter die Arbeit zu den alten Bedingungen wieder auf, ohne dass ihnen der Streik, welcher nur eine Machtfrage des deutschen Metallarbeiter-Verbandes war, das geringste genützt hatte.

71. Gasbrenner-Fabrikation.

Gasbrenner.

Die Fabrikation und der Vertrieb des Artikels nahmen Anfang des Jahres einen regelmässigen Verlauf, der jedoch im Februar unterbrochen wurde, als eine lediglich durch Spekulation hervorgerufene plötzliche Kupferhausse grosse Preissteigerung der Rohmaterialien bewirkte. Die hierdurch notwendig gewordene Preiserhöhung der Fabrikate war nur schwer durchzuführen, zumal diejenigen Firmen, welche ihren Bedarf rechtzeitig gedeckt hatten, zu alten Preisen weiter verkauften. — Verhandlungen hiesiger Fabrikanten führten zwar zu einer Verständigung, doch wurden die Vereinbarungen nicht konsequent eingehalten, waren daher wertlos. Als im Laufe des Sommers die Messingpreise auf einen normalen Stand heruntergegangen waren, durfte man hoffen, durch ein flottes Herbstgeschäft die Verluste, welche das erste Halbjahr gebracht, wieder auszugleichen. Diese Aussicht wurde indessen jäh zerstört, als Mitte September der Streik der Metallarbeiter eintrat. Nach Beendigung des Streiks waren alle Fabriken selbstverständlich sehr beschäftigt; doch war der Ausfall nicht mehr einzuholen, da die infolge verzögerter Lieferung annullierten Aufträge anderweitig vergeben waren.

72. Aluminium-Industrie.

Absatz.

Der Absatz in Aluminiumbarren, Halbfabrikaten und Fertigfabrikaten hat sich im abgelaufenen Jahre langsam weiter entwickelt, insbesondere ist eine Zunahme in der Verwendung zu Haus- und Küchengeräten, im Motorwagenbau, in der elektrotechnischen und der chemischen und Fettindustrie zu verzeichnen. — Die Technik schenkt dem Metall immer mehr Beachtung, und es steht zu erwarten, dass auf diesem Gebiete dessen Verwendung für Spezialzwecke mehr als bisher Platz greifen wird. — In der Verwendung zu Militärausrüstungsartikeln ist der Absatz auf der bisherigen Höhe geblieben, namentlich durch Aufträge von ausländischen Heeresverwaltungen. — Die Preise konnten sich dank der Konvention der Aluminiumfabriken auf der Höhe des Vorjahres halten.

Rohaluminium.

Der neue deutsche Zolltarif hat für Rohaluminium (Barren) keinen deutschen Einfuhrzoll vorgesehen, während alle anderen in Betracht kommenden Industriestaaten einen hohen Einfuhrzoll — Frankreich ca. 50 %, Amerika ca. $33^1/_3$ % des Wertes — darauf erheben und diese Zölle auch weiterhin beibehalten

wollen. Durch diese Schutzzölle hat die ausländische Aluminiumproduktion ein grosses Uebergewicht über die deutsche Aluminiumproduktion gewonnen, da die erstere sich ihrer Ueberproduktion nach Deutschland entledigen kann, ohne mit einer gleichen Gegenmassregel zu rechnen zu haben. Es wäre daher nur billig, wenn die deutsche Reichsregierung bei den Zollverhandlungen auf Abschaffung der Auslandszölle für Rohaluminium (Barren) hinarbeiten oder einen gleich hohen Prohibitivzoll dafür einführen würde. — Rohaluminium ist kein Grundmetall, in dessen Bezug Deutschland auf das Ausland angewiesen wäre, es ist vielmehr ein elektrolytisches Produkt, das überall hergestellt werden kann. Zu dessen Fabrikation werden als Betriebskraft grosse Wasserkräfte erforderlich, und indem die deutsche Reichsregierung die Aluminiumfabrikation schützt, fördert sie daher gleichzeitig den Ausbau unserer deutschen Wasserkräfte und damit den Wohlstand ganzer Landesteile, schafft ausserdem Beschäftigung für die daran beteiligten Industriezweige.

73. Alfenide- und Neusilberwaren.

Allgemeine Lage.

Die gedrückte Lage, in welcher sich die Alfenide- und Neusilberwaren-Industrie im vergangenen Jahre befand, hat sich auch im Berichtsjahre nicht geändert. Weder der inländische Absatz, noch die Nachfrage für den Export sind gestiegen.

Kupfer, Zink.

Kupfer war nicht unerheblichen Schwankungen unterworfen und steht gegenwärtig ungefähr 20 Mk. höher als zu Anfang des Jahres, Zink dagegen ist etwas billiger.

Silber.

Silber erholte sich von dem aussergewöhnlich niedrigen Preisstande von 66 Mk. und stieg in letzter Zeit bis auf 82 Mk.

Durch den Streik der Gürtler und Drücker wurde die Fabrikation wesentlich beeinflusst und der Betrieb geschädigt, ohne dass die Arbeiter ein Resultat erreicht hätten.

74. Gold- und Silberwaren. Juwelen.

1. Bericht.

In der Gold- und Silberwaren-, wie der Juwelenindustrie hat das Jahr 1903 einen im allgemeinen befriedigenden Verlauf genommen; die letzten Monate, besonders der Dezember, waren besser als im verflossenen Jahre.

In dem guten und friedlichen Verhältnis zwischen Prinzipalen und Arbeitnehmern hat sich nichts geändert.

Goldwaren.

Der Grosshandel in Goldwaren bewegte sich seit Jahresanfang in aufsteigender Linie, besonders war das Provinzialgeschäft gut. Der Absatz von kuranten Waren am Platze wurde dagegen in den Monaten September und Oktober durch die hier in anderen Branchen herrschenden Arbeiterstreiks beeinträchtigt. Die Geschäfte mit dem Auslande haben sich wenig verändert. Die Umsätze mit England blieben befriedigend, die mit Russland

waren besser als im Vorjahr, während Oesterreich-Ungarn noch immer zurückhaltend blieb. In den Werkstätten für Juwelenfassungen war eine merkliche Besserung zu verzeichnen. Sie waren das ganze Jahr hindurch ohne Unterbrechung vollauf beschäftigt. Das Detailgeschäft war im allgemeinen gut, nur der Sommer liess infolge sehr schwachen Fremdenverkehrs viel zu wünschen.

Silberwaren.

Die Silberwaren-Fabriken, in denen besserer Genre — Hammerarbeiten — hergestellt werden, waren mit dem Verlauf des Jahres nicht zufrieden. Seit Jahren gewohnt, mit Aufträgen vollauf besetzt zu sein, hatten sie in diesem Jahre Mühe, ihre Leute zu beschäftigen. In kuranten Artikeln war der Absatz besser, teilweise sogar recht gut. Die Bestrebungen, die Besteckpreise für ganz Deutschland gleichmässig festzusetzen, sind fortgesetzt, haben aber bisher kein Resultat gezeitigt.

Das Exportgeschäft wird durch die stets erhöhten Anforderungen an günstige Zahlungsbedingungen, oft wechselnde Muster etc. immer schwieriger und nur durch grosse Anstrengungen gelang es, die Umsätze auf der bisherigen Höhe zu erhalten. Der allgemeine Wunsch der Exporteure ist, dass wir recht bald Handelsverträge erhalten mögen, die uns nicht nur günstige Tarifsätze bringen, sondern in denen auch die Bestimmungen über Behandlung der Handelsreisenden, Mustereinfuhr etc. auf lange Zeit festgelegt werden. Im einzelnen war der Absatz nach Italien und Spanien gut, wenngleich in beiden Ländern sich das Erstarken der einheimischen Industrie sehr bemerkbar machte. In Oesterreich und Frankreich war die allgemeine Geschäftslage nicht günstig und der Export dorthin dementsprechend wenig zufriedenstellend. Belgien blieb normaler Abnehmer, ebenso Russland. Hier erforderten aber die oft recht schwachen Kreditverhältnisse besondere Aufmerksamkeit. Das Geschäft nach England war gedrückt, nach Skandinavien und Dänemark mässig. In Süd-Amerika wurden trotz scharfer nordamerikanischer Konkurrenz die bisherigen Umsätze erzielt.

Silberpreise.

Der Silberpreis ist im laufenden Jahre andauernd gestiegen und hat den höchsten Stand des Jahres 1902 bedeutend überschritten. Es notierte Feinsilber per kg (offizieller Mittelkurs an der Hamburger Börse)

Tab. 66.

1. Januar	1. Febr.	1. März	1. April	1. Mai	1. Juni	1. Juli	1. August	1. Sept.	1. Okt.	1. Nov.
65.90	65.25	65.75	67.35	72.75	72.75	72.—	74.75	78.50	81.—	81.75

Diamanten.

Der Handel in Diamanten war lebhafter als in den vorhergehenden Jahren, wurde aber durch die bedeutende Preissteigerung in gewissen Gattungen ungünstig beeinflusst. In der Produktion der de Beers Co. macht sich mehr und mehr ein empfindlicher Mangel an Stücken von über 1 Karat (Rohgewicht) bemerkbar und steht die Ausbeute hierin in keinem Verhältnis zu kleinerer Ware.

Letztere war daher reichlich am Markte und musste im Preise um etwa 5 % nachgeben, während geschliffene Ware von $^3/_8$ Karat sukzessive aufwärts im Laufe des Jahres ihren Preis um etwa 25 % erhöhte. Ganz kleine Ware, welche durch die herrschende Mode, welche für Juwelenfassungen sehr feine Linienführung verlangt, viel gefragt wurde, zog etwas im Preise an. Rosen waren im Preise unverändert, der Absatz für grössere Sorten gering, für kleine Ware normal. Brillantfunde werden aus Liberia und British Guayana gemeldet, die Produktion in diesen Ländern ist aber zu gering, als dass sie einen Einfluss auf den Markt ausüben könnte. Ueber die Ausfuhr aus der Kapkolonie liegen Berichte bisher nur für das erste Halbjahr 1903 vor. In dieser Periode wurden für 2 705 493 Lstr. Rohdiamanten exportiert (gegen 2 705 493 in dem gleichen Zeitraum 1902). Der Gesamtexport wird darnach dem vorjährigen etwa gleich sein.

Perlen. Die Nachfrage nach Perlen blieb so lebhaft, wie bisher. Die Preise steigen immer weiter und haben eine Höhe erreicht, die das Geschäft ungemein schwierig machen. Schnurperlen in geringeren Qualitäten waren sehr knapp und wurden 25—30 % höher bezahlt. Die Preise für feine Rundperlen und Perlenpaare waren geradezu exorbitant. Australische Perlen kommen wenig vor, dagegen waren Venezuela-Perlen ziemlich viel am Markte; sie fanden aber schwer Käufer, da fast alle Perlen dieser Provenienz sehr spröde sind und leicht springen. Feine schwarze Perlen waren schwer und nur zu enormen Preisen erhältlich.

Farbige Edelsteine. Von Farbsteinen wurden Rubine und Saphire zu bisherigen Preisen verkauft, dagegen wurden Smaragde, die noch immer am meisten beliebt waren, wieder erheblich teurer; für sehr feine Stücke wurden Phantasiepreise verlangt und bewilligt. Der Absatz in Opalen war gering; für bessere Arbeiten kam dieser Edelstein kaum noch in Betracht. In Türkis war der Umsatz sehr gering, da gutes Material fast gar nicht am Markte war.

2. Bericht.

In Deutschland war der Verkauf in mittlerer und billiger Ware ein äusserst befriedigender und haben die meisten Fabriken genügend zu tun. In schweren und grossen Dekorationsstücken war absolut keine Kauflust, was schon seit Jahren schmerzlich vermerkt wird. Von den modernen Stilmustern war lebhafte Nachfrage nach Empire, und werden hierin in neuester Zeit wunderhübsche Sachen gefertigt, nicht zum Nachteil unserer heutigen Geschmacksrichtung.

Absatz. Oesterreich tritt zu seinem Konsum mit Erfolg als Verkäufer auf, doch ist der Genre, den es bringt, noch nicht derjenige, der hier in Deutschland allgemein geht. Belgien, Holland, Schweden wie auch Frankreich waren gute Abnehmer und beim zielbewussten Anpassen des daselbst herrschenden Geschmacks werden sie es

auch stets sein. Namentlich was letzteres Land anbelangt, so ist genaue Befolgung und Eingehung seines Stils durchaus notwendig, wenn auf willige Käufer gerechnet wird. Italien bleibt nach wie vor ein gutes Absatzgebiet in billiger Ware und wird hierbei noch auf bestechende Aufmachung der Etuis bezw. Verpackung gesehen. Russland ist uns durch eine exorbitante Zollschranke so gut wie verschlossen, was lebhaft zu bedauern ist, da es vor mehr denn 20 Jahren der allerbeste Käufer, auch in den allerschwersten Stücken, war. Ein Zurückgehen auf den früheren Zollsatz würde ein bedeutender Gewinn für Deutschland und im speziellen für unseren Industriezweig bedeuten.

Unter Streiks hatten wir nicht zu leiden, da der Silberarbeiter wohl mit der bestbezahlteste Arbeiter ist.

Die Konjunktur lässt sich für das Jahr 1904 noch besser an.

3. Bericht.

Die aufsteigende Tendenz im Geschäft, welche am Schlusse des vergangenen Jahres, allerdings noch in bescheidenen Grenzen, sich geltend gemacht hat, hielt auch in diesem Jahre an und gab dem Geschäft im Gegensatz zu den letztvergangenen Jahren einige Anregung; es ist daher anzunehmen, dass nunmehr die Depression endgültig überwunden ist. Das Detailgeschäft war andauernd lebhafter, so dass man der Hauptsaison, dem Weihnachtsfest, diesmal mit grösseren Hoffnungen entgegensah. Das Weihnachtsgeschäft war ohne Zweifel flotter als in den vergangenen Jahren und es liess sich eine langsame aber stetig zunehmende Festigkeit auch in den letzten beiden Monaten konstatieren.

Stil.

Bezüglich der bevorzugten Stilrichtungen in der Silberwarenbranche erfreut sich der moderne Stil, solange er sich von Extremen fernhält, bei dem Publikum einer gesteigerten Beliebtheit, und ist vom künstlerischen Standpunkt auch eine Abklärung der ursprünglich weit über das Ziel hinausschiessenden Kräfte erfolgt, so dass wir auf einem ruhigeren, einfacheren und edleren Standpunkt der künstlerischen Auffassung angelangt sind. Schlichte Dekors und stilisierte Motive aus der Natur finden im allgemeinen mehr Anklang als rein ornamentale Zeichnungen oder überladene, kleinlich durchgeführte Arbeiten. Daneben hält ein grosser Teil der Käufer unwiderruflich fest an den althergebrachten Traditionen und verlangt möglichst echten Empirestil, in weisser polierter Ausführung. Auch Louis XV.- und Louis XVI.-Stil ist begehrt. Alle übrigen Stilarten dagegen sind mehr und mehr aus der Mode gekommen, so dass z. B. Renaissance und Barock heute nahezu ganz unverkäuflich sind. Der Silberpreis ist in den letzten Monaten ohne einen sichtbaren Grund, erheblich gestiegen; die Steigerung dürfte wohl mit Recht auf amerikanische Preistreibereien zurückzuführen sein.

Juwelenbranche.

In der Juwelenbranche sind die Preise sämtlicher Edelsteine in andauerndem Steigen begriffen. Brillanten I. Qualität sehen, infolge eines erneuten Aufschlages von 5 % auf den Rohstoff durch das Syndikat, einer weiteren Steigerung entgegen. Feine Smaragde sind noch seltener geworden und erzielen ganz ungeheuere Preise. Rubine und Saphire haben ebenfalls im Preise angezogen, wenigstens in den feinen Qualitäten. Durch diese dauernde Steigerung auf der ganzen Linie ist die Fasson der Schmuckstücke dahin beeinflusst worden, dass bei niedrigen und mittleren Preislagen, um die Stücke einigermassen ansehnlich erscheinen zu lassen, kleine Steine in grösserer Anzahl und sogar vielfach Brillantrosen zur Anwendung gelangen. Es hat sich ein gewisser, der modernen Linienführung angepasster Stil herausgebildet, in welchem durch Ausfassen schmaler Linien, sowohl die Zeichnung als die Brillanten, voll und vorteilhaft zur Geltung gelangen. Bevorzugt bleiben nach wie vor Platinfassungen für die Brillanten. In Perlen ist die Nachfrage nach I. Qualitäten nicht zu decken gewesen und die Preise beginnen für wirklich erstklassige Rundperlen eine schwindelnde Höhe zu erreichen. Da jedoch die Ausbeute an den Fundstätten eine durchaus minderwertige ist, so ist an ein Sinken dieser Preise vor der Hand nicht zu denken. Die enormen Preise haben denn auch naturgemäss einen Rückgang in der Nachfrage nach Perlenkolliers gezeitigt und im weiteren die Folge gehabt, dass die früher nur niedrig bewerteten und wenig beliebten Barockperlen jetzt zu guten Preisen Verwendung in Juwelenstücken finden.

Arbeiterverhältnisse.

Das Angebot an Arbeitskräften hat im Laufe des Jahres nachgelassen und will es beinahe scheinen, als ob in letzter Zeit sogar Mangel besonders an guten und geschickten Goldarbeitern eingetreten sei. Misshelligkeiten und Streitpunkte hat es im Laufe des Jahres zwischen Arbeitgebern und Arbeitnehmern in unserer Branche nicht gegeben.

VI. Rohstoffe und Fabrikate der pharmazeutischen, chemischen und verwandten Industrien, Fettwaren, Oele und Farbstoffe, Gasfabrikation.

75. Drogen, Chemikalien und ätherische Oele.

Der Gang der Geschäfte war im Jahre 1903 auf allen Gebieten dieses Handelszweiges recht lebhaft und hat sich gegen das Vorjahr gesteigert.

Der Aufschwung in der Industrie bewirkte grösseren Verbrauch der technischen Drogen, Chemikalien und Farbwaren, und auch der Absatz von pharmazeutischen Drogen und Chemikalien war, namentlich für die Ausfuhr, das ganze Jahr hindurch lebhaft. Vom Auslande wird anerkannt, dass die Fabrikation, be-

sonders der pharmazeutischen Chemikalien, und der Handel mit Drogen in Deutschland auf besonders hoher Stufe stehen, und man bedient sich im Auslande gern Deutschlands als Bezugsquelle.

Im Inlande ist vielfach durch masslose Konkurrenz der Gewinn an den Geschäften äusserst schmal geworden; im allgemeinen kann man sagen, dass trotz der erhöhten Umsätze die Geschäftsgewinne sich nicht vergrössert haben. Die sehr hohen Unkosten für die sozialpolitischen Zwecke, Erhöhung der Arbeitslöhne und Gehalte, mit denen der deutsche Handel und die deutsche Industrie zu rechnen haben, beschränken den Gewinn ausserordentlich, und es bedarf der grössten Anstrengung, auch bei lebhaftestem Verkehr, die geschäftlichen Unternehmungen halbwegs gewinnbringend zu erhalten.

Eine freie Entfaltung des Unternehmungsgeistes konnte angesichts der Ungewissheit über die handelspolitische Zukunft nicht stattfinden. Es ist daher nur zu sehr zu wünschen, dass bald Klarheit darüber geschaffen wird, mit welchen Einfuhrzöllen das Ausland unsere Ausfuhrgüter belegen wird.

Kartelle. Die Bildung von Kartellen und Handelssyndikaten griff weiter um sich, wodurch der Handel noch mehr zum Spielball der Entschlüsse dieser Verkaufsvereinigungen wurde.

Drogen. Was im besonderen den Handel mit Drogen anbetrifft, so erfuhren in diesem Jahre eine Reihe wichtiger Artikel grosse Preisschwankungen, die in der Hauptsache nach oben gingen. So wurden die amerikanischen Drogen, deren Verbrauch stetig zunimmt, teilweise um das doppelte und dreifache verteuert, während eine Reihe von Chemikalien, teils durch Ablauf der Patente, teils durch Zusammenbruch von Verkaufsvereinigungen plötzliche und starke Preisermässigungen erfuhren.

Grosse Preisschwankungen erfuhren Medizintran, der um das fünffache gegen den bisherigen Wert stieg, Cascarae Sagradae, die um das vierfache erhöht wurde. Ferner wurden bedeutend teurer: Opium, Morphium (25 %), Milchzucker (von 70 Mk. auf 110 Mk.) und Nelken.

Von ätherischen Oelen erhöhten sich wesentlich Pfefferminzöl, Menthol (ca. 30 %), Anisöl, Lavendelöl, Zimtöl, Citronellöl, während die Messineser Essenzen, Citronenöl, Bergamottöl und Pommeranzenöl einen beträchtlichen Preisfall erlitten. Rosenöl ging infolge sehr guter Ernte ebenfalls zurück. Terpentinöl stieg von 70 Mk. auf ca. 88 Mk.

Die Ernte von medizinischen Vegetabilien war im allgemeinen gut, so dass wesentliche Preissteigerungen nicht stattfanden; indessen konnten sich die Preise doch hoch halten, weil die Arbeit des Einsammelns jetzt höher bezahlt wird als früher. Einige Metalle und deren Salze stiegen im Preise; Quecksilber erlitt einen Preisrückgang. Die Zufuhren von China-Rinden aus Java nahmen einen aussergewöhnlich grossen Umfang an, ohne dass

jedoch Chinin in demselben Masse im Preise fiel, weil der Verbrauch stetig zunimmt.

Pharmazeutische Chemikalien.

Der Verkehr in pharmazeutischen Chemikalien, die, dank der hohen Stufe, auf welcher sich die Herstellung dieser Artikel in Deutschland befindet, einen regen Absatz nach dem Auslande hatten, war im allgemeinen befriedigend; es war auch in diesem Jahre deutlich zu erkennen, dass Deutschland in bezug auf tadellose Herstellung dieser Produkte an der Spitze steht. Die Ursache hierfür wird man in der grossen Fürsorge zu erblicken haben, welche in Deutschland der Ausbildung der Techniker und Chemiker gewidmet wird. Längst schon ist auch die Zeit vorbei, in der man die Verpackung und Aufmachung der deutschen Waren als mangelhaft und armselig im Auslande bezeichnete, auch in dieser Beziehung ist der deutsche Handel und die deutsche Industrie ebenso leistungsfähig wie irgend ein anderes Land.

Für pharmazeutische Chemikalien seien folgende Preisveränderungen hervorgehoben. Im Preise fielen: Karbolsäure (10 %), Zitronensäure (20 %), Chininsalze (15 %), Koffein (10 %), Pilokarpin (75 %), Salol (20 %), Trional durch Erlöschen des Patents (50 %), Kodein (20 %). Kokain kostete anfang des Jahres 530 Mk. per kg, stieg dann um 10 %, fiel aber im Oktober um 25 %, so dass der jetzige Preis 420 Mk. ist. Preissteigerungen fanden statt für Silbersalze, Wismutsalze (50 %), Santonin (30 %), Strychnin (30 %), Veratrin (40 %).

Dankbar anerkannt sei an dieser Stelle, dass die deutsche Regierung energisch und erfolgreich bemüht ist, auch dem Handel und der Industrie für Drogen und chemische Produkte im Auslande die Wege zu ebnen, obgleich natürlich dem Unternehmungsgeist der Händler und Fabrikanten die Hauptarbeit überlassen bleibt.

Technische Drogen und Farbwaren.

Der Handel mit technischen Drogen und Farbwaren, der schon Ende 1902 lebhafter wurde, hat sich auch in diesem Jahre auf befriedigender Höhe gehalten. Die Preise erlitten nur einige, aber zum Teil recht erhebliche Schwankungen, meist Preissteigerungen, die durch schlechte Ernte und vermehrten Konsum hervorgerufen waren. Auch die Spekulation griff stark ein, so dass z. B. Schellack im Herbst 1902 mit 127 sh. per cwt. cif Hamburg angeboten wurde, während die heutige Forderung sich auf ca. 220 sh. stellt. Harz erfuhr im Laufe des Jahres eine Preissteigerung von zirka 30 %. Preisrückgänge haben trotz reichlichen Verbrauchs die Bleipräparate (Glätte, Mennige, Bleiweiss) infolge der gesunkenen Metallpreise erlitten. Gummi arabicum stand sehr niedrig; Firnis sank, nach einer Preiserhöhung im Anfang des Jahres, schnell um 30 %.

Für Farbwaren sind Preisveränderungen von Bedeutung nicht zu verzeichnen; dagegen haben Gerbstoffe, besonders Quebrachoextrakt, eine ansehnliche Preiserhöhung aufzuweisen.

76. Handel mit Mineralwasser

1. Natürliches Mineralwasser.

Kurbrunnen.

Hat der Umsatz für die Kurbrunnen auch nicht nachgelassen, so hat er doch auch keine Zunahme aufzuweisen und nur wenige Sorten, hauptsächlich die schweren Kurbrunnen, haben unerhebliche Mehrumsätze zu verzeichnen.

Reine Tafelwässer.

Noch schärfer machte sich die Unbill der Witterung bei dem Konsum der reinen Tafelwässer geltend; die grossen Gartenlokale in und um Berlin hatten nur in den wenigen warmen Wochen gewohnten Bedarf, und da der Sommerverkehr zum grossen Teil von diesen abhängig ist, litt er entsprechend; bei der in weiteren Kreisen, auch in den minder begüterten Bevölkerungschichten, sich bahnbrechenden Anti-Alkohol-Bewegung müssten Mineralwässer aller Art grossen Mehrumsatz haben, da die Zahl der Restaurants und Hotels, welche neben Wein und Bier auch Mineralwasser natürlichen Ursprungs, also in besseren Preislagen führen, dauernd wächst; es ist also nur der schlechten Witterung zuzuschreiben, wenn die Umsatzziffern keine entsprechende Zunahme zeigen und steht bei normalen Sommerzeiten sicher guter Aufschwung zu erwarten.

2. Künstliche Mineralwässer.

Witterung.

Das abgelaufene Geschäftsjahr wurde für den Handel mit künstlichem Mineralwasser durch die unbeständige, vielfach nasskalte und unfreundliche Witterung des Sommers ungünstig beeinflusst. Im Frühjahre, bis unmittelbar zum Pfingstfest, liess sich das Geschäft gut an, und man glaubte, in diesem Jahre günstige Resultate zu erzielen, doch die dann folgende unbeständige Witterung, besonders der regenreiche August, liess die Umsätze nicht die gewünschte Höhe erreichen, so dass nur eine kleine Steigerung gegen das Vorjahr zu verzeichnen war.

Die Preise von oberschlesischer Stückkohle, Magnesit, konzentrierter Schwefelsäure hielten sich auf der Höhe des Vorjahres, und es waren 100 kg zu 2,24 Mk., resp. 6 und 9 Mk. frei Fabrik erhältlich. Ebenso erlitten die Arbeitslöhne keine Veränderung, dagegen gingen die Preise für Flaschen etwas zurück.

Preise.

Die Verkaufspreise blieben die alten. Mit destilliertem Wasser hergestellte Erfrischungswässer erzielten im Grosshandel bis 7 Mk. für 100/3 Literflaschen; geringere Ware, die seit einigen Monaten von kleinen Betrieben auch unter der anfechtbaren Bezeichnung „Sauerbrunnen“ schlechtweg in den Verkehr gebracht wird, war bereits zu 5 Mk. erhältlich.

Betriebe.

Wie stark der Kleinbetrieb den Grossbetrieb überragt, ist daraus zu ermessen, dass sich im Jahre 1901 unter 2743 bei der Berufsgenossenschaft der chemischen Industrie versicherten Betrieben etwa 2294 befanden, welche mit nur 1 und 2 Mann arbeiteten, etwa 299, welche 3 und 4 Mann beschäftigten.

Unlauterer Wettbewerb.

Den Fabrikanten künstlicher Mineralwässer erwächst, wie oft betont, ein unlauterer Wettbewerb durch diejenigen Erfrischungswässer, welche mit Hilfe eines natürlichen Quellwassers künstlich hergestellt werden, aber unter dem Scheine von natürlichen Wässern in den Verkehr kommen. Im Mineralwasserhandel wie überhaupt im Handel mit Nahrungs- und Genussmitteln muss weiter auf eine ehrliche Bezeichnung der Waren hingearbeitet werden, und eine solche bietet im Mineralwasserhandel gar keine Schwierigkeiten. Die dahingehenden Bestrebungen der Untersuchungsämter für Nahrungsmittel bedürfen der Unterstützung auch der kaufmännischen Kreise.

Wichtig war noch eine Entscheidung des Kammergerichts, dass die Kosten für die Revision der Apparate von der Polizei getragen werden müssen, da die Revision im Interesse der Gesundheitspflege vorgenommen wird. Das beantragte Flaschenschutzgesetz stiess auf unerwarteten Widerstand der Händlerkreise.

77. Farbwarenhandel.

Dank der guten Beschäftigung der Textilindustrie im Jahre 1903 war auch das Geschäft in Farbwaren zufriedenstellend.

Indigo, Bengal, Benares, Oude.

1. Indigo. a) Bengal, Benares und Oude. Die erste diesjährige Quartalsauktion in London, im Januar, brachte für gute und feine Bengals etc. einen Aufschlag von 3 d. gegen den Oktoberwert; die anderen Qualitäten hielten sich voll pari, besonders Oudes, von denen nur eine beschränkte Auswahl guter Lose vorhanden war. In der Aprilauktion waren die Preise unverändert, während sich im Juli eine kleine Abschwächung bemerkbar machte, wohl hervorgerufen durch die günstigeren Aussichten für die Ernte in Ostindien. Die in der Oktoberauktion gezahlten Preise standen auf Juliwert. Der Stock in London bestand im Oktober 1903 im ganzen aus 4312 Kisten gegen 7483 Kisten in 1902 und 7191 Kisten in 1901.

Die öffentlichen Verkäufe in Kalkutta begannen am 15. Dez. 1902 und zwar mit 20 Rupees per Fmd. (1 Factorymound = $33^1/_3$ kg) für feine und 10—15 Rupees für mittlere Bengals über letztjährigem Durchschnitt, was den Pflanzern indessen noch nicht genügte. Infolgedessen waren nur kleine Aufstellungen vorhanden, und die Feiertage veranlassten einen baldigen Schluss der Auktionen. Sie begannen wieder am 5. Jan. 1903 und zeigten bald eine Preissteigerung von 5—10 Rupees. Gegen Mitte Februar fand eine weitere Steigerung von 10 Rupees für wünschenswerte, von 5 Rupees für ordinäre Qualitäten statt. Diese feste Stimmung hielt bis zum Schluss der Kampagne (Ende Februar) an. Das Gesamtergebnis der Ernte 1902/03 betrug nur 43 150 Fmds. gegen 85 070 Fmds. 1901/02 und 111 670 Fmd. 1900/01. Von der geernteten Menge gingen (in Kisten à $3^1/_2$—4 Fmds.) nach:

Tab. 67.

	1900/01	1901/02	1902/03
Deutschland . . . Oesterreich . . . Holland und Belgien	6 000	3 600	1 000
England	5 050	6 700	2 800
Frankreich	2 700	1 900	600
Russland	1 000	1 000	500
Italien und Schweiz	800	700	500
Amerika	6 400	3 150	2 500
Levante (Klein-Asien)	3 900	3 100	1 300
Japan	1 650	850	1 500
In Indien verblieben	100	250	100
Total	27 600	21 250	10 800

Die Qualitäten liessen im ganzen sehr zu wünschen übrig; hauptsächlich waren rote bis ordinär kupferfarbige und braune Genres vorhanden.

Der 6 Monat-Sicht-Kurs stellte sich während der Saison auf durchschnittlich 1/4½ d. London.

Madras.

b) Die Ernte in den Madras-Provinzen war ebenfalls kleiner als im vorhergehenden Jahre, doch befriedigten die Qualitäten sowohl von Kurpah- wie von Dryleaf-Indigo. Preise für Kurpah standen ein wenig unter den vorjährigen, dagegen zogen solche für Dryleaf sehr an. Die Vorräte hierin sind fast erschöpft.

Niederländisch Indien.

c) Niederländisch-Indien brachte eine Totalernte von ca. 7800 Kisten (à ca. 70 kg) gegen ca. 6800 im Jahre 1902 und ca. 7000 im Jahre 1901. Für das Jahr 1904 ist ohne Zweifel ebenfalls ein gleiches Quantum zu erwarten, da ein neues Verfahren bei der Anpflanzung zur Anwendung kommen wird, welches, wenn der Umfang der Anpflanzung derselbe bleibt, eine grössere Produktion zur Folge haben dürfte. In qualitativer Hinsicht war auch die letzte Ernte wieder gut. Die Preise, welche bis zum August recht fest waren, liessen später etwas nach, besonders in feinen Genres Ende des Jahres.

Guatemala.

d) Guatemala-Indigo. Von dieser Provenienz waren die Gesamtvorräte nicht gross. Da sie sich in diesem Jahre in der Farbkräftigkeit gegen Bengal vorteilhafter stellten, so fanden sie verhältnismässig viel Nachfrage. Es konnten sich die Preise während des Jahres halten.

Manila, Nicaragua.

e) Manila- und Nicaragua-Indigo kam nur in wenigen, kleinen Losen vor; der Preis wurde gehalten.

Cochenille.

2. Cochenille. Bei kleinen Vorräten und sehr beschränkten Verschiffungen von den kanarischen Inseln stiegen die Preise seit Anfang dieses Jahres und sind bei fortdauernder Nachfrage noch immer hoch.

Farbhölzer.

3. Farbhölzer. Das Geschäft geht durch den Verbrauch von Anilinen immer mehr und mehr zurück. Daher war auch der Import fast aller in der Hauptsache in Betracht kommenden Pro-

venienzen kleiner als sonst; in einzelnen Sorten machte sich sogar ein effektiver Mangel bemerkbar.

Laguna-Campêche-Blauholz.

4. Laguna-Campêche-Blauholz ist auch in diesem Jahre fast nur in Tertiaqualitäten importiert worden, die aber durchschnittlich einen ziemlich befriedigenden Ausfall lieferten. Die Preise zogen im letzten halben Jahr an und dürften aller Wahrscheinlichkeit nach höher gehen.

Yukatan- und Campêche-Hölzer.

5. Yukatan- und Campêche-Hölzer kamen in geringeren Quantitäten als sonst heran, auch hat die Nachfrage hierfür etwas nachgelassen, während solche für

Cuyo-Honduras-Blauholz.

6. Cuyo- und Honduras-Blauholz dauernd anhält. Diese beiden Sorten erfreuen sich grosser Beliebtheit, namentlich seitdem die Preise hierfür auf einer gesunden Basis angekommen sind.

Domingo- und Jamaika-Blauholz.

7. Domingo- und Jamaika-Blauhölzer weisen einen beständigen Rückgang in der Einfuhr auf, von letzterem Holze werden fast ausschliesslich nur noch Morantbay-Wurzeln gekauft; von den Antillen ist der Import noch immer durch den Zollkrieg erschwert.

St. Marc- und Aquin-Blauholzwurzeln.

8. St. Marc-Wurzeln kamen nicht heran; dagegen fanden kleinere Importen von Aquin-Blauholz-Wurzeln ihrer guten Qualität wegen schnell Nehmer.

Gelbholz.

9. Der Bedarf in Gelbholz hat infolge der fast überall stattfindenden Konkurrenz der chemischen Ersatzprodukte weiter nachgelassen; es ist fast ausschliesslich nur noch Nachfrage nach guten Hölzern, wie z. B. Korintho, Tampico, vorhanden. Zufuhren von Savanilla, Maracaibo, Karthagena fehlten fast gänzlich.

Rotholz.

10. Rothölzer waren bis zum August sehr knapp; die in Mexiko herrschende Beulenpest verhindert den Import von dort, die Preise zogen daher ganz bedeutend an. Nachdem dann einige Beiladungen hereingekommen waren, gingen die Preise etwas zurück, doch ist noch immer starke Nachfrage nach dieser Provenienz vorhanden. Mazatlan und Altata fielen stets gut aus, andere Sorten haben hier wenig Liebhaber.

Quebrachoholz.

11. Quebrachoholz ist in letzter Zeit ganz besonders gestiegen und hat augenblicklich einen Preisstand erreicht, wie seit Jahren nicht. Der Konsum in diesem Holz nimmt von Jahr zu Jahr zu.

Terra-Catechu.

12. Terra-Catechu war zu Anfang d. J. zurückgegangen, machte indessen gegen Ende wieder eine Preissteigerung durch. Stern B ist noch immer wegen der Reinheit und Gleichmässigkeit im Ergebnis die begehrteste Marke.

Gambier.

13. Gambier hat keine besondere Schwankungen durchgemacht.

Farbholzextrakt.

14. Farbholzextrakte waren noch immer gefragt; es fanden auch in diesem Jahre wieder grössere Abschlüsse zu wenig veränderten Preisen statt.

78. Chemische Industrie.

1. Im allgemeinen.

Die im Bericht für 1902 bereits konstatierte Besserung hat auch während des Berichtsjahres bis jetzt angehalten; die wirtschaftliche Depression kann sonach zurzeit in der chemischen Industrie für überwunden gelten, wenngleich die Preise für viele chemische Erzeugnisse ausserordentlich gedrückt sind und dem Fabrikanten nur einen verhältnismässig geringen Nutzen lassen. Dieser Umstand ist indessen weniger auf die allgemeine Krisis der letzten Jahre zurückzuführen als vielmehr auf den scharfen Wettbewerb, der sich in der chemischen Industrie von Jahr zu Jahr mehr bemerkbar macht. Dieser scharfe Wettbewerb ist in der Hauptsache darauf zurückzuführen, dass alte Firmen ständig auf der Suche nach Artikeln sind, welche einen noch einigermassen angemessenen Fabrikationsnutzen lassen, um diese in ihr Arbeitsprogramm aufzunehmen behufs Deckung des Ausfalls, der sich für sie aus dem Niedergang anderer Produkte ergibt. Diese Vorgänge lassen für manche Artikel eine mehr oder weniger grosse Ueberproduktion resultieren und befürchten, dass die gedrückten Preise noch auf lange Zeit hinaus anhalten werden. Eine Ausnahme hiervon machen nur gewisse organische Farbstoffe sowie Spezialitäten und solche Produkte, welche nach irgend einer Richtung hin Schutz geniessen. Die Teerfarbenindustrie vermochte Vorteil zu ziehen aus der besseren Beschäftigung der Textilbranche im ersten Semester des Berichtsjahres, während das zweite Semester bedeutend weniger befriedigte, infolge der bekannten Hausse auf dem Baumwollmarkte, welche die Verarbeiter von Baumwolle veranlasste, lediglich von der Hand in den Mund zu kaufen und nolens volens ihre Produktion einzuschränken. In den vor mehreren Jahren auf dem Markte neu erschienenen Schwefelfarbstoffen, welche immer mehr Verwendung finden, waren die Preise infolge des überaus scharfen Wettbewerbs stark gedrückt. Aehnlich lag der Markt für den immer grössere Anwendung findenden künstlichen Indigo, dessen Preis, gleichfalls infolge heftigen Konkurrenzkampfes, wenig gewinnverheissend war. Leider stehen gewisse Schweizer Fabrikanten im Begriff, auf Grund der bekannten schweizerischen Patentverhältnisse sich auch dieses Artikels auf Kosten der deutschen Fabrikanten zu bemächtigen.

Teerfarben.

Künstlicher Indigo.

Die aus Deutschland vertriebene Süssstoffabrikation hat sich jetzt im Auslande niedergelassen. Auch hierdurch wird es dem Ausland wieder einmal ermöglicht, sich der Früchte deutschen Erfindungsgeistes zu bemächtigen.

Süssstoffe.

Für die Gewinnung sogenannter feiner Chemikalien fällt der Umstand erschwerend ins Gewicht, dass sich für die Rohmaterialien, Alkalien, Säuren etc., eine verhältnismässig feste Tendenz bekundet. Für die benötigten Rohmaterialien machten

Sog. feine Chemikalien.

sich sogar zum Teil steigende Preise während des Berichtsjahres bemerkbar; es seien nur erwähnt die selteneren und die sogenannten Edelmetalle, ausländische Pflanzenstoffe, Spiritus, Terpentinöl und Glaubersalz.

Schwefelsäure war in den letzten Monaten des Berichtsjahres sehr knapp, während Salzsäure bei starkem Angebot im Preise nachgeben musste.

Nicht unerheblich ins Gewicht fiel während des Berichtsjahres für den Gestehungspreis der einzelnen Erzeugnisse die zum Teil sehr wesentliche Steigerung der Notierungen für Hilfsmaterialien; so z. B. war für Gummi mit einer Verteuerung von 20 % zu rechnen, auch Eisen, Kupfer, Zink, Zement, Holz und Leder haben im Preise angezogen. Dagegen haben sich Kohlen glücklicherweise ungefähr auf der gleichen Höhe wie im Vorjahre bewegt, wenn schon im letzten Drittel des Jahres auch für Kohlen die Preise stabiler wurden und sogar eine steigende Tendenz einschlugen. Dies dürfte in erster Linie auf die Erneuerung des Kohlensyndikats, sodann aber auch auf den grösseren Winterbedarf zurückzuführen sein.

Handelsverträge.

Die Ungewissheit bezüglich der Erneuerung der Handelsverträge bezw. ihrer zukünftigen Gestaltung, insbesondere derjenigen mit Russland und Oesterreich-Ungarn, vermehrte die schon vorhandene Unsicherheit im Verkehr mit diesen Ländern, während die bekannten zollpolitischen Bestrebungen, welche sich zurzeit in England geltend machen, auf die Handelsbeziehungen zu diesem Lande bisher glücklicherweise einen Einfluss noch nicht ausgeübt haben. Für die Zukunft ist auch der chemischen Industrie zu wünschen, dass durch Erneuerung der Handelsverträge mit den für den Export chemischer Erzeugnisse in erster Linie in Frage kommenden Ländern, insbesondere mit Russland, England und den Vereinigten Staaten von Amerika, die Exportmöglichkeit gewahrt bleibe. Gerade in Bezug auf Russland eröffnen sich in dieser Hinsicht aus den bekannten Gründen zurzeit leider noch keine Lichtblicke.

Amerikanische Konkurrenz.

Das Eindringen der amerikanischen Konkurrenz hat sich im Laufe der Zeit mehr und mehr verschärft und auch auf die chemische Industrie ausgedehnt. Die Amerikaner kommen heute nicht mehr ausschliesslich mit Spezialitäten auf den Markt, sondern auch mit Chemikalien im eigentlichen Sinne des Wortes. Insbesondere handelt es sich dabei um solche Artikel, die in Deutschland Zollfreiheit geniessen. Auf der anderen Seite ist es aber der deutschen chemischen Industrie mit Bezug auf viele dieser Artikel nicht möglich, sich ihrerseits durch Export nach den Vereinigten Staaten zu erholen, weil dort meist prohibitive Zollschranken für diese Erzeugnisse errichtet sind.

Drogen.

Das Geschäft in Drogen hat sich im Berichtsjahre, namentlich im Herbst, recht lebhaft gestaltet. Die Nachfrage war sowohl

nach pharmazeutischen als auch nach technischen Drogen allenthalben eine rege, indessen waren auch für diese Artikel die Preise infolge des überaus starken Wettbewerbs äusserst gedrückt.

Seifen, Parfümerien.

Lebhafte Tätigkeit herrschte auf dem Markte für Seifen, Parfümerien, ätherische Oele und Essenzen, während des ganzen Berichtsjahres; insbesondere war der Absatz dieser Erzeugnisse in Deutschland und Oesterreich durchaus normal.

Frachtverkehr mit Russland.

Im Eisenbahn-Frachtverkehr mit Russland haben sich in letzter Zeit Unzuträglichkeiten aus der Nacherhebung von Frachten seitens der russischen Eisenbahnen ergeben. Sobald nämlich die Benennung von Gütern der ermässigten Klassen im Frachtbriefe nicht ganz genau bis auf den Buchstaben nach der Nomenklatur des Verbands-Gütertarifs stattfindet, wird seitens der russischen Bahnen die Fracht nach der höchsten Klasse bemessen und die Differenz nacherhoben, trotzdem die deutsche Annahmestelle richtig nach der ermässigten Klasse tarifiert hat.

Verzögerungen im Eisenbahnverkehr.

Eine weitere Unzuträglichkeit im allgemeinen Eisenbahnverkehr hat sich im Berichtsjahr wieder, wie in Zeiten starken Verkehrs überhaupt, durch die verzögerte Annahme und Herausgabe von Gütern ergeben, wodurch die Gespanne ungebührlich lange Zeit auf dem Bahnhofe aufgehalten werden. Eine Abhilfe in dieser Beziehung ist nur zu erwarten von der Mehreinstellung von Arbeitskräften seitens der Eisenbahnbehörde. Auch hat sich bei dem gesteigerten Verkehr im Berichtsjahre ein Mangel an Eisenbahnwagen geltend gemacht, ganz besonders in der Herbstsaison, woraus sich eine Verschärfung der Bestimmungen über die Ent- und Beladefristen zu ungunsten des Publikums ergab. Diesem Mangel dürfte nur abzuhelfen sein durch entsprechende Beschaffung von neuem Material, denn trotz der schon hier am Platze vorhandenen Knappheit der Wagen scheint die Eisenbahnbehörde ohne Rücksicht auf den hiesigen Bedarf die eingegangenen Waggons nach ihrer Entladung schleunigst leer nach auswärtigen Industriebezirken zu beordern.

Ueberseeischer Verkehr.

Im Seeverkehr über die für Berlin hauptsächlich in Frage kommenden Häfen Stettin und Hamburg hat sich der Export auch in chemischen Erzeugnissen im Berichtsjahre gehoben. Die Seefrachten hielten sich im allgemeinen auf der Höhe des Vorjahres, nur die Forderungen für die Verfrachtung von Gütern nach den Vereinigten Staaten von Amerika steigern sich von Jahr zu Jahr, und zwar in so erheblichem Masse, dass die Befürchtung des Verschwindens mancher Artikel aus der Liste der Exportwaren für die Vereinigten Staaten von Amerika nicht von der Hand zu weisen ist. Unzuträglichkeiten haben sich bis zu einem gewissen Grade ergeben aus den besonders grossen Verschiffungen von Zucker kurz vor dem 1. Oktober, und zwar sowohl nach England als auch nach Amerika, was sich dadurch geltend machte, dass andere Güter zurückgestellt werden mussten. Der Verkehr

Binnenschiffahrt.

auf den Binnenwasserstrassen bewegte sich im gewohnten Geleise, doch war auch hier eine grössere Lebhaftigkeit als in den Vorjahren zu bemerken. Eine Folge davon war auch ein Anziehen der Frachtsätze für den besonders starken Verkehr nach Berlin, was für die Herbeischaffung der von der chemischen Industrie benötigten Rohmaterialien immerhin von Bedeutung ist. Geklagt wird über die erhöhten Schleusenabgaben, die naturgemäss eine Frachtverteurung herbeiführen müssen.

2. Lack, Firnis, Lack- und Oelfarben.

Lackindustrie.

Wenn auch das Jahr 1903 manchen Industriezweigen einen kleinen Aufschwung gebracht hat, wenn auch die Bautätigkeit und die Ausfuhr sich gehoben haben, so ist doch der Geschäftsgang in der Lackindustrie im allgemeinen nicht als zufriedenstellend zu bezeichnen.

Die wichtigsten Rohstoffe der Lackfabrikation, Leinöl allein ausgenommen, haben sich auf den vorjährigen hohen Preisen nicht nur behauptet, sondern sind noch teurer geworden; vor allen Dingen hat bei Terpentinöl und Schellack die Haussebewegung derartig angehalten, dass die Herstellungspreise mancher Lacke eine nie gekannte Höhe aufweisen.

Der Wettbewerb der einzelnen Fabriken untereinander hat natürlich nicht nachgelassen, und so hat von einer erheblichen, dem Preisstande der Rohstoffe angemessenen, Erhöhung der Verkaufspreise der Fertigprodukte gar nicht die Rede sein können.

Die besseren Sorten Lack werden nach wie vor zum grossen Teile vom Auslande eingeführt, und es ist erstaunlich, wie verhältnismässig geringe Fortschritte in der Verdrängung des ausländischen Wettbewerbes, trotz der stetig wachsenden Vervollkommnung der deutschen Fabrikate, gemacht werden.

Oel- und Lackfarben.

In Oel- und Lackfarben war der Umsatz und der Nutzen, wesentlich bedingt durch die niedrigen Leinölpreise, befriedigend zu nennen. Als Neuerung auf dem Markte werden die sogenannten Kaltwasserfarben, die zum Teil aus Amerika kommen, angepriesen; doch muss deren Verwendung aus technischen Gründen eine beschränkte bleiben.

Leinölfirnis.

Leinölfirnis fand bei fast ständiger Baissetendenz lebhaften Absatz; von einem Nutzen im regulären Geschäft kann jedoch nicht gesprochen werden. Das Geschäft drängt immer mehr zur Spekulation hin, und die im vorjährigen Berichte geschilderten Verhältnisse haben noch eine Verschärfung erfahren.

3. Erdfarben.

Der Absatz in Erdfarben war im laufenden Jahre, sowohl im Inlande wie im Auslande, erheblich grösser als seit längerer Zeit; deshalb musste auch die Ausführung der Aufträge vielfach Verzögerungen erleiden. Die Preise blieben indessen gedrückt; jede

Aufbesserung scheiterte an der Konkurrenz des Auslandes, speziell Frankreichs, und in Russland war, wie immer, infolge der enormen Eingangszölle und des Erstarkens der eigenen Produktion, der Nutzen minimal. Der Absatz nach Skandinavien war lebhaft; aber auch dort liessen die Preise vielfach zu wünschen übrig. Das Geschäft im Inlande war recht zufriedenstellend.

4. Chemische Farben.

Umsatz.

In der Industrie der chemischen Farben haben die Monate Januar bis Ende Oktober eine Aufbesserung der Umsatzziffer gegenüber dem gleichen Zeitraum des Vorjahres von etwa 10 % gezeitigt. An diesem Aufschwung haben sich namentlich das Inland, die Vereinigten Staaten von Amerika sowie Belgien beteiligt, während der Export nach Frankreich, Schweiz, Italien, Oesterreich, Holland, Skandinavien, Australien, China, Japan etc. ungefähr auf der gleichen Stufe des Vorjahres stehen geblieben ist. Russland und England verschliessen sich immer mehr gegen den Import deutscher Farbenfabrikate; es ist nur noch auf Grund sehr herabgesetzter Preise möglich, die Ausfuhr nach England einigermassen zu behaupten.

Anstrichfarben.

Der Konsum in Anstrichfarben hat sich, infolge der regen Bautätigkeit, allgemein verbessert.

Preise der Rohmaterialien.

Ungünstig bleiben nach wie vor die durch häufig unangebrachten Zollschutz künstlich hochgehaltenen Preise von Fabrikaten, welche unserer Industrie als Rohmaterial dienen. Es sind mehrere Artikel darunter, z. B. schwefelsaure Tonerde und Alaun, welche bei dem ihnen gewährten Zollschutz stark exportieren und im Ausland zu wesentlich niedrigeren Preisen verkaufen, ohne an den Schaden zu denken, der dadurch der heimischen Industrie, die auf dem Weltmarkte mitkonkurrieren muss, entsteht.

Gelbblausaures Kali.

Der im vorigen Jahr erwähnte Rückgang der Preise für gelbblausaures Kali hat in diesem Jahre weitere Fortschritte gemacht; die Preise sind auf einen kaum für möglich gehaltenen Tiefstand gekommen. In den letzten Monaten machte sich ein Zurückhalten der Fabrikanten und der Versuch, die Preise wieder höher zu gestalten, stark geltend. Ob dieser Versuch gelingen wird, lässt sich mit Bestimmtheit nicht voraussagen. Die rückgängige Bewegung dieses Materials kam besonders in einem Rückgang der Blau-Fabrikate zum Ausdruck; diese sind heute auf einem so niedrigen Wertstand angelangt, dass die Fabrikanten sich kaum einen Nutzen bei der Herstellung dieses doch nicht ganz einfachen Artikels herausrechnen können.

Der Absatz in der Tapeten- und Buntpapier-Industrie ist sichtlich gewachsen, während die Verhältnisse in der Textilbranche immer noch nicht auf die frühere Höhe gelangt sind.

Permanentweiss.

Eine grosse Ausdehnung gewann die Herstellung von Papier zu photographischen Zwecken. Dem dazu benötigten Permanent-

weiss wird aber durch ein auf künstlichem Wege hergestelltes Produkt, welches jenes an Qualität nicht annähernd erreicht, eine lebhafte Konkurrenz gemacht, die ihren Ausdruck in einem Hinunterdrücken der Preise findet, welche für die Fabrikation nunmehr kaum mehr lohnende genannt werden können.

Arbeiterverhältnisse.

Das Arbeitspersonal fand dauernd lohnende Beschäftigung; es sind infolge der forcierten Arbeit teilweise Lohnerhöhungen eingetreten.

79. Leinöl, Terpentinöl, Kienöl.

Leinöl.

Der für die Lackindustrie ausserordentlich wichtige Artikel Leinöl hat sich im Jahre 1903 fast ständig in Baissebewegung befunden. Die sehr hohen Preise der letzten beiden Jahre hatten die Leinsaatproduzenten zu erheblich grösserem Anbau veranlasst; aber trotz des bedeutend gestiegenen Verbrauchs von Leinöl haben sich doch derartige Ueberschüsse ergeben, dass ein stetiges Sinken des Preisniveaus dieses Artikels unausbleiblich war. Die englischen Berichte sprechen von einem Import von 2 125 000 qrs. Leinsaat im Jahre 1903 gegen 1 800 000 qrs in 1902 und 1 660 000 qrs in 1901.

Die englischen Notierungen für Leinöl waren im

Januar	£ 24.15/—	bis	£ 24.10/—
Februar	„ 25.15/—	„	„ 25.—/—
März	„ 24.5 /—	„	„ 23.15/—
April	„ 24.5 /—	„	„ 24.—/—
Mai	„ 24.5 /—	„	„ 23.5 /—
Juni	„ 23.5 /—	„	„ 22.12/6
Juli	„ 22.—/—	„	„ 20.5 /—
August	„ 20.—/—	„	„ 19.10/—
September	„ 19 12/6	„	„ 19.—/—
Oktober	„ 18.12/6	„	„ 17.15/—
November	„ 18.7 /6	„	„ 17.10/—
Dezember	„ 18.5 /—	„	„ 18.—/—

Kleine Schwankungen nach oben abgerechnet, hat sich die Tendenz also ganz allmählich nach unten bewegt, so dass speziell im letzten Quartal ein ausserordentlich niedriger Preisstand, wie wir ihn lange nicht gehabt hatten, erreicht wurde.

Terpentinöl.

In Terpentinöl machte sich eine ziemlich regelmässige Knappheit an Ware bemerkbar, und die Preise bewegten sich, ausgenommen in den Monaten Juni, Juli und August, fast das ganze Jahr hindurch in der Mitte der 80er Mark. Ende des Jahres betrug das Lager in London 19 037 Barrels gegen 33 441 Barrels im Jahre 1902 und 33 594 Barrels im Jahre 1901 am gleichen Termine.

Ein ziemlich reges Geschäft entwickelte sich in diesem Jahre in französischem Terpentinöl, da Frankreich häufig mit billigeren Notierungen an den Markt kam.

Kienöl.

Das russische Terpentinöl (Kienöl) wurde ausserordentlich knapp, da es, der Hausse in französischem und amerikanischem Terpentinöl wegen, an und für sich mehr verlangt und unter

anderem auch zum Vermischen mit den zuletzt genannten Fabrikaten Verwendung fand. Es sollen zu diesem Zweck sogar Sendungen von Kienöl nach Amerika gegangen sein. Kienöl hat infolgedessen einen sehr hohen Preis, und zwar in den 50er Mark erreicht.

80. Handel mit Petroleum.

Produktion.

Das rege Interesse, welches sich in diesem Jahre dem Petroleum zugewandt hat, wird nicht zum geringsten Teile auf das Nachlassen der Produktion in den amerikanischen Oelgebieten zurückzuführen sein. Wiederholt wurde auch von den Hauptinteressenten Amerikas der Versuch gemacht, sich in Rumänien und Galizien Ersatz für den Ausfall im Heimatlande zu beschaffen, um sich die Herrschaft über das Petroleum zu sichern; doch haben diese Unterhandlungen zu einem Resultate nicht geführt.

Preise.

Die fortwährende Verringerung der alten Vorräte brachte es mit sich, dass der schon zu Beginn des Jahres ziemlich hoch zu nennende Preis sich nach Wiedereröffnung der Schiffahrt nur um den Winterreport ermässigte und von März an, entsprechend den höheren amerikanischen Notierungen, eine langsame, aber ununterbrochene Preissteigerung von 22 auf 24 Mk. pro 100 kg für amerik. Standardwhite zu verzeichnen war. Die Preise des aus Russland, Rumänien, Oesterreich kommenden Petroleums folgten denjenigen aus Amerika und stellten sich Ende November auf 22,60, 22,75, 22,75 Mk.

Eine besondere Ueberraschung verursachte Anfang Oktober der plötzliche Preisaufschlag für water white Salonöl. Während der Preis jahrelang 2,30 Mk. pro 100 kg über standard white betragen hatte, wurde er am 1. Oktober um 70 Pfg., am 6. Oktober wiederum um 60 Pfg. und am 19. Oktober nochmals um 20 Pfg. erhöht, so dass derselbe nunmehr 3,80 Mk. pro 100 kg mehr wie standard white beträgt. Während in den Provinzen diese Steigerung kaum bemerkbar geworden ist, kommt sie in Berlin um so mehr zur Geltung, als hier der grösste Teil water white Salonöl verbraucht wird und der zum Schluss der Berichtsperiode geltende Preis von 27,80 Mk. per 100 kg auch zu einer entsprechenden Erhöhung der Detailpreise geführt hat. Die Preiserhöhung für water white hat veranlasst, dass dieses in verstärktem Masse mit den billigeren und trotzdem wasserhellen Sorten russischen, galizischen und rumänischen Petroleums vermischt wird, wodurch auch in letzteren Qualitäten der Konsum erheblich grösser wurde.

Besonderes Interesse erweckte die Nachricht, dass grosse Berliner Banken sich für die Petroleumindustrie interessierten und namhafte Beteiligungen an der rumänischen und galizischen Oelproduktion perfekt wurden. Da die in diesen Gebieten gewonnenen Produkte in der letzten Zeit erheblich besser raffiniert und dem

deutschen Konsum angepasst sind, hat sich auch der Konsum darin wesentlich gesteigert. In Berlin würde der Verbrauch sicherlich noch weit grösser geworden sein, wenn nicht der vollständige Mangel an geeigneten, den jetzigen Transportverhältnissen entsprechenden Lagerräumen es bisher verhindert hätte.

Deutsches Petroleum.

Das in Deutschland gewonnene Petroleum eignet sich weniger zu Beleuchtungszwecken und wird vorzugsweise zu Schmieröl und die Rückstände zu Heizungszwecken verwendet.

Die Preise wurden in Berlin für amerikanisches standard white und russisches Nobelpetroleum per 100 kg verzollt und in Hamburg für 50 kg unverzollt notiert und betrugen inkl. Fass mit 20 % Tara:

Tab. 68.

1903	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.
Berlin Standwhite.	22.70	22.10	22.00	22.25	22.90	23.00	23.10	23.20	23.30	23.75	24.10
russ. Nobel.	21.00	20.60	20.50	20.80	21.20	21.30	21.30	21.10	21.10	21.45	21.90
Hamburg amerik. Standwhite	7.05	6.95	6.95	7.05	7.35	7.40	7.45	7.50	7.55	7.80	8.05

New York notierte (in cents):

Tab. 69.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.
Petroleum standard per Gallone	830—820	820	820—835	835	835—855	855	855	855	855—880	880—930	930—950	
Pipe lines certificates Rohpetrol per Barrel	154—150	150	150	150—153	153—150	150	150—156	156	156—162	162—177	177—182	

Der Jahresdurchschnittspreis für amerikanisches standard white betrug in Berlin per 100 kg verzollt inkl. Barrels mit 20 % Tara:

Tab. 70.

1897	1898	1899	1900	1901	1902	1903 (bis Ende Nov.)
18.75 M.	20.00 M.	22.05 M.	22.70 M.	22 03 M	21.70 M.	23.00 M.

Einfuhr.

In Deutschland wurden insgesamt eingeführt an Rohpetroleum (fast nur aus Russland):

im Jahre 1900	1901	1902	1903 (Jan.—Okt.)
88 461 dz.	101 028 dz.	67 210 dz.	32 423 dz.

Raffiniertes Petroleum:

im Jahre	1899	1900	1901	1902	1903 (Jan.—Okt.)
Insgesamt	8971750	9227099	9117946	9265616	7187860
Davon aus					
V. St. v. Amerika .	—	7901320	7813990	7521550	5719244
Russland	—	1191837	1167515	1366808	1030428
Oesterr.-Ungarn . .	—	106359	44128	168377	239039
Rumänien	—	20949	42466	80718	76992
Freihafen Hamburg	—	587	43564	122148	118049

(meistens Mischöl amerik. u. russ.)

Naphta, Benzin etc.

Der Verbrauch von Naphta, Benzin, Ligroin etc. ist infolge der sich ausdehnenden Motoren- und Automobilenfabrikation wiederum erheblich grösser geworden. Eingeführt wurden:

im Jahre 1900	1901	1902	1903 (Jan.—Okt.)
612 634 dz.	680 434 dz.	775 596 dz.	791 366 dz.

wovon vom 1. Jan. bis Ende Okt. d. Js. in inländischen Betrieben gereinigt und veredelt wurden: 222 548 Dz verzollt und 185 039 Dz zollfrei unter Kontrolle der Verwendung in gewerblichen Betrieben.

Der Bezug von Naphta und Benzin hat sich seit vorigem Jahre vollständig verschoben. Während Oesterreich 1901 mit 139 857 Dz, 1902 mit 101 832 Dz, Rumänien 1901 mit 146 327 Dz, 1902 mit 114 764 Dz, die Vereinigten Staaten 1901 mit 445 206 Dz, 1902 mit 397 836 Dz. die Hauptbezugsquellen bildeten, erhalten wir jetzt das grösste Quantum aus Niederländisch Indien, woher in den ersten zehn Monaten d. Js. 283 077 Dz kamen, gegen 30 458 Dz in 1902 und 91 Dz im Jahre 1901. Nachdem die aus vorjährigen Kontrakten noch herrührenden Quantitäten verbraucht sind, haben die Preise sich fortdauernd gebessert und gegenwärtig ungefähr den Stand von 1901 wieder erreicht.

Die in den statistischen Angaben aufgeführten Gewichtsmengen verstehen sich für das Bruttogewicht, auf welches für Petroleum 20 %, Naphta etc. 24 % Tara in Abzug zu bringen sind.

Leere Fässer. Leere Petroleumfässer waren bis zum Herbst ziemlich unverändert im Preise, seit September aber sehr gesucht und bis 4,90 Mk. pro Stück gestiegen.

81. Handel mit Knochen, Knochenmehl und anderen Düngemitteln.

Knochen. Der Handel mit Knochen hat im vergangenen Jahre einen vollständigen Umschwung erfahren. Während in den letzten Vorjahren dieses Geschäft vollständig unter dem Einfluss des Vereins der knochenverarbeitenden Industriellen Deutschlands stand und die äusserst niedrig gestellten Preise den Händlern vorgeschrieben wurden, hat dieses Verfahren seit Anfang des Jahres aufgehört. Durch den Umstand, dass eine holländische Fabrik namhafte Mengen dem Markte entnahm und regelmässig von hier und anderen deutschen Handelsplätzen den Artikel bezog, ausserdem andere Fabriken aus dem Verband des Syndikats ausgetreten sind und andere die Erhöhung ihres Kontingents resp. ihrer Produktion bei dem Verein durchgesetzt haben, sind Knochen knapp. Infolgedessen hat sich eine rege Nachfrage eingestellt und ein lebhaftes Geschäft entwickelt. — Die Preise sind um 20—30 % gestiegen, der Verein der chemischen Fabriken hat Kampfpreise in vielen Distrikten bewilligen müssen, um überhaupt für die vereinigten Fabriken das nötige Rohmaterial zu sichern. Während noch im Vorjahre das Syndikat den Preis für die besseren Marken, wie Sammelknochen, Provinzknochen, auf 6 Mk. pro 100 kg ab Station vorschrieb, zahlen die Fabriken jetzt 1,50—2,50 Mk. pro 100 kg mehr bei kulanteren Abnahmebedingungen.

Knochenschrot. Dieser Knappheit und Preissteigerung schloss sich auch der indische Knochenschrot-Markt infolge des Knochen-

mangels in Indien an. Die Preissteigerung für dieses beliebte Rohmateriel betrug bis gegen Ende des Jahres ca. 2—2½ Mk. pro 100 kg cif Hamburg. Der Import von Indien wurde für Hamburg auf 32 555 t im Jahre 1902 und auf 23 283 t im Berichtsjahre angegeben, also betrug der Ausfall 9272 t.

Durch dieses eigenartige Zusammentreffen: Knochenknappheit und Preissteigerung hier, Knochenknappheit in Indien und deshalb Knappheit des Halbfabrikates Knochenschrot wurde die davon abhängende Knochenleim-Fabrikation aufs höchste geschädigt und schwer beunruhigt. Dies war um so schlimmer, als der Preis für Leim trotz der hohen Rohmaterialienpreise von Anfang des Jahres Schritt für Schritt rückwärts ging, bis um ca. 2 Mk. pro 100 kg, und von allen Seiten oft unter dem Herstellungspreis abgegeben wurde. Die Hauptursache war, dass durch die Folgen des Transvaalkrieges der englische Bedarf sehr nachgelassen hat und der Export dorthin erheblich zurückgegangen ist. Die Konkurrenz von Polen, Russland, Rumänien, ja selbst Italien tat das übrige. Syndikate im Auslande warfen das dort zu hohen Preisen nicht placierbare Quantum zu besonders billigen Preisen hierher, während wir für Leim kein Syndikat besitzen, es auch diesen Verhältnissen gegenüber nichts nützen würde. Allem Anschein nach hat auch die Nachfrage nachgelassen.

Knochenleim.

Knochenmehl.

Entleimtes Knochenmehl erfuhr im Laufe des Jahres infolge der geringeren Produktion eine Preissteigerung von ca. 40 Pfg. pro 100 kg. Gedämpftes Knochenmehl hielt sich auf dem gleichen Preisstand wie im letzten Jahre. Das gleiche ist von Rohknochenmehl zu berichten. Der Preis dafür ist ca. 10 Mk. pro 100 kg.

Superphosphat.

Obgleich die vorjährigen Lager von Superphosphat geräumt waren und die Preise für Rohphosphat eine stets steigende Richtung einschlugen, setzte im Gegensatz hierzu Superphosphat im Frühjahr mit einem Preisabschlag von 1½ Pfg. pro kg % Phosphorsäure ein. Die flaue Tendenz für diesen Artikel hielt während des ganzen Jahres an, so dass am Schlusse der Herbstkampagne ein Preisrückgang von 3 Pfg. pro kg % zu verzeichnen war. Die Veranlassung für diese rückgängige Bewegung ist in dem verringerten Absatz in den Ueberschwemmungsgebieten und in der im Laufe des Jahres eingetretenen erheblichen Preisermässigung für Thomasphosphatmehl zu suchen.

Floridaphosphat

Floridaphosphat erfuhr gegen Ende des Jahres 1902 eine Preissteigerung von ca. 10 % und hielt sich auf diesem Preisstand mit einer Unterbrechung am Anfange des Jahres.

Tenesseephosphat. Algierphosphat.

Tenesseephosphat wird kaum noch in Deutschland verarbeitet, während Algierphosphat sich einer grossen Beliebtheit erfreut und die Preise hierfür ebenfalls eine kleinere Aufbesserung erfahren konnten.

Chilisalpeter.

Da für die Preisbildung in Chilisalpeter der Hamburger Markt massgebend ist, so sei über die Lage dieses Artikels folgendes aus einem Hamburger Bericht entnommen:

Preise.

Preise für Chilisalpeter haben im Verlaufe dieses Jahres durchweg steigende Richtung verfolgt, hauptsächlich weil der Konsum im letzten Frühjahr durch Frostschäden eine erhebliche Zunahme erfahren hat.

Das Jahr begann mit einem Locopreis im Januar von ca. 8,70 Mk.; doch konnte sich dieser Preisstand im Februar und März nicht behaupten, und die Preise mussten (ca. Mitte Februar) bis 8,35 Mk. nachgeben. Dann trat eine langsame und stetige Besserung ein. Ende März wertete der Artikel ca. 8,60 Mk., Ende April ca. 8,75 Mk. Dann brach sich die Ueberzeugung Bahn, dass das disponible Quantum für den Konsum kaum ausreichen würde, und die Preise stiegen im Mai sukzessive auf 9 Mk., im Juni sogar auf 9,40—9,50 Mk. Im Juli nahmen die Preise bei abnehmendem Konsum langsam den Rückgang, und Locoware kostete Ende Juli niedrigst 8,50 Mk. Seitdem aber haben die Preise sich wieder langsam gebessert, und Anfang November kostete die Locoware ca. 8,85 Mk. Die Bestände sind in letzter Saison gänzlich aufgezehrt worden, die Ankünfte während der Sommermonate bis zum November waren ungewöhnlich klein und kaum für den notwendigsten Bedarf ausreichend. Es haben sich deshalb auch noch keine Vorräte wieder ansammeln können; aus diesem Grunde und weil die Abladungen bisher auch noch in den vorgesehenen Grenzen geblieben sind, bleibt die Lage des Artikels gesund.

Hornmehl, Blutmehl.

Hornmehl und Blutmehl haben eine Preissteigerung erfahren, die hauptsächlich auf den Ankauf dieser Produkte seitens Amerikas zurückzuführen ist.

Ledermehl.

Ledermehl folgte dieser Preisaufbesserung.

Fleischdüngemehl.

Fleischdüngemehl wurde sehr wenig gehandelt, da das Rohmaterial hauptsächlich für Futterzwecke verarbeitet wurde.

Benzinknochenfett.

Benzinknochenfett blieb in der ersten Hälfte des Jahres auf hoher Preislage. Allmählich trat durch verringerten Bedarf und grosse Einfuhr von gleichartigen Fetten aus Amerika und Australien ein Preisrückgang von 6—10 Mk. pro 100 kg ein. eine so starke Preisbewegung während eines so kurzen Zeitraumes war schon seit einer langen Reihe von Jahren nicht zu verzeichnen.

Schwefelsaures Ammoniak.

Schwefels. Ammoniak 24½ % hatte bis Anfang Oktober nur verhältnismässig geringe Preisveränderungen. Es notierte 12,70 Mk. im März, 12,85 Mk. im August und 13,10 Mk. p. September Hamburg.

In den letzten Monaten hat sich noch eine bedeutsame Aenderung für die gesamte Knochenindustrie vollzogen, indem von der Aktiengesellschaft für Chemische Industrie vorm. Scheidemandel in Landshut drei bedeutende Fabriken, Heiligensee, Lüneburg und

Ohlau, angekauft wurden, und zwar zum Zwecke einer gesünderen Geschäftsgestaltung. Vom Februar 1904 ab werden sie für neue Rechnung arbeiten.

82. Seifen-, Parfümerien- und Lichtefabrikation.

1. Hausstandsseifen.

Die Fabrikation und der Umsatz in Hausstandsseifen hat sich nur sehr wenig gegen das Vorjahr verändert.

Konsum. Der Konsum in Berlin hat sich naturgemäss durch die weitere Ausdehnung der Stadt vergrössert; andererseits schränkt sich der Bedarf gewisser Seifen dadurch ein, dass die Waschanstalten neuerdings den Seifengeschäften und somit den Seifenfabriken den Absatz bedeutend schmälern. Diese Wäschereien verbrauchen zum grossen Teil, vielfach ausschliesslich, minderwertige, meistens selbst verfertigte Waschmittel, statt im Interesse ihrer Kundschaft und eventl. mit einem kleinen Aufschlag für die Wäsche reell fabrizierte Seifen zu verarbeiten. Hierdurch entsteht natürlich ein Manko im Absatz der besseren Seifen.

Verkaufspreise. Die Verkaufspreise brachten im ersten Halbjahr einen leidlichen Nutzen, liessen jedoch auch während dieser ersten Monate nicht annähernd den Nutzen der Vorjahre übrig, geschweige denn solchen früherer Zeiten. In der zweiten Hälfte 1903 sind nun leider die Seifenpreise durch den Wettbewerb derart gedrückt worden, dass Fabrikation und Handel nicht mehr lohnen. Das Gegenteil hätte sehr gut der Fall sein können, wenn die diesjährigen, im Vergleich zu 1902 wesentlich günstigeren Einkaufspreise für Oele und Fette in verständiger Weise wahrgenommen worden wären. Statt dessen haben die kleineren, neueren Firmen, ohne zu kalkulieren, einfach ihr Fabrikat verschleudert; die grossen und alten Fabriken mussten natürlich unter solchen Umständen im Preise einigermassen mitgehen.

Rohmaterialien. Die Einkaufspreise für in- und ausländische Oele, Fette und Talg waren teilweise bedeutend billiger; die Einfuhr der Fette und Talge wurde wesentlich erschwert durch das neue Fleischschau-Gesetz, das von seiten der Polizei in Berlin leider viel komplizierter gehandhabt wird als in Hamburg und Stettin.

Tab. 71.

	Palmkernöl		Leinöl		Talg		Knochenfette		Baumwollsaatöl	
	1902	1903	1902	1903	1902	1903	1902	1903	1902	1903
Februar M.	59.—	48.—	62.—	47.—	$^{59}/_{78}$.—	$^{62}/_{70}$.—	$^{50}/_{60}$.—	$^{56}/_{65}$.—	55.—	52.—
Juni M.	56.—	46.—	63.—	46.—	$^{65}/_{72}$.—	$^{56}/_{63}$.—	$^{50}/_{57}$.—	$^{48}/_{54}$.—	52.—	50.—
Novemb. M.	56.—	46.—	52.—	39.—	$^{64}/_{71}$.—	$^{55}/_{62}$.—	$^{54}/_{65}$.—	$^{42}/_{54}$.—	51.—	46.—
	deutsche ca.-Preise.								Preise cif Hamburg Zoll + 5 M.	

Die neue Bestimmung bezüglich der Denaturierung von Talg und Fetten stiess in vielen Fällen auf Unzuträglichkeiten.

Technische Neuerungen.

Von technischen Neuerungen und Verbesserungen sind zu erwähnen: Das neue patentierte Verfahren der Fettspaltung der Vereinigten Chemischen Werke Akt.-Ges. Charlottenburg, das epochemachend wirkt; nur ist die Lizenz zu teuer. Dies könnte sich ändern, wenn der Glyzerinpreis gleichzeitig auf Jahre hinaus fixiert werden könnte.

Kartelle.

Die Sodasyndikate haben ihre Kraft nicht zur Ausnutzung der Fabrikanten benutzt, weshalb sich der Ansturm gegen sie etwas gelegt hat, trotzdem freie Konkurrenz allgemein vorgezogen wurde.

Arbeiterverhältnisse.

Das Verhältnis zwischen Arbeitgebern und -Nehmern blieb, ebenso wie in den Vorjahren, gut, der ziemlich gleichmässige Betrieb gestattet, einigermassen gut zu nennende Arbeitskräfte dauernd zu behalten; die ortsüblichen Löhne sind zufriedenstellend.

Die Preise der hauptsächlichen Rohmaterialien stellten sich in vorigem und diesem Jahr wie in Tab. 71 angegeben.

Andere Rohmaterialien und Chemikalien blieben so gut wie unverändert.

2. Toilettenseifen und Parfümerien.

Geschäftslage.

1. Die Geschäftslage ist im grossen und ganzen dieselbe geblieben, wie im Vorjahr. Sie gestaltet sich für Berlin immer schwieriger und ungünstiger durch das stetig zunehmende Andrängen der Konkurrenz von ausserhalb und selbst aus England und Frankreich, da beide Länder statt früher nur mit teueren Fabrikaten jetzt auch mit geringeren, billigeren an den Markt treten.

Das Bestreben der deutschen und besonders der Berliner Fabrikanten, für niedrige Preise eine gute Toilettenseife herzustellen, hat wohl dieses Ziel erreichen lassen, gleichzeitig aber dahin geführt, dass das an feinere Fabrikate gewöhnte Publikum mehr und mehr zu der Einsicht zu kommen scheint, dass die in allen grösseren Fabriken in grossen Mengen erzeugte Fettseife zu 25 Pfg. per Stück auch genüge und die früher gewohnten Marken à 50 bis 75 Pfg. ersetzen könne. Diese Ansicht wird bestärkt und unterstützt durch allgemeine Sparsamkeitsrücksichten. Die Ueberproduktion zeitigt auch immer grössere Zugeständnisse, die dem Zwischenhandel gemacht werden. Die naturgemässe Folge ist, dass Umsätze und Gewinne erheblich beeinträchtigt werden.

Extraitfabrikation.

In der Extraitfabrikation machen sich ähnliche Bestrebungen bemerkbar. Immerhin werden aber in diesem Artikel nachhaltige, gute Gerüche gesucht und angemessen bezahlt, so dass von einem Preisdruck weniger die Rede sein kann. Die am Schluss des Jahres eingetretene bedeutende Erhöhung der Spritpreise dürfte ihre Wirkung auf die Extraitfabrikation erst im neuen Jahre verspüren lassen.

Kokosöl. Anfang Februar kamen plötzlich um ca. 12 Mk. per 100 kg billigere Offerten in importierten Kokosölen an den Markt, was auf die Inhaber von grösseren Abschlüssen stark einwirkte. Diese Situation konnte nur dadurch gemildert werden, dass diese Offerten sich auf Abladungen der Produktionsländer per März/Mai bezogen, und dass ferner die im Inlande geschlagenen Kokosöle vorläufig ihre Preise zu behaupten suchten. Dennoch hat solche plötzliche rückgängige Preisbewegung, die den Käufern des Fabrikats sehr schnell zur Kenntnis kommt, der in Berlin so bedeutenden Kokosseifen-Fabrikation einen sehr empfindlichen Schaden bereitet. Talg. Der Bedarf in Talg konnte im Laufe des Jahres zu erst steigenden und in den letzten Monaten wieder nachgebenden Preisen zum grossen Teil in guten inländischen Qualitäten gedeckt werden. Dies war um so angenehmer, als die Verwendung ausländischen Talges wegen der mit der steuerfreien Einfuhr verbundenen Denaturierung, welche Umstände und Kosten verursacht, dadurch vermieden wird.

Andere Rohmaterialien. Der Verbrauch der verschiedenen, zur Toiletteseifen- und Parfümerie-Fabrikation erforderlichen Haupt-Rohmaterialien, dessen Ermittelung immerhin schwierig und nicht genau und zuverlässig sein kann, dürfte sich auch im Jahre 1903 auf ziemlich gleicher Höhe bewegt haben, wie in den Vorjahren: Kokosöle ca. 20 000 Doppelzentner, Talg 12 000 Doppelzentner, Kali- und Natronlaugen 12 000 Doppelzentner, ätherische Oele ca 14 000 kg, französische Pomaden ca. 10 000 kg etc.

Flaschen, Flakons etc. In Glasflaschen, Flakons etc. ist weniger gebraucht worden. Die Preise dafür sind um ca. 10 % zurückgegangen. Zinnwaren (Spritzkorke, Tuben, Deckel etc.) standen um 5—10 % gegen voriges Jahr höher. Kartonnagen wurden weniger verbraucht, dagegen sind Wellpapp-Schachteln, die billiger wurden, mehr verkauft worden.

Arbeiter. Das Verhältnis zwischen Arbeitgeber und Arbeitnehmer darf nach wie vor als ein gutes bezeichnet werden. In den Kreisen der jüngeren Arbeiter schwindet leider mehr und mehr die ehemals vorhandene Anhänglichkeit und macht zum beiderseitigen Nachteil einen häufigeren Wechsel notwendig. Auch sind in der Toiletteseifen- und Parfümerie-Fabrikation Forderungen auf Lohnerhöhung bemerkbar, die um so schwerer Berücksichtigung finden, weil der zu erzielende Nutzen mit diesen Bestrebungen nicht in Einklang zu bringen ist.

Export. Der Export leidet fortgesetzt darunter, dass meistens nur billigere Fabrikate verlangt werden, was dem deutschen Fabrikat keinen Nutzen bringt, während es sonst bei annähernd gleichen Preisen mit dem Auslande erfolgreich konkurrieren könnte. Ein grösserer Export lässt sich wohl immerhin konstatieren, doch lässt er nur sehr bescheidenen Nutzen.

2. Von anderer Seite wird noch berichtet, dass sich die Kauflust, die im Jahre 1902 wegen der aus dem Jahre 1901 zurückbehaltenen, reichlichen Lager gering war, etwas gehoben hat.

Der Einkauf wird allerdings mit grosser Vorsicht gemacht, weil jede Fabrik glaubt, in jedem Jahre mit Neuheiten hervortreten zu müssen, für welche fast jede Fabrik Reklame macht. Infolgedessen sieht sich der Abnehmer gezwungen, von jedem etwas zu kaufen und seinen Bedarf bei den einzelnen Lieferanten auf das Mindestquantum zu beschränken. Jedenfalls kann aber von einem Darniederliegen des Geschäftes wie im Vorjahre nicht gesprochen werden; denn tatsächlich ist wieder Bedarf vorhanden, der sich aber gemäss den vorstehenden Ausführungen verteilt.

Eine auffallende Erscheinung ist, dass sich das Ausland und namentlich die überseeischen Länder für deutsche Erzeugnisse anscheinend sehr interessieren, wie die vielfachen Anfragen um Uebergabe einer Vertretung oder um direkte Abgabe von Offerten beweisen. Es ist dies jedenfalls ein erfreulicher Beweis dafür, dass die deutschen Erzeugnisse im Auslande einen guten Ruf haben und dass demgemäss auch eine gesteigerte Nachfrage vorhanden ist. Mit Vorsicht lässt sich manches gute Geschäft erzielen und manche wertvolle Verbindung anknüpfen.

Das Geschäft war auch in den beiden letzten Monaten des Jahres durchaus zufriedenstellend und zwar nicht nur für die Fabrikanten und Grossisten, sondern auch für den Kleinhandel. Die Bestellungen und Nachordres, die sowohl im Laufe dieser beiden Monate wie auch nach dem Fest eingingen, liessen darauf schliessen, dass auch der Detailverkäufer ein gutes Geschäft gemacht hat.

Allem Anschein nach gehen wir im allgemeinen besseren und gesünderen Verhältnissen entgegen, nachdem die Krisis aus 1901 überwunden ist; allerdings hat sie Ausfälle nach sich gezogen, wie sie sonst kaum zu verzeichnen waren.

3. Stearin und Stearinkerzen.

Eine in der Nähe Berlins gelegene Fabrik schreibt:

Rohfett. Die auf dem Rohfettmarkte im Jahre 1902 eingetretene Hausse hat etwa bis zur ersten Hälfte 1903 angehalten. Von der mässigen Abflauung, die sich in den letzten Sommermonaten bemerkbar machte, wurde indessen das für die Stearingewinnung wichtigste Palmöl. Rohprodukt, das Palmöl, nur wenig berührt. Die anhaltend knappen Zufuhren und der Mangel jeglicher Vorräte in diesem Artikel haben wieder eine neue Wertsteigerung hervorgerufen, und die Preise sind am Schluss des Jahres 1903 höher als zur Talg und Olein. gleichen Zeit im Vorjahre. Neuerdings beginnt auch Talg infolge stärkerer Nachfrage wieder anzuziehen, während andererseits unser hauptsächlichstes Nebenprodukt, das Olein, infolge mangelnder Nachfrage mehr und mehr entwertet wird. Unter diesen Umständen werden im Jahre 1903 die Verkaufspreise für den

Fabrikanten wenig nutzbringend, wenn nicht gar verlustbringend, gewesen sein

Absatz. Der Absatz von Stearinkerzen liess bis zum Herbst viel zu wünschen übrig und wird sich im ganzen unter grossen Anstrengungen auch nur in den reduzierten vorjährigen Grenzen halten lassen. Dagegen hat der Absatz von Stearin erheblich nachgelassen, und es steht leider zu befürchten, dass er infolge des neuen Zolltarifs noch weiter abnehmen wird. Die von der gesamten deutschen Stearin-Industrie angestrebte Mindest-Zollerhöhung von 18 auf 23 Mk. für Kerzen und von 10 auf 15 Mk. für Stearin, wie sie auch in der Regierungsvorlage vorgesehen war, ist nur für den ersteren Artikel verwirklicht worden, während man in Verkennung der tatsächlichen Verhältnisse es für Stearin bei dem bisherigen Eingangszoll von 10 Mk. belassen hat. Das hierdurch geschaffene Missverhältnis wird die deutschen Stearinfabrikanten auf das empfindlichste schädigen. Die kleineren Kerzengiessereien, die früher ihren Stearinbedarf im Inlande deckten, werden sich fortan in erhöhtem Masse dem Auslande zuwenden. Es wird hierdurch nicht nur den inländischen Stearinfabrikanten, die, mit einer einzigen Ausnahme, gleichzeitig Kerzen herstellen, ein erhebliches Absatzquantum entzogen, sondern es sind auch die kleinen Giessereien durch ihre billigen Einkäufe im Auslande, infolge des ungenügenden Zollschutzes, in den Stand gesetzt, die Kerzenpreise auf dem Inlandsmarkte herabzudrücken. Ausserdem liegt aber auch die grosse Gefahr nahe, dass ausländische Stearinfabrikanten, wie es beispielsweise von einer französischen Fabrik bereits scharf ins Auge gefasst ist, in Deutschland eigene Kerzengiessereien errichten zur Verarbeitung des im Auslande produzierten und billig hereingebrachten Stearins. Die durch den neuen Zolltarif geschaffene Spanne zwischen dem Stearin- und Kerzenzoll lässt ein derartiges Unternehmen sehr wohl lohnend erscheinen. Soll also unser Industriezweig vor weiterem Schaden bewahrt bleiben und die für Kerzen eingetretene Zollerhöhung in der Tat als Schutz empfunden werden, dann ist es dringend erforderlich, dass auch der Zoll auf Stearin im gleichen Verhältnis, also auf mindestens 15 Mk. per 100 kg., erhöht wird.

Export. Das Exportgeschäft ist unserer Branche leider ganz verschlossen. Dadurch ist auch die Möglichkeit genommen, den Ausfall, den wir durch das Eindringen ausländischer Ware nach Deutschland erleiden, wieder wettzumachen, und so unsern Umsatz zu vergrössern. Die Länder, welche den Weltmarkt zurzeit versorgen, erheben wenig oder gar keinen Eingangszoll auf die zur Stearingewinnung nötigen Rohstoffe (Talg und Palmöl); sie haben ferner den Vorzug billigerer Kohlenbezüge, niedrigerer Löhne und Steuern und haben auch nicht annähernd die Lasten für Wohlfahrtseinrichtungen etc., welche dem deutschen Fabrikanten auferlegt sind, zu tragen. Es kommen hierbei in erster

Linie Belgien und Holland, ferner Frankreich und England in Betracht.

Olein. Olein, das wichtigste Nebenprodukt bei der Stearingewinnung, hat, wie bereits oben bemerkt, eine starke Entwertung erfahren; der Absatz stockte im Sommer fast gänzlich. Nach einer im vergangenen Jahre eingetretenen Hausse gingen die Preise in diesem Jahre bisher um ca. 25—30 % zurück, so dass dieser Artikel bereits einen Wertstand erreicht hat, der weit unter dem Herstellungspreise liegt; es ist leider eine weitere Entwertung zu befürchten. Der Grund hierfür liegt in der Hauptsache darin, dass sich zu den holländischen, belgischen und französischen Importen auch noch Amerika hinzugesellt hat. Gerade letzteres Land bringt alle möglichen Oel- und Fettsäuren, welche mit dem handelsüblichen Olein aus der Stearinfabrikation durchaus nicht identisch sind, infolge der unzulänglichen Zollbestimmungen mit nur 4 Mk. bezw. 3 Mk. Zoll per 100 kg auf den inländischen Markt. Derartige Oel- und Fettsäuren, die vorzugsweise aus Oelen (Neutralfetten), wie Maisöl, Kottonöl, Holzöl etc. hergestellt sind, müssen zum Schutze sowohl der Industrie, wie der Landwirtschaft unter besonderer Rubrizierung mit einem Zollsatz von mindestens 10 Mk. belegt werden, da schon deren Neutralfette teilweise einem Schutzzoll von 9 Mk. unterliegen und dieselben in gespaltenem Zustande als Oel- und Fettsäuren unmöglich zu einem niedrigeren Zollsatz eingeführt werden dürften.

83. Gasfabrikation.

Berliner Gaswerke. 1. Die Verwaltung der Gaswerke der Stadt Berlin teilt folgendes mit.

Allgemeines. Die Gewinnüberschüsse der Berliner städtischen Gaswerke haben zwar in den beiden Jahren nach dem Inkrafttreten des Gaseinheitspreises (1901) nur ungefähr die Hälfte der Ueberschüsse eines der vorhergegangenen Jahre betragen (rd. 3 000 000 Mark gegen rd. 6 000 000 Mk.), doch haben sich andererseits die Erwartungen einer Steigerung des Gasabsatzes erfreulicherweise erfüllt. Die Konsumentenzahl ist ebenso wie der Gasverbrauch in starkem Steigen begriffen und dies trotz der gedrückten Geschäftslage von Handel und Industrie im Jahre 1902, welche erst mit Beginn dieses Jahres eine geringe Belebung erfahren hat.

Zunahme der Gasproduktion. Die Zunahme der Gasproduktion und des Gasverbrauchs hatte im Kalenderjahre 1902 die ungewöhnliche Höhe von 10,5 % erreicht. Der Gaskonsum in der Berichtsperiode von 9 Monaten (Januar bis Oktober 1903), welche die Zeit des stärksten Betriebes nicht umschliesst, hat 122 791 300 cbm gegen 113 807 000 cbm in dem entsprechenden Zeitraum des Vorjahres oder 8 984 300 cbm (gleich 8 %) mehr betragen.

Um die Gasversorgung Berlins in diesem Umfange dem wachsenden Konsum entsprechend sicherstellen zu können, mussten wir

umfangreiche Erweiterungsbauten in den Anstalten vornehmen und eine Verstärkung des Gasröhrensystems namentlich in Berlin NW. eintreten lassen.

Bei fortschreitender Zunahme des Gasabsatzes steht zu erwarten, dass bald wieder Gewinnüberschüsse in der früheren Höhe erreicht werden.

Innerhalb des mit Gebäuden besetzten Teiles des Weichbildes der Stadt Berlin sind noch rund 400 000 Haushaltungen vorhanden, in welchen Gas noch nicht verbraucht wird. Dieses ungeheure Absatzgebiet zu gewinnen, hat sich die Verwaltung der städtischen Gaswerke als nächste Aufgabe gestellt.

Münzgasmesser.

Die im Interesse der minder bemittelten Klasse der Bevölkerung erfolgte Einführung der Münzgasmesser in Verbindung mit den Erleichterungen in der Bewilligung kostenloser Leitungen bei Benutzung der Gasmesser hat wesentlich zu der Vermehrung des Gasabsatzes beigetragen. Ende März 1902 waren 2258 Automatgasmesser mit einem Gasverbrauch von 280 432 cbm aufgestellt, Ende März 1903 waren bereits 10 186 Stück in Benutzung, durch welche 2 909 321 cbm Gas abgegeben worden sind. Bis 1. Okt. 1903 hat eine Vermehrung um 3029 Stück stattgefunden, so dass Ende September 1903 13 215 Automat-Anlagen benutzt wurden. Da mittels eines Gasautomaten im Durchschnitt ca. 450 cbm Gas pro Jahr verbraucht werden, steht für 1903 eine Gasabgabe von rd. 5 000 000 cbm, d. h. eine Zunahme des „Automatengases" gegen 1902 um rd. 2 000 000 cbm oder von ca. 70 % in Aussicht.

Bei den Konsumenten, welche Gas durch Automatgasmesser entnehmen, sind fast alle Gesellschaftsklassen vertreten, am meisten die Klasse der kleinen Gewerbetreibenden.

Die Einführung dieser Münzgasmesser ist seltsamerweise auf lebhaften Widerspruch derjenigen Gewerbetreibenden gestossen, welche mit Gaskochapparaten und Beleuchtungskörpern handeln. Diese Interessenten haben eine Schädigung ihrer Erwerbsinteressen darin zu erblicken geglaubt, dass die städtischen Gaswerke nicht nur die Zuleitungsröhren, sondern auch die Beleuchtungskörper den Gaskonsumenten mietsweise zur Benutzung vorhalten. Die Beschwerden erscheinen deswegen völlig nichtig, weil die minder begüterte Bevölkerung gar nicht in der Lage sein würde, die Kosten einer Gaseinrichtung aus eigenen Mitteln zu bestreiten, wenn eine solche Einrichtung nicht mietsweise überlassen würde. Von einer Konkurrenz der Gaswerke kann also tatsächlich nicht gesprochen werden.

Von gewöhnlichen Gasmessern waren am 1. Jan. 1903 154 961, am 1. Okt. 1903 163 663 Stück im Betriebe.

Bei den Steuerinteressen, welche die Vororte, in denen sich Gasanstalten befinden, an dem wirtschaftlichen Gedeihen unserer Werke haben, ist es befremdlich, dass die Wünsche der Stadt Berlin in bezug auf Ausbreitung ihres Gasanstaltsbetriebes

durch Neuverlegung von Röhren pp., vielfach Widerspruch und Hemmnissen aller Art begegnen. So konnte die Ueberfüllrohrleitung von der Anstalt in Tegel nach der Anstalt an der Müllerstrasse zwar bis zur Weichbildgrenze verlegt, auf der Tegeler Chaussee innerhalb des Reinickendorfer, Dalldorfer und Tegeler Gebietes aber nur zum Teil weiter geführt werden, weil uns mehrfach Hemmnisse in den Weg gelegt worden waren, deren Beseitigung nur mit Mühe und noch nicht gänzlich gelungen ist.

Die Summe aller an die beteiligten Vororte nach dem Etat 1903 zu zahlenden Abgaben zur Gemeinde-Einkommensteuer, Gewerbesteuer, Grundsteuer, Kreissteuer und für Kanalisationsgebühren hat 78 848 Mk. betragen, ungerechnet die Einkommensteuer aus dem bevorstehenden Gewerbebetriebe im Vorort Tegel.

Gaswerke und Beleuchtungsindustrie.

Der Einfluss der Gaswerke auf die Beleuchtungs-Industrie hat mit dem Eindringen der Gasbeleuchtung in weitere Kreise der Kleinkonsumenten zugenommen. Der Aufschwung dieser Industrie hängt eng zusammen sowohl mit den Massnahmen der Verwaltung betreffend die Erhöhung des Gasabsatzes als mit der starken Bautätigkeit, welche umfangreiche Neueinrichtungen von Beleuchtungsanlagen mittelst Gasglühlichtbrenner mit sich brachte.

Gaswerk in Tegel.

Besonders bedeutsam aber hat sich die Errichtung unseres neuen Gaswerkes in Tegel nicht nur für die dortige Gemeinde, sondern speziell für die beteiligten Industriezweige, wie Eisengiesserei, Transportanlagen, Eisenkonstruktionen, Laboratorien, Maschinenbau, elektrotechnische Fabrikation, Baugewerbe u. a. m. erwiesen. In den Jahren 1902 und 1903 sind nämlich von den vorläufig für die Erbauung dieses Werkes bewilligten 12 000 000 Mk. bereits ca. 6 000 000 Mk. verausgabt worden. Die Kosten der ganzen Anlage sind für die Ausführung der ersten Jahre auf ca. 25 000 000 Mk. veranschlagt worden. Der Bau ist soweit vorgeschritten, dass der Betrieb voraussichtlich im Sommer 1904 eröffnet werden kann.

Starklichter.

Mit der Zunahme des Verkehrs ist das Bedürfnis für eine intensivere öffentliche Beleuchtung stark frequentierter Strassen und Plätze gewachsen. Diesem Bedürfnis hat die Beleuchtungs-Industrie durch die Herstellung von Starklichtern, welche unter Benutzung von Pressgas eine Leuchtkraft von 1500 HK entwickeln, Rechnung getragen, und die Verwaltung der Gaswerke hat die Einrichtung von Starklichtgasbeleuchtung mittels Millenniumlicht auf einigen Plätzen und belebten Strassenzügen unserer Stadt zunächst versuchsweise ausgeführt. Diese Starklichtgasbeleuchtung hat erwiesen, dass unter geeigneten Verhältnissen das Gaslicht mit dem elektrischen Licht sehr wohl in Wettbewerb treten kann. Im neuen Teil des Friedrichshains, auf dem Königsplatz, auf dem Platz vor dem Brandenburger Tor und

auf dem Kemperplatz ist dagegen elektrische Beleuchtung eingerichtet worden.

Preisherabsetzung.

Dem Vorgehen der städtischen Behörden in bezug auf die Preisherabsetzung für das Gas sind die Berliner Elektrizitätswerke gefolgt. Die Preisermässigung beträgt hier ca. 25 %. Es kann darauf gerechnet werden, dass die werbende Kraft dieser Verbilligung sich bewähren wird. Ein schädigender Einfluss auf den Gasabsatz ist jedoch nicht zu befürchten. Bei dem sich mehr und mehr steigernden Lichtbedürfnis werden beide Beleuchtungsarten ihre Rechnung finden. Zugunsten der Gaswerke spricht dabei noch die Tatsache, dass für die Mehrzahl der Konsumenten die Preisfrage eine entscheidende Rolle spielt und bei einem Vergleich der Kosten der Gasbeleuchtung und derjenigen der elektrischen Beleuchtung ergibt sich ohne weiteres, dass das Auerlicht zurzeit die billigste Beleuchtung ist. Unter zu Grundelegung des Preises für 1 cbm Gas von 12,35 Pfg. und 40 Pfg. für elektrisches Licht, erhält man für eine Mark untere hemisphärische Leuchtkraft in HK bei Auerlicht 4000, bei elektrischem Glühlicht 625, bei Bogenlicht 2941 HK. Das elektrische Glühlicht ist demnach 6 mal so teuer wie Auerlicht. Durch Anwendung von Pressgas unter gleichzeitiger Verwendung des Auerschen Glühkörpers kann die Oekonomie noch wesentlich erhöht, namentlich aber können starke Einzellichter erzeugt werden.

Kleine Gasmotoren.

Dagegen ist zu konstatieren, dass infolge der zunehmenden Bevorzugung elektrischer Energie und anderer Gasarten (Sauggasgeneratoren etc.) für den Kraftbedarf seitens gewerblicher und industrieller Betriebe die kleineren Gasmotoren bis zu 6 PS auszusterben scheinen. Während im Jahre 1900 noch 1224 Stück Gasmotoren mit nominell 7986½ PS in Betrieb gewesen sind, ist die Zahl derselben bereits bis 1. 4. 03 auf 977 Stück mit nominell 8119,5 PS gesunken. Aus der Gesamtzahl der Pferdekräfte ist dagegen ersichtlich, dass die Maschinen mittlerer Grösse und zwar bis 40 PS bis jetzt zugenommen haben.

Die Abnahme der kleinen Gasmotoren hat übrigens auf den Gaskonsum einen fühlbaren Einfluss nicht ausgeübt. Man kann im Gegenteil geltend machen, dass, da ein Teil der Leuchtgasmotoren durch koksverbrauchende Sauggasmotoren ersetzt worden ist, infolge der Vermehrung des Kokskonsums den Werken ein Vorteil entstanden ist. Hierbei mag erwähnt werden, dass diese Art des Koksverbrauchs für den Betrieb von Sauggas und ähnlichen Motoren sich bei den erheblichen ökonomischen Vorteilen, welche dieser Betrieb bietet, alsbald aller Voraussicht nach noch erheblich steigern wird.

Koksproduktion.

Die Koksproduktion hat in der Zeit vom 1. Januar bis Ende September 1903 261 235 t betragen, denen für die entsprechenden 9 Monate des Vorjahres 239 458 t gegenüberstehen. Nach Abzug des Eigenbedarfs zur Feuerung der Gasentwickelungs-

öfen blieben 170 556 t und mit Hinzurechnung des Lagerbestandes am 1. Jan. 1903 von 66 800 t im ganzen 237 350 t zum Verkauf für die Berichtsperiode disponibel. Der Ende 1902 einsetzende strenge Frost hatte dazu beigetragen, dass sich der höchste je dagewesene Bestand von 108 000 t im Juli 1902 um 41 200 t verringerte. Auch im Januar 1903 ist das Geschäft noch so lebhaft gewesen, dass die Koksbestände bis zum 31. Jan. 1903 auf 60 000 t herabgingen. Mit dem Umschlagen der Witterung trat jedoch eine Verflauung des Koksgeschäfts ein. Während die Bestände wieder zu steigen begannen, fielen die Engrospreise, die Anfang 1903 bis auf 18 Mk. für die Tonne gestiegen waren, nach und nach bis auf 14,5 und 14 Mk. für die Tonne.

Am 1. Juli dieses Jahres wurde wieder ein Bestand von 81 000 t erreicht. Von diesem Zeitpunkt an aber haben sich die Lagerbestände dauernd vermindert und sind bis Mitte Oktober dieses Jahres auf ca. 67 000 t herabgesunken. Dabei sind die Preise im Engrosverkehr nach und nach wieder bis auf 17 Mk. p. t. angestiegen.

Koksvertrieb.

An dem Vertrieb des Kokses aus den städtischen Gaswerken sind nach dem Durchschnitt der letzten drei Jahre die Grossabnehmer mit 40 %, die Kleinabnehmer und Händler mit 30 % und die Gaswerke für ihren Selbstverbrauch mit 30 % beteiligt gewesen.

Mit der Zunahme der Gasproduktion wird zuweilen nach Ablauf eines milden Winters eine Ueberfüllung der Lagerplätze eintreten. In solchen Zeiten werden sehr grosse Quantitäten Koks teils von auswärtigen kleineren Anstalten, teils von den grossen Kokereien zu äusserst billigem Preise nach Berlin geworfen, so dass ein Preissturz eintreten kann, welcher bei dem grossen Quantum, welches die Berliner Gaswerke erzeugen (pro 1903 rund 400 000 t) auf die finanziellen Ergebnisse unserer Werke ungünstig einwirkt. Die Erschliessung neuer Absatzquellen, wie es die Zentralheizungen, die Sauggasgeneratoren, die Feuerungen an Kesseln mit Unterwindanlagen sind, erscheint daher willkommen. So ist auch für die Koksasche, welche für diese Art Feuerungen geeignet ist und für welche bisher nur ein geringer Preis erzielt werden konnte, allmählich ein dauerndes und gesichertes Absatzgebiet erschlossen worden.

Teerproduktion.

Die Teerproduktion hat in der Berichtsperiode 18 862 t und in der entsprechenden Zeit des Vorjahres 18 053 t betragen. Die Bestände sind von 3677 t Ende Februar 1903 bis 30. Sept. 1903 auf 516 t gesunken, der Absatz hat demnach 22 023 t betragen. Die Absatzverhältnisse lagen denen der entsprechenden Zeit des Vorjahres fast gleich. Mit der Zunahme der Verwendungsmöglichkeit dieses Nebenproduktes der Gasfabrikation gehört die Verwendung des Teers zur Feuerung der Gasentwickelungsöfen mangels Absatzes vor 1890 nunmehr der Geschichte an. Die Teer-

preise, die im Laufe des Jahres 1902 zurückgegangen waren, haben sich im Jahre 1903 infolge des Steigens der aus dem Teer gewonnenen Produkte, wie Benzol, Pech etc., ziemlich steif gehalten. Es konnten daher für Verkäufe im Juli und August 40 Mk. per Tonne Teer erzielt werden.

Ammoniakwasser.

Die Produktion von Ammoniakwasser betrug per 1. Jan. 1903 bis 30. Sept. 1903 41 828 t, in der entsprechenden Zeit des Vorjahres 38 744 t. Für Ammoniakwasser sind infolge des Steigens der Preise für schwefelsaures Ammoniak gleichfalls etwas höhere Preise als im Vorjahre erzielt worden.

Kohlenverbrauch.

Kohlenverbrauch. Zur Erzeugung der in den 9 Monaten des Jahres 1903 hergestellten 122 791 300 cbm Gas sind 382 404 t Kohlen gegen 362 073 t in der entsprechenden Zeit des Vorjahres verwendet worden. Die Ausbeute aus 1 t Kohlen ist durch betriebstechnische Massnahmen bei der Vergasung gegen frühere Jahre von 287 cbm auf ca. 320 cbm gestiegen. Während die Gasproduktion eine Zunahme von 8 % aufweist, tritt der Mehrverbrauch an Kohlen infolge der höheren Gasausbeute mit nur 5,7 % in die Erscheinung.

Kohlenpreise.

Die Preise, welche die Gaswerke für Kohlen zu zahlen hatten, sind gegen das Vorjahr etwas gefallen.

Wirtschaftlicher Wert der Kohlen.

Die für das Jahr 1903 erforderlichen Kohlen wurden zur Hälfte aus Oberschlesien, zur anderen Hälfte aus Niederschlesien, Westfalen und England bezogen. Sämtliche Kohlenbestellungen erfolgen auf Grund vorheriger sorgfältiger Probevergasung in unserer Versuchsanstalt, welche den wirtschaftlichen Wert der Gaskohlen feststellt. Es werden alle die Eigenschaften der Kohlen ermittelt, welche für die Gasfabrikation von Belang sind. Hierzu gehören das Verhalten bei der Vergasung, die Menge und Güte, der Heizwert und die Leuchtkraft des Gases, die Menge und Güte des Kokses, des Teers, die Menge und der Gehalt des Ammoniakwassers, der Schwefelgehalt und die Vergasbarkeit desselben usw.

Beschaffung von Betriebs- und Baumaterialien.

Für die Beschaffung aller Betriebs- und Baumaterialien, sowie der Materialien zu den Rohrlegungen in den Strassen und zu den umfangreichen Arbeiten bei Ausführung von Privatleitungen im Innern der Häuser boten sich keine Schwierigkeiten dar. Meistenteils im Wege des beschränkten Submissionsverfahrens, für Baumaterialien auch durch öffentliches Ausschreiben, war es möglich, die erforderlichen Materialien in gewünschter Qualität und im allgemeinen zu den bisherigen Preisen zu beschaffen, ohne dass die bei einzelnen Produktionszweigen abgeschlossenen Konventionen einen Einfluss auszuüben vermochten.

Sämtliche zur Anlieferung gekommenen Bau- und Betriebs-Materialien wurden einer laufenden Kontrolle und Untersuchung auf die bedingungsgemässe Qualität hin unterzogen.

In den Verhältnissen der Arbeiter und der Löhne ist in der Berichtsperiode eine wesentliche Veränderung nicht eingetreten. Der erheblich gesteigerte Bedarf an Arbeitskräften konnte stets gedeckt werden. Ueber allzu häufigen Wechsel des Arbeitspersonals konnte nicht geklagt werden. Bemerkenswert als Zeichen der Sesshaftigkeit ist die hohe Prozentzahl — 28 — der bei den städtischen Gaswerken länger als zehn Jahre ununterbrochen tätigen Arbeiter. Arbeiterverhältnisse, Löhne.

Das Verhältnis zwischen Arbeitgeber und Arbeitnehmer ist durch Arbeitsordnungen für sämtliche Kategorien der Arbeiter, welche bei der Verwaltung der städtischen Gaswerke im Innen- und Aussendienst beschäftigt sind, geregelt.

Der Eisenbahn- und Schiffsverkehr bei den städtischen Gasanstalten ist in stetem Wachsen begriffen. Für die Berichtsperiode liegen zwar Erhebungen noch nicht vor, der Verkehr im Jahre 1903 wird jedoch ziemlich annähernd demjenigen der Etatsperiode 1. April 02/03 gleichkommen. Eisenbahn- und Schiffsverkehr.

Sämtliche vier Gasanstalten haben eigene Anschlussgleise. Zwei Anstalten liegen am Wasser. Im Etatsjahr 1902/03 gingen rund 49 000 Eisenbahnwaggons mit Kohlen, Bau- und Betriebsmaterial beladen, ein, rund 19 000 Waggons gingen mit Koks, Koksasche und anderen Nebenprodukten beladen aus. Der Gesamtverkehr hat demnach 63 000 Waggons betragen.

Mit Kohlen, Baumaterial und Nebenprodukten beladen, gingen rund 800 Schiffahrtszeuge ein.

Auf dem Wasserwege kamen für 1903 100 000 t gegen 90 000 t im Vorjahre, für die beiden am Wasser gelegenen Gasanstalten zur Anlieferung; das sind ca. 30 bis 40 % der daselbst zur Vergasung gelangenden Kohlen, oder ca. 15 % des Gesamtbedarfs. Wasserweg.

Die Entladung der auf dem Wasserwege bezogenen Kohlen erfolgt für die Anstalt am Luisenkanal mittels einer eigenen Kohlentransport-Anlage und für die Anstalt an der Müllerstrasse mittels eines zur ausschliesslichen Benutzung angemieteten Dampfkrans. Diese Entladeanlagen, zu denen demnächst noch die Tegeler Anlage hinzutritt, sind wesentlich vorteilhafter als der Umschlag aus dem Kahn in den Waggon bei fremden Anlagen. Die in dem Gutachten der Handelskammer vom 12. Juni 1903 angegebenen Betriebskostenersparnisse bei Benutzung einer Hafenanlage am Stralauer Anger sind für die städtischen Gaswerke nur für den schwächeren Sommerverkehr der Gasanstalten an der Danzigerstrasse und in Schmargendorf zutreffend. Der Umschlag am Stralauer Anger würde für die Gaswerke eine Ersparnis von zirka 170 000 Mk. pro Jahr bedeuten.

Das ausserdem am Wasser belegene Gasanstaltsgrundstück an der Schillingsbrücke wird zurzeit als Zentralmagazin benutzt.

Die Ausnutzung des Wasserweges konnte wegen der häufigen Störungen durch Hochwasser oder niedrigen Wasserstand für die aus Schlesien stammenden Kohlen leider nicht in erwünschtem Masse erfolgen. Die Gaswerke haben deshalb an der Oderregulierung ein lebhaftes Interesse.

Der neue Teltow-Kanal, welcher die südlichen Vororte Berlins berührt, bietet für uns keine Vorteile. Dagegen würde eine neue Wasserstrasse, welche die nördlichen Vororte durchzieht, wesentlich dazu beitragen, unsere Absatzverhältnisse zu verbessern, um so mehr, als dieselbe die dereinst grössten Gaswerke Deutschlands (Tegel im Norden und Wilhelmsland an der Oberspree im Osten) verbinden würde.

Von grossem Wert für unseren Betrieb würde auch der neue Schiffahrtsweg Stettin-Berlin sein, sowohl in Hinsicht auf billigeren Kohlenbezug als erweiterte Absatzverhältnisse für die Nebenprodukte.

Wenn der Mittelland-Kanal geschaffen werden sollte, würde auch die Ruhrkohle auf dem Wasserweg bezogen und dadurch konkurrenzfähig werden.

Zolltarif.

Der neue Zolltarif, welcher in fliegender Eile beraten, nur agrarische Interessen begünstigt, hat die für alle Gaswerke Deutschlands so wichtige Zollermässigung auf Oele leider nicht gezeitigt. Die Herstellung von ölkarburiertem Wassergas kann zurzeit des stärksten Betriebes, bei Unterbrechung desselben durch elementare Ereignisse oder in Streikfällen einen Ersatz liefern. In solchen Fällen kommt auch die öffentliche Sicherheit in Frage, da die öffentliche Beleuchtung in Mitleidenschaft gezogen wird.

Charlottenburger Gaswerke.

Allgemeines.

2. Die Direktion der städtischen Gasanstalten in Charlottenburg berichtet:

In dem Berichte für das Jahr 1901 wurde hervorgehoben, dass der wirtschaftliche Erfolg der Gasanstalten in dem vom 1. April 1901 bis 1. April 1902 reichenden Wirtschaftsjahre hinter dem seit einer grossen Reihe von Jahren gewohnten erheblich zurückgeblieben sei. Die Ursache wurde einmal auf die im industriellen Leben im allgemeinen eingetretene Stockung und ferner auf den Wettbewerb des neuen städtischen Elektrizitätswerkes auf dem Gebiete der Beleuchtung und der Krafterzeugung zurückgeführt. Erfreulicherweise ist im Gegensatz dazu das Ergebnis aus dem am 31. März 1903 abgeschlossenen Wirtschaftsjahre 1902 ein wesentlich günstigeres gewesen. Ob dieser Umstand aber als ein Beweis dafür angesehen werden kann, dass nunmehr die allgemeine ungünstige Lage im industriellen Leben und der Einfluss des Elektrizitätswerkes überwunden ist, möge dahingestellt bleiben. Tatsache ist, dass der Gasabsatz in dem Wirtschaftsjahre 1902 gegen das Vorjahr um 12 % und die Zahl der Gasabnehmer um 12,95 % zugenommen hat, während die Einwohnerzahl nur um 2,56 % gewachsen ist. Noch günstiger als das Anwachsen

des Geschäftsumfanges ist der im Wirtschaftsjahre 1. April 1902/1903 erzielte Gewinnüberschuss gegen das Vorjahr gewesen. Er betrug im letzten Jahre rund 716 000 Mk., gegen nur rund 365 000 Mk. im Vorjahre, ist also um 351 000 Mk. oder 96,16 % gestiegen. Gewinnüberschuss.

Es ist ohne weiteres klar, dass dieses günstige wirtschaftliche Ergebnis nur zum geringeren Teil eine Folge des erhöhten Geschäftsumfanges sein kann; zum grösseren Teil ist es vielmehr auf geringere Betriebsausgaben, besonders für Kohlen und Betriebsarbeiterlöhne, zurückzuführen. Die Kosten für Kohlen zur Herstellung vom je 1000 cbm Gas haben im Wirtschaftsjahre 1902 nur 63,95 Mk. gegen 70,46 Mk. im Vorjahre und die Ausgaben für Löhne nur 14,57 Mk. gegen 16,96 Mk. im Vorjahre betragen. Hinsichtlich dieser Kostenunterschiede in den beiden Vergleichsjahren muss jedoch hervorgehoben werden, dass Kosten.

a) die Ersparnisse für Kohlen nur zum Teil durch billigeren Einkauf, nämlich zum Durchschnittspreise von 18,71 gegen 19,80 Mk. für je 1 t Kohlen im Vorjahre, zum anderen Teil aber auf eine erheblich bessere Gasausbeute, nämlich 292,8 gegen 282,1 cbm aus je 1 t Kohlen im Vorjahre, und

b) die Ersparnisse an Arbeitslöhnen auf Verbesserung der Betriebseinrichtungen zurückzuführen sind.

Neben den Ersparnissen bei diesen beiden hauptsächlichsten Ausgabeposten sind zum grossen Teil infolge des vergrösserten Geschäftsumfanges und der naturgemäss damit zusammenhängenden günstigeren Verteilung der Kosten im Verhältnis zur Leistung der Gaswerke, d. i. der Umfang der Gaserzeugung und des Gasabsatzes, eine ganze Reihe Minderausgaben zu verzeichnen gewesen. Insbesondere stellte sich der Schuldendienst erheblich vorteilhafter, als dies im Vorjahre der Fall sein konnte, weil die im Vorjahre schon vorhanden gewesenen Betriebsanlagen auch noch für das letzte Jahr vollkommen ausreichten, so dass Aufwendungen an Anlagekapital nur in verschwindender Höhe erforderlich gewesen sind. Im Wirtschaftsjahre 1901 betrug der Schuldendienst, auf je 1000 cbm Gas bezogen, 41,52 Mk., im Wirtschaftsjahre 1902 dagegen nur 38,81 Mk. Während hiernach bei den Ausgaben gegen das Vorjahr bedeutende Ersparnisse erzielt worden sind, sind die Einnahmen nicht unwesentlich zurückgegangen.

Bei den Einnahmen für Gas konnte, da der Preis seit dem Jahre 1897 unverändert geblieben ist (seit dem Jahre 1897 ist hier der Einheitspreis von 13 Pfg. für je 1 cbm Gas eingeführt), ein Rückgang nicht eintreten, sie ist daher genau in dem gleichen Verhältnis wie die Zunahme des Gasabsatzes gewachsen.

Dagegen sind die Einnahmen für die Nebenprodukte Koks und Teer (für Teer nur unwesentlich) im Verhältnis zu den Einnahmen des Vorjahres zurückgegangen.

Die Absatzverhältnisse für Koks haben sich in den letzten Absatzverhältnisse für Koks.

3 Jahren ganz auffallend verschlechtert. Der Kleinverkauf an Ort und Stelle verringert sich im Vergleich zu dem Anwachsen der Bevölkerungsziffer und der Kokserzeugung von Jahr zu Jahr, so dass fortgesetzt die bei weitem grösseren Mengen durch Versand nach ausserhalb, und zwar zu verhältnismässig billigem Preise, abgesetzt werden müssen. Im Wirtschaftsjahre 1901 wurden 35 540 t und im Wirtschaftsjahre 1902 47 984 t Koks verkauft. Da der Durchschnittserlös im Wirtschaftsjahre 1902 gegen das Vorjahr für je 1 t Koks um 4,30 Mk. zurückgeblieben ist, so ergibt sich hieraus eine verhältnismässige Mindereinnahme von (47 984 × 4,30 =) 206 331,20 Mk. im Wirtschaftsjahre 1902 gegen das Vorjahr.

Worauf die Ursachen des Rückganges beim Koksabsatze an Ort und Stelle zurückzuführen sind, ist nicht leicht nachzuweisen. Teils ist die Zufuhr von den benachbarten Berliner Gasanstalten und den grossen Kokereien der Kohlenbergwerke daran beteiligt, teils sind sie in den Witterungsverhältnissen zu suchen, und endlich spielt hierbei die Benutzung des Leuchtgases zu Koch- und Heizzwecken an Stelle der sonst in den Küchen üblich und zweckmässig gewesenen Koksfeuerung eine nicht unerhebliche Rolle. Die letztere Ursache verdient besondere Beachtung, weil die Benutzung des Gases zu den genannten Zwecken auf der einen Seite vorteilhaft auf die Wirtschaftsverhältnisse der Gaswerke einwirkt, indem es den Gasabsatz erheblich, und zwar besonders in den Tagesstunden und in den hellen Sommermonaten, hebt, so dass ein weit gleichmässigerer Gasabsatz stattfindet, als es der Fall sein könnte, wenn das Gas, wie es früher fast ausschliesslich geschehen ist, nur für Beleuchtungszwecke Verwendung findet. Andererseits werden dadurch die Einnahmen für Koks zweifellos herabgesetzt.

Rückblick auf die Entwickelung der Gaswerke.

Bevor auf die Geschäftslage in der Zeit vom 1. Januar bis 1. Oktober 1903, über die an dieser Stelle hauptsächlich zu berichten ist, übergegangen wird, erscheint zunächst ein Rückblick auf die Entwickelung der Gasfabrikation und des Gasabsatzes der hiesigen Gaswerke in den letzten 10 Jahren am Platze. Es hat sich nämlich gezeigt, dass die Anwendung des Steinkohlengases zu Beleuchtungs-, Koch- und Heizzwecken besonders in Charlottenburg ununterbrochen, auch trotz der vor 3 Jahren stattgehabten Inbetriebnahme des städtischen Elektrizitätswerkes, ganz aussergewöhnlich im Aufsteigen begriffen ist. Die Vermehrung des Gasabsatzes reicht weit über die Vermehrung der Bevölkerung im diesseitigen Absatzgebiete hinaus. Denn während die Bevölkerung vom Jahre 1892 bis zum Jahre 1902 von rund 100 000 auf 200 000 Seelen, also nur um 100 %, gewachsen ist, ist der Gesamtabsatz in der gleichen Zeit von 7 018 950 auf 28 036 230, also um 21 017 280 oder 299,43 % gestiegen.

Gasverbrauch.

Der Privatgasverbrauch ist von 5 207 153 auf 24 385 549 — um 19 178 396 oder 368,31 % gestiegen. Im Jahre 1892 betrug der Privatgasverbrauch auf den Kopf der Bevölkerung 53,07, im Jahre 1902 dagegen 121,93 cbm; er ist also um 68,86 cbm oder 129,74 % gewachsen. Die Zahl der Gasabnehmer ist in der genannten Zeit von 4825 auf 23 983 oder um 397,05 % gewachsen. Im Jahre 1892 kommen nur auf je 23,83 Einwohner, im Jahre 1902 aber bereits auf je 8,34 Einwohner 1 Gasabnehmer. Im Jahre 1892 entfielen von dem Gesamtgasverbrauch (neben einigen sonstigen Verbrauchsstellen):

a) auf Privatverbrauch 75,63 %,

b) auf die öffentliche Strassenbeleuchtung 16,52 %.

Trotz der inzwischen verbesserten und ganz bedeutend reicher mit Gaslicht ausgestatteten öffentlichen Strassenbeleuchtung ist der Gasverbrauch bis zum Jahre 1902

a) seitens der Privatabnehmer gestiegen auf 86,98 %,

b) für die öffentliche Beleuchtung zurückgegangen auf 7,78 %

von dem Gesamtgasverbrauch.

Bemerkt wird, dass die gesamte öffentliche Strassenbeleuchtung mit Ausnahme einiger Petroleumlaternen mittelst Gasglühlichtes geschieht. Elektrisches Licht ist zur Strassenbeleuchtung hier noch nicht zur Anwendung gekommen.

Die vorstehend geschilderte, in den letzten 10 Jahren eingetretene Vermehrung des Gasabsatzes hat sich, das Wirtschaftsjahr 1901 vielleicht ausgenommen, ohne wesentliche Schwankungen fast ganz gleichmässig vollzogen. Die Zunahme hat jährlich im Durchschnitt 14,5 % betragen. Für die Zukunft wird eine gleich hohe Zunahme allerdings nur erwartet werden können, wenn auch die Bevölkerungsziffer entsprechend wächst. Denn wie oben nachgewiesen wurde, entfällt schon jetzt auf etwa jeden achten Einwohner ein Gasverbraucher. Nimmt man aber jeden Hausstand, der ja einem Gasverbraucher gleich gezählt werden kann, durchschnittlich zu 6 Personen an, so ist ohne weiteres klar, dass eine erhebliche Ausdehnung des Gasabsatzes über das Verhältnis zur Einwohnerzahl hinaus nicht mehr gut denkbar ist. Tatsächlich ist es eine verhältnismässig geringe Zahl von zumeist minder bemittelten Haushaltungen am hiesigen Orte, in denen Gas bisher noch nicht benutzt wird. Um möglicht aber auch diesen die Gasbenutzung zugänglich zu machen, wird alles getan, was geeignet erscheint, diese unbestritten zur Zeit billigste Lichtquelle, die Petroleumbeleuchtung nicht ausgenommen, ganz besonders auch der minder begüterten und Arbeiterbevölkerung durchweg zugänglich zu machen. Unter anderem werden, wie in mehreren anderen Orten, so auch hier Münzgasmesser aufgestellt, die die Bezahlung des Gases erleichtern. Die Einführung dieser Münzgasmesser macht seit etwa Jahresfrist gute Fortschritte. Am 1. April 1903 waren rund

420 Stück davon angeschlossen und in Betrieb. Bis zum 1. Oktober 1903 ist ihre Zahl auf rund 700 gewachsen.

Ferner ist die Gasanstaltsverwaltung bestrebt, die Gaslichteinrichtungen in den älteren Hinterhäusern, in denen die Hausgasleitungen zumeist noch fehlen, durch möglichst günstige Bedingungen für ihre Bewohner zu ermöglichen. Die Anschlüsse und Aufstellung der Gasmesser, einschliesslich bis zu 5 m Leitungsrohr, erfolgt schon seit mehreren Jahren kostenfrei.

Strassenbeleuchtung.

Ob es der Gasanstaltsverwaltung gelingen wird, die öffentliche Strassenbeleuchtung gegenüber der elektrischen Beleuchtung auch ferner zu behaupten, erscheint zweifelhaft. Zur Zeit besteht der Plan, einige Strassenzüge mit elektrischer Beleuchtung zu versehen. Die seit längerer Zeit angestellten Versuche haben den Beweis noch nicht erbracht, dass trotz der viel grösseren Lichtfülle einer elektrischen Bogenlampe gegenüber einer Gasglühlichtflamme eine Verbesserung der Beleuchtung durch elektrische Lichtquellen erreicht werden wird, es sei denn, dass man nahezu ebenso viele elektrische Bogenlampen anwendet als zur Zeit Gasglühlichtdoppelbrenner vorhanden sind. Der Vorteil der Gasglühlichtbeleuchtung, besonders in den hier in Frage kommenden sehr breiten und mit Bäumen bepflanzten Strassen liegt in der gleichmässigeren Verteilung des Lichtes durch zahlreiche Flammen, der nur durch Aufwendung einer verhältnismässig sehr grossen Zahl der weit kostspieligeren elektrischen Bogenlichtflammen überholt werden könnte.

Motorenbetrieb.

Der Gasabsatz für den Motorenbetrieb in kleineren industriellen und gewerblichen Anlagen ist seit der Fertigstellung und Inbetriebnahme der städtischen Elektrizitätswerke im Abnehmen begriffen. Es wird die elektrische Kraftübertragung bevorzugt. Dieser Gasabsatz war am hiesigen Orte aber stets gering und fällt daher in Bezug auf die Gesamtabsatzverhältnisse wenig ins Gewicht.

Entwickelung im Berichtsjahr.

Nach diesem Rückblick auf die allgemeine wirtschaftliche Lage und die Entwickelung der hiesigen Gaswerke ist über den Stand der Angelegenheiten in der Zeit vom 1. Januar bis 1. Oktober 1903 folgendes zu berichten.

Kohlenbedarf.

Etwa am Anfang dieses Jahres wurde der Kohlenbedarf für das Wirtschaftsjahr vom 1. April 1903 bis dahin 1904 durch Verträge zum grössten Teil sicher gestellt und zwar:

a) 44 200 t oberschlesische Kohlen zum Durchschnittspreise von 21,65 Mk. auf dem Schienenwege oder 18,20 Mk. auf dem Wasserwege,

b) 48 000 t englische Kohlen zum Durchschnittspreise von 16,72 Mk. auf dem Wasserwege und

c) 10 000 t westfälische Kohlen zum Durchschnittspreise von 18,75 Mk. auf dem Schienenwege.

Zusammen: 102 200 t Kohlen.

Die Bezugsquellen der Kohlen sind etwa dieselben wie im Vorjahre und auch die, aus den einzelnen Produktionsgebieten (Oberschlesien, England und Westfalen) zu beziehenden Mengen sind annähernd die gleichen wie im Vorjahre. Soweit es sich bis jetzt übersehen lässt, werden voraussichtlich auch die Gesamtdurchschnittskosten der Kohlen ziemlich dieselben sein wie im Vorjahre, nämlich etwa 18,45 Mk. gegen 18,71 Mk. im Vorjahre. Genaue Angaben hierüber lassen sich erst nach Ablauf des Wirtschaftsjahres machen, weil die Fluss-Schiffahrtsverhältnisse und die damit zusammenhängende Möglichkeit, recht viele (Oberschlesische) Kohlen auf dem billigeren Wasserwege zu beziehen, auf die Kosten von Einfluss sind.

Die Gaserzeugung hat betragen: Gaserzeugung.

Tab. 72.

	1902 cbm	1903 cbm	Zunahme gegen das Jahr 1902 cbm	%
Januar	3 004 700	3 489 110	484 410	16,12
Februar	2 525 100	2 781 810	256 710	10,17
März	2 341 700	2 597 520	255 820	10,92
April	1 930 000	2 220 620	290 620	15,06
Mai	1 647 300	1 876 910	229 610	13,94
Juni	1 348 500	1 571 060	222 560	16,50
Juli	1 272 400	1 419 190	146 790	11,53
August	1 574 500	1 763 710	189 210	12,02
September	2 021 300	2 231 220	209 920	10,38
Summa	17 665 500	19 951 150	2 285 650	12,94

In dem gleichen Verhältnis wie die Gaserzeugung ist naturgemäss auch die Erzeugung der Nebenprodukte an Koks, Teer und Ammoniak gegen den gleichen Zeitraum im Vorjahre gestiegen.

Zur Herstellung obiger 19 951 150 cbm Gas sind 66 226,350 t Kohlen erforderlich gewesen. Die Gasausbeute aus je 1 t Kohlen betrug somit 301,25 cbm gegen 292,8 cbm im Vorjahre.

Die Kokserzeugung hat in der Zeit vom 1. Januar bis Ende September 1903 47 825 t gegen 44 317 t im gleichen Zeitraume des Vorjahres ergeben. Die Ausbeute betrug somit 72,2 % vom Vergasungsmaterial. Im Vorjahre war die Koksausbeute im Verhältnis genau dieselbe. Koks-erzeugung.

Die Teererzeugung hat in der gleichen Zeit 2968 t gegen 2622 t im gleichen Zeitraume des Vorjahres betragen. Die Durchschnittsausbeute betrug somit 4,48 % vom Gewicht der vergasten Kohle gegen 4,27 % im Vorjahre. Teererzeugung.

Von Ammoniakwasser zu 4° nach Beaumé sind in der Zeit vom 1. Jan. bis Ende September 1903 7724 t gegen 7348 t im Vorjahre erzeugt worden. Die Ausbeute aus dem Vergasungsmaterial betrug 11,66 % gegen 11,97 % im Vorjahre. Ammoniak-wasser.

Die Absatzverhältnisse haben sich gegen das Vorjahr nur wenig verändert. Absatz-verhältnisse.

Kokspreise.

Für Gas ist, von der Zunahme abgesehen, eine Veränderung überhaupt nicht eingetreten, weil der Gaspreis ja derselbe bleibt.

Für Koks sind zwar etwas höhere Einheitspreise als im Vorjahre erzielt worden; aber der Tagesverkauf, bei welchem ein Durchschnittserlös von 1,02 Mk. für je 1 hl oder 22,17 Mk. für je 1 t gegen 21,09 Mk. im Vorjahre erzielt worden ist, ist in der Gesamtmenge gegen das Vorjahr wiederum zurückgeblieben, so dass die bei weitem grössere Menge an Grosshändler und nach ausserhalb zu dem billigen Durchschnittspreise von 67,24 Mk. für je 1 hl oder von 14,61 Mk. gegen 13,81 Mk. für je 1 t im Vorjahre verkauft werden musste. Der Gesamt-Durchschnittserlös für je 1 t Koks hat in der Zeit vom 1. Jan. bis Ende September 1903 nur 0,48 Mk. mehr ergeben als im gleichen Zeitraume des Vorjahres.

Am 1. Jan. 1903 wurden rund 1100 t Koksbestände vom Vorjahre übernommen. Die Ausbeute betrug bis Ende September 1903, wie bereits oben nachgewiesen wurde, 47 825 t, so dass im ganzen 48 925 t verfügbar waren. Abgegeben wurden — einschliesslich des Selbstbedarfs zur Retorten- und Dampfkesselfeuerung — 45 078 t, so dass am 1. Okt. 1903 ein Lagerbestand von rund 3847 t verblieb.

Teerpreise.

Der Verkauf der innerhalb eines Wirtschaftsjahres zu erwartenden Teerausbeute wird hier in der Regel vor Beginn des Jahres in vollem Umfange durch Verträge sicher gestellt. In der Zeit vom 1. Jan. bis Ende März konnte daher eine merkliche Aenderung hinsichtlich des Verkaufserlöses gegen das Vorjahr nicht eintreten; die Aenderung tritt vielmehr erst immer beim Wechsel des Wirtschaftsjahres ein. Durch Verträge ist nun der Verkauf der in der Zeit vom 1. April 1903 bis dahin 1904 zu erwartenden Teerausbeute von rund 4700 t sicher gestellt, wobei ein Durchschnittserlös von 31,10 Mk. für je 1 t gegen 31,20 Mk. im Vorjahre zu erwarten steht.

Verkauf des Ammoniakwassers.

In ähnlicher Weise ist beim Verkauf des Ammoniakwassers verfahren worden, jedoch mit dem Unterschiede, dass am 31. März 1903 eine fünfjährige Vertragsdauer abgelaufen ist, in welcher die Gesamtausbeute an Ammoniakwasser zum Durchschnittspreise von 6 Mk. für je 1 t abgegeben wurde. Seit dem 1. April d. J. wird bis auf weiteres ein etwas höherer Verkaufserlös erzielt.

Zwecks vorteilhafterer Verwertung dieses Nebenproduktes ist der Bau einer Fabrik zur Herstellung von schwefelsaurem Ammoniak auf dem Grundstücke unserer Gasanstalt II geplant. Die Ausführung scheiterte bisher an den, von mehreren Grundstücksanliegern erhobenen Einsprüchen, über deren Berechtigung die Entscheidung noch schwebt.

Versuchsgasanstalt.

Auf dem Gelände unserer Gasanstalt II wird gegenwärtig eine Versuchsgasanstalt errichtet, in der nicht allein die Beschaffenheit der zum Ankauf in Aussicht genommenen Kohlen, sondern

auch die Lieferungen während des ganzen Jahres auf ihre probe- und vertragsmässige Güte geprüft werden sollen. Diese Versuchsgasanstalt wird in kurzer Zeit fertiggestellt sein und in Betrieb genommen werden.

Arbeiterverhältnisse.

In den Lohnverhältnissen der Arbeiter sind bisher wesentliche Veränderungen nicht eingetreten; auch hat sich die Zahl der Arbeiter gegen das verflossene Jahr im allgemeinen nicht geändert. Ein Mangel an Arbeitskräften hat sich auch im laufenden Jahre nicht bemerkbar gemacht; im Gegenteil ist das Angebot stets erheblich grösser gewesen als die Nachfrage.

In den sonstigen Verhältnissen der Arbeiter ist insofern eine Aenderung eingetreten, als ein Arbeiter-Ausschuss errichtet worden ist mit der Aufgabe, die Direktion der Gasanstalten und die in den Anstalten beschäftigten Arbeiter in dem Bestreben einer gedeihlichen Regelung der Arbeiterverhältnisse zu unterstützen. Die Errichtung dieses Ausschusses scheint sich durchaus zu bewähren; sie bildet ein weiteres Glied in der Kette sozialer Fürsorgebestrebungen Charlottenburgs für seine städtischen Arbeiter. Die Gewährung der Pensionsberechtigung, Witwen- und Waisenversorgung, hoher Unterstützungen in Krankheitsfällen, Auszahlung von Weihnachtsgratifikationen an alle älteren Arbeiter u. s. f., übt naturgemäss einen Einfluss auf die Sesshaftigkeit der Arbeiter aus. Bemerkenswert ist, dass der Branntweingenuss in letzter Zeit in aussergewöhnlichem Masse zurückgegangen ist, eine Errungenschaft, die zum Teil auf die Mitwirkung des Arbeiter-Ausschusses zurückzuführen ist.

Eisenbahn- und Schiffahrtsverkehr.

Die auf den Gasanstalten benötigte Kohle wird zum grössten Teil auf dem Wasserwege bezogen. Während der Bezug der englischen Kohle sich im allgemeinen glatt abwickelte, war die Schiffahrt in Schlesien häufig unterbrochen; es wäre dringend wünschenswert, dass durch Flussregulierungen hierin Wandel geschaffen würde, und dass sich die Ueberzeugung Bahn bräche, dass eine Erweiterung und Verbesserung unserer Wasserstrassen eine der wichtigsten Bedingungen zur Erhaltung und Mehrung unseres Nationalvermögens ist. Es ist bedauerlich, dass deutsche Kohle am hiesigen Platze gegen englische Kohle kaum noch konkurrenzfähig ist. Westfälische Kohle wurde in kleinerer Menge nur per Bahn angeliefert; der Bezug zu Wasser über Hamburg ist ganz aufgegeben worden, der Bezug per Bahn wird in nächster Zeit nicht mehr konkurrenzfähig bleiben.

Die Entladung der zu Wasser bezogenen Kohle geschah in Anstalt I durch Karren, in Anstalt II durch hydraulische Hebe- und Transporteinrichtungen, welche eine grosse Leistungsfähigkeit gewährleisten. Es wurden in dieser Anstalt an einem Tage bis zu 15 000 Ztr. Kohle ausgeladen, so dass selbst bei stärkster Anfuhr z. B. unmittelbar nach Wiedereröffnung der oberschle-

sischen Schiffahrt die Entladung ohne jede Verzögerung bewältigt werden konnte

Was den Bahnverkehr auf Anstalt II anlangt, so wurden die eigenen Anschlussgeleise namentlich für Verladung von Koks, Teer und Ammoniakwasser in starkem Masse beansprucht. Der Wagenverkehr an einem Tage stieg mitunter bis auf ca. 30 Wagen.

Rixdorfer Gaswerke.

3. Ueber den Geschäftsgang der städtischen Gasanstalt zu Rixdorf berichtet der dortige Magistrat:

Der Gasverbrauch ist in der Zeit vom 1. Januar bis 1. Oktober 1903 um 433 550 cbm = 15,95 % gegen das Vorjahr gestiegen. Diese erhebliche Zunahme ist in der Hauptsache durch die rege Bautätigkeit veranlasst worden.

Die Steigerung beim Lichtgas hat 17,17 % betragen. Der Verbrauch an Kraftgas ist gegen das Vorjahr zurückgegangen, ein Umstand, der allein auf die Einführung der Elektrizität zurückzuführen ist. Besonders stark war die Zunahme des Verbrauchs an Heizgas (Kochgas); sie betrug gegen das Vorjahr 26,21 %. Koks und Teer haben zu denselben Preisen wie im Vorjahr Absatz gefunden.

Gasabgabe.

Die Gasabgabe verteilt sich wie folgt:

Tab. 73.

	1902	%	1903	%
a) Strassenbeleuchtung einschl. Zündflammen	203 162	7.4	217 969	6.9
b) Städtische Gebäude	67 389	2 8	68 997	2.2
c) Private, Lichtgas	1 265 944	46.5	1 583 324	50.3
„ Kraftgas	445 673	16.4	394 703	12.5
„ Heizgas	560 977	20.6	708 039	22,5
d) Selbstverbrauch	25 641	0.9	28 534	0.9
e) Verlust	148 424	5.4	149 194	4.7
Summa	2 717 210	100.—	3 150 760	100.—

Lichtenberger Gas- und Wasserwerke.

4. Die Gas- und Wasserwerksverwaltung der Gemeinde Lichtenberg berichtet:

Die fortschreitende bauliche Entwickelung der Gemeinde Lichtenberg hat für das Rechnungsjahr 1902/1903 auch eine weitere Entwickelung des Gaswerkes der Gemeinde gezeitigt.

Gasabgabe.

Die Gasabgabe an Behörden und Private hat 1 776 163 cbm (1 481 624 cbm im Vorjahr) betragen. Von diesem Quantum sind für Lichtzwecke 1 152 486 cbm (976 712 cbm im Vorjahre) abgegeben sowie für Koch-, Heiz- und Motorzwecke 623 677 cbm (im Vorjahr 504 912 cbm). Die Preise des Gases waren, wie in den früheren Jahren, 16 Pfg. pro 1 cbm Lichtgas und 10 Pfg. pro 1 cbm Koch-, Heiz- und Motorgas.

Preise.

Nebenprodukte.

Die Verwertung der Nebenprodukte erfolgte ohne Schwierigkeiten und zum Teil auch zu höheren Preisen als im Vorjahre, wenn auch die Preise für Koks noch immer verhältnismässig niedrig blieben.

Koks.

Von dem gewonnenen Koksquantum von 4 471 694 kg konnten 2 894 600 kg zum Verkauf gestellt werden, welche einen Gewinn von 56 551,40 Mk. brachten (im Vorjahr 2 218 521 kg mit 53 322,15 Mk.). Die Teerausbeute betrug 353 204 kg; aus dem Verkauf wurden 9162,46 Mk. erzielt (im Vorjahr 270 022 kg und eine Einnnahme von 6652,40 Mk.).

Der Verkauf des konzentrierten Ammoniakwassers erbrachte eine Einnahme von 7189,61 Mk. gegen 5869,75 Mk. im Vorjahre.

Infolge niedriger Kohlenpreise und besonders durch Ankauf eines grösseren Postens englischer Kohle gelang es, die Ausgaben für das Vergasungsmaterial gegen das Vorjahr niedriger zu halten, während die Ausgaben für Löhne sich steigerten.

Installation.

Das Installationsgeschäft hatte zwar einen höheren Umsatz; jedoch stellte sich der Nutzen infolge Herabsetzung des prozentualen Gewinnzuschlages erheblich niedriger als im Vorjahre, und zwar auf 7795,56 Mk.

Ueberschüsse.

Der erzielte Bruttoüberschuss beträgt 112 216,58 Mk. Hiervon wurden zum Zinsendienst 40 121,50 Mk. und zur Schuldentilgung 17 435 Mk. verbraucht, so dass für Abschreibungen und Abführung an die Gemeindekasse 53 640,08 Mk. zur Verfügung stehen.

VII. Textil-Industrie.

84. Roh-Wolle.

Allgemeines.

Die beim Beginn des Jahres vorhandenen kleinen Bestände in deutschen Wollen räumten sich bis zum Junimarkte vollständig zu langsam anziehenden Preisen. Der Einkauf von ungewaschenen Wollen neuer Schur vollzog sich anfänglich bei konjunkturgemässen Preisen, diese erreichten jedoch im Mai, besonders in der hiesigen Auktion, eine Höhe, welche den Wert überschritt; erst auf dem Markte und in der Auktion im Juni kamen angemessenere Preise wieder zur Geltung.

Trotz der Knappheit in besseren, gesunden, überseeischen Merinowollen, besonders Kammwollen, blieb eine erwartete weitere Preissteigerung aus, es stellte sich vielmehr in diesem Genre eine gewisse Einschränkung des Konsums, begleitet von einer sehr stark auftretenden Frage nach geringeren Qualitäten, ein. Letztere standen der Industrie in australischen und argentinischen Wollen genügend zur Verfügung, und da diese, hauptsächlich die gröberen Sorten, im Preise noch niedrig waren, so erreichten besonders die letzteren einen starken Aufschlag gegen den Dezember 1902, während Merinowollen nicht daran beteiligt waren. Die geringen Qualitäten in deutschen Wollen waren im Verhältnis zu den überseeischen wenig vertreten, und, was nicht zu Kammzwecken genommen wurde, ging in die Streichgarnspinnerei

Deutsche Wollen.

und Wollwäscherei, und partizipierte an der gewaltigen Hausse für überseeische Wollen nur mit einem kleinen Teile. — Deutsche Wollen, Rückenwäschen sowie ungewaschene Wollen waren infolge ihres guten Wuchses seitens der Kammgarnspinnereien bis zum November, wo die Auswahl zu wünschen übrig liess, dauernd gefragt, während Fabrikanten bis zum Schlusse des Jahres beständige Käufer blieben, trotz der veränderten Mode, wodurch die zu hoch gespannten Erwartungen unerfüllt blieben. Die Vorräte sind beim Schlusse des Jahres ausnehmend klein. Deutsche Rückenwäschen sind 5—10 % und ungewaschene Wollen ca. 15 % höher gegen Ende Dezember 1902, wobei aber nicht unberücksichtigt bleiben darf, dass deutsche Wollen damals unter den Preisen für überseeische notierten. —

Kolonialwollen.

Für Kolonialwollen sind Preisschwankungen, was Merinowollen anbetrifft, nach oben und unten im Laufe der Zeit, je nach der Nachfrage, zu verzeichnen gewesen. So begann das Jahr bei recht regen Umsätzen mit anziehenden Preisen, die indes nach Ende der Londoner Januarauktion wieder etwas abflauten. Die folgenden Wochen verliefen recht still, die Preise bekundeten im allgemeinen die Neigung, herunterzugehen, büssten auch hier und da etwas ein. Neu belebte sich das Geschäft erst wieder im April, wo besonders die Fabrikanten stärker kauften, während die Spinner nach wie vor zurückhaltend blieben. Trotz dieser Zurückhaltung kamen doch, durch Eingreifen spekulativer Zwischenhändler, grössere Abschlüsse in Kammzug zustande, was im Verein mit der regen Kauflust aus Fabrikantenkreisen den Markt Anfang Mai recht lebhaft gestaltete und die Preise für Merinos auf den höchsten Punkt hob. Die Londoner Maiauktion brachte eine Preisbesserung von 5 %, die jedoch von den Käufern nicht voll bebewilligt wurde. Hierdurch bemächtigte sich des Geschäftes eine abschwächende Wirkung, so dass die Sommermonate ruhig verliefen. Hierzu kam, dass die Spinner wegen mangelnder Garnorders ihre Produktion einschränken mussten, was weiter nicht ohne Einfluss, wie bereits erwähnt, auf die Preisbildung für Merinowollen geblieben ist. Die Londoner November-Auktion brachte eine Abschwächung der Preise und so schliessen wir das Jahr für überseeische Wollen, verglichen mit den Preisen von Ende Dezember 1902, für Merinowollen pari bis 5 % billiger, dagegen für feine Kreuzungswollen 5 %, für mittlere 10—15 % und für grobe bis 30 % höher. — Tuchwollen, die weniger gestiegen waren als Kammwollen, blieben ziemlich unverändert. —

Zufuhren.

Wie bereits bemerkt, waren bei Beginn des Jahres die Vorräte in deutschen Wollen nur klein, die sich bis zum Juni-Markte räumten. Die Provinzialmärkte stellten wiederum geringere Zufuhren zum Verkaufe als im Vorjahre. Sie betrugen einschliesslich ungewaschene Wollen in Stralsund 1500 Ztr., Breslau 11 000, inklusive 3000 alter Bestände, Posen 800, Neu-Brandenburg 1500,

Rostock 350, Wismar 150, Lübeck 1900 und Güstrow 4400 Ztr. inklusive Auktion. Am 23. Juni begann der hiesige öffentliche Markt mit Zufuhren von ca. 2300 Ztr., fast nur Rückenwäschen, gegen ca. 5000 Ztr. im Vorjahre, welche sich bald verkauften, ebenso war das Geschäft auf den Lägern ziemlich rege. Ungewaschene Wollen inbegriffen, wurden zum Verkaufe gestellt:

auf dem öffentlichen Markte selbst	ca.	2 300 Ztr.
auf den Lägern	„	22 000 „
zusammen	ca.	24 300 Ztr.

oder 2700 Ztr. weniger als im vorigen Jahre. Dann wurden am 6. und 7. Mai, sowie am 22. Juni Auktionen deutscher Wollen hier abgehalten, mit einem Angebote von ca. 5000 Ztr. Rückenwäschen und ca. 27 900 Ztr. ungewaschenen Wollen, ungefähr das gleiche Quantum wie im Vorjahre, das sich schlank verkaufte.

Preise.

Die auf den Märkten und Auktionen angelegten Preise waren für: feine Rückenwäschen 172—190 Mk., gute und mittelfeine 148—169 Mk., schlechter behandelte und gekreuzte 127—145 Mk., Landwollen 115—130 Mk., ungewaschene Wollen 50—79 Mk. und von feinen Tuch- und Stoffwollen 80—90 Mk. pro Zentner, oder für Rückenwäschen ca. 16 %, für ungewaschene Wollen 18 bis 20 % höher gegen Juni 1902.

Jahrgang.

Der Jahrgang deutscher Wollen war im allgemeinen gut zu nennen, besonders was Wuchs anbetrifft, ungewaschene Wollen fielen weit besser aus als im Vorjahre. Australische Wollen waren teilweise von dürftigem Wuchs und erdig, teilweise von gutem Stapel, aber schweissiger und weniger klettig. Die Schur variierte je nach den Distrikten. Die La Plata-Schur fiel im grossen und ganzen nicht so gut aus, wie die vorhergehende, sie war schweissiger und eher klettiger.

Vorräte u. Verkäufe in Berlin.

Die Vorräte am Schlusse des Jahres betrugen am hiesigen Platze: deutsche Wollen, Rückenwäschen, ca. 4000 Ztr., ungewaschene ca. 3000 Ztr. und überseeische ca. 2500 Ballen. Ueberhaupt wurden im Jahre 1903 hier im ganzen zum Verkaufe gestellt:

Deutsche Wollen, Rückenwäschen, inklusive Markt und Auktion . . .	ca.	36 000 Ztr.
Deutsche Wollen im Schweiss, inklusive Markt und Auktionen . . .	„	87 000 „
Gerberwollen hiesiger Gerbereien,		
von deutschen Fellen ca. 1 200 Ztr.		
von ausländischen Fellen ca. 14 000 Ztr.	„	15 200 „
ferner Gerberwollen durch den Handel . .	„	8 000 „

ausserdem überseeische Wollen ca. 53 000 Ballen, oder deutsche Wollen, Rückenwäschen, ca. 7000 Ztr. und überseeische ca. 16 000 Ballen weniger als im Vorjahre. In ungewaschenen deutschen, sowie Gerberwollen war das Quantum dem vorjährigen ziemlich

gleich. Der Ausfall in deutschen Rückenwäschen findet auch wohl darin seinen Grund, dass das Scheren im Schweiss einen immer grösseren Umfang annimmt.

Schur. Die australische Schur lieferte im ganzen 1 451 000 Ballen gegen 1 699 000 Ballen im Vorjahre, diejenige vom Kap 234 000 — dasselbe Quantum—, und von den La Plata-Staaten 558 000 gegen 512 000. Berücksichtigt muss werden, dass die Ballen der La Plata-Wollen leichter im Gewicht waren und die wirkliche Zunahme in der Produktion wohl nur ungefähr 10 000 Ballen beträgt.

Schafbestand. Der Schafbestand in Australien ist infolge der Dürre und Sterblichkeit weiter erheblich zurückgegangen. Er betrug nach den Angaben im Frühjahr 1903 ca. 73 Millionen Stück gegen ca. 92½ Millionen in 1902. Ueber den deutschen Schafbestand ist statistisch nichts anzugeben.

Vergleichende Uebersicht der Preise für Kapwollen am hiesigen Platze:

Tab. 74.

Pf. per kg am Jahresschluss	1894	1895	1896	1897	1898	1899	1900	1901	1902	1903	Seit 1872 Niedr. Preis Febr. 1895	Seit 1872 Höchst. Preis Febr. 1872
Cap extra super snowwhite	290	300	295	300	340	510	300	320	370	360	250	560
„ 40%ige Durchschn.-Grease.Waschw.	100	110	105	105	120	190	105	110	130	135	100	220
„ „ „ Kammw.	—	—	—	120	135	215	120	130	160	155	—	—
Fabrikgew. Cap, Durchschn.-Qualität	270	280	270	270	305	480	280	300	360	360	240	—

85. Wollene Strickgarne.

Die Strickgarnspinner hatten bereits vor Ende des Vorjahres angefangen, Blankoaufträge für das Berichtsjahr anzunehmen, so dass bei Beginn desselben der grösste Teil ihrer Erzeugnisse, bedingt durch höhere Preise für Rohwollen, zu besseren und angemessenen Werten verkauft war.

Verkauf und Abnahme. Der Verkauf der Spinner ging glatt von statten, nicht so die Abnahme seitens der Grossisten, weil diese infolge ihres aus dem Vorjahre herstammenden billigen Lagers anfangs zum Teil niedriger an ihre Kundschaft verkauften, als sie selbst für ihre Aufträge pro 1903 den Spinnern hatten bewilligen müssen. Durch solche Verkäufe erschwerte sich der Zwischenhandel selbst das spätere Geschäft; die Kundschaft wollte nicht höhere Preise anlegen und war des Glaubens, dass Garne nicht teurer werden könnten. Als Anfang Juni die Strickgarnspinner allgemein ihre Preise heraufsetzten, wurden auch die Kleinhändler stutzig, und nun erst konnte der Zwischenhandel profitieren und aus seinen Einkäufen Nutzen ziehen. Das ganze Strickgarngeschäft zog sich in die Länge; von der für 1903 erwarteten Lebhaftigkeit war nichts zu spüren, trotzdem es kein Geheimnis geblieben war, dass seit dem Herbst neue Bestellungen für sofortige Lieferung und Aufträge für das nächste Jahr bei den Spinnern nur zu höheren Preisen als im Juni unterzubringen sein würden.

Man wird annehmen können, dass alle am Strickgarngeschäft Beteiligten mit mehr oder weniger Zufriedenheit auf das Jahr 1903 zurückblicken können.

86. Wollgarn-Handel und -Färberei.

Deutsche Kammgarne.

Der Handel des Berichtsjahres verlief im Gegensatz zu dem lebhaften vorigen Geschäftsjahr überall ruhig. Die Anforderungen an Wollgarne konnten prompt erfüllt werden. Auch der Absatz in fabrizierten Waren war vielfach geringer, sowohl im Inland wie nach dem Ausland, was zum Teil mit der allgemein höheren Preisbasis für alle Gattungen Wollfabrikate begründet werden kann. Die vom Jahre 1902 noch hinübergenommenen billigeren Garne, die noch Ende 1902 und Anfang 1903 in den Kalkulationen teilweise zum Ausdruck kamen, waren bald aufgebraucht, so dass im weiteren Verlauf von 1903 ein allgemeiner Preisaufschlag, im Einklang mit den höheren Garnpreisen, eintreten musste. Die Versorgung mit Garnen war während des ganzen Jahres zurückhaltend und vorsichtig, so dass die Abschlüsse nicht so belangreich waren wie im Vorjahre. Dieser Zurückhaltung sowie dem gänzlichen Ausbleiben jeglichen spekulativen Eingreifens ist es zuzuschreiben, dass trotz der knappen Vorräte in Merinowollen die AA Garnpreise ein selten gleichmässiges Preisniveau hatten, wodurch eine durchaus gesunde Lage des Garnmarktes geschaffen wurde. Ganz entgegengesetzt waren die Preisbewegungen in den geringeren Qualitäten, die gleich in den ersten Monaten des Jahres eine steigende Tendenz zeigten und bis Oktober ca. 15 % höher waren, trotzdem hierin die Wollproduktion im Gegensatz zu Merinowollen erheblich gestiegen ist. Diese Steigerung der Crossbredwollen hat ihren Grund zumeist in der günstigen Mode für derartige Damenkleiderstoffe und der weiter gesteigerten Verwendung in allen Fabrikaten als Ersatz für die AA-Garne. Der überseeische Export in Garnen hat sich 1903 augenscheinlich gegen die letzten Jahre gehoben, und man hofft, dass er sich weiter bessern wird, hingegen war der Absatz, namentlich nach England, in vielen Fabrikaten unbefriedigend, was in den allgemeinen dortigen Verhältnissen und an der ungünstigen Witterung liegen soll.

Für das nächste Jahr erwartet man ein regulär gutes Geschäft, wenn nicht die fortdauernde Unsicherheit wegen der Behandlung und des Ausganges der Handelsverträge störend und lähmend wirken wird.

Gefärbte Zephyrgarne.

Gleichmässige Preise in Merinogarnen und regelmässige Beschäftigung gaben dem Jahre seine Signatur; schon zu Beginn des Berichtsjahres machte sich eine vermehrte Nachfrage geltend, die fast ununterbrochen angehalten hat, so dass vom September ab ziemlich lange Lieferzeiten bedungen werden mussten. Leider werden im Exportgeschäft mehr und mehr billigere Qualitäten

verlangt, und um das Geschäft aufrecht zu erhalten, muss der Fabrikant dem Andrängen der Konsumenten folgen. Während früher nur gute Merinowollen für die Herstellung von Zephyrwollen verwendet wurden, werden jetzt mittlere und ordinäre Crossbreds zephyrartig gesponnen und gehen unter dem Namen „Zephyrwolle" in die ganze Welt; namentlich nach Ostasien und Indien gehen jetzt vorzugsweise mittlere und geringere Qualitäten, während Australien in der Hauptsache nur gute Qualitäten kauft.

Der Bedarf erstreckte sich wie bisher auf fast ganz Europa und die meisten überseeischen Länder. Verhältnismässig still war der Verkehr nach Südamerika, mit Ausnahme von Brasilien. Grossbritannien bleibt unser grösster und angenehmster Abnehmer. Das Geschäft nach Kanada war durchaus befriedigend, durch die stärkere Zollbelastung deutscher Waren wird auch der Absatz von Zephyrgarnen voraussichtlich nicht unerheblich leiden.

Preise. Beste AA Zephyrwolle kostete im Januar, Februar und März 4,90 Mk., April und Mai 5,10 Mk., Juni bis Oktober 4,90 Mk. Geringere Qualitäten, die Anfang des Jahres mit 3 Mk. bezahlt wurde, stiegen im Juni auf 3,15 Mk. und im Oktober auf 3,35 Mk. Gegen Ende Oktober machte sich eine leichte Abschwächung für Merinowollen bemerkbar.

Die bisherigen Handelsverträge, namentlich mit Oesterreich und Russland, haben für die Branche segensreich gewirkt.

Wollengarnfärberei. Der Zweig der Wollengarnfärberei ist ein langsam schwindendes Glied der Berliner Textilindustrie.

Dieser Industriezweig kann mit anderen Landesteilen und Ländern nicht mehr konkurrenzfähig bleiben, er muss eingehen oder billiger produzierende Stätten aufsuchen, da Grund und Boden und alle Lebensbedingungen sich unaufhörlich in ihren Werten erhöhen.

Indes hat das Jahr 1903 insofern wohl noch einen Lichtblick aufzuweisen, als in demselben eine gewisse festere Haltung nicht zu verkennen gewesen ist, d. h. der geschäftliche Umsatz ist nicht nur der gleiche geblieben, sondern weist in einigen Artikeln wohl noch ein kleines Mehr auf. So erfreulich dieser kleine Vorzug aber auch sein mag, so liegen doch keine Momente vor, welche eine wesentliche Besserung des Wollengarnfärbereigeschäfts oder gar sein Steigen auf die frühere Höhe in Aussicht stellen.

Von den Fabrikanten und denen, die sonst noch die Wollengarnfärbereien beschäftigen, ist eine Unterstützung der Färbereien nicht zu erwarten; die Farbpartien werden immer kleiner und damit für die Färbereien unrentabler, und angestrebte Preiserhöhungen scheitern meistens an dem Widerstande der Fabrikanten, führen auch wohl zur gänzlichen Entziehung der Aufträge.

Während alle Bedürfnisse für die Färbereien (Chemikalien, Farbstoffe, Kohlen, Löhne etc.) keine oder keine nennenswerten Preisermässigungen aufweisen, — einige sogar eine Preiserhöhung erfahren haben — verlangt man von den Färbereien dagegen immer billigere Lieferungen oder geht, wenn den Forderungen nicht stattgegeben wird, wenigstens mit den grösseren Posten nach auswärtigen Plätzen. Derartige Zustände können natürlich in der Färberei-Branche nicht ermunternd wirken und es ist daher für die Zukunft auf eine Besserung in dieser Branche nicht mehr zu rechnen. Preise.

In der Tätigkeit der Färbereien haben Veränderungen nicht stattgefunden; die seit lange bestehenden und bewährten Einrichtungen liefern die Färbungen in allen denkbaren Garnsorten für die Phantasie-, Strumpf-, Posamentier-, Konfektionswaren-, Tücher-, Teppich-, Kleiderstoff-Fabrikation in Berlin und einige von diesen auch für auswärtige Fabrikanten.

Der früher sehr bedeutende Umsatz in den Zephyrwoll-Schattierungen (sogenannter „Berliner Wolle") für Tapisserie ist auf ein Minimum gesunken, da die Handstickerei aus der Mode gekommen ist und die Hauptabnehmer — überseeische Länder — vielfach im eigenen Lande Färbereien eingerichtet vorfinden. Ebenso sind rückgängig Posamentier- und Strumpfgarne und namentlich Garne für Tücher und Phantasiewaren, eine Branche, in der in jedem Jahre einige entweder liquidieren oder ihr Geschäft nach ausserhalb verlegen. Das einzig Stabile ist die Teppichfabrikation, die den Färbereien gleichmässige Beschäftigung gibt und die in anderen Artikeln übliche sogenannte „Saison" nahezu vermeidet.

Das Oeffentliche Waren-Prüfungs-Amt für Wolle, Baumwolle, Seide und deren Garne und Gewebe (Oeffentliche Konditionier-Anstalt) zu Berlin berichtet: Konditionierwesen.

Das Oeffentliche Waren-Prüfungs-Amt ist gegen die gleiche Zeit des Vorjahres von einer weit grösseren Zahl von Interessenten in Anspruch genommen worden. Es sind besonders von einer ganzen Reihe von Firmen der Stoffbranche Waren und Proben zur Untersuchung eingereicht worden, aus denen hervorgeht, dass es im Handel mit fertigen Webwaren häufig zweckmässig ist, die Waren auf Unterschiede, sei es in der Webart, Gespinsten oder Appretur etc. untersuchen zu lassen.

In den letzten Monaten sind zu verschiedenen Malen Herrenkonfektionsstoffe zur Untersuchung auf eventuell vorhandene Seidenfasern dem Amt übergeben worden. Es handelte sich hierbei um Differenzen mit dänischen Zollbehörden. Es werden nämlich in Dänemark jetzt Stoffe, die den geringsten Inhalt von Seide zeigen, einem höheren Zollsatz unterworfen als Stoffe ohne Seide, auch können bei ungenauer Zolldeklaration noch hohe Zollstrafen verhängt werden; es sind gewöhnlich Stoffe, in denen Abfallseide

(Bouretteseide) als Effektfäden verwebt ist. Da nun ganz ähnliche Stoffe mit mercerisierter Baumwolle als Effektfäden hergestellt werden, ist es für den Exporteur ohne eine eingehende chemische Prüfung schwer, den Differenzen mit der dänischen Zollbehörde zu entgehen.

Ueber die gesamte Wirksamkeit des Oeffentlichen Waren-Prüfungs-Amtes gibt nachstehende Aufstellung Aufschluss.

Statistik.

Zur Konditionierung gelangten:

	Wolle	Seide	Garn	Zugreste
1. 1.—30. 9. 1902	150 000 kg	15 900 kg	870 kg	—
1. 1.—30 9. 1903	183 729 „	12 690 „	4582 „	2425 kg

Diese Quanten verteilen sich bei:

	Wolle	Seide	Garn	Zugreste	
1. 1.–30. 9. 1902	84	140	40	—	Fälle:
1. 1.—30. 9. 1903	114	120	81	2	Fälle:

Ein Untergewicht wurde ermittelt bei:

	Wolle	Seide	Garn	Zugreste	
1 1.—30. 9. 1902	44	99	13	—	Fällen:
1 1 —30. 9. 1903	50	116	32	1	Fällen:

Zahl der Garnausmessungen:

1. 1.—30. 9. 1902	36
1. 1.—30. 9. 1903	88

Festigkeitsprüfungen bei Garnen und Stoffen:

1. 1.—30. 9. 1902	8
1. 1.—30. 9. 1903	23

Auszählungen der Schuss- und Kettfäden in Stoffen:

1. 1.—30. 9. 1902	3
1 1.– 30. 9. 1903	58

Von dem mit dem Oeffentlichen Waren-Prüfungs-Amt verbundenen chemischen Laboratorium wurden angestellt:

	1. 1.—30. 9. 1902	1903
Untersuchungen von Oel und Seifen	8	7
„ auf Fasergehalt (Baumwollgehalt)	65	86
„ auf Fettgehalt in Garn und Stoffen	830	58
„ auf Beschwerung	9	13
Abkochungen	40	63

Ferner wurden eine Reihe einzelner Untersuchungen z. B. Chlor, Appretur, Farbenechtheit etc. etc. angestellt.

87. Baumwollgarne.

Das wichtigste Ereignis für die Baumwollgarne war die zum Schluss des Jahres einsetzende Baumwollhausse.

Schätzung der amerikanischen Baumwollernte.

Um die grosse Erregung, welche die diesjährige niedrige Schätzung der amerikanischen Baumwollernte an der New Yorker Börse hervorgerufen hat, zu verstehen, muss man sich der bösen Erfahrungen erinnern, welche die englischen Spinner im Vorjahre gemacht haben. Im Vertrauen auf eine günstige Ernte, wie sie durch das Agrikulturbureau angekündigt war, hielten die Fa-

briken mit Einkäufen zurück. Als nun die wirkliche Ernte weit ungünstiger ausfiel, als nach der offiziellen Schätzung zu erwarten war, mussten die Spinner ihren Bedarf zu erhöhten Preisen decken, ja sie waren teilweise gezwungen, ihre Betriebe einzuschränken. Mit grösstem Eifer stürzten sich nun die Spinner auf das diesjährige Erzeugnis, das überdies gute Beschaffenheit zeigt. Trotz der gestiegenen Preise des Rohstoffs, sowie des Fabrikats, erwartete man eine grosse Nachfrage. Der Bedarf wurde von privater Seite auf $10^3/_4$ Millionen Ballen geschätzt, während man auf eine Ernte von 11 Millionen Ballen rechnete.

Unter diesen Umständen ist es erklärlich, dass die überraschend geringfügige Baumwollernteschätzung des Agrikulturbureaus der Vereinigten Staaten für 1903/04 eine Erregung der Gemüter hervorrufen musste. Während, wie schon erwähnt, private Schätzungen mit einer Ernte von 11 Millionen Ballen gerechnet hatten, beziffert sich die offizielle Schätzung nur auf 9 962 039 Ballen. Im einzelnen besagt die jetzige Schätzung des Agrikulturbureaus, dass das abgeerntete oder abzuerntende Areal auf 28 014 860 Acres, d. s. 3,09 % weniger als das bepflanzte Areal, zu schätzen sei. Die gesamte Produktion von Faser sei auf 4 889 796 267 Pfund zu taxieren, d. s. 174,5 Pfund pro Acre im Durchschnitt. Verglichen mit der im vorigen Dezember von derselben Stelle veröffentlichen Schätzung der Ernte für 1902/03 weisen die diesjährigen Ziffern auf: Einen Rückgang der Ernte um 455 000 Ballen, eine Vermehrung des Nettogewichts pro Ballen um 0,1 Pfund, eine Zunahme des abgeernteten oder noch abzuerntenden Areals um 900 757 Acres, einen Rückgang der Ausbeute an Faser um 222 073 761 Pfund und schliesslich einen Rückgang im Durchschnittsertrag an letzterer pro Acre um 14 Pfund.

Preise.

So kam es, dass der Baumwollpreis am amerikanischen Markte getrieben wurde und am 4. Dez. in New York per Kassa 12,65 Cents, per Dezember 12,37 Cents erreichte. Der Märzpreis wurde auf 12,60 Cents getrieben, was auch deswegen besondere Beachtung verdient, weil in früheren Jahren der Preis pro März weit niedriger war als derjenige für die früheren Monate.

Aegyptische u. indische Ernte.

Es muss bemerkt werden, dass die ägyptische Ernte besonders reichlich ausgefallen ist und auch die indische sehr gut zu werden verspricht. Es darf auch nicht vergessen werden, dass bei hohen Fabrikatpreisen eine Einschränkung des Konsums zu erwarten ist. Endlich ist darauf hinzuweisen, dass nach den privaten Schätzungen der Firma Neill Brothers, welche mit besonderer Sorgfalt stattfinden, auch jetzt noch eine Ernte von 11 100 000 Ballen in Aussicht gestellt werden und sogar die Möglichkeit einer weiteren Erhöhung um 200 000 Ballen betont wird.

Im übrigen wird über diesen Handelszweig berichtet:

Hausse.

Der Handel in Baumwollgarn war in diesem Jahre mit grossen Schwierigkeiten verknüpft, da in Amerika Baumwolle als Spekula-

tionsartikel betrachtet wurde und je nach Macht der Spekulanten die Preise täglich den grössten Schwankungen unterlagen. In den Monaten Januar bis März d. J. waren die Differenzen von noch nicht so grosser Bedeutung, da aber die Haussepartei anhaltend Erfolge aufzuweisen hatte, trat sie kühner hervor und diktierte förmlich täglich höhere Preise. Die Hausse wurde allerdings dadurch wesentlich unterstützt, dass ein grosser Teil der Spinnereien, wegen der Misserfolge der Vorjahre zurückhaltend, nur über geringe Baumwollvorräte verfügen konnte und dadurch genötigt war, um nicht zum Stillstand zu kommen, anhaltend als Käufer für eingegangene Garne aufzutreten. Der Zwischenhandel in Garnen, der hauptsächlich auf schneller Lieferung beruht, darf wohl mit den Erfolgen des Jahres zufrieden sein.

Preise.

Es folgen noch, um die Schwankungen bis 1. Oktober d. J. zu veranschaulichen, die Bremer Notierungen für rohe Baumwolle, und ausserdem als Basis für Garne die Preise von No. 20er Water.

Bremen:

15/12	15/1	2/2	16/2	2/3	16/3
43½	45¼	46¾	48¾	51¾	51.—
1/4	15/4	1/5	15/5	15/6	1/7
51.—	52¾	53¼	57¾	66½	66½
15/7	1/8	15/8	1/9	15/9	1/10
62.—	63½	65½	68½	64.—	62.—

No. 20 Water:

Januar	Februar	März	April	Mai
66	67	70	72	76
Juni	Juli	August	Septbr.	Oktober
80	83	82	82	78

Die Spinnereien haben in den letzten Monaten ihre Produktion zum grossen Teil bis 1. April 1904 bereits verkauft; es werden jetzt schon Abschlüsse pro II. und III. Quartal 1904 vollzogen, da die Webereien gezwungen sind, sich einzudecken, um sich nicht der Gefahr einer grossen Preissteigerung auszusetzen, weil den vorher bekannten Ernteberichten von 12 Millionen Ballen jetzt eine Schätzung von 10¼ Millionen Ballen gegenübersteht.

Nach einem anderen Bericht befindet sich der Handel seit Anfang des Jahres in einer bewegten Epoche, die an die Zeit der grossen Baumwollennot in den Jahren 1862—65 erinnert. Preisschwankungen von 4½ d. für Middling (Liverpooler Platznotiz) bis 7 d., Aegyptische von 7⅝ bis 10⅞ charakterisieren die herrschende Erregung. Wenn ein Teil dieser Preissteigerung seine volle Berechtigung durch die qualitativ wie quantitativ wenig befriedigende Ernte hatte, so haben doch die Ringbildungen in Amerika dadurch, dass ein bedeutendes Quantum Rohmaterial dem Konsum entzogen wurde, die Situation verschärft und die Preise auf ein Niveau getrieben, das ohne jene spekulativen Eingriffe schwerlich erreicht worden wäre.

Ringbildungen.

Die Garnpreise schlossen sich naturgemäss der Bewegung des Rohmaterials an, gestalteten den Handel umfangreicher als seit vielen Jahren und lieferten wieder einmal den Beweis, dass dieser als Bindeglied zwischen Spinner und Weber nicht auszuschalten ist. Nachstehende Aufstellung der Notierungen einiger Garnsorten und amerikanischer Baumwolle zeigen die darin stattgefundenen Schwankungen resp. Steigerungen. Garnpreise.

Preis-Veränderungen für Baumwollgarne vom 1. 1. bis 20. 11. 1903. Baumwoll-notierungen.

	Water No.	12	16	20	24	30		
1903	1. Januar	60	62	65	68	74	Engl.	Pfd.
	1. April	66	68	71	74	80	„	„
	1. Juli	72	74	77	80	86	„	„
	1. Oktober	66	68	71	74	80	„	„
	20. November	76	78	81	84	90	„	„

	Doubles No.	12. 2.	16. 2.	20. 2.	24. 2.	30. 2.	40. 2		
1903	1. Januar	67	70	74	78	84	92	Engl.	Pfd.
	1. April	73	76	80	84	90	100	„	„
	1. Juli	79	82	86	90	96	106	„	„
	1. Oktober	73	76	80	84	90	100	„	„
	21. November	81	84	88	92	98	108	„	„

Baumwoll-Notierungen in Bremen:

1903 Am	1. 1.	1. 2.	1. 3.	1. 4.	1. 5.	1. 6.	1. 7.	1. 8.	1. 9.	1. 10.	1. 11.	20. 11.
	$44^1/_2$	$46^1/_2$	52	51	53	$59^3/_4$	$66^1/_2$	$68^1/_2$	$68^1/_2$	60	$54^3/_4$	$57^1/_2$

Pfg. Zw.

Baumwollene Strickgarne folgten den Preissteigerungen nur langsam und ohne an Umfang zu gewinnen, zumal der Konsum darin, insbesondere für geringere Qualitäten, zugunsten der Fabrikation von Strumpfwaren im Rückgang begriffen ist.

Dagegen hat der Handel in Makogarnen für Mercerisierungszwecke, Stick- und Effektgarne eine grosse Bedeutung erlangt, worin Berlin den Inlands- und Weltbedarf an sich gezogen hat; ebenso nimmt es auch in Näh- und Häkelgarnen eine dominierende Stellung ein. In Häkelgarnen für die Fabrikation von Gasglühlichtstrümpfen war die Nachfrage schwächer, da hier ein gefährlicher Rivale in Ramie entstanden ist. Makogarne.

88. Rohe und gefärbte Seide.

I. Bericht.

Die guten Dispositionen des Jahres 1902 setzten sich im Jahre 1903 noch fort und zwar bis zum April infolge guter Beschäftigung der Seidenweberei und vom April bis August infolge der ungünstigen Witterung in den europäischen Seidenproduktionsländern. Leider aber schränkte sich der Bedarf vom August ab infolge der erneut höheren Forderungen ein. Es wurden besonders in Amerika viele Stühle, man sagt 50%, still Bedarf.

gestellt, und so endete das Jahr für die Seiden des Maulbeerspinners, zumal schon im Juni aus den asiatischen Produktionsländern eine gute Ernte gemeldet wurde, mit einem starken Abschlage. Es wurden bezahlt für:

Preise.

Organzine:		Januar	Juli	Dezember
Mailänder 18/22 den. . .	M.	45.—/47.—	47.—/49.—	43.—/45.—
Japan 22/26 den.	„	40.—/41.—	45.—/46.—	40.—/42.—
China 36/40 den.	„	34.—/36.—	36.—/38.—	36.—/38.—
Trame:				
Mailänder 18/22 den. . .	„	38.—/39.—	44.—/46.—	40.—/42.—
Japan 22/26 den.	„	37.—/39.—	41.—/43.—	36.—/39.—
China 36/40 den	„	33.—/35.—	36.—/38.—	35.—/38.—

Tussah.

Viel bösartiger haben die Fluktuationen in Tussah den Händlern und Konsumenten mitgespielt. Gegen Ende des Jahres 1902, zu welchem Zeitpunkte die ersten Ankünfte der Tussahernte aus dem Norden des chinesischen Reiches in Shanghai erwartet werden, hiess es, dass die Ernte auf 18 bis 20 000 Ballen (der Ballen zu 60 kg) zu schätzen sei, während bisher die normalen Ernten sich zwischen 12 bis 13 000 Ballen bewegten, Filatures mit eingerechnet. Infolge dieser für die Ernte günstigen Nachrichten waren sowohl Importeure wie Konsumenten mit Einkäufen äusserst vorsichtig, aus Furcht, dass die Preise wieder auf das Niveau des Jahres 1901 fallen würden. Da trat plötzlich im Januar ein neuer Verbraucher der Tussahs auf den Markt, die Kleiderstoffweberei, welche diesen Artikel für Sport- und Bastroben in grossen Quantitäten dem Markte entnahm.

Preise.

Infolge der grossen Nachfrage stiegen die Preise sprungweise. Dies dauerte vom Januar bis August/September. Man zahlte noch im Oktober in Lyon für Native Grègen 18,50 frcs., während sie am Anfang des Jahres zu 10,50 frcs. bis 12 frcs. zu haben waren.

Aber diese Exaltationen waren dem Artikel nicht günstig. Der ständige und grosse Konsument des Artikels ist und bleibt die Phantasie- und Wirkwaren-Branche, und diese hat mit dem Preise sehr zu rechnen, denn ihr Hauptabnehmer ist der kleine Konsument, sowohl im Inlande wie im Auslande.

Der Artikel darf einen gewissen Verkaufspreis nicht überschreiten, sonst deckt der Konsument seinen Bedarf nicht in Artikeln aus Seide, sondern aus Wolle oder Baumwolle. So kam es, dass die Wirkwarenindustrie die im Frühjahr auf Lieferung für das ganze Jahr verkauften Waren, für die sie gewohnheitsmässig nicht gedeckt war, ohne Nutzen, ja mit Schaden herstellen musste. Dafür aber rächte sie sich, indem sie die Muster aus Seide aus den Kollektionen entfernte, so dass vom Juli ab der Bedarf enorm zurückging. Heute sehen wir der neuen Ernte entgegen; sie soll reichlich sein, die Qualität befriedigend, doch stark im Faden. Der Markt eröffnete für Natives im Oktober mit 17,50 bis 18,50 frcs. Verschiffung per Anfang Dezember. Im November konnte man bereits, Verschiffung Januar, zu 11 bis

14 frcs. kaufen und im Dezember, Verschiffung Februar, mit 10 bis 13 frcs.

Nicht ganz so schroff ist der Abschlag in Filatures; immerhin beträgt auch dieser je nach Qualität 4 bis 6 frcs.

Die Preise stellten sich für:

Organzine:		Januar	Juli	Dezember
Tussah Nativ. 100/300 den.	M.	14.50	17.50	13.50
Filature 60/80 den.	„	18.50	22.50	18.50
Trame:				
Tussah Nativ. 100/300 den.	„	13.50	16.50	12.50
Filature 60/80 den.	„	17.50	21 50	17.50

Webe-Schappe für die Samtindustrie hatte guten Absatz.

Cordonnet-Schappe ging regelmässig und notierte:

Webeschappe:		Januar	Juli	Dezember
Sublime 140/2	M.	15.50	15 75	15.75
Sublime 200/2	„	17.—	17.25	17.25
Schappe Cordonnet zum Nähen:				
60/2 je nach Qualität	M.	13.—/17.—	13 50/17.50	13.50/17.50

II. Bericht.

Die guten Dispositionen des Seidenmarktes fanden auch zu Anfang dieses Jahres ihre Fortsetzung, so dass sich die hohen Preise des vorigen Jahres halten, ja sogar infolge der ungünstigen Witterung im April, welche die Ernte in Italien und Frankreich ernstlich bedrohte, noch steigen konnte, zumal für japanische und chinesische Seiden trotz guter Ernten die Preise festgehalten wurden. Preise.

Der Aufschlag betrug bereits im Mai gegen denselben Monat 1902, 10—15 %, und seitdem haben die Preise einige Prozente gewonnen. Dennoch ist das Geschäft nicht zu loben, da Amerika wenig kauft, und nach allen Nachrichten von dort viele Stühle stillgestellt worden sind.

Schappe geht fortlaufend gut, und die Spinner sind stark beschäftigt die Preise sind steigend. Der für Berlin und das nördliche Deutschland besonders wichtige Artikel Tussah hat im Preise erheblich angezogen; während man den Dezemberpreis des Vorjahres von 13,50 Mk. schon für unerreichbar hoch hielt, sind wir im September/Oktober auf 17,50—18,50 Mk. gekommen. Infolge dieses hohen Preises hat sich der Konsum beträchtlich verringert. Jedermann verarbeitet seinen Vorrat, und Orders auf Lieferung sind nicht zu erreichen. Der Markt in Shanghai eröffnete für Dezember/Januar-Verschiffung zu enormen Preisen, doch werden sich dieselben kaum halten können. Tussah.

Alles kommt darauf an, ob die Mode auch im neuen Jahre die aus Tussah hergestellten Baststoffe begünstigen wird. Ist dies der Fall, so behalten wir hohe, wenn auch nicht die höchsten Preise, denn die Läger sind erschöpft, und der Konsument wird daher gezwungen sein, in den Markt zu gehen und wenigstens mittlere Preise zu bezahlen.

Seidenfärberei.

Ein Rückblick auf den geschäftlichen Verlauf des Jahres 1903 erweckt weder frohe Empfindungen, noch für die Zukunft der Berliner Seidenfärbereien hoffnungsvolle Aussichten. Im grossen ganzen bewegte das Jahr sich in den Gleisen seiner Vorgänger, im letzten Viertel des Jahres setzte jedoch eine solche Verschlechterung ein, dass das genauere Endergebnis noch nicht abzusehen ist.

Freilich begann das Jahr mit einer intensiven Beschäftigung in Schwarz, die sich auf alle in Betracht kommende Verwendungszwecke erstreckte: Schappe-Cordonnet, Cusir, Schappe-Cusir zu Konfektion, Schappes für Näherei, Luft- und Kurbelstickerei usw., wenn aber auch dieser regere Zuspruch bis in die Mitte des Jahres anhielt, so wurde er durch namhafte Einbusse an Farben für fast alle Branchen wettgemacht. Eine leise Zunahme nur auf wenigen Gebieten, wie der Tapisserie und Konfektion stand ihr gegenüber. Jedoch die kleinen Partien, in denen sich der Bedarf dafür, z. B. für Möbel-, Passementerie-, Phantasiewaren und Schneider-Artikel bewegt, und deren unzulängliche Entlohnung, schmälern den Verdienst beträchtlich.

Organsin und Schappe zu Effekten für Tuchweberei behaupteten sich gut, gewannen aber nicht ganz das Feld, das ihnen gesichert schien, wenn nicht der Einbruch mercerisierter Garne so erfolgreich vor sich gegangen wäre.

Tussah hat noch keinen Aufschwung wieder zu verzeichnen. Hier scheint es unter der Heranziehung geeigneter Ersatzmittel noch weiter im Rückgang begriffen zu sein. Nachgelassen hat auch der Verbrauch von Seiden für Handschuh- und Schirmstofffabrikation.

Vielfach dürften unter diesen Umständen die Arbeitsräume nicht ausgefüllt, die Arbeitszeit nicht voll ausgenutzt worden sein. Gewiss ist, dass die Bestrebungen auswärtiger Färber, um jeden Preis den Berliner Bedarf an sich zu reissen, nennenswert zu dieser Lage beigetragen haben. Der Glaube an die Möglichkeit, die Farbpreise auf einer solideren Grundlage zu festigen, hört mehr und mehr auf, seitdem auch die Versuche von Vereinigungen grösserer und kleinerer Färbereien, in diesem Punkt Dauerndes zu erreichen, missglückt sind.

Farben.

Herrschende Farben blieben neben Modes in der Hauptsache mittlere Töne in Bunt; in Schwarz erfreuen sich der Gunst nach wie vor die neutralen Nuancen, wie sie seit einiger Zeit in Aufnahme gekommen sind. Kunstseide hat sich im Umsatz auf der Höhe der verflossenen Jahre bewegt. Die Farbenchemie ist mit keiner besonderen Neuheit auf den Markt getreten, die erwähnenswerte Aenderungen in der Seidenfärberei hervorgerufen hätte.

Allgemeines.

Die Preise für Roherzeugnisse, Chemikalien, die Betriebsspesen oder die Arbeitslöhne haben sich nicht verringert, im günstigsten Falle sind sie stehen geblieben. Jede Hoffnung auf Besserung wird bereits jetzt durch die überaus schlechten Prog-

nosen in quantitativer wie qualitativer Hinsicht der diesjährigen Seidenernte niedergehalten.

89. Wollene und halbwollene Stoffe und Plüsche.

I. Bericht.

Preise für Rohmaterialien.

Fast für alle Rohmaterialien, die für die Fabrikation von Konfektionsstoffen, Plüschen und Krimmern zur Verarbeitung kamen, ist eine erhebliche Preissteigerung zu verzeichnen.

Die Preise von Crossbreds- und Weftgarne, die zum grossen Teil aus England bezogen werden, stiegen um ca. 20—30 % im Vergleich zu den Preisen des Vorjahres.

Persische Alpaccawolle kam für die Krimmerfabrikation weniger in Betracht als in früheren Jahren, fand dagegen für andere Artikel reichlichere Verwendung, so dass die Preise aus diesem Grunde um 20—30 % steigen konnten.

Die Preise für Mohair und Rovings unterlagen keinen wesentlichen Schwankungen, da die Nachfrage nach den aus diesen Materialien gefertigten Artikeln nur eine beschränkte war. Erst in den letzten beiden Monaten erholten sich die Preise um ca. 10 %.

Kamm- und Strickgarne behaupteten ihren hohen Preisstand, obgleich sie speziell für die Berliner Fabrikation nur eine ganz minimale Verwendung fanden.

Shoddygarne dagegen wurden während des ganzen Jahres für Cheviotstoffe in Berlin verarbeitet und waren somit gesucht und knapp. Die Preise dieser Garne erfuhren eine Steigerung von 10—15 %.

Verkauf in Konfektionsstoffen.

In fertigen Waren (Konfektionsstoffen) erstreckte sich der Verkauf in Stapelartikeln, wie Satins, Corkscrews, auf die aus überstarker Produktion vergangener Jahre noch vorhandenen grossen Läger, die zu wesentlich besseren Preisen als im letzten Jahre zum Teil geräumt worden sind. Es gelang den Berliner Stoff-Fabrikanten, einige neue Stapelartikel auf den Markt zu bringen, deren Preiswürdigkeit und Solidität im In- und Auslande allgemein anerkannt wurde. Diese Artikel wurden von der Herren- und Damenkonfektion gleichmässig stark gekauft und verschafften den Fabrikanten reichliche Beschäftigung während des ganzen Jahres. — Die seit Jahren in Berlin hergestellten Crewelqualitäten wurden in dieser Saison, wenn auch in beschränkterem Masse, von der Konfektion wieder verarbeitet. — Das Geschäft in Plüschen und Krimmern bewegte sich in seinen gewöhnlichen Grenzen. Es wurden für die Schuh-, Mützen- und Kapottenbranche die bekannten Stapelartikel wieder stark aufgenommen. Sehr grosser Beliebtheit erfreuten sich in der Damenkonfektion gewisse Mohair-Plüschqualitäten. Angeregt durch Pariser Modellhäuser, schufen die hiesigen Plüschfabrikanten Imitationen in Mohair von Astrachan, Cara-

coul und Breitschwanz, die durch ihre gelungene Fellappretur kaum von den teuersten echten Fellen zu unterscheiden waren.

Export.

Die Absatzverhältnisse haben sich für die Berliner Stoff- und Plüschfabrikation nicht geändert. Der Export nach England, Kanada, Skandinavien, Frankreich, Spanien, Italien und dem Orient konnte wohl aufrecht erhalten werden. Der an und für sich nicht allzugrosse Export nach Kanada wird durch das neue kanadische Zollgesetz vom 16. April künftig beeinträchtigt werden, wenn auch in diesem Jahre, da fast alle Orders vor dem genannten Termin gegeben waren, keine Umsatzausfälle zu verzeichnen sind. Der Handel hatte in Kanada bisher hauptsächlich mit England zu konkurrieren, und da die kanadische Regierung den englischen Fabrikanten einen Vorzugszoll von ca. 23 % eingeräumt hat, ist es erklärlich, dass dieser Export für den Berliner Fabrikanten in 1—2 Jahren fast ganz verloren geht. Man kann nur wünschen, dass die übrigen Kolonien Englands nicht auch dem Beispiel Kanadas folgen und dem Mutterlande derartige Vorzugszölle einräumen, denn dieser Umstand und die Einführung des geplanten Schutzzolles in England würden die gesamte deutsche Industrie in eine schwer zu überwindende Krisis treiben. Selbst die Einführung der Mc. Kinleybill war nicht annähernd so gefahrvoll und vernichtend für Deutschland, wie es ein Umschwung Englands vom Freihandel zum Schutzzollsystem werden müsste.

Zolltarif und Schutzzoll.

Appretur und Färberei.

In den ersten Monaten des Jahres ruhte das Geschäft in Stoffen fast vollständig, mit Eintritt des Frühjahrs stellte es sich aber heraus, dass gerade Berliner Artikel von der Konfektion stark aufgenommen waren und flott weiterbestellt wurden. Die wenigen noch vorhandenen Berliner Fabrikationsfirmen liessen sich die Fertigstellung grosser Posten Ware nun allerdings angelegen sein, es fehlte leider aber gar zu oft an Webern, die, bei dem jahrelang anhaltenden Rückgang der Berliner Fabrikation, sich anderen Beschäftigungen zugewendet hatten. — Wenn es trotzdem wirklich gelang, ziemlich bedeutende Posten Waren auf den Markt zu bringen, so war nur zu bedauern, dass das Geschäft ganz plötzlich, zum grossen Teil wohl auch durch ungünstige Witterung beeinflusst, bereits Ende Oktober nachliess und dann bald völlig aufhörte. Das seit Jahren sehnlichst erwartete Aufleben der Berliner Fabrikation hat wohl für einige Monate Arbeit gebracht, das Geschäft war aber nicht lohnend, weil es sich fast nur um melierte Ware handelte, d. h. solche, die nur appretiert und nicht im Stück gefärbt wird, und weil eben ausserdem der Bedarf zu kurze Zeit andauerte. — Die Fabrikation von Plüschen, Krimmern, Schuhstreifen usw. war während des ganzen Jahres eine äusserst geringe, nur zum Schluss der Saison entstand eine lebhafte Nachfrage nach Astrachans, die aber auch nicht lange andauerte. Der Umsatz in Tüchern erreichte den des Vorjahres nicht ganz, da wieder mehr in Bayern gearbeitet wurde.

II. Bericht.

Geschäftsgang.

Gegenüber den schwierigen Absatzverhältnissen der vorhergegangenen zwei Jahre war im Berichtsjahre der Geschäftsgang durchaus normal. Es war nicht schwer, die gesamte Produktion in halbwollenen und wollenen Stoffen zu verkaufen, es wäre sogar leicht gewesen, noch mehr abzusetzen. Trotz dieser regen Nachfrage und kleiner Preiserhöhungen war es nicht in allen Fällen möglich, lohnenden Verdienst zu finden, da die Preissteigerungen der Rohmaterialien in den fertigen Fabrikaten leider nie voll zum Ausdruck gebracht werden können. Sowohl billigere Wollen, wie aber vor allem Baumwolle wurden stetig teurer. Die Aussichten in Stoffen für das beginnende Jahr scheinen zu guten Hoffnungen nicht zu berechtigen, da die Konfektion, speziell die Damenkonfektion, über grosse Geschäftsstille klagt und die hier im Engrosstoffhandel übrig gebliebenen Lager ganz enorm sein sollen. Dies wird naturgemäss die Absatzmöglichkeit der Fabrikation stark beeinflussen. Hierzu kommt, dass die Preise der Rohmaterialien an Festigkeit nichts verloren haben.

Preise.

Konfektion.

Die Plüsch- und Krimmerfabrikation lag ebenfalls etwas günstiger, da die Damenkonfektion für diesen Artikel wieder mehr Interesse zeigte. Jedoch wird der Mangel an Export gerade für diese Artikel sehr empfunden, und es muss befürchtet werden, dass in Anbetracht der vom Reichstage beschlossenen Zollerhöhungen und der von der Schweiz, Russland und Oesterreich dagegen aufgestellten Kampftarife die Handelsverträge, welche die nächste Zeit uns bringen soll, den schon jetzt so geringen Export noch weiter einschränken, so dass dem einst so blühenden Industriezweig die Lebensader fast ganz unterbunden wird, da das Inland ein genügendes Absatzgebiet für denselben nicht bietet.

Plüsch und Krimmer.

90. Velvet.

Das Velvetgeschäft lag im Jahre 1903 im ganzen genommen schwieriger als in den vorhergehenden beiden Jahren.

Das Vorhandensein grosser Restbestände aus dem vorigen Jahre machte sich vielfach in einer Zurückhaltung der Grossisten bei Erteilung neuer Bestellungen bemerkbar. Daneben trat die Nachfrage nach ganz billigen Qualitäten zu Verlustpreisen mehr noch als in den früheren Jahren in Erscheinung. Grosser Nachfrage erfreuten sich Cords, namentlich auch für Kleider. Auch Velvets mit Metalldruckeffekten fanden allenthalben guten Absatz. Für neue Abschlüsse konnten etwas bessere Preise erzielt werden, doch standen die nur mit grosser Mühe zu erreichenden Aufschläge nicht im Verhältnis zu der weiteren Preissteigerung im Baumwollmarkte. Das überseeische Exportgeschäft war im allgemeinen recht befriedigend und deckte zum grossen Teil den Ausfall auf anderen Gebieten. Andauernd lebhaft war das Ge-

Nachfrage.

Exportgeschäft.

schäft nach den Vereinigten Staaten sowie nach Südamerika. Auch China brachte grössere Bestellungen, wogegen das Geschäft mit Japan infolge der ungünstigen Ernteverhältnisse sowie der im Lande herrschenden Furcht vor einem Kriege mit Russland zur Zeit fast vollständig brach liegt. Auch für den Verkehr mit Kanada führte die Zollerhöhung auf Waren deutscher Provenienz und die dadurch geschaffene Unmöglichkeit, mit englischen Fabrikaten zu konkurrieren, zu einem erheblichen Ausfall.

91. Shawls und Tücher.

Erster Bericht.

Die Berliner Shawl- und Tücherfabrikation kann auf das Jahr 1903 nicht mit besonderer Zufriedenheit zurückblicken.

Preise.

War auch der Absatz der Fabrikation nicht geringer, so liessen die erzielten Preise doch viel zu wünschen übrig. — Die Erhöhung der Garnpreise, die für Streichgarne bis ca. 10 %, für Kammgarne bis ca. 15 %, für Alpacca- und gemischte Alpaccagarne ca. 4—10 % betrug, war für fertige Waren den Konsumenten gegenüber nicht durchzusetzen. Die Ursache hiervon liegt in der wachsenden grossen Konkurrenz ausserhalb Berlins, die ihren Nutzen in der Massenfabrikation sucht und durch sehr billige Löhne und sonstige sehr niedrige Produktionsbedingungen (Miete, Gehälter, Farb- und Appreturpreise) begünstigt wird.

Herstellung von Stapelartikeln.

Die hiesige Herstellung von Stapelartikeln nimmt daher mehr und mehr ab; es ist dem Berliner Tücherfabrikanten sehr schwer, gegen die Konkurrenz von ausserhalb anzukämpfen; von einem Gewinn ist bei solchen Orders kaum zu reden. Die Berliner Fabrikation ist daher genötigt, auf die Anfertigung von Neuheiten ihr Augenmerk zu richten, da nur dann der Geschäftsbetrieb einigermassen lohnend bleibt.

Von der Mode beeinflusst, ist der Absatz der grossen Tücher mehr und mehr zurückgegangen, und die Fabrikanten sehen sich genötigt, sich vornehmlich der Anfertigung von Modeartikeln, wie Echarpes, besseren Qualitäten in Tüchern aus Haarmaterial, und Decken zuzuwenden.

Absatzverhältnisse.

Die hiesige Fabrikation sucht ihren Absatz hauptsächlich in Deutschland, da er sich nach dem europäischen Auslande im Laufe der Zeit ausserordentlich verringert hat. Mode- und Zollverhältnisse haben in den früheren Absatzgebieten das Geschäft reduziert, und unter dem Schutze hoher Zölle ist die Fabrikation in den betreffenden Ländern so erstarkt, dass sie den heimischen Konsum ziemlich deckt; ja sogar aus Italien wird mit Erfolg exportiert. —

Export.

Das Exportgeschäft nach Skandinavien, Italien, der Schweiz und Holland hielt sich in den Grenzen des Vorjahres; vornehmlich waren es grosse Tücher-Neuheiten, die dorthin verkauft wurden (Walk- und Kaschmirwaren, teils ohne, teils mit Jacquardeffekten).

Die erzielten Preise waren gedrückt, da in ihnen den gesteigerten Materialpreisen nicht Rechnung getragen wurde. Nach den österreichischen Staaten ist für das Berliner Fabrikat der Verkauf so gut wie ausgeschlossen, da die dortigen Zollsätze und die eigene Fabrikation es nicht zulassen, dass die fremde Konkurrenz Erfolge erringt. Nur vereinzelte Orders kleinen Umfanges waren zu erzielen: sie betrafen nur Nouveautés. Russland kommt für Berlin nicht in Betracht, da die einheimische Fabrikation, durch den hohen Zoll begünstigt, den Bedarf deckt. Hin und wieder wurden kleinere Orders für Berlin gegeben, aber nur auf Spezialartikel und zu geringen Beträgen. Der Verkauf nach Frankreich ist ebenfalls auf ein Minimum reduziert und betrifft vornehmlich Neuheiten, auf die aber nur kleinere Orders gegeben wurden. Das Exportgeschäft über Paris hat zugunsten Hamburgs sehr nachgelassen, da die Exporteure dort billiger zu kaufen glauben. Auch England ist kein Absatzgebiet für Berlin und waren nur hin und wieder kleinere Aufträge auf Nouveautés zu verzeichnen.

Nach wie vor ist für die hiesige Tücherfabrikation der Absatz ihrer Artikel nach Südamerika von Wichtigkeit, da von dort noch immer grössere Orders erteilt werden, die dem Fabrikanten längere Beschäftigung geben. Der Verkauf nach der Ostküste wie nach Brasilien hat schon seit mehreren Jahren aufgehört, da der niedrige Kurs und die äusserst hohen Zölle den Absatz gehindert haben. Nach Argentinien und Paraguay liefert Berlin fast nichts mehr, weil diese Länder nur billiges Fabrikat beziehen, das von der Konkurrenz ausserhalb Berlins und des Auslandes geliefert wird. Dagegen ist immer noch ein umfangreiches Absatzgebiet in den Staaten der südamerikanischen Westküste zu finden. Hier sind es besonders: Chile, Peru, Ecuador, Columbien und Bolivien, die Berliner Shawls und Tücher konsumieren. Auch in diesem Jahre wurden von dort zahlreiche Orders gegeben, wenn auch nicht in so grossen Beträgen wie vor einigen Jahren, da die wirtschaftlichen Verhältnisse jener Länder, hervorgerufen durch die niedrigen Kurse, die Besteller nötigten, mit Vorsicht zu kaufen. — Die erzielten Preise trugen zwar den gesteigerten Materialpreisen gegenüber nicht voll Rechnung, doch fand der Fabrikant in der anhaltenden Beschäftigung einigermassen Ersatz. —

Nach Nord- und Zentralamerika, Afrika, Asien und Australien kann Berlin nichts liefern, da die Zölle und die Konkurrenz Preise zeitigen, zu denen die hiesigen Fabrikanten nicht liefern können.

Arbeitskräfte.

Eine weitere Schwierigkeit erwächst den hiesigen Produzenten durch den Mangel an Arbeitskräften bei sporadisch auftretendem Bedarf. Während neue junge Kräfte sich dem Weberhandwerk nicht zuwenden, geht ein Teil zu anderen Berufszweigen über, während der alte Stamm ausstirbt.

Blusenkonfektion.

Im letzten Vierteljahr machte sich ein kleiner Aufschwung dadurch bemerkbar, dass die Blusenkonfektion sich des Artikels für ihre Zwecke bemächtigte und sowohl langhaarige wie flanellartige Shawls und Echarpes mit Franzen verarbeitete. Sollte im kommenden Jahre die Mode sich hierin befestigen, so ist nicht ausgeschlossen, dass die hiesigen Fabrikanten aus den oben angeführten Gründen dem Bedarf nicht genügen dürften, aber deshalb kann von einer stabilen Beschäftigung der Branche keine Rede sein, nur von einem Aufflackern.

Von dem Bedarf für das deutsche Geschäft wurden hauptsächlich langhaarige Himalaja- oder feine Kaschmirartikel bevorzugt, während in Velours resp. flanellartigen Qualitäten meist billige Genres gekauft wurden.

Geschäftsgang.

Im allgemeinen waren die Fabrikanten in den Monaten Januar, Februar, März ziemlich beschäftigt, während die nächstfolgenden Monate April, Mai, Juni wie immer die stillere Zeit bildeten; Juli, August, September brachten Beschäftigung grösseren Umfangs. Der Umsatz dürfte hier die gleiche Höhe wie im Vorjahre erreicht haben. —

Die gedrückten Preise haben dem Fabrikanten wenig Ursache zur Zufriedenheit gegeben.

Das Verhältnis zwischen Arbeitgebern und Arbeitern war ungetrübt und bot zur Klage keine Veranlassung.

92. Wollene und seidene Phantasie-Wirk- und Strickwaren.

Allgemeine Lage.

Die Lage war recht befriedigend. Für Stapelartikel zeigte sich regulärer Bedarf und für gewisse Spezialartikel herrschte mehrere Monate hindurch eine so stürmische Nachfrage, dass niemand imstande war, ihr Genüge zu leisten.

Seit Anfang Oktober hat sich der Geschäftsgang verflaut und stagnierte Mitte November fast vollständig, da eine starke Ueberfüllung des Marktes, in Verbindung mit anhaltend milder Witterung, lähmend auf den Verkehr gewirkt haben.

Der deutsche Konsum gab etwas reichlichere Beschäftigung als im Vorjahre, da die Mode sich einigen, aus Wirk- und Strickstoffen konfektionierten Artikeln zugewendet hatte, die auch von anderen kontinentalen Ländern, namentlich von Frankreich, der Schweiz, Holland und Dänemark bereitwilligst aufgenommen wurden.

Export.

Von europäischen Ländern ist England immer noch unser grösster Abnehmer, indessen kann man sich der Tatsache nicht verschliessen, dass die immer stärker in Erscheinung tretende schutzzöllnerische Bewegung das Geschäft mit diesem Lande bereits nachteilig beeinflusst hat. Englische Fabrikate werden seitens der dortigen Käufer mehr als sonst bevorzugt und namhafte englische Textilindustrielle bemühen sich, mit den Bezeich-

nungen: „made in England", „made from English spun yarn" etc. Propaganda zu machen. Von den britischen Kolonien hat Kanada dessen merkantile Lage sich einer wachsenden Prosperität erfreut, aussergewöhnlich stark gekauft, trotz der dem Mutterlande eingeräumten Vorzugszölle, die englische Provenienzen bei der Einfuhr zurzeit um 23 % günstiger stellen, als die Fabrikate anderer Länder. Der Verkehr mit Australien und Neu-Seeland war unbedeutend, auch nach Süd-Afrika sind seit Beendigung des Krieges nur kleinere Posten geliefert worden.

Die Vereinigten Staaten von Nordamerika bezogen den gewohnten Bedarf in Seidenshawls und Mohairfabrikaten; dagegen werden wollene Phantasietücher und Sportartikel jetzt in ausreichenden Mengen im Lande selbst erzeugt. Der Verkehr mit Zentral-Amerika und Mexiko war ziemlich bedeutend.

Von südamerikanischen Ländern kauften Nord-Brasilien und die La Plata-Staaten etwas mehr als in den letzten Jahren.

Von ostasiatischen Ländern zeigten die Philippinen grösseren Bedarf, während das Geschäft mit Japan, infolge der dort immer mehr erstarkenden eigenen Industrie, zurückgegangen ist.

Preise. Die für das Fabrikat erzielten Preise waren nicht immer mit den zum Teil erheblich gestiegenen Preisen des Rohmaterials in Einklang zu bringen; im allgemeinen kann man jedoch sagen, dass mit auskömmlichem Nutzen gearbeitet worden ist.

Arbeitsmarkt. Im Arbeitsmarkt zeigte sich gegen das Vorjahr keine Veränderung; Ausstände sind gar nicht, und Lohndifferenzen nur in sehr begrenztem Umfange vorgekommen. In der Hochsaison (Juni bis August) war, wie gewöhnlich um diese Zeit, Arbeitermangel; es musste vielfach mit Ueberstunden gearbeitet werden, um die vorgeschriebenen Liefertermine möglichst pünktlich einhalten zu können.

Strumpf- und Phantasiewaren. Die Strumpf- und Phantasiewarenbranche kann auf das Jahr 1903 mit einiger Befriedigung zurückblicken und es als ein leidlich gutes verabschieden, denn es hat die gehegten Hoffnungen wenigstens zum Teil erfüllt und die Branche vor grösseren Schädigungen bewahrt. Auf dem Rohmaterialienmarkte hielt die ruhige, feste Stimmung, wie sie sich nach den starken Preisbewegungen in den Jahren 1901 und 1902 herausgebildet hatte, in der Hauptsache an, und wenn in einzelnen Fällen auch immer noch Schwierigkeiten zu bekämpfen waren, wenn es sich darum handelte, für Nachordres für frühere Lieferungen höhere Preise zu behaupten, so wurden doch schliesslich einigermassen befriedigende Durchschnittspreise erzielt. Nur bei Fabrikaten aus Seide mussten häufig ungenügende Notierungen gutgeheissen werden, denn ein Teil der Konkurrenz und namentlich die italienischen Fabrikanten offerierten trotz der bekannten starken Preissteigerung der Tussahseide entweder zu alten Preisen oder mit so unbedeutenden Erhöhungen, dass das Geschäft zu normalen Preisen nahe-

Seidenfabrikate.

Italienische Konkurrenz.

zu unmöglich gemacht wurde. Unter den vielen Konkurrenten, die unserer Branche nach und nach im Ausland erwachsen sind, zählt die italienische Wirkwarenindustrie zu den gefährlichsten, da sie infolge der wesentlich billigeren Arbeits- und Betriebskräfte unter viel günstigeren Bedingungen fabriziert als die deutsche. Nicht nur in allen bedeutenderen Handels- und Ausfuhrplätzen Europas, sondern auch an vielen überseeischen Märkten findet man gut organisierte Agenturen oder Verkaufsbureaux italienischer Fabrikantenvereinigungen, die sich mit Erfolg bemühen, den heimischen Produkten immer weitere Absatzgebiete zu erschliessen, was in der Wirkwarenbranche nicht zuletzt zum Nachteil der deutschen Industrie geschieht, die Italien schon vor vielen Jahren als bedeutenden Abnehmer verlor und nun sogar einen Konkurrenten in ihm zu bekämpfen hat. Allerdings ist es nicht Italien allein, welches nach und nach in ein solches Verhältnis zu unserer einheimischen Produktion getreten ist; in fast allen Ländern mit grösserem Konsum hat sich auch die Nationalindustrie von Jahr zu Jahr weiter entwickelt und dadurch der deutschen Fabrikation die Ausfuhr erschwert.

Inlandsmarkt.

Infolgedessen hat sich auch im verflossenen Jahre der Konkurrenzkampf wieder mehr auf den Inlandsmarkt konzentriert, der zwar recht bedeutenden Bedarf zeigte, aber bei der grossen Zahl von Mitbewerbern kein besonders leichtes Geschäft bot, so dass wieder mancher Abschluss zu wenig befriedigenden Preisen mit in den Kauf genommen werden musste. Gekauft wurden die zahlreichen Artikel, welche die Wirkwarenbranche im Laufe der Jahre in ihre Kollektion aufgenommen hat, in ziemlich gleichmässigem Umfange, doch liessen sich immerhin diverse Spezialitäten aufzählen, die besonders bevorzugt wurden. Dahin gehören die unter den verschiedensten Namen und in vielfältiger Ausführung auf den Markt gebrachten wollenen Damen-Ueberjäckchen und als besondere Neuheit dieser Art auch die in der zweiten Hälfte des Jahres in Aufnahme gekommenen Golfblusen, die zeitweise so stark begehrt wurden, dass selbst bei forcierter Produktion den Anforderungen nicht immer ganz entsprochen werden konnte. Es sind von diesem Artikel in verhältnismässig kurzer Zeit ganz enorme Quantitäten hergestellt und umgesetzt worden, und zwar zunächst überwiegend im Auslande, das bei auftauchenden Neuheiten oft schneller zuzugreifen pflegt als der skeptischere deutsche Markt. Voraussichtlich wird sich dieser ebenso hübsche wie zweckmässige Artikel aber auch in der deutschen Damenwelt, die ihm jetzt schon viel Interesse zuwendet, dauernd einbürgern und für die Branche einen nicht zu unterschätzenden neuen Umsatzfaktor bilden, der um so willkommener wäre, als das ursprüngliche Hauptfabrikat der Strumpfwirkerei, die Umschlagetücher, seine frühere Bedeutung noch immer nicht wieder erlangen konnte.

Tücher.

Der Verbrauch in Tüchern ist allerdings wohl seit einigen Jahren

eher wieder etwas gestiegen als weiter zurückgegangen, doch kann daraus die deutsche Industrie nur geringen Nutzen ziehen, weil, wie bereits erwähnt, der Bedarf der meisten Auslandsmärkte durch deren eigene Fabrikation gedeckt wird. Immerhin hat sich auch im Berichtsjahre mit unseren Nachbarländern und den entfernteren europäischen Staaten der gewohnte Umsatz dank der grossen Vielseitigkeit der Musterkollektionen behaupten lassen, so dass den meisten Betrieben dauernde Beschäftigung während des ganzen Jahres geboten war. Es war aber nicht immer leicht, den eingegangenen Lieferungsverpflichtungen nachzukommen, denn die Sommermonate zeigten wieder die schon seit Jahren bekannte überaus starke Häufung von Ordres, deren Erledigung wegen der um diese Zeit immer von neuem fühlbar werdenden Knappheit an geeigneten Arbeitskräften vielfach Schwierigkeiten verursachte. Dieser Arbeitermangel tritt in unserer Branche immer mehr hervor und führt u. a. auch zu höheren Lohnforderungen und Ansprüchen der Arbeiterschaft, welche die Situation für sich auszunutzen bestrebt ist. Das Jahr 1903 brachte zwar keine eigentliche Lohnbewegung, es mussten indes manche Zugeständnisse gemacht und häufig Extraforderungen kurzerhand bewilligt werden, um gelegentliche Differenzen schnell zu beseitigen und die Arbeit in Fluss zu erhalten, da es oft galt, mit recht knappen Lieferfristen auszukommen.

Arbeitermangel.

In dieser Beziehung stellt namentlich die deutsche Kundschaft starke Anforderungen, indem sie ihre Ordres so lange wie möglich zurückhält, dann aber Lieferung in ganz kurzer Zeit verlangt, um im Bedarfsfalle unter gleicher Bedingung nachzubestellen. Dadurch wird das eigentlich den Grossisten zufallende Risiko der Lagerdisposition vielfach dem Fabrikanten zugeschoben, der gewisse Verbindungen gar nicht kultivieren könnte, ohne deren Bedarfsartikel auf seine Gefahr stets vorrätig zu halten. Aehnlich möchte sich auch schon das Ausland oft das Geschäft erleichtern, doch bewirken glücklicherweise in den meisten Fällen die Transport- und Zollverhältnisse, dass sich die Besteller zu glatten Aufträgen entschliessen.

Risiko der Lagerdisposition.

Unter den ausländischen Konkurrenten der Wirkereierzeugnisse nahm Grossbritannien wieder die erste Stelle ein. Es hatte grossen Bedarf zu decken und kaufte ansehnliche Quantitäten, verlangte aber in gleichem Masse das weitgehendste Entgegenkommen und die grössten Opfer bezüglich der Preisnotierungen, wie dies bei den oft gekennzeichneten Unterbietungen der Konkurrenz leider unausbleiblich ist. Hervorzuheben ist auch der Umsatz mit Russland und den Orientmärkten, die aber auch nur bei sehr billigen Preisen zu kaufen pflegen.

Export.

Im eigentlichen Exportgeschäft war mancher Ausfall zu verzeichnen, wobei die wirtschaftlichen oder politischen Krisen einzelner überseeischer Länder die Ursache bildeten. Vom nord-

amerikanischen Kontinent war eigentlich nur Mexiko als bedeutender Abnehmer zu bemerken, denn sowohl die Vereinigten Staaten als auch Kanada kauften nur in beschränktem Umfange. Auch Südamerika zeigte keine sehr grosse Kauflust, und wenn auch etwas mehr Leben bemerkbar war als sonst, so trat doch keiner der diversen Märkte als besonders starker Käufer auf. Von den asiatischen Konsumenten enttäuschte besonders Japan, das sehr zurückhaltend war, während Ostindien wenigstens einzelne grössere Geschäfte zum Abschluss kommen liess, allerdings nur bei sehr gedrückten Preisen. Die neuen englischen Kolonien Südafrikas sind noch immer unfähig, den früheren Import unserer Artikel wieder aufzunehmen, und von unseren deutschen Niederlassungen profitiert gerade die Wollwarenbranche fast nichts. Gelegentliche aber nicht sehr bedeutende Umsätze kamen mit einigen Märkten des Innern zustande, die in gewissen Zeiträumen einige billige Artikel für den Gebrauch der Eingeborenen zu kaufen haben. Australien und Neu-Seeland kauften nicht viel, gaben aber die üblichen Ordres zu normalen Preisen.

Handelsverträge.

Die Beziehungen zu den meisten der ausländischen Abnehmer der Phantasie- und Strumpfwarenbranche basieren auf den bestehenden Handelsverträgen und Zolltarifen und würden ohne die ersteren resp. bei wesentlichen Aenderungen der letzteren schwer geschädigt resp. unmöglich gemacht werden. Daher ist die Beibehaltung oder bestmögliche Erneuerung unserer Handelsverträge auch für unseren Industriezweig ein dringendes Bedürfnis, eine Lebensbedingung, die ihm hoffentlich durch eine zweckentsprechende Zollpolitik gewährt werden wird.

93. Handel mit Konfektionsstoffen und Tuchen.

Konfektionsstoffe.

Die Hoffnung auf ein kommendes gutes Jahr hat sich leider nicht erfüllt. Selten war die Enttäuschung so allgemein, denn es dürften kaum vereinzelte Ausnahmen geben, die Ursache haben, mit dem diesjährigen Geschäfte auch bei den bescheidensten Ansprüchen zufrieden zu sein. Trotzdem waren alle Bedingungen vorhanden, um eine Fortdauer des nach langer Stagnation wieder belebten Verkehrs erwarten zu dürfen. Das Wintergeschäft des vorhergehenden Jahres war so flott, dass kaum der Bedarf gedeckt werden konnte und Bestände nicht mehr vorhanden waren. Sämtliche Rohmaterialien waren in fortdauernder Steigerung, Baumwolle hatte durch den in Amerika gebildeten Trust einen gewaltigen Preisaufschlag erfahren und die Berichte aus London brachten bei jeder Versteigerung der Kolonialwollen wesentliche Erhöhungen.

Allgemeine Lage.

Sommergeschäft.

War schon das Sommergeschäft, das sich wieder wie in den Vorjahren grösstenteils auf Geraer Corcscrews und Coatings beschränkte, sehr schleppend, so fand man sich um so leichter damit ab, da der Schwerpunkt des Handels in Konfektionsstoffen

im Wintergeschäft liegt. Es tritt eigentlich im Verkauf der Herbst- und Winterware kaum eine Pause ein, da glatte Stapelware schon vom Januar ab bestellt und zum Teil auch sehr früh hereingenommen wird. Auch in diesem Jahre war dies der Fall, aber die Konfektion hielt je länger, je mehr mit weiteren Einkäufen zurück, da die Provinzkundschaft wie das Ausland grosse Zurückhaltung zeigte. Ein wirklich reger Verkehr findet immer erst statt, wenn sich eine Mode herausgebildet hat, aber dieser Zeitpunkt trat überhaupt nicht ein, ja selbst in den Façons setzte sich kein bestimmter Geschmack fest, so dass Ungewissheit darüber bestand, was überhaupt verlangt werden wird. Wintergeschäft.

Der Hauptfaktor eines guten Wintergeschäfts bleibt nach wie vor eine früh eintretende kalte Witterung, die in diesem Jahre vollständig ausblieb. Wenige kalte Tage im Anfange des Oktober regten die Konfektionäre dazu an, ziemliche Quantitäten, namentlich für England, anfertigen zu lassen, aber bevor die Mäntel dort waren, trat Regenwetter ein, das lange Zeit anhielt und das Geschäft vollständig lahm legte. Ein weiterer, aber nicht so ins Gewicht fallender Umstand, eine durch andauernde Geldknappheit verminderte Kaufkraft, mag vielleicht einen Teil zu dem schlechten Geschäftsgange in England beigetragen haben, keineswegs aber war hierauf die vollständige Stockung zurückzuführen. Diese hatte auch im Inlande ausschliesslich ihre Ursache in der ungewöhnlich warmen Witterung, die bis Mitte November leider unverändert anhielt. Vergebens hatte man darauf gewartet, dass sich doch in weiter vorgerückter Saison eine Mode aussprechen würde, wie dies stets und ganz besonders im vorigen Jahre der Fall war. Neben schwarzen Eskimos, die immer die Hauptrolle spielen, war früher ein ziemlicher Konsum auch in Modefarben, ganz besonders aber in Zwirnen und Capesstoffen, von denen namentlich die ersteren so begehrt waren, dass ein aussergewöhnlicher Nutzen dabei zu erzielen war. In diesem Jahre beschränkte man sich fast nur auf schwarze Eskimos und zwar nur in billigeren Preislagen sowie auf Presidents, die andauernd knapp blieben. Abgesehen davon, dass der Hauptbedarf in billiger Ware immer ein Zeichen schlechten Geschäftsganges ist, macht sich bei Presidents das von den wenigen sogenannten englischen Fabriken geschlossene Kartell geltend, das nicht nur für jedes Quartal die Preise festsetzte, sondern auch für den einzelnen die Produktion bestimmte. Einfluss der Witterung. Schwarze Eskimos.

Auch in billigen Cheviots und Crewls war namentlich bis September reger Bedarf, und zwar in schwarz und blau, letztere für die Kinderkonfektion. In Capesstoffen mag der Konsum nicht kleiner gewesen sein, die Preise waren aber so gedrückt, dass der weitaus grösste Teil nur mit erheblichem Schaden verkauft wurde, trotzdem die Stoffe nicht nur für Capes, sondern auch für Jaketts verarbeitet wurden. Die langjährige Depression Cheviot, Crewls, Lagerstoffe.

in Herrenartikeln hatte ganze Fabrikstädte wie Forst N.-L., Crimmitschau, Neumünster veranlasst, ausschliesslich Damenstoffe zu fabrizieren, für die schon durch die Möglichkeit des Exportes ein weit ausgiebigeres Feld des Absatzes geboten ist. Die eingetretene Stockung im Konfektionsgeschäfte mit der natürlich damit zusammenhängenden Zurückhaltung im Einkauf der Stoffe führte zu einem Angebot, das die Preise enorm drückte.

Einfluss des Marktes der Rohmaterialien.

Wie wenig Einfluss der Markt des Rohmaterials in solcher Situation ausübt, zeigte ein Umstand, der besonders hervorzuheben ist. Ein ganz bedeutender Konsumartikel für die Damenkonfektion ist ein aus Crimmitschau bezogener Eskimo, in dem wohl 20—30 000 Stücke verarbeitet werden, ein Quantum, das auch annähernd bestellt war. Als nun im August dort ein allgemeiner Streik ausbrach, glaubte man allgemein, dass die Ware sehr fehlen und andere Qualitäten im Preise bedeutend anziehen würden. Zur grössten Ueberraschung machte sich jedoch kein Mangel bemerkbar, es wurden kaum die wenigen Bestände geräumt, weil hauptsächlich billigere Ware gefragt war. Ein ganz neuer plüschartiger Artikel, „Welliné", schien für die Saison die grösste Rolle spielen zu sollen und jeder versprach sich durch das elegante Aussehen und die verhältnismässig billige Preislage ein bedeutendes Geschäft darin. Aber auch hierzu kam es durch die schon erwähnten Umstände nur in geringem Masse, weil eben fast nur schwarze Eskimos und Presidents gefragt waren; allerdings dürfte damit der Artikel noch nicht abgetan sein. Wenn irgendwie andere als die ganz einfachen glatten Stoffe wieder gekauft werden, so wird wohl Welliné in erster Reihe in Aufnahme kommen. Es ist dies um so mehr zu erwarten, als glatte Plüsche, Astrachans und Krimmer fast gar nicht fabriziert und auch kaum mehr gefragt werden. Das Exportgeschäft liess auch viel zu wünschen übrig. Nach England wurden grosse Quantitäten fertiger Mäntel gesandt, die wegen der abnormen Witterung zu guten Preisen schwer Absatz fanden und dadurch den Bezug von Stoffen sehr hemmten. Der Absatz nach Holland und der Schweiz dürfte sich auf gleicher Höhe erhalten haben, ebenso nach Frankreich, Belgien und den Balkanstaaten, nur fehlten leider überall die Nachordres.

Crimmitschauer Streik.

Welliné.

Export.

Tuche und Buckskins.

Die Schwierigkeiten haben sich im laufenden Jahre innerhalb der Branche nicht gebessert. Die Rohstoffe haben das ganze Jahr hindurch steigende Tendenz beibehalten, vor allem sind Kammgarne und Cheviots wesentlich in die Höhe gegangen, auch Baumwollgarne, deren Verwendung für billige Stapelartikel immer mehr überhand nimmt. Leider konnte das Fabrikat, wie auch in früheren ähnlichen Lagen wegen der bestehenden Ueberproduktion einen der Steigerung des Rohmaterials entsprechenden Aufschlag nicht erzielen und das bereits im Vorjahr vorhandene Missverhältnis in den Preisen wurde immer störender empfunden, zumal infolge

Ueberproduktion.

der Ungunst der allgemeinen wirtschaftlichen Lage der Bedarf ohnehin in ungewöhnlichem Masse zurückgehalten wurde.

Im Anfange des Jahres schien es zwar, als wenn die Industrie in eine günstigere Phase eintreten würde, die durch das wachsende Eingreifen der Damenstoffbranche in dem Fabrikationszweig hervorgerufen war. Der grosse Konsum in dieser Branche trägt auch heute noch in erfreulicher Weise dazu bei, der Fabrikation in der Lausitz, speziell in Forst, über die missliche Situation, in der sie sich sonst befinden würde, hinwegzuhelfen; von einer wirklichen Prosperität ist man aber trotz dieser an einzelnen Orten gesteigerten Nachfrage im allgemeinen noch weit entfernt. Die Gesamtproduktion, die sich bei jeder momentanen Besserung des Geschäftsgangs gar zu leicht zur Vermehrung und Erweiterung der Betriebe verleiten lässt, ist nach den Erfahrungen der letzten Jahre und bei der immer zunehmenden Erschwerung des Exports viel zu gross für den inländischen Bedarf; daraus ergeben sich all die unerquicklichen Zustände und die häufig geschilderten Missstände, unter denen die Branche zu leiden hat. Als schlagender Beweis für die Ueberproduktion auf dem Stoffmarkt mag hier angeführt werden, dass durch den seit 3 Monaten anhaltenden Streik in Crimmitschau ca. 40 000 Stück Ware weniger fabriziert worden sind, ein Mangel aber kaum empfunden worden ist, wenngleich dies einzelnen Fabrikanten an anderen Fabrikplätzen durch grössere Aufträge zustatten gekommen ist.

Konsum.

Gesamtproduktion.

Bei der gesteigerten Leistungsfähigkeit der Industrie wird der Exportmangel immer drückender empfunden. In der Beschränkung der Absatzgebiete im Auslande liegt die Erklärung für die seit vielen Jahren herrschende Depression. Solange dem Handel der ausländische Markt, nicht nur Amerikas, sondern auch Russlands und Oesterreichs durch Prohibitivzölle verschlossen bleibt, kann von einer wirklichen Gesundung und nachhaltigen Besserung der wirtschaftlichen Verhältnisse in unserer Branche nicht die Rede sein. Es wäre daher sehr wünschenswert, wenn es gelänge, in den bevorstehenden neuen Handelsverträgen die gegenwärtigen Zollsätze, mit denen die deutschen Erzeugnisse belegt sind, auf ein Mass zu reduzieren, durch die ein Wettbewerb auf den ausländischen Märkten wieder ermöglicht werden könnte.

Zollpolitik.

Ausser den geschilderten widrigen Konjunkturverhältnissen ist auch die ungünstige Witterung des Jahres störend für die Entwickelung des Geschäfts gewesen, sowohl im Frühjahr wegen des schlechten Wetters in den Hauptverkaufs-Monaten, als auch im Herbst durch die langanhaltende warme Witterung, so dass reichlich Ware auf den Lägern verblieben ist.

Einfluss der Witterung.

94. Posamentenindustrie.

Die Lage der Posamentenindustrie war im Berichtsjahre sehr wesentlich günstiger als in den vorausgegangenen Jahren. Noch

Allgemeine Lage.

immer wandte die Mode zwar dem Spitzen- und Stickereigenre das Hauptinteresse zu, aber daneben wurden Ornamente und Passementeriekragen in bedeutendem Masse sowohl für Kleider- wie für Mäntelgarnierung angewendet. Nachdem sowohl in Berlin als im Erzgebirge neue Arbeitskräfte für Ornamente herangebildet worden waren, konnte dem in diesem Artikel hervortretenden starken Bedarfe, der sich zu gleicher Zeit in allen Ländern zeigte, die Posamenten konsumieren, im allgemeinen genügt werden. Zu beklagen war nur, dass, wie immer in solchen Fällen, die Arbeitslöhne und Materialien rapide stiegen und den Nutzen der Fabrikanten und Exporteure, die an alte Abmachungen gebunden waren, bei vielen Aufträgen vollständig absorbierten. Neben den beiden oben genannten Hauptartikeln zeigte sich auch gute Nachfrage nach mit der Hand genähten Phantasiegimpen. Der Geschmack darin lehnte sich an den Spitzen- oder Stickereigenre an. Es wurden grosse Anstrengungen gemacht, geschmackvolle Kollektionen zu schaffen, und wenn es gelang, den bevorzugten Stickereien Konkurrenz zu machen, so ist dies ein Beweis für die hohe Intelligenz und Rührigkeit unserer Fabrikanten. Andere Gebiete der Branche lagen dagegen leider ganz darnieder. Das früher so bedeutende Geschäft auf billige, mittelst Maschinen hergestellte farbige Galons hat fast ganz aufgehört. Perlbesätze und Perlgarnituren blieben ganz vernachlässigt, und auch nach Flitterbesätzen, Flittertüllen und Flitterroben war fast während des ganzen Jahres nur geringe Nachfrage. Erst zuletzt begann sich das Geschäft in Flitterroben und Flitterkragen ein wenig zu bessern.

Stickereien.

Neben den eigentlichen Posamenten herrschte im Frühjahr eine grosse Nachfrage nach bunten und türkischen Stickereien Eibenstocker Herkunft. Die in diesem Artikel bei Grossisten und Detailleuren übrig bleibenden Lager konnten zum Glück noch im Herbst geräumt werden, da wider Erwarten das Herbstgeschäft einen neuen Aufschwung darin brachte. Im Sommer wie im Herbste zeigte sich wieder ein gutes Geschäft in Plauener Baumwollstickereien und Kragen. Letztere wurden von der Kleiderbranche wie von der Mäntelkonfektion in bedeutendem Masse angewendet, und die von der Mode seit einigen Jahren sehr verwöhnten Fabrikanten dieser Branche haben auch gute Aussichten für die Zukunft, obwohl die mit der Hand geklöppelten kunstseidenen Spitzen ihnen einen Teil des Konsums streitig machen.

Blenden.

Das im Vorjahre sehr bedeutende Geschäft in Blenden hat sich merklich verschlechtert, immerhin herrschte im Sommer noch befriedigende Nachfrage nach Taffetblenden und im Winter nach Tuchblenden und gepressten Atlasblenden. Die Preise bei diesem Artikel, der naturgemäss in kolossalen Quanten herzustellen ist, waren im Inlande schlecht. Das bedeutende Exportgeschäft darin ist Berlin leider fast ganz verloren gegangen, da Crefeld und Barmen sehr billig produzieren.

Das Geschäft in Rüschen war fast ganz belanglos. Auch der im Vorjahre herrschende Bedarf in Rüschenboas hat fast ganz aufgehört. Dagegen wendete sich die Mode im Winter wieder den lange Zeit unbeachteten Straussfederboas und weissen Boas aus Schwan zu. Zu Beginn des Jahres zeigte das Ausland wie die Berliner Konfektion grosses Interesse für aus Seide gehäkelte Knöpfe, und auch jetzt herrscht im Auslande noch reges Interesse für diesen Artikel. Auch Metallknöpfe waren während des ganzen Jahres gut verlangt, zum Winter war besonders nach Gold- und Oxydknöpfen die Nachfrage bedeutend. Rüschen.

Dagegen war das Geschäft in Kleidergürteln nur mittelmässig. Die im Vorjahre stark gekauften Stoffgürtel werden fast gar nicht mehr verlangt. Nur Gürtel aus Lackleder lagen etwas besser. Zum Herbst zeigte sich grössere Nachfrage nach den in Annaberg hergestellten Schnurengürteln, sogenannten Kapuzinergürteln. Gürtel.

Das Geschäft mit der Berliner Konfektion, welches einen wichtigen Faktor für unsere Industrie bildet, war im allgemeinen lohnender als im Vorjahre. Die bereits erwähnte Mode für Ornamente wurde auch von der Mäntel- und Pelzkonfektion aufgenommen. Der Umsatz in diesen Artikeln war lohnend und auch für Berlin von Wichtigkeit, da dies neben dem Erzgebirge der einzige Platz ist, der sich an der Erzeugung dieses Artikels beteiligt. Konfektion.

Auch in Barmer Tressen und schmalen Mühlstuhlgalons hat die Konfektion während des ganzen Jahres guten Bedarf gehabt. Tressen und Galons.

Ein wichtiges Gebiet für unsere Branche bietet das Exportgeschäft. Wie schon oben erwähnt, herrschte die Ornamentmode gleichzeitig in allen für den Export in Frage kommenden Ländern. Daher war auch in England, unserem wichtigsten Absatzgebiete, grosse Nachfrage in diesem Artikel, während in allen anderen Zweigen der Branche das englische Geschäft sehr viel zu wünschen übrig liess. Die nach dem Burenkriege eingetretene schlechte Geschäftslage dauert dort noch fort, und das wenige, was dorthin verkauft wurde, konnte auch nur zu Preisen abgesetzt werden, die fast keinen Gewinn übrig liessen. Export.

Erfreulicher war das Geschäft nach Nordamerika. Dieses Gebiet konnte durch grosse Rührigkeit, die sich namentlich im Hervorbringen von Mustern zeigte, die dem dortigen Geschmack angepasst waren, behauptet werden.

Auch nach allen übrigen Exportländern war der Absatz im allgemeinen befriedigend.

Da die Industrie mit dem grössten Teile ihrer Erzeugnisse auf den Export angewiesen ist, ist es eine Lebensfrage für sie, dass sie durch die neuen Handelsverträge nicht ungünstiger gestellt wird als bisher. Die deutschen Unterhändler sollten ihr Augenmerk darauf richten, dass in der Schweiz und in Belgien die Einfuhrzölle nicht erhöht werden. Das russische Gebiet ist dem Handelsvertragspolitik.

Industriezweig infolge der jetzt herrschenden hohen Abwehrzölle fast ganz verschlossen. Für eine Ermässigung der russischen Einfuhrzölle wäre die Industrie dankbar.

In der Stellung zu den Vereinigten Staaten von Nordamerika kann man die Bestrebungen der deutschen Regierung, den Wechselverkehr mit diesem Lande aufrecht zu erhalten, nur mit Freuden begrüssen.

95. Damen-Konfektion.

Mit dem Erfolg der Sommersaison 1903 kann die Damenkonfektion im grossen und ganzen zufrieden sein, während die Wintersaison eine der ungünstigsten war, die seit langen Jahren dagewesen ist.

Sommersaison.

In Deutschland, Holland, Belgien und der Schweiz war der Anfang der Sommersaison recht günstig. Die Stoffe wurden hauptsächlich in buntem Geschmack gebracht, der sich allerdings zum Schluss der Saison änderte, indem alsdann besonders schwarze Sachen und Corkscrew sowie blau Cheviot bevorzugt wurden. In Costumes wurden Sackpaletots und Blusen, auch Faltenboleros verlangt. In Paletots war der Sackschnitt mit Pelerine der gangbarste.

Durch die kühle Witterung von Ende März an bis Pfingsten ging die Saison für leichte Tüll- und Seidensachen, die um diese Zeit sonst viel gekauft wurden, ganz verloren.

Wintersaison.

In der ganzen Wintersaison waren die Käufer ungewiss in ihren Dispositionen. Es herrschte eine völlige Unsicherheit bezüglich der Schnitte, ob Paletots mit oder ohne Pelerine, ob Sackfasson oder anliegend, ob kurze oder lange Formen verlangt werden; auch wusste man nicht, ob die Mode sich für langhaarige oder Eskimostoffe entscheiden würde.

Die Kunden waren bei der Lieferung ihrer Reiseorders der Ansicht, dass die bestellten Sackpaletots mit Pelerine falsch wären. Sie versuchten diese ihrem Lieferanten zurückzugeben, um dagegen zweireihig, hinten anliegende Paletots ohne Pelerine, sogenannte Ulankas, zu erhalten, ein Genre, in dem bei dem Haupteinkauf grosse Umsätze erzielt wurden.

Bei dem Beginn des Detailgeschäftes stellte sich aber heraus, dass das kaufende Publikum letzteres Façon gar nicht wünschte, sondern Sackpaletots, hinten anliegend, mit Wiener Naht und mit Pelerine bevorzugte; ein Modewechsel, durch den die Läger mit falschen Sachen überfüllt wurden. Da nun noch die Witterung vom Oktober bis Mitte November warm gewesen war, so konnte ein flottes Geschäft gar nicht einsetzen, und man musste darauf bedacht sein, die Läger, wenn auch mit grossem Verluste, zu räumen.

Es sind wohl seit Jahren nicht so grosse Läger unverkäuflicher Sachen übrig geblieben wie in letzter Saison, die wohl vielen Häusern empfindliche Verluste bereitet hat.

England.

Aus England wurden zu Anfang der Frühjahrssaison nur Musterorders gegeben; diese fielen jedoch etwas reichlicher aus, da man Meinung für Phantasiegenres hatte und in Stoffen sehr viel Neues darin gebracht wurde.

Für schwarze Sachen bestand wenig Interesse, sowohl in Jacketts als auch Capes; letzterer Artikel wurde ganz vernachlässigt. Am meisten wurden lange Twedpaletots, hinten mit Riegel, bestellt. Das Geschäft in Costumes nach England wird immer schwieriger, da die Fabrikanten in diesem Artikel dort grosse Fortschritte gemacht haben und man bei dem schnellen Modenwechsel in diesem Genre englische Fabrikate bevorzugt, die naturgemäss auch schneller geliefert werden können. Nachbestellungen gingen sehr wenig ein und nur unter besonderen Anstrengungen, indem nämlich der Kundschaft immer wieder neue Muster vorgelegt wurden. Dann konnte noch ein lohnendes Geschäft erzielt werden.

Im Februar verlangte man plötzlich wieder Genres in mode Tuchen, die vorher nicht zu verkaufen waren; ebenso schwarze Foulégenres mit 2—3 kleinen Pelerinen, auch schwarze und kouleurte, in Falten gelegte Bolerojacken, bis zur Taille reichend.

Im ganzen war das Frühjahrsgeschäft mit England schlecht. Wegen der Unsicherheit der Mode gaben die Käufer zur Wintersaison nur kleinere Musterorders, die hauptsächlich in mode halbschweren Eskimos bestanden mit Stehbrust und 2—3 kleinen Schulterpelerinen, schwarze bestickte Jacketts, 28—30 inch. lang, für den Norden 40—44 inch. lang, Paletots in langhaarigen und Tweedstoffen.

Auch die Nachbestellungen gingen sehr spärlich ein, da die von den Reisenden vorgelegten Schnitte durch die Verschiedenheit in den Längen und Stoffen die Kundschaft nicht bestimmen konnten, gross zu kaufen.

Im Laufe des Septembers stellte es sich heraus, dass die zuerst gekauften Sachen falsch waren, da alsdann ganz andere Schnitte und Stoffe verlangt wurden, besonders graue Tweeds und Zibelines in Halbsack oder ganz anliegenden Schnitten mit hohen Stehkragen, meist rot oder grün gepaspoilt und mit Goldknöpfen verziert.

Da jedoch die kurzen Lieferfristen nicht innegehalten werden konnten und in England während des ganzen Oktober warmes resp. Regenwetter herrschte, so wurde enorm viel Ware refüsiert. Ausserdem hatten die Berliner Fabrikanten in der Voraussetzung, dass sich im Oktober ein flottes Geschäft entwickeln würde, sehr grosse Läger in England aufgespeichert, so dass das Angebot Dimensionen annahm, wie es noch niemals vorher dagewesen war, und ein Gebot auf die dort lagernde Ware überhaupt nicht zu erhalten war.

Hoffentlich hat diese Wintersaison, die als eine der schlechtesten seit langer Zeit bezeichnet werden muss, wenigstens bewirkt,

dass die hiesigen Fabrikanten aufhören, Läger nach England zu werfen und dadurch das solide Geschäft untergraben.

Schwarze Jacken werden fast gar nicht mehr von England aus Berlin bezogen, da die deutschen Stoffe mit den englischen Fabrikaten auch nicht annähernd konkurrieren können.

Ein englischer Zoll auf diese Fabrikate würde für die Berliner Konfektion einen Schlag bedeuten, der nicht zu überwinden wäre, zumal England sich in manchen Genres derartig vervollkommnet hat, dass Deutschland in diesen sogar bei der jetzigen Zollfreiheit schon nicht mehr konkurrieren kann.

Kanada.

Die Umsätze mit Kanada haben vorläufig noch keine Aenderung erfahren; denn um das Geschäft mit diesem Lande weiter zu kultivieren, sind der dortigen Kundschaft von den meisten hiesigen Fabrikanten derartige Konzessionen auf Kosten ihres Verdienstes gemacht worden, dass der Zollzuschlag für die Abnehmer noch nicht sehr in Betracht kam.

Der Export nach den überseeischen Ländern ist in den letzten Jahren derartig klein geworden, dass man nicht auch noch Kanada verlieren möchte, und man hat den Versuch gemacht, dieses Geschäft unter Verzichtleistung auf jeden Nutzen aufrecht zu erhalten, so dass der Gesamtumsatz nur eine unbedeutende Verringerung zeigen wird.

Zölle.

Auf die Dauer wird allerdings unter solchen Bedingungen der kanadische Markt nicht erhalten bleiben können, und wenn die jetzt eingeführten Zölle nicht wieder aufgehoben werden, wird die Ausfuhr nach dort einen steten Rückgang erleiden.

96. Herren-Konfektion.

Sommersaison.

Die Erwartungen, die nach dem Ergebnis der günstig verlaufenen Wintersaison an den Beginn der neuen Sommersaison geknüpft wurden, erfüllten sich insoweit, als die Konfektion in der Tat stark mit Aufträgen besetzt war, doch wurde die volle Ausnutzung der günstigen Konjunktur durch den besonders stark hervortretenden Mangel an geeigneten Arbeitskräften erschwert. Wenn dieser Mangel auch das deutlichste Kennzeichen für die starke Beschäftigung in allen Betrieben war, so ist doch zu bedauern, dass dadurch nicht alle Aufträge so pünktlich und vollständig, wie es im Interesse der Konsumenten lag, zur Ausführung gebracht werden konnten. Nur mit Mühe und unter Erhöhung der ortsüblichen Arbeitslöhne konnten die nötigen Kräfte beschafft werden. Trotz dieses Uebelstandes und obwohl der Eingang der Rohware nicht immer in zufriedenstellender Weise erfolgte, schloss die Sommersaison doch immerhin befriedigend. In der Wintersaison hatte jedoch die Branche mit Schwierigkeiten zu kämpfen, die in dem im August zum Ausbruch gekommenen Crimmitschauer Riesenstreik ihre Ursache hatten. Wenn auch der grössere Teil der von Crimmitschau be-

Wintersaison.

Crimmitschauer Streik.

nötigten Eskimoqualitäten rechtzeitig bestellt war, so wurde doch durch den Ausstand die Lieferungsfähigkeit der Fabrikanten allmählich vernichtet und den Konfektionären durch den Umstand, dass es sich um Artikel handelte, die an anderen Fabrikplätzen zweckentsprechend nicht hergestellt wurden, ein beträchtlicher Schaden zugefügt, der seinen Ausdruck in Regressklagen finden dürfte. Der mit unberechenbaren Nachteilen für Arbeitgeber wie Arbeiter verknüpfte Streik war auch weiterhin für die Konfektion insofern von unangenehmer Nachwirkung, als diese, da eine Lieferungsmöglichkeit der Crimmitschauer für die nächste Zeit nicht vorauszusehen ist, gezwungen ist, diese Artikel, für die schwer ein Ersatz zu finden sein dürfte, in der Kollektion fehlen zu lassen.

Preiserhöhung.

Hatte die Herrenkonfektion mit dieser für wichtige Artikel ungünstigen Marktlage zu rechnen, so tritt weiter als erschwerende Begleitung die Tatsache hinzu, dass Qualitäten, die an und für sich schon eine Preiserhöhung aufzuweisen haben, mitten in der Saison von den Fabrikanten ohne weitere Benachrichtigung in die Höhe geschraubt und somit die Kalkulationen der Konfektionäre umgestossen wurden.

Moderichtung.

In der Moderichtung hielten sich neben den schwarzweissen Mustern noch andere buntfarbige Dessins mit den verschiedensten Farbeneffekten, denen sich im Laufe der Saison eine starke Nachfrage nach hellblauen, sogenannten neublauen Farben, hinzugesellte, und es ist wohl als sicher anzunehmen, dass dieser Geschmack noch für längere Zeit hinaus den Markt beherrschen wird. In Winterpaletots herrschte neben den von altersher eine feste Position einnehmenden Eskimopaletots starkes Verlangen nach Marengo-Cheviots, Meltons und gestreiften Artikeln.

Ergebnis der Wintersaison.

Das Ergebnis der Wintersaison muss, besonders wenn man die aussergewöhnlich gute Saison des Vorjahres vergleichend in Betracht zieht, als wenig günstig bezeichnet werden. Nur langsam und in bescheidenem Umfange gingen die Nachordres ein, und erst in der letzten Zeit, als die warme Temperatur einer kühleren Witterung Platz machte, setzte das Geschäft kräftiger ein und machte einigermassen die Schäden wett, auf die man sich allgemein vorbereitet hatte. In keinem Falle wurden annähernd die Hoffnungen erfüllt, die man auf das Geschäft gesetzt hatte, und es ist zu wünschen, dass für die Folge die Witterung, dieser mächtige Faktor, der Konfektion nicht einen Strich durch die Rechnung mache.

Vereinigung der Detailbranche.

Erwähnt sei noch, dass mit vielem Eifer und manchem Erfolge von einer neuen Vereinigung der Detailbranche gegen Missstände vorgegangen wird, die einen Krebsschaden darstellen und eine Irreführung des kaufenden Publikums veranlassen. In der Hauptsache handelt es sich bei diesem Kampf um Beseitigung des Anreisserunwesens und um das Verbot reklamehafter, nicht der

Wahrheit entsprechenden Behauptungen, wie sie häufig in Inseraten von Konkursmassenausverkäufen zur Anwendung gelangen.

Akkordschutz. Eingehend wurde von verschiedenen Vereinigungen der Herrenkonfektionsbranche die Frage des Akkordschutzes erörtert und eine entsprechende Novelle zur Konkursordnung als unumgängliche Notwendigkeit zum Schutz des Gläubigers bezeichnet. Die Hauptforderungen für die Novelle bestehen in der Fixierung, wenn der Schuldner zur Anmeldung des aussergerichtlichen Vergleichs gehalten sein soll, ferner in der Feststellung des in Betracht kommenden Warenlagers durch einen gerichtlichen Sachverständigen, in der gesetzlichen Festlegung der ausreichenden Stimmenzahl, sowie Prüfung der Sicherheit des Bürgen.

Krankenkasse. Noch immer herrscht die Unsicherheit betreffs der Anmeldung zur Krankenkasse der in den häufigsten Fällen für mehrere Betriebe arbeitenden Heimarbeiter, deren freiem Ermessen es anheimgestellt ist, die ihnen am besten konvenierende Firma zu wählen, gleichviel, ob die Tätigkeit bei dieser erst begonnen hat oder die anderen in Frage kommenden Geschäfte langjährige Arbeitgeber sind. Die von der Konfektion als lästig und unnötig empfundene

Lohnbücher. Einführung der Lohnbücher, deren Abschaffung von manchen Seiten gewünscht wurde, hat trotz einer Audienz beim Berliner Polizeipräsidenten vorläufig noch kein positives Resultat gezeitigt; immerhin aber ist zu hoffen, dass eine Reformierung dieser unnötigen Einrichtung stattfinden wird. Was die Lohnbücher bezwecken, die genaue Festlegung des vereinbarten Lohnes, ist von der Konfektion schon seit langem in Gestalt der Abrechnungsbücher durchgeführt.

97. Leinenhandel.

Der Leinenhandel hat sich im Jahre 1903 unter ziemlich schwierigen Verhältnissen entwickelt; er vermochte sich aber auf der bisherigen Höhe zu halten und in den Umsätzen sogar noch an Ausdehnung zu gewinnen.

Preise. Die Preise blieben hierbei vielfach unlohnend und die erzielten Gewinne standen nicht immer im Verhältnis zur Grösse der Umsätze. Letztere wurden für die grösseren Stapelartikel der Branche wieder aufs äusserste forciert, wobei die Preise wie bisher meist derartig limitiert blieben, dass jede nennenswerte Erhöhung über die gangbare Preislage den Absatz des Artikels beeinträchtigte.

Dies musste auch im Anfange des Betriebsjahres noch um so mehr berücksichtigt werden, als die Kaufkraft der hiesigen Arbeiterbevölkerung noch vielfach durch die Nachwirkung der Betriebseinschränkungen grosser industrieller Unternehmungen geschwächt blieb.

Ebenso hatte der Mittelstand zum Beginne des Betriebsjahres noch unter den Entwertungen auf dem Kapitalsmarkte zu leiden.

Indes zeigten sich die schädigenden Wirkungen des Vorjahres doch nicht von so nachhaltiger Dauer, als man vielfach befürchtet hatte.

Geschäftsgang.

Der vorhandene Bedarf zeitigte, nach der Zurückhaltung, die man sich beim Einkauf während der ersten Jahreshälfte auferlegt hatte, späterhin eine regere Nachfrage, die angesichts der stetig steigenden Rohmaterialien- und Preise schliesslich zu recht umfangreichen Deckungskäufen und zu langfristigen Lieferungsabschlüssen für das kommende Jahr führte. — Dies berechtigte schliesslich zu recht guten Aussichten für eine günstige Weiterentwickelung des Leinenhandels für das kommende Jahr, vorausgesetzt, dass die gegen Jahresabschluss abermals einsetzende starke Preishausse der Rohstoffe und Fabrikate bald zum Abschluss gelangt.

Verteuerung der Rohmaterialien.

Die Verteuerung der Rohmaterialien betrug bei Jahresbeginn bereits 8—10 % für Werg- und Flachsgarne gegen das Vorjahr. Diese Steigerung war bei den unzulänglichen russischen Flachsernten der vorangegangenen Jahre immerhin noch mässig zu nennen.

Flachsernte.

Im weiteren Verlaufe des Berichtsjahres stellte sich aber heraus, dass die Flachsernte des Vorjahres für den Bedarf der Spinnereien, trotz vielfacher Produktionseinschränkungen, bis zum Eintreffen der neuen Ankünfte nicht ausreichend war. Ebenso hatten die notgedrungenen Betriebseinschränkungen der Spinner ein Knappwerden der Garne zur Folge, das zu weiteren Preissteigerungen der letzteren führte. Die diesjährige russische Flachsernte wird allgemein sogar noch um 25 % weniger ergiebig, als die vorjährige eingeschätzt, so dass die Spinner jetzt trachten müssen, ihren dringendsten Flachsbedarf um jeden Preis einzudecken. Dies führte eine wilde Hausse auf dem Flachsmarkte herbei. Wieweit dieselbe berechtigt ist, kann sich erst nach den ersten Flachs-Ankünften und im weiteren Verlaufe der Transaktionen zeigen.

Garnpreise.

Immerhin sind die Spinner genötigt gewesen, ihre Garnpreise neuerdings nochmals um 8—10 % zu erhöhen, und sie kündigen weiter bevorstehende Steigerungen an. Sie werden hierin durch die ausserordentliche Knappheit der Garnvorräte, sowie auch durch die starke Hausse der Baumwollpreise, sehr wirksam unterstützt.

Auch im Warengeschäft trat im letzten Quartal vielfach Mangel an zureichenden Lägern und ein Drängen nach beschleunigten Lieferungen für das Weihnachtsgeschäft ein. Es mussten infolgedessen für eilige Lieferungen auch die erhöhten Preise bewilligt werden, die durch die fortgesetzte Steigerung des Rohmaterials unerlässlich geworden waren. Auch für die weiteren Abschlüsse für das nächste Jahr wurden schliesslich bessere Preise bewilligt Diese decken jedoch die Verteuerung der Herstellungs-

kosten bei weitem noch nicht. Es ist also anzunehmen, dass beim Fortbestand der jetzt herrschenden guten Nachfrage weitere Erhöhungen in den Warenpreisen auch für späteren Bedarf gezahlt werden müssen.

Produktion.

Die Produktion befindet sich in recht schwieriger Lage der Materialienverteuerung gegenüber; sie kann aber andererseits, da die Erzeugung in den meisten Fällen auf Monate hinaus verschlossen ist, eine abwartende Stellung einnehmen, falls die weiterhin zu erzielenden Preise einen angemesseneren Nutzen als bisher nicht abwerfen sollten.

Immerhin hat die Ueberproduktion in den grossen Massenartikeln, die in den letzten Jahren vielfach auf den hiesigen Markt drückte, nunmehr aufgehört. — Hierzu haben die belangreichen Lieferungsordres, die seitens der Militär- und anderer Behörden im letzten Jahre wieder direkt an die Fabrikanten vergeben wurden, viel beigetragen.

Export.

Auch das Geschäft nach den Vereinigten Staaten von Nord-Amerika hatte in diesem Jahr eine weit grössere Anzahl Hand- und mechanischer Webstühle in Deutschland auf Leinen beschäftigt als vordem.

Absatz in leinenen Futterstoffen.

Ebenso war der Absatz in leinenen Futterstoffen für die Konfektion ganz besonders lebhaft und schliesslich haben die hiesigen grossen Warenhäuser, ebenso wie diejenigen anderer grosser Städte, ganz bedeutende Posten leinener Waren aus dem Markte genommen.

Auch der Zwischenhandel und das Reisegeschäft nach den Provinzen brachte in der zweiten Jahreshälfte recht vermehrte Umsätze. Bei denjenigen Stapelartikeln, die an ein bestimmtes Preisniveau gebunden sind, wurden vielfach, um die Preislage trotz der steigenden Tendenz zu halten, geringere Qualitäten eingeführt bezw. Leinen durch Halbleinen etc. ersetzt.

In Tischdecken, Staubtüchern und Handtüchern etc. ist die Produktion, dem Bedarf folgend, bereits vielfach von Halbleinen zu Baumwollgeweben übergegangen. Letztere werden jetzt sehr schön mercerisiert und dem Leinen im Aussehen ganz ähnlich geliefert, sind aber nicht so haltbar wie dieses.

In weissem Reinleinen für den Wäschebedarf blieben die Umsätze ungefähr auf gleicher Höhe wie im Vorjahre. Alles in allem ist die Situation zum Jahresschlusse dem Absatz sehr günstig bei verminderten Lägern und steigenden Preisen.

98. Wäschekonfektion.

Erster Bericht.

Die Wäsche-Industrie Berlins hat die Erfahrungen der letzten Jahre, dass meistens billige Waren auf Kosten der Qualität verlangt werden, auch im Berichtsjahre in noch erhöhtem Masse machen müssen. Die Qualitäten sind grösstenteils zurückgegangen,

während der eigentliche Verbrauch in Wäsche infolge der Verwendung billigerer Stoffe und geschmackvoller Arbeitsart noch im Steigen begriffen ist. Es wird nach wie vor grösstenteils Baumwolle verarbeitet. Die Preise in Baumwolle zogen bis Juli dieses Jahres um etwa 20 % an. Nach diesem Zeitpunkt fielen sie um ca. 7—8 % und es dauerte nicht lange, bis die Preise wiederum höher wurden. Hauptsächlich werden glatte Stoffe verwendet. Die Preise für Leinen behaupteten sich auf der vorjährigen Höhe und zogen Ende des Berichtsjahres infolge der ungünstigen Flachsernte noch weiter an. Preise in Baumwollen, Leinen.

In Damenwäsche sind hauptsächlich billige und mittlere Qualitäten gebraucht worden. Der Verbrauch in leinenen Hemden ist wiederum zurückgegangen, besonders da Leinen im Preise sehr hoch steht. Allerdings sind auch hohe Preise erzielt worden, aber nur für ausserordentlich geschmackvoll und reich garnierte Gegenstände. Billige Wäschegarnituren, bestehend aus Hemd, Nachthemd und Beinkleid, haben den Beifall der Kundschaft in hohem Masse gefunden. Die Form der Taghemden ist fast nur auf der Schulter geknöpft, mit rundem, herzförmigem oder viereckigem Ausschnitt. Bessere handgestickte Hemden fanden geringeren Absatz, da die eigentliche Kundschaft hierfür, die das Ausland stellt, infolge des regnerischen Wetters Berlin fern geblieben war. Beliebt waren auch Taghemden aus farbigen, englischen, wie Seide aussehenden Battisten. Als Garnierung für Hemden wurden nach wie vor Madeira-Languetten, Valenciennes-Einsätze und Spitzen verarbeitet. Die Verwendung von Waschseide hat wesentlich bei der Verarbeitung von Hemden nachgelassen. Damenwäsche. Hemden.

Die früher beliebten Nachtjacken sind durch die Nachthemden immer mehr verdrängt worden. Ganz besonders gern gesehen sind Nachthemden mit einem tieferen viereckigen Ausschnitt, welcher ein freies und leichtes Atmen zur Folge hat. Im Sommer wurden hauptsächlich Nachthemden mit Spitzengarnierungen viel gekauft. Nachthemden.

In Beinkleidern sind die langen Formen teils durch Kniefasson, teils durch die immer mehr in Aufnahme kommenden geschlossenen Formen, verdrängt worden. Als Stoff hierfür nahm man für die mildere Jahreszeit Chiffon, für den Winter Croisé oder Barchend. Die Garnierung bildeten Languetten und Madapolamastickereien, sowie Batist- und Mullstickereien für bessere Sorten. Wenn auch das Reformbeinkleid seiner vielen Vorzüge wegen in immer weiteren Kreisen Aufnahme findet, so hat man doch immer noch elegante Spitzenbeinkleider in geschmackvollen Ausführungen viel verkaufen können. Beinkleider.

Unterröcke wurden vornehmlich aus Pique-Barchend, weniger aus Flanell gefertigt. Sehr beliebt waren die Anstandsröcke aus Crêpe de Santé, aus dem Grunde, weil sie sich elastisch dem Körper anschmiegen und jedes Auftragen verhindern, ein Moment, das für die heutige Mode der Kleiderröcke sehr wichtig ist. Unterröcke.

Promenadenröcke.

Für Promenadenröcke aus feinem weissen Schirting hat das Publikum immer noch grosse Vorliebe, und für die Herstellung dieses Artikels durfte auch teueres Garnierungsmaterial verwendet werden, da gern höhere Preise gezahlt wurden.

Matinees.

Matineejacken wurden nur in billigen Preislagen aus feinfädigen mercerisierten Stoffen mit rosa oder blauen Garnierungen gekauft.

Frisiermäntel.

Frisiermäntel und Frisierkragen wurden nicht als Luxusgegenstände betrachtet und daher hauptsächlich in billigen Qualitäten hergestellt, wenn auch das Publikum in diesem Artikel geschmackvolle Ausführungen gern sah.

Kinderwäsche.

Der Verbrauch in fertiger Kinderwäsche war wiederum steigend. Als Stoffe werden im Gegensatz zu den früheren Jahren feinere Qualitäten verarbeitet. Auch bei Kinderwäsche wurden die früher beliebten Nachtjacken durch Nachthemden verdrängt. Ebenso sind aus hygienischen Gründen die Reformbeinkleider auch für Kinder eingeführt worden und zwar hat man im Sommer hierfür hauptsächlich Madapolam, im Winter Croisé verarbeitet. Für Wickeltücher werden jetzt ausser den einseitig gerauhten Boys farbige abgepasste Flanelltücher vielfach verwendet.

Oberhemdblusen.

In Oberhemdblusen ist der Bedarf wiederum gestiegen; hauptsächlich waren die en-coeur-Formen beliebt und später hohe Formen in à-jour-Stoffen mit weichen Falten oder Guipure-Kragen und Manschetten.

Zweiter Bericht.

Der Umsatz war in den ersten neun Monaten des Jahres 1903 im ganzen zufriedenstellend, der Nutzen blieb jedoch noch gegen den des Vorjahres zurück, da die Verkaufspreise mit den immer steigenden Baumwollnotierungen nicht Schritt hielten. Aufträge waren überhaupt nur auf der Basis mittlerer Erhöhung zu erzielen, der Umsatz wäre weit geringer gewesen, wenn auf Grund der letzten Baumwollpreise kalkuliert worden wäre. Im allgemeinen war der Verkauf in Deutschland rege, der Verkehr mit dem Ausland hingegen weniger lebhaft als im vergangenen Jahre. Dort wird man infolge Errichtung eigener Fabriken in der Selbstherstellung diverser Waren immer rührriger, so dass die Konkurrenz der fremden Länder eine stete Zunahme erfährt. Für das Exportgeschäft kam, wie im Vorjahre, speziell Südamerika in Betracht, seitdem sich die dortigen Verhältnisse gebessert haben.

Hemden.

Taghemden wurden nach wie vor mit Achselschluss, und zwar zumeist in mittleren Preislagen, gekauft. Elegantere fanden nur in feinfädigen Stoffen Absatz; der Hauptkonsum bestand in Hemden aus Renforcé. Als Besatzartikel wurden grösstenteils Stickereien verwendet, Spitzen, und zwar hauptsächlich Valenciennespitzen, brauchte man meist nur für Ballhemden. Mit far-

bigen Stickereien verzierte Taghemden wurden fast gar nicht mehr verlangt, ebenso sind leinene Hemden für das Engrosgeschäft ziemlich bedeutungslos geworden, da sich die jetzt eingeführten Nawgewebe immer mehr verbreiten.

Für Nachthemden kamen mittlere Qualitäten, die zum grössten Teil mit Stickereien garniert wurden, in erster Linie in Betracht. In besserem Genre, der vielfach für Negligézwecke Verwendung findet, wurden auch gute Orders gegeben.

Beinkleider. Beinkleider wurden fast ausschliesslich in rundem Kniefasson bestellt, die alte, gerade Form wurde wohl nur noch für billigere Sorten verwendet. Reger als im Vorjahre war die Nachfrage in Reformbeinkleidern, der Hauptbedarf bewegte sich auch hierin vorzugsweise in mittleren Preislagen.

Garnituren. Garnituren — Taghemd, Nachthemd und Beinkleid zusammen passend — wurden im allgemeinen recht gut konsumiert. In der Hauptsache waren sie wie bisher für Ausstattungen sehr beliebt.

Bunte Wäsche. Im Verkauf von bunter Wäsche wurde auch in diesem Jahre kein besonderes Resultat erzielt, zuweilen wurde in uni Batist mit Valenciennespitzen einiges beordert. Seidene Wäsche bleibt noch immer ein Luxusartikel für Deutschland, die Bestellungen darauf gingen nur vereinzelt ein.

Röcke. Bei weissen Röcken bemerkte man immer mehr die Vorliebe für den konfektionierten Rock. In glatten Stickereiröcken war der Umsatz nur minimal, sie wurden fast nur noch in billiger Ausführung hergestellt. Im Vordergrund standen auch jetzt wieder die eleganten Ball- und Brautröcke, so dass dieser Artikel auch in diesem Berichtsjahr wieder recht lohnend war.

Ein recht belangreiches Geschäft zu billigen und mittleren Preisen wurde gleichfalls in Jacken gemacht, in feinen Macharten hingegen fiel der Hauptanteil den eleganten Nachthemden und Matinees zu.

Frisiermäntel. Ziemlich viel wurde in Frisiermänteln, allerdings nur in billigerer und Mittelpreislage, umgesetzt; als Ersatz für den eleganten Frisiermantel fanden Matinees mit dazu passenden Röcken verschiedentlich Beifall.

Kinderwäsche. Kinderwäsche bevorzugte man hauptsächlich in billigerem Genre, auch mittlere Qualitäten wurden darin gekauft. Feineren Ausführungen brauchte keine besondere Beachtung geschenkt zu werden, da hierin der Verbrauch bis auf Erstlingshemden, die beinahe für jede bessere Kinderausstattung verlangt werden, kaum nennenswert war.

Herrenwäsche. In Herrenwäsche waren im Winter weisse Oberhemden mit leinenen oder Pikee-Einsätzen in verschiedensten Faltenstellungen sehr beliebt; im Sommer wurden Herrenhemden aus farbig gestreiften Percals und Zephyrs viel getragen, aber auch weiss gestreifte Zephyrs erfreuten sich grosser Vorliebe.

Hemden.

Für Herren-Nachthemden hat man besonders das weisse Hemd mit farbigen Besätzen bevorzugt. Für elegante Nacht- und Schlafhemden wurden auch vielfach farbige Waschseide und japanische Seidenstoffe verwendet.

Kragen, Manschetten.

In Kragen und Manschetten haben sich naturgemäss grosse Veränderungen nicht gezeigt, jedoch ist hier zu erwähnen, dass der sogenannte Steh-Umlegekragen sehr in Aufnahme kam, und zwar gilt die neue, offenstehende, nur hohl geplättete Form für das Eleganteste.

Strümpfe.

Für die Trikotagen- und Strumpfwarenbranche war das Berichtsjahr sehr günstig. Neben den altbeliebten schwarzen und lederbraunen Qualitäten hat auch die bunte Mode, namentlich für Strümpfe und Socken, noch an Ausdehnung gewonnen. Die Preissteigerungen der Mako- und Wollgarne hat angehalten. Besonders für die Reisezeit ist die Jägersche Normalwäsche immer noch ein grosser Artikel.

Taschentücher.

Das Geschäft in Taschentüchern gestaltete sich im Berichtsjahre etwas günstiger als im Vorjahre. Die schlecht ausgefallene Flachsernte hat eine Preissteigerung zur Folge gehabt, die immer noch weiter anzuhalten scheint. Glattleinene Hohlsaumtücher werden jetzt vornehmlich aus Schlesien und nicht mehr aus Böhmen bezogen. Allerdings ist man, was Taschentücher betrifft, immer noch auf das Ausland angewiesen; besonders die englischen Fabrikate sind ohne jede Konkurrenz.

Tischzeug.

Das Geschäft in Tischzeugen hat seit dem Sommer lebhaft zugenommen. Es ist auch hier die wesentliche Preissteigerung infolge der schlechten Garnernte zu erwähnen. Bei Mustern ist man von dem Sezessions- und Jugendstil abgekommen und wieder zu den altbeliebten Blumenmustern zurückgekehrt.

Handtücher, Küchenwäsche.

In Handtüchern und Küchenwäsche werden meistenteils Jacquardmuster verlangt; zu erwähnen ist hier eine sehr beliebte Neuheit: Küchentücher mit eingestickten Buchstaben.

Bettwäsche.

Für Bettwäsche ist Leinen immer noch der bevorzugte Stoff. Für Bettunterwäsche verlangt man in erster Reihe rot oder rosarote baumwollene Köpersorten, und zwar in mittleren und höheren Preislagen. Von der einfachen Kundschaft werden weisse Stoffe bevorzugt, so dass die früher beliebten buntkarierten Bettstoffe immer mehr im Handel zurückgehen.

Behandlung der Wäsche.

Die Uebelstände in der Behandlung der Wäsche sind auch in diesem Jahre immer noch nicht beseitigt. Den fortwährenden Beschwerden der Kundschaft wegen entstandener Fehler und Löcher in der Wäsche kann immer nur entgegengehalten werden, dass die meisten dieser Fehler durch falsche Behandlung der Wäsche entstehen, und dass eine sachgemässe Vornahme der Wäsche diesen Uebelständen sehr leicht abhilft.

Dritter Bericht.

1. Leibwäsche.

Frauenwäsche.

Der Umsatz war fast auf allen Gebieten ein zufriedenstellender im Berichtsjahr. Deutlich konnte man bemerken, dass der Aufschwung, den Handel und Industrie allmählich wieder nehmen, auch dem Wäsche-Detailhandel zugute kam. Auch die Befürchtung, dass das Weihnachtsgeschäft sich im Berichtsjahr vielleicht nicht so flott gestalten würde, wie im Jahre 1902, erfüllte sich erfreulicherweise nicht; im Gegenteil, der Ansturm zu Weihnachten war so gross, dass es nur den mit Hinblick auf die steigende Konjunktur der Rohmaterialien reichlich gefüllten Lägern zu danken ist, dass die Nachfrage des Publikums vollständig befriedigt werden konnte.

Taghemden.

Einfache Taghemden werden jetzt nur noch aus Baumwollstoffen gearbeitet, während das früher bevorzugte starke Leinen, aus welchem die einfachen Priesenformen vielfach gefertigt wurden, fast ganz verdrängt ist. Auch die ehemals zur Garnierung beliebten englischen Trimmings und Barmer Spitzen sind jetzt grösstenteils durch die im Preise sehr niedrig stehenden Handlanguetten ersetzt. Was die zur Herstellung eleganterer Hemden verwendeten Stoffe anbetrifft, so werden zwar Chiffons, Madapolams und Linons wie bisher gern gekauft, eine besondere Vorliebe aber macht sich für zarte, fast durchsichtige Gewebe aus merzerisierter Baumwolle bemerkbar. Natürlich ist die Seide durch diese neuerstandene Konkurrenz stark beinträchtigt und vielfach sogar verdrängt worden. Bessere leinene Hemden sind bei der deutschen Frauenwelt wenig beliebt, von Russinnen dagegen sehr viel gefragt, und zwar hauptsächlich in den feinsten Qualitäten mit Handstickerei à jour, flach zugearbeitet oder auch mit Löchermuster. Zur Garnierung werden zarte Mullstickereien sowie Valenciennes- und Phantasiespitzen deutschen, englischen oder französischen Ursprungs bevorzugt und zu neuen, vielseitigen und oft recht geschmackvollen Arrangements verwendet. Zarte Stickereimotive in Gemeinschaft mit Spitzen und Einsätzen bilden eine reizende Abwechselung für die meistenteils mit der Hand in die Rümpfe eingearbeiteten Garnierungen. Besondere Neuheiten in der Machart der Hemden sind nicht zu verzeichnen. Die gleichbeliebten runden und eckigen Ausschnitte stehen noch im Vordergrund.

Nachthemden.

Für die Nachthemden fanden die gleichen Stoffe Verwendung wie für die Taghemden. Die Fassons haben sich nicht wesentlich verändert. Die einzige Neuheit auf diesem Gebiet, die besonders im Sommer höchst angenehm empfunden und deshalb auch lebhaft begrüsst wurde, sind die Nachthemden mit herzförmigen bezw. viereckigen Ausschnitten und halblangen Aermeln. Als Garnierung wurden neben Stickereien farbige Besatzborden bevorzugt.

Beinkleider. Bei den Beinkleidern machte sich der Einfluss der Reform-Beinkleider-Mode immer mehr bemerkbar. So hat sich die Nachfrage nach geschlossenen Beinkleidern auch im verflossenen Jahre wieder wesentlich erhöht. Im übrigen erschienen die Façons, Garnierungen und Gewebe der Taghemden in entsprechender Anwendung auch bei den Beinkleidern, eine Tatsache, die in der wachsenden Vorliebe für Garnituren ihren Ausdruck findet.

Jacken. Für Nachtjacken gelangten hauptsächlich Barchent, Dimiti und Schirting zur Verarbeitung. Garnierungen und Fassons entsprachen im wesentlichen denen der Nachthemden, für die sie vielfach als Ersatz dienen. Erwähnenswert erscheint nur noch, dass Jacken hauptsächlich in billigen und mittleren Qualitäten Absatz fanden, während der Verkauf in höheren Preislagen ein sehr geringer war.

Röcke. Für Röcke wurden immer noch Elsasser Stoffe vorwiegend verarbeitet, von denen feinere Marken bevorzugt wurden. Zur Garnierung, besonders für Unterröcke, waren neben Schweizer und sächsischen Stickereien, Valencienne-Spitzen englischer Fabrikation sehr beliebt; ebenso haben sich aber auch imitierte Torchon- und Guipure-Spitzen für billigere Artikel gut eingeführt. Für elegante Gesellschaftsunterröcke wird jetzt gern die englische Lochstickerei gewählt, welche besonders günstig in den rundgeschnittenen breiten Volants der Unterröcke zur Geltung gelangt, zumal wenn diese mit farbigem Seidenstoff oder Mull unterlegt werden. Bei eleganten Ausstattungen wurden für Braut- und Balltoiletten zuweilen Röcke aus Waschseide, meist aber aus Batist oder aus dünnen, feinen, merzerisierten Nansocstoffen, die infolge ihres Seidenglanzes die Waschseide vielfach verdrängt haben, bevorzugt. Die Garnierung solcher Röcke bestand meist aus rund- oder zackenförmig geschnittenen breiten Volants, bei denen teils Valencienne-Einsätze oder aufsteigende applizierte Stickerei- und Spitzenfiguren, teils eine Kombination von Mullstickereien und Spitzeneinsätzen in raffiniertester Wirkung die Verzierung bildeten. Passend zu solchen Röcken werden gern auch die Matinees angefertigt, welche dann eine elegante Morgentoilette vervollständigen. Anstandsröcke wurden in eleganter Ausführung selten oder nur wenig gekauft, da die jetzt sehr bevorzugten geschlossenen weissen Kniebeinkleider in Köper oder auch Batist-Chiffon den meisten Damen Ersatz boten, allenfalls wurde der nicht stark auftragende, sehr leichte und dünne, aber trotzdem wärmende Krepprock, reich mit Spitzen garniert, geduldet.

Frisiermäntel und Matinees. Neben den schon seit Jahren bestehenden Formen hat sich auch bei den Frisiermänteln und Matinees der halboffene, weite, lange Aermel und der viereckige Ausschnitt, der bequem und zugleich kleidsam ist, eingebürgert.

Untertaillen.

Untertaillen, die jetzt meist ohne Schoss getragen werden, sind in den besseren Qualitäten durch ihre extravaganten Formen und Ausführungen vielfach zum Luxusgegenstand geworden, nur in unteren und mittleren Preislagen erschienen sie noch als für den praktischen Gebrauch bestimmt.

Männerwäsche.

Das Berichtsjahr hat fast auf allen Gebieten befriedigende Resultate gezeitigt. Besonders hat das Weihnachtsgeschäft die gehegten Erwartungen bei weitem übertroffen.

Oberhemden.

Oberhemden fanden flotten Absatz, besonders bunte. Bei diesen zeigte sich, dass Elsasser Perkale sukzessive den feinfädigen und feinfarbigen englischen Zephyr in den Hintergrund drängen, da erstere Stoffe nicht nur den Vorzug grösserer Haltbarkeit besitzen, sondern sich auch beim Waschen vielfach besser bewähren. Nur von der besseren Kundschaft wurden englische Zephyrs noch vorgezogen. Von weissen Oberhemden waren hauptsächlich solche mit Pikee-Einsätzen begehrt, aber auch längsfaltige Einsätze in schmalen Dessins erfreuten sich reger Beachtung. Glatte Einsätze behaupteten nach wie vor ihre alte Anziehungskraft für den einfachen, soliden Geschmack, während leider ein weiterer Rückgang gestickter Einsätze zu konstatieren ist. Besonders erwähnenswert bleibt noch, dass recht umfangreiche Umsätze in Hemden mit weichen (zweifachen Pikee-Einsätzen) erzielt wurden. Hemden mit halben Aermeln für anknöpfbare Aermelmanschetten für Aerzte usw., sowie auch für Uniformzwecke erfreuten sich steigender Nachfrage, dagegen ging der Verbrauch von Hemden mit festen Kragen zurück.

Nachthemden.

Nachthemden wurden in befriedigenden Quantitäten verkauft, hauptsächlich allerdings billige Genres. Die besten Umsätze entwickelten Nachthemden mit bunten Börtchen.

Baumwollene Flanellhemden.

Baumwollene Flanellhemden, sogenannte Arbeiterhemden, gingen im Anfang des Jahres der kalten Witterung wegen sehr flott, jedoch wurden auch in der übrigen Zeit, insbesondere zu Weihnachten, ganz hübsche Resultate erzielt.

Knabenhemden.

In Knabenhemden aus glattweissen Baumwollstoffen oder buntgestreiften Barchenten hielt sich der Verkauf auf der Höhe des Vorjahres.

Knaben-Tag- u. Nachthöschen.

Knaben-Tag- und Nachthöschen aus weissen Baumwollstoffen scheinen mehr und mehr in Aufnahme zu kommen, und konnten auf diesem Gebiet nicht unbedeutende Umsätze erzielt werden.

Herrenbeinkleider.

Herrenbeinkleider aus Leinen, Baumwolle etc. waren im Berichtsjahre weniger begehrt, weil die unfreundliche und kühle Witterung des verflossenen Sommers dieselben ungünstig beeinflusste.

Sport- und Reisehemden.

Wenig befriedigend war auch der Verkauf von Hemden für Sport- und Reisezwecke aus Flanell, Seide usw. Der Rückgang dieses Artikels ist auf den rapid zunehmenden Konsum bunter Oberhemden zurückzuführen.

Kragen. Von den Kragen waren es hauptsächlich Steh-Umlegekragen, die recht belangreiche Umsätze zu erzielen vermochten, auch Schnabelkragen wurden gut verkauft, dagegen will der sog. Kläppchenkragen, von dem man sich viel versprach, nicht recht in Aufnahme kommen. Der Grund ist wohl in seiner geringen Haltbarkeit zu suchen, da das Leinen, wenn die Klappe umgeplättet wird, leicht bricht.

Manschetten und Serviteurs. Manschetten und Serviteurs erfreuten sich das ganze Jahr hindurch reger Nachfrage.

Kinderwäsche. Als ein recht dankbarer Artikel bewährte sich auch im verflossenen Jahre wieder die Kinderwäsche, bei der, besonders was Babyartikel anbetrifft, erfreuliche Mehrumsätze zu verzeichnen waren.

Erstlingsleibwäsche. Für Erstlingsleibwäsche, die aus Leinen, zum Teil auch aus Baumwolle hergestellt wurde, dienten hauptsächlich zur Garnierung feine Zwirnspitzen oder gute, gediegene Stickereien.

Windeln. Windeln wurden gern aus glattem oder gemustertem (Diaper-) Leinen und Halbleinen gekauft; das Neueste auf diesem Gebiete ist die hohlgewebte Windel, ein gazeartiger Stoff, welcher sich im Gebrauch sehr gut bewährt.

Hemden. Für ältere Kinder wurden die Hemden ausschliesslich aus Baumwollstoffen angefertigt. Verzierungen und Façons haben sich hier wenig geändert.

Beinkleider. Von Beinkleidern wurden im Sommer solche aus Schirting, Köper oder Cretonne mit Garnierung von Stickerei bevorzugt, während im Winter solche aus Cord oder Barchent mit Maschinen- oder Hand-Languetten mehr begehrt waren. Einer grossen Nachfrage erfreuten sich besonders aus hygienischen Gründen die Reformbeinkleider aus Wolle in starker und feiner Qualität und in den Farben marine, mode oder weiss.

Nachtsäcke. Als sehr praktisch erwiesen sich die Nachtsäcke aus Köper-Barchent, die unten geschlossen sind und daher das Blossliegen der Kinder verhindern.

Taufkleidchen. Für Taufkleidchen wurden hauptsächlich weisser Batist, Tüll oder Seide mit entsprechender Spitzen- oder Stickereigarnierung verwendet. Unter den Tragekleidern, die aus Wolle, Barchent und Batist hergestellt wurden, erfreuten sich die sog. englischen Kleidchen der grössten Beliebtheit.

2. Bettwäsche.

Im allgemeinen bewegte sich das Geschäft in demselben Rahmen wie im vergangenen Jahre; einige Monate konnte sogar ein etwas grösserer Umsatz erzielt werden. Der Verkauf im Dezember war ein äusserst lebhafter, und kann mit Zufriedenheit auf das Weihnachtsgeschäft zurückgeblickt werden.

Unter den Stoffen, die für Bettwäsche verwendet wurden, behauptete Leinen immer noch seinen alten Platz, und zwar waren

am begehrtesten Herrnhuter Qualitäten. In bedeutend geringerer Anzahl kamen auch Bielefelder Fabrikate zur Verarbeitung, die allerdings sehr angenehm im Gebrauch sind, sich aber erheblich teurer stellen.

Bezüge.

Der grösste Umsatz wurde wieder in baumwollenen Bezügen erzielt. Als Material fanden Hemdentuch in stumpfer oder geglätteter Ausrüstung, fein- und starkfädiges Wäschetuch, Macotuch und feiner Chiffon Verwendung. Auch gestreifte Satins, sowie Damaste waren beliebt. In letzteren gibt es jetzt so hübsche und vornehme Muster, die besonders in merzerisierter Ausrüstung dem verwöhntesten Geschmack genügten.

Bettlaken.

Für Bettlaken war Leinen bevorzugt. Des billigeren Preises wegen wurde aber auch sehr viel Halbleinen und Baumwolle, d. h. Dowlas und starkfädiges Wäschetuch, gekauft. Die Nachfrage nach Barchentlaken in weiss und bunt nahm zu.

Kuverts, Ueberlaken.

Das Kuvert ist von dem Ueberlaken fast ganz verdrängt worden, eine Tatsache, die vom praktischen Standpunkt aus betrachtet, vollständig berechtigt ist. Statt des in der Wäsche sehr wenig handlichen Kuverts wurde jetzt neben dem alten Ueberlaken ein solches eingeführt, das oben einen 50 cm breiten Ueberschlag hat, dagegen unten und an den beiden Langseiten nur ca. 15 cm breit übergeknöpft wird. Um den Preis nicht zu hoch zu stellen, garnierte man meistens nur den oberen Ueberschlag.

Als Verzierung für Ueberlaken, Kissenbezüge resp. Plumeaus wählte man Stickereien oder auch Klöppeleien in Verbindung mit feinen Säumchen. Besonders beliebt sind augenblicklich als Garnierung für ganz feine Stoffe Mullstickereien mit passendem Banddurchzugeinsatz.

Speziell für Leinen erfreuten sich Hohlsäume und mit der Hand gearbeitete Languetten in verschiedenen Mustern, sowie reiche Handstickereien in modernen Zeichnungen lebhafter Nachfrage. Auch Plumeaubezüge von gesticktem Mull mit Stoffvolant oder von Batist mit Säumchengarnierung fanden regen Absatz.

Kinderbettwäsche.

Für Kinder-Bettwäsche waren nach wie vor feinfädiges Wäschetuch, Chiffon oder auch kleingemusterte Satins am gesuchtesten. Kissenbezüge, hübsch mit Stickereien oder Spitzen garniert, wurden gern gekauft. Die Laken nahm man auch für Kinder vorzugsweise in Leinen.

3. Tischwäsche.

Das Geschäftsjahr 1903 brachte der Tischzeugabteilung ein flottes Geschäft. Dem Grundsatz huldigend: „Wer vieles bringt, wird jedem etwas bringen“, wurden in einfachen Jacquardqualitäten bis zur besten Damastware sehr viel neue Muster eingeführt, so dass jeder Geschmacksrichtung konnte Rechnung getragen werden.

Muster. In der Branche selbst sind gegen das Vorjahr besondere Neuheiten nicht zu melden. Der Stil der Muster blieb der gleiche wie 1902. Die Musterzeichner brachten soviel neue und schöne Zeichnungen für Tischzeuge zur Vorlage, dass bei weitem nicht alle konnten verarbeitet werden. Es ist deshalb zu wünschen, dass auf diesem Gebiet bald ein kleiner Stillstand eintritt, um erst alle in den letzten Jahren gebrachten Dessins dem Publikum genügend vorzuführen. In seidenen Gedecken, Damastgeweben aus Seide mit Leinen, welche sich durch ihr elegantes Aussehen auszeichnen, wurden besonders grossartige Muster gebracht. Die Monogrammstickerei für Tischzeuge hat in der Art eine Veränderung erfahren, dass nicht nur steife, römische Monogramme und Buchstaben verwendet wurden, sondern dass sich die Zeichnungen der Buchstaben dem Charakter des Tischzeugmusters anpassten.

Für den eleganten Kaffeetisch waren Damastgedecke mit Hohlsaum oder leinene Gedecke mit schönen à jour-Arbeiten (Handarbeit) und echten Spitzen beliebt. Dieses Genre in ganz weiss kam auch für elegante Tafelläufer, Decken und Eisdeckchen zur Verwendung. Jene à jour-Arbeiten wiesen vielfach Muster nach venezianischen und alten Kirchenmotiven auf.

4. Handtücher und Küchenwäsche.

Für den täglichen Kaffeetisch wurden gern weisse Decken mit farbigen Kanten oder aus ganz farbigem Leinen gekauft; sehr begehrt waren auch baumwollene Decken mit waschecht bedruckten Mustern in schönen Farben und modernen Dessins.

Handtücher. Der Umsatz in Handtüchern und Küchenwäsche hat erfreulicherweise zugenommen. Bei den Handtüchern wurden besonders schwere Waren, wie Zwirn- und Gerstenkornhandtücher, in mittlerer Preislage lebhaft gekauft. Auch halbleinene Qualitäten erfreuten sich reger Nachfrage. Dasselbe gilt von Frottiertüchern und -Laken, die, aus Frottierstoff in Gerstenkornmuster hergestellt, besonders in kräftiger Marke sowohl für Hausbedarf, als auch für Badeanstalten stark begehrt waren.

Küchenhandtücher und Wischtücher. Bei Küchenhandtüchern und Wischtüchern wurden glatte oder Gerstenkorngewebe bevorzugt, aber auch solche mit eingewebten Inschriften fanden guten Absatz.

Staubtücher. Als Staubtücher wurden fast ausschliesslich weiche baumwollene Tücher, rot oder bunt kariert, gekauft. Grossen Absatz fanden schliesslich lederfarbige Tücher als Abreibe- oder Poliertücher.

5. Lage der Heimarbeiter.

Allgemeines. Den Heimarbeitern in der Berliner Wäscheindustrie brachte das Geschäftsjahr 1903 mehr Arbeitsgelegenheit als das Vorjahr. Es entsprach insofern den gehegten Erwartungen. Auch die Löhne,

die für die einzelnen Stücke gezahlt wurden, waren auskömmlich und ortsüblich, so dass das Gesamtergebnis als ein zufriedenstellendes bezeichnet werden kann. Diese Besserung ist nicht allein auf eine allgemeine Hebung der wirtschaftlichen Lage, sondern auch auf die eingetretene Notwendigkeit der Komplettierung der Läger zurückzuführen, welche nach der vorangegangenen Ueberproduktion der guten Jahre bei Eintritt der wirtschaftlichen Depression allzusehr eingeschränkt worden waren. Eine in das Verhältnis zwischen den Arbeitgebern und ihren Heimarbeitern tief einschneidende Massregel brachte das Berichtsjahr in Gestalt der seit dem 1. April 1903 eingeführten „Lohnbücher für die Kleider- und Wäschekonfektion." Diese von vornherein mit sehr gemischten Gefühlen erwarteten Lohnbücher haben, was ihre Fassung und ihre Einrichtung anbetrifft, nicht vermocht, sich viel Freunde zu erwerben. Es ist in den letzten 20 Jahren der zielbewussten Arbeiterschutzgesetzgebung von der Industrie so manche Last gern und willig übernommen worden, aber keine dürfte so wenig dem Bedürfnis des praktischen Lebens angepasst sein, wie die Lohnbücher. Abgesehen von den gewichtigen Bedenken, die die Wäschefabrikation sowie die Wäschekonfektion gegen die Ausdehnung des Lohnbücherzwanges auf die innerhalb ihrer Arbeitsräume beschäftigten Arbeiter ins Feld führen können, bietet die Erörterung der Frage des Lohnbücherzwanges für die Heimarbeiter noch eine reiche Fülle an Stoff zur Kritik. Zunächst begegnet die Frage der Zuständigkeit Zweifeln. Nach der Auslegung des Gesetzes durch den Herrn Polizeipräsidenten von Berlin vom 16. April 1903 müssen auch selbständige Hausindustrielle Lohnbücher erhalten. Diese Auslegung stützt sich auf den § 119 b G.-O. Nun will aber der § 119 b G.-O. gar nicht solche selbständigen Hausindustriellen treffen, weder dem Wortlaut, noch dem Geiste nach; es wird darin nur von Arbeitern gesprochen, welche ausserhalb der Arbeitsstätten mit der Anfertigung gewerblicher Erzeugnisse beschäftigt sind, d. h. doch wohl: welche selbst arbeiten und nicht arbeiten lassen. Die täglich nach neuen Formen der Arbeitsteilung ringende Fabrikation hat längst zur Bildung von Zentralvereinigungen grösserer Arbeitermengen unter der Leitung von fachmännischen Unternehmern geführt, welche durch Konzentrierung grösserer Arbeitsmengen in einer Hand mehr für gleichmässige und ausreichende Beschäftigung ihrer einzelnen Arbeiterspezialitäten ausgleichend wirken können, als dies der einzelne Fabrikant vermöchte. Diese Unternehmer stehen zu ihren auftraggebenden Fabrikanten in dem Verhältnis von Hausindustriellen, und trotzdem sind sie teilweise durch den Umfang ihres Betriebes und viele andere Merkmale selber Fabrikanten, für welche Lohnbücher einzuführen der Gesetzgeber nicht die Absicht hatte. Ist hiernach die Führung von Lohnbüchern für diese Kategorie von Arbeitnehmern überhaupt

Lohnbücher.

überflüssig und die Zulässigkeit des Zwanges mindestens streitig, so ist für die verbleibenden einzelnen Heimarbeiter der Wäschefabrikation die vorgeschriebene Einrichtung der Lohnbücher für das praktische Bedürfnis wenig geeignet. Ein Lohnbuch muss, wenn es zweckentsprechend sein soll, die Möglichkeit zur Abschreibung von Teillieferungen sowie zur Abrechnung bezw. Aufrechnung bieten. Statt dessen sieht das neue Lohnbuch nur die Eintragung der Art, des Umfanges der übertragenen Arbeit und der Lohnsätze vor. Die Folge davon ist die Beibehaltung der vorher schon üblich gewesenen Lohnbücher privaten Charakters und die Nebeneinführung der vorgeschriebenen Lohnbücher. Hoffentlich sind die auf Abänderung der gesetzlichen Vorschriften über die Lohnbücher zurzeit gerichteten Bemühungen des Herrn Polizeipräsidenten von Berlin von Erfolg gekrönt.

Vierter Bericht.

Nach einem vierten Bericht scheint die Depression, in der sich die Wäschefabrikation in den letzten zwei Jahren befunden hat, zu schwinden, und für das kommende Jahr scheinen bessere Aussichten vorhanden zu sein. Die Orders waren in den letzten Monaten des Jahres 1902 schon etwas reichlicher eingegangen und sind in diesem ganzen Jahre zufriedenstellend gewesen, so dass allgemein reichlich Beschäftigung vorhanden war. Die Ursache lag nicht nur in der verbesserten Situation der gesamten Industrie Deutschlands, sondern auch in der Mode. Der vor mehreren Jahren von New York gekommene Steh-Umlegekragen, der zuerst perhorrezsiert wurde, hat in diesem Jahre eine so allseitige Verbreitung gefunden, dass der Bedarf hierin nicht gedeckt werden konnte. Während weisse Oberhemden stagnierten, erfreuten sich hingegen solche von bunten Percals, deutschen und englischen Zephyrs grosser Beliebtheit und flotten Umsatzes.

Kragen.

Oberhemden.

Damenkragen.

Auch Damenkragen sind wieder von der Mode begünstigt; die Firmen, die sich mit diesem Artikel spezieller beschäftigen, waren mit Ordres, speziell auf Genres mit Hohlsäumen und Stickereien, reichlich versehen.

Hemd- und Waschblusen.

Diesem günstigen Bericht fehlen leider auch die Schattenseiten nicht; der Absatz in Hemd- oder Waschblusen, die speziell von Wäschefabrikanten angefertigt werden und deren Umsatz schon im Jahre 1902 geringer war, ist in diesem Jahre weiter zurückgegangen, so dass er wohl ganz unseren Händen entschwinden wird.

Konfektionierte Blusen.

Konfektionierte Blusen, hauptsächlich von Seide, Wolle und ähnlichen Stoffen, die nicht gewaschen werden, beherrschen jetzt den Markt.

Dieser mangelnde Absatz in Blusen, aber noch mehr die kolossale Hausse in Baumwolle und letzter Zeit auch in Leinen, haben trotz des vergrösserten Umsatzes der Prosperität sehr geschadet, da wir nicht in der Lage waren, die gesamten Mehrkosten

auf die Abnehmer abzuwälzen. Speziell diejenigen Fabrikanten, welche hauptsächlich mit Detailleuren arbeiten, haben diesen ihren schon schweren Kampf mit den Warenhäusern nicht durch Preisaufschläge noch erschweren und deren Existenz noch weiter untergraben wollen.

Export. Der Exporthandel wird mit jedem Jahre ungünstiger; es ist zwar der Absatz nach europäischen Ländern, wie Portugal, Belgien, Holland, der Schweiz, Schweden und Norwegen, Dänemark ziemlich derselbe geblieben, hat aber nach den überseeischen Ländern, hauptsächlich nach Argentinien, Brasilien und den Vereinigten Staaten, wieder bedeutend abgenommen. Nach Argentinien ist der Absatz gleich Null, nach Brasilien und den Vereinigten Staaten soll der Absatz, speziell in Hemden, etwas besser gewesen sein; im ganzen sind nur wenige Firmen, die schon seit langen Jahren nach dort exportieren, daran beteiligt.

Oesterreich. Diesen starken Zurückgang unserer früher bedeutenden Ausfuhr verschulden nicht nur die erhöhten Einfuhrzölle, sondern mehr als dies die begünstigte Lage unserer österreichischen Konkurrenz. Ihr eigenes feines Baumwollfabrikat, die geringeren Arbeitslöhne und das Restitutionsverfahren (Zurückerstattung bei der Ausfuhr für alle für Rohstoffe gezahlten Zölle) sind Faktoren, die sie in den Stand setzen, uns, was Preise anbetrifft, aus dem Felde zu schlagen.

So sehr Oesterreich hier die Exportfähigkeit seiner Industrie begünstigt, so erschwert wird uns dieselbe durch die kolossalen Zölle, die wir für nötige Rohstoffe zu zahlen haben. Schon seit Jahren petitionieren wir gegen den hohen Leinenzoll von 120 Mk., der weder den deutschen Leinenfabriken irgend welchen Nutzen noch den Finanzen einen nennenswerten Ertrag geliefert hat, bis jetzt jedoch ohne Erfolg.

99. Seiden- und Sammetband und Putzstoffe.

Seidenband. In glattem Seidenband war in Stapelsorten, die bisher den grössten Teil des Verbrauchs ausmachten, der Konsum gegen die vorangegangenen Jahre bedeutend zurückgeblieben, und nur breite Bänder für Hutzwecke wie für Kleider fanden während des ganzen Jahres sehr grossen Absatz, so dass der geringere Umschlag der Stapelware durch den bedeutend gestiegenen in breiten Bändern vollständig ersetzt wurde.

Gemusterte Bänder. Gemusterte Bänder aller Art waren im Anfang des Jahres sehr stark begehrt, so dass sie in den ersten Monaten nicht genügend zu beschaffen waren, jedoch schon im zweiten Quartal war die Nachfrage geringer und hob sich im weiteren Laufe des Jahres auch nicht mehr.

Sportbänder. Sportbänder fanden weniger Anklang; an deren Stelle wurden vielfach einfarbige Sammetbänder verwandt.

Preise. Trotz des fortwährenden Steigens der Rohseide und des starken Aufschlages, der im Juli und August durch die wider Erwarten kleine Seidenernte eintrat, musste die Fabrik, die zum Teil nicht genügend beschäftigt war, sich mit einem minimalen Aufschlag auf fertige Ware begnügen.

Sammetband. Sammetbänder hatten im ersten halben Jahr einen sehr guten Verbrauch, im zweiten Halbjahr aber wurde der Begehr von Monat zu Monat kleiner; die Fabrikanten, die in den letzten Jahren die Anzahl der Stühle bedeutend vermehrt hatten und deren Lagerbestand sehr gross wurde, waren daher gezwungen, die Preise im Oktober nicht unbedeutend herunterzusetzen, um zu verhüten, dass ausländische Konkurrenz ihre Bestände auf den deutschen Markt bringt.

Putzstoffe. Stoffe für Putzzwecke gingen wenig; auch gemusterte Stoffe für Blusen liessen nach, und nur glatte Artikel: Pongée, Chiffon, Taffet und ähnliche Sorten wurden während des ganzen Jahres gut konsumiert.

Sammete. Sammete verkauften sich im ersten Halbjahr besser als in den vergangenen Perioden und hatten auch im zweiten Semester, ebenso wie Plüsche, zufriedenstellenden Verbrauch.

Wenn auch das Berichtsjahr nicht ungünstig gewesen ist, so muss man doch hoffen, dass die folgenden Jahre lebhafter und nutzbringender für den Handel mit Seiden- und Sammetband sowie Putzstoffen sein mögen.

Manufakturwaren en gros; Kleiderstoffe.

Damenkleiderstoffe. Während zu Ende des verflossenen Jahres über eine gewisse Mattigkeit zu klagen war, begann mit dem neuen Jahre auch ein frischer Zug, hervorgerufen durch die vorher sehr verkleinerten Läger und durch eine sich allmählich bemerkbar machende Hausse in Wolle wie in Baumwolle. Die Produktions- resp. Bezugsverhältnisse wurden durch diese Hausse ganz erheblich in Mitleidenschaft gezogen, da gewisse Fabrikate zu ungewöhnlich hohen Preisen durch neue Kompositionen ersetzt werden mussten. Eine weitere Schwierigkeit für den Bezug bildete der in den sächsischen Fabrikorten, wie Meerane etc., ausgebrochene Streik, der ziemlich zwei Monate dauerte und diese Fabrikate im Laufe der Saison nur in beschränktem Masse auf den Markt kommen liess.

Frühjahrssaison. Die Frühjahrssaison beherrschten in erster Linie alle Arten Stoffe mit Noppen, die fast nur das Inland lieferte und die in den grössten Quantitäten abgesetzt wurden. Mit dem Fortschreiten der Saison warf sich fast der ganze Bedarf auf klare, leichte Stoffe, die bis in die kleinsten Plätze Eingang fanden.

Herbstgeschäft. Das Herbstgeschäft hielt mit dem der vorangegangenen Saison gleichen Schritt, die Preise hatten sich konsolidiert, und der Absatz liess kaum zu wünschen übrig. Er bewegte sich in der Hauptsache in den sogenannten Zibelinestoffen und Tuchen. Das

sächsische Voigtland und der Elsass waren dafür sehr stark beschäftigt.

Mode. In der Mode dominierte nach wie vor die Bluse mit dem dazu gehörigen Rock aus glattem Stoffe.

Geschäftsjahr. Im grossen und ganzen war das Geschäftsjahr 1903 zufriedenstellend, und wenn das Inland im ersten halben Jahre zu wünschen übrig liess, so wurde der Ausfall durch verstärkten Export wettgemacht.

Baumwollene Sortimentsartikel. Die Baumwoll-Buntwarenbranche hat ein gutes Jahr hinter sich. Die Preise konnten in den beiden ersten Quartalen der Aufwärtsbewegung des Baumwollmarktes folgen.

Alle besseren Webereien erhielten reichlich Aufträge zu guten Preisen. Der Engroshandel, unterstützt durch die Preistreibereien auf dem amerikanischen Baumwollmarkt, hatte leichten und lohnenden Absatz, und auch die ersten bescheidenen Aufschläge der Webereien wurden allerseits willig bezahlt. Die im 3. Quartal durch künstliche Preistreibereien geforderten hohen Garnpreise veranlassten die Fabrikanten, entsprechend hohe Preise zu stellen, die nur bei dringendem Bedarf von Grossisten und Detaillisten angelegt wurden.

Die Hoffnung auf eine grosse Baumwollernte liess alle Teile abwarten, jedoch kamen in letzter Zeit Berichte, die eine kaum den Weltbedarf deckende Ernte erwarten liessen.

Crimmitschauer Streik. Der Crimmitschauer Streik hat einzelne Webereien, die auf Imitatgarne angewiesen sind, in grosse Verlegenheit gebracht, und dieses für Buntware so wichtige Material bleibt auch weiter, trotzdem dabei amerikanische Baumwolle weniger in Betracht kommt, knapp und teuer.

Da man zu den geforderten hohen Preisen seinen Bedarf decken musste, so wird, was bei hohen Baumwollpreisen fast immer der Fall ist, das Geschäft im nächsten Jahre schwer und unlohnend für alle Teile werden.

Nouveautés. Fortgesetzt kommen Nouveautés für die verschiedenen Arten der Konfektion auf den Markt, die teilweise guten Absatz finden, aber dadurch, dass die Mode so schnell wechselt und Webware nicht so schnell wie Druckware zu liefern ist, ein grosses Risiko — besonders für den Grossisten — bilden, weil die zurückgebliebenen Lagerbestände schwer und nur mit grossem Verlust zu verwerten sind.

Stapelartikel. Auch in Stapelartikeln, wie Bettzeugen, Ginghans etc., bemüht man sich, Neuheiten zu bringen, die den Artikel etwas beleben.

Handelsverträge. Die Handelsverträge werden entscheiden, ob durch reichlichen Export buntgewebter Artikel eine Ueberproduktion vermieden werden kann, sonst dürften leicht wieder schlechte Zeiten für die Buntwebereien eintreten.

100. Export von Manufakturwaren.

Export von Manufakturwaren.

Im Export nach den Vereinigten Staaten von Nordamerika war das Geschäft durchaus befriedigend, da die allgemeine Prosperität dieses Landes auch in einer erhöhten Konsumfähigkeit aller Artikel, namentlich auch in besseren Waren, zum Ausdruck kam. Es wurde der deutsche Export hierdurch um so mehr begünstigt, als er sich in der Hauptsache in einzelnen Spezialitäten besserer Ware bewegt, während mittlere und ordinäre Qualitäten ausschliesslich im Lande selbst hergestellt werden.

La Plata-Staaten.

In den La Plata-Staaten kam die Besserung der allgemeinen Verhältnisse mehr und mehr zum Durchbruch. Durch zwei aufeinander folgende gute Ernten sowie durch hohe Preise für die zu exportierenden Produkte ist die Kaufkraft dieser Länder bedeutend gestiegen, und es entwickelte sich daher zu Beginn des Jahres für fast sämtliche importierten Waren eine sehr lebhafte Nachfrage. Deutsche Fabrikate konnten hiervon um so mehr Vorteil ziehen, als die italienischen Fabrikanten, die jahrelang speziell die La Plata-Märkte mit dem Ueberschuss ihrer eigenen Produktion überschwemmt und ihre Ware zu jedem Preise realisiert hatten, dieser andauernden Verluste anscheinend überdrüssig geworden sind und sich anderweitig Absatz suchten. Es war daher erfreulicherweise möglich, eine ganze Reihe Artikel, die in den letzten Jahren ausschliesslich von Italien nach dem La Plata geliefert wurden, wieder durch deutsche Fabrikate zu ersetzen.

Auch die Zahlungsweise der La Plata-Kundschaft war im letzten Jahre durchaus befriedigend, so dass Verluste durch Falliten, wie sie in den vorhergehenden Jahren in weitgehender Weise eintraten, im laufenden Geschäftsjahre nur wenig eintraten.

Nach den Meldungen sowohl über die Ankünfte in den La Plata-Häfen wie auch über die von den europäischen Häfen noch andauernd ausgehenden Sendungen nach dort ist leider vorauszusehen, dass, durch die günstigen Meldungen veranlasst, jetzt eine Ueberschwemmung von Waren sowohl in Argentinien wie in Uruguay eintreten wird, wie sie vorher kaum dagewesen ist, und es ist zu befürchten, dass hierdurch in kürzester Zeit ein schlimmer Rückschlag in der Lage des Importgeschäfts in diesen Ländern herbeigeführt werden wird.

Westküste von Südamerika.

Auch das Geschäft nach der Westküste von Südamerika, sowohl nach Chile wie nach Peru und Bolivien, nahm im laufenden Jahre einen erfreulichen Aufschwung, und deutsche Textilwaren waren an dem Export dieser Länder in bedeutendem Masse beteiligt.

Australien.

Das Exportgeschäft nach Australien hatte noch wesentlich mehr als im Vorjahre unter den Folgen der Dürre und der daraus resultierenden schlechten Ernte sowie den enormen Verlusten an Rindvieh und Schafen zu leiden, da hierdurch die Kaufkraft des ganzen Landes wesentlich eingeschränkt wurde. Das machte sich einesteils in dem Fehlen des Absatzes, andernteils aber auch

in den grossen Verlusten durch Falliten sehr stark fühlbar. Eine Besserung in dieser Beziehung ist noch in keiner Weise zu konstatieren, es steht im Gegenteil zu fürchten, dass die überaus traurigen Verhältnisse noch längere Zeit andauern werden.

101. Juteindustrie.

Infolge der sehr bedeutenden Betriebseinschränkung (zirka 20 %), die sich die deutschen Jutespinnereien und Webereien auferlegten, hat dieser Industriezweig nicht unter der früheren Ueberproduktion zu leiden gehabt und die Jutefabrikate erfreuten sich reger Nachfrage. Trotzdem bleiben sie im Preise ziemlich gedrückt und wenn wohl auch eine kleine Aufbesserung gegen das Jahr 1902 zu konstatieren ist, so kann doch ein gesunder und sachgemässer Aufschlag für Fabrikate, gegenüber dem Rohmaterial, noch immer nicht erzielt werden; dies gilt besonders für Gewebe.

Der Einkauf der Rohjute von Indien gestaltet sich wegen der häufigen Preisfluktuationen, die man in solchem Massstabe früher gar nicht gekannt hat, immer schwieriger. Hieran trägt die Spekulation, die sich des Artikels bemächtigt hat, nicht die alleinige Schuld, sondern vielfach die alljährlich stattfindenden Ernteschätzungen der indischen Regierung, die sich von der Wirklichkeit weit entfernen und deshalb grosse Unsicherheit hervorrufen.

Preise. Während die Preise für M.-Gruppe sich in den ersten Monaten 1903 auf ca. 13,— Lstr. bis 13,10 Lstr. hielten, schnellten sie im Juni bis auf 15,— Lstr. in die Höhe, nachdem die erste Regierungs-Abschätzung bekannt wurde. Diese Schätzung gab das Erntequantum auf ca. 5,4 Millionen Ballen an! — Im September erschien dann die zweite Schätzung, welche ca. 6 486 000 Ballen meldete. Dass eine solch enorme Vergrösserung der Ernte um 20 % innerhalb dreier Monate, in Beziehung auf die Preise geradezu ruinös auf jedes Unternehmen einwirken musste, ist selbstredend. Die Preise fielen denn auch ziemlich rapide bis auf 12 Lstr.

Ernte. Erst nachdem bekannt wurde, dass die diesjährige Ernte schlecht in der Qualität ausfiel, konnten sich im allgemeinen die Preise durch vermehrte Nachfrage nach besseren Marken ein klein wenig erholen. Am Schluss des Jahres wird vielfach angenommen, dass die indische Regierung sich auch mit der zweiten Schätzung im September sehr getäuscht hat und dass der wirkliche Ertrag ungefähr in der Mitte, also 5,8—6 Millionen Ballen liegen wird. Bestätigt sich dies, so werden die Preise wieder steigen und dadurch die Unsicherheit der Jute-Industriellen erhöhen. Feine und feinste Rohjute ist infolge der schlecht ausgefallenen Ernte sehr knapp und zurzeit überhaupt nicht zu erhalten.

102. Teppiche, Linoleum und Wachstuch.

Teppiche. In den Absatzverhältnissen pro Januar/Oktober a. cr. sind nennenswerte Aenderungen nicht eingetreten. Der Umsatz hat

sich ungefähr im gleichen Rahmen wie in den Vorjahren gehalten. Die allgemein schwierige Geschäftslage hat sich auch beim Verkauf der fabrizierten Artikel bemerkbar gemacht, so dass man nicht in die Lage kam, für diese Artikel einen wesentlich grösseren Umsatz zu erzielen.

Preisverhältnisse.

Eine gewisse Unsicherheit in der Fabrikation ist dadurch eingetreten, dass die Preise sämtlicher Rohmaterialien, die längere Zeit hindurch stetig gewesen waren, im Laufe des Jahres ganz erhebliche Steigerungen erfuhren, von denen man zunächst nicht wissen konnte, ob sie Bestand haben würden oder ob es sich nur um eine vorübergehende Hausse handelte. Es war einigen Firmen möglich, sich durch laufende, längere Kontrakte vor den nachteiligen Folgen dieser sprungweise veränderten Preisverhältnisse zu schützen, und es ist nunmehr mit ziemlicher Bestimmtheit zu erwarten, dass die jetzigen Preise bleiben werden, so dass begründete Aussicht besteht, wieder auf feststehende Preisnormen zu kommen.

Aussenhandel.

Der Aussenhandel ist durch Verschliessung Kanadas, durch den Vorzugstarif für britische Waren, schwer geschädigt. Die Durchführung der englischen Schutzzollpolitik würde auch für unsere Branche einen bösen Schlag bedeuten. Handelsverträge mit der Schweiz, Italien und Oesterreich-Ungarn sind von der grössten Wichtigkeit, und ein Zustandekommen unter günstigen Bedingungen ist für das Weiterbestehen unserer Ausfuhr unumgänglich nötig.

Russland ist uns seit Jahren vollständig verschlossen; hier hätte selbst eine Ermässigung der bisherigen Tarifsätze auf die Hälfte wenig Zweck; die von Russland erhobenen enormen Sätze erfüllen ihren Zweck, ausländische Waren auszusperren, vollständig, obwohl die russischen Fabriken wohl kaum in der Lage sind, die ungeheure Absatzfähigkeit auszunutzen, welche die deutschen Artikel bei der Ausdehnung des Reiches hätten.

Stil.

Die Geschmacksrichtung wandte sich weiter von der Sezession ab, obwohl diese naturgemäss Spuren zurückgelassen hat, die mit anderen Kunstrichtungen verschmolzen, dem heutigen Stil ein eigenartiges Gepräge geben.

Für feinere Qualitäten bevorzugt sind Ton in Ton Muster, für mittlere und geringere Sorten Blumen und teilweise auch persische oder Empire-Muster.

Arbeiter- und Lohnverhältnisse.

Durch vorübergehende kleine Betriebseinschränkungen war es möglich, der ständigen Arbeiterzahl während der ganzen Zeit Beschäftigung zu gewähren und dadurch einen guten Stamm geschulter Arbeiter zu erhalten. Irgend welche störenden Verhandlungen bezüglich der Lohnverhältnisse haben nicht stattgefunden.

Import.

Der Import von orientalischen Teppichen hat auch während der Berichtsperiode immer mehr an Umfang zugenommen.

Es ist zu wünschen, dass der Eingangszoll für englische Teppichgarne nicht erhöht werde, da die Fabrikation zum grössten Teile auf den Bezug englischer Teppichgarne angewiesen ist.

Linoleum und Wachstuch.

Die Lage des Geschäfts ist im allgemeinen im Jahre 1903 gegen das Vorjahr wenig verändert. Sie ist ungünstig geblieben.

Zwar hatten die Fabriken mit etwas billigeren Leinölpreisen zu rechnen, doch kam dieser Umstand dem Berichtsjahre nur teilweise zugute, da meist aus dem Vorjahre noch Schlüsse zu höheren Preisen abzunehmen waren. Die Betriebseinstellung mehrerer Fabriken verschaffte zwar den weiterarbeitenden Werken eine bessere Beschäftigung, so dass die durch die teilweise billigeren Rohmaterialien und die bessere Ausnutzung der Werke erzielten geringeren Einstandspreise ein gewinnbringendes Geschäft hätten ermöglichen können, wenn nicht von anderer Seite das Verschleudern der Ware, namentlich bei allen Verdingungen, die Preise noch mehr gedrückt hätte. Der Vorteil, den die zurzeit noch sinkenden Leinölpreise der Industrie bringen können, ist dabei bereits auf lange Zeit eskomptiert, so dass die Verhältnisse auch für die zunächst bevorstehende Zeit kaum befriedigend werden dürften.

Vereinigung der Korkstopfenfabrikanten.

Eine, aus Anlass einer vorübergehenden Knappheit des Materials, geschlossene Vereinigung der Korkstopfenfabrikanten, zwecks Erhöhung der Preise für die der Linoleum-Industrie als Rohmaterial dienenden Korkabfälle, wirkte gleichfalls ungünstig, doch dürfte dieser letztere Umstand nur vorübergehender Natur sein. Im allgemeinen wird nur durch Spezialartikel Gewinn erzielt, so dass einige Fabriken, die im Besitz besonders vorteilhafter, teilweise patentierter, Verfahren sind, sich verhältnismässig guter Resultate erfreuen; die übrigen, regulären Qualitäten werden ohne Gewinn, bei Submissionen teilweise sogar vielleicht mit Verlust abgestossen. Eine Klärung in diesen Verhältnissen wird erst dann eintreten, wenn der innere Sanierungsprozess, den die Industrie zurzeit durchmacht, und der in dem Ausscheiden mehrerer Anlagen seinen Ausdruck findet, vollendet ist.

103. Möbelstoffe, Gardinen, Stickereien.

Möbelstoffe.

Das Geschäft in dieser Branche ist grösser geworden als bisher, doch wird im allgemeinen über schlechte Preise geklagt. Der Umsatz wurde fast ausschliesslich in billigen Qualitäten erzielt.

Glatte Möbelstoffe, wie Coteline, Lasting, Rips, Crêpe etc. fanden immer noch wenig Nachfrage. Nennenswerte Verkäufe wurden nur in ersterem Artikel gemacht.

Dagegen ist der Bedarf in Möbelplüschen, Jacquard, Druck- und Ruthen-Moquettes grösser geworden, so dass viele Fabrikanten lange Lieferfristen beanspruchen mussten. Die Fabrikanten haben für Druck-Moquettes eine Konvention geschlossen, die auf das Geschäft in diesem Artikel sehr störend wirkt. Im allgemeinen

ist man der Ansicht, dass diese Konvention nicht lange bestehen wird, da neue Kettendrucker und Fabrikanten den Ring zu brechen beabsichtigen

Leinenplüsch, Velvet etc. finden für Dekoration fortgesetzt starke Nachfrage, da diese Artikel, meistens bestickt, sehr schön für die Innendekoration wirken. Leider werden schon sehr billige Dekorationen auf den Markt gebracht, die das Geschäft schädigen.

Preise der Rohmaterialien.

Nach einem anderen Bericht brachte das Jahr 1903 für die Möbelstoffbranche im allgemeinen eine leidliche Beschäftigung, wenn auch die enorm gestiegenen Preise der Rohmaterialien, insbesondere von Baumwolle, Seide und im letzten Teile des Jahres Wolle, den Verkauf ausserordentlich erschwerten und in manchen Fällen sogar zur Aufnahme von Ordres ohne Nutzen führten.

Fabrikantenverbände.

Das fortgesetzte Drücken der Preise in den vorhergegangenen Jahren bei den wichtigsten Bezugsartikeln hat die betreffenden Fabrikanten gezwungen, Verbände zu bilden, um der immer ernster drohenden Entwertung der Waren und Verschlechterung der Qualitäten wirksam entgegentreten zu können und eine staffelförmige Preisliste für grössere und kleinere Quantitäten, ebenso wie für die verschiedenen Konditionen, aufzustellen. Obwohl die Kaufkraft des Publikums zugenommen hat, was in bezug auf Möbelstoffe, welche quasi einen Luxusartikel repräsentieren, eigentlich von massgebendem Einfluss sein sollte, stiessen die konstituierten Verbände mit der Verwirklichung ihrer Ziele anfänglich seitens eines Teiles der Kundschaft auf starken Widerstand, wodurch der Markt einigermassen zu leiden hatte, ebenso wie das Erscheinen einer Menge Partieware, die nur mit einem erheblichen Rabatt verkauft werden kann, beachtsame Hemmnisse ergeben hat. Das zielbewusste Vorgehen der Verbände konnte jedoch die Schwierigkeiten überwinden und die erstrebte Preisregulierung, sowie eine kleine Preiserhöhung, die nicht einmal im Verhältnis zu der kolossalen Steigerung der Rohmaterialien steht, bei dem grössten Teil der Kundschaft durchsetzen. Es steht wohl zweifellos zu erwarten, dass diese Resultate den Fabrikanten einen kräftigen Impuls geben und segensreich wirken werden.

Moquette.

Besondere Nachfrage in der Möbelstoffbranche herrschte für den Artikel Moquette, der im Chemnitzer Bezirk wie im Rheinlande im umfangreichen Masse hergestellt wird, und diese Nachfrage dürfte auch den Grund dafür bilden, dass Phantasiestoffe im Genre der Chemnitzer Fabrikate immer weniger am Markt erscheinen, und soweit sie nicht gobelinartige Stoffe ersetzen, nur noch in grösserem Umfange als Dekorationsstoffe auftreten können.

Export.

— Nur für den Export nach England und Holland können grössere Quantitäten von Chemnitzer Phantasiestoffen abgesetzt werden.

Der übrige Export erstreckte sich in der Hauptsache auf baumwollene oder leinene Dekorationsware, da wollene Stoffe in-

folge des ausserordentlich hohen Zolles an Exportfähigkeit immer mehr einbüssen.

In England hat sich die Kaufkraft nicht wieder zu der alten Höhe vor dem südafrikanischen Krieg emporgehoben. Dazu kommt noch, dass die französische Konkurrenz auf dem englischen Markt schlimmer als je zuvor schleudert.

Das Exportgeschäft nach den Vereinigten Staaten, die besonders Leinenplüsche und buntbemusterte Plüsche aus Ramie kauften, war im Anfang des Jahres gut, flaute aber infolge des grossen Bauhandwerker-Streiks, der sich über einen bedeutenden Teil des Landes ausgedehnt hat, merklich ab. Dagegen ist in dem Geschäft mit Südamerika, vorzugsweise Argentinien, Uruguay und Chile ein lebhafter Aufschwung zu konstatieren, während in Australien, infolge der grossen Dürre des letzten Sommers, jedwede Kauflust mangelte.

Das Orientgeschäft wird den Deutschen durch die unter weit günstigeren Verhältnissen und daher billiger arbeitenden Italiener und Belgier immer mehr und mehr entrissen.

Gardinen.

In der Gardinenbranche haben sich die Umsätze in dem Genre, das in Ravensburg und Umgegend fabriziert wird, wie Spachtelrideaux, Stores, Decken, Vitragen, farbig gestickte applizierte Gardinen, Lacet-Gardinen, gestickte Tücher etc., etwas gesteigert, ohne aber die Wünsche nach weiterer Hebung zu befriedigen. Es ist zwar Aussicht vorhanden, dass die für das kommende Frühjahr noch zu machenden Abschlüsse etwas günstiger ausfallen als im Vorjahr, jedoch hält es schwer, angesichts des riesigen Angebotes in allen Fällen die Normalpreise zu erzielen, wobei noch hervorgehoben werden muss, dass seitens der Kundschaft Ansprüche an Neumusterungen gestellt werden, denen der Opfersinn der Fabrikanten kaum gewachsen zu sein scheint.

Export.

Das Exportgeschäft in Gardinen nach Oesterreich-Ungarn, England, Russland, Amerika weist gegenüber dem Vorjahre keine Besserung auf, ebenso wie auch der Versand nach Rumänien und Bulgarien zu wünschen übrig lässt.

Englische Tüllgardinen.

Das Geschäft in englischen Tüllgardinen hat sich im Verhältnis zum Vorjahre nicht wesentlich verändert, dürfte wohl aber immerhin etwas günstiger ausgefallen sein. Wenn auch der Umsatz nicht grösser geworden ist, so ist in bezug auf Preise die Konjunktur etwas zustatten gekommen. Die Grossisten hatten wohl ihre Abschlüsse für das Frühjahr noch zu günstigen Preisen gegeben, so dass für die Frühjahrssaison, der zu Anfang des Jahres geforderte Preisaufschlag der Webereien für alte Dessins 5 %, für neue 10 %, als nicht ungünstig für die Grossisten zu bezeichnen war. Diese hatten dadurch Zeit, inzwischen die Verkaufspreise entsprechend zu erhöhen, um für die Herbstsaison das Geschäft in die richtige Bahn zu leiten. Der Preisaufschlag betrug ca 10—12 %, durchschnittlich auf vorjährige Preise,

Preise.

nichtsdestoweniger entspricht dieser Aufschlag nicht annähernd dem Verhältnis der Erhöhung der Garnpreise. Es ist nicht ausgeschlossen, dass, wenn die Rohgarne diesen hohen Stand behalten, sich eine weitere Erhöhung der Ware notwendig macht. — Der Hauptabsatz lag in der 6. 7. und 8. Punktware (Preislage 38 bis 65 Pfg. per meter 2×Bd.), bessere Qualitäten haben eine gewisse Abschwächung durch die gestickten Gardinen, Spachtel- und Band-Stores erfahren, in denen man schon in den billigen Preislagen sehr vorteilhafte Genre auf Guipure- und Erbstüll brachte.

Bei der Ausmusterung waren durchgängig solide Blumenmuster bevorzugt. Als Neuheit wird Hohlschnittgenre gebracht; ob dieselben indessen Anklang finden, bleibt abzuwarten.

In den mit den englischen Tüllgardinen verwandten Artikeln wie Scheibengardinen, Lambrequins, Deckchen etc. war das Geschäft bei entsprechend erhöhten Preisen ebenso wie im Vorjahre.

Gestickte Gardinen, Stores etc.

Für die besseren Preislagen der englischen Tüllgardinen kommen in neuerer Zeit vielfach die gestickten und bekurbelten Spachtel-, Band- und Stellastores in Betracht. Man brachte hier schon in den Preislagen von 5—6 Mk. per Store, Genres, teils auf ocre Erbstüll gekurbelt, teils in Spachtelarbeit, die durch ihr solides Aussehen, sowie durch die Schönheit der Zeichnung den Vorzug vor englischem Tüll fanden. Das Feld ist gerade in diesen Genres sehr vielseitig, da man durch die verschiedenen Besatzbänder etc. und durch die verschiedenen Ausführungen die schönsten Effekte in allen Preislagen erzielen kann. Hauptsächlich gangbar waren Stores bis 30 Mk. und es dürfte wohl hierin allenthalben ein guter Umsatz erzielt sein. Gardinen in diesem Genre sind nicht so häufig gefragt.

Handarbeit.

Für elegante Einrichtungen kamen echte Handarbeit, Pointlacetstores in Anwendung, speziell aber gewannen die im vorigen Jahre erwähnten Bonnes femmes und brises-bises an Bedeutung. Sie waren sehr gefragt und der Absatz war in den verschiedenen Ausführungen auf Seide, mercerisiert Mull etc. ganz zufriedenstellend.

Passend zu den gestickten Stores in verschiedenen Ausführungen, gingen Bettdecken, ein- und zweischläfrig, auch Bettwand-Dekorationen auf Tüll.

Von Schlafzimmergardinen wurden Mullgardinen mit Volant vielfach gekauft.

In Köper-Vitragen und Rouleaux ist bei entsprechenden Preiserhöhungen ein zufriedenstellender Umsatz erzielt worden.

Stickereien.

Die günstige Lage dieser Branche hat sich im allgemeinen auch auf das Berichtsjahr übertragen. Mit dem steigenden Bedarf fertig konfektionierter Wäsche hat sich auch der Umsatz in diesen Stickereien vergrössert. Die Verkaufspreise mussten von Beginn des Jahres an durch die steigenden Rohwaren und Materialien wie durch die ungünstigen Arbeitsverhältnisse und Lohn-

erhöhungen, besonders auch durch das allmähliche Verschwinden der Maschinen mit Handbetrieb im sächsischen Vogtlande eine stetige Erhöhung erfahren. Zeitweise reichte wohl die Zahl der deutschen Maschinen nicht mehr aus, um den Bedarf zu befriedigen; es wurden grössere Quantitäten mittlerer und besserer Ware im Veredlungsverkehr in der Schweiz gestickt, wo zurzeit im Gegensatz zum sächsischen Vogtland infolge des Ausbleibens von Exportordres die Löhne sehr sanken und eine vorteilhafte Herstellung ermöglichten.

Languetten waren sehr gefragt, indessen stets schwer geliefert. Buntstickereien hatten keine nennenswerte Nachfrage.

Die deutsche Industrie wendet ihr Hauptinteresse der Schiffchenmaschine zu, da diese vielseitiger und gewinnbringender als die Handmaschine arbeitet. Auf ihr fertigt man Bohr-, Luft- und Spachtelspitzen und Einsätze, sowie Kragen in grossem Massstabe, Artikel, die infolgedessen sämtlich ausserordentlich günstigen flotten Absatz fanden. Im letzten Quartal trat durch den Wechsel der Mode eine gewisse Abschwächung im Absatz ein, was ein Fallen der Sticklöhne für Schiffchenware zur Folge hatte und in entsprechender Weise auch auf die Verkaufspreise nachteilig wirkte.

104. Schirmfabrikation und -Handel.

Sonnenschirme.

Der Beginn der Frühjahrssaison 1903 liess zunächst die Hoffnung aufkommen, dass man einer guten Sommersaison entgegengehen würde. Leider ist diese Hoffnung, wie in den letzten Jahren, wiederum aufs ärgste getäuscht worden. Die Sonnenschirmsaison 1903 ist die unergiebigste gewesen, die die Branche seit Jahren gehabt hat. Kaltes, regnerisches Wetter während der ganzen Saison mit verschwindenden Ausnahmetagen machte jeden Luxus an Sonnenschirmen überflüssig. Die Läger blieben gefüllt, und die Folge davon waren ganz empfindliche Verluste, die die Gesamtbranche erlitten hat. Von einer durchschlagenden Mode konnte infolgedessen keine Rede sein; es war der Fabrikation keine Möglichkeit gegeben, für Neuheiten ein Absatzgebiet zu schaffen, da der Bedarf in besseren Genres infolge der Witterungsverhältnisse ungemein minimal war. Ein einziger Artikel gelangte durch die Natur der Verhältnisse zu einer Aufnahme: der farbige Regenschirm. In den mannigfachsten Dessins und Preislagen hat sich dieser Artikel bis in die späte Herbstsaison populär zu machen gewusst.

Regenschirme.

Die Regenschirmsaison dagegen befriedigte allgemein. Begünstigt durch die Witterung, war die Beschäftigung durchweg lohnend; leider war es nicht immer möglich, den Anforderungen der Kundschaft bezüglich rechtzeitiger Lieferung zu genügen, weil es an weiblichen Arbeitskräften mangelte. Die Branche ist unausgesetzt bestrebt, hier Wandel zu

Mangel an Arbeitskräften.

schaffen, indem sie sich einerseits bemüht, die weiblichen Fortbildungsschulen für ihre Zwecke zu interessieren und Nähschulen für Schirme zu gründen, andererseits aber durch Nähstuben mit elektrischem Antrieb die eigene Produktion zu vergrössern. Es darf hier nicht unerwähnt bleiben, dass die Schwierigkeit, weibliche Kräfte für die Schirmnäherei zu gewinnen, hauptsächlich darauf beruht, dass die in Frage kommenden Kreise von der hausindustriellen Beschäftigung zu der bequemeren, wenn auch viel weniger lohnenden Tätigkeit in den grossen Warenhäusern und Fabriken übergehen. Während sich in Berlin auf eine Annonce nach weiblichen Hilfsarbeiterinnen für Comptoire hunderte von Personen melden, kommt auf hundert Gesuche wegen Schirmnäherinnen oft nicht eine brauchbare Kraft.

Mode. In der Mode in Regenschirmen hat der sogenannte dünne Schirm fast den ganzen Markt erobert. Die Vervollkommnung in der Fabrikation ist weiter vorangeschritten, und man kann nur sagen, dass Deutschland heute Hervorragendes im Regenschirmgenre leistet, sowohl mit Bezug auf den Bau des Schirmes selbst, als auch bezüglich des Gewichtes. Im allgemeinen ist neben der früher stark bevorzugten Vegetalseide die stückgefärbte Seide aufgetreten, die wegen ihrer Solidität und Billigkeit zugleich viel gekauft wurde. Bevorzugt wurden vielfach festkantige Stoffe, die in Faden- und Stückfärbungen auf den Markt gebracht wurden. Die Hausse auf dem Baumwollmarkt machte sich bei den Berliner Fabrikanten erst im letzten Drittel des Jahres bemerkbar, da bis dahin die alten Abschlüsse noch vorhielten. Dann aber traf der Preisaufschlag um so empfindlicher, als die Berliner Fabrikation gerade in Baumwolle eine scharfe auswärtige Konkurrenz

Schirmstöcke. zu bekämpfen hatte. In der Stockmode hat im Mittelgenre der Celluloidartikel nachgelassen, statt dessen sind Nickelgriffe und sonstige Metallkompositionen stark begehrt. Naturstöcke werden andauernd mit und ohne Beschläge verlangt, und in Phantasiegriffen war reiche Abwechselung in allen möglichen Zusammenstellungen vorhanden. Bei den Garnierungen für Schirme war die Schirmposamentenbranche durch die Mode unterstützt und an-

Export. dauernd gut beschäftigt. — Der Export von Schirmen leidet ebenso wie früher unter sehr ungünstigen Bedingungen. Mögen die neuen Handelsverträge uns in dieser Beziehung, namentlich Russland und der Schweiz gegenüber, die verlangten Erleichterungen beschaffen, damit uns diese Absatzgebiete nicht völlig verloren gehen.

Die deutschen Exportziffern für fertige Schirme waren in den drei ersten Vierteljahren des Berichtsjahres folgende: nach Belgien 86 Dz., Niederlande 309 Dz., Russland 240 Dz., Schweden 97 Dz., nach der Schweiz 276 Dz., Britisch Westafrika 170 Dz., Niederl. Indien 102 Dz., Chile 75 Dz., im ganzen 2147 Dz.

Gegen das Vorjahr hat sich der Export etwas gehoben.

105. Hutfabrikation.

Seidenhüte.

Die Mode war dem Artikel in gleichem Masse wie in den letzten Jahren günstig. Berlin versieht in erster Linie den deutschen Markt mit mittleren bis feinsten Sorten. Leider wird der an und für sich geringe Nutzen, mit dem unsere deutschen Werkstätten arbeiten, durch die Steigerung der Preise für Rohmaterialien absorbiert, namentlich durch den des Schellacks, der eine Erhöhung bis 200 % erfahren hat und infolge schlechter Ernte und der grossen Kauflust Amerikas noch weiter zu steigen verspricht. Der Betrieb wird immer weniger lukrativ, da es schlechterdings unmöglich ist, eine Aufbesserung der Preise zu erzielen.

In Mechanikhüten (chapeaux claque) ist die Nachfrage in grossen Städten immer geringer geworden. Es werden jedoch grosse Mengen billiger Hüte fabriziert, die wenig Nutzen lassen.

Wollfilzhüte.

Die Wollhutbranche ist auch in diesem Jahre in keiner günstigen Lage gewesen. Die Nachfrage nach besseren Qualitäten war sehr gering. Selbst wenn sich bei einigen Grossisten einmal Bedarf in besseren Genres eingestellt hatte, so waren die Preise dafür derart gedrückt, dass es einem Fabrikanten, der solide Ware zu liefern sich bestrebte, vollständig unmöglich war, den Schleuderpreisen erfolgreich entgegenzutreten.

Herrenhüte.

In den billigeren Qualitäten, die zumeist ausserhalb Berlins hergestellt werden, ist auch in diesem Jahre Bedarf vorhanden gewesen, jedoch ist dieser durch die Fabriken, die für eine sehr grosse Produktion eingerichtet sind, so schnell befriedigt worden, dass die letzteren fast den grössten Teil des Jahres nicht genügend beschäftigt waren.

Infolge der starken Ueberproduktion in der Hutbranche hat sich der Uebelstand herausgebildet, dass trotz bedeutender Preissteigerungen einzelner Rohmaterialien die Preise gleich niedrig geblieben sind. So sind z. B. die Preise der Wolle um 25 %, diejenigen für Seide und Bänder ebenfalls um 25 % gestiegen, während der Preis für Schellack sogar eine Erhöhung von ca. 300 % erfahren hat. Es ist eine traurige Tatsache, dass diese bedeutenden Preiserhöhungen der Rohmaterialien auch nicht im entferntesten einen Einfluss auf die bestehenden niedrigen Preise der Hüte ausgeübt haben. Auch in diesem Jahre war bei der Mehrzahl der Fabrikanten massgebend, Ordres um jeden Preis zu erhalten, und in der Absicht, den Betrieb in keiner Beziehung zu beschränken, wurden von gewissen Fabrikanten Aufträge zu jedem Preise abgeschlossen.

Preise.

Das Absatzgebiet für die Wollhutbranche ist auch in diesem Jahre das gleiche geblieben; für den Export kommen im besonderen nur Belgien und Holland, eventl. noch Dänemark und Schweden in Betracht. Selbst diese Staaten haben die Produkte unserer Branche mit einem ziemlich hohen Zoll belegt, so dass es immer schwieriger wird, den Export nach denselben weiter zu pflegen.

Export.

Nach den übrigen Ländern des Kontinents ist der Export durch die hohen Eingangszölle vollständig verschlossen.

Die für die heimische Industrie so gefährliche Konkurrenz italienischer Haarhutfabrikanten hat durch die ausserordentlich billigen Arbeitslöhne in Italien die dortigen Fabrikanten in die Lage gesetzt, ihre schlechten Waren auf den deutschen Markt zu bringen.

Herrenhüte. Nach einem anderen Bericht war die Fabrikation in Herrenhüten nicht sehr gewinnbringend, weil sowohl die Wolle beständig im Preise stieg, wie auch die übrigen Fournituren einen kleinen Aufschlag bedingten, trotzdem zu vorjährigen Preisen weiter verkauft worden ist. Die intensive Beschäftigung beschränkte sich nur auf gewisse Monate des Jahres, während die übrige Zeit von den Fabrikanten wegen Mangel an Ordres nicht voll ausgenutzt werden konnte.

Damenhüte. Damenhüte hatten in diesem Jahre eine recht gute lebhafte Saison und dürften den Fabrikanten bei rationellem Betriebe einen befriedigenden Nutzen abgeworfen haben.

Engrosgeschäft. Das Engrosgeschäft in Hüten lag in diesem Jahre ziemlich normal. Der Nutzen war bescheiden, aber regelmässig, und da auch die deutsche Kundschaft eine solide ist, so hielt sich auch der Verlust in normalen Grenzen.

Detailgeschäft. Im Detailgeschäft ist auch wohl der übliche Umsatz gemacht worden, jedoch ist in den Mittelgeschäften die Konkurrenz der Warenhäuser sehr fühlbar, so dass zum Teil Umsatz und Preise leiden.

Damenhüte aus Stroh und Filz. Die auf der Verkaufsreise erzielten günstigen Resultate sowie der bei Beginn der Frühjahrssaison recht lebhaft einsetzende Geschäftsgang berechtigten zu der Erwartung, dass auch der weitere Verlauf des Sommergeschäftes diesem Anfange entsprechen würde.

Leider hat die Ungunst des Wetters diese Hoffnung vereitelt. Der kalte und regnerische Monat April verlief in ungewohnter Geschäftsstille und wirkte schädigend auf den mit dem Osterfeste abschliessenden ersten Teil der Saison. Auch der Mai stand noch unter diesem Einflusse, brachte aber wenigstens zum Schlusse schönes, warmes Wetter, wodurch sich das Pfingstgeschäft befriedigend gestaltete.

„Plumehut". Auch auf den Geschäftsgang in der Damenhutbranche übte ein Spezialartikel der Herbstsaison fördernden Einfluss: der „Plumehut", welcher trotz seiner hohen Preislage allseitig stark begehrt war. Trotzdem sich die Fabrikanten auf einen grossen Umsatz darin vorbereitet hatten, langte das Material für die starke Nachfrage nicht aus, und bei der Schwierigkeit, dasselbe in guter Qualität rasch herzustellen und dem Mangel an geschulten Arbeitskräften, herrschte eine Zeit lang ein wahrer Notstand in diesem Artikel. Wenn trotz dieses Mangels und der Preissteigerung des Rohmaterials der bei einem so ausgesprochenen Modeartikel be-

rechtigte Nutzen nicht erzielt werden konnte, so lag dies zum Teil an einem Uebelstande, der in der Berliner Damenhutbranche überhaupt immer fühlbarer empfunden wird. Es ist dies der völlige Mangel an einheitlichem Zusammengehen der Interessenten, der auch bezüglich des Verhältnisses zu den — ohnehin knappen — Arbeitskräften nicht ohne schädigenden Einfluss bleiben kann. Leider sind alle auf eine Aenderung dieses Zustandes hinzielenden Bestrebungen — die allerdings durch die grosse Anzahl der vorhandenen kleineren Betriebe sehr erschwert werden — bisher ohne Erfolg geblieben, was im allseitigen Interesse der — in Berlin jetzt so sehr entwickelten — Branche zu bedauern ist.

Phantasiehüte.

Nach einem anderen Bericht hat der Konsum dieses Artikels im Gegensatz zu dem vergangenen Jahre keine wesentliche Aenderung erfahren. Während früher glatte, bessere Qualitäten sehr stark begehrt waren, ist jetzt die Nachfrage in langhaarigen Phantasiehüten ganz bedeutend gestiegen. Diese Aenderung in der Nachfrage ist in erster Linie durch die billige Herstellungsweise der sogenannten homespun Stumpen begründet, und wurden dadurch die glatten Qualitäten stark vom Markte verdrängt. Von diesem Uebelstande nicht berührt wurden die plüsch- und plumesartigen Artikel, die in grösseren Quantitäten und zu guten Preisen Absatz fanden.

Konkurrenz.

Recht bedauerlich wäre es, wenn der Damenhutartikel, bei dem bisher kein Grund zu Klagen vorhanden war, durch eine übermässige Konkurrenz und die sich daraus entwickelnde Preistreiberei zu Grunde gerichtet würde, was um so leichter geschehen kann, als der Absatz in Damenwollhüten fast ausschliesslich auf Deutschland beschränkt ist.

106. Künstliche Blumen und Putzfedern.

Künstliche Blumen.

Die Berliner Blumenfabrikation war zu Beginn des Jahres 1903 mit Aufträgen noch sehr stark beschäftigt. Die gegen Ende Januar aus Paris eingetroffenen Modeberichte liessen aber einen Umschwung befürchten, da auf den massgebenden neuen Modellhüten vorherrschend Früchte, kleine Blumen und Blüten garniert wurden, alles Artikel, die sich für die hiesige Fabrikation nicht eigneten. In der Tat machte die folgende Hauptsaison alle Hoffnungen und Erwartungen zunichte; der für Berlin hauptsächlich in Betracht kommende Artikel „Rosen“ stagnierte vollständig. Das Geschäft darin hielt sich in den minimalsten Grenzen und selbst zu Preisen, die kaum die Herstellung deckten, war nichts an den Mann zu bringen. Für „Mohne“ war bis zum Schlusse der Saison etwas bessere Meinung, jedoch gingen darin nur billigere Genres und zu so gedrückten Preisen, dass von einem lohnenden Nutzen nicht die Rede sein konnte. Die Mode spitzte sich hauptsächlich auf das Garnieren von Früchten und einzelner Blütenarten, wie Hopfen, Kornblumen etc. zu, Artikel, die in Sachsen

hergestellt werden, und worin die Nachfrage zeitweise kaum bewältigt werden konnte. In der Nachsaison wurden in Paris wieder grosse feine Rosen stark verwendet, für unser deutsches Geschäft war dies zu spät und daher wirkungslos.

Export.

Im Mai wurden für die Winterkollektionen teilweise recht gut Muster aufgenommen und tatsächlich hat sich die Wintermode unserem Artikel bis zum Schlusse ungemein günstig erwiesen. Rosen und Mohne aus Federplüsch, auch kleinere Samtrosen und -Knospen wurden mit Vorliebe gekauft. Die Nachfrage nach Ballblumen wird in jedem Jahr geringer und kaum lohnt es sich noch, hierin neue Kollektionen zu bringen. — Der Export in künstlichen Blumen hielt sich in sehr bescheidenen Grenzen, einige nordamerikanische Einkäufer nahmen etwas in Winterblumen auf, doch wurden die erwünschten Sommerordres diesmal hier gar nicht plaziert. England, Russland, Kanada gaben einige Aufträge, aber speziell das englische Geschäft hatte unter der dort herrschenden Depression stark zu leiden.

Sommermuster.

Im August und September wurden von den Fabrikanten die neuen Sommermuster vorgelegt; die Aufnahme war, gegen alle Befürchtungen, sehr gut. Die Meinung für die Berliner Fabrikate hat sich anscheinend sehr gebessert und für die kommende Frühjahrssaison dürften „grosse Rosen und Mohne" von der Mode in erster Reihe bevorzugt werden.

Zahl der Berliner Blumenfabriken.

Die Zahl der Berliner Blumenfabriken hat sich in den letzten Jahren, infolge der anhaltend grossen Gunst der Mode für unsere Artikel, unverhältnismässig vermehrt, so dass selbst in noch einigermassen günstigen Zeiten bereits eine Ueberproduktion mit allen nachteiligen Folgen in die Erscheinung trat.

Preislage.

Ein schwerer Schaden für die Blumenfabrikation ist das Bestreben der Fabrikanten, aus Furcht vor der stillen Zeit, um jeden Preis von den Grossisten Sommerdispositionen zu erhalten, es sind auf diese Weise diesmal sehr grosse Ordres plaziert worden, bei denen notorisch die Ware unter dem Herstellungspreis verkauft wurde. Natürlich werden diese Artikel später verhältnismässig sehr billig auf den Markt geworfen, worunter die gesamte Preislage zu leiden hat.

Zolltarif.

Der neue Zolltarif hat für die Blumenfabrikation einige recht ungünstige Positionen gebracht; speziell ist dies die Erhöhung auf die für uns noch unentbehrlichen englischen Battiste, für die bis jetzt die deutsche Industrie einen vollwertigen Ersatz nicht zu schaffen vermochte. Weniger empfindlich wirkt die Zollerhöhung auf Gummischläuche, da dieser Artikel durch den Ciroleumschlauch, der auch in Deutschland nunmehr in vorzüglicher Qualität hergestellt wird, verdrängt worden ist. Bei den neuen Handelsverträgen ist es für die Blumenfabrikation von unendlichem Werte, dass ihr die alten Absatzgebiete erhalten bleiben und neue geöffnet werden. Hauptsächlich kommen in

Betracht England, wo bis jetzt Blumen zollfrei eingehen, Italien, Belgien, Holland, Skandinavien, auch Oesterreich-Ungarn mit den Hinterländern; bei all diesen Staaten ist wenigstens dahin zu wirken, dass der augenblickliche Zustand aufrecht erhalten bleibt. Nordamerika, das für unsere Branche wichtigste Exportabsatzgebiet, erhebt einen sehr hohen Wertzoll, vielleicht liesse sich hier eine Ermässigung herbeiführen. Dort wird von Jahr zu Jahr mehr selbst fabriziert, so dass bei den bestehenden hohen Sätzen die deutsche Fabrikation Gefahr läuft, dieses wertvolle Terrain zu verlieren. In Russland wären alle günstigen Voraussetzungen für einen grossen Konsum unserer Fabrikate vorhanden, wenn nicht die geradezu exorbitant hohen Eingangszölle dies unmöglich machen würden.

Rohwarenpreise, Unkosten, Arbeiterverhältnisse.

Wie in anderen Fabrikationszweigen, so hat auch die Berliner Blumenindustrie zurzeit mit grossen Schwierigkeiten zu kämpfen. Auf der einen Seite fortwährende Steigerung der Rohwarenpreise höhere Mieten und Spesen, stetig wachsende Ansprüche und dadurch bedingte Lohnerhöhungen des Arbeitspersonales, Erhöhung der Beiträge für Krankenkassen etc., auf der anderen ein unaufhaltsames Sinken der Preise für die fertige Ware!

Straussfedern.

Mit guten Aussichten, hohem Preisniveau und angemessener Kauflust auf allen Seiten ging die Branche in das Jahr 1903 hinein und dasselbe hat in bezug auf den Konsum auch all diesen Erwartungen entsprochen.

Rohware.

Die ausserordentlich teure Rohware und ihre zeitweise sprunghafte, plötzliche Steigerung trotz sehr grosser Zufuhren hat den Fabrikanten aber mit wenigen Ausnahmen Opfer auferlegt, die in meist schlechten Inventuren ihren Ausdruck finden werden. Dabei spielt die unter viel günstigeren Verhältnissen arbeitende schwere Wiener Konkurrenz auch wiederum eine grosse Rolle, so dass trotz der ausserordentlich günstigen Mode der Markt in Berlin nicht das geringste davon profitieren konnte. Arbeitskräfte sind nur in der Hochsaison Juli, August, September knapp gewesen und die Löhne haben eine Steigerung nicht erfahren. Noch nie dürfte der Import fertigen Fabrikats von Wien nach Deutschland so gross gewesen sein! Früher wichtige Plätze wie Dresden und Leipzig sind fast ausgeschaltet worden oder haben ihre Produktion erheblich vermindert.

Arbeitskräfte, Löhne.

Preise.

Die Rohwarenpreise sind auf der Londoner Auktion je nach dem dortigen Bedarf von Amerika einfach diktiert worden. Der Import direkt vom Kap über England nach hier ist gestiegen, die Schiffspapiere weisen fast bei jedem Postdampfer auch ohne Deckadressen direkt nach Deutschland gehende Sendungen auf, ein anderer bedeutender Teil geht für Berliner Interessen durch die Auktion oder unter Deckadressen über London.

Die grossen deutschen Bankinstitute fördern in dankenswerter Weise diese Geschäfte soweit als möglich.

Statistik.

Die Preise stellten sich für die einzelnen Sorten wie folgt.

Tab. 75.

	Ende 1902	Novbr. 1903
Prima Weisse	17— 31 £	16— 26 £
Sekunda „	9— 17 „	12— 15 „
Tertia „	6— 13 „	6— 12 „
Femina weisse u. helle	11— 22 „	10— 16 „
helle	6— 11 „	5— 10 „
dunkle	4— 9 „	4— 8 „
tertia	$3^1/_4$— 8 „	$5^1/_2$—$8^1/_2$ „
Bajocks	5— 9 „	4—$10^1/_2$ „
Grau lang u. mittel	60—130 sh	50—120 sh
mittel	55— 95 „	40— 75 „
mittel u. kurz	15— 40 „	6— 25 „
flott	5— 45 „	$^4/_6$— 35 „
Blacks lang u. mittel	60—130 „	60—135 „
mittel	55— 95 „	40—105 „
mittel u. kurz	15— 40 „	25— 50 „
kurz	5— 45 „	6—$^{37}/_6$ „
Coden weisse u. helle	$^{22}/_6$— 30 „	20— 80 „
femina	15— 40 „	15— 45 „
dunkle	8— 25 „	$^2/_6$— 30 „
graue	2— 20 „	$^2/_6$— 10 „
Spadonas weisse u. helle	65—120 „	70—120 „
femina	$^{12}/_6$— 55 „	20— 65 „
femina u. grau	5— 30 „	$^2/_6$— 20 „
grau	$^1/_2$—$^{12}/_6$ „	1— 15 „

Doch zeigt diese Tabelle die in 8 wöchentlichen Zeiträumen stattfindenden sehr grossen Schwankungen naturgemäss nicht; — im grossen und ganzen schliesst das laufende Jahr für längere feinere Sorten billiger, für geringere Sorten etwas höher.

Auktionen.

Die einzelnen Auktionen brachten

Tab. 76.

	Februar	April	Juni	Juli	Oktober	zus.
Kistenzahl	4 388	3 937	4 090	3 903	4 385	20 703
Kap . . . . . lbs.	86 985	83 752	82 742	73 069	87 494	414 042
Nord-Afrika . . . lbs.	2 966	3 758	3 131	4 200	7 546	21 601
Wert . . . . . £	167 000	151 000	191 000	192 000	181 000	882 000

1901	321 000 lbs.	erzielten	710 000 £
1902	389 000 „	„	682 000 „
1903	436 000 „	„	882 000 „

Die Läger der Detaillisten in fertigem Fabrikat sind bis jetzt nicht ganz geräumt worden, den Händlern von Rohware liegt noch verhältnismässig viel Material am Lager, insofern sind die Aussichten nicht ganz so günstig wie 1902.

Straussfedern.

Nach einem anderen Bericht war das Geschäft das ganze Jahr hindurch lebhaft. Die andauernd starke Steigerung des Rohstoffes verteuerte die Herstellungskosten sehr, so dass dem Fabrikanten ein ungenügender Nutzen blieb, da das konsumierende Publikum den nach oben gehenden Preisen nur sehr langsam folgt.

Die Statistik des hiesigen Generalkonsulats der Vereinigten Staaten von Amerika weist für die verflossenen 3 Quartale 259 913 Doll. Ausfuhrwert nach gegen 332 500 Doll. in der gleichen Zeit des Vorjahres. Ausfuhrwert.

Der mit dem 30. Sept. d. J. in Kraft getretene Zoll-Differenzialzuschlag von $^1/_3$ (von 30 auf 40 %) für deutsche Ware erschwert den Export nach Kanada, so dass, wenn nicht die Wiederaufhebung in Kürze erfolgt, eine Schädigung des deutschen Exports zu befürchten steht, da das Geschäft dadurch nach Paris getrieben werden würde. Export nach Kanada.

Der Raubabschuss dieser Vögel in China hat die Produktion ungeheuer vermindert. Schätzt man den Export von China 1899 auf 15 000 Unzen lang und 4000 Unzen Chrosses, so kommen auf 1903 höchstens 1000 Unzen lang und 4—500 Chrosses. Dementsprechend haben alle billigen, nutzbringenden Bezüge darin aufgehört, und es werden Preise gefordert, die die Fabrikanten nicht bezahlen können. Reiherfedern.

Dabei waren lange Reiher eine Zeit sehr vernachlässigt, und bedeutende Posten südamerikanischer Ware wurden vergebens angeboten, bis sie schliesslich von Pariser Spekulanten aufgekauft wurden. Sechs Wochen später war der Artikel 40 % gestiegen, so dass unsere Fabrikanten die grösste Vorsicht aufwenden müssen, wenn sie diesen Artikel führen wollen. Die Chance, zu verlieren ist unendlich viel grösser als die des bescheidensten Nutzens. Die Ausfuhrverbote sind in Kraft getreten, und auch in Nordamerika treten am 1. Januar 1904 gesetzliche Beschränkungen für die Einfuhr von Vogelbälgen und Reiherfedern ein. Ausfuhrverbote.

Die Geschäftslage der Phantasiefederbranche war im Jahre 1903 noch ungünstiger als im Vorjahre, weil die Geschmacksrichtung für die Garnierung der anhaltend in Mode gebliebenen grossen, flachen Hüte ihr ungünstig war. Phantasiefedern.

Für die Frühjahrssaison bildeten Blumen und lange Straussfedern die massgebende Garnierung; wenn auch Aigrette (langer Reiher) und Crosse (Kronenreiher) begehrt waren, so war doch ein grösserer Umsatz hierin nicht möglich wegen der grossen Preissteigerung des in minimalen Quantitäten herankommenden Rohstoffes, während der dadurch nötig gewordene höhere Preis der fertigen Fabrikate von der Kundschaft nicht bewilligt wurde. Frühjahrssaison.

Die Arbeitskräfte der für das Inland arbeitenden Fabrikanten blieben im ersten Halbjahr meist unbeschäftigt, die der exportierenden Fabrikanten konnten langsam an den zu billigen Preisen erteilten Frühorders aus England und Amerika arbeiten, bis sich (diesmal aber spät) im August ein wirklicher Bedarf einstellte und bis Ende Oktober reichliche Beschäftigung gab. Hervorragend günstig war die Mode den flachen, grossen, weichmontierten Vögeln und Flügeln zur Garnierung der Kopfplatte der grossen Hüte, ausserdem der beliebten neuen Boleroform, und Geschäftsgang.

den Pompons, die meist in grösseren Formaten aus Marabout-, Hahnen-, Puten- und allen möglichen Gattungen Federn hergestellt wurden.

Rosen sowie Palmen für die seitliche Garnierung waren nicht beliebt und nur in minimalen Quantitäten abzusetzen.

Federboas. Straussfederboas haben sich auch im Berichtsjahr nicht mehr der allgemeinen Beliebtheit wie früher erfreut; namentlich trifft dies auf die geringeren und mittleren Qualitäten zu, bei denen namentlich der Export, aber auch das Inlandgeschäft nachgelassen hat. In den besseren und besten Sorten indessen bleibt der Artikel nach wie vor für Theater- und Abendtoilette beliebt.

Stolas. Die an Stelle der Boaform in Aufnahme gekommene Stolaform hat den Ausfall zum Teil ersetzt, doch war die Nachfrage nicht so allgemein, wie erwartet wurde. Ein umfangreicheres Geschäft entwickelte sich in Stolas aus Marabout- und Putenfedern, das aber leider zu früh unterbunden wurde, weil sehr geringwertige Fabrikate auf den Markt gebracht wurden, die ihren Zweck, als Schmuck zu dienen, verfehlten, und den ganzen Artikel in Misskredit brachten.

Ausfuhr. Im Berichtsjahre betrug die Ausfuhr in Phantasiefedern 264 611 gegen 353 300 im Jahre 1902, also 88 689 weniger.

VIII. Papierindustrie.

107. Papierhandel.

Die Ende des Jahres 1902 begonnene Besserung des Papiermarktes hielt im Anfang des Jahres 1903 an; die Fabriken waren voll besetzt, wenn auch höhere Preise noch nicht zu erzielen waren. Die Rohmaterialien, Holz und Zellulose, waren mehr gesucht als im vergangenen Jahre. Namentlich in Zellulose fand das produzierte Quantum glatt Abnahme, und zwar teilweise zu etwas höheren Preisen, wenn diese auch nur schwer zu erzielen waren.

Druckpapier. In Zeitungsdruckpapieren wurde in der zweiten Hälfte des Jahres, namentlich durch das Druckpapiersyndikat, eine geringe Erhöhung durchgesetzt, der sich auch die ausserhalb stehenden Fabriken anschlossen. Die kontradiktorischen Verhandlungen, die im Reichsamt des Innern über die Wirkungen des Syndikats stattfanden, haben gezeigt, dass dasselbe sich von übermässigen Forderungen fern hielt und möglichst eine Stabilität der Preise einzuhalten suchte. Es wurde, gegenüber einer Produktionseinschränkung im Jahre 1902 von: $33^1/_3$ % im 1. Semester, 30 % im 3. Qartal, 20,6 % im 4. Quartal, im Jahre 1903 fast ohne Einschränkung gearbeitet. Die Meinungen über die Zweckmässigkeit des Syndikats gingen bei den verschiedenen Interessenten der Fa-

brikation, des Grosshandels, des Zeitungsverlags und der anderen papierverarbeitenden Industrien auseinander. Namentlich litt der Grosshandel durch teilweise Ausschaltung des Zwischenhandels und den direkten Verkehr des Syndikats mit den Konsumenten. Doch hat das Syndikat auch manche Uebelstände beseitigt, so namentlich die willkürliche Berechnung des Zeitungspapiers seitens der Verleger, die früher teilweise nur das Quantum bezahlten, das durch fertiggestellte Nummern erzielt wurde, während aller Abfall auf Kosten des Lieferanten ging, selbst wenn er nicht durch sein Verschulden entstanden war.

Die Gesamtproduktion 1902 betrug 1 490 500 Dz., wovon das Syndikat 947 000 Dz., die ausserhalb desselben stehenden Fabriken 534 000 Dz. lieferten.

Durch die Einschränkung der Produktion in den syndizierten Zeitungspapier-Fabriken wurden diese vielfach veranlasst, Satinierwerke aufzustellen und billige satinierte Druckpapiere zu fabrizieren, so dass in diesem Artikel eine Ueberproduktion entstand, die die Preise ausserordentlich reduzierte.

Schreib- und Druckpapier.

Das Geschäft in holzfreien Schreib- und Druckpapieren bewegte sich in den bisherigen Grenzen. Der Inlandsbedarf hat sich jedenfalls vergrössert; doch waren die Preise eher etwas niedriger. Nur gute Qualitäten, namentlich Hadernpapiere, wurden davon nicht berührt und hielten die Preise.

Packpapier.

Das Geschäft in Packpapier war zu Beginn dieses Jahres ruhig, hat indessen in der zweiten Hälfte des Januar eine Steigerung erfahren, die bis Ende Mai zunahm; nur braunes Holzpapier und ganz billige Qualitäten zeigten im 1. Semester eine etwas weichende Tendenz. In den Sommermonaten Juni und Juli war wie alljährlich das Geschäft stiller, indessen nahm es in den Monaten August, September, Oktober, November ausserordentlich zu. Infolge der grossen Nachfrage sind die Preise für die einzelnen Papiergattungen gestiegen. Die Papier-Industrie ist heute ausserordentlich stark beschäftigt, so dass die Fabrikanten ihre Produktion teilweise auf lange Monate verschlossen, und teilweise auf Wochen so disponierten, dass sie Aufträge nur mit längeren Lieferfristen und zu höheren Preisen annehmen.

Export von Papier.

Der Export war lebhafter als im Vorjahre, wie die folgende Statistik zeigt:

Tab. 77.

	1902 dz	1903 dz
Packpapier ungeglättet . . .	170 200	204 415
„ geglättet	253 726	238 047
Photographisches Papier . . .	4 745	11 270
Löschpapier	25 139	35 271
Schreibpapier	80 271	83 663
Zeichenpapier	17 414	9 213
Druckpapier	255 051	301 416

108. Luxuspapierfabrikation.

Allgemeine Lage.

Die Geschäftslage in dem Spezialfach der Papierausstattung war im allgemeinen zufriedenstellend und besser als im Vorjahre. Die Verkaufsziffer weist in den Hauptfabriken wohl einen höheren Betrag auf, der allerdings im wesentlichen auch nur durch Erschliessung neuer Absatzgebiete und eine dadurch erforderlich gewesene grössere Aufwendung an Geschäftsspesen erreicht werden konnte. Die eingegangenen Aufträge sind auch an Stückzahl erheblich höher gewesen, was zum Teil seinen Grund darin hat, dass bei der Bequemlichkeit und Billigkeit des Paketversandes durch die Post, der auch im Weltpostverkehr zulässig ist, sehr viele Kunden nur das Notwendigste nach Bedarf aufgeben und daher ihre Bestellungen häufiger erteilen als zu der Zeit, wo diese postalische Einrichtung noch nicht existierte. Um den grösseren Versand bewerkstelligen zu können, mussten naturgemäss auch mehr Arbeitskräfte eingestellt werden, die das ganze Jahr hindurch in voller Tätigkeit waren und teilweise mit Ueberstunden arbeiten mussten.

Die Summe der gezahlten Arbeitslöhne war höher als im Vorjahre, während die Preise sich im allgemeinen auf der bisherigen Höhe gehalten haben.

Einzelartikel.

Wenn einzelne Artikel, z. B. Gratulationskarten, auch weniger gekauft wurden als früher, weil sie durch die Genre- und Ansichtspostkarten mehr und mehr verdrängt werden, so war in anderen Erzeugnissen die Nachfrage um so grösser. Der Beweis dafür, dass für geschmackvolle bessere Ware der Luxuspapierindustrie (speziell Papier- und Briefkartenausstattungen mit und ohne Prägung, Menus, Ball- und Einladungskarten, Luxuskalender etc.) der Bedarf zunimmt, ist wohl dadurch gegeben, dass die Verkaufsziffer gewachsen ist und voraussichtlich auch weiter wachsen wird, wenn nur nicht die gefürchtete Zollerhöhung in manchen ausserdeutschen Ländern eintritt, die zweifellos den Export dorthin sehr erschweren, wenn nicht ganz unterbinden würde.

Die beiden letzten Monate des Jahres 1903 waren sehr arbeitsreich; die Aufträge liefen in grösserer Zahl ein als je zuvor, und es war nur möglich mit Anspannung aller Kräfte und unter Hinzunahme vieler Ueberstunden alles zu bewältigen. Nach dem 17. Dezember haben wir für das Fest bestimmte Aufträge nur noch ohne Garantie rechtzeitiger Lieferung angenommen.

109. Fabrikation von Briefumschlägen.

Die Fabrikation von Briefumschlägen hat sich auch im Jahre 1903 in einer recht schwierigen Lage befunden. Bis Ende Oktober 1903 waren die Verkaufspreise unverändert niedrig geblieben, da es der im vierten Jahre bestehenden Konvention, der die meisten deutschen Fabrikanten angehören, trotz grösster Anstrengungen

Papierkonvention.

nicht gelungen ist, höhere, angemessenere Notierungen durchzusetzen. Am 1. Nov. 1903 beschloss nun diese Vereinigung im Gegenteil, die Preise für die Hauptstapelsorten weiter zu ermässigen, um die aussenstehenden Fabriken und diejenigen, welche bei der Konvention ihre Kündigung per 31. Dez. 1903 eingereicht hatten, zum Beitritt oder Wiederbeitritt zu veranlassen. Ob diese, direkten Verlust bringenden Notierungen den gedachten Zweck erreichen werden, bleibt abzuwarten. Speziell für den Platz Berlin, der unter den ungünstigen Verhältnissen des Faches stets am meisten zu leiden hatte, ist die Konvention fast bedeutungslos geworden, weil die meisten Sorten hier nach Willkür verkauft werden können. Die Rohstoffe waren in der Hauptsache im Preise unverändert.

110. Tütenfabrikation.

Von der Tüten-Fabrikation ist ungefähr dasselbe zu sagen wie vom Papiergrosshandel. Dabei kommt noch in Betracht, dass auch der Export in Tüten und Beuteln nach den Vereinigten Staaten von Amerika und nach Kanada sich bedeutend gesteigert hat. Es steht zu erwarten, dass auch in absehbarer Zeit die Lieferung grösserer Quantitäten nach dem Ausland abgeschlossen wird.

Man kann im allgemeinen sagen, dass die Lage des Papierhandels und der Tütenfabrikation gut ist, und dass man noch weiterhin besseren Zeiten entgegengeht.

111. Buchdruckerei.

Arbeiterzahl.

Die im vergangenen Jahre vorherrschenden ungünstigen Verhältnisse setzten sich im Jahre 1903 fort. Die Zahl der in den Berliner Buchdruckereien beschäftigten Personen, ausser dem Personal der Reichsdruckerei und zweier grösserer Firmen, bei denen die Buchdruckerei als Nebengewerbe betrieben wird, betrug:

Tab. 78.

	1902 Personen			1903 Personen		
	männliche	weibliche	in Summa	männliche	weibliche	in Summa
Januar .	11 801	4 734	16 535	12404	4 790	17 194
April . .	12 175	4 969	17 144	12 794	4 918	17 712
Juli . .	11 856	4 816	16 672	12 614	4 879	17 493
Oktober	11 707	4 683	16 390	12 584	4 739	17 323

Obwohl durchschnittlich ca. 10 % der Arbeiter beschäftigungslos waren, übte Berlin eine so grosse Anziehungskraft aus, dass ein starker Zuzug von Arbeitern stattfand.

Der Betrieb war auch in den gut beschäftigten Offizinen unlohnend, weil die Preise von den auswärtigen Druckereien, die billigere Löhne zahlen, beeinflusst werden, auch die Konkurrenz am hiesigen Platze lebhaft war. Von einer Besserung der Lage ist in dieser Beziehung nichts zu spüren, wenn auch seit Mitte September, wie alljährlich, etwas mehr Arbeit vorhanden gewesen ist.

Technik.

Die Technik befand sich in fortschreitender Entwickelung. Die Zahl der hier in Tätigkeit befindlichen Setzmaschinen ist auf 110 Stück gewachsen. Die automatischen Selbstanleger führen sich ebenfalls mehr und mehr ein. Zurzeit sind 45 Stück in Gebrauch. Im Akzidenzdruck macht sich das Bestreben nach schneller arbeitenden Maschinen geltend. Zahlreiche neuere Druckpressen (Harris, Falke und ähnliche) sind in Betrieb gekommen.

Das Verhältnis zu den Buchdruckgehilfen, zu Setzern wie Druckern, war friedlich. Arbeitnehmer wie Arbeitgeber sind bemüht, den vereinbarten Tarif einzuhalten. Die Hilfsarbeiter haben auch im laufenden Jahre kleinere Verbesserungen in ihren Arbeitsverhältnissen erzielt.

Grössere neuere Unternehmungen auf dem Zeitungsgebiete wurden nicht begründet. Die eingeführten Zeitungen dürften ungefähr gleiche Erträge wie im Vorjahre gehabt haben.

112. Lichtdruck.

Allgemeine Lage.

Die Lichtdruckereien, deren Hauptfabrikation auch im Jahre 1903 die illustrierten Postkarten bildeten, leiden unter grosser Ueberproduktion in diesem Artikel. Die Händler, in deren Händen das Postkartengeschäft ruht, suchen sich gegenseitig zu unterbieten und durch die Zahl ihrer Verlagsmuster zu übertreffen. Da sie dies vielfach tun, ohne die dazu erforderlichen Mittel zu besitzen, so nehmen sie bedeutende und lange Kredite bei den Lichtdruckereien in Anspruch, die ihnen, aus Mangel an anderer Arbeit, oft viel zu weitgehend gewährt werden, so dass grosse Verluste im letzten Jahr zu verzeichnen sind. Um genügende Arbeit für die unter günstiger Konjunktur vergrösserten Druckereien zu schaffen, sind dieselben von Jahr zu Jahr (trotz einiger Versuche, durch eine Konvention Abhilfe zu schaffen) mit den Preisen zurückgegangen, obgleich noch heute im grossen ganzen im Detailverkauf der ursprüngliche Preis der Karten besteht. Der gute Nutzen, den das Postkartengeschäft für alle Teile haben könnte, wird durch Preisrückgänge, Ueberproduktion, und die meist unrationelle Wirtschaft der Grossisten stark beeinträchtigt.

113. Klischeefabrikation.

Die Klischeefabrikation leidet schon seit mehreren Jahren, trotz des grossen Bedarfs an Illustrationen, an dem Rückgang der Preise. Es kommt hinzu, dass die grösseren illustrierten Blätter, welche früher die besten Abnehmer waren, vielfach ihre Klischees selbst anfertigen und auch grössere Buchverlagsfirmen diesem Beispiel folgen. Ein Versuch, durch eine Konvention Abhilfe zu schaffen, wird erst seine Nützlichkeit zu erweisen haben, um so mehr, als viele Firmen sich ihr nicht angeschlossen haben, und dies auch nicht ohne Gefahr für ihren Bestand tun können.

Konvention.

Ein Versuch, den Beitritt der Konventionsfirmen durch einen Bund mit der Arbeiterorganisation zu erzwingen, ist gescheitert.

114. Tapetenfabrikation und Tapetenhandel.

1. Von seiten des Lokalvereins der Berliner Tapetenhändler wird berichtet:

Beschäftigungsgrad.

Die Berliner Tapetenfabriken waren im verflossenen Jahre ausreichend beschäftigt, allerdings vorwiegend in billigen Qualitäten, bei denen der erzielte Nutzen nur gering ist. Die am hiesigen Platze hergestellten Tapeten werden fast ausschliesslich im Inland verbraucht, der Export ist nicht bedeutend. Auch der Import ausländischer Fabrikate ist sehr zurückgegangen; die englischen Tapeten, welche längere Zeit hindurch sehr beliebt waren, haben den in der Mehrzahl ruhiger wirkenden, deutschen Fabrikaten weichen müssen, weil sich die Erkenntnis immer mehr Bahn bricht, dass die Tapete nur den Hintergrund für alle im Zimmer befindlichen Sachen zu bilden hat, und deswegen nicht aufdringlich wirken darf.

In grossen, eleganten Wohnungen pflegt man jetzt auch häufig die Wände mit Stoffen zu bespannen, wodurch der Verbrauch an feineren Tapeten eine Einschränkung erfährt; empfehlenswert ist das Bespannen der Wände nur bei Verwendung von Stoffen, die nicht aus Jute oder Baumwolle bestehen, da diese sich wohl durch Billigkeit auszeichnen, aber so wenig haltbar sind, dass sie in dieser Beziehung den guten Tapeten nachstehen.

Von sehr schöner, oft an die Effekte der Seide erinnernder Wirkung sind die bemalten Wandstoffe, deren Muster auch meist alten Seidenstoffen nachgebildet werden.

Die zunehmende Vorliebe für diese Spannstoffe beeinflusst die Tapetenfabrikation insofern, als letztere mit Erfolg dahin strebt, Tapeten herzustellen, die den Geweben möglichst ähnlich sind.

Es ist bereits gelungen, Seidenstoffe recht ähnlich durch die unter der Bezeichnung „Tecco“ und „Soirette“ erschienenen Tapeten, sowie auch Wollengewebe in sehr geschickter Weise nachzuahmen.

Der zur Erleichterung des Wettbewerbs gegründete Verein der deutschen Tapetenfabrikanten und die sich diesem anschliessende Händlervereinigung haben ihre Notwendigkeit erwiesen.

Bautätigkeit.

Die Bautätigkeit in Berlin nebst Vororten, die für die Berliner Tapetenfabrikation und den Handel von grösster Wichtigkeit ist, war sehr rege und scheint vorwiegend auf guter und sicherer Grundlage zu ruhen.

Das Verhältnis zwischen Arbeitgebern und Arbeitnehmern war ungestört.

2. Von einer, dem Kartell der Tapetenfabrikanten nicht angehörenden Fabrik wird berichtet:

Das Geschäft der meisten Fabriken war im Jahre 1903 schwächer als im vorhergehenden, sowohl hinsichtlich des Umsatzes, als auch der Durchschnittswerte der Lieferungen.

Preise. Die Preise der billigsten Tapeten sind noch mehr gefallen, und der Konsum in diesem Spezialartikel hat auf Kosten der mittleren Sorten zugenommen; damit ist der Nutzen geringer geworden.

Für die nächste Saison sind die Aussichten besser, da das diesjährige Herbstgeschäft günstiger war als das vorjährige.

Ich habe zufriedenstellend gearbeitet, und der Verkauf für das nächste Jahr war vorzüglich. Die bisherigen Räume reichen nicht mehr aus, und es ist bereits eine neue grosse Fabrikanlage im Bau.

Ihren Austritt aus dem Fabrikantenring hat die bedeutendste Fabrik, die vor 2 Jahren von dem englischen Syndikat angekauft worden ist, per 1. Juli 1904 angemeldet.

IX. Rohstoffe und Fabrikate der Leder-Industrie und Pelzwerk.

Allgemeines. Im verflossenen Jahre war der Umsatz in allen Branchen, über die in diesem Abschnitt berichtet wird, recht gross; aber wie ein roter Faden zieht durch die Spezialberichte die Klage über mangelnden Nutzen, der hauptsächlich durch das Missverhältnis in den Preisen der rohen Ware zum Fabrikat herbeigeführt wurde.

Der Konsum war ein recht gesunder, die Fabrikation aber steigerte ihre Leistungsfähigkeit bis zur höchsten Potenz, um durch Verringerung der Generalspesen bei den niedrigen Preisen konkurrenzfähig zu bleiben. Dennoch war es auch bei den andauernd grossen Beständen in fertiger Ware nicht möglich, nutzbringendere Preise zu erzielen, zumal da rohe Ware sehr begehrt blieb und höhere Preise erzielte.

115. Rohe Häute und Felle.[1])

Gesalzene Rindhäute. Gesalzene Rindhäute hiesiger Stadtschlachtung hatten infolge der geringen Schlachtungen während des ganzen Jahres zu steigenden Preisen schlanken Absatz, während für den Handel das Geschäft unbefriedigend war. Auch am hiesigen Platze wurden im Monat Februar zum ersten Male Auktionsverkäufe, und zwar auf dem Berliner Schlachthofe, eingeführt und seitdem regelmässig alle Monate fortgesetzt. Auf allen diesen Auktionen machte sich eine derartige Preistreiberei bemerkbar, dass die ausserhalb der Vereinigung stehenden Schlächter auch ihrerseits von den Händlern beständig höhere Preise verlangten, welche notgedrungen be-

[1]) Die Berichte No. 115—123 sind von der Sachverständigen-Kommission der Leder-Interessenten von Berlin geliefert.

willigt werden mussten, ohne dass bei den so geschraubten Einkaufspreisen trotz grösster Mühe ein auch nur einigermassen nennenswerter Nutzen erzielt werden konnte.

Kuhhäute. Kuhhäute wurden in schwerer guter Ware regelmässig von deutschen Fabrikanten aufgenommen. Preise notierten Anfang des Jahres 34—35 Pfg. und stiegen sukzessive bis 37 bis 38 Pfg. per ½ Kilo Grüngewicht. Leichtere Ware war weniger begehrt als schwere; doch räumten sich auch die Läger in leichterer Ware, und die Preise variierten zwischen 32—33 Pfg. und 35—36 Pfg. Schusshäute wurden nach England und der Türkei verkauft; doch wurden hierfür nur unwesentlich höhere Preise als letztes Jahr bewilligt, nämlich 30—31 Pfg. Grüngewicht und 33—34 Pfg. für ausgesalzenes Gewicht.

Ochsenhäute. Ochsenhäute von 60 Pfund aufwärts hatten während des ganzen Jahres ziemlich regelmässigen Absatz, jedoch war die Preiserhöhung für diese Sorte nicht so gross wie für die anderen Gattungen. England, sonst der Hauptkäufer für diesen Artikel, war in diesem Jahre nur in den ersten Monaten flott im Markte, hielt sich aber später vom Einkaufe am hiesigen Platze zurück, so dass das Gros fast nur von deutschen Fabrikanten aufgenommen wurde. Preise eröffneten mit 37 Pfg. und stiegen sukzessive auf zirka 39 Pfg. per ½ Kilo grün. Leichtere Ware erzielte ungefähr dieselben Preise wie Kuhhäute in gleichen Gewichten.

Bullenhäute. Bullenhäute waren das ganze Jahr hindurch in allen Gewichten gefragt und hatten regelmässigen Absatz an russische und deutsche Fabrikanten. Preise variierten zwischen 32—33 Pfg. und 35—36 Pfg. per ½ Kilo grün.

Fresser. Fresser waren ebenfalls das ganze Jahr hindurch sehr beliebt. Zwar blieben England und Amerika, sonst die Hauptabnehmer für diesen Artikel, dem Markte gänzlich fern, doch nahmen deutsche Fabrikanten fast das ganze Gefälle zur Fabrikation von Boxcalf auf, und zwar konnten sich Preise, mit 32 Pfg. anfangend, sukzessive auf 35 Pfg. Grüngewicht erhöhen.

Trockene Rindhäute. Trockene Rindhäute haben für den hiesigen Platz fast gar keine Bedeutung mehr und werden nur noch in ganz geringen Quantitäten dem hiesigen Markte zugeführt. Die wenigen tausend Stück, welche ausgeboten wurden, konnten zu regelmässig steigenden Preisen, welche zwischen 70 und 85 Pfg. per ½ Kilo variierten, schlank geräumt werden.

Gesalzene Kalbfelle. Gesalzene Kalbfelle waren für den Handel ebenso unlohnend wie Rindhäute, da auch für diesen Artikel die Einkaufspreise infolge der auf den hiesigen und auswärtigen Auktionen ständig getriebenen Preise so teuer waren, dass jeglicher Nutzen von vornherein als aussichtslos galt. In der ersten Hälfte des Jahres waren deutsche und amerikanische Fabrikanten regelmässig Käufer, und die Preise stiegen von zirka 56 Pfg. auf zirka 64 Pfg. per ½ Kilo für einmal gesalzene Ware. In den Sommermonaten

trat eine Abschwächung ein, so dass Preise um zirka 5 % zurückgingen; mit dem Beginn des Herbstes war jedoch der Bedarf wieder reger, und es wurden die höchsten Preise des Jahres erzielt.

Deutsche trockene Kalbfelle.

Deutsche trockene Kalbfelle. Die Stimmung war am Jahresbeginne eine schwankende, konnte sich indessen später infolge von Nachfrage seitens Amerika bessern, indem bedeutende Verkäufe dorthin zu Preisen, welche je nach Qualität und Trocknung zwischen 150 und 155 Pfg. für prima, 127 und 132 Pfg. für sekunda variierten, stattfanden. Im Frühjahre verschlechterte sich die Tendenz, und es hatte den Anschein, als würden sich die Preise im Herbst wesentlich niedriger gestalten, zumal da Amerika für leichte trockene Sorten dem Markte fern blieb und auch die massgebenden deutschen Fabrikanten bei dem schleppenden Absatz von Lackleder keinerlei Interessen für diese Sorten zeigten. Als sich jedoch im Herbst Bedarf für den deutschen Markt einstellte und auch Amerika, letzteres allerdings nur für ganz leichte Gewichte, Bedarf zeigte, konnten die Preise allmählich wieder anziehen und alle Vorräte zu 157—163 Pfg. für prima, 133 bis 138 Pfg. für sekunda geräumt werden, während für leichte Mittelfelle 152,50—155 Pfg. erzielt wurden. Von der Mode in Boxcalf profitierten in trockener Ware hauptsächlich Mastfelle, welche das ganze Jahr hindurch zu zirka 150 Pfg. per ½ Kilo schlanken Absatz hatten.

Kurische und russische Kalbfelle.

Kurische und russische Kalbfelle hatten auch in diesem Jahre ein sehr schwieriges und für den Handel unlohnendes Geschäft. Die Nachfrage erstreckte sich bis zum Herbste fast ausschliesslich auf schwere Sorten für Boxcalf, wozu sich kurische und russische Kalbfelle nur in geringem Prozentsatz eignen, während die zu Lack geeigneten leichteren Sorten bis zum Monat Juni gänzlich vernachlässigt waren und erst dann wieder einige Beachtung fanden, als die Preise gegen das Vorjahr um 15—20 % im Einkauf zurückgegangen waren. Die an allen inländischen Plätzen angesammelten grösseren Bestände des letzten Jahres waren bei der beständig rückgängigen Konjunktur nur mit Verlust verkäuflich. Alle Fabrikanten des In- und Auslandes schränkten infolge schwächeren Absatzes ihrer Fabrikate die Einkäufe neuer Ware nach Möglichkeit ein, und erst vom Monat August ab, als Amerika grösseren Bedarf zeigte und auf der Nischnyer Messe die Hauptzufuhren zu wesentlich gesteigerten Preisen aufnahm, wurde auch in Deutschland die Stimmung fester, und es konnten die bei den deutschen Händlern aufgespeicherten nicht unbeträchtlichen Quantitäten zu etwas anziehenden Preisen an süddeutsche Fabrikanten und ins Ausland, speziell nach Amerika, verkauft werden, während Italien, Spanien, Frankreich und namentlich England nur den allernotwendigsten Bedarf in diesem Jahre deckten und ungleich schwächere Käufer als in früheren Jahren waren. Am Jahresschlusse sind am hiesigen Platze die Bestände gleich Null, doch war auch der Import ange-

sichts der geringeren Verkaufsaussichten in diesem Jahre viel kleiner als gewöhnlich. Kurische Scharren erzielten 205—180 Pfg., kurische Schlachter 195—160 Pfg., backige 160—140 Pfg., Sekunda jeder Sorte 25 Pfg. weniger, Brack, welcher das ganze Jahr hindurch ziemlich vernachlässigt war, 125—110 Pfg. Russische Schlachter notierten 185—150 Pfg., Land 25 Pfg. weniger, und Paloien, welche auf der Nischnyer Messe weit über Wert eingehandelt wurden, 120—105 Pfg. per ½ Kilo. Polnische Kalbfelle, welche in diesem Jahre verhältnismässig teurer einstanden als die korrespondierenden kurischen und russischen Sorten, hatten in der Saison gequälten und unlohnenden Absatz nach Paris bei direkten Expeditionen, während die hiesigen Ansammlungen in den letzten Monaten des Jahres grösstenteils zu guten Preisen Absatz nach Amerika fanden und wesentlich besser ausgebracht wurden, als wenn die Inhaber auf Absatz nach Frankreich oder Süddeutschland angewiesen gewesen wären. Preise variierten zwischen 140 und 145 Pfg., waren also nur unwesentlich niedriger als letztes Jahr.

Polnische Kalbfelle.

Rohe Kipse. Die zu Anfang des Jahres von Kalkutta etablierten, sehr hohen Preise liessen Importeure wie Fabrikanten sehr vorsichtig operieren, und erst als im März bei reichlicheren Angeboten Preise in Arsenik zirka ½ Penny nachgaben, wurden grössere Transaktionen gemacht und reichlichere Versorgung der Läger vorgenommen. Es bewegte sich das Geschäft dann in ruhigeren Bahnen bis zum August, um welche Zeit die Preise für belegte Kipse durch lebhafte Nachfrage bis zirka 1 Penny per Pfund englisch gesteigert wurden und auch die minderwertige Sommerware in Arseniksorten bis über die höchsten Preise der Wintersaison notierten. Selbst bei diesen Preisen war das Angebot kein grosses, namentlich blieben geringere Sortimente ausserordentlich knapp. Die Fabrikation scheint wenig versorgt zu sein; die vorhandenen Läger werden schlank zu den höchsten Preisen geräumt. Kalkutta erhöht zum Jahresschluss seine Notierungen für Arseniksorten neuer Ernte um ½—1 Penny pro Pfund englisch.

Rohe Kipse.

Für gesalzene Rosshäute hat die am Schlusse des letzten Jahres gebesserte Stimmung mit kleinen Unterbrechungen in den ersten acht Monaten dieses Jahres angehalten; Preise, mit 14,50 Mk. pro Stück für Berliner Stadtrasse einsetzend, gingen sukzessive auf 15,50 Mk. Im September etablierte sich, hervorgerufen durch lebhafte Nachfrage nach fertiger Ware bei den Fabrikanten und kleineres Angebot von Rohware infolge geringerer Schlachtungen, eine Aufwärtsbewegung, welche bis zum Jahresschlusse anhält und bei besseren Sorten eine Preissteigerung von zirka 10 %, bei leichten und ganz leichten Sorten eine solche bis 20 % zur Folge hatte.

Gesalzene Rosshäute.

Rosshälse. Rosshälse, welche durch Fortschritte in der Fabrikation sowohl in Europa als auch in Amerika bessere Verwendung als früher fanden, verkauften sich Anfang des Jahres zu 8,50 bis 9,50 Mk. per Stück und wurden gegen Mitte des Jahres bis zum Monat August entsprechend der Preissteigerung der Rosshäute mit zirka 11 Mk. bezahlt. Im Monat September trat alsdann eine weitere Preissteigerung von 10—15 % ein, da die abermals erhöhten Rosshäutepreise fast ausschliesslich von diesem Teile der Haut getragen werden mussten.

Rossschilder. Rossschilder waren bei Beginn des Jahres ziemlich vernachlässigt und selbst zu 5,50—5,75 Mk. schwer zu placieren. in den Monaten April und Mai besserte sich die Stimmung, und es waren schlank zirka 6 Mk. zu erzielen. Im Oktober machte sich vermehrter Bedarf geltend; die Preise erfuhren, da der Artikel knapp wurde, eine weitere Steigerung bis Jahresschluss von zirka 0,50 Mk. per Stück.

Lammfelle. Lammfelle. Der Verkehr in rohen Lammfellen hielt sich zu Anfang des Jahres in denjenigen engen Grenzen, die ihm durch die kleinen Lagerbestände gezogen waren; hierzu kam noch, dass sich für frische Ware überall eine Haussestimmung bemerkbar machte, welche die Händler veranlasste, für ihre Bestände alter Ware höhere Preise zu verlangen, während die Fabrikanten, welche den Alarmsignalen aus dem Orient anfänglich sehr skeptisch gegenüber standen, den höheren Preisforderungen Widerstand entgegensetzten. Sehr bald aber trat der unausbleibliche Umschwung ein, und noch früher, als die neue Saison begonnen hatte, waren die alten Bestände geräumt. Der Bedarf war also ein sichtbarer und hatte zur Folge, dass Produzenten derartig hohe Forderungen stellten, dass die Aussichten für die neuen Abschlüsse recht trübe erschienen. Es galt nun einen Kampf zwischen Käufern und Verkäufern durchzufechten, der auf dem Triester Schlachtfelde begann und mit einer Niederlage der Verkäufer endete. Die in Triest aufgehäuften grossen Bestände griechischer Felle wurden infolge ihrer schlechten Qualität von den daselbst anwesenden grössten Importeuren unberührt gelassen, und erst ein Preisabschlag von 5—8 % gegen das Vorjahr konnte sie zum Abschluss geneigt machen. Diese korrekte Haltung der massgebenden Händler blieb natürlich nicht ohne Rückwirkung auf den orientalischen Markt, und es würde durch Beibehaltung der in Triest beobachteten Taktik vielleicht gelungen sein, die Preise im übrigen Orient auf das richtige Niveau herunterzubringen, wenn nicht einzelne grössere Konsumenten selbst in den Markt eingegriffen und die Verkäufer dadurch wieder fest gemacht hätten. So kam es, dass sämtliche orientalische Sorten zu 15—20 % höheren Preisen als letztes Jahr schlank aufgenommen wurden. Auch spanische und französische Lammfelle waren trotz der um 10—15 % höheren Preisforderungen lebhaft begehrt. Selbst Italiener fanden im

Gegensatz zu letztem Jahre mehr Absatz, doch waren Preise dieser Sorten nur unwesentlich teuerer als 1902. Mit kurzen Worten kann man behaupten, dass das Lammfellgeschäft in diesem Jahre bis Anfang November, wo das Geschäft alljährlich etwas ruhiger wird, ein ziemlich lebhaftes und befriedigendes gewesen ist. Nennenswerte Läger existieren am Jahresschlusse nicht am hiesigen Platze. Kasaner Lammfelle ersten Stichs waren hauptsächlich infolge frühzeitigen direkten Eingreifens seitens einiger Konsumenten etwa 10 % teurer als im Vorjahre, und die Hauptpartien gingen von Nischny aus nach Amerika und Deutschland, während England ein schwächerer Käufer war als in früheren Jahren. Zweiter Stich Kasaner und Wiatka stellte sich ebenfalls 10 % teurer als letztes Jahr, und es fanden namentlich letztere willige Aufnahme in Deutschland. Kurische und polnische Lammfelle waren infolge Eingreifens der Warschauer Gerber so teuer, dass sich ein Export nach Deutschland von selbst verbot, während in früheren Jahren der Absatz dieser Sorten fast ausschliesslich auf Deutschland angewiesen war. Finnländer stellten sich reichlich 10 % teurer als im Jahre 1902, und das Gros derselben blieb auch im Lande, während nur kleinere Partien vom deutschen Markte aufgenommen wurden.

Kasaner Lammfelle.

Finnländer.

Den gleichen Erfolg, den die Treiberei im Lammfellmarkte erreicht hatte, konnte man auch im Schmaschenmarkte beobachten. Gleich im Anfang der Saison wurden für deutsche Schmaschen zirka 10 % höhere Preise bewilligt, so dass die Sammler ihre Forderungen immer höher schraubten und bis zum Schlusse der Saison mit einer Preissteigerung von 15 % zu rechnen war; trotzdem gingen alle Zufuhren schlank aus dem Markte, und die Bestände sind gleich Null. Die Hausse für deutsche Schmaschen teilte sich natürlich auch dem argentinischen Markte mit, und dort war es um so leichter, höhere Preise durchzusetzen, als die diesjährige Ernte daselbst nur sehr klein gewesen ist. Buenos-Aires- und Montevideo-Schmaschen haben gegen letztes Jahr einen Preisaufschlag von zirka 20 % zu verzeichnen, und selbst zu diesen höheren Preisen wurde alle an den Markt kommende Ware schlank an den Mann gebracht.

Schmaschenmarkt.

Schaffelle, in früheren Jahren das Schmerzenskind der Branche, waren in diesem Jahre von Anfang bis zum Schlusse desselben ein Favoritartikel, welcher sowohl der Fabrikation als auch dem Handel Nutzen brachte. Infolge guter Leder- und Wollpreise waren Fabrikanten ständig als Käufer im Markte, und da im Inland das Gefälle durch den Rückgang der Schafzucht immer mehr abnimmt, überwog die Nachfrage häufig das Angebot, und es konnten sich die Preise sukzessive um zirka 20 % gegen das Vorjahr erhöhen, während sich am Jahresschlusse die Stimmung etwas abgeschwächt hat und die beteiligten Kreise eine abwartende Stellung einnehmen.

Schaffelle.

Deutsche Ziegenfelle.

Deutsche Ziegenfelle hatten bei den hohen Einkaufspreisen, welche einem flottem Absatz hinderlich waren, ein sehr gequältes Geschäft und waren für den Handel meist verlustbringend. Der im vorigen Jahre etablierten Hausse ist für die neue Saison eine Baisse gefolgt, und es scheint, als ob für sämtliche Sorten ein Preisrückschlag von 15 bis 20 % zu erwarten ist, zumal noch grössere Bestände in alter Ware existieren und die massgebenden Fabrikanten ein Kartell geschlossen haben, um einen Preisdruck durchzusetzen. — Kasaner und sonstige russische Ziegenfelle wurden gleich allen anderen Sorten von der ruhigen Tendenz beeinflusst und brachten von Anfang bis Mitte des Jahres mittlere Preise, welche je nach Qualität und Provenienz zwischen 15½ und 14½ Ro per Pud franko russischen Hafen variierten. Als Hauptkäufer trat wieder Amerika auf, meist aber mit Umgehung des deutschen Marktes. Die gewöhnlich im Herbst eintretende Reprise blieb in diesem Jahre aus, und wir müssen statt dessen einen weiteren Preisrückgang konstatieren, so dass es den Eignern alter Bestände schwer fallen dürfte, dieselben ohne Verluste zu liquidieren. Kurische Ziegen und Heberlinge wurden im Lande zu etwa 10 % höheren Preisen als im Vorjahre eingekauft; wie sich später herausstellte, basierte das Gros der Einkäufe auf Spekulation. Die Qualität dieser Felle erwies sich in der Fabrikation als so gering, dass es den Eignern, welchen es nicht rechtzeitig gelang, ihren Einkauf zu plazieren, nicht leicht fallen dürfte, die Restbestände ohne erheblichen Verlust zu realisieren. Die neue Ernte dürfte sich wesentlich billiger stellen, als letzte Saison, obgleich die Sammler fast vorjährige Preise im Klein-Einkaufe anlegen.

Kasaner und russische Ziegenfelle.

Kurische Ziegen und Heberlinge.

Kasaner Heberlinge.

Bei Kasaner Heberlingen trat zum ersten Male der Fall ein, dass der erste Stich auf der Nischnyer Messe keinerlei Nachfrage begegnete und von den Tartaren nach Kasen zurückgeführt werden musste. Selbst der sonst so beliebte zweite Stich konnte nicht demselben Interesse wie sonst begegnen, obgleich die Offerten 15 bis 20 % billiger lauteten als letztes Jahr, so dass allgemein eine weitere Preisreduktion erwartet wird. Bei Abfassung dieses Berichts sind in Kasan kaum das halbe daselbst zugeführte Quantum verkauft und es wurden für ersten Stich 120—125 Kopeken, für zweiten 135—137 bezahlt.

Zickelfelle.

Zickelfelle schienen bei Beginn der Saison ein gesuchter Artikel zu sein und wurden zu höheren Preisen als letzte Saison vom Handel eingekauft, begegneten aber nur in leichteren Sorten einigem Interesse bei den Abnehmern, während Primaware vernachlässigt war und ohne Nutzen, teilweise sogar mit Verlust, verkauft werden musste. In einzelnen Gattungen sind auch am Jahresschlusse noch grössere Bestände vorhanden.

Hasenfelle.

Hasenfelle brachten nur den kleinen Sammlern, welche schnell zum Verkauf kamen, etwas Nutzen, während der Gross-

handel auf jeden Nutzen verzichten musste, zum Teil sogar nur mit Schaden Absatz für seine Ansammlungen fand, ohne dass er am Jahresschlusse seine Bestände gänzlich zu räumen imstande gewesen wäre. Der Preisabschlag gegen voriges Jahr betrug etwa 10 bis 15 %

Kaninfelle. Kaninfelle waren bis zum Frühjahr gut verkäuflich, später indessen durch die Zurückhaltung Amerikas nur zu billigeren Preisen abzusetzen.

Rehfelle. Rehfelle hielten sich in guter Tendenz und hatten regelmässigen Absatz in Deutschland, während Amerika sich weniger aufnahmefähig zeigte.

Hirschfelle. Hirschfelle waren in kräftiger Ware und Primaqualität gut verkäuflich und Preis haltend; geringere Qualitäten blieben für den Export gesucht.

116. Lederhandel.

Allgemeines. Der Lederhandel des Jahres 1903 hat, soweit es sich um den Umsatz handelt, einen befriedigenden Verlauf genommen. Derselbe dürfte allgemein grösser gewesen sein als im vorhergehenden Jahre, der prozentuale Nutzen dagegen ist noch weiter zurückgegangen und auf einem so niedrigen Niveau angelangt, dass derselbe in der Tat kaum noch ein genügendes Aequivalent für Kapitalszinsen, Arbeit und Risiko darstellt. Wie gewöhnlich in Zeiten, in denen sich die Preise in langsam steigender Bewegung befinden, ist auch in diesem Jahre der Handel gezwungen gewesen, einen Teil der kleinen Preiserhöhungen, die wiederholt im Laufe des Jahres eintraten, selbst zu tragen, um sich seine Kundschaft zu erhalten, die nach den Erfahrungen des Jahres 1895 allen Haussebewegungen energisch Widerstand leistet. Glücklicherweise sind wenigstens die Verhältnisse insofern gesund gewesen, als unser Platz von empfindlichen Zahlungseinstellungen verschont blieb, so dass das Resultat des abgelaufenen Jahres als nicht ungünstig zu bezeichnen ist.

Zahmsohlleder. Von den einzelnen Artikeln zeigte sich für Zahmsohlleder während des ganzen Jahres eine recht gute Nachfrage, die naturgemäss im Herbst ihren Höhepunkt erreichte. Die Preise waren fest und zeigten zum Herbst eine Erhöhung von etwa 5 Mk. per Ztr.

Wildsohlleder. In norddeutschen Wildsohlledern war der Verkehr während des ganzen Jahres ein recht regelmässiger; alle Sorten blieben, da Fabrikanten dem hiesigen Platze nicht mehr lieferten, als derselbe bequem aufnehmen konnte, gleichmässig gefragt. Die Notierungen zeigten während der ersten 9 Monate, von kleinen Schwankungen abgesehen, wenig Veränderung und auch der Herbst brachte nur eine minimale Erhöhung, die man auf 2 bis 5 % beziffern kann.

Wildbrandsohlleder. Wildbrandsohlleder, für die Schuhfabrikation geeignet, waren im Anfang des Jahres und im Frühjahre rege begehrt,

verkehrten dann während des Sommers etwas matter und zeigten bei Schluss des Jahres wieder eine kleine Besserung. Die Preise dürften ungefähr ebenso wie am Ende des Vorjahres schliessen.

Vacheleder und Coupons.

Vacheleder und Coupons aller Sortimente hatten bei langsam steigenden Preisen ein recht lebhaftes Geschäft. Die gute Stimmung, die am Ende des vorigen Jahres herrschte, übertrug sich auf das neue Jahr und hielt während der ganzen Dauer desselben an. Infolge der enormen Verteuerung der deutschen Häute war es möglich, auch die Preise für Vacheleder um etwa 5 bis 6 % heraufzusetzen, zumal da der Konsum in diesem Artikel steigt, ohne dass von einer vergrösserten Produktion gesprochen werden kann.

Sohlleder-Abfälle.

Sohlleder-Abfälle hatten ein recht gequältes Geschäft, da es bisher noch immer nicht gelungen ist, England, den früheren Hauptabnehmer, der jetzt seinen Bedarf in Amerika decken kann, wieder heranzuziehen. Infolgedessen waren die Preise recht niedrig, was um so bedauerlicher ist, als dadurch die Rentabilität des Leder-Detailhandels stark beeinflusst wurde.

Vache-Abfälle.

Vache-Abfälle hatten in dem ersten Halbjahre bei nierigen Preisen ebenfalls schleppenden Absatz, dagegen zeigte der Verkehr in der zweiten Hälfte des Jahres ein gänzlich verändertes Bild, indem sich der Konsum infolge der hohen Preise für Kipsvache wieder Vache-Abfällen stärker zuwandte. Es war infolge dessen möglich, die recht grossen Vorräte, die sich darin angesammelt hatten, zu räumen und die Preise um etwa 10 % zu erhöhen.

Kipsvache.

Kipsvache hatte das ganze Jahr hindurch lebhafte Nachfrage, namentlich in mittlerer Preislage. Die Zufuhren bewegten sich in mässigen Grenzen und der Steigerung der rohen Ware entsprechend erhöhten sich die Preise um 10—15 %.

Fahlleder.

In Fahlledern sind die Produktion und der Konsum gleichmässig zurückgegangen; nur für den Militärbedarf hat dieser Artikel grösseres Interesse. Die Stimmung war bis zum Spätsommer matt, wurde dann aber durch das geringe Angebot lebhafter. Preise erfuhren gegen Ende des Jahres eine Steigerung von 10—15 %.

Braune und schwarze Kipse.

Braune und schwarze Kipse zeigten bereits anfangs des Jahres eine feste und steigende Tendenz, besonders in brauner Ware. Durch die enorme Steigerung der rohen Ware waren die Fabrikanten gezwungen, die Preise um 10 bis 15 % zu erhöhen, was sie besonders bei Pantinenkipsen durchsetzten, während sie bei besseren schwarzen diese Erhöhung nicht voll erreichen konnten. Am Schluss des Jahres war für alle Sorten gegerbter Kipse flotter Begehr zu steigenden Preisen.

Oberleder.

Chromgegerbtes Leder.

Das Geschäft in feineren Oberledern kann als zufriedenstellend bezeichnet werden. Der Konsum hat namentlich in chromgegerbten Ledern zugenommen, und gerade hierin

ist die deutsche Fabrikation zu solcher Vervollkommnung gelangt, dass sie der ausländischen Konkurrenz mit Erfolg begegnen konnte. Der Artikel Boxcalf erweitert seine dominierende Stellung, die er sich schon im vorigen Jahre erwarb, durch grosse Umsätze, und es wurden andere Kalbledersorten von ihm fast ganz zurückgedrängt. Boxcalf.

Lackierte Kalbleder sind in den besseren Sortimenten von den Schuhfabriken weniger gekauft worden, hingegen waren sie in geringerer und in Gewichtsware von den Ballschuhfabrikanten bevorzugt. Die Versuche, welche im vergangenen Jahre mit chromgegerbten Lackkalbledern angestellt wurden, haben sich zu vollendeten Resultaten herausgebildet. Diese Leder sind bereits gut in Aufnahme gekommen, die Einführung würde aber schon eine allgemeinere gewesen sein, wenn die chromgegerbten nicht höher notierten, als die mit vegetabilischer Gerbung hergestellten Lackleder. Lackierte Kalbleder. Chromgegerbte Lackkalbleder.

Chevreaux deutschen Fabrikats fanden guten Absatz; sie haben jedoch noch immer mit der amerikanischen Konkurrenz zu rechnen, die besonders in den Mittelsorten durch billige Preise rivalisiert Der Konsum in farbigen Kalbledern und farbigen Ziegenledern ist zurückgegangen; letztere litten namentlich unter den von den Fabrikanten geforderten hohen Preisen und zum Teil unter der Ungunst des Wetters. Die Preise für Kalbleder, hauptsächlich für chromgegerbte Sorten, erfuhren im Laufe des Jahres allmähliche Steigerungen, und auch noch am Schlusse desselben werden von den ersten Fabriken Aufschläge für chromgegerbte Leder verlangt. Chevreaux. Farbige Kalb- u. Ziegenleder.

Die Nachfrage nach Rossschuhleder, die bereits seit Oktober 1902 zunahm, erhielt sich auch in der ersten Hälfte des Jahres 1903 und erfuhr alsdann eine weitere sukzessive Steigerung. Ganz besonders stark machte sich Bedarf in leichter Ware, sowohl in deutsch wie in trockenwild, geltend, welche jedoch sehr knapp war; hierdurch wurde eine grössere Ausdehnung der Umsätze verhindert. Entsprechend der lebhaften Nachfrage und begünstigt durch das verhältnismässig geringe Angebot zogen die Preise derartig an, dass sie schliesslich einen so hohen Stand erreichten, wie wir ihn seit vielen Jahren nicht mehr kannten. — Rossschuhleder.

Rossleder-Ausschnitt hatte das ganze Jahr hindurch sehr schleppenden Verkehr und nur mit Preiskonzessionen konnten einigermassen nennenswerte Posten plaziert werden. Rossleder-Ausschnitt.

Schwarze Rossklauen, speziell in leichter Ware, hatten ein befriedigendes Geschäft und behaupteten ihre Notierungen. Ganz besonders stark gefragt waren jedoch lohgare Rossklauen und Flemmen, für welche die Preise bedeutend anzogen; hierin konnte dem Bedarf bei weitem nicht genügt werden. Schwarze Rossklauen. Lohgare Rossklauen und Flemmen.

Buchbinder- und Portefeuille-Leder begegneten nur mässigem Verbrauch bei starkem Angebot. Der Verkauf fiel Buchbinder- u. Portefeuille-Leder.

schwer, weil in vielen Fällen höhere Preise durchgesetzt werden mussten. Der seit Jahren andauernde Missstand, dass Felle knapp und teuer, dagegen fertige Buchbinder- und Portefeuillearbeiten im Ueberfluss vorhanden und billig sind, lastet auf den in Frage kommenden Ledersorten, wodurch Lederfabrikant und Lederhändler gemeinsam leiden. Zur Anregung des Geschäftes werden fortwährend Neuheiten oder abgeänderte Bearbeitungen geboten, wodurch Sortiment, Lager und Lagerhüter vermehrt werden. Die hieraus erwachsenden Nachteile fallen hauptsächlich dem Lederhändler zur Last, weil der Fabrikant fast nur noch auf Bestellung arbeitet. — Gespaltene Schafleder, welche wegen besonders hoher Preise seit einiger Zeit vernachlässigt waren, gingen 5 bis 10 % im Preise zurück, während fast alle übrigen Ledersorten sich verteuerten. Es sind etwa folgende Preiserhöhungen eingetreten: Ungespaltene Schafleder und Moutons 5 %, Bockschafleder 10 %, Bocksaffian meist 5 %, Kalbleder 5 bis 8 %, Rindleder 5 bis 10 %, Seehundleder 10 %.

Detailgeschäft.

Zu den vielen Faktoren, die das Leder-Detailgeschäft seit Jahren ungünstig beeinflussen, ist in diesem Jahre ein neuer, nicht unwesentlicher Faktor hinzugetreten, die Lohnbewegung im Schuhmachergewerbe. So sehr den Gesellen eine Aufbesserung ihres meist kargen Verdienstes zu gönnen ist, so muss doch berücksichtigt werden, dass auch die Meister um ihre Existenz schwer kämpfen müssen, weshalb nur ein kleiner Teil derselben die höheren Lohnforderungen bewilligen konnte. Die Folge dieses Lohnkampfes war auf der einen Seite wesentliche Einschränkung der Betriebe, namentlich in der Herstellung von Ladenstiefeln, auf der anderen Uebergang zu lohnenderer Beschäftigung, eine Erfahrung, die sich allerdings schon seit Jahren in auffälliger Weise bemerkbar macht. Wird es doch schon jetzt, besonders den Meistern in den äusseren Stadtvierteln, selbst in der stillen Geschäftszeit schwer, einen brauchbaren Gesellen zu finden.

Unter der aufsteigenden, festen Konjunktur hat ganz besonders der Detailhandel schwer zu leiden; denn der Preisaufschlag ist in Wirklichkeit viel höher, als er in der Preisziffer zum Ausdruck kommt, da die Sortimente fast ausnahmslos geringer geworden sind. Dadurch ist das bisher ohnedies wenig nutzbringende Ausschnittgeschäft noch unlohnender geworden, zumal da die Abfälle wohl mehr Nachfrage, aber keine besseren Preise erzielten.

117. Lederfabrikation.

Schafleder.

Schafleder. Wer der Hoffnung lebte, dass der Artikel Schafleder im Jahre 1903 den ersehnten Preisabschlag erhalten würde, hatte sich stark verrechnet; denn langsam, aber stetig, stiegen die Preise, und einzelne Provenienzen hatten bis zum

Schluss des Jahres einen Preisaufschlag von zirka 10 % gegen 1902 zu verzeichnen.

Wenn man im allgemeinen nach der Ursache dieses Aufschlags fragt, so ist zu antworten, dass auch in diesem Jahre die Schafzucht stark rückgängig ist, und der erhöhte Bedarf an Schafledern, besonders für die Schuhindustrie, den Aufschlag rechtfertigt. Nicht zu vergessen ist, dass deutsche Gerber, um einigermassen Rechnung zu finden, das fertige Produkt über den Wert hinaus im Preise halten mussten.

Auch ausländische Sorten Schafleder, besonders solche, die in London zur Auktion kommen, wie ostindische und australische, hatten starke Preisaufschläge zu verzeichnen; besonders letztere Sorte war derart knapp und teuer, das Lederwaren-Fabrikanten zeitweise ohne passende Ware blieben, worunter das Portefeuille-Ledergeschäft ganz besonders litt.

In Frankreich und Spanien sah es nicht besser aus. Diese beiden Länder, die das beste Schafleder produzieren, verzeichneten Preisaufschläge bis zu 15 %, und da für ganz bestimmte Zwecke die Leder hier gebraucht werden, mussten die verlangten Preise schlank bewilligt werden.

Im allgemeinen war daher der Nutzen des Geschäfts für Produzenten und Konsumenten ausserordentlich unerfreulich, und nur die Hoffnung, dass die wirtschaftlichen Verhältnisse anfangen sich zu bessern, lassen für das Jahr 1904 günstigere Resultate für den Artikel erwarten.

Vache-Croupons- und -Abfälle.

Auch in Vache-Croupons und Vache-Abfällen war das Geschäft im Anfang dieses Jahres ziemlich ruhig. Hierzu kommt der ausserordentlich hohe Preisstand für rohe Häute, welcher sich das ganze Jahr über gehalten und zum Teil noch erhöht hat. Es war für die Fabrikanten vielfach ausserordentlich schwer, bessere Preise durchzusetzen, indessen ist dies in letzter Zeit auf der ganzen Linie dennoch der Fall gewesen, und es sind im wesentlichen etwas bessere Preise erzielt worden, als dies im Anfang des Jahres der Fall war. Der Bedarf in diesen Spezialartikeln hat auch eine kleine Steigerung erfahren, was besonders für Vache-Abfälle zutrifft. Dieselben sind in letzter Zeit ziemlich stark begehrt gewesen, wahrscheinlich, weil sich Kipsvaches für die einschlägige Fabrikation ziemlich knapp gemacht haben.

Geschirrleder.

Geschirrleder. Der Geschäftsgang war in den ersten Monaten des Jahres ziemlich flau, trotzdem die Rohware knapp und teuer war. Nach Ostern begann das Geschäft sich zu beleben, und es herrschte bis zum Herbst ziemlich rege Nachfrage. Es gelang auch, eine mässige Preiserhöhung durchzusetzen; doch steht dieselbe in keinem Verhältnis zu dem Preisaufschlag der Rohware, welche im Laufe des Jahres stetig teurer bezahlt wurde.

Militärleder.

Militärleder. Hierin war der Bedarf geringer als sonst, da die Ordres für Neuanschaffungen fehlten.

Im allgemeinen muss das laufende Geschäftsjahr als ein recht unlohnendes bezeichnet werden.

Rossleder.

Rossleder. Die am Schlusse des Vorjahres eingetretene Aufwärtsbewegung der Rohhautpreise hielt während des ganzen Jahres 1903 an, so dass wir am Schlusse des Jahres für Rossleder Preise zahlen, die denen des Haussejahres 1895 fast gleichkommen; diesmal dürften sie jedoch konstanter bleiben, da sie sich nach und nach zu ihrer Höhe emporgeschwungen haben, während jene zurzeit plötzlich in die Erscheinung traten und dann schnell wieder abflauten. Im ersten Halbjahre wurden Hälse in grösseren Quantitäten nach Amerika exportiert, was nicht unwesentlich die Preissteigerung unterstützte, wogegen Rossschilder vernachlässigt und billig waren. — Was nun den Verkehr und die Preisnotierungen der fertigen Ware anbelangt, so kann man wohl sagen, dass sie mit Ausnahme der Spiegelware sich während des ganzen Jahres der lebhaftesten Nachfrage erfreute, und dass unschwer sich höhere Preise durchsetzen liessen. Rossschuhleder, Klauen, lohgare sowie zugerichtete Spalte, sowie alle Arten Abfälle, galten als Favoritartikel und kamen nie recht zu Lager, sondern fanden stets prompte Aufnahme bei Schuhfabrikanten und Händlern, deren Bedarf grösser war, als die Produktion. Rossspiegel hat sich dagegen nach und nach zu einem Schmerzenskind der ganzen Fabrikation herausgebildet. Es fanden renommierte Fabrikate noch zu guten Preisen Abnehmer, hingegen mussten für Stapelware, die den weitaus grössten Teil des Konsums ausmacht, wesentliche Preiskonzessionen gemacht werden.

Rossschuhleder, Klauen, lohgare und zugerichtete Spalte.

Rossspiegel.

Forscht man nach den Gründen, warum dieses einst so geschätzte und beliebte Oberleder heute vernachlässigt ist, so findet man sie darin, dass es durch andere Artikel, namentlich durch Boxcalf verdrängt wurde, nicht zum wenigsten aber in dem Umstande, dass heute nicht mehr soviel Gummizugstiefel, für welche Spiegelware hauptsächlich verarbeitet worden ist, sondern mehr Schnür- und Knopfstiefel getragen werden, zu denen sich Rossspiegel weniger eignet.

Glacéleder.

Glacéleder. Die Situation ist die gleiche wie im Vorjahre. Die Fabrikanten waren genügend beschäftigt, hatten aber schwer mit den erhöhten Rohpreisen zu kämpfen. Lammleder fand schlanken Absatz. Einzelne Provenienzen, namentlich Russen, sind erheblich im Preise gestiegen. Es wurden sämtliche Vorräte von Schmaschen zu guten Preisen geräumt; die neue Rohware erfuhr eine derartige Preissteigerung, dass es fraglich erscheint, ob nutzbringende Preise für die fertige Ware zu erzielen sein werden. — Zickel hatten gequälten Absatz.

Zickel.

Ueber Glacéleder äussert sich ein zweiter Bericht wie folgt:

Glacéleder.

In der Glacélederfabrikation liegt die Hauptschwierigkeit, mit der das Geschäft zu kämpfen hat, weniger auf dem Gebiet des Absatzes, als in der Unmöglichkeit, die Preise für fertige Fabrikate mit den sehr gestiegenen Rohfellpreisen in Einklang zu bringen Die Handschuhfabrikation leidet vor allem daran, dass der fertige Handschuh mit jedem Jahre billiger geworden ist, während das teuere Rohmaterial wie die gestiegenen Löhne das Gegenteil zur Folge haben müssten. Der bedeutende Import billiger, unter Herstellungswert verkaufter ausländischer Handschuhe trägt des weiteren dazu bei, den Nutzen zu einem ganz minimalen zu gestalten, und die in Aussicht genommene Erschwerung des Veredlungsverkehrs lassen die Aussichten für die nächste Zeit noch ungünstiger erscheinen. Die Fabrikation war genügend für den Export nach den Vereinigten Staaten von Amerika beschäftigt. England, welches sonst einen grossen Teil ungefärbter Leder aufnahm, verhält sich zurückhaltend, da die dortigen Fabrikanten es äusserst schwierig finden, gegen den Import fertiger Handschuhe anzukämpfen. Im Inland war der Absatz der fertigen Leder befriedigend. Im grossen und ganzen entwickelt sich Berlin immer mehr als Fabrikationsort für Spezialitäten, von denen Nappas, Mochas, gefärbte Glacéleder und Chairs einen grossen Teil einnehmen.

Schmaschen.

Für Schmaschen, die gleichfalls viel gearbeitet werden, war rege Nachfrage, doch ist es zweifelhaft, ob dieselbe infolge deren ganz enorm gestiegenen Rohpreise von Dauer sein wird.

Zickel.

Zickel boten nur wenig Interesse und wurden nur in ganz minimalen Quanten gearbeitet.

Feines Schuhleder.

Einen jedes Jahr steigernden Absatz nimmt die Fabrikation feiner Schuhleder ein; besonders Chevreaux werden in allen Provenienzen in schwarz und farbig hergestellt, ebenso Kalb- und Lammfelle. Auch bei dieser Fabrikation sind im Verhältnis zur Rohware die erzielten Verkaufspreise zu niedrig.

118. Treibriemen-Industrie.

Leder-Treibriemen.

Der allgemeine Preisaufschwung in der Rohware hat auch auf die Herstellung der Leder-Treibriemen stark eingewirkt. Die Mehrzahl der Lieferungen wurde ohne Preisveränderung abgeschlossen und, da der Treibriemen-Fabrikant von seinem bisherigen Nutzen nichts mehr abgeben konnte, wurden oft die Treibriemen in der Qualität noch minderwertiger geliefert, als dies bei den bisher schon so gedrückten Preisen der Fall war; es ist mehrfach vorgekommen, dass Halsleder statt Kernleder von den Fabrikanten verarbeitet wurde. Die Schuld hieran trifft aber die Käufer, welche glauben, beim Einkauf von Treibriemen submittieren lassen zu müssen und dann dem Billigsten den Zuschlag erteilen. Im allgemeinen ist die Treibriemen-Industrie recht gut beschäftigt gewesen.

119. Schuhwaren-Fabrikation.

Allgemeine Lage.

1. Zu Beginn des Jahres 1903 fingen die meisten Fabriken nur schwach zu arbeiten an, einige setzten sogar 2—4 Wochen die Arbeit gänzlich aus; im Februar jedoch waren alle Betriebe voll beschäftigt, und dies dürfte auch bis Ende des Jahres der Fall sein. Wenn auch über Mangel an Aufträgen nicht geklagt werden konnte, so war der Nutzen, der an der fertigen Ware erzielt wurde, doch nicht befriedigend, weil die meisten Fabriken unter Schleuderkonkurrenz sowie unter den vielen Insolvenzen der Schuhhändler zu leiden hatten. Es ist auch vorerst gar nicht abzusehen, wann eine Gesundung der Schuhfabriken eintreten wird, solange sich Leute ohne genügende Mittel etablieren, welche ihre Fabrikate zu jedem Preise verschleudern und dadurch den richtig kalkulierenden Fabrikanten das Geschäft unmöglich machen. Aus diesem Grunde konnten die Ende des vorigen Jahres in Aussicht genommenen Preiserhöhungen nicht durchgesetzt werden, obgleich die Lederpreise weiter stiegen. Wie vorauszusehen war, wurden Schuhe und Stiefel in brauner Farbe wenig begehrt, und das wenige auch nur in tiefbrauner, sog. Schokoladenfarbe. Kinderstiefel in oxblood Farbe wurden stark gefragt, doch fanden Damenstiefel in derselben Farbe nicht den gehofften Absatz. Für die kommende Saison dürfte letzterer Artikel auch wenig Interesse beanspruchen. Als Ersatz für farbige Lederschuhe und -Stiefel wurden solche aus grauem Segeltuch viel verlangt, so dass zeitweise der Bedarf nicht gedeckt werden konnte. Dieser Artikel dürfte auch im kommenden Jahre das Feld beherrschen. Weisse Schuhe und Stiefel fanden auch in diesem Jahre guten Absatz und dürften das gleiche Interesse im kommenden beanspruchen.

Preise.

Konsum.

Den Hauptkonsum bildeten schwarze Boxcalf- und Chevreaux-Herren- und Damenstiefel; auch war der Umsatz in Mädchen- und Kinderstiefeln in letztgenannten Ledersorten grösser als früher. Die Filzschuhfabrikanten waren zum grössten Teil mit Lieferungsaufträgen gut versehen; doch fehlen der milden Witterung wegen die Nachbestellungen, so dass gegen Ende des Jahres grosse Läger vorhanden sind.

2. Von einer einzelnen Firma wird noch folgendes berichtet:

Das Jahr 1903 verlief für die Schuhfabrikation insofern ungünstiger wie 1902, als die Preise aller Materialien in fortwährender Steigerung begriffen waren und noch sind, insbesondere alle Arten Leder und baumwollene Futterstoffe, wogegen es, infolge der Ueberproduktion, für die Schuhfabrikation unmöglich war, die höheren Preise auf die Abnehmer abzuwälzen. Neben der Preisbewegung ist die markanteste Erscheinung die stets zunehmende Konkurrenz des Detailhandels in Schuhwaren. Die Spezial-Detailgeschäfte und die Warenhäuser, die Schuhe führen, wachsen wie Pilze aus der Erde, und auch die Ueberproduktion in Schuhwaren nimmt stetig

Konkurrenz.

zu. Seit Jahren zeigt sich z. B. bei der Berufsgenossenschaft eine jährliche Zunahme der Fabriklöhne um 2—3 Millionen Mark. Unter diesen Umständen dürfte die Branche für die Aera der Kartelle, Trusts, Betriebsvereinigungen reif sein. Die Lederindustrie ist bereits dabei, ein Kartell zustande zu bringen, in der Schuhfabrikation dürften infolge der vielgestaltigen Betriebe zunächst nur Betriebsvereinigungen möglich sein. Eine solche von 2 Betrieben in eine Aktiengesellschaft hat im laufenden Jahre stattgefunden.

Einfuhr.

Die Einfuhr von Schuhwaren übertrifft immer noch die Ausfuhr. Unbedeutend ist sie geblieben aus Amerika und Italien, nach wie vor importiert in der Hauptsache Oesterreich seine leichte Handarbeit, welche in Deutschland so billig herzustellen unmöglich ist, und für die unser Zollschutz auf 2½ % vom Wert heruntergeht. Es ist zu hoffen, dass hierin der neue Handelsvertrag einen Ausgleich schaffen wird.

Konkurse und Arbeiterverhältnisse.

Leider sind in diesem Jahre in Berlin sehr viele Zahlungseinstellungen vorgekommen, sowohl in der Fabrikation als im Engros- und Detailhandel. Man muss sich dabei immer wieder aufs neue wundern, welche Summen die Verkäufer, nur um Geschäfte zu machen, leichtsinnig verborgen und damit den unsolidesten Elementen ermöglichen, das reelle Geschäft zu schädigen. Im Frühjahr drohte eine Arbeitseinstellung, da aber die organisierten Arbeiter gleichzeitig den grossen Streik in Pirmasens auszufechten hatten, behielten wir Ruhe.

3. Eine zweite Firma teilt folgendes mit:

Seit Einführung der vollkommenen Maschinen, welche die Handarbeit nicht nur ersetzen, sondern bereits zum grössten Teile übertreffen, ist die Herstellung von Schuhwaren ein Monopol grosser Fabriken geworden, die wegen der in Berlin teureren Lebensbedingungen für die Arbeiter nur an kleineren Plätzen, wie Burg, Erfurt, Weissenfels, Pirmasens und anderen Orten, mit Erfolg betrieben werden können. Nicht nur die Verbesserung der Maschinen, sondern auch die dadurch bedingte Teilung der Arbeit und die Ausführung eines grossen Teiles der einzelnen Leistungen durch ungeübte und billigere Kräfte haben die handwerksmässige Herstellung durch Einzelmeister mehr und mehr verdrängt und auch die sogenannte Marktschuhmacherei, die in früheren Jahrzehnten in kleineren Städten in hoher Blüte stand, lahm gelegt. Die mechanische Schuhwarenfabrikation, die sich in den ersten Jahren ihrer Entwicklung auf dem Kontinent, vorzugsweise in Oesterreich, einen Ruf erwarb, steht heute in Deutschland auf derselben Höhe, so dass deutsches Fabrikat jetzt nicht mehr hinter den früher, wegen ihrer eleganten Façons geschätzten Wiener Erzeugnissen zurücksteht. Tatsächlich hat auch der Import fertiger Schuhwaren aus diesem Produktionsgebiet nachgelassen, während die Zufuhr aus Nordamerika gestiegen ist. Die Gründe hierfür dürften in dem Sinken der Löhne in den Vereinigten Staaten und

Import und Export.

den dort billigeren Rohstoffen zu suchen sein. Von einem nennenswerten Export deutscher Schuhwaren nach dem Auslande ist nichts zu bemerken. Die allseitig vorhandenen Bestrebungen der einzelnen Länder, ihren Inlandsmarkt der heimischen Industrie durch hohe Zölle zu erhalten, berechtigen zu dem Urteil, dass auch Deutschland für das nächste Jahrzehnt ausschliesslich auf sein eigenes Gebiet als Absatzfeld angewiesen sein wird. Um so mehr hat die deutsche Industrie Ursache, sich dieses Gebiet zu erhalten und ausländische Konkurrenz abzuschneiden. Dies kann nur geschehen, wenn bei den Verhandlungen über Zollverträge mit anderen Staaten rechtzeitig Vorkehrungen getroffen werden, nach denen unserer Industrie billige Rohstoffe zugeführt werden und die ausländische Konkurrenz fertiger Fabrikate durch höhere Einfuhrzölle als bisher ausgeschlossen wird.

Zollvertrag.

Preise der Rohmaterialien.

Die sämtlichen Rohmaterialien sind im Berichtsjahre nennenswert teurer geworden; namentlich haben die Lederfabrikanten, gezwungen durch die hohen Rohhautpreise, ihre Preise durch Kartellbildungen in die Höhe gesetzt. Die Produktion in Schuhwaren hat sich überall vergrössert, während der Absatz nur derselbe geblieben ist. Infolgedessen sind selbst die bisherigen Preise schwer zu halten, und die augenblickliche Marktlage zeigt ein Bild der Ueberproduktion von Ware bei sinkendem Werte infolge stärkeren Angebotes. Der Nutzen der Fabrikanten ist immer geringer geworden und zwar um so mehr, als die Anforderungen der Gewerbepolizei inbetreff der hygienischen Ausstattung der Arbeitsräume und die Lasten der sozialpolitischen Gesetzgebung den Unternehmern von Jahr zu Jahr wachsende Ausgaben auferlegt haben.

Filz- und Ballschuhe.

Ein erfreulicheres Bild gewährt die Industrie in Filz- und Ballschuhen Diese Artikel werden vorzugsweise in Hausarbeit hergestellt und bieten dem weiblichen Teile der Bevölkerung eine willkommene Arbeitsgelegenheit. Die Fabrikation gewinnt in Berlin von Jahr zu Jahr an Bedeutung. Sie versorgt nicht nur zum grossen Teile den hiesigen steigenden Konsum, sondern liefert auch vorzugsweise den Bedarf anderer grösserer Provinzstädte.

120. Engros-Schuhhandel.

Der Grosshandel in Schuhwaren war nicht sehr lohnend; speziell das Wintergeschäft hat unter der ungünstigen Witterung gelitten. Trotz der hohen Preise für Leder war das Angebot in Schuhwaren sehr bedeutend und drückte auf die Preise; ebenso haben die Zahlungseinstellungen vieler Schuhwarenhändler den Ertrag ungünstig beeinflusst.

121. Detail-Schuhhandel.

Allgemeine Lage.

Der Geschäftsgang war im Laufe des Jahres 1903 nicht gut zu nennen; schlechte Witterungsverhältnisse zu Anfang des

Jahres, ein vollständig verregneter Sommer und ein ungewöhnlich warmer Herbst haben den Geschäftsgang nachteilig beeinflusst; ebenso hat die ständig anwachsende Konkurrenz der Warenhäuser dem Schuhhandel grossen Schaden zugefügt. Dies hatte zur Folge, dass viele Firmen ihre Zahlungen einstellten und dass Betriebe, die seit Jahrzehnten bestanden hatten, aufgelöst werden mussten.

Als ein Symptom dieser sich auch in der Schuhfabrikation geltend machenden schlechten Geschäftslage sind die Neugründungen von Schuhwarengeschäften anzusehen, die in dem Bestreben, sich eigene ständige Abnehmer zu schaffen, grösstenteils von kapitalkräftigen Schuhfabrikanten oder doch mit deren Unterstützung eingerichtet worden sind. Die amerikanischen Schuhgeschäfte schädigen den hiesigen Schuhhandel sehr stark und zwingen die Schuhwarenhändler, weitaus grössere Spesen als früher für Reklame und äussere Repräsentation aufzuwenden, um in dem Wettbewerb mit der amerikanischen Konkurrenz Schritt zu halten, die das Heil ihres Geschäftes vor allen Dingen in möglichst ausgedehnten Reklamen sucht. Diese erhöhten Spesen haben naturgemäss den Schuhhandel sehr stark belastet, und es dürften am Schluss des Jahres nennenswerte Verdienste fast ausnahmslos nicht zu verzeichnen sein.

Imitationen von Chevreauxleder

Die Ledergattungen, die den Markt beherrschen, sind die chromgar gegerbten, von denen Boxcalf und Chevreaux sich besonderer Beliebtheit erfreuen. Der enorme Konsum in Chevreauxleder hat zur Folge, dass unter dieser Bezeichnung eine Menge von Imitationen, sog. Bastards, in den Handel gebracht werden, deren billige Angebote die Preise des echten Chevreaux stark gedrückt haben. Farbige Ledersorten waren stark begehrt und dürften auch für die kommenden Jahre nicht aus dem Handel verschwinden. Diese sowohl in Chromgerbung als auch in den bereits früher bekannten Gerbarten, namentlich die sämischgaren (sog. Wildleder), erfreuen sich bei den Konsumenten grosser Beliebtheit und dürften vermutlich ein sehr grosser Handelsartikel werden. Das Leder ist leicht zu reinigen und die moderne Lederfabrikation ermöglicht in diesen Ledersorten die Herstellung reichhaltiger Farbensortimente, die sich den jeweiligen modernen Kleiderstoff-Farben leicht anpassen lassen und so ein dankbarer Artikel für die Schuhfabrikation sind. Wenn auch die Mode der farbigen Schuhwaren eine ziemliche Belastung der Läger der Schuhwarenhändler mit sich bringt, so ist dennoch der Fortbestand der Mode in farbigen Schuhwaren von grosser Wichtigkeit für den Schuhhandel, weil dadurch ein Schuhwarenkonsum erzielt wird, der wesentlich grösser ist als zu einer Zeit, wo nur schwarze Schuhwaren getragen wurden.

122. Glacéhandschuh-Industrie.

Fabrikation, Preise, Konkurrenz.

Die Glacéhandschuh-Fabrikation hatte im Anfang des Jahres unter der ungünstigen Witterung, die namentlich auf das Oster-

geschäft nachteilig wirkte, sehr zu leiden. Dazu kamen noch erhöhte Preise der Rohmaterialien und grössere Konkurrenz vom Ausland her, das seinen bisher nach Amerika gehabten Absatz nach Deutschland zu verlegen sucht. Der Sommer ist wie gewöhnlich für Glacéhandschuhe kaum von Bedeutung.

Das Herbstgeschäft liess viel zu wünschen übrig und auch das Weihnachtsgeschäft litt unter der für den Artikel ungünstigen Witterung.

123. Album-, Portefeuille- und Lederwaren-Fabrikation.

Allgemeine Lage.

Der Gesamtlage dieses Geschäftszweiges entsprechend war der Geschäftsgang im verflossenen Jahre wiederum nicht sehr befriedigend, wenn auch im allgemeinen eine mässige Besserung des Umsatzes gegen das Vorjahr wahrgenommen wurde. Der meist lebhafteren Beschäftigung in den ersten Monaten folgte eine längere, bis in die zweite Hälfte des Jahres reichende Geschäftsstille, und in den Herbstmonaten war die Produktion in manchen Fällen durch Mangel an geübten Arbeitskräften und durch zeitraubende Beschaffung der mannigfachen Materialien behindert, wobei auch der Streik der Berliner Metallarbeiter hemmend wirkte. Die Lederpreise sind weiter gestiegen, während die der fertigen Ware nicht entsprechend in die Höhe gesetzt werden konnten, so dass der Betrieb weniger lohnend war. Seit einer langen Reihe von Jahren ist das Angebot von Album und Lederwaren stärker als die Nachfrage, und der damit verbundene beständige Preisdruck konnte nur selten durch Qualitätsverringerungen ausgeglichen werden. Um das Geschäft anzuregen und um die notwendigsten Preise zu erzielen, musste der Fabrikant beständig Neues oder doch Abwechslung in den Mustern bringen, woraus zunehmende Zersplitterung sowie mühsamere und kostspieligere Herstellung entstanden.

Absatzverhältnisse.

Die vorerwähnte schwache Besserung betrifft hauptsächlich den Absatz in Deutschland. Wenn auch eine Vermehrung der im ganzen nicht mehr bedeutenden Ausfuhr nach den Vereinigten Staaten von Amerika beobachtet wurde, so blieb doch im übrigen das Exportgeschäft ziemlich unverändert schwach. Das Geschäft nach dem frei zugängigen England, dem Hauptabnehmer, ging auch 1903 erheblich zurück.

Ausfuhr.

Die Ausfuhr von Album- und Lederwaren ist seit Jahren zurückgedrängt worden durch übermässige Zölle im Auslande, mag aber immerhin noch ein Drittel der Produktion betragen. Die Exportartikel haben einen geringen Wert — Lederalbum kaum 200 Mk., Taschen, Mappen, geringe Geldtäschchen und Cigarrentaschen etwa 600 Mk. für 100 kg, und es ist erwiesen, dass selbst Schranken von der Höhe der jetzigen deutschen Zollsätze schwer überwunden werden. Die meisten fremden Länder

haben aber höhere, zum Teil mehrfache Zölle, deren Ermässigung dringend zu wünschen wäre, während leider Erhöhung an einzelnen Stellen bevorzustehen scheint. Jedwede Zollerhöhung hat bisher Veranlassung zur Errichtung von Betrieben im Auslande gegeben.

124. Pelzwaren.

Pelzwaren.

Die Aussichten, welche die Pelzwarenbranche im Berichtsjahre hatte, waren ebenso wie im Vorjahre günstige. Stark geräumte Läger in Verbindung mit reichlichen und lohnenden Aufträgen setzten die Branche in den Stand, sich trotz erhöhter Preise Rohwaren in reichlichem Masse zu sichern. Der Artikel des Tages war der bisher etwas vernachlässigte Bisam, der auf den Londoner Auktionen eine ungeheuere Steigerung erfuhr. Sehr fest waren ferner die Preise für Nerz, Skunks, sowie fast aller anderen edleren Pelzarten. Die Messen von Irbit und Nischny standen unter dem Zeichen einer gewaltigen Hausse. Die Preise in Hermelin, Persianer, Breitschwänzen, wie sibirischem Zobel gingen in die Höhe. Unter diesen Umständen war es natürlich für manchen Fabrikanten schwer, die Gegenstände zu einem verkaufsfähigen Preise heraus zu bekommen, um so mehr, als grössere ergiebige Gegenstände bevorzugt wurden. So spielten denn auch wieder in diesem Jahre die Imitationen eine grosse Rolle bei den für den Massenkonsum bestimmten Artikeln. Es wurde ein grosser Umsatz in Nerzmurmel, Nutria, Kanin, Hase, besonders für den Verkauf nach der Provinz gemacht. Aber auch in besseren Artikeln war in allen Teilen Deutschlands ein reges Geschäft, während der Export ein weniger günstiges Resultat zu verzeichnen hatte. Skandinavien hat sich seit langem mit einer Zollmauer umgeben, so dass das Geschäft dorthin gleich Null ist. England war infolge der schlechten allgemeinen Geschäftslage nur ein mässiger Abnehmer; etwas besser dagegen war der Export nach Holland und der Schweiz. In der Fabrikation war man das ganze Jahr hindurch stark beschäftigt, mit kurzer Unterbrechung in einigen Betrieben infolge einer Streikbewegung, die aber auf gütlichem Wege bald geregelt wurde. Infolge des Wechsels der Mode hat die Mäntelkonfektion, früher ein grosser Faktor in der Pelzwarenfabrikation, sich von ihr gänzlich zurückgezogen. Besätze gehen fast gar nicht mehr, um so mehr die Pelzstola, die in allen erdenklichen Pelzarten ein ausgezeichneter Bedarfsartikel geworden ist. Muffen sind infolge des milden Wetters etwas vernachlässigt worden. Gangbar dagegen waren feine Pelzjacketts und Herrenpelze. Für Pelzmützen, -Kragen, Pelzteppiche und Fellexemplare war die Nachfrage bisher nur gering, wie überhaupt ein allseitig zufriedenstellendes Endresultat von dem baldigen Eintreten der kalten Witterung abhängig ist.

Preise.

Imitationen.

Absatzgebiete.

X. Holz und Holzwaren.

125. Holzhandel.

Kiefernes Bau- und Nutzholz.

Nachdem wider Erwarten die Bautätigkeit in Berlin sich in der zweiten Hälfte des Jahres 1902 sehr rege gestaltet hatte, war dieselbe auch zu Beginn des Jahres 1903 und während des ganzen Jahres durchweg äusserst belebt, so dass eine merkliche Pause vom Hochsommer bis zum Herbst kaum beobachtet werden konnte. Es ist dies der Zeitpunkt, an dem die Bauten, welche zum Oktobertermin beziehbar werden, fertig gestellt sein müssen, und der Beginn für die noch zum Winter unter Dach zu bringenden Bauten. Allgemein hegte man die Erwartung, dass die Bautätigkeit zum Herbst nachlassen werde, zumal auch die Preise für Steine eine Höhe erreichten, wie wir sie seit Jahren nicht gehabt hatten. Man täuschte sich jedoch hierin. Die Wohnungen, die gebaut waren, wurden ziemlich gut vermietet; es zeigte sich nur ein mässiger Ueberschuss an neuen Wohnungen; die Hypotheken-Kapitalien, sowohl zu ersten als auch zu zweiten Stellen, waren bei mässigen Sätzen reichlich am Markt und Verkäufe neuer Objekte vollzogen sich rasch und glatt. Diese günstigen Momente bewirkten, dass die Bautätigkeit in flottem Gange blieb. Aus diesen Gründen wurden die Holzläger in Berlin, sowohl in feinster, als auch in mittlerer und geringer Ware stark angegriffen, die Preise zogen an und die Abschlüsse der Produzenten von neuer Ware erzielten um 5—10 % höhere Preise als im Vorjahre. Fast alles Material, Balken, Bretter, Kantholz, bis zur Staakschale, fand glatten Absatz zu gutem Preise. Die Preise für geschnittene Balken, die im Winter und Frühjahr etwa 48—49 Mk. notierten, hielten sich bis zu Anfang des Sommers, später liessen sie etwas nach, bis zu 47 Mk. pro Kubikmeter. Trotzdem aus Galizien grosse Mengen hauptsächlich tannener Balken nach Berlin verkauft wurden, hielten sich die Preise für das beliebtere und wertvollere kieferne Material auf der Höhe. Bei Schluss des Jahres 1903 sind die Preise eher fester als nachgiebig. Wenn auch viele tausend Kubikmeter Tannenbalken wegen des billigen Preises, in der Hauptsache von weniger gut bauenden Bauunternehmern in Berlin, Verwendung gefunden haben, so will sich dieses Material doch bei dem besseren Baupublikum nicht recht einführen. Die Preise für Tannenmaterial stellten sich etwa 8—10 Mk. pro Kubikmeter billiger als Kiefernmaterial.

Im Winter des Jahres 1902/03 war der Bestand des aus Russland eingeführten Holzes nur etwa halb so gross wie in den Vorjahren, deshalb begann der Einkauf der Bretter etc. seitens der Berliner Händler aus Wasserhölzern sogleich bei Beginn des Jahres. Jeder suchte sich zu sichern, und es trat infolgedessen eine Preissteigerung von 10—15% ein. Da nun in den ersten Monaten des Jahres infolge des starken Bedarfs der Baugeschäfte

Bautischlermaterial (Mittelware und geringe Ware) in grossen Mengen gebraucht wurde, so lichteten sich die hiesigen Platzlager merklich. Die Folge war, dass auch die Produktion aus Borkhölzern früher als bisher gesucht und von den Platzhändlern gekauft wurde, teilweise gekauft werden musste. Gegen Schluss des Jahres waren kaum einige unverkaufte Posten am Markt, und wenn auch von Russland in diesem Jahre ca. 150% mehr an Rundholz auf dem Wasserwege nach Deutschland gekommen ist als im Vorjahr, so sind diese Mengen doch gleich nach der Ankunft im Frühjahr auf den ostdeutschen Sägewerken aufgearbeitet und verkauft worden.

Auch den russischen Importeuren hat der rege Geschäftsgang für ihre Hölzer hohe Preise gebracht. Sämtliche feinen Marken an Rundholz fanden glatt Käufer; wenn auch die deutschen Käufer den mittleren Qualitäten gegenüber sich abwartend verhielten, so legten sie schliesslich doch höhere Preise an, als sie ursprünglich gewillt waren. Nur unbedeutende Posten, die kaum den Markt noch drücken können, sind unverkauft. Da die Läger der Berliner Platzhändler zwar gut gefüllt sind, der Absatz aber zu befriedigenden Preisen glatt von statten geht, so ist zu erwarten, dass auch für die nächste Kampagne der Einkauf früh beginnen muss, und es ist alle Aussicht vorhanden, dass die Ware wieder die Preise bringen dürfte, welche sie im vorigen Jahre brachte. Rundholz.

Kieferne Mauerlatten fanden in guter Liste, guter Arbeit und Qualität zu ca. 1,25 Mk. pro Kubikfuss frei Liepe willig Käufer. Kieferne Mauerlatten.

Kieferne besäumte Schalbretter kosteten während des ganzen Jahres 28—29 Mk. Für parallel besäumte Ware stellten sich die Preise auf etwa 38—39 Mk. Die Verkäufer von parallel besäumten Brettern aus den Seeplätzen über Stettin nach Berlin hielten, da sie im Winter nur einen sehr kleinen Rundholzvorrat hatten, an hohen Preisen fest, die ihnen schliesslich, wenn auch nur schwer und ungern, bewilligt wurden. Sie mussten sich jedoch zum Herbst für ihre Produktionen aus diesjährigen Hölzern mit einem um 5—10 % niedrigeren Preis begnügen. Schalbretter.

Das Zopfbrettergeschäft hat sich nicht recht beleben können. Langsam wurden die Bestände aus den früheren Jahren aufgearbeitet, aber eine Nachfrage, die etwas Regsamkeit gezeigt hätte, war während des ganzen Jahres nicht zu verspüren. Zopfbretter.

Was an astreinen Seiten- und Kistenbrettern produziert wurde, hat zwar ziemlich willig seine Abnehmer gefunden, jedoch ist von einem Preisaufschlag bei Kistenware trotz Steigerung der Preise im allgemeinen fast nichts zu spüren gewesen. Dagegen notierten astreine Seitenbretter durchschnittlich 10—15 % höher, wodurch die Leistenfabrikation stark in Nachteil geriet, deren Fabrikate keine höheren Preise zu erzielen vermochten. Seiten- und Kistenbretter.

Bahnschwellen.

Der Handel in kiefernen Eisenbahnschwellen, dem Hauptsortiment dieses Artikels, war im Berichtsjahre eher noch unlohnender als in den Vorjahren. Der Einkauf ausländischer Schwellen, auf welche die Bahnverwaltungen sonst im wesentlichen angewiesen sind, stellte sich infolge der im Vorjahre ziemlich gelichteten Lager und dadurch bedingter lebhafter Konkurrenz der Händler verhältnismässig teuer. Doch konnte niemand die angelegten Preise mit Nutzen wieder herausholen, weil eine unvermutete erdrückende Konkurrenz in inländischen Schwellen, erzeugt aus Raupenfrassholz der Letzlinger Heide und aus Windbruchholz der Staatsforsten, bei den Submissionen der Bahnen eintrat.

Nur in eichenen Schwellen, die im Inlande überhaupt nur in verschwindender Menge erzeugt werden können, die aber auch heute keinen erheblichen Teil des Bedarfs mehr ausmachen, wurde ein bescheidener Nutzen erzielt.

Gegen Schluss des Jahres machte sich auch in diesem Sortiment eine recht fühlbare Konkurrenz durch Angebote von buchenen Schwellen inländischer Produktion geltend, wodurch der Preis für eichene Schwellen wieder gedrückt wurde und wahrscheinlich auch für die Folge niedrig gehalten werden wird.

Die Preise im Einkauf der Händler bewegten sich zwischen 2,65 und 2,75 Mk. für kieferne Normalschwellen und für eichene Normalschwellen zwischen 4,35 und 4,60 Mk., frei Wasser Schulitz oder Danzig verzollt.

Der Preis für buchene Schwellen stellte sich an den Verwendungsstätten um etwa 1,50 Mk. pro Normalschwelle billiger als für eichene Schwellen; doch wird diese Ersparnis zur Zeit noch durch höhere Imprägnierungskosten absorbiert.

Laubhölzer.

Von inländischen Laubhölzern nahmen hauptsächlich Elsen die erste Stelle ein. Trotzdem die Einfuhr von Rundelsen aus Russland und Galizien ziemlich um ein Drittel höher war als im vorigen Jahre, räumten sich die besseren Partien sehr schnell. Der Begehr für Schnittmaterial hielt dauernd an. Die Preise für Rundelsen bewegten sich zwischen 70 und 78 Pfg. per Kubikfuss frei Schulitz; dementsprechend wurden auch Bretter und Bohlen besser bezahlt.

In Eichen war nur erstklassige Ware in Stämmen, Brettern und Bohlen gesucht, wogegen mittlere und geringe Qualität sich nur schwer und zu gedrückten Preisen verkaufen liess. Der Bedarf war geringer als im vorigen Jahre, die Preise dagegen wurden im allgemeinen behauptet, da die Beschaffung von erstklassiger Ware von Jahr zu Jahr schwieriger wird.

Von anderen Laubhölzern, wie Eschen, Rüstern, Rotbuchen, Linden etc. ist wenig zu melden. Preise und Bedarf haben sich gegen 1902 wenig verändert.

1. Es passierten die Zollgrenze bei Schillno: Weichseltraften: 1887 (gegen 927 im Vorjahre). Verkehrsstatistik.

Dieselben enthielten: Rundkiefern 785 814 Stück, kief. Balken, Mauerlatten und Timbres 661 412, kief. Sleepers 504 800, kief. Schwellen 719 718, kief. Ringelhölzer 34 395, Rundtannen 40 959, tannene Mauerlatten und Balken 20 867, Rundelsen 186 800, Rundeschen, Espen, Rüstern, Birken und Weissbuchen zusammen 3590, Rundeichen 9891, eich. Plancons und Kanteichen 27 512, eich. Kreuzhölzer 10 067, eich. Rundschwellen 109 825, eich. Plattschwellen inkl. Weichen 198 850, eich Kleinbahnschwellen 35,148, eich. Stäbe (Fassstäbe) 167 984.

2. Es passierten die Hohensaathener Schleuse: im ganzen 6064 Traften einschliesslich der von der oberen Warthe und Oder herkommenden Hölzer.

Dieselben enthielten: Rundkiefern 370 220 Stück, kief. Mauerlatten und Riegel 192 096, Rundtannen 16 700, Kanttannen 3871, Rundeichen 2767, eich. Kantholz 12, Laubhölzer 17 756, eich. und kief. Schwellen 49 841.

3. In Spandau trafen ein, von der Oberhavel, Liepe, Erkner und Brieskow kommend: Rundkiefern 21 166 Stück, Rundtannen 1593. Ferner im Durchgangsverkehr: Rundkiefern ca. 11 300 Stück, sowie ca. 300 Kahnladungen Rundholz.

4. In Brieskow gingen ein:

a) von der oberen Oder kommend: Rundkiefern 11 380 Stück, Rundfichten 5546, Rundeichen 266, beschlagene Eichen 31;

b) von der Warthe kommend: Rundkiefern 7348 Stück, Rundfichten 21.

Die ungünstige Entwickelung des Berliner Brennholzhandels hat sich auch im Berichtsjahre fortgesetzt. Brennholz.

Die rückläufige Preisbewegung, die nun schon seit über zwei Jahren anhält, hat zum Teil wider Erwarten weitere Fortschritte gemacht; man kann im allgemeinen sagen, dass sich der jetzige Preisstand für Kloben um 25—30 % unter dem des Höchststandes des Jahres 1900/01 bewegt. Während des ganzen Jahres war der Geschäftsgang schleppend und unlustig und ein Vertrauen auf eine baldige Besserung der Verhältnisse kaum irgendwie zu bemerken. Diese Verhältnisse zeigten sich sowohl im Platzgeschäft als auch beim Verkauf der nach Berlin kommenden Konsignationsladungen.

Von auswärtigen Händlern musste vielfach, um überhaupt konsignierte Ladungen unterzubringen, weit unter den Einstandspreis heruntergegangen werden. Die Entwickelung des Platzgeschäftes im besonderen zeigt in diesem Jahre die Tendenz der Verringerung des Absatzes in allen Sorten. Die Harthölzer, die vorwiegend zur Heizung der Wohnungen Verwendung fanden, werden von Jahr zu Jahr immer mehr durch Zentralheizungen und Kohlen verdrängt. Es liegt dies hauptsächlich auch

an der andauernden Verbilligung der Braunkohlenbriketts. Auch die für spezielle Zwecke gebrauchten Holzarten haben im Gas starke Konkurrenz gefunden.

Bei den Kiefernkloben findet ein Zurückdrängen in der Verwendung als reines Anzündeholz mehr und mehr statt.

Der Bedarf an Sortimenten, die sich speziell für Bäckereibetriebe eigneten, ist durch die immer mehr in Aufnahme kommenden Kohlenöfen und durch diese bedingte grössere Bequemlichkeit für die Bäckereiangestellten eingeschränkt, so dass wohl in absehbarer Zeit der einst so blühende Brennholzhandel Berlins als selbständiger Geschäftszweig aufhören und die Ware nur ein Nebenartikel der Kohlengeschäfte werden dürfte. Der Absatz der einzelnen Holzsorten entwickelte sich dementsprechend.

Die Verschiffung der Brennhölzer war im grossen und ganzen als befriedigend zu bezeichnen, trotzdem die seit einem Jahrzehnt auftretenden Schwierigkeiten auf der Spree sich auch in diesem Jahre wiederholten. Auf der Oder, die ja allerdings nicht mehr die Bedeutung für die Verschiffung von Brennhölzern nach Berlin hat wie früher, war sie durch das Hochsommerwasser beeinträchtigt.

Der Bahnbezug von Brennholz hat dem Anschein nach vielleicht einen grösseren Umfang angenommen als im vorigen Jahre

126. Bautischlerei.

Allgemeines.

1. Aufträge für Bautischlerarbeiten waren seit Beginn dieses Jahres sehr reichlich vorhanden; die Bestellungen stockten jedoch zum Frühjahr wegen der schwankenden Mauersteinpreise, da solvente Bauunternehmer das Sinken der Steinpreise abwarteten.

Die Bautischlereien, welche mit Maschinenbetrieb arbeiten, wurden durch einen Streik der Holzbearbeitungsmaschinen-Arbeiter in Mitleidenschaft gezogen. Der Streik endete mit einem geringen Lohnerfolge der Arbeitnehmer, jedoch mit totalem Misserfolg in bezug auf prinzipielle Fragen. Die Betriebe wurden durch den Streik infolge gleichzeitigen Nachlassens der Aufträge nicht besonders stark geschädigt.

Die partiellen Streiks setzten sich auch im laufenden Jahre fort, so dass stete Unruhe auf dem Arbeitsmarkte herrschte.

Kehlleisten.

Die gedrückten Preise der Kehlleisten, sowie das Steigen des Rohmaterials zu ihrer Fabrikation haben eine Konvention der Berliner Kehlleistenfabrikanten für Bauleisten mit befriedigendem Erfolge zustande gebracht, so dass jetzt höhere Preise erzielt werden. Der Arbeitsmarkt blieb während des Jahres ruhig; Streiks und weitere Lohnerhöhungen waren nicht zu verzeichnen.

Massive und furnierte Leisten.

Die Preise für massive und furnierte Leisten, aus Laub- und überseeischen Hölzern, konnten sich trotz wesentlicher Steigerung der Rohmaterialpreise nicht erholen, sondern gingen ohne Rücksicht auf die Besserung in der Möbelfabrikationsbranche und

ohne ersichtlichen Grund zurück. Bemühungen, in dieser Branche eine Konvention zustande zu bringen, blieben erfolglos.

2. Ein zweiter Betrieb berichtet:

Den Aufschwung, den wir am Schluss des Berichtsjahres 1902 konstatieren konnten, hat während des ganzen Jahres 1903 angehalten. Es hat selten ein Jahr gegeben, in welchem soviel Bautischlerarbeiten gebraucht worden sind, wie im Jahre 1903.

Es wurde den Auftraggebern häufig schwer ihre Orders so zu plazieren, dass die Lieferung zeitig genug erfolgen konnte.

Das Rohmaterial ist wesentlich teurer geworden, und wenn auch die Preise für fertige Arbeiten infolge starker Nachfrage sich etwas erhöhten, so sind sie doch nicht um soviel gestiegen als notwendig war, um recht lukrativ zu arbeiten.

Die Ursache hierfür ist darin zu suchen, dass die Branche grösstenteils in den Händen von Handwerksmeistern liegt, die eine Konjunktur wie die gegenwärtige nicht auszunutzen verstehen.

Gegenwärtig liegen noch so viele Orders für spätere Lieferungen vor, dass vorauszusehen ist, dass in der ersten Hälfte des nächsten Jahres an Aufträgen kein Mangel sein wird.

127. Jalousiefabrikation.

Die Lage des Geschäftes hat sich gegen das Vorjahr etwas gebessert. Die Bautätigkeit ist grösser gewesen, und der Umsatz hat sich etwas gehoben.

Von einzelnen Behörden fanden auch Bestellungen auf Jalousien besserer Qualität zu angemessenen Preisen statt. Andere Behörden halten noch immer an dem Submissionsverfahren fest, trotzdem die dadurch erzielten Ersparnisse durch spätere Reparaturkosten um ein Mehrfaches überwogen werden. Auch von Privatleuten und Instituten wurden bessere Preise angelegt.

Für die zahlreichen Spekulationsbauten werden nach wie vor nur Jalousien allergeringster Qualität verlangt, bei denen der Fabrikant keinen Nutzen erzielen kann.

Verband deutscher Jalousie- und Rolladenfabriken.

Die übliche Lage des Industriezweiges hat dazu geführt, dass am 30. April d. J. ein Verband deutscher Jalousie- und Rolladen-Fabriken G. m. b. H. in Stuttgart gegründet worden ist, dessen Sitz nach Frankfurt a. M. verlegt worden sind. Diesem Verband haben sich alle namhaften sächsischen, süddeutschen und rheinisch-westfälischen Jalousiefabriken angeschlossen. Die Preiskonvention ist am 20. Juli in Süddeutschland in Kraft getreten. Später sind auch für Sachsen und für Westdeutschland Konventionspreise eingeführt worden.

Ein Anschluss der Berliner und norddeutschen Jalousiefabriken ist bis jetzt noch nicht erfolgt. Es haben mehrere Versammlungen der Berliner Fabrikanten stattgefunden. Ein grosser Teil auch der ältesten Fabriken verhält sich dem Verbande gegen-

über ablehnend, so dass ein Anschluss an den Verband trotz der dafür sprechenden Gründe noch nicht erfolgt ist. Die süddeutschen Fabriken sind mit dem bisher durch den Verband erzielten Erfolge sehr zufrieden.

128. Möbelfabrikation.

Zimmermöbel.

1. Das Geschäftsjahr 1903 hat leider nicht die Hoffnung erfüllt, welche man für eine Besserung im geschäftlichen Leben hegte. Die Möbelfabrikation und der Möbelhandel von Berlin hängt zu innig mit dem allgemeinen geschäftlichen Aufschwung in Deutschland zusammen und hatte deshalb mit der nur wenig aufsteigenden Tendenz im allgemeinen Geschäftsverkehr auch nur geringe Besserung zu verzeichnen.

Absatzgebiete.

Die Hauptabsatzgebiete für Berliner Möbel sind besonders die Bergbau treibenden Provinzen Rheinland, Westfalen und Oberschlesien, sowie das Königreich Sachsen; unter der dort noch immer herrschenden schlechten Geschäftslage hatten die Aufträge zu leiden.

Arbeitsverhältnisse.

Man hätte nun annehmen sollen, dass die Arbeiter, die doch sonst ausgezeichnet die Geschäftslage für ihre Zwecke zu beurteilen verstehen, unter diesen Umständen Ruhe gehalten hätten. Aber gerade das Gegenteil war der Fall. Durch fortwährende Beunruhigung der Arbeiterschaft, Boykottieren von einzelnen Werkstätten und kleinen Streiks wurde die ordnungsmässige Erledigung der Orders sehr gehindert; die Liefertermine konnten zum Teil nicht innegehalten werden, sehr zum Schaden der Berliner Industrie. Erst Ende des Jahres hat eine aus beiden Parteien, Arbeitgebern und Arbeitnehmern, zusammengesetzte Kommission einigermassen Frieden gestiftet. Diese Umstände haben sehr dazu beigetragen, die Berliner Fabrikation zu schwächen und die Konkurrenz der kleineren Plätze zu stärken.

Export.

Im Exportgeschäft hat sich besonders mit Russland ein ganz hübsches Geschäft entwickelt; es wäre zu wünschen, dass bei den in Aussicht stehenden Zollverhandlungen Erleichterungen im Verkehr geschaffen würden, da dann unzweifelhaft ein noch grösseres Geschäft dorthin zu machen sein würde.

Auch nach Süd-Amerika ist der Export sehr erschwert. Brasilien und Chile haben die Zölle erhöht, und in Zentral-Amerika machen die fortwährenden politischen Unruhen das Geschäft fast unmöglich.

Infolge der ungleichmässigen Arbeitsleistung der Tischlergesellen etc. sind die Lager nicht zu sehr angefüllt, so dass man bei einem einigermassen Anziehen des Geschäftes Aussicht hat, die Werkstätten voll zu beschäftigen. Hoffentlich werden nicht äussere Ereignisse dieses langsame Aufsteigen wieder schwächen, so dass man für das nächste Berichtsjahr wieder auf einen etwas grösseren Aufschwung rechnen darf.

2. Ein zweiter Bericht enthält folgende Mitteilungen:

Im allgemeinen war das Geschäft etwas besser als im Jahre 1902. Der Anfang des Jahres 1903 liess sich gut an, dann war allgemein ein Abflauen bis Juni bemerkbar; die Monate Juli bis Oktober waren sogar sehr gute zu nennen und in dem Rest des Jahres scheint der Umsatz der gleiche zu werden, wie im Jahr 1902.

Arbeitskräfte waren ausreichend vorhanden; nur machte sich im Herbst ein empfindlicher Mangel an Polierern geltend. Dieser Mangel ist insofern wunderbar, als jemand in einigen Monaten sich zu einem tüchtigen Polierer ausbilden kann, und die Möbelpolierer eigentlich zu den sogenannten ungelernten Arbeitern rechnen. In der erwähnten Zeit wurden durchaus mittleren Arbeitern Löhne von 33 Mk. für die Woche bezahlt. Arbeiterverhältnisse.

Die Tischler sind nach wie vor unablässig am Werke, ihre Lage durch Steigerung der Löhne zu verbessern.

Nach wie vor wird in einzelnen Tischlereibetrieben gestreikt; die Gesellen stellen übertriebene Forderungen und einigen sich mit dem Meister, der ihnen auf halbem Wege entgegenkommt. — Gegen den Herbst haben diese Ansprüche eine ernstere Gestalt angenommen, die Gesellen stellen die Forderung, dass ihnen (auch den schwächeren Kräften) bei Akkordarbeit ein Mindest-Wochenlohn von 24 Mk. gewährleistet werde. Diesem Wunsche werden die Meister aber nicht entsprechen wollen, da die Akkordarbeit, welche in der Möbeltischlerei durchaus notwendig ist, dann würde aufhören müssen. — Es steht zu erwarten, dass die Meister gegen diese Forderung — die ihnen nach Ansicht vieler die Lebensader unterbindet — gemeinsam Front machen werden. Es werden auch Stimmen laut, die mit allgemeiner Einführung der Lohnarbeit im Tischlergewerbe einverstanden sind.

Die Materialien-Preise sind im allgemeinen in die Höhe gegangen und zwar besonders für ausländische Hölzer; von verschiedenen Seiten wird berichtet, dass auch für heimische Hölzer nicht unerheblich mehr gezahlt werden musste — Schellack ist 150 % bis 200 % teurer geworden. Preise.

Die steigenden Preise der Materialien sowohl, wie das ewige Drängen der Arbeiter nach günstigeren Bedingungen, haben dennoch im allgemeinen ein Steigen der Berliner Möbelpreise nicht herbeigeführt. Besondere Einrichtungen, wie Vereinfachungen in der Fabrikation, die vorzügliche Berliner maschinelle Holzbearbeitung und vor allen Dingen eine, die geringsten Vorteile benutzende Teilarbeit, ermöglichten dies. — So gibt es heute Betriebe, die 50 gleiche Zimmer und mehr auf einmal in Arbeit geben; sie kommen durch diese Massnahme in die Lage, jetzt die Möbel ganz erheblich billiger als vor Jahren verkaufen zu können.

Das Angebot von seiten der Zeichner für die Möbelindustrie ist gross genug, bessere Kräfte fehlen noch immer, beste sind sehr selten. Von seiten der Künstlerschaft wird dem Kunstge- Künstlerische Entwürfe.

werbe immer mehr Beachtung geschenkt, wenn auch bei weitem noch nicht genügend. Allerdings sind die Preise, welche namhafte Künstler für ihre Arbeiten fordern, sehr hoch und stehen eigentlich in keinem Verhältnis zu dem, was sie bei ihrer eigentlichen Kunst verdienen. So wird z. B. für den Entwurf einer ganz einfachen Portiere, bestehend aus einem glatten Lamberquin mit Stickerei oder Borte und zwei ebenso glatten Schals, der Preis von 900 Mk. verlangt und auch bezahlt. Der Entwurf für die gleiche Arbeit in etwas einfacherer Ausführung kostete 250 Mk. Für die Anfertigung solcher Entwürfe ist wohl nur eine Zeit von einigen Stunden erforderlich; man darf behaupten, dass das teuerste Gemälde im Vergleich mit derartigen Preisen billig ist.

Unreelle Geschäftsführung.

Auf die Möbelpreise wird von vielen Berliner Geschäften untergeordneter Art ein unheilvoller Einfluss insofern ausgeübt, als sie in Reklamebeilagen zu den Zeitungen zu billige Preise notieren. Sie bringen Abbildungen, unter denen Preise stehen, die schlechterdings nicht innezuhalten sind. Bei solchen Notierungen verdienen diese Geschäfte selbst nichts, rechnen aber damit, dass von einem Käufer nicht nur diese Sachen, sondern auch andere gekauft werden. Da nun die Möbel nicht für jedermann lesbar mit Preisen ausgezeichnet sind, so wird auf solche Stücke dann der verloren gegangene Gewinn wieder aufgeschlagen. Auch kommt es vor, dass in den erwähnten Zeitungsbeilagen und in den Preislisten die abgebildeten Möbel reicher ausgestattet sind als in Wirklichkeit.

Stil.

Die Entwickelung in der neuen Geschmacksrichtung hat ihren gedeihlichen Fortgang gehabt. — Wenn man früher noch manchmal in Verlegenheit kam zu modernen Möbeln eines Zimmers schön passende Teppiche, Gardinen, Kronen oder Fussbodenbelag zu finden, so haben heut alle Zweige der Inneneinrichtung reichhaltige Auswahl in guten, brauchbaren neuen Mustern. Schon gegen Ende des vorigen Jahres fing man an, von der grossen Buntheit in der modernen Richtung sich frei zu machen; man ist wieder zu geraden Linien und Flächen zurückgekehrt und ist auch im Laufe dieses Jahres hiervon nicht wieder abgewichen. Naturgemäss näherte man sich durch dieses Vorgehen wieder den historischen Stilarten und baute auf der Grundlage derselben das Moderne auf.

Für die Salons wird der Empire-Stil in dieser Weise benutzt; für Herrenzimmer der romanische, nordische und gotische Stil; für Speisezimmer greift man hier und da auf das Barock zurück; — ohne Anlehnung an irgend eine Stilart werden sehr häufig die Schlafzimmer gemacht. Alles aber hat ein durchaus modernes Gepräge; mindestens bei 70 % aller gefertigten Möbel ist das heute der Fall. Die übrigbleibenden 30 % verteilen sich auf das Allergeringste, was in Möbeln gemacht wird, wie auf das Allerteuerste, und zwar kann man auf letztere Gattung 5 % rechnen. Diese

5 % repräsentieren Nachahmungen von kostbaren oder historisch berühmten Möbeln, die in genauen Kopien angefertigt werden. Besonders geschieht das in Anlehnung an französische alte Möbel. Zum Beziehen der hierzu passenden Polstermöbel sind in diesem Jahre Kopien von kostbaren alten Möbelstoffen vielfach aus Frankreich zu uns gekommen; für solche Sachen wurde 60 bis 100 Mk. per Meter und mehr bezahlt.

Import amerikanischer Möbel.

Der Import amerikanischer Möbel hat in jedem der letzten Jahre stetig um 10 % zugenommen. Soweit sich das übersehen lässt, scheinen es besonders amerikanische Pulte und Stühle zu sein, die vermöge des ihnen günstigen Wortlautes des Zolltarifs zum Satz von Mk. 10 per 100 kg bei uns Eingang finden. Sie müssten jedoch ihrer Natur nach unter „Feine Holzwaren" zum Satz von 30 Mk. verzollt werden. — Die Pulte kosten durchschnittlich im Verkauf ca. 200 Mk, und wenn die Stühle auch billig sind, so sind sie doch so beschaffen, dass sie in dem Empfangszimmer jeder besseren Einrichtung stehen können. In anbetracht dessen, dass wir von den Amerikanern bei dem Bezuge unseres Möbelholzes abhängig sind, kann man in dem Umstand des stetigen Wachsens des amerikanischen Imports fertiger Stücke auch hier die vielerwähnte amerikanische Gefahr erblicken.

Neues Polierverfahren.

Aus Amerika ist ein Polierverfahren seit einigen Jahren in einzelnen deutschen Betrieben eingeführt worden; dasselbe wird jetzt in bedeutend verbesserter Form von drüben gebracht und scheint in den grösseren Tischlereien mehr in Aufnahme zu kommen. Die Hauptmerkmale dieses Verfahrens sind: ein ausserordentlich fein pulverisierter, sogenannter Porenfüller, der, in Terpentin aufgeschwemmt, aufgetragen, vermöge seiner Feinheit in die kleinsten Poren eindringt; dann wird mit einem Möbellack lackiert.

Die Vorteile des Verfahrens sind: die Möbel schlagen nie aus und erhalten eine glasharte Politur, welche sehr durchsichtig ist und das Holz prachtvoll in seiner Textur zeigt. Auch kann mit dem neuen Verfahren schneller gearbeitet werden.

Eisenbahntransport.

Der Möbeltransport auf den Eisenbahnen lässt viel zu wünschen. Seitens der Bahnverwaltung ist seit Jahren das Verladen sämtlicher Güter, so auch der Möbel, als Akkordarbeit eingeführt; seit dieser Zeit hat der Bruch auf dem Transport sehr zugenommen. Während man früher die Möbel in Stroh verpackt, oder teilweise verpackt senden konnte, ist es heute erforderlich, jedes einzelne Stück in Lattenverschlag zu bringen. Man darf behaupten, dass im Lattenverschlag genau soviel zerbrochen wird, wie früher bei der sogenannten mangelhaften Verpackung.

3. Ein dritter Bericht äusserst sich wie folgt:

Fantasie- und Luxusmöbel.

Das verflossene Jahr hat den leistungsfähigen Fabrikanten der Branche in den Herbstmonaten einen etwas grösseren Umsatz in Deutschland gegenüber den letzten Jahren gebracht, während die kleinen Fabrikanten, die in der stilleren Jahreszeit nur mit

wesentlich beschränkten Arbeitskräften tätig waren, keinen grösseren Umsatz zu verzeichnen hatten. Die ersteren verdanken diesen Mehrabsatz hauptsächlich dem Umstande, dass sie mit grosser Energie bestrebt waren, wirklich geschmackvolle, neue Muster im modernen, gemässigten Jugendstil herauszubringen, was schliesslich die Abnehmer resp. Möbelhändler veranlasste, ihre sonst mageren Aufträge etwas grösser zu gestalten. Dagegen hatten die kleinen Fabrikanten, welche die sogenannte Stapelware fertigen lassen, hierunter zu leiden. Selbst in der Hochsaison trat, wie in früheren, guten Jahren, kein eigentlicher Mangel an fertiger Ware ein, so dass zweifellos der ganze Weihnachtsbedarf vollständig gedeckt worden ist.

Die geringe technische Ausbildung der Kleinmeister und ihr Mangel an Fähigkeit moderne, geschmackvolle Neuheiten zu schaffen, lässt ihre Betriebe mehr und mehr zurückgehen, da die besseren Möbelhändler aparte Muster suchen, aber hier nicht finden. Dagegen wird ein grosser Teil dieser Kleinbetriebe von den Warenhäusern beschäftigt, welche Stapelartikel, wie Paneelbretter, Zigarrenschränke, Staffeleien, Serviertische, Bauerntische, Etageren etc. in grösseren Posten bestellen. Die Warenhäuser diktieren vielfach den kleinen Fabrikanten die Preise, ohne sich besonders um Qualität und geschmackvolle Form zu kümmern. Die Preise werden von einzelnen Warenhäusern derart heruntergedrückt, dass diesen Lieferanten selbst auch ein geringer Nutzen fast nicht mehr bleibt.

Arbeiterverhältnisse.

Die hiesigen Arbeitskräfte lassen ebenfalls viel zu wünschen übrig, da wirklich gute Arbeitskräfte, die nach Zeichnungen arbeiten können, sehr knapp sind und teuer bezahlt werden müssen; ein reichlicher Nachwuchs von brauchbaren, gut ausgebildeten Lehrlingen fehlt fast ganz.

Konkurrenz.

Die auswärtige Konkurrenz machte sich auch im letzten Jahre infolge billiger Arbeitslöhne und moderner Neuheiten sehr fühlbar und dehnt sich alljährlich immer weiter aus.

Export.

Der Export war ziemlich beschränkt und litt infolge der hohen Eingangszölle, so dass für Europa hauptsächlich nur Holland und Belgien, in zweiter Linie England und Rumänien in Betracht kommen. Die südamerikanischen Republiken, wie Uruguay, Mexiko und Brasilien, die früher grosse Posten bestellten, beziehen nur noch kleine Quantitäten oder kaufen jetzt nur Muster, um danach drüben selbst zu fabrizieren, da in Südamerika die echten, dort einheimischen Hölzer wesentlich billiger als hier zu haben sind. Deutsche Werkmeister sind dort tätig, und man findet grosse Betriebe, die mit allen modernen und besten Holzbearbeitungsmaschinen versehen sind.

Fabrikation von Ladeneinrichtungen und Kontormöbeln.

4. Die zu Anfang des Berichtsjahres herrschende Geschäftsstille hielt auch noch während der Monate Januar und Februar an, besserte sich aber im Monat März derart, dass das Geschäft

von Ende März bis Ende April als gut bezeichnet werden kann, jedoch nur, wenn man, in dem anzulegenden Massstab bescheiden, dem vorausgegangenen sehr schlechten Geschäftsgange Rechnung trägt. Trotz dieser Besserung konnte der Geschäftsgang noch nicht, der Saison entsprechend, als normal gelten, da die meisten Fabrikanten, wenn auch auf kurze Zeit stark beschäftigt, doch immer noch unter erheblich gedrückten Preisen zu leiden hatten, und nur mit ganz geringem Nutzen gearbeitet haben. In den Monaten Mai, Juni und Juli trat wieder eine erhebliche Abschwächung des Geschäftsganges ein, der sich anfang August wieder zu heben begann, und sich anfang September bereits soweit gebessert hatte, dass die Monate September und Oktober die beste Geschäftszeit im Zeitraum von mehreren Jahren gewesen sein dürften. Gegen Ende Oktober trat wieder eine Abschwächung ein.

Einen erheblichen Aufschwung hat Berlin in dieser Branche insofern zu verzeichnen, als namentlich im letzten Jahre ein ganz bedeutender Prozentsatz der hier angefertigten Ladeneinrichtungen nach allen Richtungen Deutschlands und ein kleiner Prozentsatz sogar nach dem Auslande zur Lieferung gelangte. Als Grund hierfür dürfte allgemein anerkannt werden, dass Berlin in bezug auf guten Geschmack, solide und preiswerte Ausführung etc. in ganz Deutschland mehr und mehr Ton angebend wird, und durch seine ausgebildete Spezialität den Kunden in jeder Beziehung besser und schneller bedienen kann.

Arbeiter waren im ganzen Jahre mit Ausnahme von September und Oktober reichlich vorhanden; im September und Oktober war jedoch grosser Mangel; es mussten auch von da ab wieder kleine Lohnerhöhungen zugebilligt werden, die jedoch in dieser Branche nirgends auf Grund eines Streiks oder einer Arbeitsniederlegung erfolgten.

Die in Kontormöbeln bestandenen Lager waren seit Jahren nicht so in Anspruch genommen, wie dies namentlich im September und Oktober dieses Jahres der Fall war. Es ist wohl mit diesen Vorräten fast vollständig geräumt worden, was seit vielen Jahren nicht der Fall war.

Die Preise für fast sämtliche bei dieser Branche in betracht kommenden Materialien dürften in diesem Jahre durchschnittlich um 5—10 % gestiegen sein.

Küchenmöbelfabrikation.

5. Das Geschäft in der Küchenmöbelbranche war in diesem Jahre befriedigend, da ein reger Absatz das ganze Jahr hindurch stattfand. Durch die Preissteigerung der meisten Rohmaterialien wurde es nötig, auch den Preis der Artikel, wenigstens der billigeren zu erhöhen und dadurch erlahmte das Geschäft vorübergehend, umsomehr, als sich die Kundschaft erst durch Käufe von minderwertigem Fabrikat bei weniger leistungsfähigen Fabriken überzeugen musste, dass Billigkeit mit sauberer und tadelloser Ausführung nicht immer in Einklang zu bringen ist. Ein Streik von

ca. vierwöchentlicher Dauer brachte der berichterstattenden Firma einen ganz erheblichen Schaden, so dass trotz des vermehrten Absatzes nur ein geringer Nutzen verbleiben wird.

129. Parketfabrikation.

Parketfabrikation.

Obwohl das Rohmaterial in Eichenstäben im Jahre 1903 um 10—15 % im Preise gestiegen ist, haben die Verkaufspreise für fertige Ware kaum eine wesentliche Besserung erfahren. Auch hat der Umstand wenig genutzt, dass der Bedarf, besonders in Berlin, grösser war als im Vorjahre.

Das Anziehen der Preise für die Rohware ist wohl dadurch verursacht, dass die Einfuhr aus Amerika fast gänzlich aufgehört hat, ein Zeichen, dass das amerikanische Holz minderwertig ist und keinen Absatz mehr findet. Der Markt ist daher teils auf deutschen Wuchs, noch mehr aber auf die Einfuhr aus Oesterreich-Ungarn angewiesen, wo sich nun aber infolge Beseitigung der amerikanischen Konkurrenz die Preise behaupten und ein Rückgang vorläufig auch nicht zu erwarten ist.

War schon für den Fabrikanten das Stabgeschäft nur wenig lukrativ, so lag das Geschäft in furnierten Tafelparketten noch viel ungünstiger. Aus Not verkauften manche Fabriken gegen Kasse zu jedem Preise; nur dadurch lässt sich der Zustand erklären, dass die Fabrikation furnierter Parkette durchschnittlich nur die Herstellungskosten deckte.

Was das Ausführungsgeschäft anbelangt, so fand während des Jahres in Berlin eine recht rege Bautätigkeit statt. Dass gegen Ende der Saison Warenmangel sich bemerkbar machte, muss als eine günstige Erscheinung betrachtet werden, die zu der Hoffnung berechtigt, dass zu Beginn des kommenden Jahres Preiserhöhungen eintreten werden. Einige Etablissements mussten wegen allgemeiner Unrentabilität die Fabrikation gänzlich einstellen, während andere fusioniert worden sind. Hierdurch wird sich voraussichtlich bald eine Beschränkung der seitherigen Ueberproduktion bemerkbar machen. Im allgemeinen stellten sich die Preise auf 5,70—6 Mk. pro qm eichenen Stabboden und 8,50—9 Mk. pro qm furniertes Parkett in fertiger Arbeit.

Arbeiterverhältnisse.

Bezüglich der Legerei ist lediglich zu bemerken, dass Störungen durch Streiks nicht vorgekommen sind, bis auf eine Einzelsperrung, die sich für die betreffende Firma unangenehm fühlbar machte. Die Arbeitgeber haben mit den Arbeitnehmern einen Vertrag geschlossen, der bis 1. Okt. Gültigkeit hat und, falls derselbe von keiner Seite drei Monate vorher gekündigt wird, immer ein Jahr weiter seine Gültigkeit behält. Gekündigt ist der Vertrag in diesem Jahr von keiner Seite, so dass wohl anzunehmen ist, dass auch im nächsten Jahr Frieden herrscht.

130. Wagenbau.

Allgemeines.

1. Die allgemeine lebhaftere Bewegung im Geschäftsleben des verflossenen Jahres ist auch nicht ohne Einwirkung auf den Wagenbau geblieben und hat entgegen den letzten zwei Jahren im Berichtsjahre ein besseres, fast gut zu nennendes Geschäft gebracht. Auch ist der Erfolg der einzelnen Geschäfte gut zu nennen; es sind durchschnittlich höhere Preise erzielt worden als in den Vorjahren.

Die Aussichten für das kommende Jahr scheinen gleich gut zu sein, wenn nicht unvorhergesehene Zwischenfälle die Kauflust der Interessenten wieder abschwächen.

Sportliche Veranstaltungen.

Von nicht zu unterschätzendem Einfluss dürften ferner die in diesem Jahre mit besonderem Eifer betriebenen sportlichen Veranstaltungen, die Korsofahrten und der Concours hippique, gewesen sein und es ist nur zu wünschen, dass diese Veranstaltungen in jeder Weise gefördert werden und die Beteiligung des Luxusgespann besitzenden Publikums sich fortgesetzt steigert.

Automobilindustrie.

Nächst dem Luxuswagenbau schreitet die Entwickelung der Automobilenindustrie vorwärts. Es wird jetzt schon mehr Wert auf die Bequemlichkeit und vornehme Ausstattung der Karosserien gelegt und dies gibt dem modernen Wagenbauer Veranlassung, Neues und Gutes zu schaffen.

Der Mangel an tüchtigen Arbeitskräften machte sich infolge der gesteigerten Konjunktur wieder besonders fühlbar. Nennenswerte Lohnbewegungen haben nicht stattgefunden.

2. Nach einem andern Bericht weist dagegen der Umsatz in Luxuswagen, wie auch in Geschäfts- und Reklamewagen gegenüber den früheren Jahren immer noch kein besonders besseres Resultat auf; dies ist nur auf die noch wenig günstigen Industrieverhältnisse zurückzuführen.

Export.

Der Export nach dem Auslande, wie auch nach den überseeischen Ländern ist in diesem Jahre etwas reger gewesen. Es ist eine ergiebige Anzahl von Wagengattungen: Luxuswagen, Krankenwagen, Hotelomnibusse, wie auch Personenwagen für Kleinbahnbetrieb zur Ausfuhr gebracht worden.

131. Bürstenfabrikation.

Konkurrenz der Blindenanstalten etc.

Der Geschäftsgang in der Bürstenfabrikation sowie im Handelsgeschäft war langsam, und der Umsatz blieb hinter dem Vorjahr zurück. Ganz besonders hat die Fabrikation in Berlin immer mehr durch die Konkurrenz zu leiden, die ihr die hier bestehenden Anstalten bereiten, in denen u. a. speziell Bürstenwaren gefertigt werden, und die gerade diesen Zweig der Fabrikation besonders ausdehnen Vor allen sind dies die Blindenanstalten und Blindenheime, die Arbeiterkolonie und der Verein für Unfallverletzte, ganz abgesehen von der Gefängnisarbeit. Während die erstgenannten Anstalten das Privileg für die königl. resp. städtischen Anstalten und Behörden haben und sie mit sämtlichen für den Bedarf nö-

tigen Bürstenwaren decken, ausserdem aber auch noch Privatkundschaft haben, sucht der Verein für Unfallverletzte die Fabriken und grössere Unternehmungen als Absatzgebiete auf. Es fällt ihm der Vertrieb der Waren um so leichter, als er infolge grosser privater Zuwendungen billiger liefern kann als jeder selbständige Bürstenmacher, auch deswegen, weil hohe, einflussreiche Personen an der Spitze des Vereins stehen, und endlich, weil seine Zöglinge und Arbeiter aus Leuten bestehen, die ausschliesslich in Fabriken tätig gewesen sind und dort einen Unfall erlitten haben, der sie an der Ausübung ihrer früheren Tätigkeit hindert. Ein Beweis für den Rückgang der Bürstenfabrikation in Berlin ist die Feststellung der Abnahme des Gesellenstandes, der namentlich im Verhältnis zu der Ausdehnung und dem Wachsen der Stadt hervortritt. Wenn auch die Berechtigung auf Arbeit der in den genannten Anstalten untergebrachten Personen anerkannt wird, so muss doch dagegen protestiert werden, dass dies auf Kosten eines Gewerbezweiges geschieht. Es wäre dringend zu wünschen, dass hier von massgebender Stelle Schritte getan würden, um Abhilfe zu schaffen.

Preise der Rohmaterialien.

Die Rohmaterialien sind im Laufe des Jahres fast durchgängig im Preise gestiegen. Die Borsten nehmen hier den Surrogaten gegenüber den ersten Platz ein. Die Preise stiegen plötzlich in den ersten 3—4 Monaten um 10—20 %; am meisten zogen die besseren Qualitäten der inländischen Ware an. Die Surrogate dagegen behielten mit wenigen Erhöhungen ihre Preise vom Anfang des Jahres.

Preise für fertige Waren.

Trotz der erhöhten Preise für Rohmaterialien blieben die Preise für fertige Ware fast ausschliesslich die gleichen, was wohl auf die grosse Konkurrenz zurückzuführen ist. Eine Ausnahme machten hiervon nur einige grosse Bürstenfabriken, die sich vereinigten und einen Aufschlag von 10 % auf fertige Ware beschlossen, der jedoch trotz des Beschlusses ebenfalls infolge der Konkurrenz nicht allgemein durchgeführt wurde.

Arbeiterverhältnisse.

Das Arbeitsverhältnis zwischen Meistern und Gesellen war durchweg gut, auch fanden keine Forderungen auf Lohnerhöhung statt.

Desinfektion der Borsten.

Eine ganz besondere Schwierigkeit erwächst den hiesigen Fabrikanten durch die gesetzmässige Desinfektion der Borsten, da der hiesige Desinfektionsofen infolge zu schwachen Druckes nicht für rechtsgiltig anerkannt wird. Die Behörde war trotz verschiedener Vorstellungen noch nicht bereit, den Ofen dementsprechend umzuändern.

Goldleisten.

Die allgemeine Lage der Goldleistenfabrikation hat sich leider nicht günstiger gestaltet. Das Geschäft ist wohl etwas lebhafter gewesen, und der Umsatz hat sich etwas vergrössert; doch hielt der Nutzen nicht in demselben Masse Schritt. Gegenüber der an-

dauernden Preiserhöhung von Rohmaterialien gingen die Preise für fertige Ware eher noch zurück.

Absatz.

In letzter Zeit herrschte in dem Hauptabsatzgebiet England eine wesentlich verminderte Kauflust, was wohl hauptsächlich als eine Folge des südafrikanischen Krieges zu betrachten ist. Leider dürfte eine Besserung in diesen Verhältnissen in absehbarer Zeit kaum zu erwarten sein. Die heimische Goldleistenindustrie hat in den letzten Jahren durch Verlust mehrerer grösserer Absatzgebiete sehr gelitten, und wenn es nicht gelingt beim Abschluss neuer Handelsverträge günstigere Bedingungen für sie zu erreichen, dürfte ein weiterer Rückgang zu befürchten sein, namentlich da Nordamerika auf einzelnen Märkten eine fühlbare Konkurrenz bereitet. Das Verhältnis zwischen Arbeitgebern und Arbeitnehmern war im Berichtsjahre erträglich. Streiks sind nicht vorgekommen.

132. Fabrikation von Bierfässern.

Bedarf der Brauereien Berlins.

Der Bedarf an Fässern war etwas grösser als im Vorjahre, weil die Brauereien infolge günstigeren Sommerwetters fast durchweg grösseren Bierabsatz hatten und bessere Abschlüsse machen konnten.

Viele Brauereien hatten im Jahre vorher nur das Notwendigste angeschafft und sahen sich nun genötigt, ihre Bestände in Fastagen zu ergänzen; einige Berliner Brauereien nahmen Vergrösserungen ihrer Lagerkeller vor, ausserdem wurde eine neue Grossbrauerei errichtet; die hierzu benötigten Fässer und Bottiche wurden zum grossen Teil in Berlin gekauft.

Absatz nach der Provinz und nach dem Auslande.

In den Provinzen hielt sich der Bedarf in kleineren Grenzen; dagegen liefen einige beträchtliche Ordres von neu gegründeten Brauereien in Südamerika und China ein, die in hartem Kampf mit der auswärtigen Konkurrenz für Berlin gerettet werden konnten.

Für diese überseeischen Geschäfte konnten normale Verkaufspreise erzielt werden, während die Verkäufe in Deutschland fast durchweg nur ganz minimalen Verdienst liessen.

Preise.

Die Preise von Eisen und Holz für Transportgebinde hielten sich in normalen Grenzen. Dagegen sind die Preise für grosses Fassholz infolge eines Kartells der renommierten Holzhändler nicht unerheblich gestiegen.

Wenn trotzdem die Verkaufspreise für das fertige Fabrikat nicht höher zu bringen waren, so liegt das wohl daran, dass die grossen Fassfabriken noch im Besitz bedeutender Bestände von Hölzern waren, die sie zu billigeren Preisen erworben hatten; diese Fabriken fühlten die Preiserhöhung des Kartells noch nicht und liessen sich daher im Kampfe um eine grössere Ordre zu Konzessionen herbei, die in schlechtem Verhältnis zu den heutigen Fassholzpreisen stehen.

Lohnbewegungen haben im Berichtsjahre nicht stattgefunden, die Löhne der Böttchergesellen sind ausreichend.

133. Kistenfabrikation.

Der Bedarf an Kisten hat sich gegen das Vorjahr gehoben, was in der Belebung vieler Branchen, besonders in der Maschinen- und Elektrizitätsbranche begründet ist; die Verkaufspreise lassen nur sehr mässigen Nutzen zu. Die Holzpreise waren gegen 1902 gestiegen, Drahtstifte waren zu ziemlich gleichen Preisen zu erhalten, die Preissteigerung für Leim war nur gering.

Arbeitseinstellungen haben nicht stattgefunden; die allgemeine Belebung in der Industrie dürfte im folgenden Jahre den Kistenfabrikanten reichlich Beschäftigung geben; indessen ist trotzdem auf eine Besserung der Verkaufspreise kaum zu hoffen.

XI. Baugewerbe, Grundstückshandel, Hypotheken.

134. Allgemeines. Baugewerbe.

Voraussetzungen und Aufgaben des Baugewerbes.

Mit keinem anderen Erwerbszweig teilt das Baugewerbe die Eigentümlichkeit, dass seine Produktion sich in voller Oeffentlichkeit abspielt und fast durchgehends von behördlich kontrollierten Vorgängen abhängig ist. Auf dem Wohnungsmarkt lässt die amtlich festgestellte Zunahme der Bevölkerung den Bedarf an neuen Wohnungen erkennen, während die ebenfalls amtlich erfolgenden Bauabnahmen zeigen, wieweit die Produktion dem Bedürfnis der Konsumenten nachkommt oder ihm voraneilt. Fortschritt, Standort und Ausführungsart der Neubauten werden durch Bebauungsplan und Bauordnung bestimmt. Die allgemein gewordene kommunale Besteuerung der Grundstücksumsätze ermöglicht eine statistische Erfassung des Terraingeschäfts. Und die Beschaffung der Baugelder ist in so weitem Umfange Gegenstand eines öffentlichen Verkehrs geworden, dass auch der Zusammenhang mit dem Geldmarkte offen daliegt. In den Grossstädten, und namentlich in Berlin, hat das Baugewerbe mit den grossen Aktienbanken auch dadurch Fühlung genommen, dass diese selbst Grundstückserwerb und Vorbereitung der Bebauung zum Gegenstande ihrer Unternehmungen gemacht haben. So ist es in diesem Gewerbe möglich, die Voraussetzungen und den Gang seiner Entwicklung an der Hand festen Materials in grossen Zügen darzustellen.

Zunahme der Bevölkerung.

Die Bevölkerungszunahme Gross-Berlins, dessen Einwohnerzahl von 1885—1903 von 1½ Millionen bis auf beinahe 3 Millionen gestiegen ist,[1]) d. h. im rohen Durchschnitt sich etwa jährlich um 70—80 000 Seelen vermehrt hat, lässt die ganze Grösse der

[1]) S. Bd. I. S. 30.

hier gestellten Aufgabe erkennen. Das Berliner Baugewerbe hatte die Aufgabe, Jahr für Jahr eine Stadt in dem ungefähren Umfange wie Mainz oder Lübeck, wie Görlitz oder Würzburg zu errichten. Bedenkt man, dass an allen diesen Städten der Reiz einer altertümlichen Vergangenheit und allmählichen Entstehung haftet, so wird auf einen Schlag klar, dass hier Jahr für Jahr zu leisten war, woran in älteren Zeiten ganze Generationen geschaffen haben. Manches harte Urteil über das, was hier und da das Berliner Baugewerbe zu leisten unterlassen haben mag, würde wohl anders ausgefallen sein, wenn man sich den aus jenen Ziffern sprechenden gewaltigen Charakter der dem Gewerbe gestellten Aufgaben klar gemacht hätte.

Schwankungen nach Jahren,

In der Ausführung ist die Aufgabe noch erheblich schwieriger, als jene Ziffern es ahnen lassen. Denn die Vermehrung der Bevölkerung erfolgt nicht gleichmässig, sondern mit sehr bedeutenden Abweichungen. Gerade in den letzten Jahren haben diese Abweichungen im Baugewerbe der richtigen Kalkulation des Bedarfs Schwierigkeiten bereitet, die nur allzu oft übersehen werden. Für den Hauptteil unseres Korporationsbezirkes, nämlich für den Stadtbezirk Berlin und die Stadtkreise Charlottenburg, Schöneberg, Rixdorf lässt sich seit 1900 die Bevölkerungszunahme von Jahr zu Jahr verfolgen. Sie betrug — vom 1. Dezember zum 1. Dezember gerechnet[1]) —

1900	1901	1902	1903
63707	29152	42126	74011

Wenngleich diese Schwankungen als Symptome des Aufschwungs oder Niedergangs im gewerblichen Leben der Grossstadt ihre voll zu würdigende Bedeutung haben[2]) und eine Verminderung des Zuzugs in kritischen Zeiten als durchaus sachgemäss bezeichnet werden muss, so darf doch vom Standpunkte des Baugewerbes nicht verkannt werden, welche Schwierigkeiten aus diesen grossen Schwankungen hervorgehen. Das Baugewerbe ist nicht wie andere Gewerbe in der Lage, Produkte, die an einem Orte überflüssig werden, nach einem anderen Orte hin abzustossen, und es muss trotzdem damit rechnen, dass der jährliche Neubedarf sich in Schwankungen bewegt, wie sie etwa durch das Verhältnis der Jahre 1901 und 1903 ausgedrückt werden (r. 30 : 75).

nach Gebietsteilen,

Ebenso wie zeitlich ist auch örtlich innerhalb eines grösseren Bezirks die Zunahme des Wohnbedürfnisses verschieden. Noch vor wenigen Jahrzehnten drängte sich in Berlin wie in anderen grossstädtischen Gebieten, die Bevölkerung nach dem Zentrum immer mehr zusammen. Dann begann infolge der verbesserten Verkehrsmittel ein Drängen nach der Peripherie und über dieselbe hinaus, während der allerinnerste Kern, die „City", einer Aushöhlung verfällt, und die Hauptstadt im ganzen wenigstens ein langsameres

[1]) S. Bd. I. S. 32.
[2]) S. ebenda S. 31—33.

Tempo der Bevölkerungszunahme zeigt, als ihre Vororte. Wenn schon die Tendenz zu steigender Bevölkerungsdichtigkeit dem Baugewerbe bedeutungsvolle Aufgaben stellt, so erwächst ihm eine neue Aufgabenreihe durch die verschiedene Zunahme der Bevölkerungsdichtigkeit in den verschiedenen Teilen eines grossstädtischen Bezirkes (wobei allerdings die Verschiedenheit zum Teil auch umgekehrt von dem Masse der Tätigkeit des Baugewerbes abhängt). In dem Berichtsjahre ist der erste Versuch der vereinigten deutschen Städtestatistiker, diese Verschiedenheiten zu beleuchten, veröffentlicht worden. Während in der Regel die amtliche Statistik die Zu- und Abnahme der Bevölkerung lediglich innerhalb der Gemeindegrenzen ermittelt, will diese Zusammenstellung daneben die Bevölkerungszunahme bei den einzelnen Städten für Stadt und Umgegend gemeinsam berechnen und konstruiert dafür einen „Agglomerationsbezirk" im Umkreise von 10 km. In den 10 grössten deutschen Städten kamen auf 1 Hektar Personen:

Tab. 79.

	in der Stadt (nach dem Umfange von 1871)				in der ganzen Agglomeration			
	1871	1880	1890	1900	1871	1880	1890	1900
Berlin	139.5	189.0	265.1	314.9	28.2	39.8	59.0	80.7
Hamburg	47.4	64.7	89.7	110.5	13.9	18.6	25.6	31.4
München	47.8	62.6	86.1	111.5	6.14	8.29	11.7	16.7
Leipzig	61.5	85.8	103.4	110.4	6.35	9.31	13.4	18.0
Breslau	68.5	89.9	110.4	137.0	7.69	10.0	12.1	15.1
Dresden	59.0	73.6	92.1	109.6	8.03	10.9	14.0	20.2
Köln	167.8	188.0	247.7	315.4	6.71	8.47	11.4	15.3
Frankfurt a. M. . .	13.1	17.3	22.5	30.5	5.66	7.80	10.00	13.9
Nürnberg	73.7	88.1	126.3	187.1	4.28	5.47	7.44	10.7
Hannover	35.5	49.8	66.0	86.7	4.15	5.69	7.57	10.8

Danach zeigt schon der Stadtbezirk von Berlin selbst eine Bevölkerungsdichtigkeit, wie sie nur noch einmal — in Köln — wiederkehrt, und auch hier war für die jetzige Höhe der Ziffer im Jahre 1871 schon eine etwas höhere Grundlage gegeben. Völlig beispiellos aber stehen die Ziffern Berlins im „Agglomerationsbezirk" da. Und wenn dies auch zum Teil darauf zurückzuführen ist, dass der einheitliche Radius von 10 km bei der Reichshauptstadt weit ausschliesslicher wirklich städtisches Gebiet umkreist als in anderen Städten, so bringen diese Ziffern doch die einzigartige Aufgabe des Baugewerbes in Gross-Berlin zu deutlichem Ausdruck.

nach beruflicher Zusammensetzung.

Wie die verschiedenen Teile eines grossstädtischen Agglomerationsbezirks sich mit verschiedener Schnelligkeit entwickeln, so nehmen sie auch in sozialer Beziehung einen abweichenden Charakter an Je nachdem die eine Ortschaft überwiegend Fabrikort, die andere mehr Wohnort wird, hat das Baugewerbe den Bedarf an gewerblichen und an Wohngebäuden verschieden zu kalkulieren. Das Statistische Amt der Stadt Berlin hat für Berlin

selbst und für 23 Vororte nach der Volkszählung von 1900 die männliche selbsttätige handels- und gewerbtreibende Bevölkerung, sowie Fabrik- und sonstige Arbeiter nach Wohnsitz und Arbeitsstelle gruppiert, und darüber im Berichtsjahre die Ergebnisse veröffentlicht, die sich in folgender Tabelle zusammenfassen lassen.

ab. 80. Von den männlichen selbsttätigen Gewerbetreibenden, sowie Arbeitern waren

	a) am Orte wohnhaft und beschäftigt:				b) am Orte wohnhaft, ausserhalb beschäftigt:				c) am Orte beschäftigt, ausserhalb wohnhaft:			
	Selbständige	Angestellte	Gehilfen, Arbeiter	Zusammen	Selbständige	Angestellte	Gehilfen, Arbeiter	Zusammen	Selbständige	Angestellte	Gehilfen, Arbeiter	Zusammen
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
erlin	96238	63674	337323	497235	626	1864	14620	17110	4625	8370	35049	48044
harlottenburg .	5774	2041	19259	27074	1782	3293	6733	11808	212	823	5018	6053
ilmersdorf . .	1053	114	1676	2843	512	841	1716	3069	38	83	929	1050
iedenau . . .	353	75	654	1082	130	357	602	1089	19	41	638	698
hmargendorf .	114	10	209	333	27	47	263	337	3	4	206	213
unewald . . .	88	11	153	252	92	49	48	189	13	14	288	315
höneberg . .	2813	524	6523	9860	1021	2405	6835	10261	95	176	2027	2298
mpelhof . . .	232	69	841	1142	128	243	731	1102	14	39	978	1031
xdorf	2523	297	8873	13693	391	805	12122	13318	87	139	1003	1229
eptow	169	33	352	554	59	137	713	909	25	139	1173	1337
ralau	81	40	234	355	7	5	99	111	10	58	1031	1099
xhagen-Rummelsburg .	375	67	1642	2084	41	89	1649	1779	27	67	1102	1196
chtenberg . .	1206	134	3937	5277	209	189	5386	5784	16	45	752	813
iedrichsfelde u. Karlshorst . .	353	25	796	1174	90	133	1116	1339	3	7	102	112
hen-Schönhaus.	158	9	398	565	22	12	149	183	1	8	106	115
eissensee und Neu-Weissensee	1618	96	3677	5391	333	131	3724	4188	11	16	271	298
inersdorf . .	56	3	142	201	1	2	47	50	0	1	31	32
nkow	553	95	1782	2430	142	373	1705	2220	14	26	570	610
ed.-Schönhaus. a. Schönholz .	175	26	405	606	29	44	354	427	2	1	41	44
inickendorf . .	698	62	1623	2383	217	86	1504	1807	35	114	889	1038
ötzensee . . .	14	19	50	83	1	2	19	22	13	18	121	152
zusammen	114644	67424	390549	572617	5860	11107	60135	77102	5263	10289	52325	67777

Daraus geht hervor, dass von 717 496 gezählten männlichen Personen nur für 572 617 Wohnort und Beschäftigungsort zusammenfallen, hingegen für 77 102 + 67 777 = 144 879 oder 20,1 % Wohnort und Beschäftigungsort verschieden sind. Anders ausgedrückt: in Gross-Berlin hat bereits jeder fünfte Mann seine Berufstätigkeit ausserhalb seines Wohnorts. Dabei stellt sich im einzelnen nach der obigen Tabelle das Verhältnis sehr erheblich anders als gewöhnlich angenommen wird. Sucht man durch Vergleich von Sp. 8 mit Sp. 12 festzustellen, welche Orte mehr zur Beherbergung auswärts tätiger Arbeiter benutzt werden (Sp. 8), als sie ihrerseits für die bei ihnen tätigen Arbeiter die Nachbarorte zur Beherbergung in Anspruch nehmen, so gehören dazu nicht nur das als Arbeiterstadt bekannte Rixdorf, sowie die östlichen und nördlichen Vororte Treptow, Rummelsburg, Lichtenberg, Friedrichsfelde, Weissensee, sondern auch (ein durchaus über-

raschendes Ergebnis dieser Aufnahme) drei westliche Vororte: Wilmersdorf, Schmargendorf und Schöneberg. Hier ist sicher die Arbeiterbevölkerung nicht durch „Mietskasernen" hingeleitet worden, sondern Verschiebungen in der sozialen Zusammensetzung der westlichen Vororte nötigen das Baugewerbe, mit wachsamem Auge zu folgen und den neu entstehenden Bedürfnissen gerecht zu werden.

Witterung.

In der Erfüllung seiner weitreichenden Aufgaben wurde das Berliner Baugewerbe im Berichtsjahre durch eine ausnahmsweis günstige Witterung[1]) unterstützt. Besonders wirkte die Märzwitterung belebend auf die frühe Inangriffnahme geplanter Bauten. Wurden die Bauarbeiten im Frühjahr und Sommer auch durch heftige Regengüsse gestört, so gestattete doch das Wetter eine lange Herbstsaison. In dem milden Oktober konnten Bau- und Erdarbeiten überall in gleichem Umfange wie im September vorgenommen werden. Selbst im November liess sich die Bautätigkeit fast überall aufrecht erhalten.

Materialpreise.

Die Materialpreise waren mit Ausnahme von Holz, das eine sichtliche Steigerung zeigte, im Durchschnitt der Bausaison etwa ebenso hoch wie im Vorjahre, so jedoch, dass mässig einsetzende Preise unter dem Eindruck der lebhaften Bautätigkeit mit fortschreitender Saison im Anziehen begriffen waren. Im einzelnen stellten sich die Preise wie folgt:

Tab. 81. Baumaterialien-Preise

	Sommer 1902 Mark	Sommer 1903 Mark
Hintermauerungssteine . je nach Qualität, ab Platz p. Taus.	28 00—30.00	25.00—28.00
Hartbrandsteine . . . . . „ „ „ „	30.00—32.00	31.00—34.00
Klinker . . . . . „ „ „ „	34 00—40.00	32.00—38.00
Birkenwerder Klinker . . . „ „ „ „	50.00—60.00	45.00—60.00
Rathenower Mauersteine . . „ „ „ „	38.00 - 40 00	35.00—41.00
„ Verblender I. Kl. „ „ „ „	49.00—55.00	48.00—54.00
„ „ II. Kl. „ „ „ „	43 00 - 49.00	43.00—47.00
„ Dachsteine . . . „ „ „ „	36.00—40.00	36.00—39.00
Poröse Voll- u. Lochsteine . . „ „ „ „	34.00—36.00	29.00—32.00
Kalkbausteine . . . . . à cbm	9.00— 9 00	9 00
Material . . . . . frei Bau „	6.75	6.75
Putzmörtel . . . . . „ „	7.25	7.25
Mauer- und Putzsand . . . . . „ „	3.50	3 50
Zement- und Betonkies . . . . . „ „	6 50	6.50
Gips, per Sack = 75 kg . . . . . „ „	2.00	2.00
Zement, per To. = 180 kg . . . . . „ „	5.75— 6.50	4.75— 6.00
Geschnittene kief. Balken, bis 24/26 cm stk., 9 m lang, frei Bau . .	49.00—50.00	55.00—60.00
„ „ Kanthölzer (einstielig) „	38.00—40.00	46.00 - 51.00
Schmiedeeis. H Träger bis Profil 26 von 3—8 m Länge, „ à 100 kg	14.25	14 25
„ „ „ 30 „ „ „ „	14.75	14.75
„ „ „ 34 „ „ „ „	15.00	15.00
„ „ „ 40 „ „ „ „	15.50	15.50
„ „ „ 50 „ „ „ „	16.25	16.25
Eisenbahnschienen (alte) . . . . . „ „	10.00	11 00
Gusseiserne Unterlagsplatten . . . . . „ „	10.00	10.00
Genietete Träger . . . . . „ „	24.00	24.00
Balken-, Zug- und Bogenanker . . . . . à kg	0.22— 0.35	0.22— 0.35
Schraubenbolzen . . . . . „	0.42— 0.55	0.42 — 0.55

[1]) Vergl. Bd. I. S. 38.

Löhne.

Für die Bemessung der Lohnhöhe im Baugewerbe gibt es in unserm Korporationsbezirk einen besonders wertvollen Anhalt, da die Sektion I der Nordöstlichen Baugewerks-Berufsgenossenschaft[1]) nicht nur die anrechnungsfähigen, sondern auch die wirklich gezahlten Löhne in ihre Berichte aufnimmt. Wenngleich die Ziffern für das Berichtsjahr erst in der im Mai stattfindenden Sektionsversammlung zur Veröffentlichung gelangen, so zeigt doch auch schon die bis jetzt vorliegende Jahresreihe deutlich die steigende Tendenz der Löhne.

Tab. 82. Sektion I der Nordöstlichen Baugewerks-Berufsgenossenschaft. Lohnangaben.

	1895	1896	1897	1898	1899	1900	1901	1902
Gezahlte Löhne, . . . Summe in Mill. M.	48.20	51.90	52.40	58.60	63.50	76.90	70.00	80.70
Durchschnitt p. Tag . . . . . M.	4.18	4.27	4.30	4.45	4.57	4.85	4.87	4.96
Anrechnungsfähige Löhne, Summe in Mill. M.	44.00	47.50	48.00	52.00	55.89	66 62	65.83	75.69
Durchschnitt p. Tag. . . . . M.	3.80	3.88	3.91	3.96	4.03	4 20	4.57	4.65

Bautätigkeit.

Die Fortschritte der Bautätigkeit in Berlin und Umgegend müssten sich von Jahr zu Jahr mit voller Genauigkeit feststellen lassen, wenn die einschlägige Statistik bereits mit der Pünktlichkeit und Gleichmässigkeit gepflegt würde, welche der Wichtigkeit des Gegenstandes entspricht. Allein bis jetzt besteht noch nicht einmal ein vollständiges Einverständnis über die Gegenstände der Baustatistik. Zählungen, die jede auch die kleinste genehmigungspflichtige Bauveränderung ebenso mitzählen, wie vollständige Neubauten, können in ihrer Gesamtziffer keinen Anhaltspunkt für Vergleichungen gewähren, während bei blosser Beschränkung auf Neubauten oft umfangreiche bauliche Unternehmungen unberücksichtigt bleiben, weil sie sich vom Standpunkte der Verwaltung als Umbauten bestehender Bauwerke darstellen. Immerhin hat in den letzten Jahren der Begriff der „Neu- und grösseren Umbauten“ sich soweit abgegrenzt, dass er als der verhältnismässig beste Anhalt für einen Ueberblick über den Fortschritt der Bautätigkeit gelten kann. Sehr viel schwieriger ist der zweite Mangel zu beseitigen, dass die einschlägigen Daten aus Berlin selbst nicht für alle Jahre gesammelt sind, und dass einige Vororte derartige Zählungen anscheinend überhaupt noch nicht besitzen. Im Berichtsjahre hat das Statistische Amt der Stadt Charlottenburg für die Neu- und grösseren Umbauten in Berlin und 25 Vororten sowohl die Zahl der Baukonsense, wie die der Gebrauchsabnahmen durch amtliche Umfrage festzustellen gesucht. Dabei haben sich mehrfach Ziffern ergeben, die von den sonst kursierenden (anscheinend nicht amtlichen) abweichen. Wenngleich eine nachträgliche Korrektur in Einzelheiten nicht ausgeschlossen ist, so lässt sich doch zur Orientierung sowohl über das vorhandene

[1]) Umfassend: Berlin, Charlottenburg, Schöneberg, Rixdorf, sowie die Amtsbezirke Tempelhof, Steglitz, Gr.-Lichterfelde, Wilmersdorf, Friedenau.

Material wie über seine Lücken die nachfolgende Tabelle zusammenstellen:

Tab. 83. Neu- und grössere Umbauten.

Gemeinde	A. Baukonsense: 1898	1899	1900	1901	1902	1903	B. Gebrauchsabnahmen: 1898	1899	1900	1901	1902	1903
Berlin	1616	1338	1254	1159	1338	1528				589	606	*)
Charlottenburg	153	168	124	150	172	170	131	145	93	123	127	146
Schöneberg												
Rixdorf												
Dt. Wilmersdorf	82	96	73	76	113	153	30	81	63	71	77	114
Friedenau	34	42	25	48	35	54	21	28	27	28	43	36
Schmargendorf	—	—	30	18	34	25	—	—	10	16	23	20
Grunewald	71	61	39	46	58	53	51	58	33	23	38	37
Dahlem	—	4	3	6	22	26	—	1	1	6	9	20
Steglitz	30	29	35	40	71	82	21	30	26	35	51	56
Gr. Lichterfelde	50	76	74	93	99	107	43	61	78	96	103	82
Lankwitz	81	87	103	138	118	141	43	51	64	101	85	44
Tempelhof	23	34	20	21	37	29	29	28	29	22	27	19
Britz	19	26	10	9	12	6	15	18	10	3	6	6
Treptow	42	82	52	54	59	150	41	86	63	60	71	74
Stralau	17	5	8	19	16	15	17	7	7	10	20	17
Boxhagen-Rummelsburg	6	12	17	26	35	66	2	8	9	18	22	30
Lichtenberg	78	88	101	113	122	160	68	85	97	105	118	82
Friedrichsfelde m. Karlshorst	64	55	48	69	82	70	22	54	40	62	61	64
Weissensee, Neu-Weissensee	18	41	33	46	33	56	22	27	45	49	35	29
Pankow	66	64	55	78	57	103	44	32	66	58	72	62
Hohen-Schönhaus.	3	10	13	18	6	8	1	9	9	11	12	9
Nieder-Schönhaus.	16	28	22	72	55	56	6	18	27	37	62	53
Reinickendorf	33	37	66	72	61	59	26	33	43	52	63	50
Tegel	17	16	15	25	15	21	7	15	26	10	18	11
Plötzensee	3	5	—	5	3	—	2	3	3	2	2	4

*) Januar bis Oktober: 536; die Ergänzung der beiden letzten Monate des Jahres nach den Erfahrungen der beiden vorangegangenen Jahre würde eine Gesamt-Jahresziffer von etwa 620 ergeben.

Soviel geht aus der Tabelle mit Sicherheit hervor, dass im Berichtsjahr die Bautätigkeit in Gross-Berlin einen Aufschwung genommen hat, der weit über das Vorjahr hinausging, obgleich auch dieses schon eine Hebung gegen 1901 darstellte.

Wohnungsmarkt.

Die Wirkungen der gesteigerten Bautätigkeit traten auch auf dem Wohnungsmarkte klar zutage. Das Jahr 1901 war erfüllt von Klagen über einen Mangel an kleinen Wohnungen. Erfahrungsmässig muss ein gewisser Ueberschuss an leerstehenden Wohnungen vorhanden sein, wenn nicht direkter Mangel eintreten soll. Dieser Ueberschuss war im Jahre 1901 allzusehr zusammengeschrumpft. Inzwischen haben in Berlin, Charlottenburg und Schöneberg die Aufnahmen der leerstehenden Wohnungen gezeigt, dass infolge der Tätigkeit des Baugewerbes der Mangel behoben worden ist. Das Ergebnis der Berliner Aufnahmen ist zusammengestellt in:

Leerstehende Wohnungen in Berlin.

	1899		1900		1901		1902		1903	
	Zahl	Mietwert M.	Zahl	Mietwert M.	Zahl	Mietwert M.	Zahl	Mietwert M.	Zahl	Mietwert M.
ung. ohne Gewerberäume	8 446	4 146 382	3 230	2 539 349	1 761	1 938 008	2 584	2 376 007	4 529	3 884 898
ung. mit Gewerberäumen	686	718 382	538	661 282	340	404 013	296	430 239	348	455 072
äftslokale ohne Wohnung.	3 121	3 869 020	3 291	4 388 415	3 079	4 043 213	3 419	4 856 176	3 236	4 538 688
. und Gelasse überhaupt	12 253*	8 733 784	7 059	7 589 046	5 180	6 385 234	6 299	7 662 422	8 113	8 878 658

* Nach der Auszählung im Statistischen Amt. Die Auszählung im Steuerbureau ergab 13 495.

Da die Berliner Zählungen zu Anfang des Jahres stattfinden, so ist das Ergebnis des Berichtsjahres in der Tabelle noch nicht enthalten; die Ziffer des Jahres 1903 bringt vielmehr erst das Ergebnis des Vorjahres zum Ausdruck, das aber auch schon eine erhebliche Besserung zeigt. Dass das Jahr 1903 eine weitere Steigerung der Auswahl an Wohnungen gebracht hat, lässt sich symptomatisch auch aus den Ziffern eines kleineren Gebietes entnehmen. Die Charlottenburger Januaraufnahmen ergaben

an leerstehenden Wohnungen:	1901	1902	1903	1904
	596	653	870	1240
darunter in Neubauten	[1])	137	263	403

Zwischen beiden zeitlich in der Mitte stehen die in den Mai fallenden Aufnahmen Schönebergs, die im Berichtsjahre 1089 leerstehende Wohnungen gegen 648 im Vorjahre ergaben.[2])

Aussichten des Baugewerbes. Bebauungspläne etc.

Um die Aussichten des Berliner Baugewerbes für die nächste Zukunft, soweit sie von behördlichen Massregeln abhängen, zur Anschauung zu bringen, ist ein vollständiger Ueberblick über die Erschliessungen neuen Baugeländes in Berlin und seinen sämtlichen Nachbarorten erforderlich. Hierbei kommt nicht nur die Festsetzung von Fluchtlinien oder Bebauungsplänen und die Ermittelung des baureif gewordenen Landes in Betracht, sondern auch andere, die Bebauung fördernde Veranstaltungen der Gemeinden, wie insbesondere Abkommen grösseren Umfanges mit Baugesellschaften, Banken u. s. w.

in Berlin.

Es ist selbstverständlich, dass hierfür Berlin selbst die geringste Ausbeute bietet. Immerhin sind selbst hier die Erschliessungen neuen Geländes auch jetzt noch grösser, als gewöhnlich angenommen wird. Im Jahre 1903 wurden im Gemeindebezirk Berlin für die Bebauung erschlossen:

[1]) damals nicht ermittelt

[2]) Während der Drucklegung dieses Berichts wird aus der Berliner Januar-Aufnahme 1904 das erste vorläufige Ergebnis für „leerstehende Wohnungen ohne Gewerberäume“ bekannt: 5432, wodurch die obigen Ausführungen eine Bestätigung erhalten.

Tab. 85.

Strasse	von	bis	1903 erschlossenes Baugelände qm	Baufrontlänge in m	Noch vorhandenes unbebautes baureifes Land
VI. Bauinspektion (Friedrich-Vorstadt I und II und Tempelhofer Revier).					
Terrain südlich Kreuzbergstrasse zwischen militär- und eisenbahnfiskalischem Gelände			44 000		35 000 qm
VIII. Bauinspektion (Stralauer Revier und Königstadt).					
Lychener	Stargarder	Verbindungsbahn	12 500	290.90	
Wins	Danziger	Platz G, XII	—	76.61	
1a, Abt. XIII, 1	Lippehner	4, Abt. XIII, 1	11 750	586.47	
2, Abt XIII, 1	Am Friedrichshain	Braunsberger	4 900	268.40	
Braunsberger	Lippehner	4, XIII, 1	15 000	521.38	
Bötzow	Lippehner	Pflaster an der Waldenberger	13 600	591.48	
Dolziger	67a, XIII, 2	66a, XIII, 2		200.50	11 027 m Baufronten
Mirbach	do.	do.	35 350	370.85	
67a, XIII, 2	Eldenaer	Mirbach		467.50	
67a, XIII, 2	Mirbach	Rigaer		297.00	
Romintener	Warschauer	Weichbildgrenze	54 500	458 37	
Kopernikus	Warschauer	Simon Dach	43 700	547.08	
14a, Abt. XIV	Simon Dach	Revaler	30 000	534.26	
Gubener	Posener	Torell	12 900	424.50	
4a, Abt. XIV	Memeler	Gubener	6 000	123.48	
Bosse	Stralauer Allee	Gossler	—	264.20	
Markgrafendamm	Stralauer Allee	39	5 900	131.64	
Wins	Marienburger	Christburger	10 000	321.46	
		zusammen	256 100	6 458.08	
IX. Bauinspektion (Rosenthaler und Oranienburger Vorstadt).					
Seelower	Stolpische	Bornholmer	ca. 11 700	130.00	
Rhinower	Gleim	Kopenhagener	„ 9 000	150.00	
Kopenhagener	Rhinower	Schwedter	„ 90 000	550 00	
Sonnenburger	Gleim	Kopenhagener	„ 14 500	180.00	10 000 qm
9, XI	Gleim	Kopenhagener	„ 13 500	170.00	
Orth	Wiesen	Schönstedt	„ 20 000	210.00	
Strasse auf d. ehemals Hoppeschen Grundstück	—	—	„ 12 000	200.50	
		zusammen	170 700	1 59.500	
X. Bauinspektion (Friedrich Wilhelmstadt, Moabit und Gesundbrunnen).					
Wiclef	längs des Savignyschen Grundstücks				
33, Abt. X, 1	Müller	31			
See	Rest des nördlichen Fahrdammes am Hernbergschen Grundstück				
Amrumer	Trift	Weichbildgrenze			
Alt Moabit	Turm	Otto			
30, VII	Alt Moabit	30a			366 797 qm
30b	30	30d			
30c	Alt Moabit	34b			
30d	do.	34b			
5a	Bach	Schleswiger Ufer			
Schleswiger Ufer	innerhalb der Grenzen d. Mörtelwerke				
Tile Wardenberg	30	Hansaufer			
		zusammen	194 108		

Die Gesamtzahl der im Berliner Gemeindebezirk während des Berichtsjahres erstellten Wohnungen wird auf 13 637 angegeben.

Die für die Baugeschichte bedeutsamsten Ereignisse des Berichtsjahres liegen auf Charlottenburger Gebiet. Hier leitet das Abkommen mit der Deutschen Bank, aus welchem inzwischen die Begründung der Aktiengesellschaft Neu-Westend hervorgegangen ist, zusammen mit der bereits bestehenden Aktiengesellschaft Park Witzleben und dem vom Staate beförderten Plane einer dieses Gelände durchziehenden Prachtstrasse nach dem Döberitzer Uebungsfelde die Entstehung eines neuen Stadtteiles ein, dessen Vorbereitung sich im einzelnen wie folgt stellt: Charlottenburg,

1. Das Abkommen mit der Deutschen Bank bezweckt: a) die bauliche Aufschliessung des von ihr erworbenen Geländes von etwa 493 Morgen Gesamtgrösse, welches zum kleinen Teil zwischen Königsweg und Soorstrasse an der verlängerten Bismarckstrasse — Zone I —, zum grössten Teil westlich von der Ahornallee und südlich von der Platanenallee gelegen ist und sich nach Westen und Norden bis zur Gemarkungsgrenze bezw. bis zur Spandauer Chaussee hinzieht — Zone II und III —, b) die Aenderung der für Zone II und III bestehenden landhausmässigen Bauordnung dahin, dass in den breiten Strassen die Vorortbauordnung Anwendung findet. — Der Vertrag hat ferner zur Voraussetzung, dass der für das Gelände der Deutschen Bank mit dieser vereinbarte Bebauungsplan von den staatlichen Behörden genehmigt wird. Die Freilegung und Regulierung der hier in grosser Zahl vorgesehenen Strassen und Plätze erfolgt seitens der Stadt im wesentlichen auf Kosten der Deutschen Bank, wofür die letztere zwei Millionen Mark zu hinterlegen hat. Die Herstellung der geplanten Brücke über die Stadt- und Ringbahn im Zuge der verlängerten Bismarckstrasse sowie die Freilegung und Regulierung des Teils der verlängerten Bismarckstrasse zwischen Soorstrasse und Ahornallee erfolgt auf Kosten der Stadtgemeinde. Mit dem Erwerb des Strassen- und Platzlandes für die Hauptverkehrsstrassen, zu denen die verlängerte Bismarckstrasse zählt, ist seitens der Stadt vorzugehen, sobald der Fluchtlinienplan endgültig festgestellt und die Aenderung der Baupolizeiordnung wunschgemäss erfolgt ist. Mit der Herstellung dieser Strassen ist zu beginnen, sobald das betreffende Strassenland in das Eigentum der Stadtgemeinde übergegangen ist. Die Herstellung der übrigen Strassen erfolgt seitens der Stadt in den im Vertrage festgesetzten besonderen Fristen. Der erforderliche Bebauungsplan ist in der betreffenden Form genehmigt und festgestellt, die Baupolizeiordnung ist dem Wunsche der Deutschen Bank entsprechend abgeändert worden. Die Uebereignung des Strassen- und Platzlandes an die Stadtgemeinde ist im Gange; die Herstellung der Hauptverkehrsstrassen, in erster Reihe der verlängerten Bismarckstrasse, wird demnächst in Angriff genommen werden, sobald die Höhenlage für letztere, welche noch von der Frage der Weiterführung der Untergrundbahn durch die Bismarckstrasse nach Westend abhängt, endgültig feststeht.

2. Das Abkommen mit dem Königlich Preussischen Fiskus bezweckt die Verbreiterung der Bismarckstrasse zwischen Knie und Schlossstrasse auf 50 m und deren gradlinige Verlängerung in gleicher Breite bis zur Weichbildgrenze im Westen. Es hängt bezüglich des Teiles der Bismarckstrasse zwischen Schlossstrasse und Königsweg mit dem Unternehmen zu b) und westlich vom Königsweg mit dem Unternehmen der Deutschen Bank zu c) zusammen und ist gewissermassen aus Anlass des letzteren entstanden. Die Bismarckstrasse zwischen Knie und Schlossstrasse hatte bisher eine Breite von 26,4 m und ist auf beiden Seiten bebaut. Die Verbreiterung der Strasse, der Erwerb des hierzu erforderlichen Strassenlandes, die Niederlegung der darauf stehenden Baulichkeiten und die Regulierung in diesem Teil der Bismarckstrasse, sowie die Freilegung und Regulierung des noch nicht regulierten Teiles der Verlängerung derselben zwischen der Südwestgrenze des Unternehmens der Deutschen Bank und der Weich-

bildgrenze hat die Stadtgemeinde auf ihre Kosten zu bewirken. Zu diesem Zweck ist ihr seitens der Staatsbehörden die Aufnahme einer Anleihe von 12 Millionen Mark genehmigt worden. Der Erwerb der erforderlichen Grundstücke, sei es im Wege gütlicher Vereinbarung, sei es im Wege der Enteignung, ist bereits im Gange. Eine Anzahl von Grundstücken ist bereits angekauft und hierfür die Summe von etwa 2 Millionen Mark ausgegeben; wegen einer grösseren Anzahl anderer Grundstücke ist das Enteignungsverfahren bereits eingeleitet. Mit der Freilegung und Verbreiterung der Bismarckstrasse zwischen Knie und Sesenheimerstrasse soll gleich nach dem 1. April 1904 vorgegangen werden, damit die Fortführung der Untergrundbahn in diesem Teil bis zum Wilhelmplatz baldigst ausgeführt werden kann. Die Freilegung und Verbreiterung der Bismarckstrasse zwischen Sesenheimer- und Schlossstrasse soll erfolgen, sobald Entscheidung darüber getroffen ist, ob die Untergrundbahn von der Sesenheimerstrasse auch in gerader Richtung durch die Bismarckstrasse nach Westend weitergeführt werden soll oder nicht. — Als Gegenleistung hat der Fiskus der Stadtgemeinde Charlottenburg fünf an der Charlottenburg-Ruhlebener Anschlussbahn innerhalb des Charlottenburger Weichbildes zwischen der Berliner Ringbahn und der Spandauer Chaussee gelegene fiskalische Flächen von zusammen etwa 178½ Morgen zum Preise des durchschnittlichen Wertes des forstfiskalischen Geländes im Reg.-Bez. Potsdam verkauft, aus deren Ausnutzung, Wiederverkauf etc., die Stadtgemeinde die ihr entstehenden Kosten der Verbreiterung und Verlängerung der Bismarckstrasse voraussichtlich zum grössten Teil decken können wird. Die Freilegung und Regulierung der Bismarckstrasse in der gleichen Breite von 50 m zwischen der Schlossstrasse und der Südwestgrenze des Unternehmens der Deutschen Bank erfolgt auf Kosten der letzteren bezw. der Terrain-Akt.-Ges. Park Witzleben.

3. Der Vertrag mit der Terrain-Akt.-Ges. Park Witzleben bezweckt a), die Aufstellung eines Bebauungsplanes für die frühere Besitzung Witzleben, innerhalb welcher der Lietzensee gelegen ist, und für die östlich angrenzenden Gebietsteile zwischen dieser Besitzung und der Suarezstrasse; b) die bauliche Aufschliessung dieses etwa 70,3 Morgen grossen Gebietes durch Regulierung der im Bebauungsplan zu I vorgesehenen grösseren Anzahl von Strassen und Plätzen. — Das Unternehmen zerfällt in zwei Teile: Zone I, umfassend die frühere Besitzung Witzleben, welche sich jetzt im Eigentum der Terrain-Aktiengesellschaft Park Witzleben befindet, und Zone II, umfassend das zwischen der Zone I und der Suarezstrasse belegene, verschiedenen Eigentümern gehörige Gelände. Mit diesen Eigentümern hat ihrerseits die Terrain-Akt.-Ges. Park Witzleben einen Vertrag wegen Arrondierung der Bauparzellen und wegen der Beteiligung an der Strassenregulierung abgeschlossen. Die Regulierung sämtlicher Strassen und Plätze erfolgt seitens der Stadtgemeinde im wesentlichen auf Kosten der Gesellschaft, welche hierfür eine Sicherheit von 2 Millionen Mark zu hinterlegen hat. Die zum Teil bedeutenden Höhenunterschiede im Terrain, namentlich auf der Westseite des Lietzensees, gestalten die Bebauung schwierig. Am Nordende des langgestreckten Lietzensees ist ein grosser Platz H, am Südende ein kleiner Platz M vorgesehen, über den Lietzensee wird die Kantstrasse mittelst einer Dammschüttung durch den See hinweggeführt. Die Dammschüttung erfolgt ebenfalls auf Kosten der Gesellschaft, welche ausserdem zur architektonischen Ausschmückung einen Betrag von 100 000 M. an die Stadtgemeinde zu zahlen hat. Auf der Ostseite des Sees, zwischen Platz H und der Kantstrasse, ist unmittelbar am See eine Uferstrasse mit Promenadenanlagen vorgesehen. Im übrigen ist die Bebauung des Seeufers derart beschränkt, dass dieses in einer Breite von durchschnittlich 20 m nicht bebaut, sondern mit Gartenanlagen versehen werden muss. — Der Bebauungsplan ist zwar noch nicht endgültig festgestellt, jedoch ist dies binnen kurzem zu erwarten; dann soll sofort die Regulierung der Strassen etc. des Unternehmens in Angriff genommen werden. Die Schüttung des Kantstrassendammes durch den Lietzensee ist bereits zum grössten Teil

von der Terrain-Akt.-Ges. Park Witzleben bewirkt, auch ist der in dem Damm vorgesehene gemauerte Seedurchlass in Angriff genommen.

4. Dazu ist noch zu erwähnen ein bestehendes Abkommen mit der Bodengesellschaft Kurfürstendamm. Dieses bezweckt die bauliche Aufschliessung des etwa 30,5 Morgen grossen Gebiets zwischen Kurfürstendamm und Mommsenstrasse einerseits sowie Leibniz- und Wilmersdorferstrasse andererseits und betrifft die Regulierung der dieses Gebiet durchschneidenden bezw. begrenzenden Strassen, nämlich der Strasse 1b und 9b auf Kosten der Gesellschaft, sowie der Mommsen- und der Leibnizstrasse auf Kosten der Stadtgemeinde, welche Kosten dieser aber seitens der Bodengesellschaft darlehnsweise vorgestreckt werden. Die genannten Strassen sind inzwischen fertiggestellt.

Im Laufe des Berichtsjahres sind in Charlottenburg ca. 208 500 qm baureif geworden. Von dem in den letzten 10 Jahren erschlossenen Gelände sind im ganzen noch ca. 322 300 qm vorhanden. Die Erschliessung der neuen Gelände kam vorwiegend der mittleren und wohlhabenden Bevölkerung zugute.

Der Aufschwung Schönebergs, der schon im Vorjahre ganz bedeutend war, hat im Berichtsjahre eine noch grössere Ausdehnung gewonnen. Schöneberg,

Der Bebauungsplan für das Westgelände (umfassend das Gelände zwischen der Hohenstaufenstrasse und der Berliner Ringbahn einerseits und zwischen der Wilmersdorfer Gemarkungsgrenze und der Martin-Luther- resp. Eisenacherstrasse andererseits) ist Ende des Jahres 1902 förmlich festgestellt worden. Der nördliche Teil des Westgeländes, begrenzt durch die Hohenstaufen-, Martin Luther- bezw. Speyerer- und Barbarossastrasse, wurde bereits im Oktober 1901 förmlich festgestellt. Ferner gelangten im Jahre 1903 zur förmlichen Feststellung: die Fluchtlinien der Schöneberg-Tempelhofer Verbindungsstrasse, der verlängerten Gothenstrasse von der Torgauer- bis zur neuen Schöneberg-Tempelhofer Verbindungsstrasse, des Königswegs von der Ringbahn-Ueberführung bis zur Schöneberg-Tempelhofer Verbindungsstrasse. Die Martin-Lutherstrasse zwischen der Hohenstaufenstrasse und der Grunewaldstrasse sowie mehrere andere im nördlichen Teile des Westgeländes belegene Strassen waren bereits im Jahre 1902 baureif geworden, die übrigen Strassen dieses Teiles sind (bis auf eine kurze Strecke der Barbarossastrasse an der Wilmersdorfer Grenze) im Laufe des Jahres 1903 ebenfalls baureif geworden. In dem südlich der Barbarossastrasse und westlich der Martin Lutherstrasse belegenen Gelände können seit kurzem einige Strassen als baureif betrachtet werden. Mit der Neuen Boden-Aktiengesellschaft ist wegen der Herstellung und der demnächstigen Bebauung von Teilen der Lindauer-, Traunsteiner-, Schwäbischen-, Starnberger- und Barbarossastrasse im Jahre 1903 ein Strassenbauvertrag zustande gekommen. Die Stierstrasse zwischen Friedenauer- und Hähnelstrasse sowie die Hähnelstrasse zwischen Stierstrasse und Friedenauer Grenze sind ebenfalls auf Grund eines besonderen Abkommens mit den betr. Anliegern als baureif zu betrachten. Die in der Nähe des Viktoria Luiseplatzes errichteten Gebäude werden durchweg von den wohlhabenderen Kreisen der Bevölkerung bewohnt. Im übrigen sind die aus drei bis vier, hin und wieder auch aus fünf Zimmern bestehenden Vorderwohnungen des Stadtbezirks von der mittleren, die aus zwei, zum geringeren Teile auch aus drei Zimmern bestehenden Hinterwohnungen von der ärmeren Bevölkerung bewohnt. Der ausserhalb der Berliner Ringbahn belegene sogenannte Friedenauer Ortsteil wird teils von der wohlhabenden, teils von der mittleren Bevölkerung bewohnt. Die ärmere Bevölkerung ist hier fast gar nicht vertreten. Die in der verlängerten Ebersstrasse zwischen der Haupt- und der Maxstrasse, der Kriemhild- und Cheruskerstrasse aufgeführten Bauten sind der mittleren Bevölkerung zugute gekommen.

Rixdorf.

Das zur Grossstadt erwachsende Rixdorf hat im Berichtsjahre noch mit der Parzellierung auf Grund der Agrargesetzgebung zu tun gehabt, dann aber in den so ermöglichten Bebauungsplänen weitgehende Fortschritte gemacht.

In Rixdorf sind im Jahre 1903 für das westlich der Canner Chaussee und südlich der Grenzallee belegene ca. 70 ha umfassende Gelände (Rüsterlaake, Judenwiesen und Tempelhofer Wiesen) Baufluchtlinien festgesetzt worden. Ueber das betreffende Gelände ist von der Königlichen Generalkommission in Frankfurt im Jahre 1902 ein Zusammenlegungsverfahren eingeleitet worden. Der Auseinandersetzungsplan ist bereits festgestellt, und die neu gebildeten Grundstücksflächen sind den Grundbesitzern überwiesen. Auch ist hierdurch die Stadtgemeinde in den Besitz des Geländes zu den Strassen und Plätzen, die Kirchengemeinde in den Besitz eines Grundstücks zum Bau einer Kirche und eines Pfarrhauses und der Kreis Teltow in den Besitz des Geländes für den Teltowkanal gelangt. Ausser diesen Fluchtlinienfestsetzungen haben nennenswerte Aenderungen des Bebauungsplanes, abgesehen von mehreren Fluchtlinienänderungen für einzelne Strassenteile, nicht stattgefunden.

Im Berichtsjahre 1903 ist der in der Separation über die Köllnischen und Rixdorfer Wiesen ausgewiesene Stichkanal, welcher sich vom Berliner Landwehrkanal bis zur Stadt- und Ringbahn erstreckt und später mit dem Teltowkanal verbunden werden soll, angelegt und folgende neue Strassen sind anbaufähig hergestellt worden:

Pflügerstrasse vom Kottbuser Damm bis zur Friedelstrasse, Lenaustrasse vom Kottbuser Damm bis zur Friedelstrasse, Jansastrasse, Laubestrasse, Fuldastrasse von der Kaiser Friedrichstrasse bis zur Weserstrasse, Strasse 38a, Strasse 23, Strasse 87, Lahnstrasse, Strasse 180b, Uferstrassen am Rixdorfer Stichkanal, Elbestrasse von der Weserstrasse bis zur Strasse 38, Weisestrasse von der Selchowerstrasse bis zur Steinmetzstrasse, Boddinstrasse, Boddinplatz, Neckarstrasse, Isarstrasse, Erlangerstrasse, ein Teil der Reuterstrasse und der Mainzer Strasse, Wipperstrasse und der Richardstrasse.

Das noch unbebaute, an baureifen Strassen belegene Gelände beziffert sich auf ungefähr 150 ha. Besondere Abkommen mit Baugesellschaften usw. zur Förderung der Bebauung oder Aufschliessung von Gelände sind hier nicht getroffen worden. Es lag hierzu auch keine Veranlassung vor, da sich hier eine sehr rege Privatbautätigkeit entfaltete. Eine nach dem Stande vom 10. Oktober d. Js. aufgenommene Statistik über die Bautätigkeit, hatte folgendes Ergebnis: Es waren 156 Wohnhausneubauten in der Ausführung begriffen, in welchen 4072 kleine Wohnungen, 598 Mittelwohnungen, 113 grosse Wohnungen und 445 Läden, zusammen 5228 Wohnungen nebst Zubehör eingerichtet werden sollten. Unter kleinen Wohnungen sind solche von ein und zwei Stuben, unter Mittelwohnungen solche von drei Stuben und unter grossen Wohnungen solche von vier und mehr Stuben zu verstehen. Hieraus ergibt sich, dass der weitaus grösste Teil der Bebauung der ärmeren Bevölkerung zugute kommt. Die im Jahre 1903 errichteten Wohngebäude reichen dazu aus, 16—20 000 Köpfen Unterkunft zu gewähren.

n den übrigen Vororten.

Wie sich die einschlägigen Verhältnisse in den kleineren Vororten Berlins im einzelnen gestaltet haben, wird in folgendem dargestellt, wobei wir die Orte in der Himmelsrichtung von Westen über Süden und Osten nach Norden verfolgen.

Wilmersdorf. Baureif wurden:

Berlinerstrasse zwischen Mannheimer- und Briennerstrasse, Joachim Friedrichstrasse nördlich des Kurfürstendammes, Johann Georgstrasse, Koblenzer- und Weimarschestrasse zwischen Hildegard- und Mainzerstrasse,

im ganzen rund 127 000 qm. Von unbebauten baureifen Terrains sind noch rund 117 000 qm vorhanden. Die Gemeinde hat mit der Westlichen Boden-Aktiengesellschaft in Berlin über ein Areal von 280 000 qm ein besonderes Abkommen getroffen. Die Fortschritte der Bebauung kommen zum grösseren Teil der wohlhabenden und mittleren, weniger der ärmeren Bevölkerung zugute, und zwar im Verhältnis von $^5/_{12}$:$^4/_{12}$:$^3/_{12}$. Eine bestimmte Bebauung ist nicht in Aussicht genommen. Fabriken dürfen nicht errichtet werden. Die neu errichteten Wohngebäude reichen für 9—10 000 Köpfe aus.

Friedenau. In dem westlich der Kaiserallee belegenen, bisher noch wenig bebauten Gemeindegebiete von Friedenau, für welches ein Bebauungsplan schon seit 1899 feststeht, sind in diesem Jahre zur Aufteilung der dort vorhandenen grossen und tiefen Baublöcke für 13 neue Strassen die Fluchtlinien festgesetzt worden. Infolge der Einsprüche von Anliegern hat bisher die endgültige Festsetzung der Fluchtlinien noch nicht erfolgen können. Es konnte deshalb auch keine der Strassen angelegt und baureif gemacht werden. Die ausserdem vorhandenen Strassen in diesem Gebietsteile sind sämtlich baureif. Ihre zulässige Bebauung ist jedoch verschieden und richtet sich nach den Bestimmungen der Baupolizeiordnung für die Vororte von Berlin vom 21. April 1903. An unbebautem, baureifem Lande sind in dem vorerwähnten Ortsteile schätzungsweise z. Zt. noch 70 ha vorhanden. Die Fortschritte der Bebauung kommen überwiegend den mittleren Bevölkerungsklassen zugute, aus denen sich schon seither die Einwohnerschaft des Ortes zusammensetzt; Villen können deshalb nicht in Frage kommen, weil das Wohnen in solchen für die Mittelklassen zu teuer sein würde. Fabriken dürfen nicht errichtet werden, deshalb kommen auch Arbeiterviertel nicht in Frage. An neuen Wohnungen sind in diesem Jahre im ganzen 387 errichtet worden, in denen also 387 Familien oder etwa 1500 Personen zur Zeit der Fertigstellung am 1. April spätestens 1. Juli 1904 Aufnahme finden können. Unter diesen Wohnungen befinden sich: 29 mit einem Zimmer, 127 mit zwei Zimmern, 93 mit drei Zimmern, 62 mit vier Zimmern, 51 mit fünf Zimmern, 12 mit sechs Zimmern, 12 mit sieben Zimmern und 1 mit acht Zimmern.

Schmargendorf. Für den Hohenzollerndamm zwischen Ringbahn und Roseneck (Grunewald) ist eine Fluchtlinie festgesetzt worden. Der Hohenzollerndamm, Auguste Victoria-, Spandauerstrasse, Flinsbergerplatz sind baureif geworden. An unbebautem, baureifem Terrain sind noch ca. 200 000 qm vorhanden. Mit der Berliner Handelsgesellschaft u. a. sind besondere Abkommen im Interesse der fortschreitenden Bebauung getroffen worden. Das Konsortium übernimmt die gesamten Strassenregulierungen auf Grund besonderer Bedingungen. Infolge der hohen Anlagekosten und der besonderen Bauweise kommen die Fortschritte der Bebauung nur der wohlhabenden und mittleren Bevölkerungsklasse zugute. Die neu errichteten Wohngebäude geben Raum für ca. 250—300 Personen.

Grunewald. Der Gemeindebezirk umfasst einschliesslich der Seen, Plätze und Strassen ein Areal von 241 ha, 74 ar und 35 qm. An baureifem Gelände ist noch eine Fläche von 135 ha, 13 ar, 21 qm vorhanden. Im Jahre 1903 sind 19 Grundstücke mit einem Gesamtflächeninhalt von 3 ha, 48 ar und 2 qm bebaut worden. Im letztverflossenen Jahre ist der vierzigste Teil des noch vorhandenen baureifen Geländes bebaut worden. Durch die verlängerte Bettinastrasse (zwischen Fontane- und Douglasstrasse), welche zur besseren Ausnutzung des angrenzenden Geländes von der Aktiengesellschaft für Montanindustrie in Berlin mit Genehmigung der zuständigen Behörde angelegt worden ist, wurde ein Areal von 2 ha, 20 ar, 86 qm aufgeschlossen. Der Gemeindebezirk ist ausschliesslich der Villenbebauung vorbehalten.

Steglitz. Fluchtlinien wurden festgesetzt für:
Neue Verbindungsstrasse zwischen Kurze- und Schützenstrasse, verlängerte Elisenstrasse, Mommsenstrasse, Fortsetzung der Belfortstrasse bis zur Birkbuschstrasse und der Strasse 70, verlän-

gerte Körnerstrasse und Strasse A in der sogenannten Plantage, Strasse 13a und 14a, in der Kuntze-Schmiedtschen Gärtnerei.

Die erstgenannten drei Strassen (ca. 79 000 qm) sind baureif geworden. Ca. 260 000 qm unbebautes baureifes Land ist noch vorhanden. Die Fortschritte der Bebauung kommen fast ausschliesslich der wohlhabenden und mittleren Bevölkerung zugute. Die neuen Gebäude werden zur Zeit von 1836 Personen bewohnt; dieselben reichen für ca. 2100 Köpfe aus.

Zehlendorf. Fluchtlinien wurden für das Gebiet zwischen der Wannseebahn und der Alsenstrasse festgesetzt (ca. 300 Morgen). Abgesehen von einigen kürzeren Strassenstrecken wurde das Gelände der Grosslichterfelder Terraingesellschaft und des Herrn Birnbach (ca. 100 Morgen) baureif. Die Summe aller baureifen Parzellen im ganzen Orte (einschl. Schlachtensee und Schönow) kann auf ca. 400 Morgen geschätzt werden. Zur Aufschliessung umfangreicher Terrains zwischen den Bahnhöfen Zehlendorf und Schlachtensee, errichtet die Gemeinde dazwischen den neuen Bahnhof der Wannseebahn „Zehlendorf-Beerenstrasse" mit architektonisch bedeutendem Empfangsgebäude. Zugleich werden dort grosse Strassenzüge im nächsten Jahre gepflastert werden. Es handelt sich durchweg um Aufschliessung im Landhausbezirke; dieselbe kommt also vorwiegend der wohlhabenden und mittleren Bevölkerung zugute. Die neu errichteten Wohngebäude reichen für 1000 Köpfe aus.

Gross-Lichterfelde. Mit Rücksicht auf die Anlage des Teltow-Kanals sind Bebauungspläne für das ganze Gelände zwischen der Gemarkungsgrenze mit Steglitz, Chaussee-, Teltower Strasse, Pumpstation, Giesensdorfer-, Herwarth- und Berlinerstrasse entworfen und auch teilweise schon förmlich festgestellt. Weiterhin haben sich infolge der Anlage des Neuen Botanischen Gartens und der Aufschliessung der Domäne Dahlem Bebauungspläne für das Gelände zwischen der Dahlemer Strasse, Gemarkungsgrenze mit Dahlem, Gemarkungsgrenze mit Steglitz und der Berlin-Potsdamer Eisenbahn als erforderlich herausgestellt und werden voraussichtlich in nächster Zeit festgesetzt werden. Anträge auf Erschliessung sind gestellt für den Komplex zwischen der Marienfelder Strasse, Grenzstrasse, Mariannenstrasse und Ahornstrasse (Bodengesellschaft Gross-Lichterfelde) und für den Komplex zwischen der Anhalter Bahn, Gemarkungsgrenze mit Teltow, Strasse No. 26 am Bahnhof Gross-Lichterfelde-Süd. Im vergangenen Jahre ist auch der Bebauungsplan, betreffend das Gelände der Terrain-Gesellschaft Gross-Lichterfelde zwischen der Zehlendorfer Strasse, Ringstrasse, Geibelstrasse, Curtiusstrasse, der Berlin-Potsdamer Eisenbahn und der Gemarkungsgrenze mit Zehlendorf förmlich festgestellt, und ferner seitens des Gemeindekirchenrats eine Aenderung des Bebauungsplanes für den Pfarracker zwischen Grabenstrasse, Marienfelder Strasse, Hochstrasse und Brauerstrasse beantragt worden. Um der Bebauung neue Gebiete zu erschliessen, wurden folgende, bisher unregulierte Strassenzüge, teils sofort gepflastert, teils für den Anbau freigegeben:

die Manteuffelstrasse zwischen Moltkestrasse und Chausseestrasse, die Elisabethstrasse zwischen Roonstrasse und der Kädingschen Grundstücksgrenze, die Strasse 50a, die Strasse 39a, die Hermannstrasse zwischen Grenzstrasse und Marienfelder Strasse.

Ausserdem schweben zur Zeit Verhandlungen mit der Terraingesellschaft Gross-Lichterfelde über die Erschliessung grösserer Baukomplexe durch ortsstatutarische Regulierung der bereits durch Baumreihen örtlich markierten Strassenzüge westlich der Kadettenanstalt. Was die Bautätigkeit des vergangenen Jahres betrifft, so machte sich im ganzen Ort, in der Nähe des Bahnhofes Gross-Lichterfelde-Ost wohl infolge des kürzlich eingeführten Zehnminuten-Verkehrs auch, eine im Vergleich mit früheren Jahren gesteigerte Baulust bemerkbar. Auffallend ist auch die Entwicklung an der neu regulierten Manteuffel- und der Roonstrasse. Abgesehen von einem regen Parzellenverkauf setzte dort die Bautätigkeit besonders lebhaft ein. Doch auch in den übrigen Ortsteilen wurde eine verhältnismässig recht grosse Anzahl Neubauten

aufgeführt. Im ganzen sind in der Zeit vom 1. Dezember 1902 bis 30. November 1903 — 103 Bauerlaubnisscheine für Neubauten erteilt worden. Es lässt sich nach der ungefähren Schätzung behaupten, dass die im vergangenen Jahre aufgeführten Wohnhäuser und bereits fertig gestellten Wohnungen, sowie diejenigen Häuser, welche bis zum 1. April 1904 ausgebaut sein werden, für ca. 3000 Menschen Wohnräume bieten werden. Bei der Abschätzung der letztgenannten Zahl ist berücksichtigt worden, dass mit wenigen Ausnahmen sämtliche Wohnhäuser als Villen (Landhäuser) aufgeführt sind, und ein Landhaus im Mittel vier Wohnungen aufweist. Die Gemeinde hat fortgesetzt das Bestreben, kein Gelände für den Hochbau und Fabriken zu erschliessen und durch Anlage neuer Strassenzüge auch im Gebiete des Landhausbaues der Errichtung von Quer- und Seitengebäuden nach Möglichkeit vorzubeugen.

Lankwitz. Für eine kurze Strecke hinter der im Bau begonnenen neuen Kirche ist eine Fluchtlinie festgesetzt worden. Das baureif gewordene Gelände beträgt 100 000 qm, während noch 500 000 qm Land unbebautes baureifes Terrain vorhanden ist. „Hochbau" besteht z. Zt. nur im alten Dorf, das Terrain befindet sich noch im festen (bäuerlichen) Besitz. Alles übrige erschlossene Terrain ist für den Landhausbau bestimmt. — Hier befinden sich auch genügend Wohnungen für Arbeiter. Die neu errichteten Wohngebäude reichen für 800 Personen aus.

Mariendorf. In Südende sind Fluchtlinien für die Steglitzerstrasse, Berlinerstrasse und Teichstrasse festgesetzt worden. Es sind im ganzen ca. 250 000 qm unbebautes baureifes Terrain vorhanden. Die ganze Kolonie Südende ist dem Landhausbau vorbehalten. Die vorhandenen baureifen Flächen kommen lediglich der wohlhabenden Bevölkerung zugute. Die neu errichteten Wohngebäude reichen für ca. 150 Einwohner.

Tempelhof. Bebauungspläne wurden festgestellt für:
die Verlängerung der Borussiastrasse im vorderen (nördlichen) Ortsteil zwischen Berlinerstrasse und Schönebergerstrasse, die verlängerte Schönburg- und die Parkstrasse, die Ersatzstrasse für den Grünenweg, eine Verbindungsstrasse für die Tempelhofer Germaniastrasse und der Knesebeckstrasse in Rixdorf, die Schönebergerstrasse von der Dorfstrasse bis zur Gemarkungsgrenze von Schöneberg im Anschluss an die Tempelhoferstrasse in Schöneberg, deren Unterführung unter den Eisenbahnen fort sich im Bau befindet.

An baureifem Gelände stehen in Tempelhof zur Verfügung an älteren Gemeindestrassen 20 ha, an den Strassen im Gelände der Berlin-Tempelhofer Terraingesellschaft 20 ha, an den Strassen im Industrieviertel Berlin-Tempelhof 10 ha, zusammen etwa 50 ha; davon liegen 5,5 ha an der Hauptstrasse des Ortes, der Berlinerstrasse. Abkommen über Strassenanlagen in grösserem Umfange sind mit der Berlin-Tempelhofer Terraingesellschaft und dem Industrieviertel Berlin-Tempelhof getroffen. Ueberwiegend hat sich die Neubautätigkeit auf die Errichtung mittlerer Wohnungen erstreckt. Villengegenden sind die durch die Bauordnung vom 21. April 1903 bestimmten Gebiete. Besondere Arbeiterviertel bestehen nicht. Als Industrieviertel entwickeln sich die Gelände mit Eisenbahnanschluss an die Stadt- und Ringbahn, sowie die längs des im Bau begriffenen Teltowkanals. Die im Jahre 1903 neu errichteten Wohnhäuser enthalten Wohnungen für etwa 700 Personen.

Britz. Folgende Strassen, westlich von der Chausseestrasse und etwa 200—300 m südlich von der Gemarkungsgrenze Rixdorf, sind baureif geworden:
Germaniastrasse, Karl-, Elsasserstrasse, Strasse 146, Strasse 147, Strasse 151a,
im ganzen etwa 7,5 ha. Die Fortschritte der Bebauung kommen hauptsächlich der ärmeren Bevölkerung zugute. Die neu errichteten Wohngebäude reichen für 500 Personen aus.

Treptow. Baureif wurden: Strasse A (an der Elsenstrasse), Strassen 10, 12 und 13 (Ortsteil Baumschulenweg), zusammen ca. 8 ha.

Die Fortschritte der Bebauung kommen gleichmässig allen Bevölkerungsklassen zugute. Der von der Spree, der Ringbahn, der Köpenicker Landstrasse und der Baumschulenstrasse umschlossene Ortsteil ist der landhausmässigen Bebauung vorbehalten. Die neu errichteten Wohngebäude reichen für ca. 650 Personen aus.

In Ober-Schöneweide ist ein Bebauungsplan für das neu eingemeindete fiskalische Forstgelände von rund 86 ha Grösse aufgestellt und ausgelegt worden. Die Baulandstrassen (ca. 850 m Strassenlänge) und Nalepastrasse (ca. 150 m Strassenlänge) sind baureif geworden. Das baureif gewordene Gelände beträgt ca. 80000 qm. Im ganzen sind noch rund 400 000 qm unbebautes baureifes Land vorhanden. Die erschlossenen Gelände sind nach Bauklasse I bebauungsfähig. Die Fortschritte der Bebauung kommen hauptsächlich der mittleren und ärmeren Bevölkerung zugute. Der alte Ortsteil Ostend ist der landhausmässigen Bebauung vorbehalten. Unbebaute Grundstücke mit Bahn- und Wasserverbindung, für grössere Fabrikanlagen geeignet, sind noch vorhanden. Die neu errichteten Wohngebäude reichen für etwa 750 Personen. Die Gemeinde hat den Bau einer grossen Spreebrücke in Angriff genommen. Diese wird voraussichtlich im Sommer 1904 fertiggestellt. Da die neue Brücke den Mittelpunkt des Gemeindebezirks auf kürzestem Wege mit dem Bahnhof Nieder-Schöneweide-Johannisthal verbindet, ist infolgedessen ein rascher Fortschritt der Bebauung zu erwarten.

Nieder-Schöneweide. Eine Firma hat die Erlaubnis erhalten, die Berliner-, Grünauer-, Rudower-, Britzer-, Köllnische-, Adlershofer- und Sedanstrasse, eine andere, die Fennestrasse anzulegen. Diese Strassen sind erst in der Ausführung begriffen. Es sind zur Zeit vier Wohnhäuser im Bau.

Boxhagen-Rummelsburg. Fluchtlinien oder Bebauungspläne sind im Berichtsjahre nicht in Kraft gesetzt worden, dagegen befinden sich im Festsetzungsverfahren folgende Strassen:

der Bebauungsplan für das sog. Schweinemarktviertel (zwischen Boxhagen und Rummelsburg), der Kietzer Vorstadt, die Baufluchtlinienpläne für Markgrafendamm, die Hauptstrasse, Köpenicker Chaussee und Böcklinstrasse.

Baureif geworden sind:

Wichlischstrasse, Sonntagstrasse, Böcklinstrasse, Simon Dachstrasse, Alt-Boxhagen, Gabriel Maxstrasse, Romintenerstrasse, Grünbergerstrasse, Crossenerstrasse, Wismarplatz, Holteistrasse.

Das baureif gewordene Gelände beläuft sich auf ca. 250 000 qm. Von unbebautem baureifen Terrain sind noch ca. 50 000 qm vorhanden. Der Beamtenwohnungsverein Berlin hat ein ca. 5 Morgen grosses Baugelände erworben, das er bis zum 1. April 1905 bebauen will. Die hierdurch ca. 450 neu entstehenden Wohnungen werden nur an Vereinsmitglieder abgegeben. Es sind gebaut worden 1902: 28 Wohnhäuser mit 650 Wohnungen, 1903: 20 Wohnhäuser mit 667 Wohnungen. Hiervon sind vier mit ungefähr 120 Wohnungen bereits bezogen; noch nicht bezogen also 18 Häuser mit 347 Wohnungen. Im Bau befindlich 17 Häuser mit 459 Wohnungen. Die neu geschaffenen, zur Zeit noch nicht bewohnten Häuser reichen für ungefähr 4000 Personen aus.

Ueber die Entwicklungsgeschichte der Gemeinde wird noch mitgeteilt: Boxhagen-Rummelsburg war früher ein Gutsbezirk von Berlin. Der Magistrat von Berlin erbaute in den fünfziger Jahren das Waisenhaus und späterhin das Arbeitshaus mit Hospital. In den sechziger und siebziger Jahren entstanden sodann noch hier verschiedene grössere Etablissements: Anilinfabrik, Kalkwerke, eine Woll- und Plüschwarenfabrik, Norddeutsche Eiswerke. Den eigentlichen Anfang zur Entwicklung brachte indessen erst die sogenannte Gründerzeit, als eine Aktiengesellschaft (die Berliner Cementbau-Akt.-Ges.) ein grösseres Gelände hier erworben hatte, parzellierte, Strassen anlegte und entweder selbst Häuser schuf (die sogenannten Cement- oder Schlackenhäuser) oder Bauparzellen zur Bebauung verkaufte. Von jetzt ab ging die Entwicklung des Ortes stetig, wenn auch nicht übermässig schnell

von statten, während die Einwohnerzahl 1875 nur 4200 betrug, stieg sie auf:

1880	1885	1890	1895	1900	1901	1902	1903
4 500	6 800	11 700	17 100	18 000	19 000	20 000	22 000

Im Jahre 1889, nachdem die Einwohnerziffer 10 000 überschritten hatte, machte sich die Umwandlung des Ortes aus einem unselbständigen Gutsbezirk zu einer selbständigen Landgemeinde erforderlich, was auch die landesherrliche Genehmigung fand. Bis zum Jahre 1900 hatte sich die Bebauung hauptsächlich auf dem Gebiet der Cementbau-Akt.-Ges. bewegt, das hauptsächlichste und beste Gebiet der Gemeinde. Das innerhalb der Ringbahn belegene Boxhagener Gutsgelände war aber bisher für die Bebauung nicht in Frage gekommen, weil die Besitzer desselben sich weder zum Verkauf noch zur Parzellierung und eigenen Bebauung entschliessen konnten; nachdem aber für dieses Gebiet ein neuerer und besserer Bebauungsplan zur Festsetzung gekommen, auch die Besitzer des Gutes und die Sonntagschen Erben das Terrain unter sich geteilt und einige Erben ihre Terrains an Baugesellschaften verkauft hatten, ist namentlich Boxhagen in starke Bebauung gekommen. Zur Zeit ist fast das ganze Boxhagener Gutsgelände in Händen von Baugesellschaften und -Unternehmern, was eine äusserst rege Bautätigkeit veranlasst hat und noch veranlassen wird. Das zwischen den beiden Ortsteilen Boxhagen und Rummelsburg belegene sogenannte Schweinemarktviertel ist z. Zt. noch unbebaut, befindet sich noch im Eigentum der Sonntagschen Erben und wird nach Festsetzung des neuen Bebauungsplanes voraussichtlich auch an Baugesellschaften übergehen. Neuerdings macht sich auch eine kräftige Bautätigkeit in der Kietzer Vorstadt (dem 1889 eingemeindeten vormals Lichtenberger Kietz) geltend. Hier hat ein Bauunternehmer ein grösseres Gelände erworben, auf dem er mit Anlage von Strassen und Bebauung der angrenzenden Parzellen vorgehen wird. Das übrige im Gemeindebezirk befindliche unbebaute Terrain befindet sich fast ausschliesslich im Eigentum der Stadt Berlin, die nicht verkauft, trotzdem gerade ihre Terrains durch ihre vorzügliche Lage an der Spree und der Bahn sich ganz besonders für Industrieetablissements eignen und schon die Augen vieler Reflektanten auf sich gelenkt haben. — Eck-Baugrundstücke werden in Rummelsburg mit 600 bis 700 Mk. pro Quadratruthe und in Boxhagen mit 1300 bis 1600 Mk. pro Quadratruthe und in der Kietzer Vorstadt mit 350 bis 400 Mk. pro Quadratruthe bezahlt, während Frontgrundstücke in Boxhagen 800 bis 1100 Mk. pro Quadratruthe, in Rummelsburg 500 bis 550 Mk. pro Quadratruthe und in der Kietzer Vorstadt 250 bis 350 Mk. pro Quadratruthe kosten. Zur Zeit ist der Grundstückshandel äusserst rege hier, die Baugrundstücke gehen vorerst von Hand zu Hand, bevor sie zur eigentlichen Bebauung gelangen.

Lichtenberg. Das baureif gewordene Gelände:
Siegfriedstrasse zwischen Wagner- und Herzbergstrasse, Friedastrasse, Heinrichstrasse zwischen Augusta- und Sophienstrasse, Rüdigerstrasse zwischen Siegfried- und Kriemhildstrasse, Gunterstrasse zwischen Rüdiger- und Wagnerstrasse, Volkerstrasse zwischen Rüdiger- und Gudrunstrasse

beträgt ca. 224 000 qm. Die Fortschritte der Bebauung kommen der wohlhabenden und mittleren zum geringeren Teil, der ärmeren Bevölkerung zum grössten Teil zugute. Ein Teil der Siegfriedstrasse. zwischen Strasse 3 und Herzbergstrasse, dient als Fabrikviertel. Es sind 22 Wohnhäuser mit 344 Wohnungen zur Gebrauchsabnahme gekommen. Für jede Wohnung eine Familie von durchschnittlich vier Köpfen gerechnet, reichen diese Gebäude für eine Bewohnerzahl von 1376 Personen aus.

Weissensee. Die Bautätigkeit ist im laufenden Jahre wohl rege gewesen, jedoch sind von ihr nur bereits aufgeschlossene und mehr oder minder bebaute Ortsteile betroffen worden. Neuaufschliessun-

gen von Ortsteilen sind nicht erfolgt und auch vorläufig noch nicht in Aussicht genommen. Die Gemeinde wird sich jedoch mit dieser Frage befassen, sobald die Kanalisierung des Ortes, bezüglich der zur Zeit Verhandlungen schweben, sichergestellt ist.

Neu-Weissensee. Für den südlich der König-Chaussee belegenen Ortsteil ist ein Bebauungsplan in Kraft gesetzt worden. Neue Strassen sind noch nicht erschlossen. Die Erschliessung findet sicher im Jahre 1904 statt. Die Bauten sind bereits polizeilich genehmigt. Die Gemeinde hat im Interesse der fortschreitenden Bebauung besondere Abkommen bezüglich eines Terrains südlich der König-Chaussee zwischen Wörth- und Lichtenbergerstrasse (ca. 39,5 ha gross) getroffen. Die Strassen werden mit Reihensteinen gepflastert und mit Bordschwellen abgegrenzt. Die Bürgersteige werden in ganzer Breite mit Mosaik gepflastert. Mit Rücksicht auf die hohen Anlagekosten werden wahrscheinlich nur Mietshäuser für die mittlere Bevölkerung errichtet werden. Die neu errichteten Wohngebäude reichen für ungefähr 500 Personen aus.

Heinersdorf. Der Berliner Beamten-Wohnungs-Verein hat ein grösseres Areal zu Bauzwecken erworben.

Pankow. Für das zwischen der Mühlen-, Flora- und Schulstrasse belegene Terrain sind Fluchtlinien, und zwar für die, die Prenzlauer Chaussee mit der Berlinerstrasse verbindende Strasse 15 festgesetzt worden. Die Grunowstrasse, welche die Florastrasse mit der Schulstrasse verbindet, und die Strasse 15 sind baureif geworden; im ganzen 105 238 qm. Von unbebautem, baureifem Gelände sind noch 289 245 qm vorhanden. Die neu errichteten Wohngebäude reichen für ca. 1600 Personen.

Reinickendorf. Die Bautätigkeit, welche nach der im Dezember 1900 erfolgten Inbetriebsetzung der Kanalisation und Wasserleitung der Gemeinde in bedeutendem Masse einsetzte, hat in diesem Umfange auch im Jahre 1903 nicht nur angehalten, sondern ist noch gestiegen. Es sind in dem nunmehr verflossenen Jahre 31 grosse Wohnhäuser, 2 Fabrik- und Geschäftshäuser und 2 Gebäude für öffentliche Zwecke fertiggestellt und in Gebrauch genommen worden. Die Wohnhäuser kommen in der Hauptsache dem Mittelstande und der bessersituierten Arbeiterbevölkerung zugute, enthalten zumeist Wohnungen von 2 und 3 Zimmern nebst den üblichen Nebengelassen und bieten Wohnungsgelegenheit für etwa 2000 Personen. Die Bautätigkeit erstreckte sich auf alle Ortsteile, in verstärktem Masse jedoch auf den in der Nähe des Bahnhofs Schönholz belegenen Bezirk. Hier übte namentlich der Bau der in nächster Nähe belegenen neuen Berliner Gasanstalt zu Tegel einen nicht unwesentlichen Einfluss aus. — In angemessenem Verhältnis zu dieser regen Bautätigkeit stand auch der Zuzug. Während die Einwohnerzahl bei der Volkszählung am 1. Dezember 1900 nur 14 779 betrug, stellte sich dieselbe Ende November 1903 bereits auf ca. 19 000 und ist in fortgesetzter Steigerung begriffen. — Auch der freihändige Verkauf von Grundstücken ist im Jahre 1903 durchaus befriedigend gewesen. Es sind 44 bebaute Grundstücke mit einem Wert von 2 723 176 Mk. und 68 unbebaute Grundstücke mit einem solchen von 2 450 896 veräussert worden. Neue anbaufähige Strassen sind angelegt, die Kühlewein- und die Verlängerung der Albert Freitagstrasse, sowie eine noch unbenannte Parallelstrasse zur Kühleweinstrasse an der Pankower Allee. Von der Festsetzung von Baufluchtlinien für einzelne Strassen ist im Jahre 1903 abgesehen worden. Dagegen ist die vor längerer Zeit in Auftrag gegebene Neuaufstellung eines Bebauungsplans für das gesamte Ortsgebiet soweit vorgeschritten, dass die Fertigstellung der letzten Sektion bis zum 1. April 1904 bestimmt angenommen und die endgültige Feststellung des gesamten Plans im Laufe des Jahres 1904 erwartet werden darf. An unbebauten Terrains stehen im Gemeindebezirk noch ca. 780 ha zur Verfügung, von dem etwa die Hälfte an anbaufähigen Strassen belegen und der Bebauung erschlossen ist. Diese Terrains dienen sowohl dem gewöhnlichen Mietswohnhaus- als auch dem Fabrikbau, insbesondere sind Be-

stimmungen, dass Fabriken nur in bestimmten Ortsteilen errichtet werden dürfen, nicht erlassen, wenngleich als Fabrikviertel der in der Nähe der Kremmener Bahn belegene Gebietsteil vermöge der bestehenden Gelegenheit zum Eisenbahnanschluss sich immer mehr herausbildet. Eine erhebliche Vermehrung der industriellen Anlagen wird insbesondere erwartet, wenn erst das an der Kremmener Eisenbahn projektierte Industriegleis fertiggestellt sein wird, dessen Genehmigung zur Zeit bei den zuständigen Behörden beantragt ist.

Der Gutsbezirk Plötzensee ist forstfiskalisch. Die Bebauung im Bezirke ist seit Bestehen dieselbe geblieben. Vorläufig ist eine Erschliessung von Baugelände nicht abzusehen.

Die im vorstehenden gegebenen Einzelheiten stellen den ersten Versuch dar, die Leistungen und Aussichten des Baugewerbes während eines Jahres für Berlin und seine Vororte zu ermitteln. Wenngleich sich bei einem solchen ersten Versuche vollständige Gleichmässigkeit nicht alsbald erzielen lässt, so ist es doch möglich, einige der Hauptergebnisse in folgender Tabelle zusammen zufassen.

ab. 86.

Ort	Baureif gewordenes	unbebautes baureif vorhandenes Gelände in □ m.	Neubauten Zahl	darin fertig gestellte Wohnungen	ausreichend für Personen (ungefähr)
erlin	664 908	411 797*)	758	13 637	
harlottenburg	208 500	322 300	145		9000
chöneberg			153	2802	11 200
ixdorf		1 500 000	156	5228	16—20 000
t. Wilmersdorf	127 000	117 000			9—10 000
riedenau		700 000		387	1500
chmargendorf		200 000			250—300
runewald		1 351 321	19		340
ehlendorf		1 021 200			1000
ahlem					
eglitz	79 000	260 000			2100
r. Lichterfelde					3000
ankwitz	100 000	500 000			800
ariendorf		250 000			150
empelhof		500 000			700
ritz	750 000				500
ieder-Schöneweide			4 im Bau		
ber-Schöneweide	80 000	400 000			750
reptow	80 000				650
ralau					
oxhagen-Rummelsburg	250 000	50 000	20	667	4000
chtenberg	224 000		22	344	1376
iedrichsfelde mit Karlshorst					
eissensee					
eu-Weissensee					500
einersdorf					
ankow	105 238	289 245			
ohen-Schönhausen					
ieder-Schönhausen					
einickendorf			35		2000
egel					
ötzensee					

*) Und in der VIII. Bauinspektion 11 027 m Baufrontenlänge, wozu die Quadratmeter-Zahl uns nicht vorliegt.

Setzt man die im Berliner Gemeindebezirk errichteten Wohnungen nach dem Satze von 4 Köpfen auf die Wohnung mit ca. 55 000 Personen an, so kann man die Gesamtzahl der in

Gross-Berlin während des Berichtsjahres neu erstellten Wohnungen als ausreichend für ca. 125 000 Personen schätzen.

135. Grundstückshandel. Hypotheken.

Der Grundstückshandel ist während des Berichtsjahres ausserordentlich lebhaft gewesen. Selbst innerhalb des Weichbildes von Berlin, wo im allgemeinen in den letzten Jahren der Verkehr abgenommen hatte, hat er im Berichtsjahre beinahe wieder die Höhe von 1895 erreicht. Es wurden an Grundstücken in Berlin freihändig veräussert:

Tab. 87.

	1895	1896	1897	1898	1899	1900	1901	1902	1903
Bebaute . .	1282	1058	1091	1162	1275	1184	1058	1291	1419
Unbebaute .	778	532	453	399	411	335	507	384	588
zus	2060	1590	1544	1561	1686	1519	1565	1675	2007

Der eingesetzte Wert ist von 300,5 Mill. Mk. im Jahre 1901*) auf 401,1 im Jahre 1903 gestiegen. In den drei städtischen Vororten stieg der Umsatz

Tab. 88.

		von 1902 Zahl	von 1902 Wert Mill M.	auf 1903 Zahl	auf 1903 Wert Mill M.
Charlottenburg [1]	beb.	243	*63.2*	249	*66.6*
	unbeb.	161	*19.5*	198	*25.1*
Schöneberg	beb.	227	*57.4*	231	*61.9*
	unbeb.	167	*18.8*	161	*23.5*
Rixdorf	beb.	100	*13.3*	118	*20.2*
	unbeb.	237	*20.3*	299	*22.2*

[1]) Freihändige Verkäufe; ob bei den beiden folgenden Städten dieselbe Beschränkung st aus dem vorliegenden Material nicht mit Sicherheit zu ersehen.

a) dem Jahresbericht des Vereins Berliner Grundstücks- und

Ueber den Hypothekenverkehr entnehmen wir wie im Vorjahr Hypothekenmakler folgende Angaben:

Die Verschuldung des Berliner Grundbesitzes betrug im Jahre 1901: 4 874 981 017 Mk. bei einem Nutzertrag von 369 463 162 Mk. D. h. also, die hypothekarische Belastung war gleich dem 13,2-fachen Nutzertrage. Es wurden im Kalenderjahre 1902 333 472 077 Mark neu eingetragen, 156 581 008 Mk. gelöscht, so dass sich die Verschuldung der Berliner Grundstücke auf 5 051 872 086 Mk. belief. Der Feuerkassenwert betrug am 1. Oktober 1902 4 200 369 900 Mk., danach betrug die hypothekarische Belastung 120,2 % der Feuerkassen. Es mussten also im Jahre 1902 allein für 333½ Millionen Mark im Kommunalbezirk Berlin neu beschafft werden, hierzu kamen noch die Neubeschaffungen von Kapitalien für Neubauten in den Vorstädten, sowie derjenigen Hypothekenkapitalien, die im Laufe des Jahres gekündigt wurden. Die aussergewöhnliche Entwicklung Berlins und seiner Vororte,

*) 1902 anscheinend nicht ermittelt.

die Errichtung teurer Häuser mit ausgesuchtem Luxus hatte auch eine erhöhte Nachfrage nach Kapitalien zur Folge, welche durch die Gunst der Verhältnisse in grossem Massstabe befriedigt werden konnte; hierdurch erreichte das Hypothekengeschäft im vorliegenden Berichtsjahr einen überaus grossen Umfang.

Schon Ende des Vorjahres nahm der Pfandbriefabsatz der Hypothekenbanken einen bedeutenden Aufschwung, welcher sich in den ersten Monaten des laufenden Jahres noch erheblich vergrösserte. Durch den billigen Geldstand wurde die Nachfrage nach festverzinslichen Anlagen immer mehr gesteigert und der beste Beweis für die zunehmende Beliebtheit der Hypothekenpfandbriefe als Anlagepapiere war, dass der Pfandbriefumlauf der deutschen Hypothekenbanken im I. Semester um ca. 280 Mill. Mark, gegen 178 Mill. Mk. im gleichen Zeitraum des Vorjahres, stieg. Im II. Semester erfolgte der fast regelmässig in die Erscheinung tretende Rückgang des Pfandbriefabsatzes, in gleichzeitiger Verbindung mit der Versteifung des Geldstandes. Dessenungeachtet wird sich bei Jahresschluss ein nennenswerter Mehrabsatz gegen 1902 ergeben. Bei dieser Gelegenheit wollen wir die Neuemission von $3^3/_4$%igen Pfandbriefen seitens der Hypothekenbanken nicht unerwähnt lassen und bemerken dabei, dass der Erfolg mit dem neu geschaffenen Typus nicht ungünstig war, wenn auch derselbe sich keiner allzu grossen Beliebtheit zu erfreuen hatte.

Waren durch die bezeichneten Vorgänge die Hypothekenbanken schon ausserordentlich geschäftslustig, so erhöhte sich noch das Kapitalangebot durch die ungeahnte Ausdehnung und Prämieneinnahmen der Versicherungsgesellschaften, von welchen eine einzige allein wiederum über 50 Millionen hier in Berlin auf fertige und unfertige Objekte herlieh.

Unter solchen Umständen konnte es nicht fehlen, dass die Forderungen der Darlehnssuchenden immer anspruchsvoller wurden und oft eine Höhe erreichten, welche manchmal den vollen Wert des Grundstückes repräsentierte. Da jedoch die ausleihenden Institute der Verführung widerstanden und lieber auf Geschäfte, die ihnen ohne genügende Deckung erschienen, verzichteten, so trat bald Mangel an geeignetem Material ein und man wandte sich stärker den Baugeldgeschäften zu. Hierdurch verschaffte man sich nach Fertigstellung geeignete Hypotheken, die in Höhe und Zinsfuss den Anforderungen der Darleiher entsprachen. Im Einklang mit dieser Geschäftspraxis konnte das Baugeschäft zu einer gedeihlichen Ausdehnung gelangen, da die Unternehmer der finanziellen Sorgen enthoben waren.

Es ist hierbei lobend hervorzuheben, dass sämtliche ausleihenden Institute die nötige Reserve nicht ausser acht liessen, so dass von einer spekulativen Ueberproduktion nicht die Rede sein konnte. Gerade im abgelaufenen Jahre hat es sich mehr als sonst

gezeigt, dass die Gewährung von Baukapitalien eine Notwendigkeit ist, um sich gute Hypotheken zu sichern in einer Zeit, wo ein Mangel an denselben vorherrscht. Der langsame aber sichere Rückgang der Wohnungsmieten bei älteren Grundstücken, hervorgerufen durch das Bedürfnis nach zeitgemässen, bequemen Wohnungen, macht auch die Erwerbung von Hypotheken auf elegante neue Häuser immer begehrenswerter. Solche Appoints sind in der Regel nur durch Gewährung von Baudarlehen zu erwerben; und in der Tat hätte das Hypothekengeschäft nicht im entferntesten die Höhe erreichen können, wenn diese Ansicht nicht die vorherrschende gewesen wäre. Die meisten Banken und Gesellschaften zahlten erst nach vollendetem Rohbau, während die weiteren Raten auf den inneren Ausbau verteilt wurden. Den von vielen Seiten beanstandeten Beleihungen von Geschäftshäusern und industriellen Etablissements trat man sympathischer gegenüber; eine ganze Anzahl derartiger Beleihungen sind in hohen Beträgen zustande gekommen. Ferner können wir auch einzelne Millionendarlehen konstatieren, die allerdings nur in bevorzugtester Lage und bei zweifelloser Sicherheit zu erhöhten Zins- und Provisionssätzen gewährt wurden.

Einen ~~sehr~~ regen Anteil an dem Hypothekengeschäft nahm das Privatkapital, sowohl für erste als für zweite Stellen. Von ersteren wurden Posten bis zu 300 000 Mk. bevorzugt und hielt die Nachfrage während des ganzen Jahres an, ohne dass dieselbe ganz befriedigt werden konnte. Für zweitstellige Eintragungen war der wohlhabende Mittelstand meist Nehmer. Es handelt sich hierbei grösstenteils um Abschnitte von 30—50 000 Mk. hinter nicht allzugrossen Voreintragungen bei solventen Besitzern. Grössere Posten waren schwerer plazierbar, und mussten sich die Darlehnssuchenden Abzüge an der Valuta gefallen lassen. — Auch hierin wurde der Westen mit seinen imposanten Neubauten bevorzugt, und gewöhnt man sich mehr und mehr die veraltete Gepflogenheit ab, bei zweiten Stellen eine städtische Feuerkasse zu bedingen.

Wir notieren im laufenden Jahre: Erststellige feinste Eintragungen in kleinen Beträgen $3^7/_8$—$3^3/_4$—$3^5/_8$—$3^7/_8$ %. Bank- und Versicherungsgelder $4^1/_8$—4—$3^7/_8$—$4^1/_4$—$4^1/_8$ %. Vorortshypotheken $4^1/_4$—$4^1/_8$—$4^3/_8$—$4^1/_4$ %. Dabei bedingten Institutsgelder 1—½ % Abschlussprovision. Zweitstellige Eintragungen bedangen 5—$4^3/_4$ —$5^1/_4$—5 %.

Auch für das kommende Jahr dürfte die gute Tendenz bei stabilem Zinsfuss, wenn die friedliche politische Lage und die eingetretene industrielle Besserung anhält, bestehen bleiben.

b) Aus dem Jahresbericht des Bankgeschäfts für Hypotheken und Grundbesitz von Emil Salomon entnehmen wir folgendes:

Das Angebot von Kapitalien für hypothekarische Anlagen, welches schon gegen Ende des Jahres 1902 rege war, hielt auch

im Jahre 1903 an, gestaltete sich indessen nicht so stark, dass eine wesentliche Reduzierung der Zinssätze eintreten konnte. Bei geringen Schwankungen hielten sich die Zinssätze für feinste erste Stellen in Posten bis etwa 400 000 Mk., d. h. für solche, welche bis zum halben Wert auf Grundstücken bester Stadtgegend standen, auf $3^3/_4$ %, für andere gute erste Stellen auf $3^7/_8$—4 %. Für grössere Posten und für alle erststelligen Beleihungen, welche weit über den halben Wert des Pfandobjektes hinausgingen, musste 4—$4^1/_4$ % Zinsen, in den Vororten auch $4^1/_2$ % Zinsen bezahlt werden. Erste Hypotheken, welche nur bei Hypothekenbanken und Versicherungsgesellschaften anzubringen waren, kosteten ausser einem höheren Zinssatz eine Abschlussprovision von ½—1 % der Darlehnssumme. In der ersten Hälfte des Jahres war für erststellige Hypotheken in Posten bis etwa 300 000 Mk., welche der gesetzlichen Mündelsicherheit entsprachen, Geld auch unter $3^3/_4$ % Zinsen zu haben und gelangten derartige Posten à $3^5/_8$ % Zinsen, einige sogar à $3^1/_2$ % Zinsen, zum Abschluss. In letzter Zeit waren die Hypothekenbanken zufolge ihres erschwerten Pfandbriefabsatzes weniger geschäftslustig, wodurch das Hypothekengeschäft teilweise beeinflusst wurde, inso-

Tab. 89.

	Grundstücke 1902	1903
Amtsgericht Berlin I.		
1. Berlin	3	1
2. Alt-Cölln	1	2
3. Friedrich-Werder	1	—
4. Dorotheenstadt	2	—
5. Friedrichstadt	12	8
6. Alt-Schöneberg	5	1
7. Tempelhof	2	4
8. Luisenstadt	14	25
9. Königstadt	27	33
10. Friedrich-Wilhelmstadt	2	1
11. Neu-Cölln	—	—
12. Charlottenburg	1	1
13. Hasenhaide und Weinberge	3	3
14. Invalidenhaus-Parzellen	4	4
15. Lichtenberg	8	15
16. Umgebungen des Nieder-Barnimer Kreises	40	17
17. Nieder-Schönhausener Parzellen	2	5
18. Umgebungen	54	51
19. Einzelne Grundstücke	—	—
Summa	181	171
Amtsgericht Berlin II.		
1. Weissensee	27	17
2. Wilmersdorf	33	21
3. Schöneberg	54	20
4. Tempelhof	6	3
5. Gross-Lichterfelde	19	20
Summa	139	81
Amtsgericht Charlottenburg	53	40
Amtsgericht Rixdorf	41	31

fern grössere Kapitalien nicht mehr so leicht zu erlangen waren. — Für zweite und fernere Eintragungen wurde je nach Güte 4½ —4¾—5 % Zinsen gefordert und bewilligt. Das Vertrauen zu solchen, welches seit 1900 sehr gewichen war, hat sich erfreulicherweise wieder so gehoben, dass sogar grosse Umsätze erzielt werden konnten. Alle zweiten und ferneren Hypotheken, welche für sicher gelten konnten, wurden schlank begeben, bis auf solche, denen grössere Kapitalien, 500 000 Mk. und darüber, vorangingen. Die Unterbringung dieser letzteren bot selbst bei vollkommener Sicherheit in vielen Fällen unüberwindliche Schwierigkeiten und gelang in einigen anderen Fällen nur unter Opfern. — Baugelder waren namentlich in den ersten 3 Quartalen des Jahres à 4½—5 % Zinsen und ½—1 % Abschlussprovision reichlich zu haben.

Das Tableau S. 395 gibt ein Bild über die Zahl der Zwangsversteigerungen in den Jahren 1902 und 1903.

XII. Verkehrsgewerbe.

136. Speditionsgeschäft.

Das Speditionsgeschäft bewegte sich im allgemeinen in weiter aufsteigenden Bahnen, so dass das Jahr 1903 im grossen und ganzen als günstig bezeichnet werden konnte.

Stückgutverkehr.

Der Stückgüterverkehr war lebhaft, und auch der Wagenladungsverkehr liess nichts zu wünschen übrig. Das Ausfuhrgeschäft hat sich weiter gut entwickelt, abgesehen von einzelnen Spezialartikeln, deren Ausfuhr nur in der ersten Hälfte des Jahres, wenn auch schleppend, zu bemerken war, in der zweiten Hälfte dagegen fast ruhte.

Die Güterbewegung, namentlich nach den skandinavischen Ländern, ist flotter geworden, da die Verbindungen über Warnemünde-Gjedser und Sassnitz-Trelleborg einen sofortigen direkten Weitertransport gewährleisten. Diese Entwicklung wird voraussichtlich anhalten.

Der Verkehr nach Russland und nach der Levante ist, wie sich mit Befriedigung feststellen lässt, gleichfalls im Steigen begriffen. Letzterer musste allerdings durch Quarantänemassregeln für längere Zeit unterbrochen werden.

Lagergeschäft.

Auch das Lagergeschäft war recht rege. Es gingen stattliche Gewichtsquanten über das Lager, und gegen Ende des Jahres befanden sich noch erhebliche Partien auf Lager, von denen wohl

ein grosser Teil in das kommende Jahr hinübergenommen werden wird.

Sammelverkehr.

Der Sammelverkehr vollzog sich, wie in den früheren, seit Einführung des Staffeltarifes verflossenen Jahren, in den durch diesen Tarif ihm gezogenen Grenzen. Er wird die frühere Bedeutung und Wichtigkeit für die Geschäftswelt wohl kaum wieder erlangen. Die Frachten lassen im Verhältnis zu dem Nutzen, den sie früher boten, keinen ins Gewicht fallenden Vorteil mehr. Tausende von Zentnern, die früher dem Sammelverkehr zugeführt wurden, reisen heute in Stückgutfracht. Das Fehlen dieser Quanten wirkt natürlich auf die schnelle Wagenfolge, die man in früherer Zeit im Sammelverkehr zu sehen gewohnt war, in ungünstiger Weise und infolgedessen auf den Verkehr selbst nachteilig ein.

Futterpreise, Löhne und Mieten.

Wenn nun auch die abgelaufenen Monate für das Speditionsgeschäft günstig gewesen sind, so ist nicht zu vergessen, dass auch die Löhne und Mieten in fortwährendem Steigen begriffen, die Futter- und Fouragepreise seit langem schon recht hoch sind und diese nachteiligen Verhältnisse einen recht erheblichen Teil des Gewinnes absorbieren. Auch die hiesigen grossen Entfernungen, die insbesondere der Spediteur zu bewältigen hat, verhindern sehr oft ein intensives Ausnutzen der Gespanne und beeinträchtigen zu ihrem Teil ebenfalls den erarbeiteten Nutzen.

Streiks.

Mit Streiks hatte das Speditionsgeschäft in diesem Jahre nicht zu kämpfen. Eine Gährung, die sich bemerkbar machte, konnte rechtzeitig und hoffentlich für längere Dauer durch teilweise Anerkennung der gestellten Forderungen unterdrückt werden.

Erschwerung des Strassenverkehrs.

Klagen, soweit sie die Bewegung des Güterverkehrs an sich bedingt und hervorruft, würden demnach in bezug auf die Lage des Geschäftes kaum zu erheben sein; dagegen muss über das geringe Entgegenkommen, das der Spediteur bei den öffentlichen Behörden findet, bittere Beschwerde geführt werden. Die Polizei hat einzelne Strassen der Stadt für bestimmte Tageszeiten völlig gesperrt, es dürfen nur während gewisser, für das Geschäft durchaus nicht günstig liegender Stunden in diesen Strassen Güter an die Kundschaft bestellt werden, eine Härte, die sich recht schwer fühlbar macht. Auch die Eisenbahnverwaltung zeigt die Absicht, in Zukunft den Spediteur mit erschwerenden Bedingungen zu belasten. Nachdem bereits ein Ersatz der Bodenmeister und der ihnen unterstellten, tageweise gelohnten Arbeiter durch in Akkord arbeitende Arbeiterkolonnen stattgefunden hat, sollen jetzt die Bedingungen, unter denen die Güterabnahme geschieht, verschärft werden. Diese Verhältnisse müssen gebessert werden; hier müsste sofort und gründlich den Missständen gesteuert werden, da der interessierte Teil der Geschäftswelt unter den gekennzeichneten Erschwerungen stark leidet.

137. Schiffahrtsbetrieb.

Ueber die Lage der Schiffahrt zwischen Berlin und Hamburg wird uns folgendes berichtet:

Im Jahre 1903 ist die Schiffahrt wenig durch Frost behindert worden. Mit Ausnahme einer Kälteperiode vom 1. bis 8. und 17. bis 31. Januar und vom 27. bis 31. Dezember hat der Betrieb zwischen Hamburg und Berlin ununterbrochen aufrecht erhalten werden können.

Wasserstand. Der Wasserstand der Elbe und der Havel war im allgemeinen ein mittelmässiger. Im Juli trat eine Trockenperiode von ca. 14 Tagen ein, die einen sehr niedrigen Wasserstand der Elbe brachte, und später folgte die Havel, die längere Zeit einen niedrigeren Wasserstand führte als die Elbe; aber im grossen und ganzen waren die Wasserverhältnisse befriedigend.

Frachtsätze. Das Frachtengeschäft lag dagegen in den Monaten Januar bis Ende Juli äusserst still, so still, wie kaum zuvor. Der Import ruhte fast gänzlich, Massengüter kamen nur in geringen Mengen zur Verladung und die Fahrzeuge fanden infolgedessen nur wenig und dann ganz unlohnende Beschäftigung. Durch den Ueberschuss an Kahnraum und den geringen Import waren die Frachten äusserst gedrückt, so dass während der Sommermonate für Getreide von Hamburg nach Berlin nur 20 Pfg. p. 100 kg gezahlt wurden. — Infolge des niedrigen Wasserstandes im Juli gingen die Frachten für Getreide allerdings wieder auf 36—38 Pfg. p. 100 kg hinauf, aber nur für ganz kurze Zeit.

Schlepplöhne. Die Schlepplöhne waren ebenfalls bis zum 1. November für die Strecke Hamburg-Berlin durchweg sehr niedrig, 4 Pfg. pro Zentner, ein Satz, bei dem die Besitzer von Schleppdampfern natürlich nichts verdienen konnten. — Im Oktober kam eine Einigung der Schleppdampfer-Interessenten zustande, so dass der Schlepplohn vom 1. November ab auf 5 Pfg. p. Zentner festgesetzt werden konnte.

Schon vorher, vom August ab, war auch das Frachtgeschäft wieder lebhafter geworden, und der Verkehr blieb recht belangreich bis in den Dezember hinein, in welchem Monat naturgemäss eine Abflauung eintrat.

Man hofft, dass eine Besserung auch für die Schiffahrt zwischen Hamburg und Berlin durch den Zusammenschluss der drei grössten Elbe-Gesellschaften mit einem Kapital von 17 000 000 Mark eintreten wird. Eine dauernde Gesundung hängt aber davon ab, ob das neue Unternehmen derart geleitet werden wird, dass die kleineren Betriebe verhindert werden, in die Höhe zu kommen und neue für alle Beteiligten verlustbringende Kämpfe aufzunehmen.

Gesamtverkehr auf den Berlin-Charlottenburger Wasserstrassen in den Jahren 1899—1903 nach den Jahresberichten der Ministerial-Baukommission zu Berlin.

ab. 90.

Warengattungen		Berlin*) angekommene Güter zu Berg t	Berlin*) angekommene Güter zu Tal t	Berlin*) abgegangene Güter zu Berg t	Berlin*) abgegangene Güter zu Tal t	Berlin*) durchgegang. Güter zu Berg t	Berlin*) durchgegang. Güter zu Tal t	Charlottenburg**) angekommene Güter zu Berg t	Charlottenburg**) angekommene Güter zu Tal t	Charlottenburg**) abgegang. Güter zu Berg t	Charlottenburg**) abgegang. Güter zu Tal t
Erde, Lehm, Sand, Kies	1899	137 627	920 252	121 060	84 513	18 787	2 825	29 290	41 321	450	3 855
	1900	232 332	861 395	183 334	89 131	25 470	1 455	42 650	124 376	160	875
	1901	131 959	764 149	149 906	70 909	11 025	4 660	40 271	169 077	765	11 820
	1902	168 222	1 082 483	77 536	119 315	31 508	6 660	111 116	199 039	650	850
	1903	201 345	1 437 150	119 423	110 406	36 499	8 284	208 717	265 769	510	540
Steine, Dachziegel, Tonröhren	1899	1 262 337	431 660	7 276	25 080	15 068	97 943	338 092	240 759	3 570	195
	1900	1 048 670	369 527	8 730	20 106	23 507	113 827	390 585	267 793	4 450	795
	1901	1 173 453	329 621	4 156	12 983	15 593	160 189	295 655	234 073	664	150
	1902	1 491 219	357 754	8 521	17 125	36 817	178 540	370 590	342 607	3 649	1 260
	1903	1 884 912	428 143	9 079	19 148	55 151	157 028	454 277	446 118	1 693	—
Stein- und Braunkohlen	1899	377 999	414 500	13 928	16 907	92 556	172 992	29 062	84 951	—	—
	1900	443 755	313 629	16 411	10 358	59 831	163 276	69 783	83 685	365	150
	1901	529 880	319 333	10 680	10 087	97 476	288 460	53 169	84 205	—	—
	1902	441 635	433 914	29 930	19 248	85 159	364 218	49 762	101 520	2 435	290
	1903	460 093	498 698	25 703	25 375	84 036	379 403	53 863	156 948	430	150
Sonstige Erzeugnisse des Bergbaues	1899	58 511	699	4 311	4 992	21 727	1 431	280	150	85	—
	1900	48 693	1 188	3 289	3 436	31 741	2 786	311	—	80	—
	1901	43 883	910	3 292	1 906	53 398	7 094	780	—	—	—
	1902	47 462	1 711	5 570	1 123	63 252	6 085	50	60	25	60
	1903	50 382	2 158	4 658	1 471	43 930	5 208	285	—	—	—
Rohstoffe für die Industrie	1899	136 578	9 376	15 328	25 309	13 833	2 135	9 757	2 031	7 815	1 275
	1900	136 826	12 476	18 146	23 968	25 175	3 325	10 306	2 677	7 390	915
	1901	100 920	9 174	9 017	21 471	22 694	4 555	4 543	1 880	2 140	755
	1902	90 562	14 616	9 679	30 699	25 613	6 780	1 690	675	2 035	1 815
	1903	107 155	22 523	12 403	33 025	18 713	8 031	1 862	1 245	1 330	1 085
Industrie-Erzeugnisse	1899	178 957	178 102	43 332	90 982	105 184	26 071	33 056	8 934	7 290	1 325
	1900	157 612	178 592	48 372	76 100	82 854	29 005	44 293	15 008	9 663	2 495
	1901	142 090	146 769	47 299	74 167	75 819	48 972	31 169	10 975	2 808	4 545
	1902	159 578	215 194	48 142	87 132	75 974	57 425	22 903	20 340	7 815	3 305
	1903	234 352	286 044	62 587	106 389	155 065	92 748	31 801	26 932	3 613	1 925
Düngemittel	1899	552	80	11 655	37 951	1 580	—	—	—	100	17 750
	1900	320	143	11 476	8 659	1 535	1 245	75	325	2 865	25 718
	1901	212	55	7 650	2 935	2 357	1 905	130	—	1 035	4 697
	1902	212	845	5 235	4 030	16 635	4 850	—	—	4 180	18 580
	1903	2 073	310	9 116	4 913	12 954	4 904	—	125	6 525	3 370
Erzeugnisse des Land- u. Gartenbaues, Viehzucht u. Fischerei	1899	434 989	119 710	25 597	87 216	60 385	154 175	6 792	2 423	3 790	630
	1900	508 991	122 211	36 657	99 000	43 593	151 956	4 627	2 942	3 251	860
	1901	522 027	105 960	39 184	80 101	122 197	140 895	2 185	610	2 060	350
	1902	423 659	140 526	39 317	77 302	103 820	184 127	856	497	610	65
	1903	490 012	249 214	54 275	115 790	50 150	223 371	926	907	330	—
Bau- und Brennholz	1899	313 151	56 263	3 703	6 967	5 660	18 697	3 495	56 705	620	200
	1900	276 587	68 266	5 671	9 692	5 442	35 313	4 205	57 366	715	1 280
	1901	230 248	57 435	5 397	7 366	9 970	26 882	3 375	40 324	136	250
	1902	244 276	48 142	4 306	7 688	13 744	31 999	3 245	51 290	400	400
	1903	273 944	64 681	11 851	14 604	14 604	46 645	6 683	54 406	170	—

*) In den Zahlen von Berlin ist auch der Schiffsverkehr von Rixdorf enthalten.

**) Die durch Charlottenburg gegangenen Güter sind im Berliner Verkehr bereits enthalten und daher nicht besonders geführt.

138. Personenverkehr auf der Berliner Stadt- und Ringbahn.

Während der Jahre 1898—1903 wurden auf der Berliner Stadt- und Ringbahn, die seit dem Jahre 1883 dem Verkehr übergeben ist, an Personen befördert:

Tab. 91.

Personen (in Tausenden)	1898	1899	1900	1901	1902	1903
in der zweiten Wagenklasse	13 543	14 553	15 345	14 167	14 163	14 578
in der dritten Wagenklasse	78 248	80 317	82 182	74 462	77 532	82 045
Zusammen	91 791	94 870	97 527	88 629	91 695	96 523

Der Verkehr hat in den Jahren 1898, 1899 und 1900 eine beständige Zunahme erfahren. 1901 trat jedoch ein erheblicher Rückschlag ein. Der Hauptgrund liegt wohl in der Einführung des 10 Pfg.-Tarifs auf der Grossen Berliner Strassenbahn. Die Jahre 1902 und 1903 zeigen wieder höhere Verkehrsziffern; jedoch ist die Personenzahl des Jahres 1900 noch nicht wieder erreicht. Durch die Erweiterung des Strassenbahnnetzes und die Eröffnung der Hoch- und Untergrundbahn sind der Stadt- und Ringbahn weiter neue Konkurrenten erwachsen.

Tab. 92. Anzahl der im inneren Personenverkehr der Berliner Stadt- und Ringbahn in zweiter Wagenklasse auf einfache und Zeitkarten zurückgelegten Fahrten*) (in Tausenden).

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahressumme
1898	1241	1045	1171	1162	1349	1108	971	921	1026	1171	1158	1220	13.543
1899	1273	1200	1251	1272	1315	1182	1048	966	1052	1296	1282	1416	14.553
1900	1383	1304	1340	1483	1460	1275	1074	992	1160	1250	1255	1369	15.345
1901	1372	1228	1314	1308	1343	1137	910	862	1030	1160	1199	1304	14.167
1902	1282	1199	1266	1223	1261	1119	928	950	1006	1237	1331	1361	14.163
1903	1366	1244	1411	1371	1416	1220	3212**)			3338			14.578

*) Die auf Kinderfahrkarten abgefertigten Personen sind voll (als ganze Personen) gerechnet. Bei den Zeitkarten (einschliesslich Schüler und Eisenbahnbeamte) sind für jeden Tag der Gültigkeitsdauer zwei Fahrten gerechnet.

**) Von Juli 1903 werden nur noch vierteljährlich Ziffern veröffentlicht.

Tab. 93. Anzahl der im inneren Personenverkehr der Berliner Stadt- und Ringbahn in dritter Wagenklasse auf einfache Zeit- und Arbeiterkarten zurückgelegte Fahrten*) (in Tausenden).

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahressumme
1898	6070	5468	6268	6401	7186	6785	6830	6913	6547	6861	6345	6574	78.248
1899	6420	5736	6458	6770	7175	6957	7080	6954	6472	7129	6487	6679	80.317
1900	6590	5945	6625	7108	7445	7184	7338	7113	6941	7067	6333	6493	82.182
1901	5935	5426	6129	6443	6838	6369	6515	6264	6233	6368	5878	6064	74.462
1902	6077	5530	6179	6453	6622	6763	6853	6758	6625	6811	6487	6374	77.532
1903	6326	5904	6892	6727	6991	6987	21.003**)			21.215			82.045

*) Die auf Kinderfahrkarten abgefertigten Personen sind voll (als ganze Personen) gerechnet. Bei den Zeitkarten (einschliesslich für Schüler und Eisenbahnbeamte und Arbeiter) sind für jeden Tag der Gültigkeitsdauer zwei Fahrten, bei den Arbeiterwochenkarten je 12 Fahrten gerechnet.

**) Von Juli 1903 werden nur noch vierteljährlich Ziffern veröffentlicht.

139. Verkehr auf der Grossen Berliner Strassenbahn.

Von allen Kommunikationsmitteln hat die Strassenbahn die günstigste Entwickelung gehabt. Ein zeitweiliger Rückgang im Verkehr wie bei anderen Verkehrsmitteln ist bei ihr niemals eingetreten. Die Grosse Berliner Pferde-Eisenbahn-Aktiengesellschaft wurde am 8. Juli 1873 dem Verkehr übergeben (die erste Strassenbahn war schon 1865 eröffnet worden). Am 1. Mai 1896 wurde die erste Strecke in elektrischen Betrieb gesetzt, mit dem 15. Dezember 1902 war die vollständige Umwandlung des gesamten Bahnnetzes vollzogen. Im Jahre 1900 wurde die Grosse Berliner Strassenbahn, wie die Grosse Berliner Pferde-Eisenbahn-Aktiengesellschaft seit 1898 heisst, mit der Neuen Berliner Pferde-Eisenbahn-Aktiengesellschaft vereinigt. In den Jahren 1898 bis 1903 wurden auf der Grossen Berliner Strassenbahn (die Verkehrsziffern der Neuen Berliner Pferde-Eisenbahn-Aktiengesellschaft von 1898—1900 sind inbegriffen) an Personen in Millionen befördert:

1898	1899	1900	1901	1902	1903
195.9	212.9	236.3	282.8	294.8	312.2

In den einzelnen Monaten dieses Jahres wurden auf der Grossen Berliner Strassenbahn an Personen (in Millionen) befördert:

Tab. 94.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahressumme
1898	15.5	14.1	16.3	16.1	17.3	16.0	15.5	16.0	16.5	17.7	16.6	18.3	195.9
1899	17.0	15.3	17.5	17.8	18.2	17.3	17 5	17.3	18.1	19.5	18.5	18.9	212.9
1900	18.4	16.6	18.6	19.5	18.0	19.7	19.0	19 2	20.6	22.5	21.1	23.1	236.3
1901	21.3	20.1	24.2	24.0	25.0	23.5	22.7	23.5	23.6	26.2	24 6	24.1	282.8
1902	26.1	22.2	24.5	25.3	25 3	24.1	24.4	23.7	25 0	26.3	24.2	23.7	294.8
1903	26.2	23.1	25.5	25.7	26.7	25.4	24.7	25.6	27.2	29.2	26.4	26.5	312.2

Die bedeutende Steigerung des Personenverkehrs um 46,5 Mill. im Jahre 1901 ist hauptsächlich auf die Einführung des Einheitstarifs von 10 Pfg. zurückzuführen. Aber auch die immer weitere Ausdehnung des Strassenbahnnetzes bewirkte eine Zunahme des Verkehrs. Sämtliche Monatszahlen des Jahres 1903 weisen höhere Verkehrsziffern als im Jahre 1902 auf. Im Oktober war die Anzahl der beförderten Personen am grössten, im Februar am schwächsten. Nach dem I. Heft der Berliner Statistik, herausgegeben vom Statistischen Amt der Stadt Berlin, sind in den Jahren 1895—1902 auf sämtlichen Strassenbahnen Berlins und der Vororte an Personen in Mill. befördert worden:

1895	1896	1897	1898	1899	1900	1901	1902
164.3	187.3	194.2	217	244.7	280.3	330.2	343.8

Verteilt man nach der genannten Publikation den Strassenbahnverkehr vom Mittelpunkt der Stadt Berlin, als welcher das Denkmal des Grossen Kurfürsten angenommen ist, nach Zonen und Himmelsrichtungen, so kommt bei diesem Kommunikations-

mittel nicht nur die innere erste Zone, wie bei dem weiter unten behandelten Omnibusverkehr, in Betracht, sondern es ist eine Abgrenzung von fünf Zonen notwendig. Die innere, erste Zone geht um den Mittelpunkt Berlins bis 1 km, die zweite über 1—2½, die dritte über 2½—5, die vierte über 5—7½, die fünfte über 7½ km. Im Jahre 1902 kamen 72,9 % des Strassenbahnverkehrs auf die erste Zone, 24,4 % auf die zweite und nur 2,7 % auf die übrigen drei Zonen. Von dem gesamten Omnibus-, Strassenbahn- und Eisenbahnverkehr innerhalb der ersten Zone entfallen drei Viertel auf die Strassenbahnen, innerhalb der zweiten Zone bleibt der Anteil der Strassenbahn nahezu gleich, in der dritten ist er noch 17 %, in der vierten 8,1 % und in der fünften Zone nur noch 3,7 %.

Der grösste Teil des Strassenbahnverkehrs fällt auf den Westen, dann folgt der Norden und Südosten; am geringsten ist er im Nordosten.

140. Verkehr der Hoch- und Untergrundbahn.

Die von der Gesellschaft für elektrische Hoch- und Untergrundbahnen in Berlin erbaute Hoch- und Untergrundbahn wurde am 30. September 1901 dem Verkehr übergeben, zunächst nur die Flachbahnstrecke Warschauer Brücke—Viehhof. Dann folgte am 18. Februar 1902 die Oststrecke der Hochbahn und seit dem 11. März 1902 befindet sich die ganze Strecke in Betrieb. Vergleicht man die einzelnen Monatsziffern der beförderten Personen des Jahres 1903 mit denen des Vorjahres, so ergibt sich in den Monaten:

	April	Mai	Juni	Juli	August	Septbr.	Oktbr.	Nov.	Dez.
ein Plus von:	1 104 533	897 280	825 637	655 326	559 673	571 785	422 668	397 796	448 5

Personen gegen den entsprechenden Monat des Jahres 1902. Im Jahre 1903 ist in den Monaten Juli und August die Anzahl der beförderten Personen am geringsten gewesen, im März und Dezember am grössten.

Die Benutzung der Hochbahn würde wohl noch stärker sein, wenn sich die Direktion entschliessen könnte, Zeitkarten einzuführen; denn viele Personen, die gezwungen sind, jeden Tag eine bestimmte Strecke mehreremal zurückzulegen, ziehen es vor, eine andere billigere Fahrgelegenheit zu benutzen, obwohl sie den Ort ihrer Tätigkeit schneller und bequemer mit der Hochbahn erreichen würden.

Tab. 95. Anzahl der auf der Berliner Hoch- und Untergrundbahn beförderten Personen Flachbahn Warschauer Brücke—Viehhof.

	Januar	Februar	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahress
1901									717	37.661	34.739	38.736	111
1902	38.109	375.340	1.552.092	1.729 277	1.866.625	1.708.723	1.635.050	1.753.553	1.942.597	2.330.632	2.372.874	2.668.375	20.003
1903	2.654.207	2.491.287	2.939.813	2.833.810	2.763.905	2.534.360	2.290.376	2.343.226	2.514.382	2.853.300	2.770.670	3.116.934	32.106

141. Omnibusverkehr.

Im Jahre 1846 wurde ein Omnibusunternehmen im heutigen Sinne in Berlin ins Leben gerufen, als in Berlin (in diesem Jahre und in den vorhergehenden) die ersten fünf Bahnhöfe eröffnet wurden. Durch die Omnibusse sollte eine regelmässige Verbindung zwischen der Stadt und den Bahnhöfen hergestellt werden. Nach und nach wurde der innere städtische Verkehr durch dieses Unternehmen gefördert, und schliesslich auch nach den Vororten Berlins eine regelmässige Verbindung eröffnet. Aber je mehr sich das Strassenbahnnetz der Pferdebahnen in den folgenden Jahrzehnten ausdehnte, um so mehr wurde der Omnibusverkehr nach den Vororten durch die grössere Bequemlichkeit und Schnelligkeit der Pferdebahnen und in noch höherem Masse der elektrischen Strassenbahnen verdrängt und auf den örtlichen Verkehr beschränkt. Trotz Einführung moderner und schnellerer Verkehrsmittel ist es aber doch nicht gelungen, wie vielfach vermutet wurde, den Omnibus als Verkehrsmittel zu beseitigen. Nach der oben erwähnten Abhandlung des Statistischen Amts der Stadt Berlin umfasste der Omnibusverkehr im Jahre 1902 etwa 16 % des gesamten Strassenbahn-, Omnibus- und Eisenbahnverkehrs gegen 13 % im Jahre 1892 und 15 % im Jahre 1882. Verteilt man den Verkehr nach Zonen und Himmelsrichtungen, so entfallen im Jahre 1902: 94,3 % des Omnibusverkehrs auf die innere, erste Zone (Radius von 1 km vom Mittelpunkt der Stadt) und 5,7 % auf die zweite Zone (1—2½ km). Von dem gesamten Verkehr innerhalb der ersten Zone kommt fast ein Viertel auf den Omnibus. Der Verkehr nach dem Zentrum ist im Jahre 1902 am stärksten in der Richtung aus dem Nordwesten gewesen, dann folgt der Südwesten, Süden, Südosten, Osten, Norden, Westen, Nordosten.

Es wurden in Berlin mittels der Allgemeinen Berliner Omnibusgesellschaft an Personen befördert:

. 96.

Januar	Februar	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahressumme
1.625.566	1.433.201	1.825.908	2.083.981	2.184.980	2.082.560	2.054.950	2.100.163	2.241.106	2.240.456	1.919.529	1.899.386	23.691.786
1.797.427	1.698.269	2.051.957	2.143.063	2.317.036	2.268.762	2.270 106	2.271.329	2.300.218	2.323.493	1.921.383	1.945.054	25.308.097
1.792.787	1.680.866	2.228.118	2 180.797	2.202.769	2.155.824	2.076.969	2.069.335	2.156.512	2.256.128	1.981.240	2.130.776	24.912.121
1.986.829	1.844.728	2.114.454	2.101.829	2.323.799	2.312.456	2.391.863	2.500.101	2.622.782	2.873.938	2.649.410	2.881.296	28.603.485
2.748.290	2.477.770	2.831.268	3.224.897	3.538.708	3 377.206	3.490 142	3.507.671	3.601.164	3.772.919	3.490.560	3.350.624	39.411.219
3.222.176	2.883.459	3.344.633	3.589.180	4.161.540	3.852.102	3.761.968	3.712.851	3.911.914	4.100.077	3.642.177	3.790.431	43.972.508
3.196.830	2.943.140	3.539.556	3.707 339	3.953.162	3.729.403	3.810.163	3.859.136	3.973.645	4.259.376	3.695.076	3.8 6.997	44.483.823
3.637.145	3.173.920	3.696.864	3.775.917	3.931.991	3.843.967	3 724.271	3.806.157	3.866.303	3.960.058	3.501.957	3.598.733	44.517.283
3.475.844	3.327.512	3.857.149	3.730.635	3.986.159	3.783.147	3.853.786	3.878.712	3.539.663	4.030.240	3.684.196	3.901.644	45.048.687

Die Zahl der mittelst der Allgemeinen Berliner Omnibus-Aktiengesellschaft beförderten Personen weist in den Jahren 1895 bis 1901 erhebliche Steigerungen auf. 1897 ist eine geringe Verminderung der Personenzahl gegen das Vorjahr eingetreten, die sich durch das aussergewöhnlich starke Anwachsen des Personenverkehrs im Jahre 1896, dem Jahre der Gewerbeausstellung, erklärt. Im Jahre 1899 wurde der Fünf-Pfennig-Teilstrecken-

verkehr eingeführt. Für die Richtigkeit dieser Einführung spricht die bedeutende Steigerung des Verkehrs von 28,6 Mill. im Jahre 1898 auf 39,4 Mill. im Jahre 1899. In den Jahren 1900—1903 hat die Zahl der beförderten Personen bei der genannten Omnibusgesellschaft sich nur unbedeutend verändert. Nach der Publikation des Berliner Statistischen Amts ist sogar bei dem gesamten Omnibusverkehr die Frequenz in den Jahren 1901 und 1902 geringer geworden. Es wurden auf sämtlichen Omnibusgesellschaften an Personen befördert:

1900	1901	1902
80 568 714	80 536 331	78 670 498

Bei dem Omnibus scheint eine Verkehrssteigerung nur noch möglich durch Herabsetzung der Fahrpreise oder durch die Eröffnung neuer Linien.

Am 1. Juli 1903 wurde die Neue Berliner Omnibus-Aktiengesellschaft mit der Allg. Berliner Omnibusgesellschaft vereinigt. In der folgenden Tabelle sind vom Monat Juli bis Dezember 1903 die Verkehrsziffern der Linien der früheren Neuen Berliner Omnibusgesellschaft nicht inbegriffen.

Der Streik der Angestellten der Omnibusgesellschaft (Band I, S. 62 ff.) im September 1903 macht sich aus der Zahl der beförderten Personen sehr bemerkbar.

142. Droschkenverkehr.

Die Zahl der Fuhren, welche Droschken auf den Berliner Bahnhöfen erhielten, hat in den Jahren 1895—1900 stetig zugenommen. Nur im Jahre 1897 zeigt sich eine Abnahme von 9324 Fuhren, welche sich aus der abnormen Steigerung des Fremdenverkehrs zur Zeit der Gewerbeausstellung im Jahre 1896 erklärt. Die Zahl der auf den Berliner Bahnhöfen benutzten Droschken ist in den Jahren 1895—1900 von 538 379 auf 691 880 gestiegen. 1901 sinkt die Anzahl der Fuhren auf 654 573, 1902 noch weiter auf 645 471. Zwar sind vom 11. September 1900 in diesen Zahlen nicht mehr die Droschken enthalten, die auf dem Bahnhof Zoologischen Garten ihren Halteplatz haben, weil dieser Bahnhof nur von Charlottenburger Droschken besetzt gehalten wird, hauptsächlich aber steht die Verminderung der Droschkenfuhren in Verbindung mit der erheblich geringeren Zunahme des Fremdenverkehrs in diesen Jahren*) und auch mit der Tatsache, dass viele Reisende jetzt eine billigere Fahrgelegenheit von den Bahnhöfen benutzen, um ihren Bestimmungsort zu erreichen, und die Berliner Paketfahrt für wenig Geld die Beförderung des Gepäckes übernimmt. Im Jahre 1903 ist die Zahl der Fuhren wieder grösser als in den beiden vorhergehenden Jahren; es wurden 658 718 sogenannte Bahnhofsdroschken gebraucht.

*) Vgl. Band I, S. 46.

Der Monat Februar weist während der Jahre 1895—1903 die geringste Anzahl der Fuhren auf, der Monat August, als Höhepunkt der Reisesaison und des Fremdenverkehrs, die grösste.

Tab. 97. Anzahl der Fuhren, die Droschken auf den Berliner Bahnhöfen erhielten*):

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahressumme
1895													538.379
1896	33.486	28.466	33.998	40.134	52.111	58.447	70.027	88.661	72.187	49.637	30.351	36.154	593.659
1897	34.216	27.798	34 900	45.120	42.150	56.912	65.041	84.345	65.739	52 546	35.171	40.398	584.335
1898	38.674	32.097	38.492	49.078	49.563	56.864	66.852	87.705	67.842	57.732	37.457	44.133	626.489
1899	42.295	34.086	41.270	49.856	58.690	55.688	71.628	94.196	72.242	59.940	39.765	47.001	666.657
1900	42.463	34.588	40.705	56.498	52.751	72.167	77.028	98.421	76.604	58.904	38.905	42.846	691.880
1901	39.609	32.018	40.211	51.120	53.658	58.175	71.112	96.839	71.045	59.140	38.281	43.365	654.573
1902	40.501	32 983	42.774	46.718	54.084	55.523	72.503	95.413	69.550	56.328	36.864	42.230	645.471
1903	38.669	34.016	39.214	50.984	49.919	60.868	75.069	99.270	71.324	57.842	38.103	43.440	658.718

*) Potsdamer, Anhalter, Görlitzer, Stettiner, Lehrter, Schlesischer, Alexanderplatz, Friedrichstrasse und Zoologischer Garten (letzterer nur bis 11. 9. 1900.)

XIII. Versicherungswesen.

Eingehende Spezialberichte über die einzelnen Zweige des Versicherungsgeschäfts können erst in dem auf das Berichtsjahr folgenden Sommer abgefasst werden, da die Geschäftsabschlüsse der einzelnen Gesellschaften nicht eher vorliegen.

Im folgenden wird nur ein kurzer Ueberblick über den Verlauf des Geschäftes von hervorragenden Vertretern der einzelnen Branchen gegeben.

143. Feuerversicherung.

Die Ergebnisse des Feuerversicherungsgeschäfts im Jahre 1903 werden aller Wahrscheinlichkeit nach keine günstigen werden, weil Zahl und Höhe der vorgekommenen Brandschäden einen mehr als gewöhnlichen Umfang angenommen haben. Und zwar haben speziell die industriellen Risiken in ihren verschiedensten Kategorien das Hauptkontingent der Schäden gestellt, aber auch die merkantilen und landwirtschaftlichen Versicherungen sind schadenreich verlaufen.

Während hiernach das Berichtsjahr, wie sicher anzunehmen ist, in bezug auf die Brandschäden sehr unvorteilhaft von dem Vorjahre absticht, wird das hoffentlich von der sonstigen Entwickelung des Feuerversicherungsgeschäfts nicht gesagt werden können. Im Gegenteil sind die Gesellschaften der Meinung, dass das deutsche Feuerversicherungsgeschäft, allen Elementarversicherungsbranchen voran, auch im Jahre 1903 sich in der bekannten Stetigkeit und Solidität weiter entwickelte.

Für das weitere glückliche Gedeihen des alle Schichten des Erwerbslebens interessierenden Feuerversicherungsgeschäfts ist die Frage von Wichtigkeit, welche Stellung die gesetz-

gebenden Körperschaften zu dem längst ersehnten, im Jahre 1903 von dem Reichs-Justizamte veröffentlichten Entwurfe eines Gesetzes über den Versicherungsvertrag nehmen werden. In den Kreisen der Feuerversicherungsgesellschaften herrscht die Ansicht, dass der Entwurf, obgleich ihm noch mancherlei mehr oder minder erhebliche Mängel anhaften, die beseitigt werden müssen, im grossen ganzen seiner Aufgabe gerecht wird und dass beide Vertragschliessenden, Versicherungsgeber und Versicherungsnehmer, dabei ihr Auskommen fänden. Ein Widerspruch macht sich jedoch gegen den § 181 des Entwurfes geltend, wonach die sogenannten öffentlichen Anstalten — also in bezug auf die Feuerversicherung z. B. die preussischen Provinzialsozietäten — von dem Gesetze über den Versicherungsvertrag ausgeschlossen werden sollen. Im Interesse eines einheitlichen deutschen Versicherungsrechts ist zu wünschen, dass der § 181 nicht Gesetzeskraft erlangen werde.

144. Lebensversicherung.

In der Lebensversicherungsbranche ist in diesem Jahr im allgemeinen von einer erfreulichen Entwickelung des Neugeschäfts bei den Berliner Gesellschaften zu berichten; auch ist der Abgang an Versicherungen durch vorzeitige Auflösung durchweg wieder geringer als im Vorjahre gewesen; die Gesellschaften gewinnen mehr und mehr eine Stabilität ihres Versicherungsbestandes, wie solche in keinem anderen Lande beobachtet wird. Auch der Verlauf der Sterblichkeit entspricht im ganzen den günstigen Ergebnissen des Vorjahres, und die Anlage der Prämienreserven war bei sorgfältiger Auswahl der Hypotheken zu noch befriedigenden Zinssätzen möglich. Es werden danach die finanziellen Ergebnisse auch in diesem Jahre voraussichtlich recht günstig sein.

Auch in der „Kleinen Lebensversicherung" kann der Zugang von neuen Versicherungen durchaus befriedigen; von einigen Seiten wird noch immer als Nachwirkung der geschäftlichen und industriellen Krisen der Vorjahre ein stärkerer Verfall von Versicherungen berichtet. Die finanziellen Ergebnisse des Geschäfts dürften normale sein.

Das Leibrentengeschäft hat sich im laufenden Jahre beträchtlich gehoben, da die Einzahlungen auf Leibrente bei den grossen deutschen Versicherungsgesellschaften allgemein als denkbar sicherste Anlage gelten.

Das Geschäft an den Erlebensfall-Versicherungen (Aussteuer-, Militärdienst-, Spar- und Altersversorgungs-Versicherungen) liegt dagegen zur Zeit recht still.

Beide Branchen konnten einen nennenswerten Gewinn für die Gesellschaften nicht abwerfen. Das Leibrentengeschäft hat vielfach sogar Verluste infolge Langlebigkeit der Rentner gebracht.

145. Transportversicherung.

Nach den Seeunfall-Listen der hiesigen Klassifikationsgesellschaft „Germanischer Lloyd" stellen sich die Seeschäden in den Jahren 1902 und 1903 wie folgt:

1. Totalverluste.

	Dampfer.		Segelschiffe.	
	Anzahl:	Brutto-Tonnen-Gehalt:	Anzahl:	Netto-Tonnen-Gehalt:
1903:	248	312.929	734	286.212
1902:	251	333.381	684	274.875
1903:	— 3	—20.452	+ 59	+ 11.337

2. Beschädigungen.

1903:	4.971	2.708
1902:	4.283	2.192
1903:	+688	+ 516

Die Statistik zeigt also, dass die Beschädigungen gegenüber dem Vorjahre erheblich zugenommen haben. Bei den Totalverlusten der Dampfer ist ein Rückgang zu verzeichnen, während die Totalverluste der Segelschiffe sich im laufenden Jahre vermehrt haben.

Prämieneinnahme.

Die Prämieneinnahme dürfte sich besonders im deutschen Geschäft nur unwesentlich von derjenigen des Vorjahres unterscheiden. In einzelnen Industriezweigen war in der letzten Zeit eine leichte Besserung wahrzunehmen. Im deutschen Exportgeschäft dürfte also hier und da mit einer etwas höheren Prämieneinnahme gerechnet werden können. Dem steht aber eine Mindereinnahme beim Importgeschäft, besonders soweit Getreideversicherungen in Frage kommen, gegenüber, weil wegen der besseren Ernte des laufenden Jahres der Getreideimport geringer war. Namentlich sind, abgesehen von der ziemlich bedeutenden Abnahme der Seeversicherungen von Getreideimporten, auch die Getreidetransporte flusswärts ab Hamburg, Bremen und rheinaufwärts, welche meist von binnenländischen Gesellschaften versichert werden, ganz wesentlich zurückgegangen.

Flussgeschäft.

In dem deutschen Flussgeschäft sind wegen des langen Winters und heftigen Eisganges im Frühjahre ausserordentlich schwere Schäden und hohe Kosten entstanden, namentlich infolge übertriebener Forderungen einzelner Schiffer und Schifffahrtsgesellschaften und infolge der sehr hohen Gebühren, welche für das Einbringen von Kähnen in Schutzhäfen verlangt wurden. Bei der Regelung der aus den Einwinterungen sich ergebenden zahlreichen Havariegrosse-Fällen haben sich ferner Unzuträglichkeiten daraus ergeben, dass eine Reihe von Fluss-Schiffahrtsgesellschaften die ihnen gesetzlich zustehende Vertragsfreiheit dazu benutzt haben, um die in dem deutschen Binnenschiffahrtsgesetze enthaltenen Vorschriften über die grosse Haverei zu ihren Gunsten mehr oder minder abzuändern, während die Versicherungs-Gesellschaften nach dem Handelsgesetz und nach ihren Versiche-

rungsbedingungen für die grosse Haverei nur nach Massgabe der Bestimmungen des Gesetzes einzustehen haben. Die Aeltesten der Kaufmannschaft von Berlin sind für den Ausgleich dieser Differenzen eingetreten und haben sich bemüht, die Verfrachtungsbedingungen der Flussschiffahrts-Gesellschaften hinsichtlich der grossen Haverei mit den Vorschriften des deutschen Binnenschiffahrtsgesetzes in Einklang zu bringen. Mit der Behandlung der Angelegenheit ist eine Kommission betraut worden, welche in mehreren Sitzungen mit den Beteiligten in Beratung getreten ist. Da aber die Regelung der Angelegenheit naturgemäss längere Zeit in Anspruch nehmen muss, wurde zunächst in Aussicht genommen, ein Provisorium zu schaffen, wonach die Versicherungsgesellschaften, sofern seitens der Flussschiffahrts-Gesellschaften in bestimmten Punkten nachgegeben wird, das aus den Verfrachtungsbedingungen gegenüber dem gesetzlichen Zustande entstehende Mehrrisiko bis auf weiteres übernehmen. Ein solches Provisorium ist wenigstens bezüglich der Elbe-Schiffahrts-Gesellschaften Anfang 1904 zustande gekommen. Für andere Teile des deutschen Stromgebiets, insbesondere für das Gebiet der Oder, erscheint es im eigenen Interesse der Ablader dringend geboten, dass dieselben die in Betracht kommenden Schiffahrtsgesellschaften, welche sich bisher gegen alle Ausgleichungsvorschläge ablehnend verhalten haben, bestimmen, ihren Standpunkt aufzugeben.

Im ganzen ist das deutsche Flussgeschäft ungünstig verlaufen, zumal da auch im Laufe des Sommers und in den letzten Wochen sehr bedeutende Schäden auf deutschen Strömen zu verzeichnen waren.

Valorengeschäft.

Das Valorengeschäft scheint im laufenden Jahre in Deutschland weniger günstig abgeschlossen zu haben als in den Vorjahren, da zahlreiche und beträchtliche Schäden infolge Diebstähle vorgekommen sind.

Soweit sich das Gesamtergebnis des Geschäfts im laufenden Jahre bis jetzt übersehen lässt, muss angenommen werden, dass das Resultat in der Transportversicherung hinter demjenigen des Jahres 1902 etwas zurückstehen wird. Der industrielle Gewinn der Transportversicherungs-Gesellschaften ist bekanntlich seit Jahren schon fast durchweg infolge der übergrossen internationalen Konkurrenz ein verschwindend kleiner gewesen.

146. Hagelversicherung.

Die deutsche Hagelversicherung befindet sich gleich allen übrigen Versicherungszweigen des Reichs in einer rechtlichen Umgestaltung, die voraussichtlich erst in zwei Jahren beendet sein wird.

Die Inangriffnahme des Privatversicherungswesens durch die Reichsgesetzgebung, welche die Errichtung des Reichs-Aufsichts-

amts für private Versicherungsunternehmungen zur Folge hatte, führte in natürlicher Konsequenz dahin, dass nach Regelung der öffentlich-rechtlichen Verhältnisse durch das Gesetz vom 12. Mai 1902 nunmehr auch die noch ungleich wichtigere privatrechtliche Seite, nämlich der materielle Inhalt der Versicherungsverträge, ihre gesetzliche Neuordnung erhalten wird. Demzufolge ist nach mehrfachen Vorverhandlungen mit den interessierten Kreisen auch bereits ein Gesetzentwurf mit Begründung veröffentlicht worden, der nunmehr den Vertretern aller Versicherungszweige Gelegenheit bietet, ihre Interessen vor der Oeffentlichkeit klar zu legen und Stellung zu den einzelnen Bestimmungen des betreffenden Gesetzentwurfs zu nehmen.

Das ist selbstverständlich auch Aufgabe der Hagelversicherungsgesellschaften und demzufolge haben die 5 Aktiengesellschaften bereits eine Denkschrift veröffentlicht, während die vom Verbande der Gegenseitigkeits-Gesellschaften gewählte Kommission im Januar 1904 zur Formulierung ihres öffentlichen Berichts zusammen treten wird.

Zunächst geht naturgemäss der Wunsch der Hagelversicherungsgesellschaften dahin, das Gesetz möge ihre dispositiven Befugnisse nicht zu sehr einschränken und die Bestimmungen zwingenden Rechts nicht weiter ausdehnen, als es zur Garantie solider Geschäftsführung und zur Wahrung der berechtigten Interessen der Versicherungsnehmer erforderlich ist. Inwieweit dazu Aenderungen des Entwurfs nötig erscheinen, werden die weiteren Verhandlungen lehren; schon jetzt aber sei angedeutet, dass das sichtliche Bestreben des Gesetzgebers, trotz der grossen Verschiedenheit der Interessensphären eine Ueberfülle gemeinsamer und zwingender Vorschriften für sämtliche Versicherungsarten aufzustellen, weder der Konstruktion des Gesetzes noch dem Bedürfnisse der einzelnen Versicherungszweige zum Vorteil gereichen dürfte.

Im Jahre 1903 standen im Deutschen Reiche, ebenso wie bisher, auf dem Gebiete des Hagelversicherungswesens drei Versicherungsarten in Tätigkeit: Aktiengesellschaften, Gegenseitigkeitsvereine und eine öffentliche Landesversicherungs-Anstalt ohne Beitrittszwang. Letztere, die bayerische Staats-Hagelversicherung, ist durch die Ungunst der bayerischen meteorologischen Verhältnisse in eine verhängnisvolle Lage geraten. Obgleich sie nämlich mit sehr geringen Verwaltungskosten behaftet ist (sie lässt bekanntlich ihre Geschäfte von der staatlichen Brandkasse gegen Zahlung eines sehr geringen Aversums besorgen), und obgleich sie ferner mit steigenden Selbstversicherungsprozenten arbeitet, hat sie doch nur 57% der ermittelten Schäden auszuzahlen vermocht, so dass eine gesetzliche Reform und eine weitere Vermehrung der staatlichen Beihilfe erforderlich sein wird, wenn die Landesanstalt den Namen einer Wohlfahrtsanstalt auch fernerhin ver-

dienen soll. Für die bayerischen Landwirte ist das um so mehr zu wünschen, weil sich abermals zwei norddeutsche Gesellschaften, die Borussia und die Norddeutsche, aus Ober- und Niederbayern gänzlich, aus den übrigen Kreisen des Königreichs aber grösstenteils zurückgezogen haben.

Die übrigen süddeutschen Staaten haben bekanntlich vor mehreren Jahren mit der in Berlin domizilierten Norddeutschen Hagelversicherungs-Gesellschaft a. G. Staatsverträge abgeschlossen, die zur Zufriedenheit aller Teile arbeiten, indem sie sowohl das Risiko der Gesellschaft wie des neugebildeten Staatshagelfonds in vorsichtigen Schranken halten und den Versicherten eine feste Prämie garantieren.

Die Hagelgefahr des Jahres 1903 war für die einzelnen Landesteile sehr verschieden. Während die deutschen Küsten nebst der Mark Brandenburg und der Provinz Schlesien von Schäden fast verschont blieben, wurden einzelne Teile Hannovers sowie des Ostens und Südens aufs schwerste vom Hagel heimgesucht. Indem daher die vorwiegend im Norden und in Schlesien arbeitenden Gesellschaften, vor allen die Grevesmühlener, Neubrandenburger, Schwedter, Greifswalder und der im vorigen Jahre so hart betroffene Ostdeutsche Verband nur niedrige Jahresbeiträge zu erheben brauchten, mussten andere Gesellschaften Nachschüsse bis zur Höhe von 130 % ausschreiben, um den Ausgleich zwischen Bedarf und Beiträgen herzustellen. Auch die grösste, über das ganze Reich verbreitete Norddeutsche Gesellschaft musste eine Ergänzungsrate von 60 % der Netto-Vorprämie (= 51 % der Brutto-Vorprämie) erheben, während ihr durchschnittlicher Nachschuss nur 30 % der Netto-Vorprämie (im letzten Jahrzehnt 37 %) betrug.

Die Versicherungssumme der in Berlin arbeitenden Gesellschaften dürfte annähernd dieselbe geblieben sein, wie im Vorjahre; nur die Ceres, welche die Berliner Hagelbank von 1867 in sich aufgenommen hat, ist dadurch um etwa 12 Mill. Mk. Versicherungssumme gewachsen. Die Allgemeine Deutsche (die kleinste Gegenseitigkeitsgesellschaft) verharrt, eines langwierigen Einzel-Prozesses wegen, noch in Liquidation, ist aber ihren Verpflichtungen in voller Höhe nachgekommen und hat durchaus geordnete Verhältnisse hinterlassen. Ihr Versicherungsbestand ist an verschiedene Gesellschaften übergegangen.

Schliesslich sei noch bemerkt, dass zur Zeit in Berlin folgende Hagelversicherungsgesellschaften domiziliert sind:

A. Gegenseitigkeitsvereine.

Die Norddeutsche Hagelversicherungs-Gesellschaft a. G. mit 816 844 292 Mk. Versicherungssumme im Jahre 1902.

Die Preussische Hagelversicherungs-Gesellschaft a. G. mit 66 771 042 Mk. Versicherungssumme im Jahre 1902.

Die Borussia, Hagelversicherungs-Gesellschaft a. G. mit 54 159 425 Mk. Versicherungssumme im Jahre 1902.

Die Ceres, Hagelversicherungs-Gesellschaft a. G. mit 36 022 760 Mk. Versicherungssumme im Jahre 1902.

Die Deutsche Hagelversicherungs-Gesellschaft für Gärtnereien etc. mit 13 341 660 Mk. Versicherungssumme im Jahre 1902.

B. Aktiengesellschaft:

Berliner Hagelversicherungs-Gesellschaft von 1832 mit 98 056 821 Mk. Versicherungssumme im Jahre 1902.

147. Unfall- und Haftpflichtversicherung.

Unfall- und Haftpflicht-versicherung.

Die Entwickelung des Geschäftes in der Unfall- und Haftpflichtbranche zeigt auch pro 1903 die bereits seit einigen Jahren beobachtete Tendenz: in der Unfallbranche ein gleichmässiges Vorwärtsschreiten, in der Haftpflichtbranche eine erhebliche Vermehrung der in Versicherung genommenen Risiken, die in erster Linie auf die Verschärfung des Haftpflichtrisikos durch die neuere Gesetzgebung (Bürgerliches Gesetzbuch, Handelsgesetzbuch, Unfallversicherungsgesetze) und in zweiter Linie auf den Umstand zurückzuführen ist, dass die Kenntnis von dem Wesen der Haftpflicht durch die Propaganda der Gesellschaften und die Besprechungen in den industriellen, gewerblichen, Hausbesitzer- etc. Vereinen in immer weitere Kreise dringt.

Mit der Ausdehnung des Geschäftes hebt sich jedoch nicht die Rentabilität der Branche. Im Gegenteil, dieselbe geht immer mehr zurück, was zunächst seine Ursache in den sich von Tag zu Tag ungünstiger gestaltenden Schädenverhältnissen hat. Für die Unfallbranche kommt die gewaltige Ausdehnung des Verkehrs und die dadurch bedingte Vermehrung der Unfälle in Betracht, während für die Haftpflichtbranche die vorerwähnte Erweiterung der Haftpflichtverbindlichkeiten und der Kenntnis von dem Wesen der Haftpflicht zu berücksichtigen ist. Dazu kommt das bereits im vorjährigen Bericht angedeutete Bestreben, jeden Schaden nach Möglichkeit auszunutzen. Es werden oft, sowohl dem Grunde wie der Höhe nach, die unglaublichsten Forderungen gestellt und mit Hilfe des Armenrechts auf dem Klagewege verfochten, so dass die Gesellschaften allein durch die Kosten der Prozesse erheblich belastet werden. In der Abweisung dieser unberechtigten Ansprüche finden die Gesellschaften meistens nicht die genügende Unterstützung seitens der Versicherungsnehmer; letztere verkennen, dass derjenige, welcher eine Haftpflichtversicherung abschliesst, damit niemals einer anderen Person etwas zuwenden, sondern einzig und allein sich selbst Schutz des eigenen Vermögens schaffen soll gegen Ansprüche, welche von anderer Seite gegen ihn erhoben werden können. Wo angesichts dieser ständigen Ver-

mehrung der Schadenzahlungen einzelne Berufsvereinigungen den Mut dazu hernehmen, eigene Haftpflicht-Genossenschaften zu gründen, ist unerklärlich. Auf diesem Wege ist ein Ausgleich des Risikos nimmermehr zu erreichen, da eine einzige Schadenkatastrophe die betreffende Gründung gefährden kann, so dass die Versicherungsnehmer ein Risiko eingehen, das in keinem Verhältnis zu der Prämienersparnis steht, die für den günstigsten Fall zu erzielen ist.

In zweiter Linie ist die ungünstigere Gestaltung der Rentabilität in der Verschärfung des Konkurrenzkampfes begründet. Die Prämien sind auf das äusserste gedrückt, und in bezug auf die Akquisitionskosten machen sich durch die von einigen auswärtigen Gesellschaften geübten Provisionsschleudereien Aufwendungen notwendig, die das normale Mass überschreiten.

148. Einbruchdiebstahlversicherung.

Einbruchdiebstahlversicherung.

Die Versicherung gegen diejenigen Schäden, welche dem Eigentum durch Einbruchdiebstahl zugefügt werden, ist in Deutschland erst seit verhältnismässig wenigen Jahren eingeführt. Sie entsprang aus dem Bedürfnis, den Besitz nicht nur gegen elementare Ereignisse, sondern auch gegen verbrecherische Eingriffe dritter sicher zu stellen. Wenn auch in Berlin von seiten der Behörden zur Sicherung des Eigentums vielleicht mehr Machtmittel aufgeboten werden als in irgend einer anderen Stadt des Reiches, so ist doch zu berücksichtigen, dass in einer Weltstadt sich mehr als an einem anderen Orte jene Elemente zusammenfinden, welche systematisch darauf ausgehen, mit allen nur denkbaren Mitteln sich auf unrechtmässige Weise in den Besitz fremden Eigentums zu setzen. Diesen berufsmässigen Verbrechern gegenüber können daher die Massregeln der Behörden und diejenigen Einrichtungen, welche die Eigentümer zur Sicherung ihres Eigentums treffen, nur innerhalb gewisser Grenzen Sicherheit gewähren. In Berlin tritt somit das Bedürfnis nach Versicherung gegen Einbruchdiebstahl mehr als an irgend einem anderen Orte zutage. Dadurch erklärt es sich, dass hier diese neue Versicherungsbranche sehr schnell in immer weitere Kreise Eingang findet und eine blühende Entwickelung aufweist.

In Uebereinstimmung mit dem grösseren Versicherungsbedürfnisse hat sich auch die Zahl derjenigen Gesellschaften, welche in Berlin die Einbruchdiebstahl-Versicherung betreiben, recht erheblich, und zwar gegen das Vorjahr um etwa ein Drittel vermehrt. Es sind meist Feuerversicherungs-Gesellschaften, welche diesen Versicherungszweig im Anschluss an die Mobiliarversicherung betreiben. Die zahlreichen Agenten der jetzt in Berlin gegen Einbruchdiebstahl versichernden Gesellschaften wirken in weiten Kreisen der Bevölkerung immer mehr aufklärend und beschaffen dem vorliegenden Bedürfnisse die gewünschte Versicherungsge-

legenheit. Im Interesse einer gedeihlichen Volkswirtschaft kann dieses Streben zu einer weiteren Sicherung des Eigentums nur als verdienstvoll anerkannt werden.

Der erheblichen Zunahme der gegen Einbruchdiebstahl versicherten Werte entsprechend, ist im Jahre 1903 auch eine Zunahme der Zahl der den Versicherungs-Gesellschaften gemeldeten Schäden, sowie eine Vermehrung der dafür gewährten Entschädigungssummen zu konstatieren. Der Schadenverlauf muss aber im ganzen als durchaus normal bezeichnet werden.

Von besonderer Wichtigkeit für die Einbruchdiebstahlbranche war im Jahre 1903 auch die Veröffentlichung des Gesetzentwurfs über den Versicherungsvertrag. Wenn auch naturgemäss verschiedene Einwendungen gegen diesen Entwurf seitens der interessierten Stellen geltend gemacht wurden, so lässt sich doch nicht verkennen, dass derselbe im grossen und ganzen freudigst zu begrüssen ist. Es bleibt zu hoffen, dass der Entwurf mit einigen sachgemässen Aenderungen zum Gesetz erhoben werden wird.

149. Glasversicherung.

Das Glasversicherungsgeschäft hat im Jahre 1903, soweit es sich bisher übersehen lässt, einen nicht ungünstigen Verlauf genommen. Die Prämieneinnahmen haben entsprechend der noch günstigen Bautätigkeit eine mässige Steigerung erfahren. Die Zahl der Schäden ist zwar wiederum gewachsen, jedoch blieben die Ersatzkosten ungefähr auf der Höhe des Vorjahres, da die Glaspreise, insbesondere für Spiegelglas, keine Erhöhung erfuhren.

150. Rückversicherung.

Das Rückversicherungsgeschäft hat sich im abgelaufenen Jahr gebessert, da durch die Erhöhung der Prämien seitens der Feuerversicherungsgesellschaften für verschiedene industrielle Risiken, für welche die Prämie durch die grosse Konkurrenz zu sehr herabgedrückt war, auch den Rückversicherungs-Gesellschaften ein bescheidener Gewinn verblieb. Immerhin hat derselbe bei weitem nicht ausgereicht, die enormen Verluste der letzten Jahre zu decken, und das Jahr 1903 ist für die Feuerbranche gegen das ausnahmsweise sehr günstig verlaufene Vorjahr bedeutend schadenreicher, so dass die Rückversicherer für das laufende Jahr zufrieden sein können, wenn ihre Beteiligung am Feuerrückversicherungsgeschäft ohne Verlust abschliessen wird. Die Transportversicherungsbranche verlief für die Rückversicherer auch weniger günstig; auch hier sind gegen das Vorjahr bedeutend mehr Schäden zu verzeichnen. Die übrigen Branchen (Leben, Unfall, Haftpflicht, Einbruchsdiebstahl) hatten normalen Geschäftsverlauf. Somit lässt das Jahr den Rückversicherern für die Hoffnung Raum, dass ihnen aus den verschiedenen Branchen zusammen ein, wenn auch allerdings nur mässiger, Gewinn verbleibt.

XIV. Verschiedene Industrie- und Handelszweige.

151. Musikalische Instrumente.

Holz-, Blechinstrumenten- und Trommelfabrikation.

Die Fabrikation von Holz-, Blechinstrumenten und Trommeln hat sich, was das Inlandsgeschäft betrifft, ein wenig gegen das Vorjahr gehoben. Die erwartete Aufwärtsbewegung des Exportes ist eingetreten, so dass im allgemeinen das Geschäft als befriedigend zu bezeichnen ist.

Einkäufe der Bekleidungsämter.

Leider sind die schon mehrfach erwähnten Mängel bei den Einkäufen der Bekleidungsämter bis heute nicht abgestellt worden. Die Bekleidungsämter fahren vielmehr auch weiterhin fort, Signalinstrumente ohne Einforderung von Proben lediglich nach der Billigkeit einzukaufen. Mit grosser Besorgnis wurde den im Dezember stattfindenden Submissionen entgegengesehen. Diesen wurde die neue, um die Mitte des Jahres erschienene Bekleidungsordnung (II. Teil) zu Grunde gelegt, die aber teils unausführbare Bestimmungen enthält, teils solche, die nur auf Kosten der Haltbarkeit der Ware durchzuführen sind, so dass unbedingt zwischen den Abnehmern und den Lieferanten Differenzen entstehen mussten.

Löhne, Rohmaterialien

Lohnbewegungen haben nicht stattgefunden. Die Rohmaterialien hatten gegen das Vorjahr keine erheblichen Preiserhöhungen aufzuweisen.

Akkordeonfabrikation.

Das Geschäft in Akkordeons liess zu wünschen übrig. Der Verdienst wird immer geringer, da die Preise herabgesetzt werden müssen, um der billigen sächsischen Konkurrenz, die unter viel besseren Lohnverhältnissen arbeitet, die Spitze zu bieten. Die Löhne in Berlin sind viel höher als in den übrigen Gegenden, in denen Akkordeons hergestellt werden. Ausserdem sind die Hauptmaterialien auch noch verteuert oder doch nicht billiger geworden. Namentlich bezieht sich dieses auf Zink und Leder. Zink könnte wohl billiger zu haben sein, wird aber durch das Zinksyndikat auf der alten Höhe gehalten, und Leder steigt immer mehr.

Export.

Mehrere Haupt-Absatzgebiete sind dieses Jahr schlechte Kunden gewesen, so namentlich immer noch England, dann Russland und Australien. In Amerika schadet nach wie vor der sehr hohe Zoll, der die bessere und teure Ware zu gunsten der billigen benachteiligt.

Da das Akkordeon-Geschäft überwiegend Exportgeschäft ist, sind natürlich gute Handelsverträge eine Lebensbedingung. Das gilt namentlich für Russland, das bereits selbst fabriziert. Ebenso ist Spanien durch hohen Zoll und die dadurch hervorgerufene eigene Industrie der besseren Ware vollständig verschlossen.

152. Chirurgische und medizinische Instrumente.

Chirurgische u. medizinische Instrumente.

Der Absatz in medizinischen Instrumenten, Hospitaleinrichtungen, Apparaten für den allgemeinen ärztlichen Bedarf hat in

dem verflossenen Geschäftsjahr die erwartete Steigerung erfahren. Begleitet war diese Absatzsteigerung zum Teil von einer Erhöhung des erzielten Gewinnes, der sich jedoch nicht auf alle Gruppen gleichmässig erstreckte. Der erhöhte Gewinn resultiert aus der vermehrten Herstellung der Waren einzelner Absatzgruppen, während die erzielten Netto- und Bruttopreise unverändert beibehalten wurden. Die erheblichen Schwankungen bezw. Preissteigerungen der Rohstoffe für Verbandmaterialien und Gummiartikel (Baumwolle und Rohgummi) konnten mit den Detail-Verkaufspreisen nicht in Einklang gebracht werden. Infolgedessen wurde besonders in diesen Artikeln zum Teil mit minimalem Nutzen gearbeitet.

Submissionswesen.

Im Inlandsverkehr haben sich die bedauerlichen Folgen des Submissionswesens gezeigt. Besonders bei den Ausschreibungen der Kommunalbehörden sind Angebote zu verzeichnen gewesen, die zum Teil nur $^1/_3$ des Höchstgebotes betragen haben. Insbesondere wurde diese Erfahrung bei den Ausschreibungen eiserner Einrichtungsgegenstände für Krankenhäuser gemacht, wo gegenüber den Angeboten fachtüchtiger Firmen von kleinen ortsangesessenen Gewerbetreibenden, die anscheinend ohne jede Sachkenntnis und ohne Berechnung submittierten, Unterangebote gemacht wurden. Wenn auch eine Zuschlagserteilung an den Mindestfordernden nur in seltenen Fällen nachgewiesen wurde, so waren diese Unterbietungen doch geeignet, einen Preiseinfluss in absteigender Richtung auszuüben.

Bedarfssteigerung.

Es kann eine erhebliche Bedarfssteigerung in allen Artikeln konstatiert werden, die durch die neu zu schaffenden humanitären staatlichen, kommunalen und vereinsseitigen Einrichtungen hervorgerufen ist. Die Deckung des Mehrbedarfs fiel jedoch nicht vollständig den bisher bestehenden Bezugsquellen zu; es sind diesem Spezialfach fernerstehende Betriebe zur Herstellung einschlägiger Erzeugnisse übergegangen; vereinzelt macht sich diese Konkurrenz fühlbar.

Löhne, Rohmaterialpreise.

Die Fabrikationsbedingungen sind die gleichen wie in früheren Jahren. Vorgenommene Lohnerhöhungen werden durch die Mehrleistungen eines geschulten Arbeiterstammes kompensiert. Die Preise von Metallen sind mit Ausnahme weniger Spezialinstrumente auf die Produktionskosten und die Gestaltung des Verkaufspreises von nur geringem Einfluss, solange nicht erhebliche Schwankungen vorliegen.

Auslandsverkehr.

Im Auslandsverkehr machen sich, besonders bei Oesterreich-Ungarn, Frankreich, Russland, die Folgen der hohen Zolltarife bemerkbar. So manche Geschäftsanknüpfung endigt infolge der ungünstigen Zollbehandlung, welche die zum Teil komplizierten Fabrikate durch die Tarifanwendung erfahren, mit dem Versuch. Bei Apparaten aus Holz mit Polsterung, blanken und vernickelten Beschlägen, Operationstischen mit teilweiser Vernickelung und ähn-

lichen Geräten ergibt sich ein Zollsatz, der den Deklarationswert der Ware nahezu erreicht, oder, wie es schon vorgekommen ist, übersteigt. Bei leichteren, kleineren Gegenständen, bei denen Gewicht und tatsächlicher Wert in einem für die Berechnung günstigeren Verhältnis stehen, wird dieser Umstand weniger bemerkbar.

Wenn trotzdem der Auslandverkehr eine erfreuliche Steigerung erfahren hat, so ist dies auf die direkte Propaganda (Katalogversand) zurückzuführen. Russland und Südamerika sind die hauptsächlichsten Abnehmer. Der Absatz nach Mittel- und Nordeuropa ist fast gleichbleibend; Italien bleibt nach wie vor ein nur schwacher Abnehmer mit geringem Bedarf. China und Japan verzeichnen eine erhebliche Steigerung ihres Bedarfs. Im wesentlichen ist der Umsatz mit diesen Ländern auf die sich in Deutschland des Studiums halber aufhaltenden Aerzte zurückzuführen; da die später von ihnen geleiteten Kliniken und Krankenhäuser dann vorzugsweise ihren Bedarf in Deutschland decken.

153. Gummiwaren.

Preise des Rohgummis.

Sehr hohe Preise des Rohgummis (neben den Paraqualitäten besonders der guten Mittelsorten aller Herkunftsorte), wie sie das Jahr 1902 hinterlassen hatte, behaupteten sich mit geringfügigen Schwankungen während des Berichtsjahres, um bei Eintritt des Herbstes in eine stürmische Hausse überzugehen, während welcher die Notierungen bis zu sehr selten dagewesenen hohen stiegen. Starker Bedarf und ungenügende Produktion der Ursprungsländer des Kautschuks wurden allgemein für die Gründe der sehr störenden ungeheuren Aufschläge gehalten. Der November brachte eine starke Erleichterung. Die Ursache hierfür findet man in den äusserst misslichen geschäftlichen Verhältnissen der Vereinigten Staaten von Nordamerika. Eine längere Dauer dieses ermässigten Preisstandes wird nicht erwartet. Die grossen Preisschwankungen, insbesondere die Hausseperiode, brachten vielseitige Beunruhigungen der interessierten Kreise mit sich, machten aber auch allen die Notwendigkeit klar, die Preise der Fabrikate auf eine gesichertere Basis zu stellen und führten zu entsprechenden Verständigungen zwischen den Kautschukfabrikanten.

Preise für Gewebe; Löhne.

Unter den übrigen in Betracht kommenden Materialien zeigten Gewebe wesentlich höhere Notierungen. Die Arbeitslöhne blieben im grossen und ganzen unverändert.

Absatz.

Der Absatz im Inlande wie nach dem Auslande wird gegen das Vorjahr wenig gewachsen sein; von irgend welchen Erfolgen, mehr in die durch Zölle fast ganz abgeschlossenen Gebiete zu dringen, ist leider nicht zu berichten.

154. Elfenbeinhandel.

Bedarf der Pianofortefabrikanten.

Der Elfenbeinhandel ist im Berichtsjahre ziemlich rege gewesen, weil der Bedarf an Elfenbein für die Pianofortefabrikation

wie in den früheren Jahren bedeutend war, auch für Billardbälle und im auswärtigen Handel ziemlich lebhafte Nachfrage bestand.

Die heimische Elfenbeinwarenfabrikation liegt leider noch immer sehr darnieder und ist sogar von Jahr zu Jahr ungünstiger geworden; es scheint auch vorläufig keine Aussicht auf Besserung zu bestehen.

Preise für Elfenbein.

Die Preise für Elfenbein sind auf den vierteljährlichen Auktionen in London und Antwerpen immer höher gegangen; doch hält es schwer, dementsprechende Preise zu erzielen, weil in der Klaviaturbranche von England und Frankreich starke Konkurrenz gemacht wird. Die Franzosen haben für den zu einem Instrument gehörigen Satz Elfenbein-Klaviaturbeläge beim Export nach Deutschland nur ca. 10 Pfennig zu zahlen, während wir für ebensolchen Satz beim Export nach Frankreich ca. 2 Mark würden zahlen müssen.

155. Knopffabrikation.

Horn- und Steinnussknöpfe.

Horn- und Steinnussknöpfe. Beide Artikel hatten, soweit Damenknöpfe in Betracht kommen, unter der Ungunst der Mode zu leiden, da für Mäntel und Jacketts wie für Costumes fast ausschliesslich Metallknöpfe verwendet wurden.

Es kamen für die Fabrikation also nur Herrenknöpfe in Betracht. Deren Preise sind sehr gedrückt, da erstens alle Fabrikanten ihren Betrieb in diesen Genres aufrecht zu erhalten suchten und weitgehende Preiskonzessionen im Interesse eines möglichst vermehrten Umsatzes machten, zweitens die früheren Absatzgebiete in den Vereinigten Staaten von Amerika, Russland, Frankreich fast gar nicht mehr in Betracht kommen konnten, da die erhöhten Einfuhrzölle dort eigene Fabrikation gross gezogen haben, die jene Märkte schon reichlich versorgen, während die deutsche Fabrikation infolge der erhöhten Zölle ausser Konkurrenz gesetzt worden ist. Drittens hat die wachsende Einfuhr ausländischer Ware aus billiger produzierenden Ländern (namentlich aus Italien) den grössten Teil des Absatzes an Stapelartikeln an sich gerissen.

Im Laufe der letzten Monate haben sich wiederum aus obigen Gründen zwei Berliner Knopffabrikanten veranlasst gesehen, ihren Betrieb ganz einzustellen.

Die Preise für Horn waren gleichbleibend; dagegen wurde in Steinnüssen eine Hausse hervorgerufen, indem ein Konsortium grosse Posten festlegte und dadurch der Vorrat am Markte knapp wurde. Die Hausse war weder durch die Ernte noch durch den Gang der Knopffabrikation irgendwie berechtigt und fand wenig Vertrauen, so dass die Preise für Knöpfe nicht im richtigen

Verhältnis erhöht werden konnten; auch litt darunter der Gang des Geschäftes und der Nutzen.

Die Notlage der Fabrikanten in Horn- und Steinnussknöpfen dürfte ernster als jemals geworden sein, namentlich auch, weil ein Teil der Arbeitslöhne infolge der teureren Lebensbedingungen der Arbeiter erhöht werden musste.

Büffelhornknöpfe.

Büffelhornknöpfe. In kleinen Taillenknöpfen, für die in ausserdeutschen Ländern ein sehr grosser Bedarf vorhanden ist (man schätzt den Verbrauch auf 5—600 000 Gross pro Jahr), kann Berlin mit der Konkurrenz in Schmölln (Sachsen-Altenburg) nicht Schritt halten. Der Preis per Gross, der 1887 2,50, 1890 1,30, 1895 1,00, 1897 0,70, 1899/1900 0,60 Mk. betrug und seit 1901 auf 44 Pf. gesunken ist, deckt nicht die Herstellungskosten. Die höheren Löhne, die wesentlich höheren Steuern und allgemeinen Unkosten machen den Kampf aussichtslos, bei dem allerdings auch die 3 Schmöllner Fabrikanten nichts gewinnen. Der Versuch, zu einem gemeinsamen Einverständnisse gegenüber der Preisschleuderei zu gelangen, scheiterte.

156. Kurz- und Galanteriewaren.

Das Geschäftsjahr war für die Kurz- und Galanteriewarenbranche im allgemeinen ziemlich zufriedenstellend. Wäre nicht in der Herbstsaison durch einen Generalstreik der Metallarbeiter der Geschäftsgang sehr gestört worden, so hätten viele Geschäftszweige, wie die Beleuchtungs-, Zinkguss- und Bronzeindustrie, die Umsätze des Vorjahres vielfach überholt, während jetzt ein grosser Teil der vorliegenden Ordres unerfüllt bleiben musste.

Die nachteilige Folge dieses Streiks drückt sich darin aus, dass einzelne Artikel, wie Lampenbrenner, Metalldruckwaren und andere Bestandteile, die in der Metallwarenbranche vielfach Verwendung finden, von der auswärtigen Konkurrenz an die Konsumenten geliefert wurden. Diese Benachteiligung des Berliner Platzes wird nur mit grosser Anstrengung wieder gut gemacht werden können.

In der Lederwarenbranche sowie in Phantasieartikeln trafen vom Auslande gute Ordres ein.

In Haushalt- und Küchengeräten fanden Artikel besseren und mittleren Genres zu allerdings etwas gedrückten Preisen flotten Absatz.

In Bijouterie- und Nippessachen führte die neue Jugendstil-Mode eine völlige Umwälzung in der Fabrikation herbei. Infolgedessen hatten die meisten Fabrikanten grosse Anstrengungen bei Herstellung der neuen Muster gemacht, die durch reichliche Ordres belohnt wurden.

Export.

Nordamerika, Russland und die holländischen Kolonien traten als grosse Käufer auf und gaben erfreuliche Ordres. Nächstdem

kaufte Frankreich und Belgien in mittleren Preislagen speziell grosse Posten in Bazarartikeln. Das Geschäft mit England liess in besseren Artikeln viel zu wünschen übrig, während billige Sachen für bestimmte Preislagen in grossen Quanten Absatz fanden. Argentinien und Mexiko kauften flott bessere Luxuswaren zu normalen Preisen. Das Geschäft mit Spanien, Portugal, Italien und Skandinavien war normal.

Gegen Schluss des Jahres liefen vielfach gute Bestellungen auf Luxussachen ein, die ihren Weg nach Port Arthur nahmen.

Inlandsgeschäft.

Für den deutschen Markt gestaltete sich das Geschäft im Frühjahr ziemlich lebhaft in Artikeln für Badeorte. Das Herbstgeschäft war mittelgut, während für den Weihnachtsbedarf reichliche Ordres einliefen. Hierbei fielen die in geschlossenen Quanten gegebenen Bestellungen der grossen Warenhäuser sehr ins Gewicht.

157. Photographische Bedarfsartikel.

Aus den im vorigen Bericht niedergelegten Gründen ist auch das vergangene Jahr für die photographische Branche recht ungünstig gewesen. Dies kommt auch darin zum Ausdruck, dass so gut wie keine Neuheiten, die das Geschäft beleben würden, auf den Markt gebracht wurden. Jeder schränkt eben seine Betriebsspesen ein; auch ist die Kauflust gering, wenn auch ein wenig besser als im Vorjahre. Eine nicht unbedeutende Rolle dabei spielt die grosse Unsicherheit in betreff der Frage, wie der neue Zolltarif ausgelegt und wann er in Kraft treten wird.

Papier-Syndikat.

Besonders drückend macht sich fortdauernd der sogen. Papierring fühlbar, da er keine neuen Fabriken für Celloidin- und Aristopapier aufkommen lässt. Andererseits ist zu hoffen, dass dem Papierring bald eine empfindliche Konkurrenz entstehen wird, da einzelne deutsche, ausserhalb des Ringes stehende Papierfabriken nach jahrelangen Bemühungen und grossen Geldopfern endlich in der Lage zu sein scheinen, ein tadelloses photographisches Rohpapier zu liefern.

Photographische Objektive.

Aus Fachkreisen hört man vielfach die Meinung, dass die Preise für photographische Objektive bald ganz erheblich fallen dürften, da dieser Artikel nunmehr in grossem Massstabe hergestellt werden wird. So bringt jetzt eine der grössten optischen Anstalten ein erstklassiges Objektiv für Platten 9×12 zum Preise von 65 Mk. auf den Markt, während man noch vor zwei Jahren ungefähr 112 Mk. dafür zahlen musste.

Sogenannte Kilometer-Photographie.

Die sogen. Kilometer-Photographie findet immer mehr Anwendung. Die Firma Wellington & Ward in London hat eine sogen. Rotations-Kopiermaschine für Bromsilberpapier auf den Markt gebracht, welche für Negative 50×66 nur 9000 Mk. kostet. Diese Maschine belichtet, kopiert, entwickelt, fixiert, wäscht und trocknet ganz selbsttätig und braucht zu ihrer Be-

dienung nur zwei junge Leute. Dieselbe Maschine für Negative 18×24 kostet ungefähr 3800 Mk. Die erstgenannte Maschine kostete bisher ungefähr sechs- bis neunmal soviel.

Photographie in natürlichen Farben.

In der Photographie in natürlichen Farben ist insofern ein bedeutender Fortschritt zu verzeichnen, als das sogen. Bleichverfahren schon recht gute Fortschritte aufweist. Alle Fachleute sind darin einig, dass nur auf dem Wege dieses Verfahrens das Problem gelöst werden wird.

Es ist noch zu erwähnen, dass die optische Anstalt C. P. Görz in Friedenau bei Berlin mit einem Kapital von 3½ Millionen Mark in eine Aktiengesellschaft umgewandelt worden ist.

158. Spielwaren.

Die im zweiten Halbjahr 1902 eingetretene Besserung der Geschäftslage hat sich auf das Jahr 1903 übertragen. Fast jeder Monat hat in den Einnahmen eine Aufbesserung gebracht, die allerdings ein durchschnittliches Plus von 10 % kaum überschreiten dürfte. Ein Unterschied bezüglich der Ein- und Verkaufspreise gegen das Vorjahr ist nicht zu verzeichnen.

Im allgemeinen machte sich Nachfrage nach besseren Spielwaren geltend.

Die Fabrikanten waren mit geringen Ausnahmen gut beschäftigt. Klagen über schwierige Beschaffung von Rohmaterialien oder über ungünstige Arbeiterverhältnisse waren nicht vernehmbar.

Die allbekannten Klagen hinsichtlich der Absatzverhältnisse nach einigen Ländern, besonders nach Russland, bestehen nach wie vor.

159. Lumpenhandel.

Leinene und baumwollene Lumpen zur Papierfabrikation.

Auch in diesem Jahre hielten sich leinene und baumwollene Lumpen, was den Absatz und die Preise betrifft, auf der gewohnten Höhe.

Es ist jedoch immer die alte Klage zu wiederholen, dass im wesentlichen der Kleinhandel davon den Nutzen hat und der Grosshandel mehr und mehr darunter zu leiden hat, da jener ihm die Lumpen in nicht sorgfältiger Sortierung liefert.

Die Preise zogen fast in allen Artikeln an. Auch in den ganz ordinären Artikeln: Schrenz- und Bunt-Kattun, wie sie für die Pappenfabrikation verwendet werden, fand ein glatter Absatz statt, und die Preise konnten etwas aufgebessert werden.

Wollene Lumpen für die Kunstwollfabrikation.

Dasselbe Verhältnis des Kleinhandels zum Grosshandel findet im Handel mit Wollumpen in noch höherem Masse statt. Einzelne Sorten, die eine erhöhte Nachfrage haben, werden von vielen Kleinhändlern besonders verkauft. Derjenige Grosshändler, der die Ware im Originalzustande von dem Kleinhändler kauft, findet dann bei der Nachsortierung nichts oder wenig von diesen begehr-

testen Lumpen darin. Dadurch füllen sich die Läger der Grosshändler mit weniger begehrten Artikeln, während sie an den viel verlangten Mangel haben.

Auch die diesjährigen Londoner Wollauktionen zeigten feste Preise, was auch auf fast sämtliche Sorten wollener Lumpen zurückwirkte. Selbst der kleine Rückgang in den Wollpreisen, den die Londoner Novemberauktion meldete, blieb auf die Preise für Lumpen ohne Einfluss.

Die Preise für alle cheviotartigen Artikel, namentlich für Strümpfe, zogen weiter an und hielten sich gegen Jahresschluss auf voller Höhe.

160. Buchhandel.

Dem Berichte der Korporation der Berliner Buchhändler über die Zeit vom 1. Oktober 1902 bis zum 30. September 1903 entnehmen wir folgendes:

In den deutschen Buchhandel ist in den letzten Monaten eine starke Erregung hineingetragen worden, an der wir an dieser Stelle nicht stillschweigend vorübergehen dürfen. Die im vorigen Jahre durchgeführte Herabsetzung des Kundenrabatts hat die Veranlassung zur Gründung eines „Akademischen Schutzvereins“ gegeben, in dessen Auftrage der Professor der Nationalökonomie an der Universität Leipzig, Herr Dr. Karl Bücher, unter dem Titel: „Der Deutsche Buchhandel und die Wissenschaft“ eine Streitschrift veröffentlicht hat, die dem Buchhandel in seiner Gesamtheit schwere Unterlassungen zum Vorwurf macht, und die nur zu geeignet ist, Misstrauen und Uebelwollen in die Beziehungen zwischen Wissenschaft und Buchhandel zu tragen und so das gute Verhältnis zu stören, das zum Segen für beide bisher zwischen ihnen bestanden hat. Es ist hier nicht der Ort, die vielen irrigen Anschauungen, von denen Herr Bücher in seiner Darlegung ausgeht, zu widerlegen; wir freuen uns, dass dies unter anderen auch von unserem Kollegen Herrn Prager bereits in ruhiger, klarer und erschöpfender Weise geschehen ist. wir wollen hier nur die grundsätzliche Stellung andeuten, die der Buchhandel in der Rabattfrage einnimmt, und die den um die Festhaltung des Ladenpreises geführten Kampf aus der Sphäre rein materieller Fragen heraushebt.

Herr Bücher nennt den Schutz des Ladenpreises „eine über die Volksbildung, den Jugendunterricht, die Wissenschaft verhängte Besteuerung, die Unterdrückung des freien Verkehrs, die Ausbeutung der geistigen Arbeit, unchristlichen Wucher“. Wir sagen, dass wir damit für redliche Arbeit den wohlverdienten, vollberechtigten und angemessenen Lohn fordern, wie ja auch alle anderen Berufsstände, und nicht zum wenigsten die Beamten in Staat und Gemeinde, unter den völlig veränderten wirtschaftlichen Verhältnissen der letzten Jahrzehnte eine von allen als berechtigt

anerkannte Verbesserung ihrer äusseren Verhältnisse erstrebt und erreicht haben. Und wenn Herr Bücher der Mehrzahl der bestehenden Sortimentsbuchhandlungen die Existenzberechtigung abspricht und sie dem Untergange anheimfallen lassen will, so stehen wir auf dem entgegengesetzten Standpunkt, dass es gerade in unserer von wirtschaftlichen Kämpfen durchsetzten Zeit eine verdienstliche Tat ist, unsere im harten Kampfe ums Dasein stehenden Berufsgenossen vor dem Untergange zu bewahren und ihnen wenigstens eine bescheidene Existenzmöglichkeit zu erhalten. Wir glauben aber auch, damit dem geistigen Leben unseres Volkes einen nicht gering zu schätzenden Dienst zu erweisen, das in den kleineren Orten einer immer grösseren Verödung anheimfallen müsste, wenn dort nicht mehr die Möglichkeit geboten würde, mit dem vaterländischen Geistesleben durch Vermittelung der Buchhandlungen in lebendigem Zusammenhang zu bleiben. Der schrankenlosen Konkurrenz gegenüber, die die Gewerbeordnung geschaffen hat, hält der Buchhandel in seiner Mehrheit es für sein Recht, durch freie Vereinbarung die verderbliche Wirkung einer auf den Ruin der anderen gerichteten Konkurrenz, die nirgends leichteres Spiel hat wie im Buchhandel, weil der Verkaufspreis der Ware feststeht und jedermann bekannt ist, von unseren Berufsgenossen fernzuhalten. Trotz Herrn Bücher haben wir das gute Bewusstsein, damit Segensreiches für unseren Beruf und für die Gesamtheit zu wirken, und wenn wir auch nicht verkennen wollen, dass sich in seiner Schrift manches Beherzigenswerte findet, so müssen wir diese nach ihrer Tendenz doch unbedingt ablehnen.

Ueber die Entwicklung der Bestellanstalt der Korporation werden folgende Zahlen gegeben:

I. Die Paketausfuhr am hiesigen Platze betrug:

a) von hiesigen Firmen aufgegebenes Gewicht 818 199 kg (im Vorjahre 794 078 kg),

b) von auswärts eingetroffenes Gewicht 341 088 kg (im Vorjahre 340 170 kg), in Summa 1 159 287 kg. Das Vorjahr wies eine Gewichtsmenge von 1 134 248 kg auf, so dass wir eine Zunahme von 25 039 kg zu verzeichnen haben.

II. Das Inkasso der von hiesigen Firmen aufgegebenen sowie von auswärts eingetroffenen Barpakete betrug 1 248 752,88 Mk., im Vorjahre 1 205 071,51 Mk., ergibt mithin eine Zunahme von 43 681,37 Mk.

Werden die für die Bestellanstalt bezw. Korporation selbst eingezogenen Vierteljahrs- und Spesenbeiträge (69 302,20 Mk.) sowie die eingezogenen Beiträge für den Unterstützungsverein (3985 Mk.) mit berücksichtigt, so ergibt sich für die Bestellanstalt ein Barverkehr von 1 322 040,08 Mk.

III. Die Versendungen nach Leipzig an unseren dortigen Kommissionär erreichten die Höhe von 191 998 kg (gegen das Vorjahr 5602 kg weniger).

Hiervon entfallen 3605 kg auf die im Januar v. J. infolge veränderter Bahnbeförderung der Bücherwagen eingerichteten Eilgutsendungen.

IV. Durch unseren Leipziger Kommissionär trafen hier ein 112 760 kg (2157 kg weniger als im Vorjahre).

V. Im direkten Verkehr gingen hier ein::

a) an Neuigkeiten und Fortsetzungen seitens auswärtiger Verleger an hiesige Sortimenter 167 613 kg (3833 kg weniger als im Vorjahre),

b) an Remittenden seitens auswärtiger Sortimenter an hiesige Verleger 173 475 kg (gegen das Vorjahr 4751 kg mehr), in Summa 341 088 kg, mithin eine Zunahme gegen das Vorjahr um 918 kg.

VI. Der direkte Verkehr mit den Hamburg-Altonaer Firmen, dessen Gewichtsmenge in obigen Zusammenstellungen bereits mit enthalten ist, wies für die Monate Oktober 1902 bis September 1903 ein Gesamtgewicht von 42 750 kg (mehr 692 kg) darunter Barpakete im Betrage von 67 954,43 Mk. (mehr 5226,66 Mk.) auf. Für diese Leistung erheben wir eine jährliche Abfindungssumme von 900 Mk. bei einem Meistgewicht von 30 000 kg; für Uebergewicht werden 2½ Pf. für das Kilogramm nachträglich in Ansatz gebracht, dagegen kommen weitere Spesen nicht in Anrechnung.

Aus diesen Zusammenstellungen ergibt sich, dass auf der Bestellanstalt insgesamt 1 464 045 kg gegen 1 446 766 kg im Vorjahre, also im Durchschnitt — bei 300 Arbeitstagen — täglich 5022 kg mit einem täglichen Durchnittsinkasso von 4407 Mk. zu bewältigen waren.

In bezug auf die Errichtung der Handelshochschule seitens der Aeltesten der Kaufmannschaft von Berlin hat sich die Korporation der Berliner Buchhändler zur Mitwirkung bei diesem Unternehmen bereit erklärt. Die Antwort der Aeltesten lautete: „Wir behalten uns vor, auf Ihre Anregung zurückzukommen, sobald die organisatorischen und finanziellen Grundlagen der Handelshochschule soweit festgestellt sein werden, dass wir von Ihrem gefl. Anerbieten Gebrauch machen können."

161. Auskunfteibetrieb.

Die Auskunftei W. Schimmelpfeng sagt in ihrem Bericht für 1903:

Die in unserem vorigen Bericht angekündigten neuen Geschäftsstellen in Posen, in Rotterdam und im Haag sind im vergangenen Jahre eröffnet worden. In Dortmund haben wir ein eigenes Geschäftshaus errichtet und im Oktober v. J. bezogen. Im Berliner Bureau

machte es der wachsende Geschäftsumfang nötig, neben der Oberleitung einen besonderen Bureauvorstand zu bestellen. Die Leitung unseres Bureaus in Konstantinopel, dieses äussersten Vorpostens unserer osteuropäischen Organisation, übernahm im März 1903 endgültig Herr Emil Vogl, der aus Konstantinopel gebürtig und mit den türkischen Verhältnissen gründlich vertraut ist. Zur Befestigung und Vermehrung der Beziehungen, die unser Konstantinopler Bureau mit den auf die Einfuhr von Industrieerzeugnissen angewiesenen asiatischen Gebieten des ottomanischen Reiches zu unterhalten hat, liessen wir diese im Frühjahr 1903 durch den anfänglichen Leiter jenes Bureaus, Herrn Hans A. Schimmelpfeng, besuchen. Diese Organisationsreise, die mehrere Monate in Anspruch nahm und, ausgehend von Saloniki, unseren Abgesandten durch die anatolischen und syrischen Hauptplätze über die jonischen Inseln nach Kairo und Alexandrien, sowie auf dem Rückwege nach Griechenland führte, eröffnete uns zahlreiche neue Gesichtspunkte für die Beurteilung der sehr eigenartigen Geschäftsverhältnisse der Levante.

In Italien, dessen Handelsbeziehungen zum Auslande sich fortgesetzt erweitern, sind wir erfreulicherweise zu einem Abschluss gekommen Wir haben in Mailand grössere Bureauräume gemietet; unsere neue Niederlassung wird daselbst im Januar d. J. eröffnet werden, um mit einem im Züricher Hause herangeschulten Stabe von Mitarbeitern unseren italienischen Auskunftsdienst im Lande selbst weiterem Ausbau entgegenzuführen.

Ebenso entsandten wir im Herbst 1903 einen Herrn unserer spanischen Abteilung nach Barcelona, der dort in gleicher Weise eine besondere Organisation für die pyrenäische Halbinsel vorbereitet und eine Niederlassung für uns einzurichten im Begriffe steht.

In Russland steht die Entscheidung in unseren nun im dritten Jahre schwebenden Verhandlungen mit der Regierung wegen Zulassung unserer Auskunftei noch aus; das Ministerkomitee, dem unser Gesuch seinerzeit von Exzellenz Witte befürwortend überwiesen wurde, hat bis jetzt eine Beratung darüber noch nicht gepflogen. Dass wir uns mit unserer Zulassung in diesem Riesenreiche vor eine Aufgabe gestellt sehen werden, wie sie uns grösser, schwieriger und verantwortungsvoller in der ganzen 32jährigen Zeit unseres Bestehens noch nicht auferlegt worden ist und dass ihre Lösung für uns auf Jahre hinaus mit grossen Aufwendungen an Kapital und Arbeit verknüpft sein wird, kann niemand bezweifeln.

Aus der reichen Fülle neuer Erfahrungen und Wahrnehmungen, die sich uns in unserem fortgesetzt anwachsenden Betriebe aufdrängen, ergab sich für die Oberleitung im verflossenen Jahre mannigfacher Anlass, die bestehende Geschäftsordnung durch neue Bestimmungen zu ergänzen. Insbesondere sind

dabei erheblich erweiterte und eingehendere Vorschriften für die Bearbeitung der Auskünfte über Unternehmungen ins Auge gefasst, die, wie z. B. die Gesellschaften mit beschränkter Haftung, einen sehr breiten Raum im Geschäftsleben einzunehmen beginnen; damit wird unsere Arbeit eine weitere Vertiefung erfahren.

Der Kreis unserer Abonnenten hat sich auch im vergangenen Jahre im gewohnten Verhältnis erweitert. Wenn dabei gleichwohl eine gewisse Unbeständigkeit im Abonnieren bemerkbar war, so hatten wir das auf zwei Ursachen zurückzuführen; einmal in einzelnen Bezirken ganz greifbar noch auf Nachwirkungen der jüngsten Geschäftskrise, und zweitens auf die vermehrten Anpreisungen eines wilden Wettbewerbs, der mehr Firmen als sonst der Versuchung anheim fallen liess, erst anderwärts herumzuprobieren, ehe sie zu uns zurückkehrten.

Die Zahl unserer Angestellten hatte sich am 31. Dezember 1903 auf 1373, also gegen das Vorjahr um 102 Personen erhöht.

In allen Zweigen unseres Betriebes haben die Einnahmen eine Steigerung erfahren, der aber eine unverhältnismässige Zunahme der Ausgaben gegenübersteht. Diese Zunahme der Betriebskosten ist zum Teil auch der vergrösserten Schnelligkeit zuzuschreiben, mit der wir unsere Berichte bei gleichzeitiger Beobachtung möglichster Gründlichkeit und Gewissenhaftigkeit zu erteilen bemüht waren.

Ganz gewaltig sind die Anforderungen geworden, die der Auskunftsdienst in den fortgesetzt wachsenden Grossstädten an uns stellt; immer bunter wird hier infolge der Bevölkerungszunahme und des ununterbrochen strömenden Zusammenflusses der Erwerbselemente das Bild wechselnder Vorgänge, immer weitere Entfernungen haben die Angestellten zu durchmessen, denen die persönliche Erkundigung obliegt, und immer schwieriger gestaltet sich die Erforschung auch solcher Verhältnisse, die sich früher der Erkundigung leicht erschlossen.

Es kommt leider vor, dass Abonnenten, wenn sie uns wegen einer ihnen nicht schnell genug erteilten oder sonstwie ihren besonderen Anforderungen nicht genügenden Auskunft über irgend ein Grossstadtgeschäft Vorhaltungen machen, sich ohne Besinnen in die Redewendung verlieren, dass, wenn man sogar „am eigenen Wohnplatze“ so wenig orientiert sei, doch bei „auswärtigen Auskünften“ erst recht nichts erwartet werden könne, und mitunter wird dabei auch die Forderung billigerer Gebühren für Grossstadtauskünfte mit dem Hinweis begründet, dass es sich dabei um „Platzberichte“ handele, die uns doch „geringere Unkosten auferlegten“.

Berlin W.
DRUCK VON PASS & GARLEB
1904.

HF
308
B47
1903
Bd.2

Berliner Jahrbuch für Handel
und Industrie

PLEASE DO NOT REMOVE
CARDS OR SLIPS FROM THIS POCKET

UNIVERSITY OF TORONTO LIBRARY